



Михаил КОВАЛЕВ,

декан Экономического факультета БГУ,
доктор физико-математических наук, профессор,
Вице-президент, И.о. Президента Ассоциации в 1994–98гг.

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ БЕЛОРУССКОЙ ЭКОНОМИКИ В КОНТЕКСТЕ МИРОВОГО РАЗВИТИЯ

Главная тенденция мирового развития в XXI веке – глобализация¹, т.е. возрастание взаимозависимости национальных экономик и мирохозяйственных процессов, а также необходимости конкурировать на открытых глобальных рынках. Поэтому практическая реализация любой модели управляемо-рыночной или стихийно-либеральной модернизации экономики страны должна учитывать основные тенденции глобальной экономики. В глобальной экономике нашего столетия поддерживать конкурентоспособность и экономическую безопасность страны можно, только эффективно адаптируясь к движению мировых товарных рынков, потоков капитала и, главное, мгновенно внедряя новые технологии и выпуская новые продукты.

Несмотря на допущенные ошибки в первые годы реформ (мгновенное внешне-экономическое открытие, либерализация валютного рынка), Республика Беларусь с наименьшими из стран СНГ экономическими и социальными потерями прошла первый этап реформ. Многие транзитивные государства в этот период непродуманной приватизацией и многочисленными переделами собственности разрушили свой индустриальный сектор и попытались сразу перейти к экономике услуг и сборки, опираясь исклю-

чительно на прямые иностранные инвестиции (ПИИ) в сектор «отверточной сборки». Сравнение неудачного опыта Латинской Америки (и удачного – Азии) показывает, что успеха достигает страна, которая развивает постиндустриальный сектор услуг, опираясь на нужды индустриального. «Преждевременная деиндустриализация, ориентация только на иностранные инвестиции не дадут устойчивого роста, даже если увеличат экспорт за счет «отверточной сборки» в сетях международного производства», – к таким выводам приходит генеральный секретарь ЮНКТАД Рубенс Рикуперу в Докладе о торговле и развитии за 2003г. Только наращивая с помощью инноваций промышленную добавленную стои-

мость и ее экспорт, можно выйти на траекторию устойчивого роста. Беларуси удалось избежать деиндустриализации, сохранить и приумножить внешнеэкономические связи, увеличив экспорт товаров и услуг с 2 млрд. USD в 1993г. до 15,5 млрд. в 2004г. Полученная экспортная выручка позволила частично модернизировать промышленность и повысить конкурентоспособность традиционной продукции (холодильники, телевизоры, трактора), а иногда и новой (автобусы, троллейбусы, современные стройматериалы).

Вместе с тем в стране не завершена структурная перестройка, только начата консолидация (объединение и укрупнение, а в перспективе интернационализация) предприятий, а главное – не

¹ Процесс возрастания взаимозависимости стран мира вследствие интеграции национальных рынков товаров, услуг, капиталов, трудовых ресурсов, а также стремления к созданию единого мирового образовательного и научного пространства обозначают термином **глобализация** (globe – земной шар). Степень вовлеченности страны в глобальные процессы измеряет индекс глобализации (см. www.foreignpolicy.com). Индекс глобализации-2004 определяется на основе четырех субиндексов: экономическая интеграция (внешняя торговля, ПИИ, портфельные инвестиции, приток инвестиций), человеческие контакты (международный туризм и работа за рубежом, международный телефонный трафик), технологические связи (число пользователей хостов, серверов Интернета), политическая вовлеченность (членство в международных организациях, вклад в работу ООН, Совета Безопасности, правительственные контакты). В Индексе-2004 ранжированы 62 страны, которые дают 96% мирового валового продукта и в которых проживает 84% населения. Первое место, как и год назад, заняла Ирландия, второе – Сингапур, третье – Швейцария. Украина и Россия занимают в рейтинге соответственно 43-е и 44-е места (Беларусь пока в рейтинге отсутствует).

созданы рыночные институты размещения (аллокации) ресурсов, включая основные из них – финансовый и фондовый рынки, только зарождается инфраструктура трансфера технологий, внедрения инноваций, предстоит процесс организации эффективной приватизации и привлечения иностранных инвестиций. Микроэкономическая реформа осуществляется с единственной целью – повышения глобальной конкурентоспособности предприятий страны.

Для второго этапа реформ стоит задача адаптации белорусской модели модернизации экономики к новым реалиям, или шире – выбор вектора соци-

ально-экономического развития страны в современной глобальной экономике начала XXI века. Вектор социально-экономического развития n-мерен, и число n координат соответствует как экономическим, так и идеологическим приоритетам страны, а их индикативные значения – поставленным количественным и качественным целям развития на ближайшую (5 лет) и далекую (10-20, лучше 50 лет) перспективу. Важно, чтобы в число координат приоритетных целей развития были включены все действительно жизненно важные для страны и ее населения приоритеты и цели. Проанализируем проблемы и пер-

спективы развития страны по 10 важнейшим, по мнению автора, приоритетам с учетом перспектив и опасностей мирового развития (см. ниже).

1. Темп роста ВВП

Рост ВВП – тот фундамент, на котором зиждется социально-экономическое развитие. Способность страны достичь высоких и устойчивых темпов роста ВВП на душу населения зависит от ее конкурентоспособности² в глобальной экономике. Поэтому исходными для нашего анализа направлений модернизации белорусской экономики, определения специфики ее модели социально-экономического

ДЕСЯТЬ ГЛАВНЫХ ОПАСНОСТЕЙ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

(Выводы конференции, организованной инвестиционным банком Goldman Sachs при участии ведущих университетов мира, сентябрь 2005г.)

1. Хеджевые фонды и производные ценные бумаги. Хеджевые фонды представляют собой инвестиционные фонды с закрытой подпиской, инвестирующие средства своих привилегированных вкладчиков на рынке ценных бумаг. По данным Goldman Sachs, в настоящее время такие структуры аккумулировали около 500 млрд. USD.

Проблема в том, что обилие производных ценных бумаг не добавляет фондовому рынку стабильности, а ответственность менеджеров хеджевых фондов минимальна. Так, они участвуют в прибылях фондов, но не несут никакой ответственности за убытки. Это приводит к тому, что даже если фонд обанкротится, его создатель может организовать новый и собирать деньги для новых спекуляций.

2. Мировые поставки нефти. Эксперты прогнозируют, что в перспективе цены на нефть будут лишь расти*.

В отличие от прежних нефтяных кризисов, нынешний не вызван чрезвычайными событиями, которые приводили бы к резкому сокращению поставок на мировой рынок. Мировой спрос постепенно вырос до таких размеров, что удовлетворять его все сложнее и сложнее. И, значит, рост цен – долговременная тенденция. Учитывая, что большинство развитых стран импортируют дорожающую с каждым днем нефть, эта тенденция негативная.

По прогнозу некоторых участников круглого стола, посвященного этой проблеме, в течение ближайших лет цена барреля нефти достигнет 100 USD.

3. Распределение богатства в развивающихся странах. Развивающимся странам не удастся достичь темпов экономического роста, достаточных для сколько-нибудь значительного улучшения благосостояния в целом по стране. Даже если рост и наблюдается, выгоду от него ощущает лишь узкая прослойка наиболее богатых людей.

Международная помощь, за рост которой выступает ООН, в этих случаях зачастую оказывается бесполезной, так как по большей части выделенные средства разворовываются коррумпированными чиновниками.

У беднейших стран мира «исчезает надежда на будущее», констатировали эксперты.

