

ОСОБЕННОСТИ СОЗДАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ВЕНЧУРНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

А. А. Курьянович

sunny.kuryanovich@mail.ru;

*Научный руководитель – Л. М. Лапицкая, кандидат экономических наук,
доцент*

Одним из приоритетных направлений государственной инновационной политики является развитие индустрии венчурного капитала и прямого инвестирования в Республике Беларусь, а также необходимым условием активизации инновационной деятельности и повышения конкурентоспособности отечественной промышленности. Активное всестороннее стимулирование становления и развития альтернативных источников финансирования инновационных проектов и структур способствует скорейшему и более эффективному развитию экономики страны.

Ключевые слова: инновации; венчурное финансирование; инвестиции; финансирование; венчурные организации.

Основной задачей, стоящей в настоящее время перед нашей страной, является активная модернизация экономики, переход на истинно инновационный путь развития. Как известно, одним из наиболее перспективных механизмов инновационного развития выступает венчурное финансирование.

Венчурную деятельность можно охарактеризовать, как систему организации экономических отношений хозяйствующих субъектов по поводу формирования, распределения и использования фондов денежных средств, а также для инвестирования новых быстрорастущих фирм, занимающихся инновационной деятельностью. Она влечет за собой высокий риск невозврата вложенных денежных средств, что характеризует данную деятельность как рисковую.

Финансирование осуществляется с помощью инвесторов: бизнес-ангелов, венчурных фондов, международных организаций, крупных IT-компаний, которые инвестируют в стартапы. Основное различие – объем финансирования.

Согласно законодательства, основными направлениями деятельности венчурной организации являются: – приобретение имущественных прав юридических лиц и (или) индивидуальных предпринимателей, осуществляющих научную, научно-техническую и инновационную деятельность; – финансирование венчурных проектов; – оказание управленческих, консультационных и иных услуг лицам, выполняющим венчурные проекты.

Особенность распределения ролей в венчурной фирме заключается в том, что главные партнеры венчурной фирмы являются руководителями, они – профессионалы инвестиционного бизнеса. Эта группа инвесторов состоит из очень состоятельных лиц и институтов, обладающих крупными суммами наличного капитала, таких как государственные и частные пенсионные фонды, университетские финансовые фонды, страховые компании. Другие посты в венчурной фирме представлены венчурными партнерами и временно-участвующими предпринимателями. Венчурные партнеры предлагают сделки и получают прибыль только с тех сделок, над которыми они работают (в отличие от главных партнеров, которые получают прибыль со всех сделок).

Для функционирования механизма венчурного финансирования необходимы следующие основные субъекты: венчурные фирмы; инвесторы венчурного капитала, готовые предоставить свои финансовые ресурсы венчурным фондам и посредникам для рискованных вложений в компании; венчурные фонды (венчурные компании), в том числе корпоративные, и другие финансовые посредники, аккумулирующие средства инвесторов и предоставляющие их на долевого основе венчурным фирмам; государственные институты, занимающиеся деятельностью по регулированию экономических, финансовых, бюджетных отношений, разработкой и реализацией инвестиционной и инновационной политики.

Специфика венчурного финансирования заключается в том, что средства выделяются на безвозвратной, а также беспроцентной основе, не требуют обеспечения. Переданные в распоряжение венчурной фирме ресурсы не подлежат изъятию в течение всего срока действия договора между ней и финансовым учреждением. Возврат вложенных средств и реализация прибыли венчурных предприятий происходит в момент выхода ценных бумаг фирмы на открытый рынок. По существу, финансовые учреждения становятся совладельцами фирмы-новатора, а предоставленные средства – взносом в уставный фонд предприятия.

Условно процесс создания венчурных фондов можно разделить на шесть этапов.

1 этап: банки, промышленные корпорации, государственные организации передают инновационному фонду деньги, а также право владения, пользования и распоряжения ими для решения актуальных научных проблем.

2 этап: за счет этих средств инновационный фонд привлекает широкий круг специалистов, рассматривает предлагаемую тематику научных работ, проводит консультативно-экспертный отбор лучших из них, субсидирует эти работы.

3 этап: результаты научных работ публикуются в научной литературе, а работы, имеющие практическую значимость, могут быть реализованы учредителям, а также заинтересованным потребителям.

4 этап: заинтересованные потребители вкладывают в действующие проекты дополнительные средства на решение организационных, материально-технических, кадровых и других вопросов. Это повышает качество получаемых результатов и возможность их практического внедрения. Дополнительные денежные средства становятся источником создания так называемых дочерних филиалов инновационного фонда на базе конкретных проектов или программ.

5 этап: распоряжаясь чужими деньгами, но имея узаконенную возможность присваивать эти средства, а также часть прибыли от внедрения собственных проектов, исполнители проектов ученые, инженеры, техники становятся богатыми людьми.

6 этап: владельцы внучатых инновационных фондов свои личные избыточные денежные средства помещают не только в инновационные исследования, но и в государственные ценные бумаги, акции корпораций, делают вклады в банки.

Таким образом, венчурная деятельность обусловлена высоким риском невозврата вложенных денежных средств, что характеризует данную деятельность как рисковую. Цель – получение прибыли от долевого участия венчурного инвестора в уставном капитале венчурной фирмы. Высокая доходность проектов. Венчурная организация – коммерческая организация, являющаяся субъектом инновационной инфраструктуры, предмет деятельности которой состоит в финансировании инновационной деятельности. Условно процесс создания венчурных фондов можно разделить на шесть этапов. Для функционирования механизма венчурного финансирования необходимы следующие основные субъекты: венчурные фирмы, инвесторы венчурного капитала, венчурные фонды, государственные институты.

Библиографические ссылки

1. Бакиновская О. Венчурные реалии и перспективы Беларуси: экономико-правовой аспект // Наука и инновации. 2010. No 10. С. 65–67.
2. Стартапы Беларуси: отчет по итогам исследования в рамках проекта AID-VENTURE [Электронный ресурс]. [сайт] [2002]. URL: https://bel.biz/wp-content/uploads/2018/11/STARTUPS_OF_BELARUS_WEB.pdf (дата обращения 20.05.2023).