

## ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ МЕЖДУ ЕВРОПЕЙСКИМ СОЮЗОМ И США (1995–2003)

*Талайко Т.А.*, Белорусский государственный университет

Сотрудничество Европейского Союза и США в сфере экономики является одним из приоритетных направлений трансатлантических отношений. На сегодняшний день Европейский Союз и Соединенные Штаты Америки являются ведущими игроками мировой торговли. Одновременно ЕС и США являются друг для друга важнейшими торговыми и инвестиционными партнерами.

Базисом для современных экономических отношений Европейского Союза и США является ряд соглашений, подписанных сторонами во Второй половине 90-х годов. Новая Трансатлантическая Декларация 1995 года, дополненная Совместным планом действий, а также Соглашение о трансатлантическом экономическом партнерстве, принятое в мае 1998 года, сформировали институциональную основу европейско-американских экономических отношений.

В Новой Трансатлантической Декларации 1995 года сотрудничество в экономической сфере было определено как приоритетное для обеих сторон и необходимое для создания более открытой мировой системы торговли и инвестиций. В документе подчеркивалось стремление укрепить достигнутые успехи и еще более углубить двусторонние экономические связи. В частности, говорилось о необходимости создания «Нового трансатлантического рынка», который позволит расширить торговые и инвестиционные возможности, создать новые рабочие места и придаст динамизм мировой экономике.

В Совместном плане действий одной из главных целей трансатлантического партнерства было определено расширение мировой торговли и развитие экономического сотрудничества. Документ предусматривал активное взаимодействие Европейского Союза и США в рамках Всемирной Торговой Организации (ВТО) для укрепления многосторонней торговой системы, а также для устранения барьеров на пути потоков товаров и услуг.

Соглашения о трансатлантическом экономическом партнерстве 1998 года расширило подход, принятый в Новой Трансатлантической Декларации. Новое соглашение распространялось как на двустороннюю, так и на многостороннюю торговлю. Целью двусторонних торговых отношений стала ликвидация барьеров на пути торговли. Многосторонние торговые отношения предусматривали стимулирование дальнейшей многосторонней либерализации торговли в пределах ВТО посредством объединения усилий для решения проблем международной торговли. Инновационный аспект предложения заключался в интеграции рабочей силы, бизнеса, потребительских проблем в один процесс.

После 1995 года был подписан ряд соглашений в самых различных областях. В мае 1997 года на встрече на высшем уровне между ЕС-США было подписано Соглашение о сотрудничестве и взаимопомощи в области таможенного права. В декабре 1998 года вступило в силу Соглашение взаимного признания, затрагивающее специфические области товаров (телевизионное оборудование, фармацевтическое, медицинское оборудование). 4 июня 1998 года лидеры Европейского Союза и США подписали Соглашение о конкуренции.

В Боннской декларации, принятой 21 июня 1999 года на саммите ЕС-США, обе стороны приняли на себя обязательство осуществлять «полное и равное партнерство» в экономической, политической сферах и вопросах безопасности.

Вопросы экономического сотрудничества регулярно становятся предметом обсуждения на специальных встречах (например, в рамках Трансатлантического Бизнес-Диалога), а также рассматриваются политическими лидерами в рамках саммитов ЕС-США. Так, на последнем саммите ЕС-США, проходившем 25 июня 2003 года, одним из пунктов повестки дня рассматривались вопросы торгово-экономического характера. В частности, лидеры Европейского Союза и США обсудили вопросы двусторонних экономических отношений, также внимание было уделено «стальной» проблеме.

На сегодняшний день Европейский Союз является практически равным по силе партнером США в экономических и валютных вопросах. Общий объем внешней торговли 15 стран ЕС в 2002 году составил 1,87 трлн. долларов, при этом доли Европейского Союза и США в мировой торговле были 18,5% и 18,7% соответственно. В 2002 году объем экспорта европейских товаров в США достиг 242 млрд. евро (24,3% от общего объема экспорта европейских стран), в то время как импорт из США составил 175 млрд. евро (17,7% от общего объема импорта ЕС). В 2002 году Европейским Союзом был произведен экспорт услуг в США на сумму 114,89 млрд. евро (35,08% от мирового объема), а импорт услуг из Соединенных Штатов Америки составил 108,53 млрд. евро (35,45% от мирового объема). Общий объем двусторонних прямых инвестиций в 2002 году превысил 1,5 трлн. евро: США

инвестировали в ЕС около 650 млрд. евро, а объем прямых европейских инвестиций в США составил 889 млрд. евро.

