

автора, будет формирование *полноценного* ИТ-кластера в республике, так как для этого существуют необходимые условия: высокий уровень образования специалистов, наличие государственной поддержки и крупных компаний, которые могут взять на себя роль «локомотива» кластера, а также выгодное географическое положение республики. Несмотря на то, что ИТ-кластер в нашей стране существует (Парк высоких технологий), едва ли можно назвать его полноценным, т. к. в настоящее время в отрасли наблюдаются нехватка навыков менеджмента, отсутствие тесных кооперационных связей с исследовательскими институтами, а также недостаточное продвижение продукции кластера на рынки. Примером для развития белорусского ИТ-кластера может стать немецкий Silicon Saxony. В вопросе повышения конкурентоспособности кластера важна ориентация на оперативную эффективность управления, а не только на объемы производства. Важным направлением для ПВТ должна стать также разработка собственных уникальных продуктов. Также необходимо отметить и важность развития венчурного инвестирования. Для решения данной задачи целесообразным будет создание организации по привлечению инвестиций в кластер, осуществляющей консалтинговые, управленческие, организационные и другие услуги инвесторам. Важное значение имеет также и продвижение бренда ИТ-кластера на отечественных и международных рынках с целью повышения его привлекательности как для заключения сделок на разработку программного обеспечения, так и для инвестирования. Еще одной немаловажной чертой должно стать расширение кооперирования и регионального разделения труда между компаниями в пределах кластера.

Литература

1. Deutschlands Spitzencluster // Bundesministerium für Bildung und Forschung. [Electronic resource] — Berlin, 2011. — Mode of access: http://www.bmbf.de/pub/deutschlands_spitzencluster_de_en.pdf — Date of access: 22. 03. 2013.
2. Давыденко, Е. Л. Аутсорсинг информационных технологий Республики Беларусь / Е. Л. Давыденко // Банковский вестник. — 2012. — № 19.

Перспективы развития ИТ-аутсорсинга в Республике Беларусь с учетом мирового опыта

*Сергиеня О. С., студ. III к. БГЭУ,
науч. рук. Месник Д. Н., канд. эк. наук, доц.*

Благодаря научно-техническому прогрессу развитые страны смогли достичь высокого уровня жизни. Беларусь обладает ограниченными природными ресурсами, поэтому для роста экономики необходимо развитие интеллектуального потенциала страны, в том числе информационных технологий.

Сегодня ведущими подсекторами для инвестирования являются ИТ-сфера, а также аутсорсинг/ офшоринг. Общие расходы в мире на ИТ составляют \$ 2,999 триллиона, в том числе на аутсорсинг \$ 500 млрд, включая мировой рынок колл-центров, который сегодня составляет \$ 300 млрд. Потенциальный размер рынка для ИТ-расходов к 2020 г. составит \$ 9 триллионов. Расчетный объем аутсорсинга/офшоринга — \$ 1,5 триллиона [1].

Необходимо рассмотреть опыт инвестиционных площадок, стоящих на шаг впереди, например, Индии. Индия — ведущий экспортер аутсорсинговых услуг. Доля страны на мировом рынке аутсорсинга бизнес-процессов (БПО) и ИТ превышает 50 %, а ежегодный доход от этой деятельности — 47 млрд долларов США. В оказании услуг аутсорсинга заняты около 2,5 млн индусов. Особенно развиваются колл-центры и службы техподдержки [2].

Можно назвать следующие причины успеха Индии в аутсорсинге: наличие высококвалифицированной относительно дешевой рабочей силы; высокий уровень образования; быстрое развитие коммуникаций; невысокие инфраструктурные затраты [2].

