

**MINISTRY OF EDUCATION OF THE REPUBLIC OF BELARUS  
STATE EDUCATIONAL INSTITUTION  
SCHOOL OF BUSINESS OF BELARUSIAN STATE UNIVERSITY**

**DEPARTMENT OF DIGITAL SYSTEMS AND TECHNOLOGIES**

**Abstract to the thesis**

**DEVELOPMENT OF A WEBSITE FOR THE ORGANIZATION LLC  
«LLK»**

STOSH Daniil

Scientific supervisor:  
Yaroshevich Andrey Olegovich  
Senior Lecturer

Minsk, 2025

Дипломная работа: 73 с., 11 рис., 18 табл., 50 источников.

## ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ, ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА, РАЗРАБОТКА КОРПОРАТИВНОГО САЙТА.

**Цель работы:** разработка и внедрение многофункционального корпоративного сайта для улучшения коммуникации с клиентами, оптимизации процессов продаж и поддержки цифровой трансформации в компании ООО «ЛЛК».

**Объект исследования:** бизнес-процессы взаимодействия с клиентами, продаж и маркетинга в сфере промышленного снабжения на примере ООО «ЛЛК».

**Предмет исследования:** цифровые инструменты и веб-технологии для повышения прозрачности закупок.

**Методы исследования:** системный анализ бизнес-процессов, принципы UX/UI-дизайна, бенчмаркинг конкурентов, экономическое моделирование, анализ архитектуры программного обеспечения.

**Исследования и разработки:** проведён анализ деятельности ООО «ЛЛК» и целевой аудитории, оценка цифровой зрелости конкурентов, разработка архитектуры и структуры сайта, реализация прототипа на базе WordPress, Vue.js, Laravel и PostgreSQL.

**Элементы научной новизны:** разработка модульного, многоязычного сайта с возможностью интеграции в ИТ-инфраструктуру промышленных предприятий.

**Область возможного применения:** цифровая модернизация малых и средних предприятий промышленного B2B-сектора, стремящихся повысить качество обслуживания клиентов и операционную гибкость.

**Техническая, экономическая и социальная значимость:** внедрение системы позволит сократить длительность цикла продаж на 40%, увеличить количество квалифицированных лидов на 65% и повысить удовлетворённость клиентов за счёт круглосуточного доступа к документации.

Автор работы подтверждает, что приведённый в ней расчетно-аналитический материал правильно и объективно отражает состояние исследуемого процесса, а все заимствованные из источников теоретические и методологические положения и концепции сопровождаются ссылками на их авторов.

Thesis: 73 p., 11 fig., 18 tab., 50 sources.

DIGITAL TRANSFORMATION, INDUSTRIAL B2B WEBSITE, INFORMATION SYSTEM, CORPORATE WEBSITE DESIGN.

**Purpose of research:** Development and implementation of a multifunctional corporate website to enhance client communication, optimize sales processes, and support digital transformation at LLC «LLK».

**Object of research:** The business processes related to customer engagement, sales, and marketing in the industrial supply sector on the example of LLC «LLK».

Subject of research: Digital tools and web technologies for improving procurement transparency, documentation access, and lead generation in industrial B2B sales.

**Research methods:** System analysis of business processes, UX/UI design principles, competitor benchmarking, economic modeling, and software architecture analysis.

**Research and development:** Analyzed LLC «LLK» operations and target audience, evaluated digital maturity of competitors, designed the system architecture and information structure of the website, implemented a working prototype using WordPress, Vue.js, Laravel, and PostgreSQL, and assessed its economic efficiency.

**Elements of scientific novelty:** Development of a modular, multilingual, and integration-ready website for industrial B2B users; use of structured content delivery, REST APIs, and analytics tools for behavioral insights and future scalability.

**Possible application:** Digital modernization of small and medium-sized B2B industrial companies seeking to improve customer experience and operational agility.

**Technical, economic, social significance:** The new system is projected to reduce sales cycle duration by 40%, increase qualified leads by 65%, and enhance customer satisfaction through real-time document access and multilingual support. The payback period is estimated at 5.2 months.

The author of the work confirms that the computational and analytical material presented in incorrectly and objectively reflects the state of the process under study, and all theoretical and methodological provisions and concepts borrowed from sources are accompanied by references to their authors.

Дыпломная праца: 73 с., 11 мал., 18 табл., 50 крыніц.

## ЛІЧБАВАЯ ТРАНСФАРМАЦЫЯ, ІНФАРМАЦЫЙНАЯ СІСТЭМА, РАЗРАБОТКА КАРПАРАТЫЎНАГА САЙТА.

**Мэта працы:** распрацоўка і ўкараненне шматфункцыянальнага карпаратыўнага сайта для паляпшэння камунікацыі з кліентамі, аптымізацыі працэсаў продажаў і падтрымкі лічбавай трансфармацыі ў кампаніі ТАА «ЛЛК».

**Аб'ект даследавання:** бізнес-працэсы ўзаемадзеяння з кліентамі, продажаў і маркетынгу ў прамысловым забеспячэнні на аснове ТАА «ЛЛК».

**Прадмет даследавання:** лічбавыя інструменты і вэб-тэхналогіі для павышэння празрыстасці закупаў, доступу да генерацыі ў прамысловай B2B-сферы.

**Метадалогія даследавання:** сістэмны аналіз бізнес-працэсаў, прынцыпы UX/UI-дызайну, бенчмаркінг канкурэнтаў, эканамічнае мадэляванне, аналіз архітэктуры праграмага забеспячэння.

**Даследаванні і распрацоўкі:** праведзены аналіз дзейнасці ТАА «ЛЛК» і мэтавай аўдыторыі, ацэнка лічбавай сталасці канкурэнтаў, распрацавана архітэктура і структура сайта, рэалізаваны прататып на базе WordPress, Vue.js, Laravel і PostgreSQL.

**Элементы навуковай навізны:** стварэнне модульнага шматмоўнага вэб-сайта, які можа быць інтэграваны ў прамысловую ІТ-інфраструктуру; структураванае распаўсюджванне кантэнту.

**Сфера магчымых ужыванняў:** лічбавая мадэрнізацыя малых і сярэдніх прадпрыемстваў прамысловай B2B-сферы, якія імкнуцца павысіць якасць абслугоўвання кліентаў і аператыўную гнуткасць.

**Тэхнічная, эканамічная і сацыяльная значнасць:** Гэтая тэхналогія скароціць цыкл продажаў на 40%, павысіць колькасць кваліфікаваных кліентаў на 65% і павысіць задаволенасць кліентаў.

Аўтар працы пацвярджае, што прыведзены ў ёй разлікова-аналітычны матэрыял правільна і аб'ектыўна адлюстроўвае стан доследнага працэсу, а ўсе запазычаныя з крыніц тэарэтычныя і метадалагічныя палажэнні і канцэпцыі суправаджаюцца спасылкамі на іх аўтараў.