Однако, несмотря на высокие экономические показатели, нужно признать, что на протяжении последнего десятилетия между Европейским Союзом и США появляется все больше разногласий в экономической сфере. Проблемы возникают, так как ЕС и США являются не только партнерами, но также и конкурентами на мировом рынке, а также из-за использования по обе стороны Атлантики различных систем и подходов к экономическому регулированию. Европейские страны в целом более склонны к государственному регулированию и перераспределению большей доли национального продукта в интересах сглаживания возникающего социального неравенства. Эти расхождения иногда находят отражение на внешнеэкономическом уровне, приводя к трениям между партнерами. Стабильная экономическая связка между ЕС и США периодически подвергается испытанию конкуренцией в области торговли и финансов. Громкий резонанс получили споры об импорте из США в ЕС «гормональной говядины», споры по поводу импорта бананов, доступа на рынки стали, текстиля и многих сельскохозяйственных продуктов, разногласия в области телекоммуникаций и ряд других проблем взаимной торговли.

Введение единой европейской валюты также способствует обострению противоречий между Европейским Союзом и Вашингтоном.

Вместе с тем Европейский Союз и США стремятся к преодолению экономических конфликтов в двустороннем порядке, а также и в рамках Всемирной торговой организации, через механизмы которой Вашингтон и Брюссель урегулируют большую часть своих торговых противоречий.

### **К ВОПРОСУ О ФОРМИРОВАНИИ НОВОЙ ПОВЕСТКИ ДНЯ СОТРУДНИЧЕСТВА БЕЛАРУСИ И ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА**

*Улахович В., Центр международных исследований  
Белорусского государственного университета*

Политический импульс, лежащий в основе нового расширения Европейского Союза, масштабы этого расширения, предопределили переоценку политики Европейского Союза по отношению к западным членам Содружества независимых государств. Этот пересмотр нашел свое выражение в документе «Wider Europe – Neighbourhood: A new framework for relations with our Eastern and Southern neighbours». Стандартизированные тексты Соглашений о партнерстве и сотрудничестве подписанные с Беларусью, Молдовой, Россией и Украиной опирались на принцип постепенной адаптации этих государств к стандартам ЕС. Соглашения налагали на государства-не члены не только общие обязательства, в области основных прав, строительства демократических институтов и рынка, но также требовали непосредственного приведения в соответствие с европейскими нормами определенных сфер законодательства. Однако, такой подход на деле оказался неэффективным, а зачастую служил барьером для необходимой кооперации по некоторым важным вопросам совместного интереса. В новой европейской платформе принцип адаптации меняется на более рациональный и прагматичный подход – принцип взаимозависимости территорий по обе стороны границы расширенного Евросоюза.

Диалектика момента такова, что прогнозируемая нацеленность Европы на преодоление в ближайшем десятилетии в основном своих внутренних политических и экономических проблем совпадает с необходимостью нового уровня кооперации по широкому кругу вопросов с такими государствами, как Беларусь, Молдова, Россия и Украина. В особенности по вопросам экономического сотрудничества, общеконтинентальной стабильности и безопасности, единой энергетической инфраструктуры, экологии, миграции, борьбы с транснациональным криминалом.

Эта двойственность отражена и в вышеуказанном европейском внешнеполитическом концепте «Wider Europe – Neighbourhood: A new framework for relations with our Eastern and Southern neighbours». С одной стороны, этот документ содержит конструктивный импульс и само его появление означает понимание важности нового соседства. А с другой – не диверсифицированный подход для целых регионов, принцип равноудаленности всех 14 стран-соседей по периметру новых границ, и тех, кто настойчиво ставит задачу своего присоединения к ЕС (например, Украина), и весьма специфических государств (например, Ливия или Палестинская автономия), предположительный характер документа позволили некоторым специалистам охарактеризовать новую европейскую платформу, как доктрину нового европейского «минимализма» по отношению к новым соседям или даже концепцией «огораживания». По мнению европейских наблюдателей, она внедряет и акцентирует идею об изначальном водо-