

— неотлаженный механизм работы межправительственных комиссий по научно-техническому сотрудничеству: научные заявки зачастую рассматриваются неоправданно долго;

— недостаток научных кадров, а также нехватка знаний молодых ученых для эффективной реализации тех или иных международных научно-технических проектов;

— слабо развитая система финансовой поддержки научных кадров, участвующих в международных научно-технических проектах: зачастую имеет место достаточно долгое согласование вопросов оплаты командировок и другой финансовой поддержки;

— слабо развитое в республике правовое поле для осуществления научно-технической и инновационной деятельности, а соответственно — и для реализации международных проектов;

— недостаточно развитая в республике инновационная инфраструктура, что зачастую затрудняет реализацию тех или иных проектов в рамках МНТС и др.

Для преодоления данных барьеров необходимо провести: оптимизацию механизма работы межправительственных комиссий; совершенствование системы подготовки и финансовой поддержки научных кадров; улучшение правовой базы в сфере инновационной деятельности; формирование новых информационных ресурсов и площадок для реализации научно-технических проектов; усиление взаимодействия центров трансфера технологий и т. д. Реализация перечисленных мероприятий призвана обеспечить создание оптимальных условий для интенсификации и расширения МНТС Республики Беларусь.

ДИНАМИКА ХИМИЧЕСКОЙ И НЕФТЕХИМИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Черкас А. А., Международный гуманитарно-экономический институт

В экономике Беларуси доля промышленности составляет около 1/3 объема ВВП, а химическая и нефтехимическая промышленность является одной из наиболее крупных отраслей промышленного комплекса. В общем объеме промышленной продукции Беларуси удельный вес предприятий концерна «Белнефтехим» превышает 15 %, в общереспубликанском экспорте — более 25 %, в том числе в экспорте в страны дальнего зарубежья — свыше 45 %. Предприятия перечисленных отраслей производят 92,6 % общего объема продукции отрасли, являясь основными экспортерами химической продукции. Удельный вес химической отрасли в общем объеме концерна составляет более 65 %, а в общем объеме экспорта — свыше 60 %. После временного спада производства с 1995 г. отрасль приобрела устойчивый рост, который составил 107,2% — в 1996 г., 119,4 % — в 1997 г., 103% — в 2000 г., 106 % —

в 2001 г., 109 % — 2004 г., 107% — 2005 г. Годовой объем внешнеторгового оборота составляет по концерну более 3 млрд дол. США, в том числе экспорт — 1,5 млрд дол. США, а продукция экспортируется более чем в 80 стран мира.

Отраслевая структура химической и нефтехимической промышленности характеризуется большим разнообразием. Ведущее место по объему производимой продукции занимают промышленность химических волокон и нитей, горнохимическая (производство калийных удобрений), основная химия и нефтехимическая отрасли.

Поставки калийных удобрений в 1996—2000 гг. в целом расширились. Как позитивную тенденцию следует отметить рост экспортных цен на калийные удобрения на фоне общемирового снижения цен на сырьевые товары. В немалой степени успехи в экспорте калийных удобрений связаны с эффективным сотрудничеством белорусских и российских производителей в рамках Международной калийной компании (МКК). Удельный вес МКК в мировой торговле калийными удобрениями в 2000 г. составил свыше 40 % (без учета поставок в рамках интеграционных блоков НАФТА и ЕС), что позволяет поддерживать приемлемый уровень экспортных цен. В результате объединения усилий по сбыту продукции ПО «Беларуськалий» было вынуждено почти полностью отказаться от поставок на российский рынок, однако заметно улучшило свои позиции на мировом рынке.

