

пинга. Высокая уязвимость государств, не имеющих статуса рыночной экономики являлась предметом ряда исследований. Как правило в их рамках делается вывод о том, что отсутствие статуса страны с рыночной экономикой является фактором увеличивающим вероятность выявления демпинга и введения соответствующих мер.

Использование антидемпинговых, специальных защитных и компенсационных мер Республикой Беларусь регулируется национальным законодательством, в частности Законом «О мерах по защите экономических интересов Республики Беларусь при осуществлении внешней торговли товарами». С вступлением нашей страны в Единое экономическое пространство и Таможенный союз ряд полномочий по регулированию внешней торговли был передан Комиссии Таможенного союза. В настоящее время правовой основой применения мер по защите внутреннего рынка Таможенного союза выступают международные договора, действующий в рамках ЕЭП. Прежде всего, это Соглашение о применении специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер по отношению к третьим странам, регулирующее отдельные вопросы импорта товаров из третьих стран. Согласно ему решение о применении антидемпинговых, компенсационных и специальных защитных мер принимается ответственным органом — Комиссией Таможенного союза.

Тенденции глобализации в мировой торговле ясно показывают, что активное участие в интеграционных группировках, становится не дополнительной возможностью, а острой необходимостью для обеспечения успешного развития стран. В этой связи необходима постоянная работа по совершенствованию внешнеторгового законодательства и освоению современных практик применения таких средств защиты национального рынка как антидемпинговые механизмы. Актуализируется потребность в формировании эффективных подходов к противодействию антидемпинговым, специальным защитным и компенсационным мерам, введенным в отношении белорусских производителей со стороны иностранных государств. Это требует повышения квалификации не только сотрудников государственных служб, но и профильных специалистов национальных предприятий, подготовку и переподготовку сотрудников внешнеторговых отделов, обеспечение государством юридической и информационной поддержки отечественных производителей и экспортеров. Возможным направлением совершенствования механизмов защиты национальных интересов во внешнеторговой сфере является углубление сотрудничества и согласованность действий стран — участниц Единого экономического пространства, а также активизация работы по вхождению Республики Беларусь во ВТО.

РАЗВИТИЕ БЕЛОРУССКОЙ ЭКОНОМИКИ В КОНТЕКСТЕ МИРОВОЙ ПРАКТИКИ ПОЛИТИКИ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

Червинский Е. А., Институт экономики Национальной академии наук Беларуси

В последнее десятилетие возрос интерес к возможностям импортозамещения со стороны развивающихся стран, в том числе входящих в СНГ. Наиболее последовательно данная экономическая стратегия применялась в 40—60-х гг. XX в. в странах Латинской Америки и впоследствии в 1960—1970-х гг. в государствах Юго-Восточной Азии. В настоящее время наблюдается рост интереса к политике импортозамещения со стороны стран с транзитивной экономикой, и связан он с возникшими проблемами конкурентоспособности национальной продукции и сбалансированности внешней торговли в условиях либерализации рынков и преобразования экономических систем. Во многих экономически развитых странах механизмы импортозамещения были адаптированы для решения смежных задач в экономике, как, например, региональное импор-

тозамещение (*import replacement*) в США, концепция, предложенная американским ученым Дж. Якобс, предполагающая ориентацию муниципальных расходов в пользу региональных производителей, стимулирование освоения местными компаниями производства товаров, которые раньше ввозились из других регионов, а также организацию производственно-сбытовых цепочек между региональными производителями, поставщиками и потребителями.

Отличия в существующей и прошлой практике политики импортозамещения достаточно серьезны. Так если латиноамериканские и азиатские страны в прошлом веке ставили целью импортозамещения индустриализацию и преодоление отставания от экономически развитых государств, то в настоящее время с его помощью решаются более локальные задачи, в первую очередь, улучшение сальдо торгового баланса и защита от импорта в связи со снижением конкурентоспособности национальной промышленности и сельского хозяйства. Данное обстоятельство определило и место импортозамещения в системе экономической политики. Если в прошлом оно являлось доминирующим компонентом на определенном этапе развития стран, то в настоящее время выступает как вспомогательный механизм диверсификации производства и оптимизации внешне-торговых отношений.

Отличия диктуются и условиями реализации данной стратегии. Аграрная ориентация экономик и практическое отсутствие промышленной составляющей в странах Латинской Америки и Юго-Восточной Азии в 1940—1970-х гг. прошлого века обусловили последовательное проведение в них первой и второй фазы импортозамещения. На начальных этапах создавались трудоемкие предприятия в сфере легкой и пищевой промышленности, после капиталоемкие машиностроительные производства. Страны с переходной экономикой, в частности Республика Беларусь, в большинстве своем обладают достаточно развитой промышленностью, то есть, нет объективных предпосылок к последовательному прохождению первой и второй фаз импортозамещения. Выбор направлений освоения новой продукции в большей степени определяется имеющимися конкурентными преимуществами, а также объемами внутреннего спроса и закупаемого импорта. Например, в Республике Казахстан, обладающей значительными залежами природных ископаемых и богатыми традициями хлопководства, приоритетными направлениями импортозамещения выступают легкая и обрабатывающие отрасли промышленности. Для государств с транзитивной экономикой характерно одновременное освоение импортозамещающей продукции различной трудо-, капитал- и наукоемкости.