4. Китай. Китай – страна с самой быстро растущей экономикой в мире – стал «головной болью» для экономистов конференции.

Пессимисты указывали, что страна может просто не справиться с таким бурным прогрессом в экономике. Проблема в том, что в Китае аномально велика доля сбережений, что способствует перегреву фондового рынка. Эксперты

*Конференция проходила в то время, когда в США ждали пришествия урагана «Рита» и подсчитывали убытки от самого большого стихийного бедствия в истории страны – урагана «Катрина».

² Конкурентоспособность – одна из новых и, наверное, самых сильных концепций современного экономического мышления. Возникшая в начале 80-х годов XX столетия в работах А.Слоана, П.Друкера, Р.Солой, Н.Неграпонте и объединенная профессором Гарварда М.Портером в системную теорию, конкурентоспособность получила широкую известность благодаря публикуемым к экономическим форумам в Давосе Отчетам о мировой или глобальной конкурентоспособности (www.weforum.org).

Таблица 1

Темпы роста валового мирового продукта (ВМП), трлн. USD

Регион/страна	1990-1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005 (прогноз МВФ)	2006 (ВБ)
Весь мир	2,3	4,0	1,4	1,7	2,6	3,8	3,2	3,1
США	3,5	3,7	0,5	2,2	3,1	4,3	3,5	3,0
ЕС	2,1	3,6	1,7	1,0	0,7	1,8	2,2	2,2
Китай	9,6	8,0	7,5	8,3	9,3	9,5	8,5	8,0
Транзитивные	-2,5	6,8	4,5	3,9	5,9	8	6,6	4,9
Беларусь	-1,6	5,8	4,7	5,0	6,8	11,0	7,1	6,0
Россия	-4,7	10,0	5,1	4,7	7,3	7,1	6,6	5,5
Украина	-9,3	5,9	9,2	5,2	9,6	12,1	6,0	4,0

Источник: ЮНКТАД, данные Всемирного банка (ВБ).

развития послужили рейтинговые модели перспективной конкурентоспособности в глобальной экономике и нынешний эталон для подражания – Финляндия, занимающая три года подряд первое место в

рейтинге мировой конкурентоспособности.

В глобальной экономике экономический рост в отдельной стране существенно зависит от спадов и подъемов в мировой экономике в целом. Си-

туация в мировой экономике после спада в 2001г. начинает улучшаться (см. табл. 1). Эксперты считают, что мировая экономика вступает в продолжительную фазу роста, вызванную в первую очередь ростом в

3

проводят аналогию с Японией, где надувшийся на фондовом рынке и рынке недвижимости «пузырь» лопнул и надолго вогнал экономику страны в депрессию.

Оптимисты соглашаются, что перегрев экономики представляет определенную опасность, но считают, что ее масштабы слишком преувеличены. Да, банковская система Китая развита крайне слабо, однако все банки страны ликвидны, а валютные резервы ЦБ в размере 800 млрд. USD дают надежную гарантию на будущее.

5. Либерализация торговли. Международная торговля всегда способствовала мирному сосуществованию государств и активизировала экономический рост. Однако сейчас эта сфера находится на перепутье.

Провальный раунд переговоров ВТО в Дохе показал, что стремление к взаимной открытости экономик развитыми и развивающимися странами трактуется по-разному. Многие страны считают, что их права ущемляют в угоду экспансии производителей из лидирующих стран.

К плюсам ВТО эксперты отнесли то, что, несмотря на тяжелые и долгие разбирательства, члены организации придерживаются вынесенных судебных решений. Прежде всего это касается США, которую Всемирная торговая организация не однажды карала за применение противозаконных протекционистских мер.

6. Курс доллара и торговый дефицит США. Традиционно большое беспокойство у экономистов вызывают колоссальные нестыковки в государственных финансах США: дефицит бюджета и дефицит платежного баланса, то есть преобладание импорта над экспортом.

Традиционно этот дефицит возмещался за счет зарубежных инвестиций, обеспечивавших приток капитала в страну. Однако, как отмечают эксперты, в последнее время частные инвесторы компенсируют от силы половину гигантского дефицита, а остальное США вынуждены занимать у государственных банков других стран.

Директор Института международной экономики Фред Бергштайн опасается, что Федеральная резервная система не сможет надежно контролировать процесс ослабления доллара. Ведь как только американская валюта начнет дешеветь, инвесторы в попытках спасти свои сбережения, номинированные в долларах, переключатся на другие валюты. Объем «долларовых» вложений Бергштайн оценил в 16 трлн. USD.

Оптимисты согласны с постановкой вопроса, но считают, что США в ближайшей перспективе смогут успешно привлечь достаточно инвестиций, чтобы компенсировать возникающий дефицит. Прежде всего, речь идет об инвестициях из стран-экспортеров с профицитом платежного баланса. Таким образом, в масштабах мировой экономики некий баланс будет соблюден.

7. Экология и глобальное потепление. Экономисты разошлись в оценке последствий глобального потепления. Для США с цифрами в руках можно доказать позитивную сторону явления: снижение транспортных издержек, лучшие условия для туризма и сельского хозяйства, небольшое снижение смертности.

В то же время потепление климата может повредить многим развивающимся странам, а кроме того, привести к загрязнению воздуха в некоторых регионах, повышению уровня мирового океана, а также к увеличению числа ураганов.

развивающихся странах и странах с переходной экономикой.

Данные таблицы свидетельствуют о том, что Беларусь пережила трансформационный кризис с 1990-го по 2000г. с меньшими потерями, чем транзитивные страны в среднем, и выходит из спада на уровне средних стран ЦВЕ (по итогам 2004г. ВВП Беларуси достиг 115% к уровню 1990г.).

Роль развивающихся стран и стран с переходной экономикой в оживлении мировой экономики в отчете ЮНКТАД за 2004г. назвали «новой географией торговли»: в 2002-2004 годах на эти страны пришлось три четверти прироста физического объема экспорта и 60% прироста физического объема импорта. Перебазирование в эти страны обрабатывающих

предприятий, а также рост потребления в них (при значительной численности населения) превратили эти страны в активных участников мировой торговли и мирового инвестиционного процесса.

Валовый мировой продукт (ВМП) за 2003г. 177 стран, включенных в Отчет ООН о человеческом развитии – 2005, составил примерно 36 трлн. USD по текущим обменным курсам и 51 трлн. USD по паритету покупательной способности (ВВП каждой страны пересчитывается в доллары США по американским ценам). США и расширившийся Европейский Союз (далее – ЕС-25) производят примерно по 11 трлн. ВВП, а вместе – около 22 из 51 трлн. ВМП (см. табл. 2).

Динамично догоняет каждого из них Китай (6,6 трлн. USD, ВВП Китая в 2004г. достиг 7,62 трлн. USD по ППС), поставивший амбициозную цель догнать к 2015г. по ВВП США, а к 2020г. – в четыре раза увеличить свой ВВП по сравнению с 2000г. (за первые 20 лет реформ – с 1978г. по 1998г. – ВВП Китая вырос в 6 раз). Эта зарождающаяся экономическая супердержава есть основная движущая сила роста для большинства азиатских стран. Китай уже обогнал США по продажам холодильников, телевизоров, мобильных телефонов.

Сегодня экономика стран Азии дает треть ВМП. Как видим, «азиатские тигры» и Китай в XXI веке изменят конфигурацию мировой экономики и станут главным конкурентом на

По общему мнению, Киотский протокол, призванный бороться с этой тенденцией, вышел настолько политизированным документом, что научному сообществу еще лишь предстоит объективно разобраться, дадут ли принятые соглашения эффект.

