

живания и внедрения новых продуктов, а также повышение конкурентоспособности банка за счет диверсификации доходов и инноваций в сфере цифрового банкинга.

Прогнозируемый экономический эффект включает увеличение доходов от комиссий и услуг, дополнительных доходов от консультационных услуг, управления активами и новых инвестиционных продуктов, рост доходов от цифрового банкинга и инновационных платежных решений. Повышение лояльности клиентов приведет к снижению оттока клиентов и увеличению среднего чека на одного клиента за счет программ лояльности и кросс-продаж.

Третье направление подразумевает повышение операционной эффективности и контроль затрат. Повышение операционной эффективности и контроль затрат являются важными направлениями для улучшения финансовых показателей банка. Целью является снижение операционных расходов и повышение операционной эффективности для улучшения чистой прибыли.

Первым шагом в достижении этой цели является оптимизация бизнес-процессов и внедрение автоматизации. Необходимо провести детальный анализ текущих бизнес-процессов для выявления узких мест и неэффективностей, применяя методики Lean и Six Sigma для их оптимизации. Важно инвестировать в ИТ-системы для автоматизации рутинных операций, таких как обработка платежей, управление счетами и другие административные задачи. Далее необходимо пересмотреть и сократить неэффективные затраты. Аудит текущих затрат поможет выявить неэффективные и избыточные расходы, на основе чего можно разработать план сокращения затрат.

Внедрение современных технологий и ИТ-решений играет ключевую роль. Обновление и модернизация ИТ-инфраструктуры повысит производительность и безопасность.

Ожидаемые результаты включают снижение операционных расходов за счет оптимизации бизнес-процессов, автоматизации и сокращения неэффективных расходов. Повышение операционной эффективности приведет к увеличению производительности и снижению временных затрат на выполнение рутинных операций. Улучшение качества предоставляемых услуг за счет использования современных технологий и ИТ-решений также является важным результатом.

Библиографические ссылки

1. Экономическая сущность и виды активных операций банка [Электронный ресурс]. URL: https://vuzlit.com/36698/ekonomicheskaya_suschnost_vidy_aktivnyh_operatsiy_banka (дата обращения: 15.05.2024).

УДК 336.64

ФИНАНСОВЫЙ АНАЛИЗ И НАПРАВЛЕНИЯ УЛУЧШЕНИЯ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ

В. Е. Хроленок¹⁾, А. И. Короткевич²⁾

¹⁾ студент, Белорусский государственный университет, г. Минск, Беларусь,
e-mail: vladislav_fonarev@mail.ru

²⁾ доктор экономических наук, профессор, Белорусский государственный университет, г. Минск,
Беларусь, e-mail: Karatkevich@bsu.by

В статье проведен финансовый анализ ООО «ЛиквидБай» и разработаны направления улучшения финансового состояния организации.

Ключевые слова: финансовое состояние организации; ликвидность; финансовая устойчивость; рентабельность.

FINANCIAL ANALYSIS AND DIRECTIONS FOR IMPROVING THE FINANCIAL CONDITION OF THE ORGANIZATION

V. E. Krolenok¹⁾, A. I. Korotkevich²⁾

¹⁾ student, Belarusian State University, Minsk, Belarus, e-mail: vladislav_fonarev@mail.ru

²⁾ doctor of economics, professor, Belarusian State University, Minsk, Belarus, e-mail: Karatkevich@bsu.by

The article carried out a financial analysis of LiquidBy LLC and developed directions for improving the financial condition of the organization.

Keywords: financial condition of the organization; liquidity; financial stability; profitability.

Современные экономические условия стремительно меняются, потому растет и важность корректной оценки финансового состояния организации. Финансовый анализ организации является фундаментом для принятия управленческих решений, касающихся кадров, производства, инвестирования. Финансовый анализ является центральным элементом финансового управления в организациях, благодаря оценке эффективности деятельности организации, способствующей формированию финансовой стабильности [1]. С помощью финансового анализа менеджмент может реагировать на текущие тенденции и изменения рыночной конъюнктуры – принимать обоснованные управленческие решения. Финансовый анализ выступает также в качестве инструмента для обнаружения слабых мест в хозяйственной деятельности предприятия и выработки механизмов их устранения, что способствует финансовому оздоровлению организации и улучшению результатов её деятельности.

Благодаря анализу финансовой отчетности становится возможным оптимизация её структуры и улучшение ликвидности. Финансовый анализ позволяет грамотно распоряжаться долговыми обязательствами и эффективно распределять финансовые потоки.

ООО «ЛиквидБай» – компания, которая занимается оптовой торговлей в сфере сельского хозяйства. Предоставляет широкий выбор товаров от сельскохозяйственной техники до молочной продукции. Финансовый анализ ООО «ЛиквидБай» позволил сделать выводы о финансовом состоянии, платёжеспособности, уровне ликвидно и рентабельности организации.

