

Существенным является критерий, связанный с системой налогообложения. В частности, например, следует рассмотреть перевозки товаров через территорию Российской Федерации со стороны Республики Казахстан. Если до создания Таможенного союза и ЕЭП данные перевозки считались международными и не облагались НДС, то транзит, а также перевозки между странами — членами ЕЭП теперь в настоящее время облагаются НДС. В результате стоимость поставки 1 контейнера в Республику Казахстан с территории Центральной и Средней Европы возросла на 15 %, из Российской Федерации — на 12 %. Открытым остается вопрос документально подтвержденного факта вывоза товаров на территорию государства — члена ЕЭП. Например, для ввоза товара на территорию Российской Федерации белорусский экспортер должен предоставить в налоговые органы заявление импортера в государстве, являющемся членом ЕЭП, о ввозе товаров и уплате косвенных налогов с отметкой налогового органа этого государства. В этой связи, подтверждение поставки экспортера находится в зависимости от действий хозяйствующего субъекта, являющегося резидентом страны — импортера. И предприятия-экспортеры сталкиваются с проблемой несвоевременного предоставления, непредоставления либо предоставления импортером такого заявления на сумму, меньшую фактической стоимости поставленного товара. Далее экспортеры должны уплачивать недостающую сумму косвенных налогов самостоятельно.

Отсутствие границ между государствами — членами ЕЭП автоматически привело к снижению контроля товарооборота. В особенности в области качества перемещаемых товаров. Что обусловлено отсутствием единой электронной системы ветеринарной, фитосанитарной сертификации.

В свою очередь, отсутствие унифицированных систем тарифного, нетарифного регулирования, налогообложения, единого технического регулирования качества и безопасности товаров создает прецеденты невыполнения государствами — членами ЕЭП обязательных требований наднационального органа управления. Данный факт приводит к снижению доверия к последнему.

Вышеизложенное свидетельствует о недостаточной эффективности ЕЭП как интеграционного объединения и вызывает необходимость проведения мероприятий, направленных на исключение и минимизацию проблемных аспектов в функционировании ЕЭП.

ДИВЕРСИФИКАЦИЯ ЭКСПОРТА ТОВАРОВ ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Волчанина О. А., Белорусский государственный экономический университет

Одним из способов повышения устойчивости внешних доходов страны к колебаниям мировых цен является диверсификация экспортных потоков за счет наукоемких товаров, цены на которые более стабильны. Изменение состава экспорта в пользу увеличения доли товаров с высокой добавленной стоимостью способствует росту доходности экспорта, выравниванию уровней рентабельности и снижает влияние на национальную экономику ценовой политики других государств.

Проведенный анализ деревообрабатывающей промышленности показал, что в Республике Беларусь следует перерабатывать лесные ресурсы в высоколиквидные лесоматериалы с высокой добавленной стоимостью для получения максимального дохода от их экспорта. Производство дорогой конечной продукции можно достигать вследствие технологической оснащенности деревообрабатывающих предприятий и активной инвестиционной деятельности со стороны государства.

В условиях обострения рыночной конкуренции, обусловленной мировыми тенденциями, а в особенности вступлением главного торгового партнера республики — России в ВТО, диверсификация внешнеторговой деятельности деревообрабатывающих предприятий ставит цель повышения экономической и финансовой устойчивости предприятия, повышение конкурентоспособности продукции и сопровождается изменением ассортимента и номенклатуры выпускаемой продукции, товаров и услуг на новые перспективные рынки.

Учитывая возможную степень неопределенности будущей ситуации на рынках продукции и сырья, изменения спроса и ожиданий потребителей, финансово-экономических условий предпринимательской деятельности, именно реализация стратегии диверсификации может стать условием для получения предприятиями деревопереработки стабильной прибыли, сохранения экономического роста и повышения эффективности их деятельности.

Рассматривая вопросы практической реализации диверсификации, следует использовать следующие методы диверсификации:

- 1) расширение номенклатуры и ассортимента продукции;
- 2) обновление (усовершенствование) продукции;
- 3) территориальное расширение рынков;
- 4) охват новых сегментов рынка;
- 5) организация нового производства на имеющемся предприятии;
- 6) объединение с другими предприятиями, слияние и поглощение.

В нашей ситуации рассматривается смешанная моноотраслевая диверсификация на примере деревообрабатывающей промышленности, в частности предприятий по производству плитных материалов (древесноволокнистые плиты — ДВП (МДФ, ХДФ), древесностружечные плиты — ДСП (в т. ч. ламинированные) и мебели. Предприятия по производству данных товаров реализуют свою продукцию на экспорт как самостоятельными группами так и производители мебели используют некоторую часть (30 — 40 %) плитных материалов в своих изделиях внутри республики (большая доля ДСП, ДВП закупается по импорту, для выпуска высококачественной, экспортоориентированной мебели).

