

технологий и передового зарубежного опыта; с) стимулирование экспорта и развитие импортозамещающих производств; d) создание новых рабочих мест [1, С. 88].

Литература

1. Абрамчук, С. Н. Свободные экономические зоны в Республике Беларусь: проблемы и перспективы развития. Научное издание / С. Н. Абрамчук. — Брест : Изд-во С. Лаврова, 2009. — 88 с.
2. Максимова, Л. М. Международные экономические отношения / Л. М. Максимова. — М.: 2009. — 201 с.
3. Закон Республики Беларусь от 07.12.1998 г. № 213-З «О свободных экономических зонах» // НРПА РБ от 20.03.2001 г. № 2/739.
4. Семенов, К. А. Международные экономические отношения / С. Н. Абрамчук. — М.: 2008. — 51 с.

Аутсорсинг в Республике Беларусь

*Дрозд А. М., Маневич А. В., студ. III к. БГЭУ,
науч. рук. Еськова Л. Ф., канд. эк. наук, доц.*

Затянувшийся выход нашей экономики из кризиса ставит перед предпринимателями сложные задачи по выживаемости бизнеса. Предприниматели в очередной раз анализируют статьи затрат и ищут возможные пути их сокращения. Один из реальных путей экономии — аутсорсинг бухгалтерского учета.

ЦЕЛИ РАБОТЫ: выяснить, почему аутсорсинг, широко применяемый в зарубежной практике бухгалтерского учета, не получил достойного признания в Беларуси; рассмотреть возможности его применения в бюджетных организациях.

В Республике Беларусь аутсорсинг является довольно новым направлением организации бизнеса, примерно с 2002 г. Аутсорсинг бухгалтерии подразумевает вынесение функций, связанных с организацией, ведением бухгалтерского учета и составлением отчетности на предприятии за пределы компании [2].

Преимущества передачи функций по ведению бухгалтерского учета предприятия исполнителю: 1) перераспределение ответственности и снижение рисков: грамотное оформление договоров на передачу функции по организации бухгалтерского учета позволяет распределить ответственность за конкретные бизнес-процессы в области учета, отчетности и существенно снизить риски; 2) отказ от управления функцией неосновной деятельности и обеспечение непрерывности в учете: руководителю не нужно будет решать

кадровые вопросы, например, подбирать квалифицированных сотрудников, решать вопрос перераспределения нагрузки во время отпуска или болезни одного из бухгалтеров; 3) экономия на содержании собственной бухгалтерии: стоимость услуг специализированной компании на практике обходится дешевле, что позволяет сократить издержки компании на содержание специалиста в штате. Штатному бухгалтеру требуется ежемесячно выплачивать заработную плату, периодически больничные, социальный пакет, ежегодно предоставлять отпуск, обеспечивать оргтехникой и лицензионным программным обеспечением [1, С. 55].

Передав учетные функции аутсорсинговой компании, по подсчетам специалистов, можно снизить издержки на ведение бухгалтерского учета, отчетности, делопроизводство на 20–40 %. Однако, несмотря на перечисленные достоинства данной формы организации ведения учета, число аутсорсинговых компаний, которые могут обслуживать одновременно предприятия промышленности, торговли, строительства, транспорта, в республике невелико. Непопулярность аутсорсинговых услуг можно объяснить следующим. **Во-первых**, стереотип мышления собственника и руководителя — «бухгалтер должен сидеть рядом, на расстоянии вытянутой руки». **Во-вторых**, это боязнь того, что бухгалтерская компания не сохранит в секрете финансовую информацию клиента. **В-третьих**, опасение, что сторонний бухгалтер не в состоянии учесть специфику конкретного вида деятельности. **В четвертых**, значительный объем документооборота, форм статической отчетности и их оперативность предоставления контролирующим органам обосновывает необходимость постоянного присутствия штатного бухгалтера в офисе.

Большинство белорусских предпринимателей обращаются в специализированную компанию чаще с целью сэкономить на заработной плате. Западные собственники же отдают предпочтение бухгалтерскому аутсорсингу в первую очередь не для минимизации расходов, а для минимизации рисков.

С целью развития аутсорсинга в РБ считаем возможным устранить ряд препятствий, таких как: 1) *сократить документооборот*: в Беларуси организации вынуждены составлять большой массив документов, зачастую дублирующих друг друга. К ним предъявляются высокие требования по оформлению, невыполнение которых подлежит административному наказанию; 2) *создать аутсорсинговые организации в рамках государственной формы собственности*.

Что касается бюджетной сферы, то действующие централизованные бухгалтерии при районных отделах образования (далее — ЦБ РОО) в настоящее время по сути представляют собой тот же аутсорсинг, но только его содержание финансирует государство. Считаем целесообразным определить статус ЦБ РОО организации, не финансируемой за счет бюджетных

источников. Расходы за оказываемые ими услуги по ведению бухгалтерского учета (т. е. по сути на их содержание) им будут перечислять подведомственные им организации. Тогда ЦБ РОО будут оставаться государственными организациями, но финансируемыми за счет средств по оказанию платных услуг в сфере бухгалтерского учета, т. е. за счет средств внебюджетной деятельности. В этом случае организации образования смогут сами выбирать ЦБ из числа имеющихся в городе (этим усиливается конкуренция между ЦБ за клиентами), либо обслуживаться в ЦБ своего района. При этом уровень оплаты труда в ЦБ будет значительно существеннее (в настоящее время все ЦБ испытывают недостаток в кадрах из-за низкой зарплаты, большого объема работ), поскольку их расходы будут возмещать подведомственные организации по соответствующим расценкам, включая рентабельность. Также повысится качество оказываемых услуг, поскольку ЦБ будут бороться за своих клиентов именно посредством качества работ.

Литература

1. Щербатюк, С. Ю. Бухгалтерский учет, анализ и контроль в системе управления организацией: состояние и основные направления развития / С. Ю. Щербатюк [и др.]. — Гродно : ГГАУ, 2010 — 56 с.
2. Аутсорсинговая экономическая компания [Электронный ресурс]. — Режим доступа : <http://www.aek.by/outsourcing/>. — Дата доступа : 06.11.2013.

Лизинг в Беларуси: преимущества, анализ рынка лизинговых услуг

*Дрозд А. М., Маневич А. В., студ. III к. БГЭУ,
науч. рук. Морозова Н. Н., канд. эк. наук, доц.*

В условиях рыночной экономики, чтобы предприятие оставалось конкурентоспособным, необходимо производить обновление, совершенствование, модернизацию основных средств. Этого можно достичь путем кредитования, лизинга и приобретения оборудования за счет собственных накопленных средств. Третий способ в последнее время нечасто используется, что связано с тяжелым финансовым положением большинства организаций.

Наша задача состояла в выявлении преимуществ лизинга перед кредитованием; анализе рынка лизинговых сделок за 2012 г., выявлении проблем рынка лизинговых услуг и возможных путей их решения.

Зачастую понятие «лизинг» отождествляют с таким понятием, как «кредит». Однако между ними существуют различия. Лизинг — финансовый инструмент, используемый в основном для обновления основных фондов. В отличие от кредита, лизингополучателю могут быть представлены бо-