

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

В современной экономике Республики Беларусь малый и средний бизнес занимает ключевую позицию, способствуя экономическому росту, инновациям и созданию новых рабочих мест. Этот сектор экономики является жизненно важным для поддержания социальной стабильности и развития регионов.

Малый и средний бизнес (далее – МСБ) охватывает широкий спектр отраслей, включая производство, услуги, торговлю и IT, и является значительным источником занятости населения. В 2022 г. малый и средний бизнес Беларуси включал более 113 тыс. организаций и почти 263 тыс. индивидуальных предпринимателей. Средняя численность работников МСБ в общей средней численности работников по стране – 34 %. Основная деятельность сосредоточена в сфере оказания услуг – 74,6 % и производства – 25,4 % (данные предоставлены за 2022 г.) [1], 36,1 % налоговых поступлений обеспечивает сектор МСБ.

МСБ вносит существенный вклад в валовой внутренний продукт (ВВП) Республики Беларусь, обеспечивая около 25-30 % его объема. Малый и средний бизнес за январь-октябрь 2023 г. обеспечил 39,2 % всех поступлений в бюджет Минска [2]. Этот сектор является ключевым в создании новых рабочих мест, способствуя снижению уровня безработицы и повышению уровня жизни населения. МСБ внесли значительный вклад в ВВП страны, обеспечив налоговые поступления и участвуя во внешнеэкономической деятельности, что отражено в долях экспорта и импорта товаров. МСБ активно участвует в международной торговле, совершая экспортно-импортные операции со 193 странами мира и поставляя товары на рынки 146 государств, а также импортируя продукцию из 180 стран. Это свидетельствует о значительном влиянии МСБ на экономическое положение и стабильность страны.

Тем не менее, МСБ сталкивается с рядом проблем, включая недостаточное финансирование, проблемы с налогообложением и административные барьеры, что сдерживает его потенциал для роста и развития.

К числу проблем финансирования относятся, прежде всего, трудности получения кредитов.

Оптимальным решением для таких предпринимателей/бизнесменов может стать кредит на развитие бизнеса. Но, чтобы не получить отказ в финансировании, прежде чем обращаться в какое-либо кредитное учреждение, необходимо тщательно подготовиться и отвечать следующим критериям:

- у вас должно быть ликвидное имущество, которое вы готовы предоставить в залог (в случае необходимости);
- вы должны иметь грамотно составленный бизнес-план;
- вы должны иметь одного или нескольких поручителей;
- у вас не должно быть других непогашенных кредитов;
- положительная кредитная история.

Нужно отметить, что требования у всех банков разные, и к тому или иному потенциальному заемщику могут быть применены свои требования. Нужно быть готовым ко всему.

Строгие условия по залоговому обеспечению могут стать серьезным барьером для предпринимателей, особенно на начальных этапах развития бизнеса, когда активы еще ограничены. Требования к наличию поручителей и положительной кредитной истории добавляют дополнительные сложности, делая доступ к кредитам затруднительным для новых компаний. Кроме того, необходимость подтверждения стабильного дохода и платежеспособно-

сти делает процесс получения финансирования еще более сложным для компаний, которые либо находятся в стадии активного роста, либо только начинают свою деятельность.

К числу экономических барьеров развития малого и среднего бизнеса могут быть отнесены высокие процентные ставки. Первое, от чего зависит размер процентной ставки, это от выбранной кредитной программы. Например, ставки по овердрафту, как правило, отличаются от ставок по кредитам на развитие бизнеса или на пополнение оборотных средств.

Также размер процентной ставки может зависеть от параметров самой программы: суммы кредитования, срока или валюты или размера первоначального взноса. Если говорить, например, о размере первоначального взноса, то это актуально для кредитов на покупку коммерческого транспорта или же коммерческой недвижимости.

Не последним фактором, влияющим на формирование итоговой процентной ставки, является залог, а точнее его наличие и качество.

В дополнение к залогу позитивное влияние на формирование ставки оказывает наличие одного или нескольких поручителей.

Еще одним немаловажным фактором, который может повлиять на величину ставки, является то, относитесь ли вы к клиентам кредитуемого банка.

Достаточно очевидным экономическим барьером для малого и среднего бизнеса является существующая система налогообложения.

Малый и средний бизнес в Республике Беларусь сталкивается с серьезной налоговой нагрузкой, которая является значительным барьером для их развития и роста. Высокие налоговые ставки напрямую влияют на прибыльность компаний, снижая их способность к расширению. Кроме того, налоговая система характеризуется сложностью и многообразием налоговых сборов, что требует от предпринимателей значительных усилий и ресурсов для корректного их исчисления и уплаты.

