

Договор жизненного цикла в отношениях государственных закупок

*Маглыш А. А., Нелюбович А. А., студ. IV к. БГУ,
науч. рук. доц. Куницкая О. М., канд. юр. наук, доц.*

Законодательство Республики Беларусь в области государственных закупок, в том числе в силу необходимости совершенствования хозяйственных отношений, претерпевает объективные изменения. Цель данной работы – провести анализ понятия и правового содержания договора жизненного цикла, урегулированного Законом Республики Беларусь «О государственных закупках товаров (работ, услуг)» от 13 июля 2012 г. № 419-З (далее – Закон). Объектом данного исследования выступают отношения государственных закупок, возникающие в связи заключением и исполнением договоров государственных закупок.

В широком смысле государственные закупки представляют собой инструмент, непосредственно позволяющий государству надлежащим образом выполнять свои социально-экономические функции. В узком смысле государственные закупки можно рассматривать в качестве правового института, регулирующего правоотношения, вытекающие из договоров государственной закупки. Закон в ст. 1 определяет государственные закупки как приобретение товаров (работ, услуг) полностью или частично за счет бюджетных средств и (или) средств государственных внебюджетных фондов получателями таких средств, а также отношения, связанные с исполнением договора государственной закупки, в т.ч. договора жизненного цикла в случае его заключения [1].

В соответствии с изменениями и дополнениями, полностью вступившими в силу 4 августа 2024 г., вводится понятие договора жизненного цикла, определение которому дается в абзаце 4 ст. 1 Закона. Под договором жизненного цикла понимается договор, предметом которого являются приобретение товара или работы, последующие обслуживание, ремонт и (или) эксплуатация в течение срока службы и (или) утилизация приобретенного товара или созданного в результате выполнения работы объекта. Согласно разъяснениям Министерства антимонопольного регулирования и торговли Республики Беларусь данный вид договора может быть заключен для приобретения медицинской техники (сегодня это единственная возможная категория товаров как предмета такого договора), а перечень иных видов товаров должен быть утвержден Советом Министров Республики Беларусь [2]. Как правило, такие договоры, заключаются в отношении автомобильных, железнодорожных путей, больниц и других важных объектов общественной инфраструктуры [3].

Исходя из определения государственных закупок, договор жизненного цикла можно рассматривать как вид договора государственных закупок. С одной

стороны, договор жизненного цикла не является абсолютно новым видом договора, с другой стороны, его значение крайне велико. Договор содержит большое преимущество для государства, позволяя осуществлять финансирование проекта и делегировать производство общественного блага, также последующее обслуживание и утилизацию на частные субъекты, тем самым не участвовать в непосредственном производстве общественного блага [3]. Подобным образом решается не только проблема эффективности производства, но и дальнейших расходов на самостоятельное обслуживание общественного блага. На наш взгляд, включение договора жизненного цикла в определение государственных закупок, т.е. расширение данного определения, позволит публичным субъектам при меньших усилиях проявлять большую результативность для достижения социально-экономических целей государства.

В связи с его спецификой для договора жизненного цикла предусмотрены дополнительные к стандартному договору государственных закупок условия (п. 3-1 ст. 24 Закона): о стоимости товара или работы; стоимости последующего обслуживания, ремонта, эксплуатации, утилизации предмета договора; об обеспечении исполнения обязательств по такому договору. Договор жизненного цикла может быть заключен на срок более одного года, что позволяет отнести его к ограниченному перечню долгосрочных государственных закупок (п. 3 ст. 24 Закона). Предельный срок для таких договоров отсутствует в законодательстве. Для договора жизненного цикла есть еще одно исключение: допускается объединять в предмете государственной закупки или его части (лоте) любые товары или работы без ограничения из ч. 1 п. 3 ст. 21 Закона. Например, технологически и функционально не связанные друг с другом неоднородные товары (работы, услуги).

Таким образом, договор жизненного цикла в отношениях государственных закупок представляет собой новый вид договора государственных закупок, характеризуется специальным правовым регулированием, способствует укреплению государственно-частного партнерства, стимулирует увеличение инвестиционных потоков в Республике Беларусь, позволяет публичным субъектам при меньших усилиях проявлять большую результативность для достижения социально-экономических целей государства.

Литература

1. О государственных закупках товаров (работ, услуг) [Электронный ресурс] : Закон Республики Беларусь, 13.07.2012, № 419-З : в ред. Закона от 31.01.2024 № 354-З // ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.
2. О разъяснении законодательства о государственных закупках [Электронный ресурс] : Письмо Министерства антимонопольного регулирования и торговли Республики Беларусь от 07.03.2024 № 14-01-10 // Официальный сайт Министерства антимонопольного регулирования и торговли Респ. Беларусь. – Режим

доступа: <https://www.mart.gov.by/%D0%9F%D0%B8%D1%81%D1%8C%D0%BC%D0%BE%20%D0%BE%D1%82%2007.03.2024%20%E2%84%96%2014-01-10%20485%D0%9A.pdf>. – Дата доступа: 21.09.2024.

3. Богданович, Н. А. Договор (контракт) жизненного цикла в закупках в ЕАЭС [Электронный ресурс] / Н. А. Богданович // ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2024.

Практика установления наличия доминирующего положения субъекта хозяйствования на товарных рынках и злоупотребления им: международные стандарты и национальное регулирование

*Матюлевич С. В., студ. IV к. БГУ,
науч. рук. Ломако А. Ю., канд. юр. наук, доц.*

В Республике Беларусь под монополистической деятельностью понимается злоупотребление хозяйствующим субъектом, группой лиц своим доминирующим положением, заключение соглашений или совершение согласованных действий, а также совершение иных действий (бездействие), направленных на недопущение, ограничение или устранение конкуренции, запрещенных настоящим Законом и иными актами антимонопольного законодательства (ст. 1 Закона «О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции» (далее – Закон)) [1].

Соответственно, в рамках данного определения выделим злоупотребление доминирующим положением как один из основных видов монополистической деятельности. Под доминирующим положением понимается исключительное положение хозяйствующего субъекта или нескольких хозяйствующих субъектов на товарном рынке, дающее такому хозяйствующему субъекту или таким хозяйствующим субъектам возможность оказывать решающее влияние на общие условия обращения товара на соответствующем товарном рынке, и (или) устранять с этого товарного рынка других хозяйствующих субъектов, и (или) затруднять им доступ на этот товарный рынок и (или) уход с товарного рынка (ст. 6 Закона).

Судебная практика Европейского союза (ЕС) определяет доминирующее положение следующим образом: «положение экономической силы, которым обладает организация, позволяющее ей препятствовать поддержанию эффективной конкуренции на соответствующем рынке, дающее ей возможность вести себя в значительной степени независимо от своих конкурентов, клиентов и, в конечном счете, потребителей» [2].

Исходя из мировой судебной практики, а также правовой доктрины, следует упомянуть основной критерий доказывания наличия доминирующего