

ТОРГОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ (БАРЬЕРЫ, ИЗЪЯТИЯ, ОГРАНИЧЕНИЯ) В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

Е. А. Гаращенко

*кандидат экономических наук, заместитель декана факультета международных экономических отношений, Белорусский государственный экономический университет, г. Минск, Беларусь,
Elenagar@list.ru*

В статье раскрываются отдельные вопросы применения дополнительных торговых инструментов (барьеров, изъятий, ограничений) в условиях функционирования интеграционных объединений. Автором предлагается систематизация данных ограничений; выявляются некоторые особенности применения данных инструментов в ЕАЭС.

Ключевые слова: экономическая интеграция; торговые инструменты; барьеры; изъятия; ограничения; преференциальные торговые соглашения; торговля.

TRADE INSTRUMENTS (BARRIERS, EXEMPTIONS, RESTRICTIONS) IN CONDITIONS OF ECONOMIC INTEGRATION

A. Garashchenka

*PHD in economics, deputy dean of the faculty of international economic relations,
Belarusian State Economic University, Minsk, Belarus Elenagar@list.ru*

The article reveals certain issues of the use of additional trade instruments (barriers, exemptions, restrictions) in the context of the functioning of foreign associations. The author proposes a systematization of these restrictions; Some features of the use of these instruments in the EAEU are revealed.

Keywords: economic integration; trading instruments; barriers; seizures; restrictions; preferential trade agreements; trade.

Современный этап внешнеторгового регулирования товарами характеризуется применением не только традиционных (тарифных и нетарифных) мер регулирования, но и новых торговых инструментов (барьеры, изъятия, ограничения), обусловленных особыми целями реализации внешнеторговой стратегии, обеспечением экономической безопасности, поиском новых точек роста, формированием многоуровневого взаимодействия в условиях роста торговых соглашений [1].

В экономической литературе отсутствует однозначная трактовка таких определений, как «барьер», «изъятия», «ограничения», имеющих место при функционировании интеграционного объединения или торгового соглашения.

В словаре по экономике торговые барьеры (trade barriers) определяются как законодательство, институты или практика, которые делают торговлю между странами более сложной и дорогой, чем торговля внутри стран [2]. Ограничения: 1) установленные какие-либо границы, рамки; 2) правила, нормы, ограничивающие действия, права; 3) в экономико-математических моделях это лимиты (максимально, либо минимально возможные объемы) ресурсов; 4) вытекающие из законов и других нормативных актов, из решений государственных органов пределы, границы, за которые не должна выходить деятельность экономических субъектов. Распространенной формой являются ограничения в области экспорта и импорта товаров, иммиграции [3; 4].

С учетом того, что в условиях экономической интеграции внешнеторговая политика моделируется как взвешенная сумма национальных благосостояний, зачастую страны-партнеры сами делегируют полномочия одному из участников (в зависимости от критерия: ВВП страны, роль в мировой экономике, уровень экономического развития и т. д.), что влечет за собой «неявное» доминирование, предполагающее в дальнейшем использование уступок при реализации взаимного регулирования торговли [5]. Можно утверждать, что подобные «неявные» торговые инструменты также оказывают влияние на внешнеторговое регулирование стран-партнеров.

Учитывая существующую классификацию торговых инструментов регулирования, автор предлагает систематизировать торговые инструменты, влияющие на регулирование товарных потоков, на следующие группы:

- явные: а) барьеры – дискриминационный характер, нарушают внутриинтеграционные правила, б) ограничения – недискриминационный характер, возникают из-за отсутствия единых согласованных юридических норм, в) изъятия – изначально выделенные исключительные условия взаимодействия;

- неявные: дипломатия, уступки.

Подобное представление мер позволит более точно классифицировать и систематизировать инструменты внешнеторгового регулирования не только в условиях многосторонней системы регулирования, но и в условиях регионализма. Выделение данных типов ограничений необходимо, так как при сокращении тарифных и нетарифных ограничений между странами в условиях функционирования интеграционного союза всегда остаются «исключения», дополнительные условия. Причем данные ограничения и изъятия учитывают страновые особенности, отраслевую структуру государства, ранее взятые обязательства, обеспечивают защиту национальных интересов.

О том, что существование дополнительных торговых инструментов является актуальным вопросом в условиях функционирования единого общего рынка ЕАЭС, свидетельствует достаточно большое количество нормативных документов, стремящихся обозначить данный инструментарий, определить области возможных решений, предложить методы по их устранению и / или сокращению [6]. Отсутствие понятийного и категориального аппарата приводило к смешиванию данных терминов. Впервые Решение Высшего Евразийского экономического совета № 30 от 29 мая 2013 г. определило реализацию основных направлений интеграционного взаимодействия и формирование единого пространства без изъятий и ограничений. О важности данного вопроса также может свидетельствовать и тот факт, что при формировании надгосударственных структур и распределении обязанностей среди членов Коллегии ЕАЭС был предусмотрен Департамент по функционированию внутренних рынков без изъятий, ограничений и барьеров.