В современных условиях, в связи с либерализацией условий международной торговли, возможности применения ограничительных мер значительно сократились, поэтому преобладающими инструментами политики импортозамещения являются стимулирующие. Между тем немало общих закономерностей, которые характерны и для нынешнего подхода и для использовавшегося ранее. Это, прежде всего, определяющая роль государства в проведении политики импортозамещения, поскольку для предприятий, в подавляющем большинстве, выпуск импортозамещающей продукции в производственном и финансовом отношении ничем не предпочтительнее выпуска товаров, не обладающих этим свойством. Более того, выпуская импортозамещающий продукт, предприятия вынуждены конкурировать с уже существующими аналогами. Поэтому именно на органах государственного управления лежит основная обязанность по разработке механизмов политики импортозамещения, в том числе решение задачи развития внутренних и внешних источников ее финансирования.

Практика показала, что с позиций обеспечения конкурентоспособности создаваемых производств преимущество имеет вертикальная стратегия импортозамещения, направленная на удовлетворение промежуточного спроса национальных предприятий, по

сравнению с горизонтальной — ориентированной на замещение максимальной товарной номенклатуры. Факторами, благоприятствующими проведению импортозамещения, выступают: большая емкость внутреннего рынка, обширные запасы природных ресурсов, возможность обеспечивать инвестиции в промышленность за счет сырьевого экспорта, осложняют маленький внутренний рынок и бедность природных ископаемых. При этом указанные условия не являются ни необходимыми, ни достаточными для успешности решения задач импортозамещения. Напротив, ключевым элементом успеха выступают обеспечение конкурентоспособности национальных товаров по сравнению с импортными аналогами, успешная переориентация созданных промышленных отраслей с внутреннего на внешние рынки, эффективное включение в мировое разделение труда.

УСТОЙЧИВОСТЬ РАЗВИТИЯ ГРАНИЧНЫХ РЫНКОВ ЦЕНТРАЛЬНОЙ И ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ ПОД ВОЗДЕЙСТВИЕМ ФИНАНСОВОЙ НЕОЛИБЕРАЛИЗАЦИИ

*Чистякова Е. С., Якубовский С. А., Одесский национальный университет имени
И. И. Мечникова*

В периоды, когда большинство развитых рынков подвергаются оттоку инвестиций из-за относительно низкой доходности, «гаванью» для осуществления краткосрочных финансовых вложений с целью получения высоких прибылей считаются наиболее быстрорастущие рынки мира. Если до азиатского кризиса 1997 г. в качестве таких объектов вложения воспринимались развивающиеся рынки, то в период после мирового финансового кризиса 2008 г. наивысший уровень доходности может предлагать выделенная в 1992 г. Международной финансовой корпорацией из группы развивающихся рынков подгруппа граничных рынков, отдельные региональные представители которой также имеют свои отличительные преимущества для оптимизации соотношения риска и доходности. Рассмотрим устойчивую тенденцию развития граничных рынков центральной и восточной Европы, включающих Украину, Казахстан, Словению, Сербию, Болгарию и др.

Предшественницей валютных и долговых дисбалансов в азиатском регионе в 1997 г. была финансовая либерализация, устранившая препятствия на пути иностранного капитала. Однако, современный посткризисный этап массивного притока инвестиций на граничные рынки, в своей сущности, не многим отличающийся масштабами воздействия на экономики, является следствием монетарной политики стран развитых стран и образования в их финансовой системе избыточных капиталоресурсов. В связи с этим, актуальным является исследование последствий использования современных инструментов монетарной политики на национальные экономики граничных рынков, которые в наибольшей мере подвергаются воздействию волатильных потоков капитала.

Под финансовой неолиберализацией автором подразумевается неограниченный и неконтролируемый приток и отток финансовых ресурсов в периоды проведения экстремально мягкой монетарной политики (понижение базовых процентных ставок к нулевому уровню) и, в частности, применения нетрадиционных мер центральными банками (в виде выкупа различных ценных бумаг) наиболее развитых экономик мира, таких как США, Япония, Великобритания, еврозона и Канада.

Оценить благоприятность влияния последствий подобной политики для мировой финансовой среды, в частности, для пограничных рынков, можно благодаря исследованию динамики фондовых индексов. Так, наиболее распространенными среди инвесторов являются индексы *FTSE Frontier 50 Index*, *The S&P Frontier BMI (Broad Market*