8. Геополитические конфликты. Принимая во внимание глобализацию мировой экономики, эксперты постановили, что частные геополитические конфликты все чаще сказываются на мировой экономике в целом. В числе «горячих точек» – Ирак, противостояние Израиля и Палестинской автономии, Кашмир.

С экономической точки зрения наибольшие опасения вызывает ситуация на Ближнем Востоке в связи с тем, что этот регион поставляет на мировой рынок значительное количество нефти.

Эксперты не исключают, что в будущем геополитические конфликты будут возникать чаще – на почве того, что беднейшие страны все более чувствуют себя ущемленными в правах. Учитывая, что ядерное оружие получает все большее распространение, они могут быть крайне опасны. Главная «горячая точка» в будущем – Китай. Он вызывает все больше опасений у других стран в связи с бурным прогрессом экономики, который косвенно отбирает рабочие места в прочих государствах.

9. Мировой терроризм. При опросе перед началом конференции «глобальная террористическая война» была названа экспертами первой в ряду значительных рисков мировой экономики. Атака 11 сентября 2001 года привела к появлению терроризма нового масштаба – «катастрофического терроризма».

Бороться с таким терроризмом исключительно полицейскими средствами невозможно. Эксперты подчеркивают, что в основе идеологии разрушения лежит глубоко укоренившееся сознание несправедливости мирового устройства. Оно и обеспечивает террористам широкую поддержку в определенных регионах.

Политикам надо прилагать к решению этой проблемы не меньше усилий, чем спецслужбам и военным. Участники круглого стола в этой связи назвали контрпродуктивными усилия США по насаждению демократии за рубежом. Эксперты указали, что демократия в этом случае вызывает отторжение, так как представляется насильственно насаждаемой системой государственного устройства.

10. Глобальные проблемы здравоохранения. Озабоченность экспертов вызывает катастрофическая ситуация со здравоохранением в развивающихся странах. Здесь намного возрастает риск пандемии. Среди заболеваний самые проблемные – малярия, грипп, туберкулез, «птичий грипп».

Добавляет озабоченности легкость, с которой в современных условиях может распространяться болезнь, передаваемая от человека к человеку, например, возможная мутация вируса «птичьего гриппа».

Состояние здравоохранения тесно связано с благосостоянием, отмечают эксперты. Причем характерно это не только для беднейших стран мира. Например, в столице США Вашингтоне в зависимости от района (от беднейших к фешенебельным) разница в прогнозируемой продолжительности жизни достигает 20 лет.

Таблица 2

Мировой валовой продукт* за 2003г.

Страна	ВВП, млрд. USD	ВВП по ППС, млрд. USD	Население, млн. чел.	На душу ППС, тыс. USD
Весь мир	36 058	51151	6 225	8,2
США	10 948	10923	291	37,6
ЕС-25	9 000	11228	450	23
Япония	4301	3568	127,5	27,9
Китай	1417	6646	1 225	5,0
Россия	433	1324	144	9,2
Украина	40,5	265,5	48,9	5,5
Литва	18,2	40,4		11,7
Беларусь	17,5	59,8	9,9	6,1
Нигер	2,7	9,8		0,8

Источник: ООН.

* Сравнение ВВП как по официальному курсу, так и по ППС, неточно: официальные курсы у развивающихся стран занижены, а методики вычисления паритетных курсов несовершенны. Например, Всемирный банк за 2001г. оценивал ВВП на душу населения в Беларуси по ППС в 7630 USD, а Центр сопоставлений Пенсильванского университета – в 8738 USD.

рынках потребительских товаров.

Аналогично Китаю в Азии Россия для стран СНГ – локомотив экономического развития. Крупные поступления от экспорта нефти вызвали рост ее экономики, послужили мощным стимулом для импорта из остальных стран СНГ, в первую очередь Беларуси, Украины, Казахстана.

От темпов роста ВВП зависит, сумеет ли Республика Беларусь догнать богатые страны. Исторический опыт показывает, что при правильной экономической политике это возможно. Классический пример: Финляндия – бывшая окраина царской России – три последних года занимает 1-е место в рейтинге конкурентоспособности. В новых индустриальных странах Азии – Гонконге, Сингапуре, Тайване, Южной Корее – в 1965г. душевой ВВП составлял 18% от уровня развитых стран, а к 2005г. вырос до 66%.

Простой арифметический расчет показывает, что если

исходить из белорусского ВВП по ППС в 8,7 тыс. USD в 2001г. (мнение Пенсильванского университета), то Беларусь к 2020г. может догнать по душевому ВВП современное состояние стран ЕС-25 при условии, что наш рост будет составлять около 7% в год. Очевидно, что страны ЕС-25 не будут стоять на месте, и к 2020г. (даже с учетом новых членов) по среднедушевому ВВП достигнут сегодняшнего уровня США – 36 тыс. USD. Республика Беларусь достигнет уровня США (даже с китайскими темпами роста в 8-9% в год) только после 2025г., а за это время американский ВВП удвоится.

2. Достойная заработная плата – основа социальной стабильности

Экономический рост нужен стране для обеспечения достойного качества жизни населения, зависящего не только от ВВП на душу населения, но и от справедливого распределения богатств и услуг. Измеряют

равномерность распределения доходов с помощью коэффициента Джини, который есть условная мера неравенства в стране (см. табл. 3). Поиск баланса между экономической эффективностью и социальной справедливостью – трудная задача. Западные страны решают ее с помощью двухпартийной системы, в которой одна партия более склонна к социальной справедливости, а другая – к экономической эффективности: чередуясь у власти, одни уменьшают число бедных, другие увеличивают число богатых.

У Беларуси, провозгласившей социальную ориентированность экономики, важная координата социально-экономического развития – социальная справедливость, задаваемая допустимым интервалом коэффициента неравенства Джини в пределах 27-32%. Речь не идет о «дырявом ведре для переноса богатств от бедных к богатым», а о создании условий и возмож-

Таблица 3

Неравенство в доходах

Страна	Доля беднейших 10% населения (%)	Доля богатейших 10% населения (%)	Коэффициент Джини
Норвегия (2000)	3,9	23,4	25,8
США (2000)	1,9	29,9	40,8
Литва (2000)	3,2	24,9	31,9
Россия (2002)	3,3	23,8	31,0
Беларусь (2000)	3,5	24,1	30,4
Украина (1999)	3,7	23,3	29,0
Китай (2001)	1,8	33,1	44,7

Источник: ООН, Отчет о человеческом развитии – 2005.

Отметим, что еще год назад ООН неравенство в России оценивала в 45,6 (коэффициент Джини).

ностей для реализации потенциала каждого, и главный элемент в этом – высокая заработная плата по основному месту работы. Поэтому белорусский курс на рост заработной платы³ выбран верно, и ее доля в ВВП должна расти с 50 до 60 и больше процентов.

Непременное условие при этом – дифференциация в зарплате, позволяющая предотвратить «утечку мозгов» и стимулирующая эффективный труд⁴.

Разумеется, дифференцированная зарплата должна быть стимулом для роста производительности труда и нормальной работы рынка труда – важнейшего элемента рыночной экономики.

Неотъемлемая составная часть политики высокой заработной платы – борьба с конкуренцией. Катастрофическое неравенство (а это одна из 10

главных опасностей для мировой экономики) во многих развивающихся странах и бедность связаны как с грубыми формами коррупции госчиновников, так и с утонченными методами коррупционной перекачки национальных ресурсов узкой прослойки богатых людей. По индексу коррупции, публикуемому различными фондами, Беларусь ежегодно отмечается как некорруптированное государство.

