

# НАХОЖДЕНИЕ ЗАКОНА УПРАВЛЕНИЯ ЦЕНОЙ ПРОДАЖИ ТОВАРА

Н. Степанова

*Томский государственный университет*

*Томск, Россия*

natalia0410@rambler.ru

Аннотация: Оптимизация продажи скоропортящейся продукции (молоко, творог и т.д.) представляет определенный практически интерес, так как продукцию, не реализованную в течение торговой сессии, в лучшем случае надо пускать в переработку, а в худшем случае - просто выбрасывать. Поэтому при реализации такой продукции возникает ряд вопросов, таких как а) какой объем продукции надо завозить на торговую точку; б) по какой цене ее продавать; в) как управлять ценой продажи продукции, чтобы к концу торговой сессии она была полностью реализована. Все эти задачи надо решать при вполне естественном критерии оптимальности - максимизации прибыли, получаемой от реализации продукции.

*Ключевые слова:* интервал, распределение, диффузионное приближение, аппроксимация.

## 1. ВВЕДЕНИЕ

Пусть в торговую точку завозится партия продукции объемом  $Q_0$ , которая должна быть продана в течение торговой сессии длительности  $T$ . Пусть  $d$  - объем затрат на выпуск единицы продукции, так что производителю эта партия стоила  $Q_0 d$  рублей.

Пусть  $c(t)$  есть цена, по которой продукция продается в момент времени  $t$ . В данной работе рассматривается вопрос управления ценой продажи  $c(t)$  в зависимости от времени  $t$  и объема  $Q(t)$  продукции, не реализованной к этому моменту времени. Цель этого управления - добиться того, что продукция будет реализована к концу торговой сессии и при этом будет получена максимальная прибыль.

Будем считать, что поток покупателей является пуассоновским потоком интенсивности  $\lambda(c)$ , зависящей от розничной цены  $c$ . Вид этой зависимости будет уточнен ниже.

Будем считать, что покупатели покупают товар независимо друг от друга, и объем покупки  $\xi$  есть случайная величина с  $M\{\xi\} = \alpha_1$  и  $M\{\xi^2\} = \alpha_2$ .

Пусть  $Q(t)$  есть количество продукции, которая осталась не реализованной в момент времени  $t$ . Рассмотрим решение задачи в так называемом диффузионном приближении, когда  $Q(t)$  аппроксимируется диффузионным случайным процессом.

## 2. МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ

Пусть теперь производится управление ценой продажи товара, и цена продажи  $c(t)$  в момент времени  $t$  выбирается из условия

$$\alpha_1 \lambda(c) = \frac{Q(t)}{\varphi(t)}, \quad (1)$$

с некоторой, пока неизвестной функцией  $\varphi(t)$ .

Тогда, в детерминированном приближении,  $Q(t)$  определяется решением следующего дифференциального уравнения

$$\frac{\partial Q}{\partial t} = -\mu Q(t) - \frac{Q(t)}{\varphi(t)}, \quad (2)$$

полученного подстановкой, которое надо решить при начальном условии

$$Q(0) = Q_0.$$

Разделяя переменные и интегрируя, получим

$$Q(t) = Q_0 \exp\left(-\mu t - \int_0^t \frac{\partial z}{\varphi(z)}\right) \quad (3)$$

Рассмотрим частный случай, когда зависимость  $\lambda(c)$  имеет вид

$$\lambda(c) = \lambda_0 - \lambda_1 \frac{c - c_0}{c_0}.$$

Тогда цена продажи  $c(t)$  в момент времени  $t$  находится из условия

$$\alpha_1 \lambda(c) = \alpha_1 \left( \lambda_0 + \lambda_1 - \lambda_1 \frac{c}{c_0} \right) = \frac{Q(t)}{\varphi(t)},$$

откуда получаем

$$c(t) = c_0 \left( 1 + \frac{\lambda_1}{\lambda_0} - \frac{Q(t)}{\lambda_1 \alpha_1 \varphi(t)} \right) \quad (4)$$

