

ЭКОНОМИКО-ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОЗДАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ИНТЕГРИРОВАННЫХ ПРОМЫШЛЕННЫХ СТРУКТУР В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Л. М. Кравец

Гомельский государственный университет имени Франциска Скорины

Как свидетельствует статистика, подавляющую долю производства валового внутреннего продукта в развитых странах, а следовательно и конкурентоспособность национальной экономики, обеспечивают интегрированные промышленные структуры. Так, в масштабах мировой экономики мелкие и средние предприятия составляют 80 % численности предприятий, но на их долю приходится всего 12 % общего делового оборота. В то же время 20 % крупных корпораций осуществляют 88 % мирового делового оборота. Причем 500 крупнейших промышленных корпораций производят и реализуют около 40 % валового внутреннего продукта¹. В результате исследований государственного университета – Высшей школы экономики, проведенных по заказу и при финансовой поддержке Министерства экономического развития и торговли Российской Федерации совместно со Всемирным банком, установлено, что вероятность оказаться в группе конкурентоспособных предприятий повышается с ростом размера компании. Так, среди предприятий с численностью более 1000 человек доля компаний с высокой конкурентоспособностью более чем вдвое превышает соответствующий показатель в группе с численностью 100–250 человек².

Поэтому, вне всякого сомнения, будущий облик экономики нашей страны зависит от способности промышленных предприятий быстро перестроить свой бизнес, используя накопленный мировой опыт, создать эффективные интегрированные промышленные структуры.

¹ Пороховский А. Вектор экономического развития / А. Пороховский. – М.: ТЕИС, 2002. – 305 с.

² Российская промышленность на перепутье: что мешает нашим фирмам стать конкурентоспособными (коллектив авторов) // Вопросы экономики. – 2007. – № 3. – С. 4–34.

В этой связи насущной научной проблемой становится изучение целей, задач, особенностей функционирования, а также механизма создания интегрированных промышленных структур применительно к условиям Республики Беларусь с учетом конкретных экономических, социальных, демографических и иных особенностей нашего государства.

Показателен в этой связи опыт России, экономика которой демонстрирует устойчивые темпы роста на протяжении семи лет. За этот период кардинальным образом улучшились все основные экономические показатели: ВВП рос в среднем за год более чем на 6 %, инфляция сократилась до 10 %, значительно выросли доходы населения и предприятий, большими темпами увеличиваются инвестиции. Это достигнуто в немалой степени за счет запущенного механизма создания интегрированных промышленных структур.

Российская экономика – экономика преимущественно крупных хозяйственных объектов. Малый бизнес в стране не развит и занимает слабые позиции даже в тех отраслях, в которых во всем мире традиционно доминируют малые предприниматели (в целом по стране доля малого бизнеса не превышает 2 % ВВП). Средние предприятия в России в настоящее время представляют собой неустойчивые в организационном и институциональном плане структуры. Они выступают главными объектами для поглощения со стороны крупных многопрофильных холдингов, основу которых составляют ориентированные на сырьевой сектор предприятия (нефте- и газодобывающие, предприятия цветной и черной металлургии и т. д.). Например, среди российских производителей цемента 66 % продукции приходится на долю холдингов, самых сильных и в производственном и в финансовом отношении интегрированных бизнес-структур, и только 34 % цемента производится другими участниками рынка. Среди последних сделок по укрупнению бизнеса в этой сфере – продажа в 2005 г. заводов компании «Интеко» холдингу «Евроцемент», после чего суммарный объем производства цемента последним составил 37 % всего объема российского цемента. Семь энергокомпаний России – «Лукойл», «Роснефть», «Газпром», «Сургутнефтегаз», «Газпромнефть», «Татнефть» попали в сотню лучших в известном мировом рейтинге Platts Top 2500 Global Energy по таким показателям, как рост активов, выручки, прибыли и возврат инвестируемого капитала. По

результатам 2006 г. крупнейшие нефтегазовые компании России укрепили свои позиции самых эффективных энергетических предприятий в мире.

Среди основных конкурентных преимуществ интегрированных промышленных структур можно, как представляется, выделить прежде всего следующие:

- оптимизацию производственно-технологических цепочек и кооперационных связей, позволяющих замкнуть в рамках одной структуры весь технологический цикл производства и реализации продукции;

- сокращение объема оборотных средств за счет введения консолидированного учета и ускорения их оборачиваемости, использования возможностей введения внутренних цен в рамках корпораций и осуществления контроля за финансовыми потоками;

- повышение эффективности управления предприятиями – участниками интегрированных структур;

- повышение инвестиционной привлекательности корпорации, облегчение доступа на рынок заемных финансовых ресурсов;

- увеличение объемов прибыли, реинвестируемой в производство.

Назовем основные, на наш взгляд, проблемы, тормозящие процесс становления интегрированных промышленных структур в Республике Беларусь.

1. В стране отсутствует адекватная современным условиям нормативно-законодательная база создания и функционирования интегрированных промышленных структур. На сегодняшний день основными нормативными документами в этой области являются следующие:

- Закон Республики Беларусь «О хозяйственных обществах» от 9 декабря 1992 г.;

- Закон Республики Беларусь «О финансово-промышленных группах» от 4 июня 1999 г.;

- постановление Совета Министров Республики Беларусь «О государственной регистрации хозяйственных групп» от 27 октября 1999 г. № 1665;

- Закон Республики Беларусь «О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции» от 10 декабря 1992 г.

Изучение этих и ряда других законодательных документов позволило сделать следующие основные выводы: законодательство носит фрагментарный характер, затрагивает только отдельные виды и аспекты функционирования интегрированных промышленных структур, отсутствует целостность и системность нормативно-правовой базы в этой сфере; законодательство не поощряет укрупнения бизнеса, не предоставляет льгот, преференций, а, наоборот, ужесточает меры контроля за интегрированными промышленными структурами; срочно требуется не только правовая регламентация функционирования интегрированных промышленных структур, но и разработка методологических подходов к их созданию, проектированию, оценке целесообразности.

2. В Республике Беларусь не созданы благоприятные условия для притока капитала извне, страна занимает только 106 место в мировом рейтинге стран по привлекательности ведения бизнеса, который подготовили Всемирный банк и Международная финансовая корпорация. Основными показателями для оценки явились простота и прозрачность процедур регистрации бизнеса, получения лицензий, предоставления кредитов, приема и увольнения персонала.

Поскольку наша страна лишена таких мощных конкурентных преимуществ, как масштабы, природные и трудовые ресурсы, важнейшей задачей сегодня является решение проблем, препятствующих укрупнению бизнеса, изучение и использование мирового опыта создания и функционирования интегрированных промышленных структур.