

рамках различных подходов: а) функционального, б) институционального, в) структурного.

Путем соотнесения фактических значений количественных показателей открытости экономики с целевыми значениями соответствующих показателей можно сделать вывод о том, на сколько значения первых отличаются от своих целевых ориентиров.

Далее полученный результат проходит сравнение со шкалой числовых диапазонов от 0 до 1, каждому из которых на основании метода экспертных оценок присвоена та или иная степень открытости. Диапазон величин близких к единице свидетельствует о значительном уровне открытости экономики, а к нулю – о высокой степени закрытости.

РЕШЕНИЕ ВОПРОСА О ДОПУСКЕ ФИЛИАЛОВ ИНОСТРАННЫХ БАНКОВ В РАМКАХ ПЕРЕГОВОРОВ ПО ВСТУПЛЕНИЮ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В ВТО

Голова Д.И., Белорусский государственный экономический университет

Разрешение коммерческого присутствия иностранных организаций на белорусском финансовом рынке в форме филиалов иностранных банков – один из наиболее дискуссионных вопросов продолжающегося диалога по вступлению нашей страны в ВТО. Белорусские делегации, оглядываясь на позицию российских коллег, настаивают на исключении подобного требования из проекта Перечня обязательств нашей страны.

В свою защиту белорусской стороной предлагаются следующие аргументы: опасения, что высокая степень открытости банковского сектора чревата негативными последствиями как для конкурентоспособности и устойчивости банковской системы, так и стабильности и развития страны в целом;

практически полная идентичность существующей на данный момент в республике системы регулирования деятельности банков с национальным и иностранным капиталом. Дальнейшая либерализация может привести к дискриминации отечественных банков, что будет противоречить основополагающим принципам ВТО;

вытеснение местных банков сначала на рискованные рынки, а затем и вовсе из банковского бизнеса, с последующим бесконтрольным доминированием иностранных поставщиков банковских услуг, как это случилось в странах Восточной Европы;

сложности, связанные с контролем за деятельностью филиалов, в силу того, что они, не являясь юридическими лицами на территории принимающей страны, не подпадают под требования отечественного банковского надзора;

противоречие приоритетам политики привлечения инвестиций в национальный банковский сектор, поскольку сравнительно более льготные требования к филиалам девальвируют стимулы к созданию дочерних или же вложениям в уставные фонды уже существующих банков.

По поводу таких опасений можно, конечно, спорить, однако отдельные из них представляются просто ошибочными. В частности вопрос о создании однородной системы надзора за филиалами иностранных банков был решен в рамках

Конкордата 1975 г. Базельского Комитета, прописавшего принципы надзора и регулирования филиалов, дочерних банков и совместных кредитных институтов иностранных банков.

В этой связи необходимо отметить, что ограничение открытия филиалов, которое, по сути, является административным или прямым протекционистским, контрастирует с обязательствами, принятыми рядом стран СНГ и Балтийского региона, Центральной и Восточной Европы в результате переговоров по банковскому сектору в рамках ВТО. Ограничения в банковской отрасли упомянутых стран носят скорее регулятивный или косвенный характер и включают: специфические требования по лицензированию иностранных поставщиков банковских услуг; по совместному участию нерезидентов и резидентов в банковском капитале и управлении; по привлечению средств физических и юридических лиц – резидентов или прочих направлений бизнеса и пр.

Одновременно отдельные страны решили вопрос неравной конкуренции со стороны филиалов, введя дополнительные нормы, в частности по величине их собственного (выделенного) капитала, порядку перечисления средств в фонд обязательных резервов в стране инкорпорирования, режиму налогообложения, и др.

Таким образом, позиция в отношении филиалов иностранных банков, которую отстаивают на переговорах с ВТО белорусские делегации, вызывает сомнения. При подготовке проекта Перечня обязательств нашей страны представляется более целесообразным предусмотреть определенные меры предосторожности, чтобы филиалы иностранных банков наиболее полно удовлетворяли требованиям Национального банка.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ВЕКТОР РАЗВИТИЯ ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В КОНТЕКСТЕ ТРЕБОВАНИЙ ВТО

Давыденко Е.Л., Белорусский государственный университет

Легкая промышленность Республики Беларусь – одна из крупнейших отраслей белорусской экономики, в которой функционирует 1150 предприятий и производств, производящая более 35% непродовольственных потребительских товаров. Около 79% легкой промышленности составляют потребительские товары, 21% – продукция производственно-технического назначения. За последнее десятилетие, для легкой промышленности Республики Беларусь характерен спад производства продукции в натуральном выражении, снижение эффективности хозяйствования на предприятиях легкой промышленности. Данная ситуация связана с рыночными преобразованиями, реформированием экономики, перестройкой отраслевой структуры промышленности, усилением конкуренции на внутреннем и внешнем рынках.

Одновременно с уменьшением объемов реализации продукции легкой промышленности внутри республики растет ее экспорт в страны ближнего и дальнего зарубежья. Предприятия легкой промышленности имеют значительную долю экспорта в общем объеме реализованной продукции. Наибольшим спросом за рубежом пользуются белорусские корсетные изделия, льняные и хлопчатобумажные ткани, синтетические и искусственные ткани, ковры и ковровые покрытия