

ВВП на уровне 5–6% в год). Достигнута политическая стабильность. С ростом ВВП и национального дохода усиливается покупательская способность населения. Если рост сохранит свои прежние темпы, то в ближайшие годы можно говорить о формировании группы потребителей, способных приобретать новые автомобили. Поэтому с 2000 г. ведущие автомобильные концерны стремятся наладить производство на местах, захватив лидерство на этих перспективных рынках. Хотя для третьего этапа характерно возрождение инвестиционного интереса к странам Восточной Европы, однако новые инвестиционные планы и намерения отличаются большей взвешенностью, обдуманностью и прагматизмом.

Можно выделить две характерные стратегии обработки новых рынков. Одни фирмы делают ставку на приобретение имеющихся мощностей (бывшие автомобильные заводы) и их незначительное переоборудование, достигая при этом двух результатов: 1) без значительных инвестиций создаются производственные мощности и 2) с рынка исчезает хоть и несильный, но конкурент. Второй инвестиционной стратегией является сооружение нового завода по производству или сборке автомобилей. Производитель получает большую свободу в управлении производством, он не связан никакими обязательствами перед государством. Это положительно сказывается на качестве продукции, на способности предприятия своевременно реагировать на изменения внешних рыночных и политических факторов.

ПРИГРАНИЧНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО ЕС И РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Белицкий М.Е., Белорусский государственный университет

Европейский Союз (ЕС) желает видеть Беларусь как демократичного, сильного, надежного и преуспевающего партнера, с которым можно разделять не только общие границы, но и ценности современного постиндустриального общества. Помощь ЕС для Беларуси представлена индикативными программами и программами приграничного сотрудничества ТАСИС Европейской Комиссии, а также новыми инструментами добрососедства для Украины, Молдовы, России и Беларуси, ратифицированные соответственно 13 марта и 1 июля 2004 г. 28 мая 2004 г. одобрена Европейской Комиссией Национальная стратегия и индикативные программы для Беларуси на 2005–2006 гг.

Предложенные механизмы, по мнению европейских и белорусских аналитиков, призваны обеспечить устойчивое внешнеэкономиче-

ское сотрудничество и развитие торговли, в том числе приграничной между Республикой Беларусь и странами ЕС.

Очевидно, предложенные механизмы транс или приграничного сотрудничества и торговли, а также индикативные программы для Беларуси должны быть более спланированы, запрограммированы и реализованы в соответствии с динамикой конъюнктуры социально-экономической ситуации в стране. Необходима организация более тесного диалога между представленными донорами и официальным Минском. Созданные за последнее время новые механизмы и инструменты сотрудничества, способны обеспечить беспрепятственную интеграцию республики в единое таможенное пространство ЕС. Помощь, оказываемая странами ЕС Беларуси по программам добрососедства, «новой схемы отношений с восточными соседями», программе трансграничного сотрудничества и малых грантов ТАСИС, а также межгосударственной региональной программой ТАСИС является важной предпосылкой динамичного развития двух и многосторонних отношений на различных уровнях, включая развитие торговли, частного бизнеса, независимых демократических институтов и гражданского общества. Предложенные Комиссией механизмы добрососедства, обеспечивают необходимую трансграничную связь белорусских и европейских объединений и организаций, что ставит своей конечной целью налаживание самых тесных торговых и социально-культурных контактов между Республикой Беларусь и ЕС, как новыми соседями. В обеспечение необходимых гарантий и более высоких, чем ранее результатов трансграничного сотрудничества наших стран, разработанные программы и новые механизмы взаимодействия ЕС для Беларуси, должны задействовать местные органы управления и самоуправления республики, Посольства стран ЕС в Минске, что, несомненно, приведет к активизации приграничного сотрудничества и торговли. Стратегически в данном отношении должны просматриваться традиционные партнеры по приграничью: Литва, Латвия и Польша, где необходимо создавать новые предпосылки и инициировать выработку новых алгоритмов трансграничного сотрудничества и торговли. Активизация же деятельности международных финансовых институтов и фондов, Посольств и стран ЕС в Беларуси, Офиса ТАСИС в Минске, развитие приграничной инфраструктуры, современной европейской менеджмент и принятие международных стандартов должны осуществляться не обособленно, а под «зонтиком» национальных программ социально-экономического развития Республики Беларусь. Это не только позволит снизить социально-экономическую напряженность процесса экономической трансформации в республике, но и будет стимулиро-

вать экономическую эффективность сотрудничества, более полное вовлечение общественности и официальной власти в систему международных контактов и информации.

РАЗВИТИЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ВАЛЮТНОЙ СИСТЕМЫ

Белугин К.А., Белорусский государственный университет

Международная валютная система – это правило, обычаи, методы, средства и организации для осуществления международной платежей. Мировая валютная система – это национальная или же наднациональная валютная система с валютой, играющей решающее значение в международных сделках. В своем развитии международная валютная система прошла девять этапов.

1. С развитием международной торговли в XIX в. большинство стран ввели «золотой стандарт», то есть с этого времени курс и стоимость их валют стали определяться количественным содержанием золота,

2. Мировую валютную систему между Первой и Второй мировыми войнами можно назвать «золотовалютным стандартом». Этот период отличается, прежде всего, сильным вмешательством государства в экономику. С отходом от системы «золотого стандарта» валютные банки и государства получили возможность расширить обращение бумажных денег,

3. После 2-й мировой войны лидеры крупнейших стран мира старались избежать ошибок, которые привели к мировому кризису 30-х годов, и в июле 1944 г. в Бреттон-Вудсе (США) создали систему твердых валютных курсов, получившую название «бреттонвудской системы». Страны – члены МВФ, который был создан на той самой международной конференции вместе с МБРР, зафиксировали курсы своих валют (доллары и золото), а доллар был увязан с золотом.

4. В апреле 1972 г. страны – члены ЕЭС, пришли к решению установить между собой более узкие лимиты колебания своих валют и для этого создали так называемую «валютную змею». Когда в феврале 1973 г. доллар был девальвирован, валютный рынок пришлось на несколько недель закрыть. В связи с этим большинство стран перешло к системе свободно колеблющихся курсов.

5. Кризис мировой валютной системы активизировал поиски странами ЕЭС нового, более эффективного механизма международных расчетов на региональной основе. В 1971 г. они приняли план