Выручка от продажи нашей партии товара в течение времени  $T$  будет равна

$$S = \int_0^T c(t) \alpha_1 \lambda(c(t)) dt = c_0 \left( 1 + \frac{\lambda_1}{\lambda_0} \right) \int_0^T \frac{Q(t)}{\varphi(t)} dt - \frac{c_0}{\alpha_1 \lambda_1} \int_0^T \frac{Q^2(t)}{\varphi^2(t)} dt. \quad (5)$$

Если товар приобретается по оптовой цене  $d$ , то прибыль от его продажи будет равна

$$P = S - dQ_0 = c_0 \left( 1 + \frac{\lambda_1}{\lambda_0} \right) \int_0^T \frac{Q(t)}{\varphi(t)} dt - \frac{c_0}{\alpha_1 \lambda_1} \int_0^T \frac{Q^2(t)}{\varphi^2(t)} dt - dQ_0 \quad (6)$$

Найдем оптимальный вид функции  $\varphi(t)$ . Мы видим, что зависит от двух функционалов

$$\int_0^T \frac{Q(t)}{\varphi(t)} dt \quad \text{и} \quad \int_0^T \frac{Q^2(t)}{\varphi^2(t)} dt.$$

Обозначая  $Q(t)/\varphi(t) = f(t)$  получим зависимость от двух функционалов -

$$\int_0^T f(t) dt \quad \text{и} \quad \int_0^T f^2(t) dt.$$

В любом случае, попытка найти  $\max P$  по виду функции  $f(t)$  приводит к задаче вида

$$\int_0^T f^2(t) dt + \kappa \int_0^T f(t) dt \Rightarrow \text{extr}, \quad (7)$$

где  $\kappa$  - неопределённый множитель Лагранжа. Приравнявая нулю вариацию по  $f(t)$ , получим, что  $f(t) = \text{const}$ .

Таким образом,

$$f(t) = \frac{Q(t)}{\varphi(t)} = C,$$

или, в явном виде,

$$\frac{1}{\varphi(t)} \exp\left(-\mu t - \int_0^t \frac{dz}{\varphi(z)}\right) = C. \quad (8)$$

Переписывая его в виде

$$\frac{1}{\varphi(t)} \exp\left(-\int_0^t \frac{dz}{\varphi(z)}\right) = C e^{\mu t}$$

и замечая, что

$$\frac{1}{\varphi(t)} \exp\left(-\int_0^t \frac{dz}{\varphi(z)}\right) = -\left(\exp\left(-\int_0^t \frac{dz}{\varphi(z)}\right)\right)^t,$$

получим

$$\left(\exp\left(-\int_0^t \frac{dz}{\varphi(z)}\right)\right)^t = -C e^{\mu t}.$$

Отсюда имеем

$$\exp\left(-\int_0^t \frac{dz}{\varphi(z)}\right) = -\frac{C}{\mu} e^{\mu t} + C_1.$$

Так как при  $t = 0$   $\int_0^t \frac{dz}{\varphi(z)} = 0$ , то

$$1 = -\frac{C}{\mu} + C_1, \quad C_1 = 1 + \frac{C}{\mu},$$

и поэтому

$$\exp\left(-\int_0^t \frac{dz}{\varphi(z)}\right) = \frac{C}{\mu} - \frac{C}{\mu} e^{\mu t} + 1.$$

Логарифмируя это выражение и дифференцируя, получим, после некоторых упрощений

$$\varphi(t) = \frac{\tilde{C}e^{-\mu t} - 1}{\mu}.$$

Возьмем константу  $\tilde{C}$  в виде  $\tilde{C} = e^{\mu CT}$  с некоторым  $C \geq 1$ . Тогда окончательно закон управления ценой примет вид

$$\alpha_1 \lambda(c) = \frac{Q(t)}{\varphi(t)}, \quad \varphi = \frac{e^{\mu(CT-t)} - 1}{\mu}. \quad (9)$$

Именно этот закон управления ценой и будет рассматриваться в дальнейшем. Заметим, что при  $\mu \rightarrow 0$   $\varphi(t) \rightarrow CT - t$ , то есть мы получаем тот вид  $\varphi(t)$ , который обеспечивал максимум прибыли при продаже скоропортящихся товаров в предыдущих разделах.

