

**MINISTRY OF EDUCATION OF THE REPUBLIC OF BELARUS
BELARUSIAN STATE UNIVERSITY
FACULTY OF INTERNATIONAL RELATIONS
Department of International Law**

Annotation to the master's thesis

**DUTY TO NEGOTIATE IN GOOD FAITH IN TRANSNATIONAL AND
DOMESTIC LAW**

Liu Xueting

Scientific supervisor –
PhD in Law
D. L. Davydenko

Minsk, 2025

ANNOTATION

1. Structure and scope of the master's thesis: 1 table, 52 p., 44 sources.

2. Keywords: good faith, bad faith, negotiation, fiduciary duties, contract.

3. The content of the work

Object of the study is legal relationships in process of and in connection with negotiation to conclude a civil law contract in commercial relations.

Subject of the study is the international treaties, regulatory legal texts of international origin, national legislation and case law on good faith in negotiation to conclude a civil law contract.

The aim of the thesis: to establish the content of the duty to negotiate in good faith in commercial relations in both transnational and domestic contexts, identifying its theoretical foundations, differences in civil law vs common law legal systems, practical implications, and potential harmonization strategies.

Methods of research: formal dogmatic legal method, comparative legal analysis, synthesis, historical overview, and case study methodology.

Results: The thesis identifies the theoretical foundations of good faith, highlighting its mandatory role in civil law systems and cautious application in common law. Practical implications reveal fragmented enforcement due to jurisdictional discrepancies, non-binding transnational frameworks, and interpretive subjectivity, complicating its application to cross-border negotiations. To harmonize these differences, the thesis proposes hybrid models combining binding international standards and AI-driven negotiation tools to enhance predictability and transparency. Additionally, it emphasizes the integration of ESG principles, redefining good faith as both a legal and ethical obligation, ensuring its relevance in addressing modern challenges and fostering equity in domestic and transnational legal systems.

Reliability of materials and results of the thesis: The materials used and the results of the thesis work are reliable. The work was done independently.

Recommendations for the use of the results: The findings can inform policymakers, international legal academics and practitioners, and commercial negotiators in creating and relying on harmonized legal frameworks for good faith obligations in negotiations for concluding transnational business contracts. They provide actionable insights for designing effective dispute resolution mechanisms and promoting ethical standards in transnational commerce.

АННОТАЦИЯ

1. Структура и объем дипломной работы: 1 таблица, 52 страницы, 44 источников.

2. Перечень ключевых слов: добросовестность, недобросовестность, переговоры, фидуциарные обязанности, договор.

3. Содержание работы

Объект исследования правовые отношения, возникающие в процессе и в связи с ведением переговоров для заключения гражданско-правового договора в коммерческих отношениях.

Предмет исследования международные договоры, нормативные правовые акты международного происхождения, национальное законодательство и судебная практика, касающиеся добросовестности в процессе ведения переговоров для заключения гражданско-правового договора.

Цель магистерской работы: установить содержание обязанности вести переговоры добросовестно в коммерческих отношениях как в транснациональном, так и в национальном контексте, выявить ее теоретические основы, различия между правовыми семьями континентального и общего права, практические последствия и возможные стратегии гармонизации.

Методы исследования: формально-юридический метод, сравнительно-правовой анализ, синтез, исторический обзор и метод кейс-стади.

Результаты: Работа выявляет теоретические основы добросовестности, подчеркивая ее обязательную роль в системах континентального права и осторожное применение в системах общего права. Практика показывает фрагментированное его применение из-за различий между различными юрисдикциями, необязательности транснационального регулирования и субъективности интерпретации, что усложняет применение добросовестности в трансграничных переговорах. Для гармонизации их регулирования в диссертации предлагаются гибридные модели, сочетающие обязательные международные стандарты и инструменты переговоров на основе искусственного интеллекта, для повышения предсказуемости и прозрачности.

Кроме того, работа предлагает интеграцию добросовестности ведения переговоров с принципами ESG, переопределяя ее как юридическое и этическое обязательство, для обеспечения ее актуальности в свете современных вызовов и укрепления справедливости в национальных и транснациональных правовых системах.

Достоверность материалов и результатов магистерской работы: Использованные материалы и полученные результаты являются достоверными. Работа выполнена самостоятельно.

Рекомендации по использованию результатов: Полученные выводы могут быть полезны для разработчиков правовой политики, юристов-международников (теоретиков и практиков) и бизнес-переговорщиков при создании гармонизированных правовых рамок для соблюдения обязательств добросовестности в переговорах о заключении трансграничных сделок. Они предоставляют практические рекомендации для разработки эффективных механизмов разрешения споров и продвижения этических стандартов в международной торговле.