

На сегодняшний день Беларусь имеет возможность участвовать в совместном строительстве Сангтудинской ГЭС-1 в Республике Таджикистан и Камбаратинской ГЭС-2 в Кыргызской Республике. Таким образом, создание совместных производств является важным фактором развития интеграционного сотрудничества Беларуси с государствами ЕврАзЭС в области энергетики, рационального использования их транзитного потенциала и формирования в перспективе общего рынка электрической энергии и мощности.

Особое значение для Беларуси имеет развитие интеграционного сотрудничества с государствами — членами ЕврАзЭС в отраслях нефтегазового комплекса.

На современном этапе нефтепровод Атырау—Самара и транзит через территорию России и далее по трубопроводной системе Республики Беларусь является основным направлением экспорта казахстанской нефти.

Важное значение в развитии нефтегазотранспортной инфраструктуры ЕврАзЭС имеет участие Беларуси в проекте Балтийской трубопроводной системы, предназначенной для экспорта нефти с месторождений Тимано-Печорской нефтегазоносной провинции, а также регионов Западной Сибири и Урало-Поволжья с вовлечением нефти других государств СНГ и, в первую очередь, казахстанской нефти через балтийский порт Приморск. Учитывая, что в долгосрочной перспективе истощение североморских месторождений будет стимулировать спрос на нефтяные ресурсы в северо-западной Европе, актуальность экспорта нефти в данном направлении будет возрастать.

В области формирования общего нефтегазового рынка для Беларуси представляется целесообразным создание совместных предприятий по производству нефтегазового оборудования.

Проведение государствами ЕврАзЭС согласованной энергетической и транспортной политики, эффективное использование и развитие транзитного потенциала этих стран и станет главным фактором формирования в перспективе общего рынка транспортных услуг и энергоресурсов — важнейшего элемента Единого экономического пространства в рамках ЕврАзЭС.

РЕСПУБЛИКА БЕЛАРУСЬ НА МИРОВОМ РЫНКЕ ОРУЖИЯ

Леоневич А. Н., Военная академия Республики Беларусь

Мировой рынок оружия представляет собой совокупность регионально-локальных рынков, на которых страны-экспортеры и страны-импортеры вооружений и военной техники (ВВТ) решают взаимосвязанные комплексные задачи купли-продажи и аренды/лизинга продукции военного назначения (ПВН). Он представляет собой сложную многоярусную систему, и включает рынки: базовых товаров; трудоемких финальных изделий и полуфабрикатов и высокотехнологичной продукции военного назначения.

Отдельного рассмотрения заслуживает экспорт вооружений. Благодаря экспорту ВВТ, поступают дополнительные валютные средства; увеличиваются ВВП и занятость; снижаются государственные расходы на перспективные НИОКР, за счет частичного финансирования самими экспортирующими предприятиями. Мировой экспорт вооружений имел свои спады и подъемы, но пик пришелся на 1987 г. и составил 40,6 млрд дол. США. Но уже с 1988 г. начался практически непрерывный спад мировых оружейных поставок, и в 1994 г. в мире было реализовано продукции военного назначения всего на 19,7 млрд дол., т. е. почти в 2,1 раза меньше, чем в 1987 г. В последующие же годы продажи оружия постепенно стали возрастать, и в 1997 г. их стоимость достигла 25,7 млрд дол., что превышало уровень 1994 г. более чем на 30 %. Затем снова начался спад, приведший к тому, что в 1999 г. стоимостный показатель поставок вооружений и военной техники в мире составил 21,3 млрд дол., снизившись по сравнению с 1997 г. примерно на 20 %. В начале XXI в. мировой рынок вооружений несколько стабилизировался на уровне 28–30 млрд дол. в год, а в 2004 г. достиг 37 млрд дол.

Бесспорным лидером в торговле военной продукцией являются Соединенные Штаты Америки. Согласно рейтинга СИПРИ США в 2005 г. были первыми с экспортом в 7,066 млрд дол., второй — Россия — 6,449 млрд дол., третьей — Франция — 2,05 млрд дол., четвертой Германия — 1,533 млрд дол. В 2006 г. тройку лидеров мирового рейтинга СИПРИ, также возглавили США с экспортом в 7,888 млрд дол., второе место у Российской Федерации — 6,733 млрд дол., третье — у Германии — 3,850 млрд дол., четвертое — у Франции — 1,577 млрд дол.

