

программного обеспечения, информационно-коммуникационных и других технологий, направленных на повышение конкурентоспособности национальной экономики, привлечения в эту сферу иностранных инвестиций. Международное признание получили разработки белорусских ученых в области лазерной и ядерной физики, ядерной энергетики, порошковой металлургии, оптики, программного обеспечения, биотехнологий и др.

— Развитая транспортная инфраструктура. В стране используются все основные виды транспорта: железнодорожный, автомобильный, речной, воздушный, трубопроводный. Среди европейских стран Беларусь занимает 12-ое место по протяженности дорог и 15-е по плотности национальных дорог.

— Свободные экономические зоны. В Беларуси сформированы и развиваются 6 свободных экономических зон (СЭЗ) с либеральными условиями хозяйствования. Их создание и развитие — одно из приоритетных направлений государственной инвестиционной политики республики.

— Защита прав иностранного инвестора. Инвестиционным кодексом и другими законодательными актами Республики Беларусь гарантируется стабильность прав инвестора. В случае, если инвестиции вкладываются в особо важные отрасли белорусской экономики, правительство Беларуси может подписать контракт с зарубежным инвестором напрямую, что дает дополнительные льготы. Центральным местом юридической базы для осуществления деятельности инвесторов в Беларуси является Инвестиционный кодекс Республики Беларусь, вступивший в силу 9 октября 2001 г.

— Стабильная политическая и социальная ситуация. В стране отсутствуют конфликты на этнической и религиозной почве, отмечается низкий уровень преступности и коррупции. На постоянное место жительства в Беларусь из других стран приезжает больше граждан, чем эмигрирует.

Однако существует и ряд факторов, настораживающих, а иногда и отталкивающих иностранных инвесторов. К ним можно отнести нестабильность валютного режима; низкая покупательская способность населения; остановка многих промышленных предприятий; неопределенность политики приватизации. В связи с этим, инвестиционная активность проявляется лишь в отраслях с быстрой отдачей, и практически отсутствуют долгосрочные инвестиционные проекты.

УРОВНИ РАЗВИТИЯ ИНТЕГРАЦИИ В СИСТЕМЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

Филонович Т. Н., Белорусский государственный университет

В настоящее время активно развивается процесс экономического сближения стран. Традиционно выделяют два уровня развития международной экономической интеграции: макро- и микроуровень. На макроуровне процесс объединения стран реализуется посредством заключения между государствами различных международных договоров и соглашений. Интеграцию на этом уровне еще называют «интеграцией сверху» или «формальной интеграцией». На микроуровне интеграция осуществляется между отдельными субъектами хозяйствования стран посредством налаживания взаимовыгодных связей, ведения совместной деятельности и объединения по различным направлениям и в различных организационно-правовых и организационно-экономических формах. Такая интеграция носит название «неформальной» или «интеграции снизу».

Однако в последнее время все чаще многие исследователи выделяют мезоуровень развития национальной экономики, т. е. уровень развития отраслей и регионов. Мезоэкономику (от греч. *mesos* — промежуточный, средний) определяют как совокупность средних по своим размерам (промежуточных между малыми предприятиями и национальной экономикой) форм хозяйствования. К мезоэкономике относятся крупные предприятия, так называемые «мезосистемы», представляющие собой «все более усложня-

яющиеся объединения акционерных обществ и банков». Самой относительно простой формой мезосистем является открытое акционерное общество (ОАО), а самой сложной — образование финансово-промышленных групп (ФПГ). И действительно, ФПГ могут включать в себя предприятия различных отраслей: промышленные предприятия, финансово-кредитные учреждения, торговые организации, научно-исследовательские организации, конструкторские бюро и т. д. К микроэкономике (от греч. *mikros* — малый) относят домашние хозяйства и малые предприятия.

Предприятия микроэкономике и мезоэкономике имеют ряд общих признаков и специфических особенностей. К общим признакам относятся, в частности: непосредственная или косвенная связь с частной собственностью на средства производства; производство товаров, создаваемых на предприятиях этих двух видов, предназначено для их продажи на общем рынке; одинаковыми являются некоторые формы рыночной конкуренции и др. Между тем важно видеть огромные расхождения между крупными и мелкими предприятиями по ряду основных признаков: по масштабам производства и обусловленной ими эффективности хозяйственной деятельности; типам собственности; степени рыночной власти; значению в развитии науки и технического прогресса; характеру управления фирмами.

Таким образом, целесообразно выделение мезоуровня международной экономической интеграции, субъектами которого являются крупные предприятия стран мира и их объединения (корпорации).

Во многих исследованиях международной экономической интеграции можно отметить тесную взаимосвязь экономических и политических отношений, а зачастую преобладание последних. Однако для более точных исследований предлагается все же разграничивать экономически близкие между собой понятия в международной сфере и разделять политико-экономическую интеграцию и чисто экономическую. Здесь следует разграничить роль государства в процессах экономической интеграции. Необходимо различать государство как политический субъект и экономический. Роль государства, как политического субъекта (органа), заключается в создании условий и направлений для экономического сближения стран посредством заключения межгосударственных соглашений. При наличии значительной доли государственной собственности в стране государство будет выступать полноправным участником экономической интеграции, ее «монополистом», так как будет иметь преимущество в области лоббирования именно государственных (не частных) интересов в процессе экономической интеграции.

Таким образом, как процессы интеграции, так и близкие к ним процессы интернационализации и транснационализации можно наблюдать на двух качественно разных уровнях развития, в зависимости от главных действующих субъектов: политическом (формальном) уровне и экономическом (неформальном). На политическом уровне (формальном) интернационализация (внешнеэкономические связи страны), интеграция и транснационализация проходят на основе политических решений государств. На экономическом уровне (неформальном) интернационализация — это внешнеэкономическая деятельность хозяйствующих субъектов, переходящая в корпоративную интеграцию и затем в транснационализацию предприятий. Формальные и реальные процессы в совокупности и составляют суть глобализации мировой экономики.

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА РЕГИОНОВ УКРАИНО-БЕЛОРУССКОГО ПРИГРАНИЧЬЯ

Ханова Е. В., Харьковский национальный университет имени В. Н. Каразина

В современных условиях функционирования рыночной экономики особую актуальность приобретают вопросы регионального развития, связанные с необходимостью достижения каждым регионом государства высокого уровня конкурентоспособности.