Налоговая система Беларуси может предоставлять некоторые льготы для определенных категорий МСБ, однако процедуры их получения зачастую оказываются недостаточно простыми и понятными для предпринимателей. Это создает дополнительные барьеры для эффективного использования доступных государственных мер поддержки.

Кроме того, частые изменения в налоговом законодательстве требуют от бизнеса постоянного мониторинга и адаптации к новым условиям, что может отнимать значительные ресурсы и вносить элемент неопределенности в планирование деятельности.

Сложность налоговой системы не только увеличивает административную нагрузку на бизнес, но и создает риск для предпринимателей столкнуться с штрафами за неправильное налогообложение из-за непонимания всех нюансов законодательства. Это приводит к дополнительным финансовым затратам и может отвлекать предпринимателей от основной деятельности компании.

Особенно эта проблема актуальна для индивидуальных предпринимателей, которые ведут свою деятельность самостоятельно. Вместо того, чтобы направить все усилия для развития бизнеса, сосредоточившись на внутренних процессах, индивидуальному предпринимателю приходится глубоко погружаться в ведение документации для налоговых органов; постоянно меняющиеся требования, бланки, размеры налогов и условия для вычета не способствуют облегчению ведения бизнеса.

Самым важным изменением для индивидуальных предпринимателей в 2024 г. стало введение порога по выручке в 500 тыс. р. и ставки подоходного налога в размере 30 %.

Если в 2024 г. доход (выручка) будет свыше 500 тыс. р., то ко всей сумме дохода, начиная с 1 января, применят ставку подоходного налога 30 %. При этом для тех, кто за 2024 г. заработает меньше 500 тыс. р., ставка остается прежней – 20 % [4].

Для частичного решения проблемы с ИП, с 1 января 2023 г. была введена новая система налогообложения – налог на профессиональный доход (далее по тексту НПД). Эта система налогообложения призвана помочь начинающим предпринимателям или физическим лицам начать строить свой бизнес без «головной боли» в виде договоров, деклараций и другой бухгалтерской отчетности. Все что нужно от предпринимателя – это скачать приложение, заре-

гистрироваться, вносить своевременно оплаты и оплачивать налог в зависимости от их деятельности и статуса (стандартный налог составляет 10 %) [5].

Административные барьеры создают трудности для малого и среднего бизнеса в Беларуси. Сложно и долго регистрировать компанию, получать разрешения и лицензии. Это делает старт новых проектов более дорогим и затягивает процесс. Позже предприниматель сталкивается с регулярными, часто незапланированными, проверками различных организаций, требования которых зачастую противоречат друг другу.

Постоянные изменения в правилах и законах заставляют предпринимателей тратить много времени и денег на юристов, чтобы все делать правильно и избегать штрафов. Это мешает компаниям быстро расти и развиваться.

Несмотря на все вышеописанные трудности и ограничения, законодательные органы Республики Беларусь делают все возможное для того, чтобы решить проблемы и выработать план для улучшения экономической ситуации в стране: разрабатываются законопроекты по облегчению документооборота, рассматриваются новые варианты налогообложения, организовываются встречи с представителями малого и среднего бизнеса для определения приоритетов работы на ближайшие годы.

Список использованных источников

1. Малое и среднее предпринимательство в республике. Цифры и факты. 2022 год. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.belstat.gov.by/upload-belstat/upload-belstat_pdf/oficial_statistika/2022/infographics_mal_sredn-2022.pdf. – Дата доступа: 15.04.2024.
2. Малый и средний бизнес за январь-октябрь обеспечил 39,2 % всех поступлений в бюджет Минска [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.belta.by/regions/view/malyj-i-srednij-biznes-za-janvar-oktjabr-obespechil-392-vseh-postuplenij-v-bjudzhet-minska-600319-2023/>. – Дата доступа: 14.04.2024.
3. Какие налоги должны платить ИП [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://probusiness.io/ip/10398-kakie-nalogi-dolzhny-platit-ip.html>. – Дата доступа: 15.04.2024.
4. В Беларуси утвердили изменения в Налоговый кодекс на 2023 год: сколько придется платить по счетам ИП и физлицам [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://vitebsk-region.gov.by/ru/news-ru/view/v-belarusi-utverdili-izmenenija-v-nalogovyj-kodeks-na-2023-god-skolko-pridetsja-platit-po-schetam-ip-i-23747-2023/>. – Дата доступа: 13.04.2024.
5. Что такое налог на профессиональный доход? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://nalog.gov.by/professional_income_tax/. – Дата доступа: 14.04.2024.