Однако согласно данным журнала «Рынки вооружений» США экспортировали вооружений в 2005 г. на 11 218,29 млн дол. (36,19 %), а в 2006 г. на 15 021,67 млн дол. (38,41 %), Россия в эти годы — 4355,28 (14,05 %) и 5043,14 (12,9 %) соответственно. Третьей в 2005 г. была Франция — 3188,83 млн дол. (10,29 %), а в 2006 г. Германия — 3341,84 (8,55 %).

Хотя данные СИПРИ и «Рынка вооружений» отличаются, они показывают общую закономерность, что экспорт вооружений в начале XXI в. значительно вырос и почти достиг уровня 80-х гг. XX в.

На протяжении почти всего периода 1990-х гг. считалась, что Беларусь не обладает существенным потенциалом оборонной промышленности, но с 1997 г. она стала довольно значимым экспортером вооружений. Так, по данным ежегодника «СИПРИ 2001, вооружение, разоружение и международная безопасность», в период 1996–2000 гг. совокупный объем экспорта нашей республики составил 1246 млн дол. США. И хотя он представлен в показателях объема международных поставок оружия, а не их фактической стоимостью, в связи с чем эту цифру можно оспаривать, достигнутые успехи Беларуси значительны. Экспорт вооружений и военной техники Республики Беларусь в период 1998–2002 гг., составил 1142 млн дол. США. С данными показателями она заняла десятое место в списке СИПРИ. Однако по результатам 1999–2003 гг., Беларусь заняла 12 место, с объемом продаж 1155 млн дол.).

По данным Исследовательской службы конгресса США, в период с 1998 по 2005 гг. Беларусь занимала 11 место в мире по поставкам ВВТ развивающимся странам с объемом экспорта 1,1 млрд дол.

Согласно данным журнала «Рынки вооружений» экспорт вооружений Республики Беларусь в 2005 г. составил 41,0 млн дол., а в 2006 г. — 12 млн дол., обеспечив по этим показателям 31 и 30 места соответственно в 2005 и 2006 гг.

Таким образом, после длительного спада произошел рост мирового экспорта вооружений, в то же время экспорт ВВТ Республики Беларусь после увеличения существенно снизился.

РОЛЬ ВЕНЧУРНЫХ ФОНДОВ В ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Малашенкова О. Ф., Семак Е. А., Белорусский государственный университет

В современной мировой экономике инновационная деятельность приобретает растущее значение в качестве фактора устойчивого экономического развития. В структуре экономик мировых лидеров на долю новых или усовершенствованных технологий, продукции, оборудования приходится более 80% прироста валового внутреннего продукта.

В настоящее время первоочередной задачей экономического развития в Беларуси является создание эффективной инновационной системы и увеличение предложения отечественной инновационной продукции на мировом рынке. Опыт развитых стран показал, что необходимой компонентой национальной инновационной системы является венчурное инвестирование — механизм финансирования проектов на ранних стадиях развития посредством прямых инвестиций в малые инновационные предприятия.

Анализ возможностей привлечения средств в венчурную деятельность показал, что чаще всего данный процесс развивается на основе двух последовательных этапов.

1. Использование модели организации венчурного процесса на основе функционирования целевых венчурных фондов.

2. Использование модели организации венчурного процесса на основе функционирования стационарных («вечнозеленых») венчурных фондов.

Целевые венчурные фонды создаются под конкретные проекты, после реализации которых фонды ликвидируются, а доходы распределяются между венчурными инвесторами. Период деятельности данных фондов определяется жизненным циклом реализуемых проектов.

Создание стационарных венчурных фондов не связано с конкретными инвестиционными проектами, напротив, они сами осуществляют их отбор. Средства, полученные от реализации прошлых инвестиций, реинвестируются этим фондом в новые проекты, и процесс начинается заново. Таким образом, период деятельности стационарных фондов не ограничен.