Однако не только экономическая эффективность и социальная справедливость определяют качество жизни населения. Качество здравоохранения и образования, уровень развития науки, экология и перспективы для будущих поколений, т.е. устойчивый рост – эти и многие другие приоритеты также чрезвычайно важны и поэтому будут рассмотрены ниже.

3. Фундамент экономики знаний – образованная и здоровая нация

«Человеческий капитал дороже финансового».

Лозунг Экономического форума в Давосе

Экономический рост в XXI веке, по признанию абсолютно большинства экономистов, еще в большей мере, чем во второй половине минувшего столетия, будет основан на знаниях. Появились термины «экономика знаний», «новая экономика», «инновационная экономика». Как бы мы ее ни называли, в центре новой экономики стоит человек и его знания, умения. Классичен пример двух стран – Ганы и Южной Кореи, которые в начале 60-х годов находились на одинаковой ступени экономического развития (ВВП составил примерно 230 USD на душу населения), а через 40-50 лет достигли столь разных результатов по индексу развития человеческого потенциала (ИРЧП): Гана – 131-я, а Южная Корея – 28-я (ВВП на душу населения отличается в 10 раз). Анализ показывает, что в основе успеха Южной Кореи – образование. К 1995г. 91% корейцев имели аттестат о среднем образовании, а доля студентов достигла 55% от своей возрастной группы, причем более 20% из них изучали точные науки.

Если все предыдущие тысячелетия шла борьба за сырьевые ресурсы, то в третьем тысячелетии она пойдет за «мозго-

³ В экономической теории подход к стимулированию экономического роста посредством роста доходов населения называют «экономикой спроса». В этом случае важно, чтобы экономика гибко реагировала на спрос и удовлетворяла его, иначе неизбежен рост потребительского импорта.

⁴ Приведем данные по оплате труда в США из статьи В.Щетинина «Человеческий капитал и неоднозначность его трактовки» (МЭиМО, 2001, №12): «...годовой доход высококвалифицированного специалиста в 1992г. составил 74,6 тыс. USD, доктора (по-нашему – кандидата) наук – 54,9 тыс. USD, магистра – 44,4 тыс. USD, бакалавра – 24,4 тыс. USD, со средним образованием – 18,7 тыс. USD, не закончившего среднюю школу – 12,8 тыс. USD».



Таблица 4

Рейтинг стран по ИРЧП*

Рейтинг	Страна	Продолжительность жизни	Грамотность взрослого населения	Доля поступивших в образовательные учреждения	ВВП по ППС на душу населения
1	Норвегия	79,4	100	101	37670
10	США	77,4	100	93	37562
62	Россия	65,3	99,4	90	9230
67	Беларусь	68,1	99,6	88	6052
78	Украина	66,1	99,4	86	5491
85	Китай	71,6	71,6	69	5003
177	Нигер	44,4	14,4	21	835
	Мир в целом	67,1		67	8229

Источник: ООН, Отчет о человеческом развитии – 2005 (данные за 2003г.)

*В результате резкого изменения за 2002г. Всемирным банком коэффициента сопоставления внутренних белорусских цен с мировыми, приведшего к уменьшению душевого ВВП по ППС с 7620 USD (Всемирный банк) или 8738 USD (Пенсильванский университет) до 5520 USD, Беларусь с 53-го места (1999, 2001гг.) в 2003г. опустилась на 67-е (самое низкое – 68-е место – у нас было в 1995г.). СССР в канун реформ находился на 27-м месте.

7

вые ресурсы», т.е. за человеческий капитал, который становится важнее нефти и газа. Поэтому в модели социально-экономического развития Беларуси инвестициям в человеческий капитал уделяется столь большое значение. Как измерить их результат? ООН предлагает сравнивать страны с помощью ИРЧП, который есть среднее от баллов, набранных за три следующих показателя: ожидаемая продолжительность жизни при рождении в данном году, качество образования, которое определяется как уровень грамотности взрослого населения с коэффициентом 2/3 плюс доля поступивших в образовательные учреждения всех уровней (с коэффициентом 1/3), ВВП по ППС на душу населения (см. табл. 4).

Несмотря на важность и информативность ИРЧП, он все

же измеряет конечный результат, поэтому для интеллектуальной координаты белорусского вектора социально-экономического развития было важно установить конкретные целевые значения. Ими стали выделение в перспективе 10% ВВП как на образование, так и на здравоохранение⁵. Их эффективное использование в образовании означает: завершение реформы средней школы, безусловное присоединение к Болонскому процессу и резкое повышение производительности труда в системе образования (например, в странах ЕС среднее число студентов на преподавателя 25, в Беларуси – 10). Повышение эффективности системы здравоохранения – еще более важная и пока не решенная задача. Ее актуальность обусловлена и нашими демографическими проблемами.

4. Сильное и эффективное государство стимулирует конкурентное использование человеческого капитала

Главная специфика белорусской модели – восстановление в 1995г. значимой роли государства в экономике. Был провозглашен курс на сильное и эффективное государство, которое до формирования институтов рыночного саморегулирования возьмет на себя не только контроль за госимуществом, управление госпредприятиями, но и частично будет регулировать рыночные процессы (отдельные цены, льготы по налогам, субсидии сельскому хозяйству, целевые кредиты), но главное – будет жесткими методами бороться с коррупцией и нелегальной перекачкой активов из государственного в частный сектор.

Внимание к качеству управления на госпредприятиях,

⁵ Белорусское здравоохранение, как и образование, сегодня получает примерно 7% ВВП. Однако уровень нашей медицины не идет ни в какое сравнение с практически мировым уровнем качества образования.

нерыночное перераспределение ресурсов в пользу градообразующих и ключевых предприятий, а также поддержка строительного сектора и агрокомплекса уберегли от банкротства многие из них (например, «Горизонт»), позволили выиграть время для повышения конкурентоспособности. Регулирование экономических процессов на основе индикативных программ социально-экономического развития, дополненных целевыми программами (развития экспорта, привлечения инвестиций) с четкими, количественно достижимыми целями и жесткими графиками продвижения вперед, аналогично современным методам проектно-бюджетного управления сбалансированными показателями крупных корпораций. Это позволило избежать угроз воздействия стихийных рыночных сил в условиях неподготовленности к ним предприятий.

Индикативное планирование по основным сбалансированным показателям социально-экономического развития, безусловно, следует сохранять, равно как и планировать деятельность госаппарата всех уровней по продвижению реформ и модернизации к четким, количественно достижимым целям.

В дальнейшем по мере готовности предприятий к внешней конкуренции, формирования рыночных институтов саморегулирования, избавления от роли собственника государство сможет сконцентрироваться на традиционных для рыночной экономики функциях.

Мало иметь человеческий капитал высокого качества, го-

сударству необходимо научиться использовать этот главный ресурс экономики в целях общественного развития. Как сказал известный ученый П.Друкер, «в XXI веке в выигрыше будут страны, которые достигнут более высокой производительности работников умственного труда».