Анализ существующей конъюнктуры внешнеторговых взаимоотношений, малоэффективное экспортное взаимодействие, проводимая правительством РБ внешнеторговая политика, направленная на стимулирование экспорта продукции глубокой степени переработки древесины, а также высокий потенциал развития лесопользования республики предопределили необходимость формирования концепции развития внешнеторговой деятельности деревообрабатывающих предприятий.

Существуют некоторые факторы, которые оказывают воздействие на деятельность отечественных деревообрабатывающих предприятий. К ним следует отнести:

- высокая конкурентоспособность производителей из ЕС за счет применения высокотехнологического оборудования;
- различие в стандартах сертификации продукции и фитосанитарных норм;
- внешнеэкономическая политика ограничения экспорта продукции с низкой добавленной стоимостью и стимулирование развития деревообрабатывающих производств на территории Республики Беларусь;
- запрет на вырубку леса внутри некоторых европейских стран, не смотря на высокий потребительский спрос, по причине экономического развития;
- неэффективное использование значительных запасов лесных ресурсов, вызванное отсутствием специализированных производств по переработке лесосырья.

Под влиянием данных факторов возникает объективная необходимость диверсификации существующей структуры производства и внешнеторговой деятельности.

Увеличение прибыли деревообрабатывающего предприятия в условиях диверсификации достигается обеспечением оптимального сочетания производимых товаров на основе учета их жизненных циклов, наращиванием физических объемов выпускаемой продукции и снижением порога рентабельности предприятия при диверсификации его производства.

ЕВРАЗИЙСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ БЕЛАРУСИ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ГЛАЗАМИ ЭКСПЕРТОВ

Гаврилко Г. Н., Белорусский государственный университет

Развитие интеграционных процессов на постсоветском пространстве отражает общемировые тенденции, обусловленные как интересами развития экономики и других сфер человеческой деятельности, так и очередным витком глобализации политических и экономических процессов в современном мире. От эффективности сотрудничества государств с использованием возможностей таких образований, как ЕврАзЭС, ТС/ЕЭП зависит реализация жизненно важных геополитических и экономических интересов стран-участниц.

Плюсы для Беларуси от членства в ТС/ЕЭП с Россией и Казахстаном трудно приуменьшить. Перечислим их.

1. Льготы и субсидии. Согласно данным Института экономики Национальной академии наук Беларуси, в течение 2012 г. Беларусь только за счет льготных цен на российские энергоносители сэкономила около 10 млрд. долл. Таким образом, сумма энергосубсидий составила около 16 % от всего белорусского ВВП за 2012 г. Начиная с лета 2011 г., и по весну 2013 г. министерство финансов Беларуси получило пять из шести траншей кредита из Антикризисного фонда ЕврАзЭС на общую сумму в 3 млрд. долларов США [Евразийская интеграция Беларуси. <http://ru.exrus.eu/-id51a72cf36ccc190909000023/>].

2. Рост товарооборота. Снятие таможенных барьеров развивает торговые отношения, снимает ряд существенных препятствий на пути экономических и финансовых связей. С вступление в силу ТК ТС (с 6 июля 2010 г.) по состоянию на конец 2010 г. экспорт Казахстана в Россию вырос на 38 %, в Беларусь — в 2,5 раза, экспорт России в Казахстан — на 25 %, а товарооборот между Беларусью и Россией вырос примерно на 50 % [Евразийская интеграция Беларуси. <http://ru.exrus.eu/-id51a72cf36ccc190909000023/>].

За этот период в торговом балансе Европейского союза с 6 странами-участниками Восточного партнерства впервые был зарегистрирован дефицит в размере 1.3 млрд. долл.

Развитие взаимной торговли государств — членов Таможенного союза происходило достаточно интенсивно. По итогам 2011 г. взаимная торговля со странами — членами Таможенного союза занимала 46,4 % объема внешней торговли Республики Беларусь, 18,2 % внешнеторгового оборота Республики Казахстан и 7,5 % объема внешней торговли Российской Федерации. Согласно приведенным данным в наибольшей степени на рынок Таможенного союза в 2011 г. ориентировалась Республика Беларусь.

3. Стимул для развития промышленности. Постепенное восстановление единых технологических цепочек во всех промышленных отраслях. Страны в дальнейшем будут только углублять технологические и производственные связи. Например, вхождение в Евразийский экономический союз дало огромный импульс нефтепереработке Беларуси. Полученные и сэкономленные благодаря евразийской интеграции средства можно использовать для модернизации и диверсификации белорусской экономики.

4. Внешнеполитическая поддержка. Официальный Минск всегда может рассчитывать на поддержку своих партнеров по ЕврАзЭС, ТС/ЕЭП. В условиях обострения