

дарственная экономическая политика (нетарифные меры и другие ограничения), доступ зарубежных инвестиций на внутренний рынок страны, регулирование международного транзита на национальном уровне, ситуация в сфере приватизации объектов транспортной инфраструктуры.

Среди внешних и внутренних факторов особое значение в современных условиях приобретают внутренние факторы, зависящие в первую очередь от экономической политики государства.

На сегодняшний день проблемы реализации транзитного потенциала связаны с недостаточным развитием транспортно-логистической инфраструктуры, с неполным обеспечением необходимой пропускной способности приграничных пунктов (таможенный и пограничный контроль), недостаточным применением интермодальных контейнерных перевозок (особенно на автомобильном транспорте). С позиций экономико-правового фактора можно констатировать неполную реализацию транзитного потенциала, поскольку ограничение свободы движения товаров и услуг по территории государства не всегда позволяет реализовать конкурентные преимущества транзитной страны. Примером может служить до сих пор действующая в Таможенном союзе разрешительная система на автоперевозки из третьих стран.

СТРАТЕГИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ВОЕННО-ПРОМЫШЛЕННЫХ КОМПЛЕКСОВ ТРАНЗИТИВНЫХ ПОСТСОВЕТСКИХ СТРАН

Леонovich А. Н., Военная академия Республики Беларусь.

Основу военной промышленности Советского Союза составляли предприятия военно-промышленных комплексов (ВПК) России, Украины, Беларуси, Казахстана. Кооперация предприятий ВПК СССР была очень тесной. Правда, его потенциал в преобладающей своей части был сосредоточен в России. Примерно из 55 тыс. оборонных предприятий, конструкторских бюро и НИИ в России находилось 73 %, Украине — 14 %, Белоруссии — 3,3 %, Казахстане и Молдове — по 1 %, Прибалтике — 3,7 %.

В конце 1980-х — начале 1990-х гг. произошли глубокие экономические и политические изменения, которые существенно повлияли на развитие военной промышленности транзитивных стран постсоветского пространства. Данные изменения были связаны с:

- распадом Советского Союза, Совета экономической взаимопомощи и организации Варшавского договора, в результате чего произошел разрыв кооперационных связей, и сокращение экспорта ВВТ внутри стран совета экономической взаимопомощи и реализации вооружения и военной техники в СССР;
- переходом от плановой экономики к рыночной и снижении роли государства в развитии военной промышленности;
- непродуманной конверсией военного производства
- сокращением военных расходов во всех странах, что способствовало сокращению внутреннего спроса на ВВТ;
- превращением альянса НАТО в стратегического партнера для стран Прибалтики (Литвы, Латвии и Эстонии);
- сокращением мировых военных расходов и как следствие сокращение мирового рынка ВВТ.

В результате вышеперечисленных изменений военная промышленность транзитивных стран постсоветского пространства столкнулась с серьезными трудностями:

- снижением всеми постсоветскими транзитивными странами производства ВВТ;
- сокращением занятости в ВПК;
- поиском новых рынков сбыта;

— изменением условий функционирования ВПК. Предприятия, где осуществлялись строгие контроль, регулирование и планирование со стороны государства, не смогли достаточно быстро адаптироваться к новой системе отношений. При общем ухудшении экономического положения стран назрела острая необходимость в реструктуризации ВПК и оптимизации структуры управления военным производством;

— отсутствием инвестиционной привлекательности некоторых предприятий ВПК у иностранных инвесторов;

— увеличением бюджетных задолженностей военно-промышленных предприятий;

— накоплением нерезализованной продукции;

— появление долгов оборонными предприятиями;

— отсутствием возможности обеспечить собственными силами национальные вооруженные силы перспективными сложными оборонными комплексами и информационными системами, боевыми самолетами последних поколений и ракетными комплексами противовоздушной обороны, средствами радиоэлектронной борьбы, танками и другой боевой техникой.

Ситуация в военно-промышленных комплексах транзитивных стран сложилась достаточно сложная. В результате были намечены стратегии, по которым предприятия военной промышленности транзитивных стран постсоветского пространства стремятся выйти из критической ситуации.

Правомерно выделить общие стратегии экономического развития военно-промышленных комплексов данных стран:

— создание государственных структур и формирование холдингов;

— восстановление кооперационных связей между ВПК стран бывшего Советского Союза;

— приватизация и акционирование военно-промышленных компаний;

— создание совместных предприятий и производств;

— диверсификация производства;

— модернизация и модификация ВВТ;

— налаживание международных военно-экономических отношений.

В Республике Беларусь правомерно выделить следующие стратегии развития военно-промышленного комплекса:

— создание Государственного военно-промышленного комитета, и в его рамках формирование холдинговых структур;

— акционирование предприятий производителей ВВТ, при этом 100 % акций остались у государства;

— диверсификация производства;

— модернизация ВВТ;

— развитие международных военно-экономических отношений, через увеличение экспорта ВВТ, создание совместных предприятий, участие в финансово-промышленных группах.

УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ: ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

Летникова А., Гаврилко Г. Н., Белорусский государственный университет

Происходящий в настоящее время переход, так называемая «революция» устойчивого развития, это переход от «старой» экономики (с высоким уровнем загрязнения, высоким потреблением энергии и ресурсов — экологически «разрушающей» экономики) к «новой» экономике (с низким уровнем загрязнения, энерго- и ресурсоэффективной экономике — устойчивой экономике) (см. рисунок).