5. Динамичное развитие малого бизнеса в области трансфера технологий – основа инноваций

Главная угроза экономической безопасности государства в XXI веке – оказаться на периферии научно-технического прогресса из-за неэффективных моделей инновационного развития, трансфера высоких технологий. Высокие технологии обеспечивают стране интеллектуальную ренту и становятся определяющим компонентом экономической безопасности и геополитического статуса страны и ее народа в рамках мирового сообщества. Успех в борьбе за участие в секторе высоких технологий и за свою долю в интеллектуальной ренте отличает Южную Корею от Ганы, Финляндию от Нигера. Поэтому так важно ученым нашей страны участвовать в международных проектах и тем самым иметь доступ к новейшим технологиям. В нынешнем веке – веке высокой мобильности идей и технологий, веке сетевой экономики – технологии новых продуктов и процессов перемещаются почти так же быстро, как капитал и естественные ресурсы. Японцы и корейцы не изобретали видеокамеру, видеомagneтофон, факс, проигрыватель CD-дисков, но они лидируют в изготовлении

этих товаров. Л.Туроу эту ситуацию комментирует так: «Сегодня важнее быть лидером в технологии производства и менее важно быть лидером в открытиях новых продуктов. Можно сделать открытие в теории полупроводников, но очень трудно организовать изготовление новых полупроводников с полумикронными допусками».

Первыми это осознали страны ЕС – их конкурентное отставание от США на рубеже веков начало становиться угрожающим. Главы государств Евросоюза на Лиссабонском саммите в 2000г. поставили амбициозную цель: «ЕС к 2010г. должен стать в мире наиболее конкурентоспособной и динамичной, основанной на знаниях экономикой, способной к устойчивому экономическому росту», – и приняли Лиссабонскую стратегию (см. www.europa.eu.int), которая формулирует следующие цели, достижение которых поможет ЕС «догнать и перегнать» США:

- создание информационного общества для всех (по индексу готовности к информационному обществу Беларусь – 61-я (по подсчетам белорусских ученых; официально Беларусь в рейтинге⁶ не участвует);

- интеграция национальных научных программ в единое европейское пространство для исследований и инноваций (научная емкость ВВП должна быть повышена с 1,9% до 3%, в Беларуси пока – на уровне 0,7-0,8%);

- завершение формирования единого рынка сектора услуг и сетевых отраслей;

⁶ Рейтинг готовности к сетевой экономике можно найти на сайте: <http://www.weforum.org/gitr>.

Таблица 5

Технологии: распространение и создание

Рейтинг страны по ИРЧП		Магистральные телефонные линии (на 1 тыс. чел.)		Число абонентов сотовых сетей (на 1 тыс. чел.)		Пользователи сети Интернет (на 1 тыс. чел.)		Патенты, выданные собственным гражданам (на 1 млн. чел.)	Получение роялти и лицензионных выплат (в USD на 1 чел.)	Расходы на НИОКР (% от ВВП)	Работники, занятые в НИОКР (на 1 млн. чел.)
		1990	2003	1990	2003	1990	2003	2002	2003	1997-2002	1990-2003
1	Норвегия	502	713	46	909	7	346	0	42,9	1,7	4442
10	США	547	624	21	546	8	556	302	167,2	2,7	4526
13	Финляндия	534	492	52	910	4	534	35	96,5	3,5	7431
39	Литва	219	239	0	630	0	202	15	0,1	0,7	1824
62	Россия	140	253	0	249	0	—	105	1,2	1,2	3415
67	Беларусь	154	311	0	113	0	141	54	0,1	0,6	1870
78	Украина	136	233	0	136	0	—	0	0,3	1,2	1749
85	Китай	6	209	—	215	0	63	5	0,1	1,2	633
Мир в целом		81	184	1	226	1	120	62	17,9	2,4	1146

■ интеграция финансовых рынков в единый европейский рынок капитала;

■ укрепление предпринимательства путем сокращения регулирующего бремени и улучшения стартовых условий для бизнеса⁷.

Беларусь провозгласила в качестве приоритета социально-экономического развития инновации. Однако четкая, подобная Лиссабонской, инновационная модель развития пока не разработана. Рейтинги⁸ показывают, что инновационный потенциал мы пока используем слабо. Беларусь всегда лидировала в сфере исследований, но существенно отставала в области их внедрения. Причина очевидна – отсутствие конкуренции инновационных фирм трансфера технологий.

В инновационной (постиндустриальной) экономике доминирующим становится сектор услуг – до 72% ВВП в развитых странах, 52% – в развивающихся, 57% – в странах Центральной и Восточной Европы и пока 40% – в Беларуси. Увеличение доли услуг в развитых странах идет не столько за счет сервиса для населения, сколько за счет роста сектора инновационных, информационных и интеллектуальных услуг для промышленности, т.е. новый белорусский сектор услуг должен производить знания и новые технологии. Это надо учитывать Беларуси при стимулировании развития сектора услуг.

Таким образом, создание стимулирующей трансфер технологий конкурентной среды для сотен частных фирм малого инновационного бизнеса – важная нерешенная проблема в Республике Беларусь. И, разумеется, нужно создать синергетический эффект от развития сектора информационно-телекоммуникационных технологий – основы современной экономики.

Анализ зарубежного опыта показывает, что наилучших успехов в инновационной деятельности достигают малые венчурные фирмы, создаваемые при крупных корпорациях. У нас такого рода технологические центры могли бы быть созданы на базе автотракторного и сельскохозяйственного машиностроения, нефтехимического комплекса.

6. Опережающий ВВП рост экспорта с целью импорта высокотехнологичного оборудования

Согласно доминирующей сегодня в экономической политике неолиберальной теории, свобода перемещения факторов производства ведет к их оптимальному использованию и экономическому равновесию. Средний тариф таможенной защиты у стран – членов ВТО (144 страны с 90% мировой торговли) уменьшился с 63% в 1948г. до 3,8% в 2005г. (Беларусь в 2002г. имела 12,2%). В последнее десятилетие XX века ВВП рос в среднем на 2,5%, мировой экспорт – на 5%, т.е. темп роста экспорта в два раза

опережал темп роста ВВП. В начале нового тысячелетия эта тенденция сохранилась, и к 2003г. мировой экспорт товаров и услуг достиг 11 трлн. USD.

Беларусь правильно провозгласила приоритетом рост экспорта и институционально стимулирует его с помощью Национальной программы развития экспорта на 2000-2005гг. Результат очевиден – с 2000-го по 2004г. экспорт товаров и услуг вырос с 8,3 млрд. USD до 15,5 млрд. USD. Любопытно отметить, что если бы Беларусь следовала рекомендациям Всемирного банка по сценарию активного экспортно-ориентированного хода реформ, то согласно его же прогнозу экспорт к 2004г. достиг бы только 10,7 млрд. USD.

Главные составляющие в экспортном успехе Беларуси общеизвестны:

а) оптимально выстроенная стратегия сохранения традиционных рынков в России с помощью как особых отношений на высшем уровне, так и договоров с российскими регионами;

б) постепенное создание нефтехимического кластера по первому переделу российской нефти и газа на пути в Европу⁹.

Вместе с тем очень важно, что вывозить и зачем. Например, вложив в сельское хозяйство 1 млрд. USD субсидий, вряд ли стоит вывозить на 1,2 млрд. первичной агропродукции. Вспоминаются слова Витте: «Не съедим, а вывезем».

⁷ По причине нехватки ресурсов в 2005г. Лиссабонская стратегия была скорректирована: из нее фактически были изъяты социальные и экологические задания.

⁸ Ковалев М., Шашко А. Развитие инновационного потенциала регионов Республики Беларусь. Инновационный рейтинг областей и города Минска // Вестник Ассоциации белорусских банков, 2004. №38-39.

⁹ По примеру известного Роттердамского нефтехимического кластера, в Беларуси сформировался и уже дает до трети экспорта, ВВП и налогов нефтехимический комплекс.

