

раничения на операции (такие как локализация производства), не играют существенной роли для иностранных инвесторов. Гораздо более важным является наличие здоровой конкурентной среды в экономике, равенство всех перед законом и развитая инфраструктура.

Тем не менее при выработке политики взаимоотношений с ТНК органы государственного управления должны иметь ясные представления о национальных экономических интересах и приоритетах развития страны, пытаясь найти разумный баланс интересов ТНК и экономики страны, смягчить рост напряженности в социальной сфере.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ СОДЕЙСТВИЯ ДЕЛОВОЙ ЗАГРАНИЧНОЙ АКТИВНОСТИ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Данильченко А.В., Белорусский государственный университет

Практика государственного стимулирования деловой заграничной активности компаний в Германии представляет особый интерес в плане ее использования в белорусских условиях. Ведь на ближайшие годы определено, что зарубежные инвестиции белорусских промышленных предприятий будут направляться в создание совместных предприятий. Система государственного стимулирования ФРГ включает в себя нормативно-законодательную базу и институты, которые поддерживают германские фирмы при осуществлении зарубежного инвестирования. Об ее высокой эффективности, говорит тот факт, что ФРГ на протяжении многих лет входит в тройку ведущих экспортеров мира. Ее экспортная квота в ВВП составляет более 40%, что достаточно много среди крупных индустриальных стран при наличии емкого внутреннего рынка.

В ФРГ действует Закон об иностранных инвестициях как предпосылка для зарубежного инвестирования, но по сравнению с белорусским законодательством имеет другую направленность. Наш закон ориентирован на привлечение иностранных инвестиций в экономику страны путем предоставления разнообразных льгот. Отличительной чертой германского закона является стимулирование вывоза капитала (ПИИ) через смягчение налогового бремени и формирование на немецких предприятиях свободных от налогообложения фондов и резервов.

Во-первых, закон разрешает образование свободных от налогообложения резервных фондов при вывозе за границу бывших в употреблении хозяйственных благ (станков, оборудования, транспортных средств). В этом случае налог на добавленную стоимость, выполняющий функцию налога с оборота, не изымается в бюджет. Это мера содействует модернизации оборудования и применению новых технологий на предприятии и побуждает фирмы к иностранному инвестированию. Теоретическое объяснение этого явления – продление жизненного цикла продукта и технологий при переносе их за рубеж.

Во-вторых, закон разрешает образование за счет получаемой прибыли фондов для покрытия возможных потерь от хозяйственной деятельности заграничных дочерних компаний в течение первых пяти лет. Фактически происходит уменьшение облагаемой налогом прибыли. По своему назначению он выполняет функцию страхования предпринимательских рисков. В-третьих, списание «тихих» ресурсов на покупку за границей дочерних подразделений. В этом случае затраты на приобретение за границей дочерних фирм также не подпадают под налогообложение. В-четвертых, разрешение на списание потерь заграничных производственных мест не затрагивает вопросов освобождения от налогов, предусмотренных дополнительно в рамках соглашений об избежании двойного налогообложения.

В целом германский закон об иностранных инвестициях содействует деловой заграничной активности германских компаний как в плане налогового облегчения, так и с позиций уменьшения предпринимательского риска за границей. Его экономическим фундаментом является признание, что экспорт товаров и экспорт капитала понимаются как равнозначные стратегии выхода на внешний рынок. Известен факт, что американские дочерние общества в Европе производят примерно 50% общего объема американского экспорта.

Второй федеральный закон касается вопросов налогообложения германских компаний, которые имеют заграничные филиалы и дочерние общества в развивающихся странах. «Закон о налогах при образовании резервных фондов в развивающихся странах» разрешает образование на германском предприятии фонда, освобожденного от налогообложения, в размере 100% суммы инвестиций в наименее слаборазвитые и 40% в прочие развивающиеся страны. Фонд может увеличиваться до 60%, если так называемая прочая группа развивающихся стран имеет важное стратегическое значение для

ФРГ, в плане обеспечения ее сырьем и энергетическими ресурсами. Ликвидация этого фонда происходит с 6-го года с шестой части суммы за год. В особых случаях время ликвидации фонда составляет 12 лет. По экономическому назначению данный фонд выполняет не только функцию страхования предпринимательского риска, но и накопления капитала, создает предпосылки для оперативного использования финансовых ресурсов.

