

всего, немонетарных факторов роста конкурентоспособности, повышение эффективности производства, рост производительности труда на основе инвестиций и инноваций, совершенствование технической базы и структуры национальной экономики. Это, в свою очередь, позволит перейти в курсовой политике к более гибкому режиму валютного курса или его фиксации в качественно новой форме, например, в рамках валютного союза.

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ АГРАРНОГО СЕКТОРА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В СВЯЗИ С ИНТЕГРАЦИЕЙ В МИРОВОЙ АГРАРНЫЙ РЫНОК

Лученок С.А., Белорусский государственный
экономический университет

Республика Беларусь, став независимым государством, остро столкнулась с проблемами обеспечения продовольственной безопасности и конкурентоспособности агропромышленного комплекса в ходе постепенной интеграции в мировой аграрный рынок. Осложняет ситуацию и создание единого таможенного пространства с Россией и другими странами СНГ, так как более дешевое российское продовольствие заполняет рынок Беларуси.

Агропромышленный комплекс всегда играл значительную роль в экономике республики. В 1990 году на долю сельского хозяйства приходилось 22,9% ВВП, в отрасли было занято 19,1% всей рабочей силы.

После распада СССР условия функционирования агропромышленного комплекса республики резко изменились в худшую сторону по ряду причин. Во-первых, начали падать доходы сельскохозяйственных предприятий вследствие изменения паритета цен в пользу промышленных товаров;

Во-вторых, снижался спрос на продовольственные товары в связи со снижением реальных доходов населения.

В-третьих, уменьшились возможности экспорта продовольствия в связи с сокращением межреспубликанской торговли пищевой и сельскохозяйственной продукцией.

В-четвертых, сократилось инвестирование в сельское хозяйство.

В-пятых, существенно снизилась оплата труда сельскохозяйственных работников.

Указанные негативные последствия разрушения единого союзного рынка усугублялись сохранением традиционных советских форм организации сельскохозяйственного производства – колхозов и совхозов.

Наряду с внутренними проблемами на динамику развития агропромышленного комплекса негативное влияние оказывает и международная среда. Расширение Европейского Союза и возможное в недалеком будущем вступление в ВТО России значительно осложняют экспорт белорусского продовольствия, усилят конкуренцию на рынках.

Государство постоянно предпринимает усилия по оздоровлению сельскохозяйственного производства. Хозяйства регулярно получают кредиты на проведение работ под будущий урожай, убыточные реструктурируются. Для повышения финансовой устойчивости убыточные предприятия переподчиняются промышленным предприятиям, предпринимателям, объединяются с более сильными. Однако эти усилия не приносят пока желаемого результата.

Опираясь на наш опыт многолетнего руководства сельхозкооперативом, можно утверждать, что в стране пока не предпринимается решительных мер по устранению административных барьеров развитию агропромышленного комплекса. Действительно, вместо рыночных предпочтений отдается административным мерам.

Возродить село возможно только введением частного землепользования. Это было бы достойной компенсацией крестьянам за многовековое внеэкономическое принуждение. Каждый член колхоза должен получить земельный надел и добровольно им распоряжаться – продавать, передавать владение другим лицам, самостоятельно обрабатывать или вступить в кооператив. Капитализация земли позволит усилить мотивацию к труду, повысить эффективность землепользования. Задача государства в этих условиях состоит в контроле за использованием земли по прямому назначению.

СЛИЯНИЯ И ПОГЛОЩЕНИЯ В КОРПОРАТИВНОМ СЕКТОРЕ: МИРОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ

Мазоль С.И., Белорусский государственный
экономический университет

Современный этап развития интеграционных процессов в корпоративном секторе может быть охарактеризован как этап мегаконцентрации капитала. Покупателями либо продавцами активов при слияниях и поглощениях являются крупнейшие компании, которые либо сами образовались в результате подобных сделок («*Daimler/Chrysler*», «*Vodafone Airtouch*» и др.), либо неоднократно участвовали в слияниях и поглощениях («*General Electric*», «*AOL Europe*», «*Aventis*» и др.). Например, компания «*Vodafone Airtouch*» в 2000 г. провела сделку по-