Таблица 6

Приток ПИИ (млрд. USD)

Регион, страна	1992-1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
ЕС	95,8	249,9	479,4	671,4	357,4	374,0	295,2
США	60,3	174,4	283,4	314,0	159,5	62,9	29,8
Развивающиеся страны	118,6	194,1	231,9	252,5	219,7	157,6	172,0
Страны Центральной и Восточной Европы	11,5	24,3	26,5	27,5	26,4	31,2	21,0
Мир в целом	310,9	690,9	1086,8	1388,0	817,6	678,8	559,6

Источник: ЮНКТАД, WIR 2004.

Ранее считалось, что услуги (за исключением туризма и транспорта) не могут существенно увеличить экспорт – они производятся в месте их потребления. Действительно, пока в секторе услуг экспортируется около 10% произведенной продукции (обрабатывающий сектор – более 50%). К тому же экспортные услуги на 70% сосредоточены в четырех странах: Ирландии, Индии, Израиле, Канаде. Тем не менее эксперты считают, что транснационализация услуг будет осуществляться в основном путем притока ПИИ в этот сектор и экспорта услуг с помощью современных ИК-технологий (разработка программного обеспечения, бухгалтерность, архитектурный дизайн, фрагменты НИР-ОКР). Доказательство этому то, что две трети общего объема притока ПИИ в 2002-2003гг. пришлось на сектор услуг (см. табл. 6).

Возникла даже проблема перемещения рабочих мест для «белых воротничков» из развитых стран в развивающиеся. Республика Беларусь со своим проектом «силиконовой долины» уже опаздывает к дележу инвестиций в сектор оффшорных услуг. Поэтому

экспортный приоритет белорусской модели социально-экономического развития – поддерживать темп роста экспорта не менее 15-16% в год – сохраняется. При этом важно использовать валютную выручку в максимальной мере, направляя ее на приобретение высокотехнологичного оборудования для поддержания конкурентоспособности машиностроительного комплекса и создания современной пищевой промышленности¹⁰. Наряду с экспортом нефтехимической продукции мы должны удержать свои конкурентные позиции на мировых рынках по машиностроительной продукции и создать новый кластер высокотехнологичных экспортных услуг.

7. Инвестиционная активность и устойчивость к финансовым кризисам

Финансовая глобализация, вызванная возможностью мгновенно трансгранично перемещать финансовую информацию и капиталы, привела к:

- интернационализации банковских систем;
- созданию оффшорных финансовых центров;
- интернационализации рынков корпоративных бумаг;

■ формированию международных бирж;

■ распространению производных финансовых инструментов (деривативы, свопы, фьючерсы).

Сформировалась мировая финансовая система, в которой финансовые потоки мало связаны с движением товаров (оплата экспортных контрактов) и размещением производств (ПИИ), а преследуют свои внутренние спекулятивные интересы (см. табл. 7). При мировой торговле в 2004г. товарами и услугами примерно в 11 трлн. USD и годовом потоке ПИИ около 0,5 трлн. USD в мире только в день перемещается финансовых активов более чем на 1 трлн. USD. А поскольку утонченные виртуальные игры с производными инструментами (опционы, фьючерсы, в том числе по валюте) производят только внутренние перераспределения финансовых активов, а финансовый сектор как целое зарабатывает деньги только на границе с реальным, то финансовые институты постоянно находятся в состоянии микро- и макрокризисов. Если микрокризисы, т.е. банкротства отдельных банков, несут потери только его клиентам, то

¹⁰ Как справедливо отмечает Всемирный банк, белорусские дотации сельхозпроизводителям у них не задерживаются, а переключаются в пищевой сектор.

Таблица 7

Структура мирового финансового рынка (2003г.)

	Трлн. USD	В процентах к мировому ВВП ¹	Доля рынка
Долговые ценные бумаги ²	51,4	142%	56%
Акции ³	31,2	86%	34%
Производные финансовые инструменты ⁴	8,3	23%	9%
Инструменты денежного рынка	0,6	2%	1%
Итого по всем инструментам	91,5	253%	100%

¹ Мировой ВВП в 2003 году составил 36,2 трлн. USD.

² Объемы в обращении без бумаг – инструментов денежного рынка.

³ Рыночная капитализация.

⁴ Рыночная стоимость (оценка сделана исходя из рыночной стоимости внебиржевых деривативов и расчета их доли (84,3%) на рынке производных финансовых инструментов).

Источник: <http://www.bis.org/publ/quarterly.htm>.

макрокризисы, подобные кризису 1997-1998гг. в Юго-Восточной Азии и России, приносят существенные потери стране (от 10% до 50% годового ВВП). Поэтому финансовая система страны должна стремиться максимально защитить себя от внешних воздействий, и в первую очередь – от стремительного оттока иностранного капитала, спекуляций на обменном курсе национальной валюты, девальвации и потери своих валютных резервов.

В настоящее время идет реформа мировой финансовой системы, предусматривающая следующие меры огра-

ничения негативных последствий финансовой либерализации:

- укрепление надзора и повышение эффективности регулирования финансового сектора, включая инвестиционные фонды и крупных институциональных инвесторов;

- улучшение структуры международных потоков капиталов, т.е. ограничение доли спекулятивных краткосрочных капиталов (портфельных, краткосрочных межбанковских займов и т.д.);

- повышение прозрачности финансового сектора, внедрение и контроль за соблюдением

международных стандартов финансовой информации;

- реформирование международных финансовых институтов и улучшение их взаимодействия.

Надеясь на позитивные результаты мировых финансовых реформ, Республике Беларусь следует основными координатами социально-экономического развития считать стабильность национальной валюты (при привязке к трем валютам: евро, российский рубль, доллар), улучшение инвестиционного климата с целью притока иностранных инвестиций в высокотехнологичные секторы, а также создание адекватного ре-
 алиям инвестиционного имиджа страны в мире.

8. Микроэкономические задачи – корпоратизация, приватизация, транснационализация и кластеризация

Мировая тенденция – выстраивание производственного процесса в вертикально интегрированных корпорациях, работающих на базе законченного цикла производственной логистики (снабжение – переработка – сбыт). Процесс такой интеграции начался и в Беларуси.

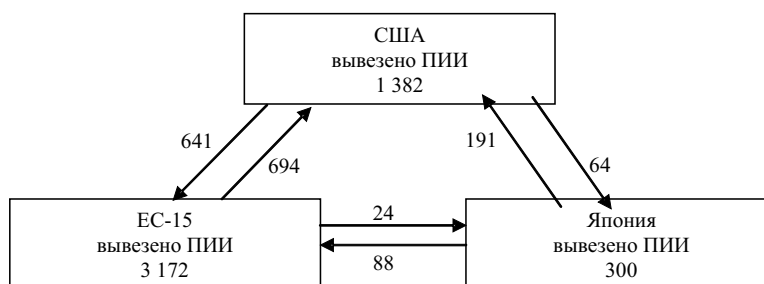


Рис. 1. Суммарные объемы (млрд. USD) накопленных ПИИ в странах «большой тройки» к 2001г.

Суммарный объем ПИИ, вывезенных из стран «большой тройки», – 4 854 млрд. USD, что составляет 69% мирового объема.

Источник: ЮНКТАД, Отчет о мировых инвестициях WIR 2003.



Он включает и сельское хозяйство (например, когда сахарные заводы интегрируются с сельхозпредприятиями по выращиванию сахарной свеклы, молокозаводы и мясокомбинаты – с соответствующими хозяйствами). Кроме того, зарубежные корпорации обрастают множеством малых и средних фирм, специализирующихся на выпуске наукоемких и инновационных вспомогательных товаров и услуг. При этом отношения корпораций и фирм, как правило, носят не только торговый характер, но и инвестиционный, т.е. они частично принадлежат корпорациям, частично инноваторам. Подобные альянсы называют кластерами.

