

Формы международного сотрудничества в венчурном бизнесе

*Хованская Э. А., студ. II к. БГУ,
науч. рук. Малашенкова О. Ф.,
канд. эк. наук, доц.*

Есть множество способов международного сотрудничества в венчурной деятельности. Самые распространенные из них — это создание международных венчурных фондов, стратегических альянсов, консорциумов, совместных предприятий.

Венчурный фонд — инвестиционная компания, работающая исключительно с инновационными предприятиями и проектами (старт-апами). Венчурные фонды осуществляют инвестиции в ценные бумаги или предприятия с со средней, высокой или относительно высокой степенью риска в ожидании чрезвычайно высокой прибыли (типичная инвестиция — 1–5 млн долл. в проект). Обычно такие вложения осуществляются в сфере новейших научных разработок, высоких технологий. Как правило, 70–80% проектов не приносят отдачи, но прибыль от оставшихся 20–30% окупает все убытки.

Процесс формирования венчурного фонда начинается со сбора средств. Размеры фондов колеблются от нескольких миллионов до нескольких сот миллионов долларов. Различают две основные формы инвестиционных фондов: закрытые и открытые. За первые четыре–пять лет существования фонда его средства должны быть полностью использованы, т. е. распределены в виде инвестиций. После завершения сбора средств венчурного фонда начинается сам процесс поиска, выбора, оценки и вхождения в инвестируемую компанию. Венчурные капиталисты, управляющие венчурными фондами, обычно не вкладывают собственные средства в инновационные компании, акции которых они приобретают. С помощью специальных приемов балансирования инвестиций венчурный капиталист стремится обеспечить уровень общего риска совокупного венчурного капитала внутри допустимых границ [1].

Альянсы. Научно-техническим альянсом принято называть устойчивое объединение нескольких фирм различных размеров между собой и/или с университетами, государственными лабораториями на основе соглашения о совместном финансировании НИОКР, разработке или модернизации продукции. Альянсы могут финансироваться иностранными венчурными инвесторами, тогда они становятся формой международного сотрудничества.

Научно-технические альянсы подразделяют на научно-исследовательские, создаваемые для реализации определенного научного проекта, и научно-производственные, создаваемые для разработки и производства новой

продукции. Если в таком сотрудничестве участвуют партнеры из разных стран, то альянсы становятся международными. Различают горизонтальные (фирмы одной отрасли) и вертикальные (фирмы разных отраслей) научно-технические альянсы.

Участники альянса вносят свои вклады в виде интеллектуальных, материальных и других ресурсов, а после достижения результатов получают по соглашению свою долю интеллектуальной собственности. В спектре организационных форм альянсы занимают промежуточную ступень между неформальной кооперацией и полным слиянием.

Консорциумы. Представляют собой добровольное объединение организаций для решения конкретной задачи, реализации программы, осуществления крупного проекта. Консорциум предполагает разделение ответственности между компаниями-учредителями, равные права партнеров и централизованное управление. В него могут входить предприятия и организации разных форм собственности, профиля и размера, в том числе иностранные венчурные структуры. Участники консорциума сохраняют свою полную хозяйственную самостоятельность и подчиняются совместно выбранному исполнительному органу в той части деятельности, которая касается целей консорциума. После выполнения поставленной задачи консорциум распускается. Исследовательские консорциумы функционируют в двух формах: координационного центра (секретариата) и межфирменного научно-исследовательского центра (МИЦ или МНИЦ) [2].

Совместные предприятия (СП). Международное совместное предприятие может быть определено как институт межфирменного сотрудничества в разработке, производстве или маркетинге продукта, которое пересекает национальные границы, не основано на краткосрочных рыночных транзакциях и предполагает вклад со стороны партнеров в виде капитала, технологии или других активов. Этому в полной мере соответствуют цели венчурных капиталистов. Во многих случаях ответственность в управлении разделена между фирмами-партнерами.

Сотрудничество между фирмами разных стран имеет ряд форм: отдельная корпорация, в которой владение акциями распределено между партнерами; партнерство между делящими риск субподрядчиками и первичными подрядчиками или приобретение одной фирмой пакета акций другой фирмы; субподрядные отношения, распространяющиеся на разработку продукта и его производство; партнерство в маркетинге продуктов, произведенных преимущественно одной фирмой [2].

Литература

1. Преодоление финансово-экономического кризиса: опыт Германии и Беларуси: материалы междунар. науч.-практ. конф., Минск, 19 окт. 2010 г. / Фонд им. Фридриха Эберта. [и др.] — Минск : И. П. Логвинов, 2010. — 186 с.

2. Межфирменная научно-техническая кооперация в инновационных процессах // Портал BizEducation.ru [Электронный ресурс] — Режим доступа: <http://www.bizeducation.ru/library/management/innov/6/kooperac.htm>. — Дата доступа: 18.01.2011.

Автоматизация учета заявок организаций на выпускников

*Холодов А. С., студ. II к. БГЭУ,
науч. рук. Садовская М. Н.,
канд. техн. наук, доц.*

Необходимой основой формирования объемов и структуры подготовки кадров для отраслей экономики и социальной сферы в учреждениях образования Республики Беларусь являются прогнозные показатели потребности в трудовых ресурсах организаций всех форм собственности, заинтересованных в подготовке кадров. Это следует из «Положения о прогнозировании потребности в трудовых ресурсах для формирования заказа на подготовку рабочих, служащих и специалистов за счет средств республиканского и (или) местных бюджетов», утвержденного постановлением Совета Министров РБ от 16.10.2008 № 1547. Прогнозирование и формирование заказа на подготовку кадров осуществляется органами государственного управления на основе сведений, предоставляемых им организациями-заказчиками кадров. Одновременно организации подают заявки в учреждения образования о потребности в трудовых ресурсах в текущем году или перспективные заявки на десятилетний период. На основе заказа Министерством образования формируются прогнозные показатели приема по профилям образования.

В рамках НИР, выполняемой на кафедре информационных технологий БГЭУ, было разработано программное обеспечение для учета данных о потребности в выпускниках. Актуальность данной разработки определяется необходимостью упорядочения работы с заявками организаций на выпускников БГЭУ, т. е. отправным моментом, определяющим процессы прогнозирования потребности рынка труда и координации подготовки специалистов, является грамотный учет в учреждении образования информации о заявках организаций-заказчиков на специалистов из числа выпускников.

Программное обеспечение разработано средствами СУБД Microsoft Access. Его составными частями являются четыре компонента с условными названиями «Общие сведения», «Планы выпуска и заявки», «Деканат» и «Студенческий отдел кадров». Каждый компонент представляет собой отдельный