

БЕЛОРУССКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ГУМАНИТАРНЫЙ ФАКУЛЬТЕТ
Кафедра менеджмента и организации здравоохранения
Аннотация к дипломной работе
УПРАВЛЕНИЕ ОРГАНИЗАЦИЕЙ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ В УП
«ЦЕНТР СОДЕЙСТВИЯ» ОО БЕЛОИ И ПУТИ ЕЕ
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ
Студентка Кохан Данута Евгеньевна,
руководитель Руцкий Аркадий Владимирович
2014год

Объект исследования – УП «Центр содействия» ОО БелОИ

Предмет исследования – организация управления реализацией продукции в УП «Центр содействия» ОО БелОИ

Цель работы: разработка направлений совершенствования организации управления реализацией на примере УП «Центр содействия» ОО БелОИ

Задачи исследования:

- рассмотреть теоретические аспекты управления реализацией на предприятии;
- проанализировать систему реализации продукции в УП «Центр содействия» ОО БелОИ;
- разработать направления совершенствования управления организацией реализации на УП «Центр содействия» ОО БелОИ.

Дипломная работа состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованных источников и приложений.

Во введении раскрывается актуальность темы, поставлена цель написания дипломной работы, определены объект, предмет и методы исследования, поставлены задачи.

Первая глава работы посвящается изучению теоретических основ управления организацией реализации товаров.

Во второй главе работы проводится анализ финансово-хозяйственной деятельности УП «Центр содействия» ОО БелОИ.

В третьей главе разрабатываются рекомендации по повышению эффективности управления организацией реализации в УП «Центр содействия» ОО БелОИ.

Сделанные на основе проведенных исследований выводы и предложения по совершенствованию сбытовой политики в УП «Центр содействия» ОО БелОИ приведены в заключении работы.

BELARUSSIAN STATE UNIVERSITY
HUMANITARIAN FACULTY
The chair of management and health organization
Annotation for the graduate work
THE MANAGEMENT OF PRODUCTS SALES ORGANIZATION AT
THE UNITARY ENTERPRISE "SUPPORT CENTER" AND THE WAYS OF
ITS IMPROVEMENT
Student Kokhan Danuta Eugenievna
The supervisor Ruczki Arkady Vladimirovich
2014 year

The object of investigation is the unitary enterprise "SUPPORT CENTER.

The subject of investigation is selling products management organization in

The unitary enterprise "SUPPORT CENTER.

The aim of the work: the development of improvement directions of the organization selling management by the example of the unitary enterprise "SUPPORT CENTER».

The tasks of the investigation

- To consider the theoretical aspects of the implementation of the enterprise
- To analyze system of products in UE "Support Center"
- To develop the ways of improving organization selling management of the unitary enterprise "SUPPORT CENTER».

The graduate work consists of an introduction, three chapters, conclusion, list of the used sources and applications.

The introduction reveals the relevance of the topic, sets a goal of writing the graduate work, identifies object, subject and research methods, sets tasks.

The first chapter is devoted to the study of the theoretical foundations of management of the organization sales of goods.

The second chapter analyzes the financial and economic activity of the unitary enterprise "SUPPORT CENTER».

In the third chapter, we developed recommendations for improving management of the organization implementing in the unitary enterprise "SUPPORT CENTER».

The findings and suggestions which were made according to the research for improving the marketing policy in the unitary enterprise "SUPPORT CENTER» are placed in the conclusion of the work.