Политика свободной торговли при сдерживающих миграцию рабочей силы ограничениях привела к массовому перемещению производств в регионы с дешевой рабочей силой и большой емкостью рынков сбыта. Ужесточение конкуренции, стремление к экономии на эффекте масштаба также способствовали процессу слияний и поглощений (СиП) в международных масштабах и созданию ТНК. Объем продаж продукции зарубежных филиалов ТНК достиг 18 трлн. USD и вдвое превышает мировой экспорт (в 1990г. эти два показателя были примерно равны). Фактически ТНК – новый инструмент экспорта (экспортируется не изделие, а технология завоевания рынков и роста масштабов производства) и привлечения инвестиций. В современной экономике межотраслевые торговые обмены заменяются внутриотраслевым производственным разделением труда со вза-

имным инвестированием, направленным на создание единых производственных мощностей все более высокого передела.

Стремительный взлет в конце прошлого тысячелетия притока ПИИ, как и падение после 2000г., были вызваны тенденциями в трансграничных СиП. Если в 2000г. – году всплеска СиП – их число составило 7894, то в 2002г. – 4493, при этом средняя стоимость со 145 млн. USD в 2000г. опустилась до 82 млн. в 2002г. Главный получатель ПИИ в последние годы – Китай: в 2002г. – 53 млрд. USD, в 2003г. – 56 млрд. USD, в 2004г. – 61 млрд. USD.

Следует отметить, что многие ТНК крупнее отдельных национальных экономик, в том числе белорусской, не только если сравнивать их объемы продаж с ВВП, но и по добавленной стоимости, которая равна у Exxon Mobil – 63 млрд., у General Motors – 56 млрд., у Ford – 44 млрд., у Daimler Chrysler – 42 млрд. USD.

Эффективный, но пока социально несправедливый крупный монополистический российский капитализм также динамично транснационализируется. Кроме транспортных компаний («Новошип», Приморское и Дальневосточное морские пароходства), в список ведущих ТНК уже входят российские компании «Лукойл» (зарубежные активы и продажи – 5,3 и 10,7 млрд. USD соответственно), «Норильский никель» – 0,5 и 2,4 млрд. USD), Тюменская нефтяная компания, «Газпром», «РАО ЕС».

В грядущей приватизации Беларуси необходимо диверсифицировать иностранный капитал (российский, европейский,

азиатский, ближневосточный) с частным отечественным с сохранением государственной доли в стратегически важных предприятиях. При этом надо учитывать практику формирования устойчивых корпораций:

а) объединение собственности добывающих и перерабатывающих отраслей;

б) включение производителей потребительских товаров в сетевые структуры их реализации.

Образование двух-трех национальных корпораций, конкурентных на мировых рынках, является главной предпосылкой глобализации белорусской экономики. Не расчленение и приватизация по частям, а укрупнение и возможное последующее слияние с зарубежными корпорациями – вот стратегический путь для промышленности Беларуси, которая носит кластерный характер: нефтехимический, машиностроительный, лесной кластеры, кластер ИК-технологий – основные из них. Начавшийся процесс консолидации госпредприятий, НИИ, ПКБ в каждом из кластеров должен быть ускорен. Очевидны некоторые из возможных будущих корпораций: «Минеральные удобрения» («Беларускалий», «Азот», ГХЗ), «Полимеры и стекловолокна», «Тракторостроение и сельскохозяйственное машиностроение» (МТЗ, «Гомсельмаш» и др.), «Автомобилестроение» (МАЗ, БелАЗ и др.). Новая мировая тенденция – торговать не нефтью, а нефтепродуктами, а еще лучше – биотехнологиями. Белорусская экономика в два пос-

ледние года уже ощутила эту тенденцию – загрузка ее НПЗ существенно выросла. По примеру Голландии Беларуси необходимо стать центром «нефтеперерабатывающего транзита». Как показывает анализ ситуации в России, это еще возможно, несмотря на создание газотранспортного концерна на Украине, который, скорее всего, в будущем займется сжижением российского, а возможно, и туркменского газа.

Важная координата белорусского вектора социально-экономического развития – структуризация белорусских предприятий в корпорации и

кластеры с помощью акционирования и эффективной приватизации.

9. Энергетическая безопасность и сырьевая обеспеченность

Развитие экономики страны зависит от того, насколько эффективно удовлетворяются ее потребности в сырье. Забота об энергетической безопасности развитых стран, а также интересы энергетических корпораций (а это крупнейшие корпорации мира) и стран-поставщиков энергетических ресурсов и их объединений (ОПЕК) оказывают чрезвычайно важное влияние на глобальную экономику посредством ценовых

(повышение цен на нефть с 2 USD за баррель в начале 70-х годов до 40 USD в 1980-1981 гг., падение в 1986 г. до 10 USD, а затем в 2004 г. вновь взлет до 50 USD за баррель), транзитных (маршруты нефте- и газопроводов), политических факторов. Рост цен на нефть и другие сырьевые товары в последнее время вызван стремительным ростом спроса. Ключевыми факторами спроса на нефть являются:

а) рост транспорта – вследствие глобализации и мировой торговли;

б) китайская и в целом азиатская экономика потребляет все больше сырья, энергии – ес-

Структура мирового энергопотребления – как текущая (2001 г.), так и будущая (2020 г.) – показывает (см. табл.), что нефть и газ остаются сырьевым стержнем экономики. В мире ежегодно добывается около 3 млрд. т. нефти, из них примерно 25% потребляют США, 20% – Евросоюз, 11% – страны Азиатско-Тихоокеанского региона (к 2030 г. прогнозируется, что одна стремительно растущая экономика Китая будет требовать 14% нефти). Суммарные мировые запасы нефти (Ultimate – уже добытой и доступной к добыче в будущем) составляют 245 млрд. баррелей, в том числе у стран ОПЕК – 77,5%, России – 4,7%, Мексики – 4,6%, Китая – 2,3%, США – 2,0%, Норвегии – 1,1%, остальных – 7,8%. По оценкам экспертов, запасы нефти Саудовской Аравии составляют 260 млрд. баррелей, Ирака – 113, Каспия – 110. Дорогие для разработки** месторождения Канады выводят ее на второе место в мире по разведанным запасам (180 млрд. баррелей). Ежегодный прирост разведанных запасов нефти составляет 0,8%, а ежегодный расход – 2% от мировых. Это означает, что при сохранении подобных темпов нефти хватит до 2070 г. Пик добычи нефти по мнению многих экспертов придется на период 2005-2020 гг.

Структура мирового энергопотребления

Год	Атомная энергия	Возобновляемые ИЭ					Нефть	Газ	Уголь
		Гидро-энергия	Альтернативные ИЭ						
			Солнечная энергия	Ветряная энергия	Энергия биомассы	Приливная и геотермальная энергия			
2001	6,50%	7%	1,30%				38,80%	22,70%	23,70%
2020	7%	9%	10%	15%	4%	1%	20,10%	30%	3,90%

Источник: Energy International Administration

По мнению авторитетных нефтяных прогнозистов (Кэмпбелл, Хубберт, Айвенго), глобальный спрос на нефть превысит мировую добычу уже в 2010 году. Кстати, по прогнозу Министерства природных ресурсов России, ее разведанные на сегодня запасы также начнут истощаться к 2010 году. Поэтому цена на нефть может снизиться только временно после того, как США начнут массово экспортировать иракскую нефть. Большинство экспортеров прогнозирует, что в ближайшие годы цена на нефть достигнет 100 USD за баррель.

