

ПОДХОДЫ К ТРУДОВОЙ МОБИЛЬНОСТИ В РЕГИОНАЛЬНЫХ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ГРУППИРОВКАХ

Нестерова А. А., Белорусский государственный университет

Наибольшего прогресса в свободном перемещении людей добились в рамках региональных интеграционных соглашений. Соглашения включают меньшее количество стран, существует больше возможностей для сотрудничества в области миграции.

Региональная экономическая интеграция принимает различные институциональные формы, начиная от зон свободной торговли до общего рынка и экономического союза, которые предполагают согласование внутренней политики и принятие общих правил и норм.

Как правило, выделяют четыре уровня экономической интеграции в зависимости от степени интегрированности стран: зона свободной торговли, таможенный союз, общий рынок и экономический союз.

Процесс перемещения лиц в региональных интеграционных группировках можно разделить на три подхода.

В рамках первого подхода признается право на полную мобильность трудовых ресурсов и используется в ЕС, Общем рынке труда стран северной Европы (НОРДИК).

Второй подход (например, МЕРКОСУР, КАРИКОМ и НАФТА) в целом основан на положениях режима 4 ГАТС. Соглашения на основе данного подхода не могут охватить весь спектр мобильности поставщиков услуг, но они включают мобильность и /или доступ к рынку определенным категориям. Обязательства стран-членов ВТО обычно касаются высококвалифицированных категорий работников:

- бизнес-посетители;
- поставщики по контракту (по найму или в качестве иностранных сотрудников поставщиков услуг);
- внутрифирменные трансферты (иностранцы сотрудники компаний в принимающей стране).

Третий подход облегчает въезд и временное пребывание отдельных категорий лиц, в частности тех, кто занимается торговлей и инвестиционной деятельностью. Примерами данного подхода служат Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС) и Ассоциация регионального сотрудничества стран Южной Азии (СААРК).

В рамках перечисленных подходов существуют различные меры в отношении перемещения лиц. Либерализация мобильности может включаться в соглашение как первичный или вторичный элемент. К ключевым вопросам обычно относят въезд, проживание и занятость. Положения об упрощении въезда являются наиболее распространенными и включают безвизовые схемы, многократные визы, ускорение процедур и гарантированное право на получение визы. Положения относительно проживания и занятости включаются редко, поскольку данная сфера чаще всего регулируется национальным законодательством. Обычно, это упрощение или отмена вида на жительство и разрешений на работу.

Важно отметить, что положения о перемещении лиц не всегда содержатся в первоначальном договоре, как правило, это отдельные протоколы или примыкающие соглашения. Соглашения и протоколы могут находиться на разных стадиях ратификации и выполнения среди государств — членов региональной интеграционной группировки.

Если рассматривать региональные интеграционные процессы в отношении полноты охвата свободы перемещения, то следует выделить следующие категории: мобильность людей в целом, мобильность рабочей силы в целом или для определенных групп

(например, высококвалифицированные рабочие), мобильность поставщиков услуг, упрощение процедур связанных с движением инвестиций и облегчение доступа определенных категорий (члены семьи, бизнес — посетители, студенты).

Региональные соглашения также могут классифицироваться в зависимости от наличия барьеров, таких как доступ на рынок труда или в отдельных секторах, доступ к социальному обеспечению, двойное налогообложение и признание квалификаций.

ОСОБЕННОСТИ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ БЕЛАРУСИ

Никифоровец В. А., Урбан М. М., Белорусский государственный университет

Мировые тенденции развития инновационной деятельности характеризуются возрастанием масштабов финансирования научных исследований и разработок: наукоемкость ВВП ведущих стран мира на уровне 3 %. Доля государства в финансировании НИОКР для европейских стран составляет около 35 %. В 2011 г. бюджетные расходы на НИОКР по отношению к ВВП в ЕС составили 0,76 %; затраты на НИОКР в Беларуси в 2011 г. из средств республиканского бюджета составили 0,28 % по отношению к ВВП, внутренние затраты — 0,76 % [Статистический ежегодник Республики Беларусь. Минск, 2012, с. 498].

Практика инновационной деятельности экономически развитых стран показала, что наиболее «узким местом» является финансирование ранних стадий роста инновационных фирм, поэтому особое внимание в инновационной политике Евросоюза уделяется венчурному (рисковому) капиталу, величина которого составляет 0,095 % ВВП; лидируют в венчурном бизнесе Швеция и Великобритания

Помимо Евросоюза крупнейшими мировыми центрами инновационного развития являются США, страны БРИКС (Бразилия, Россия, Индия, Китай, ЮАР), Канада, Япония и Австралия.

В настоящее время лидером мирового научно-технического прогресса являются США, где наукоемкая высокотехнологичная продукция (аэрокосмическая, электронная, телекоммуникационная, фармацевтическая, электротехническая) составляет не менее 30 % в общем объеме промышленного экспорта; насчитывается около 300 научно-технологических парков. Положительное влияние на экономику оказывают также создаваемые в США при поддержке из региональных бюджетов венчурные фонды (Силиконовая долина, где постоянный приток капитала и компьютерный бум начала 1990-х гг. позволили создать более 200 тыс. рабочих мест в высокотехнологичных производствах).

Особенности инновационного развития стран БРИКС:

- высокая доля (от 60 до 90 %) государственных ассигнований на инновационные исследования и разработки по сравнению с незначительными частными вложениями;
- в условиях ограниченного объема расходов на НИОКР (около 2 % ВВП) каждая из стран БРИКС стремится к наращиванию собственных возможностей по проведению всего цикла НИОКР;
- содействие малому и среднему бизнесу в процессе внедрения инноваций и создание инновационных кластеров.

Инновационная модель развития экономики Беларуси может быть обеспечена только высоким уровнем научно-технического потенциала с соответствующим финансовым обеспечением. В настоящее время в Беларуси возрождается отраслевая наука путем создания собственных научных структур в недрах крупных предприятий и превращения бывших отраслевых институтов и предприятий в фирмы со своей научно-производственной базой. Наиболее значимые исследования и конструкторские разра-