В 2015 г. Комиссия ЕАЭС разделила все дополнительные ограничения (иные от тарифных и нетарифных) на «допустимые» (ограничения, изъятия) и «недопустимые» (барьеры) [7]:

- барьеры – препятствия, не соответствующие праву ЕАЭС (например, применение Кыргызстаном требования о заполнении спецталонов при пересечении внутренних границ (устранены в 2016 г.));

- ограничения – препятствия, возникшие из-за отсутствия единой нормативной базы регулирования экономических отношений (касаются в первую очередь, мер санитарного, фитосанитарного, ветеринарного контроля);

- изъятия – исключения, заведомо известные отступления от норм права ЕАЭС, разрешенное неприменение страной – участницей права ЕАЭС. Под изъятиями в данном случае понимаются ставки таможенной пошлины, которые отличаются от ставок единого таможенного тарифа (ЕТТ) ЕАЭС.

Применение участниками ЕАЭС дополнительных инструментов регулирования торговли происходит как во внутриинтеграционном взаимодействии, так и на внешней границе ЕАЭС,

и обусловлено, как правило, обязательствами перед другими участниками многосторонней системы регулирования (ВТО), подписанием преференциальных соглашений, плюрилатеральных соглашений, национальными особенностями.

С целью унификации данных дополнительных барьеров, своевременному их выявлению странами ЕАЭС была разработана «Белая книга» (Доклад о существующих препятствиях ЕАЭС), принят ряд Распоряжений Евразийского Межправительственного совета о плане мероприятий («дорожная карта») по устранению изъятий, ограничений на внутреннем рынке ЕАЭС. Данный комплекс мероприятий был направлен не только на торговые отношения между странами – участницами, но и на ликвидацию дополнительных барьеров в трудовой миграции, сельском хозяйстве, таможенном регулировании, налогообложении, торговле услугами, государственных закупках.

Интеграция в ЕАЭС развивается на фоне новых глобальных изменений, что вызывает новые геополитические, социально-экономические и геоэкономические риски. С полным устранением барьеров и максимальным сокращением ограничений, изъятий для обеспечения свободного движения товаров сотрудничество стран-членов ЕАЭС получит дополнительный импульс для экономического развития и выхода на качественно новый уровень интеграции.

Библиографические ссылки

1. *Гаращенко Е. А.* Тарифное регулирование торговли в мировой экономике: особенности, противоречия, тенденции // Экон. вест. ун-та : сб. науч. тр. ученых и аспирантов. Вып. 33/2 / Переяслав-Хмельниц. держ. пед. ун-т ; редкол.: Т. М. Боголиб. Переяслав-Хмельницкий, 2017. С. 277–284.
2. *Румянцева Е. Е.* Новая экономическая энциклопедия : более 3 000 терминов. 2-е изд. М. : Инфра-М, 2006. VI, 806 с.
3. Большой экономический словарь : 26 500 терминов / А. Н. Азрилиян [и др.] ; под ред. А. Н. Азрилияна. 7-е изд., доп. М. : Ин-т новой экономики, 2008. 1472 с.
4. *Гаращенко Е. А.* Генезис тарифного регулирования внешней торговли в мировой экономике // Экономика. Управление. Инновации. 2017. № 3(2). С. 38–41.
5. *Данильченко А. В., Семак Е. А., Якушенко К. В.* Формирование единой внешнеторговой политики регионального интеграционного объединения // Белорус. экон. журн. 2019. № 4. С. 139–149.
6. *Гаращенко Е. А.* Анализ формирования системы тарифного регулирования внешней торговли ЕАЭС // Актуальные проблемы гуманитарных и социально-экономических наук : материалы XI Междунар. науч.-практ. конф., Вольск, март 2017 г. : в 5 т. / Вольск. воен. ин-т материального обеспечения ; редкол.: канд. пед. наук, доц. А. В. Немчинов. Вольск, 2017. № 11. С. 256.
7. Доклад ЕАЭС [Электронный ресурс] // Комиссия ЕАЭС. URL: <http://www.eurasiancommission.org> (дата обращения: 10.12.2023).
8. *Безукладова О. С., Гаращенко Е. А.* Функции таможенного тарифа в Республике Беларусь // БЭЖ. 2006. № 3. С. 24–33.