Анализ ликвидности показал, что баланс не является ликвидным. Требуется увеличить объем высоко ликвидных ресурсов, необходимых для того, чтобы оплатить наиболее срочные обязательства. Дефицит собственного капитала требует исправления, а трудно реализуемые активы составляют слишком большую долю баланса.

В результате анализа рентабельности организации можно сделать выводы о том, что ООО «ЛиквидБай» работает в убыток. Особенно выделяется 2021 год: в это время организация получила наибольшие убытки, определяемые показателями рентабельности, которые в этот период превышают остальные. Выделяется показатель рентабельности долгосрочных активов – 334 %; и рентабельность продаж, значение которой составляет – 55 %.

Благодаря анализу вероятности банкротства был сделан вывод о том, что вероятность скорее высокая, поэтому для избежание банкротства следует разработать пути улучшения финансового состояния и применять их на практике.

В ходе проведения анализа финансово-экономической деятельности ООО «ЛиквидБай» наблюдается, очевидно, негативная тенденция последних лет. В течении последних периодов компания терпит убытки, что демонстрируют отрицательные показатели рентабельности.

Одной из самых значительных проблем стала краткосрочная кредиторская задолженность, необеспеченная достаточным объемом краткосрочных активов для её погашения.

Наблюдается достаточно большой объем долгосрочных обязательств. В сумме с предыдущим пунктом это повышает риск ликвидности организации.

Основываясь на результатах анализа были предложены 3 направления улучшения эффективности ООО «ЛиквидБай»: осуществления услуги факторинга; получения рефинансирования кредиторской задолженности; оформление безотзывного аккредитива.

Осуществление факторинга возможно благодаря значительному объему напильной краткосрочной дебиторской задолженности, с которой удобно работать банку. Факторинг является наиболее гибкой и актуальной услугой для того, чтобы оптимизировать структуру баланса.

Помимо этого, факторинг обладает рядом преимуществ: позволяет получить денежные средства в короткий срок; позволяет сохранить и увеличить оборотные средства организации; минимизирует вероятность невозврата долгового обязательства.

Организации этот метод позволит оптимизировать структуру баланса и получить дополнительную прибыль. Оформление аккредитива позволит мгновенно получить финансирование сделки, а в дальнейшем получение прибыли. В результате проведенных расчетов было определено, что использование операции факторинга как направление повышения эффективности банковского обслуживания внешнеэкономических расчетов Организации экономически целесообразно и принесет только при проведении факторинговой операции без регресса дополнительную прибыль в размере 39,29 тыс. руб.

Получение рефинансирования кредиторской задолженности от банка будет способствовать получению отсрочки по платежам, уменьшению процентных ставок по кредитам, упрощению управления кредитным портфелем. В результате проведенных расчетов было определено, что использование рефинансирования экономически целесообразно и принесет только при проведении рефинансирования дополнительную прибыль в размере 144,75 тыс. руб.

В организации в 2022 г существует недостаток наиболее ликвидных активов – нет денежных средств для того, чтобы продолжать свою торговую деятельность. Наиболее практичным средством продолжения торговой деятельности можно выделить аккредитив.

Аккредитив – это форма безналичных расчётов, представляющая собой безотзывное обязательство банка выполнить платёж против представления документов, указанных в аккредитиве, свидетельствующих о выполнении одной стороной перед другой стороной обязательств по отгрузке товаров.

К преимуществам такого инструмента можно отнести:

1. Минимизация рисков неполучения товара и безопасность сделки.
2. Минимизация рисков авансовой оплаты.
3. Собственные денежные средства остаются в обороте.
4. Возможность получения быстрого финансирования сделки.

Для оформления аккредитива следует обратиться в «Приорбанк», поскольку именно этот банк предоставляет наиболее выгодные условия. Оформление аккредитива позволит мгновенно получить финансирование сделки, а в дальнейшем получение прибыли. Опираясь на условия предоставления аккредитива была оценена экономическую эффективность данной операции для ООО «ЛиквидБай». В результате проведенных расчетов было определено, что использование аккредитива экономически целесообразно и принесет дополнительную прибыль в размере 38, 65 тыс. руб.

Таким образом, благодаря проведению данных мероприятий организация сможет преодолеть кризисный период, оптимизировать структуру баланса и повысить его ликвидность, получить положительные показатели рентабельности и прибыль для погашения накопленного убытка.

Библиографические ссылки

1. Экономический анализ деятельности организации : учебное пособие / А. И. Короткевич [и др.]. Минск : РИВШ, 2024. 360 с.