Найдём теперь выручку и прибыль при данном законе управления ценой в детерминированном случае. Вычисляя интегралы, получим

$$Q(t) = Q_0 \frac{e^{\mu(CT-t)} - 1}{e^{\mu CT} - 1},$$

$$\int_0^T \frac{Q(t)}{\varphi(t)} dt = \frac{Q_0 \mu T}{e^{\mu CT} - 1}, \quad \int_0^T \frac{Q^2(t)}{\varphi^2(t)} dt = \frac{Q_0^2 \mu^2 T}{(e^{\mu CT} - 1)^2}.$$

Поэтому прибыль от продажи нашей партии товара равна

$$P = c_0 \left(1 + \frac{\lambda_0}{\lambda_1}\right) \frac{Q_0 \mu T}{e^{\mu CT} - 1} - \frac{c_0}{\lambda_1 \alpha_1} \frac{Q_0^2 \mu^2 T}{(e^{\mu CT} - 1)^2} - dQ_0. \quad (10)$$

Отсюда находится оптимальное значение  $Q_0$ :

$$Q_0 = \left[ c_0 \left(1 + \frac{\lambda_0}{\lambda_1}\right) \frac{\mu T}{e^{\mu CT} - 1} - d \right] \frac{\lambda_1 \alpha_1 (e^{\mu CT} - 1)^2}{2\mu^2 T c_0}, \quad (11)$$

и максимальное значение прибыли

$$P_{max} = \left[ c_0 \left(1 + \frac{\lambda_0}{\lambda_1}\right) \frac{\mu T}{e^{\mu CT} - 1} - d \right]^2 \frac{\lambda_1 \alpha_1 (e^{\mu CT} - 1)^2}{4\mu^2 T c_0}. \quad (12)$$

### 3. ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Однако в этом случае есть дополнительная возможность - провести оптимизацию и по параметру  $\mu$ . Обозначая комбинацию  $e^{\mu CT} - 1 = z$ , получим

$$P_{max} = \left[ c_0 \left(1 + \frac{\lambda_0}{\lambda_1}\right) \mu T z - dz^2 \right]^2 \frac{\lambda_1 \alpha_1}{4\mu^2 T c_0},$$

и оптимальное значение  $z$  равно

$$z_{opt} = \frac{c_0(1 + \lambda_0/\lambda_1)\mu T}{2d} = e^{\mu C_{opt} T} - 1.$$

Отсюда оптимальное значение есть

$$C_{opt} = \frac{1}{\mu T} \ln \left( 1 + \frac{c_0(1 + \lambda_0/\lambda_1)\mu T}{d} \right). \quad (13)$$

Так как  $C \geq 1$ , то окончательно

$$C_{opt} = \max \left( 1, \frac{1}{\mu T} \ln \left( 1 + \frac{c_0(1 + \lambda_0/\lambda_1)\mu T}{d} \right) \right).$$

## ЛИТЕРАТУРА

1. Степанова Н.В., Терпугов А.Ф. Оптимальное управление ценой при продаже скоропортящегося товара // Вестник Сибирского государственного аэрокосмического университета, 2007, вып. 4(17), с. 35-39.
2. Степанова Н.В., Терпугов А.Ф. Управление ценой при продаже скоропортящейся продукции // Вестник Томского госуниверситета. Сер. Управление, вычислительная техника и информатика. 2007. №1. с. 22-35.
3. Степанова Н.В. Управление ценой при продаже портящегося товара // Научное творчество молодежи. Материалы XII Всероссийской научно-практической конференции. Анжеро-Судженск, 18-19 апреля 2008 г. Издательство Томского университета, 2008. Ч. 1, с. 40-43.