Есть предел для цены добычи: бессмысленно добывать нефть, на добычу которой затрачивается энергии больше, чем содержится в добытой нефти, а уже сегодня, с учетом доставки, при затратах 1 кг нефти добывается только 5 кг; в середине 80-х гг. это соотношение было равно 1:50.



ли сегодня Китай покупает (в основном у стран ОПЕК) примерно 50 млн. т, то к 2010г. дополнительный импорт должен будет составить как минимум 100 млн. т.

В 2004г. Китай вышел на первое место в мире по потреблению зерна, мяса, угля, стали. Только в 2003г. Китай увеличил потребление хлопка на 12,3% (остальной мир – на 0,3%), меди – на 9,6%, натурального каучука – на 11,1% (остальной мир – на 3,6%), нефти – на 11,1% (1,5%), сои – на 32,3% (0,9%). Уже сегодня доля Китая в мировом потреблении составляет: по нефти – 7%, сое – 16,3%, хлопку – 30%, меди – 20%, каучуку – 18,5%. Потребности новой супердержавы в ресурсах существенно влияют на мировую политику и цены.

Несмотря на то, что с 1990-го по 1994г. необходимая Беларуси доля для закупок энергетических ресурсов увеличилась с 10% до 40% от экспортной выручки, в дальнейшем она существенно снизилась благодаря эффективно выстроенным отношениям с Россией (мы получаем сырье по максимально благоприятным тарифам). Наши энергетические интересы достаточно очевидны. Энергетическая безопасность Беларуси зависит от объемов перекачиваемых и перерабатываемых на ее территории нефти и газа. Строительство газопровода Ямал-Европа – это главные инвестиции в экономику Беларуси (более 1 млрд. USD) и значительный вклад в энергетическую безопасность. Отказ России от второй нитки этого газопровода и начало строительства с BASF альтернативного белорусскому Северо-Европейского маршрута

экспорта газа – серьезная неудача белорусской внешней политики.

Непростых усилий требует сохранение и увеличение нефтяных потоков через Беларусь в направлении Литвы, Латвии и по интегрированному нефтепроводу «Дружба» – «Адрия» в хорватский глубоководный порт Омишаль. Непростые российско-латвийские отношения, видимо, будут препятствием для планировавшегося строительства нефтепровода «Полоцк-Вентспилс». По мере создания Россией Балтийской и Мурманской трубопроводных систем российская нефть пойдет в Европу через Приморский нефтеналивной порт на побережье Финского залива и, возможно, в Америку через незамерзающий терминал в Балтийском море.

Подключение Беларуси к украинским энергетическим проектам типа «Одесса-Броды» диверсифицирует нашу энергетическую способность.

Одна из целей социально-экономического развития Беларуси – создание на нашей территории нефтехимического индустриального кластера и снижение энергоемкости ВВП, в том числе путем виртуализации ВВП, т.е. развития информационной экономики знаний.

10. Совместно с Россией – самая тесная интеграция с ЕС

Согласно либеральной теории при совершенной конкуренции и свободе передвижения всех факторов производства, включая труд, в глобальной экономике устанавливается равновесие и достигается экономическая эффектив-

ность. Однако даже радикальные либералы понимают, что данная идеальная теория в реальной жизни неприменима и из-за барьеров на пути факторов производства (особенно жестки ограничения по миграции), и в силу неравных стартовых условий, неравной подготовленности к глобальной конкуренции. Поэтому большинство стран мира, думая о глобализации, действуют локально, объединяясь в региональные блоки. Избежать главной угрозы современности – инновационно-технологической изоляции – возможно, лишь регионально интегрируясь.

Россия, постепенно избавляясь от синдрома мирового лидера, осознает, что сколотить собственное региональное объединение, будь то ЕврАзЭС или Союз с Беларусью, вряд ли будет конкурентным в глобальной экономике. Поэтому она определяет, в какой из трех главных мировых экономических центров целесообразно интегрироваться: США, расширенный Евросоюз или Китай. На наш взгляд, выбор региональной интеграции для России очевиден – Европа.

Почему с Европой и почему вместе? За европейский выбор наших стран говорят многие факторы:

1) **исторический** – «европейские» периоды России обеспечивали ей экономический рост и «транзитное процветание» белорусских территорий (к сожалению, территория Беларуси была ареной для российско-европейских войн);



2) **религиозный** – в Беларуси и в России, как и в Европе, доминирующей религией является христианство;

3) **территориальный** – и Россия, и Беларусь имеют достаточно протяженные границы с ЕС;

4) **внешнеторговый** – на долю ЕС-25 и России приходится основной внешнеторговый оборот Беларуси, ЕС – также основной торговый партнер России, причем львиная доля российско-европейского товарооборота идет через Беларусь;

5) **логистический** – система железных и автомобильных дорог, трубопроводов. Незбежное вхождение в ЕС Украины делает необходимой и значимой облегченную логистику транзитных потоков с юга Украины на северо-восток ЕС;

6) **родственные связи** – практически в каждой белорусской семье имеются родственники и в России, и в ЕС (Польша, Литве, Латвии, Чехии, будущем члене ЕС – Украине). По мере того, как будут повышаться уровень и качество жизни в новых членах ЕС, будет увеличиваться стремление наших граждан к интеграции с ним.

Вместе с тем о европеизации России и Беларуси нужно не только говорить, но и делать динамичные шаги, занимая ярко выраженную проевропей-

скую позицию, улучшая наш имидж в Европе и преодолевая европейское общественное мнение. Мы постоянно должны напоминать, что Беларусь всегда была в Европе, а Россия с Петра Великого – европейская страна, с европейской культурой и цивилизацией.

Максимально тесно интегрироваться с европейским континентом вместо того, чтобы раствориться в 6,5-миллиардном населении земного шара – в этом, на наш взгляд, и состоит стратегия перехода России и Беларуси к новой экономике знаний. Это требует прежде всего включения России (а вместе с ней и нас) в европейское научное пространство, в реализацию Лиссабонской стратегии инновационного повышения конкурентоспособности, в Болонскую реформу европейской системы образования (Россия и Украина уже подписали Болонскую декларацию).

Возможно, самая важная составляющая белорусской модели социально-экономического развития – максимально тесная интеграция с Европой по примеру Норвегии или Швейцарии.

Перечисленные приоритеты по модернизации белорусской экономики неизбежны, в том числе и потому, что крупномонополистическая рыноч-

ная экономика России, опирающаяся на собственные дешевые ресурсы и нефтедоллары, экономически эффективна (хотя и социально несправедлива) и представляет собой серьезного конкурента белорусским предприятиям. Конкуренция в ближайшие годы будет носить жесткий характер и в связи с желанием российских собственников включить белорусские предприятия (особенно нефтехимического и трубопроводного секторов) в свои корпоративные структуры. Такое включение – естественный и неизбежный процесс, но в период торга о цене поглощения обычно идет жесткая конфронтация интересов.

Накопление капитала при достижении высокой доли (на уровне 30%) инвестиций в ВВП, мощный рост производительности прежде всего работников умственного труда, раскрепощение частной инновационной инициативы путем стимулирования малого инновационного предпринимательства – вот фундамент для белорусской модели социально-экономического развития, которая позволит уменьшить технологический отрыв в промышленности и необходимых ей инфраструктурных секторах услуг.

