

свои преимущества «сборочного цеха», связанные с выгодным географическим положением, наличием высококвалифицированных трудовых ресурсов и развитой транспортной, энергетической и другой инфраструктуры. Привлекательность республики для иностранных партнеров при реализации инвестиционных проектов с учетом новых возможностей выхода на рынки Казахстана и России повышается;

— укрепление транзитной привлекательности Беларуси с учетом выгодного географического положения, устоявшихся транспортных потоков и эффективной работы таможенной службы.

Учитывая потенциал, заложенный в Таможенном союзе (совокупный ВВП государств-членов составляет около 1500 млрд дол. США), ряд третьих стран высказали заинтересованность в установлении с ним режима свободной торговли. Получены соответствующие предложения от Вьетнама, Египта, Новой Зеландии, Ирана, Сирии. С аналогичными предложениями выступили государства — члены Европейской ассоциации свободной торговли (Норвегия, Швейцария, Исландия, Лихтенштейн).

Среди политических и социально-экономических выгод формирования ЕЭП для Республики Беларусь можно выделить следующие:

— расширяются экспортные возможности страны и упрощаются условия деятельности субъектов хозяйствования;

— увеличивается привлекательность белорусской экономики для реализации зарубежных инвестиционных проектов с учетом единого рынка;

— обеспечивается выход на равнодоходные цены на природный газ;

— расширяются возможности для более активных экономических связей Беларуси и Казахстана, в том числе как с новым поставщиком нефти и газа.

Запуск механизмов ЕЭП в полном объеме с 1 января 2012 г. позволяет обеспечить создание новых, более благоприятных условий для наращивания экспорта товаров и услуг внутри общего рынка трех стран, а также увеличить экспортную конкурентоспособность на рынках третьих стран.

Все это, несомненно, будет содействовать интеграционным процессам, увеличению взаимного товарооборота, устойчивому развитию стран ТС и ЕЭП, особенно, в периоды преодоления кризисных явлений в мировой экономике.

ТАМОЖЕННЫЕ АСПЕКТЫ ДОХИЙСКОГО РАУНДА МНОГОСТОРОННИХ ПЕРЕГОВОРОВ В РАМКАХ ВСЕМИРНОЙ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Цеханович Т. Ф., Рустамов Р. Ф., Белорусский государственный университет

Крупнейшим событием в деятельности ВТО стало открытие в 2001 году Дохийского раунда многосторонних торговых переговоров, так называемого «раунда тысячелетия». Это первый раунд многосторонних торговых переговоров в рамках ВТО или девятый, если рассматривать его как продолжение восьми раундов переговоров, проведенных странами — участницами ГАТТ.

Определение направлений переговоров и подведение промежуточных итогов происходит на конференциях министров. К настоящему времени в рамках Дохийского раунда проведено 5 конференций: Доха (2001), Канкун (2003), Гонконг (2005), Женева (2009), Женева (2011). Однако, несмотря на непрерывный процесс переговоров и регулярные Конференции отмечается отсутствие видимого прогресса. За 12 лет так и не было принято ни одного официального документа, что чревато существенным снижением авторитета ВТО в мире. Надежды возлагаются на ближайшую конференцию министров, запланированную на 4—7 декабря 2013 г. (Бали, Индонезия).

Наиболее перспективным направлением продолжения переговоров Доха-раунда является один из пяти таможенных аспектов переговоров — упрощение торговых процедур. Подготовлен проект соглашения о мерах по упрощению процедур в торговле, однако пока не вполне определены окончательный формат Соглашения и его статус в рамках Соглашений ВТО. Бесспорно лишь то, что появление такого Соглашения приведет к снятию или уменьшению целого ряда скрытых барьеров в международной торговле.

Другие торгово-таможенные направления переговоров Доха-раунда:

— сельское хозяйство (наиболее сложный вопрос переговорного поля). Отсутствие окончательных решений по вопросам, связанным с торговлей продукцией сельского хозяйства, на которую приходится немногим менее 10 % всей мировой торговли, сдерживает переговоры раунда по всем другим направлениям;

— доступ на рынок промышленных товаров;

— правила ВТО;

— наименее развитые страны.

Вопросы переговоров	Цель переговоров
Сельское хозяйство	Снижение барьеров в торговле сельскохозяйственными товарами, отмена экспортных субсидий и существенное ограничение размеров внутреннего субсидирования сельскохозяйственного производства
Доступ на рынок промышленных товаров	Существенное снижение таможенных и других барьеров на промышленные товары, значительное уменьшение наиболее высоких ставок тарифов на отдельные промышленные товары (ликвидация тарифных пиков) и сокращение использования нетарифных барьеров в торговле промышленными товарами
Содействие торговле (или упрощение процедур торговли)	Уточнение и улучшение Статей ГАТТ: Статьи V о свободе транзита, Статья VIII о сборах и формальностях, связанных с импортом/экспортом, Статьи X, касающейся методов регулирования торговли
Правила ВТО	Улучшение правовых норм Соглашения о применении Статьи VI ГАТТ (антидемпинг) и Соглашения по субсидиям и компенсационным мерам; вопросы применения положений ВТО, касающиеся региональных торговых соглашений; Соглашения по правилам определения страны происхождения товара
Наименее развитые страны	Организация беспопыльного ввоза товаров из наименее развитых стран и другие меры содействия этим странам

Таможенные вопросы, а также цели, преследуемые в ходе переговоров по этим вопросам, приведены в таблице.

Таким образом, IX конференция министров на Бали покажет эффективность Всемирной торговой организации как субъекта всемирных торговых и, в том числе, таможенных отношений.

АВТОМАТИЧЕСКИЙ ВЫПУСК ТОВАРОВ И ЕГО ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПУТЕМ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ

Цыкунов И. В., Белорусский государственный экономический университет

В международной практике широко применяется такой способ ускорения помещения товаров под таможенную процедуру как их автоматический выпуск. Это означает, что при электронном декларировании товары выпускаются полностью автоматиче-