С конца 1990-х гг. наблюдается рост экспорта калийных удобрений с 2,6 млн т — в 1995 г. до 3,0 млн т — в 1999 г., в период 2000—2002 гг. наблюдалось некоторое снижение, но в 2002—2005 гг. экспорт калийных удобрений увеличивался и в 2005 г. составил 4,3 млн т. С начала 1990-х г. действует запрет на экспорт белорусских калийных удобрений в страны ЕС — емкий и географически близкий рынок, в результате чего поставки расширяются за счет удаленных стран Азии, Латинской Америки и Африки. Тем не менее, на сегодняшний день Беларусь является одним из ведущих мировых производителей и экспортеров калийных удобрений, так как на белорусского производителя приходится около 15 % мирового производства калийных удобрений и около 16 % всего экспорта хлористого калия в мире. По итогам 2006 г. «Беларуськалий» продал на мировом рынке удобрений на сумму около 1 млрд дол. США. В силу высокой монополизации калийного рынка и стабильного роста спроса на удобрения можно предположить благоприятные перспективы экспорта данной продукции.

В 2006 г. экспорт минеральных продуктов составил 1,59 млрд дол. США и в стоимостном выражении увеличился всего на 3,6 %. В 2006 г. цены на химические волокна и нити упали на 2,5 % после незначительного подъема в течение предыдущих трех лет. Импорт увеличился на 36,3 %, и его стоимостной объем почти равен экспорту. Поскольку химическая промышленность очень чувствительна к ценам на энергоресурсы, то в 2007 г. следует ожидать еще большего ухудшения конкурентоспособности предприятий данного сектора.

Беларусь не относится к числу ведущих нефтедобывающих стран, однако часть потребностей внутреннего рынка покрывается за счет собственных ресурсов нефтяного сырья. Входящее в состав концерна объединение «Белоруснефть» добывает в год 1,8 млн т нефти.

Превращение Беларуси в активного экспортера нефтепродуктов в 1999—2000 гг. во многом определялось финансовой привлекательностью схемы переработки российского сырья на нефтеперерабатывающих заводах в Мозыре и Новополоцке и последующего экспорта в близлежащие европейские страны без уплаты экспортных пошлин, применяющихся в России. В начале 1990-х гг. нефтепродукты не фигурировали в экспорте Республики Беларусь. Только в 1996 г. нефтепродукты стали одним из важнейших видов экспортной продукции и было продано более 3,7 млн т. Во второй половине 90-х годов, а также в период с 2000—2005 г. наблюдается устойчивый рост экспорта нефтепродуктов: в 2000 г. — 7,8 млн т, а в 2005 г. — 13,5 млн т. Значительная часть вывозимых нефтепродуктов находилась в собственности российских субъектов хозяйствования, а увеличение объема белорусского экспорта по этой позиции явилось причиной сложившейся системы статистического учета.

Цены на нефтепродукты в период 2003—2006 г. значительно выросли. Пик пришелся на 2005 г., но в 2006 г. цены еще выросли на 26,4 %. Темпы физического объема экспорта нефтепродуктов в 2006 году стали 9,8 %. В период 2004—2006 гг., цены на импортируемую нефть росли медленнее, чем на экспортируемые нефтепродукты. С учетом нового порядка поставок сырой нефти в Беларусь можно предположить, что в 2007 г. ситуация будет прямо противоположной.

СОВРЕМЕННОЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ В БАЛТИЙСКОМ РЕГИОНЕ

Черныш С. Л., Институт экономики НАН Беларуси

Современное видение Балтийского региона предполагает, что в него входят не только прибрежные государства, но и территории водосбора Балтики. Такой подход позволяет отнести в состав Балтийского региона значительную часть Республики Беларусь.

В целом Балтийский регион, представляющий собой социо-культурное и языковое многообразие, является частью Европы, которая развивается весьма динамично.

Огромный взаимовыгодный потенциал представляет сотрудничество Беларуси с соседними странами: Польшей, Литвой, Латвией и Эстонией. Эти страны, и, в первую очередь, Польша, Литва и Латвия, не только имеют общие границы с Беларусью, но и тесно связаны с ней исторически, культурно и экономически.

Успешное сотрудничество в рамках Балтийского региона предусматривает глубокое изучение современных социально-экономических и социально-демографических процессов.