

тивно вмешиваясь в работу валютного рынка. Однако определенная степень гибкости обменного курса, отсутствие обязательств по его поддержанию позволяет предотвратить негативные эффекты воздействия режима привязки на экономику. Присущее на современном этапе реформирования давление, как в сторону повышения инфляции, так и понижения конкурентоспособности объясняет широкое распространение в заданных условиях таких промежуточных режимов как валютный коридор, скользящая фиксация, управляемое плавание.

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА РЕГИОНАЛЬНЫХ ОБЪЕДИНЕНИЙ (НА ПРИМЕРЕ МЕРКОСУР)

Климович Л. А., Змачинская Ю. С., Белорусский государственный университет

Региональные интеграционные группировки объединяют самые разные страны по уровню экономического развития и ставят перед собой различные цели, но, прежде всего — это создание благоприятных условий для осуществления внешнеэкономической деятельности.

Одним из примеров активно развивающегося таможенного союза является МЕРКОСУР (создан в 1995 г.) — крупнейшее интеграционное объединение в Южной Америке, в котором сосредоточено 55,3 % населения, 40 % ПИИ, 33 % объема внешней торговли, 41 % ВВП стран региона. Полноправными членами МЕРКОСУР являются Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай и Венесуэла (с 2006 года). С 1996 г. ассоциированными членами являются Боливия и Чили, с 2003 г. — Перу, с 2004 г. — Колумбия и Эквадор.

Несмотря на отсутствие таких важных предпосылок для интеграции как схожий уровень экономического развития и взаимодополняющая структура хозяйства, а также на противоречия, возникающие между странами в процессе создания таможенного союза, членам МЕРКОСУР удалось добиться единообразия в подходах к осуществлению торговой политики, установить схожие таможенные пошлины на большинство товаров (оставляя возможность защищать чувствительные отрасли).

Необходимо выделить ряд особенностей в области тарифного и нетарифного регулирования, позволивших странам МЕРКОСУР совместно идти по пути либерализации внешней торговли.

1. С 1995 г. для всех стран — членов МЕРКОСУР действует общий внешний тариф (ОВТ), среднее значение которого составляет 12 %. ОВТ охватывает около 85 % тарифных позиций, а по остальным 15 % для каждой страны определены три списка изъятий и переходный период, в течение которого они должны свести к нулю таможенные пошлины на эти товары в обороте внутри группировки и установить единые внешние ставки. Одновременно система изъятий позволяет каждой стране минимизировать возможные потери при вхождении в таможенный союз, выбрать наиболее чувствительные товары на внутреннем рынке

2. Система тарифного регулирования торговли в МЕРКОСУР является достаточно гибкой. Некоторые отрасли и группы товаров облагаются ставками, в несколько раз превышающими средний уровень ОВТ. Прежде всего — сельскохозяйственная продукция (особенно молочные продукты, табак, алкоголь, кофе) и некоторые промышленные товары (одежда, текстиль, обувь). Ставки импортного тарифа на промышленные товары, в целом, выше, чем на сельскохозяйственную продукцию, что не характерно для большинства стран-членов ВТО. Это свидетельствует о том, что сельское хозяйство как одна из наиболее конкурентоспособных отраслей стран региона не нуждается в установлении дополнительных тарифных барьеров.

3. Все члены МЕРКОСУР, кроме Аргентины, используют только адвалорные пошлины. Ни одна из стран не применяет временных или сезонных пошлин. Беспшлинно ввозится около 13 % импортируемых товаров (для сравнения, в ЕС — 26,9 %, в Японии — 41,6 %). Международные пики составляют около 24 %, а доля национальных пиков колеблется от 0,1 % (Парагвай) до 8,2 % — Уругвай, что, в целом, незначительно.

4. Члены МЕРКОСУР применяют преференциальные ставки таможенных пошлин на основе двусторонних соглашений, а также предоставляют общие региональные тарифные преференции в рамках Латиноамериканской Ассоциации Интеграции, размер которых непосредственно зависит от уровня экономического развития страны.