Кроме законодательных актов в ФРГ действует ряд специальных программ, финансируемых из различных источников, которые также содействуют инвестированию в развивающиеся страны с повышенным предпринимательским риском. Так, Федеральное министерство сотрудничества с развивающимися странами осуществляет финансовую поддержку частных инвестиций и филиалов в развивающихся странах. Оно поддерживает мелкие и средние предприятия с годовым оборотом не более 100 млн. евро. Крупные предприятия имеют право участвовать в данной программе, если развивающаяся страна имеет важное стратегическое значение. Финансовая поддержка осуществляется в форме выдачи льготных кредитов. Предприятию может быть предоставлен кредит в размере не более 1,7 млн. евро под процент от 2,5 до 3,5% годовых со сроком его погашения в течение 15 лет. Начало погашения кредита может быть отсрочено максимум на 5 лет. Как правило, доля кредитования не должна превышать 50% объемов собственного инвестирования компании. Безусловно, льготное кредитование при прочих равных условиях может выступать дополнительным мотивом для интернационализации деловой активности.

Аналогичную программу имеет Германское финансовое общество содействия развивающимся странам, которое предоставляет ссуды и займы. Это рассматривается как предпосылка для участия в совместном предпринимательстве немецких и местных заграничных партнеров по бизнесу. Однако ссуды выдаются под обычный рыночный процент со сроком погашения до 15 лет. Но при этом предусмотрено освобождение предприятия от уплаты процентов в течение 2-5 лет в зависимости от важности инвестиционного проекта. Такая практика позволяет организовать заграничное производство и начать получать прибыль, из которой и будут выплачиваться проценты.

Германское общество технического сотрудничества осуществляет программу компенсации затрат фирмам на производственное обучение местного персонала за границей. Доплаты за производственное обучение предоставляются преимущественно мелким и средним предприятиям, которые занимаются заграничным бизнесом в развивающихся странах. Размеры доплат могут варьироваться от 120 евро на одного обучаемого за месяц до 50 евро, а в развивающихся странах с низкими доходами размер компенсации может составлять 200 евро.

Важным механизмом стимулирования деловой заграничной активности являются так называемые гарантии от политических рисков. Федеральные гарантии против политических рисков распространяются на экспроприацию собственности, огосударствление и разнообразные вмешательства со стороны принимающей страны, войны и революции, а также предупреждения конвертируемости и финансового трансферта. Срок действия гарантий составляет от 15 до 20 лет и распространяется только на новые инвестиции. Заявка от германской фирмы направляется в Федеральное министерство экономики перед началом зарубежного инвестирования. В обеспечении гарантий принимают участие также министерства иностранных дел, финансов, сотрудничества с развивающимися странами.

Опросы 654-х германских международных компаний позволяют оценить значимость государственных мероприятий по стимулированию интернационализации: на первое место вышел Закон о налогах при образовании резервных фондов, на втором – оказались федеральные гарантии против политических рисков, на третьем – доплаты по производственному обучению.

Эти меры в той или иной форме следует разработать и использовать и в Беларуси.

СОЗДАНИЕ ТОВАРОПРОВОДЯЩИХ СИСТЕМ – ВАЖНАЯ ЗАДАЧА ПРЕДПРИЯТИЙ ЭКСПОРТЕРОВ

Дрозд Р.Н., Белорусский государственный университет

Современный этап развития внешнеэкономической деятельности в нашей стране связан с коренными изменениями форм и методов, которые применялись на протяжении десятилетий предшествующего развития. Десятки тысяч предприятий, независимо от их принадлежности к государственному или частному сектору, организационной формы, размеров имущества, сферы деятельности, состава собственности, получили возможность активно участвовать в международном экономическом сотрудничестве. В связи с этим особую остроту приобрела проблема создания эффективных корпора-