

Проблемы и перспективы сотрудничества между ЕС и Меркосур

*Ромейко О. Р., студ. III к. БГУ,
науч. рук. Ярошевич В. И.,
канд. эк. наук, доц.*

Современные тенденции мировой экономики к глобализации и регионализации находят отражение в создании новых межрегиональных соглашений, нацеленных на расширение взаимодействия между интеграционными группировками различных континентов. Яркий пример такого рода сотрудничества можно проследить в отношениях между Евросоюзом и Меркосур, вызывающих особый исследовательский интерес в связи с выходом на мировые рынки латиноамериканских экономических «гигантов» Бразилии и Аргентины.

Нужно отметить, что активное торговое сотрудничество между странами Западной Европы (в первую очередь Германией, Италией, Великобританией) и Латинской Америки велось еще до подписания в 1991 г. Асунсьонского договора, ознаменовавшего создание Общего рынка Южного конуса — Меркосур — в составе Аргентины, Бразилии, Парагвая и Уругвая. Начало новому этапу в двусторонних отношениях было положено в 1995 г. с подписанием Рамочного межрегионального соглашения о сотрудничестве между Меркосур и ЕС, вступившего в силу в 1999 г. [1].

И уже в 2000 г. были начаты переговоры о подписании договора о сотрудничестве, базирующемся на трех столпах: политическом диалоге, кооперации и создании зоны свободной торговли (ЗСТ). Но в связи с разногласиями сторон, касающимися в основном торговых взаимоотношений, переговоры о создании межрегиональной ЗСТ были приостановлены в 2004 г. Тем не менее в течение 2009–2010 гг. прошел ряд неофициальных контактов между представителями обоих блоков, в результате которых Еврокомиссией было принято решение о возможном возобновлении переговорного процесса [2].

Если оценивать ситуацию со стороны Меркосур, то для этого блока важным является сотрудничество с ЕС на трех уровнях:

- политико-стратегический — что позволит иметь влиятельного партнера на международной арене;
- социально-экономический — с целью определения норм и механизмов конкурентоспособного включения экономик блоков в мировую систему;
- специальный торговый — что приведет к развязыванию «сельскохозяйственной петли» и других ограничений в торговле с объединенной Европой [1].

Для стран ЕС сближение с Меркосур значит нечто большее, чем широкие торговые перспективы. Для Западной Европы основной целью сотрудничества

является укрепление ранее существовавших отношений. Эта цель вписывается в рамки главной стратегии внешней политики и безопасности ЕС, заключающейся в обеспечении политического присутствия блока во всех регионах мира.

В экономическом плане интерес ЕС к растущему рынку Меркосур обусловлен также потерей возможности полноценного вхождения на перспективный рынок Мексики после вступления последней в НАФТА. Евросоюз потерял около 25% мексиканского рынка после того, как страна подписала соглашение о ЗСТ с Канадой и США [1].

И, несмотря на то, что четвертый этап межрегиональных переговоров был успешно начат на встрече в Брюсселе в марте текущего года, в отношениях между ЕС и Меркосур остается ряд ключевых проблемных моментов, требующих неотложного разрешения.

Сельскохозяйственный сектор, несомненно, представляет собой наиболее чувствительную область для обоих блоков. На пути доступа к рынкам стран Евросоюза сельскохозяйственная продукция сталкивается с рядом серьезных тарифных и нетарифных ограничений, а также рядом других механизмов, косвенно уменьшающих импорт. В целом все эти меры описаны в Общей сельскохозяйственной политике ЕС, базирующейся на трех принципах: единства рынка, региональной преференции и финансовой солидарности [2].

Протекционизм такой силы оказывает серьезное воздействие на межрегиональную торговлю, особенно в тех товарных позициях, где южноамериканские страны обладают большей эффективностью: говядина, кукуруза, апельсины, виноград, пшеница и сорго. В связи с этим сельхозпроизводители Меркосур требуют расширения доступа их продукции на европейский рынок.

В свою очередь страны латиноамериканского блока придерживаются твердой позиции относительно импортных квот на текстильную, металлургическую и автомобильную продукцию, которые являются основными статьями европейского экспорта.

Таким образом, несмотря на существующие между интеграционными объединениями разногласия, есть надежда, что возобновленные переговоры по поводу создания «трансатлантической» ЗСТ (ближайшие из которых пройдут в мае и июле текущего года) разрешат спорные моменты в бирегionalных отношениях и ознаменуют новый этап в процессе глобализации.

Литература

1. Zabaleta Fajardo A., Hacia un Acuerdo de Asociaci n Interregional/ A. Zabaleta Fajardo// Monografias [Electronic resource]. — Mode of access: <http://www.monografias.com/trabajos15/mercosur-ue/mercosur-ue.shtml>. — Date of access: 08.01.2011
2. Mercosur [Electronic resource] / European Comission. — Mode of access: http://ec.europa.eu/index_en.htm. — Date of access: 11.04.2011