5. Страны МЕРКОСУР, особенно Аргентина и Бразилия, широко практикуют нетарифные средства ограничения импорта товаров, что является отражением общей мировой тенденции. Основные инструменты нетарифного регулирования: технические барьеры в форме сертификации, стандартизации и требований к качеству, особенно по отношению к продуктам питания; лицензирование импорта и экспорта; защитные, компенсационные и антидемпинговые пошлины; санитарные требования. Основная проблема в сфере нетарифного регулирования — отсутствие общих и обязательных для всех участников МЕРКОСУР законодательных актов, регламентирующих вопросы стандартизации, технических барьеров, применения компенсационных и антидемпинговых пошлин.

6. В аспекте трансконтинентальной интеграции с участием МЕРКОСУР следует выделить ряд общих проблем, характерных как для процесса формирования ЗСТ с ЕС, так и для создания Межамериканской Зоны Свободной Торговли (МАЗСТ) — это доступ сельскохозяйственных товаров МЕРКОСУР на внутренний рынок США и ЕС, а также субсидирование сельского хозяйства развитыми странами.

Что касается создания МАЗСТ, то основные противоречия существуют между США, с одной стороны, и Аргентиной и Бразилией, с другой, по таким вопросам, как практика применения США пиковых ставок пошлин в рамках тарифных квот, отказ США создать региональные фонды развития для устранения экономического неравенства стран — участниц МАЗСТ, а также принцип организации переговорного процесса на основе двусторонних соглашений с отдельными странами, а не на базе блоков

(требования МЕРКОСУР). К проблемам отношений с ЕС относятся высокие импортные пошлины МЕРКОСУР на продукцию машиностроения, ограничения на участие европейцев в тендерах и на доступ к госзакупкам.

Опыт региональной интеграции в рамках МЕРКОСУР интересен и для стран СНГ как пример механизма постепенной унификации торговой политики государств, имеющих различный уровень экономического развития.

ВЛИЯНИЕ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ НА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС СТРАНЫ

Ковшар Е. А., Белорусский государственный университет

В Республике Беларусь с 2000 г. инновационное развитие экономики признано государственным приоритетом. В связи с этим предпринимаются ряд шагов по обеспечению всех необходимых условий для успешного формирования экономики инновационного типа, а также ее положительного влияния на повышение конкурентоспособности белорусских производителей на внешних рынках. Экономика инноваций является закономерным этапом развития мировой экономики, который приходит на смену экономике традиционного типа, кардинально изменяя существующие представления о форме и структуре национального богатства, критериях эффективности накопления, общественного воспроизводства, способах и методах ведения международного и внешнеторгового сотрудничества.

Это означает, что инновации становятся востребованными не только отдельными хозяйствующими субъектами, но и всем хозяйственным комплексом страны. Особенно это актуально для внешнеэкономического комплекса, который не может должным образом функционировать без достижения определенного уровня конкурентоспособности белорусских производителей на мировом рынке, что придает ускорение развитию экономики страны в целом.

В экономике инновационного типа существенно возрастает значение человеческого капитала как решающего фактора увеличения прибавочного продукта и сверхприбыли, получаемой благодаря производству и реализации на мировом рынке продукции, превосходящей по своим качественным характеристикам и издержкам среднемировой уровень. Для внешней торговли страны это неизменно означает все более усиливающуюся конкурентную борьбу между производителями как на национальном, так и на международном уровне. И эта конкурентная борьба все серьезнее влияет на принятие решений о необходимости технического, научного и инновационного переоснащения предприятий, особенно предприятий ориентированных на выпуск экспортируемой из страны продукции.

В Беларуси разработана Концепция белорусской национальной инновационной системы, которая представляет собой научно обоснованную и практически ориентированную программу перевода национальной эко-