

ние не будет противоречить интересам ребенка. Сходное правило действует в Венгрии, Италии, Чехии, Франции.

Таким образом, учитывая нормы законодательства о преимуществе родителей перед другими субъектами в отношении детей, а также руководствуясь содержанием исторической ретроспективы, положительным опытом действующего и прежнего законодательства сопредельных государств, предлагаем дополнить отечественное законодательство нормами о возможности завещательного назначения опекуна или попечителя для несовершеннолетних детей на случай смерти их родителей. Закрепление таких норм в наибольшей степени соответствует принципу защиты прав ребенка на семейное воспитание и исторически знакомо отечественному законодательству, так как применялось со времен статутного права вплоть до вступления в силу КоБС БССР 1969 года.

Предлагается ст. 1055 ГК Республики Беларусь после пункта первого дополнить пунктом вторым следующего содержания: «Завещатель, являющийся единственным родителем несовершеннолетнего ребенка, вправе на случай своей смерти возложить на указанное в завещании лицо обязанность по опеке или попечительству над несовершеннолетним ребенком». Пункт второй — считать пунктом третьим, пункт третий — соответственно пунктом четвертым.

Литература

1. Статут Вялікага княства Літоўскага 1588: тэксты. Давед. Камент. / рэдкал.: І. П. Шамякін (гал. рэд.) і інш. — Мінск: БелСЭ, 1989. — 573 с.
2. Об опеке и попечительстве: Федеральный закон, 24 апр. 2008 г., №48-ФЗ; в ред. Федерального закона от 1 июля 2011 г., №169-ФЗ // Собрание законодательства РФ. — 2011. — № 27. — Ст. 3880.
3. Kodeks rodzinny i opiekuńczy: Ustawa Rzeczypospolitej Polskiej z dnia 25 lutego 1964 r.; zm. U. z dnia 6 listopada 2008 r. // Dz. U. — 2008. — №220. — Poz. 1431.

Практические ошибки при заключении внешнеторговых договоров

*Антоненко-Куличенко Н. С., асп. МИУ,
науч. рук. Ермоленко Е. В.,
канд. юр. наук, доц.*

Вопросы заключения внешнеторговых договоров в настоящее время являются актуальной темой, что обуславливается рядом факторов, таких как устойчивая тенденция к увеличению объема международной торговли, активизация участия Республики Беларусь в международных организациях, перспектива вступления Республики Беларусь во Всемирную торговую организацию.

Сегодня договор купли-продажи — это самый распространенный вид гражданско-правового договора как во внутрихозяйственных отношениях страны, так и в международных экономических отношениях. На наш взгляд, особую актуальность имеет внешнеторговый договор, поэтому хотелось указать на некоторые ошибки, которые могут допустить субъекты хозяйствования при заключении договора международной купли-продажи.

На наш взгляд, наиболее часто встречающимися ошибками при заключении такого вида договора являются:

1. Стремление использовать непонятно кем разработанную, типовую форму конкретной сделки, без внесения необходимых изменений, уточнений, добавлений, обусловленных видом товара, транспортировки, условиями расчетов и т. д. Некорректным является использование практически одинаковых условий при поставке продовольственных, сырьевых, машино-технических товаров.

Использование типовых контрактов, чаще всего усугубляет ошибки, ведущие к неизбежным финансовым и другим потерям.

2. Нередко контракты примерно одинакового содержания составляются независимо от того, с партнерами из какой страны они заключаются. Здесь необходимо учитывать важный юридический аспект. Отношения сторон во внешнеторговых сделках регулируются не только условиями самого контракта, но и нормами применимого к нему права (ст. 1125 ГК Республики Беларусь) [1]. А по многим вопросам, касающимся контрактных отношений, имеются существенные расхождения в праве различных государств. Особенно это касается различных штрафов, возмещения убытков и др.

3. Наряду с очень краткими контрактами, содержащими минимум условий, стремятся заключать и многостраничные (очень подробные контракты), предусматривающие значительное число дополнительных условий. Заключение кратких контрактов требует четкого представления о том, чем будут восполняться пробелы контракта. Также не всегда оправдано заключение многостраничных контрактов. Стремление предусмотреть в контракте условия на все случаи, которые могут возникнуть при его исполнении, осложняет переговоры. Практика показывает, что все предусмотреть в контракте невозможно.

В связи со всем вышеизложенным хочется предложить несколько рекомендаций, которые необходимо учитывать при заключении договора международной купли-продажи. Подписанный контракт является результатом совместного творчества сторон: экспортера и импортера, которые берут на себя конкретные обязательства, содержащиеся в условиях контракта. Очень важно постараться записать эти права и обязанности в полном объеме, четко и ясно.

Но довольно часто встречаются противоречия между отдельными условиями контракта, и нередко сами условия формулируются недостаточно четко, а порой двусмысленно, что вызывает споры.

Между тем, то или иное толкование может обойтись для одной из сторон очень дорого. Нарушение принципа добросовестности в международной торговле в виде намеренного искажения своих обязательств ведет к толкованию положений контракта в сторону, прямо противоположную выгоде нарушившего принцип контрагента.

В любом случае при разрешении спорных вопросов по толкованию условий контракта суды и арбитражи будут исходить из следующих принципов (в порядке приоритетности):

1. Прежде всего, принимается во внимание буквальное значение, содержащихся в контракте выражений.

2. При неясности буквального смысла какого-либо из условий контракта оно устанавливается путем сопоставления этого условия с другими.

3. Если по этим правилам нельзя определить содержание контракта, то пытаются выяснить действительно общую волю сторон с учетом цели контракта. При этом будут приниматься во внимание все сопутствующие обстоятельства, включая предшествующие контракту переговоры и решения, практику, установившуюся во взаимоотношениях сторон, обычаи делового оборота, последующее поведение сторон (после заключения контракта).

Рассмотренный материал охватывают только некоторые основные моменты контрактной практики, но, возможно, он поможет активизировать внешнеэкономическую деятельность предприятий и избежать недоразумений и потенциального материального ущерба.

Литература

1. **Гражданский кодекс Республики Беларусь** от 7 декабря 1998 г.: с изменениями и дополнениями по состоянию на 20 апреля 2011 года. — Минск: Национальный центр правовой информации Республики Беларусь, 2011. — 638 с.

Отдельные аспекты соотношения правовых категорий «честь», «достоинство», «деловая репутация» и «доброе имя»

*Гацук Е. Н., магистрант Академии управления при Президенте Республики Беларусь,
науч. рук. Казей И. М.,
канд. юр. наук, доц.*

Честь и достоинство относятся к нематериальным благам личности или к так называемым личным неимущественным правам, приобретаемым человеком с момента рождения (ст. 151 ГК) [1].

Понятие чести имеет три стороны. Во-первых, это характеристика самой личности («качества лица»). Эта сторона понятия чести наиболее ярко выступает в словарных определениях, в особенности в Словаре живого великорусского языка