

ПАРТНЕРСТВО ГОСУДАРСТВЕННОГО И ЧАСТНОГО КАПИТАЛОВ В ИННОВАЦИОННОЙ СФЕРЕ

З.Г. Косенко

(Белорусский государственный университет)

Основной вектор конкуренции в современной экономике смещается в сторону инновационной экономики, в основе которой лежат процессы генерации новых идей и их коммерциализации в продуктах, активно востребуемых потребителями. Эффективный инновационный процесс предполагает взаимодействие инноватора и предпринимателя, взявшего на себя основные риски по реализации идеи в продукте.

Наибольших успехов в инновационной сфере достигли США и Япония. Их достижения стали возможными во многом благодаря совместному участию в данном процессе государственного и частного капиталов, а также осознанию и активному применению «импульсов» государственных инвестиций. Рыночный механизм на базе только частного капитала не всегда способен обеспечить общественно-эффективную реализацию инноваций. Инновации сопряжены с высокой степенью риска и соответственно высокой неопределенностью доходности проектов по их реализации. Приоритеты инвестирования частного капитала жестко ориентированы на высокую доходность с возможно низкой степенью риска. На первый взгляд, выход очевиден — переложить финансирование, особенно социально значимых инновационных проектов, на государство. Однако есть и третий путь, когда государство стремится добиться значимого участия частного капитала в совместном их финансировании, делая упор на активное финансирование частным бизнесом начальных стадий инновационного процесса. В этом случае частные структуры получают фактически всю информацию о потенциале инвестиционного проекта, в том числе коммерческом, и заинтересованы в доведении инноваций до конечной стадии — выпуска нового продукта.

Финансирование фундаментальных научных исследований осуществляется в большей степени за счет государственного капитала. Однако в ведущих в экономическом отношении странах частные исследовательские центры все чаще выступают по отношению к государственным как равные партнеры, и доля частного капитала в этой сфере постоянно растет. Уже к концу XX столетия в США около $\frac{1}{4}$ затрат на фундаментальную науку было за корпорациями, в Японии — около $\frac{1}{3}$. Государственно-частное партнерство не означает постепенного ухода государства из этой сферы, кроме того оно должно часть капитала вкладывать в формирование инновационной инфраструктуры. Создание эффективных институтов инновационной деятельности является особенно актуальным в силу того, что экономическая деятельность все больше становится инновационной, в инновационной сфере по некоторым оценкам экспертов создается более четверти мирового продукта.

В рамках партнерства государственного и частного капиталов в инновационной сфере государственная корпорация (ГК) как организационно-правовая форма бизнеса дает возможность снять противоречие между потребностью в государственных инвестициях и невысокой в целом способностью государственных структур на практике быть эффективными инвесторами. Государство может выступить лишь зачинателем крупных проектов и предложить частному капиталу профинансировать их, т. е. купить облигации государственной корпорации. В итоге частные сбережения перетекут в совместные инвестиции, а долг ГК будет обслуживаться вне зависимости от госу-

дарственного бюджета. Для запаса прочности госкорпорации могут получить государственные субсидии и иметь гарантии по ценным бумагам, а также пользоваться общими для всех субъектов инновационной деятельности льготами. Управление инвестициями полностью остается за корпорацией и настроено, прежде всего, на достижение цели их эффективности.

Некоторое продвижение в развитии инновационной сферы и повышении активности в ней на постсоветском экономическом пространстве можно отметить пока лишь в России, где в последнее время появились и работают институты инновационной экономики, активно продвигается государственная корпорация как форма партнерства частного и государственного капиталов. Однако процессы приватизации и рыночные преобразования до сих пор не привели и здесь в реальный сектор необходимых накоплений, не создали эффективного собственника, иницирующего инновационную деятельность. Частный бизнес оказался слабо восприимчивым к инновациям, что приводит к снижению конкурентоспособности продукции, обуславливает низкую рентабельность производства. Результатом становится технологическое отставание от развитых стран. В динамично развивающихся странах происходит не столько борьба за вытеснение между частным бизнесом и государством, сколько усложнение системы их взаимодействия, расширение форм партнерства государственного и частного капиталов.

Для экономики Республики Беларусь использование партнерства государственного и частного капиталов особенно актуально в силу вялого процесса приватизации и настойчивых поисков эффективного использования государственной собственности. Одним из «локомотивов» движения по этому пути могут стать государственные корпорации, в частности банки развития как специализированные банки с участием государственного капитала. Роль государства должна ограничиваться гарантией сохранения специализации, соблюдения ограничений в использовании банковских ресурсов на другие цели. Невозможность государственных органов, в том числе являющихся акционерами, вмешиваться в оперативную деятельность банков, должна быть обеспечена через специальные нормативные акты, а также управление их капиталом в соответствии с основной целью его движения. Отмену «золотой акции» можно считать первым шагом в данном направлении.