Инициативы и программы стимулирования Андхра Прадеш (город высоких технологий в Индии):

1. Инфраструктура: телекоммуникационная инфраструктура; разработаны новые аэропорты и модернизированы существующие; создана модель государственно-частного партнерства для создания современных зданий для ИТ-компаний; частным строителям зданий для Парка ИТ дана скидка на расходы на электроэнергию и освобождение от гербовых сборов; безвозмездное предоставление земельных участков при условии найма 333 работников на акр; доступ к венчурному капиталу и финансированию «бизнес-ангелами»; фонды прямых инвестиций, внешние коммерческие заимствования — доступ к дешевому иностранному капиталу; инвестиции в размере более \$ 10 млн, или индивидуальный социальный пакет для 1 000 сотрудников на сумму до \$ 0,5 млн

2. Подготовка кадров: увеличение инженерно-технических колледжей с 32 до 639; создание признанной на мировом уровне школы управления — Индийская школа бизнеса; стимулы для обучения и найма в ИТ-компаниях и компаниях, предоставляющих услуги на основе ИТ; международный институт информационных технологий с центрами передового опыта в области ИТ.

3. Инновации и НИОКР: поддержка компаний, подающих заявки на патенты, на сумму до \$ 4 000; компаниям, проходящим сертификацию качества СММ, ISO и т. д. покрывается 20 % расходов на сумму до \$ 8000; увеличение количества научно-исследовательских программ в университетах по высоким технологиям [1].

Для дальнейшего успешного развития ИТ-сферы в Беларуси необходимо использовать опыт передовых площадок. Опыт Индии может быть использован на основании схожих стартовых условий для ИТ-аутсорсинга.

При сравнении данных о численности, количестве занятых в сфере ИТ, объемах экспорта Индии и Беларуси, Анхра Прадеж и Парка высоких технологий (ПВТ), можно сделать следующий вывод. Один ИТ-профессионал из ПВТ экспортирует программного обеспечения на \$ 21 600 в год, а ИТ-профессионал из Анхра Прадеж экспортирует программного обеспечения на \$ 25 000 в год. Житель Индии экспортирует программного обеспечения на \$ 80 в год, а белорус — всего на \$ 52 в год. Можно сделать вывод, что в Беларуси имеется большой потенциал по увеличению ИТ-отрасли [3].

Беларусь вошла в список ведущих 30 ИТ-компаний по версии агентства «Gartner» по рейтингу ИТ-аутсорсинга. Сильная система образования, экономически конкурентоспособная заработная плата, достаточно сильная рабочая сила позволили Беларуси развить зрелый ИТ-аутсорсинг, содействуя становлению страны в качестве альтернативной площадки для офшорной деятельности. Однако недавний экономический кризис, вызванный значительным дефицитом текущего счета, а также чрезмерное вмешательство государства в частный бизнес, сдерживают иностранные инвестиции и рост аутсорсинга в стране [1].

Литература

1. Чинам Кали, В. Возможности в сфере информационных технологий и услуг на основе информационных технологий в Беларуси / В. Чинам Кали // Институт Всемирного Банка [Электронный ресурс] — 2013. — Режим доступа: <http://www.slideshare.net/AnthonyMarchenko/russianck-veeresh-ict-investment-strategies-for-belarus-mayedition>. — Дата доступа: 12.04.2013.
2. UCMS Group [Электронный ресурс] — 2013. — Режим доступа: <http://blog.ucmsgroup.ru/how-india-became-the-largest-outsourcer-in-the-world/>. — Дата доступа: 15.03.2013.
3. Дев Бай [Электронный ресурс] / Информ. портал об ИТ-сфере Респ. Беларусь. — Минск, 2013. — Режим доступа: <http://dev.by/blogs/main/ob-izzhivshem-sebya-outsorsinge>. — Дата доступа: 25.03.2013.

Реформирование налоговой политики в контексте образования единого экономического пространства

*Сергиеня О. С., студ. III к. БГЭУ,
науч. рук. Егунов Д. И., ассистент*

Уровень налогообложения является одним из самых важных факторов, который определяет ценовую конкурентоспособность товаров. По данному параметру Беларусь находится в худших условиях, чем другие страны-участницы ЕЭП. Существующие в ЕЭП системы налогообложения можно