

ЮРИДИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ И ПРАВОВАЯ ПРИРОДА МЕЖДУНАРОДНОГО ТОРГОВОГО СПОРА

В. А. Бутич

*Белорусский государственный университет,
пр. Независимости, 4, 220030, Минск, Беларусь, vladabutich@mail.ru*

В данной статье автор исследует понятие «международный торговый спор» как разновидность международных экономических споров. В процессе исследования юридического содержания и правовой природы международного торгового спора рассмотрены определения понятий «внешнеторговая деятельность» и «предпринимательская деятельность», состав участников спора. В статье выделены определяющие признаки международного торгового спора. Путем проведения анализа состава участников спора также был сделан вывод о комплексной правовой природе международного торгового спора, включающую как частно-правовую и публично-правовую составляющие.

Ключевые слова: международный торговый спор; внешнеэкономическая деятельность; предпринимательская деятельность; международный экономический спор; международная торговля.

LEGAL CONTENT AND LEGAL NATURE OF INTERNATIONAL TRADE DISPUTE

V. A. Butich

*Belarusian State University,
Niezaliežnasci Avenue, 4, 220030, Minsk, Belarus, vladabutich@mail.ru*

In this article, the author explores the concept of "international trade dispute" as a kind of international economic disputes. While researching the legal content and legal nature of an international trade dispute, the definitions of the concepts of "foreign trade activity" and "entrepreneurial activity" were considered, as well as the participants of the dispute. The defining features of an international trade dispute were emphasized. By analyzing the parties of the dispute, a conclusion was made about the complex legal nature of an international trade dispute, including both private law and public law components.

Keywords: international trade dispute; foreign trade activity; entrepreneurial activity; international commercial dispute; foreign trade.

На сегодняшний день одним из важных теоретико-правовых аспектов разрешения международных экономических споров является исследование их правовой природы.

В первую очередь это обусловлено сложностью определения международного экономического спора и его разграничения с иными видами меж-

дународных споров, поскольку предметом международного экономического спора могут быть отношения, возникающие в самых различных сферах взаимодействия государств [1, с. 132]. Так, в связи с определяющим влиянием экономического развития на состояние окружающей среды многие споры по экологическим вопросам касаются, в том числе, экономических интересов государств и являются по своей сути экономическими.

Вместе с тем очевидно, что споры, возникающие непосредственно из международных экономических отношений, т. е. предмета международного экономического права, относятся к международным экономическим спорам. Следовательно, исследование правовой природы основных категорий международных экономических споров по видам международных экономических отношений будет способствовать более комплексному исследованию понятия международный экономический спор и минимизации ошибок при их разграничении с другими видами споров.

Исторически первой и традиционной формой международных экономических отношений является международная торговля. В настоящее время она составляет неотъемлемую часть внешнеэкономической деятельности. Согласно имеющимся на сайте Министерства иностранных дел Республики Беларусь данным только в 2022 г. белорусская продукция была экспортирована на рынки 161 страны [2].

С активным развитием внешнеторговой деятельности появилась необходимость формирования соответствующего международно-правового регулирования и выработки действенных механизмов предупреждения и разрешения возникающих международных торговых споров.

Юридическое содержание понятия «международный торговый спор» определяется через понятия «внешнеэкономическая деятельность» и «предпринимательская деятельность», а также субъектный состав участников спора.

Достаточно полное определение внешнеторговой деятельности на территории постсоветского пространства было закреплено в Глоссарии модельного законодательства для государств — участников Содружества Независимых Государств в области интеллектуальной собственности, утвержденном Постановлением Межпарламентской Ассамблеи государств — участников Содружества Независимых Государств № 37-17 от 17 мая 2012 г., согласно которому внешнеторговая деятельность представляет собой предпринимательскую деятельность в области международного обмена товарами, работами, услугами, информацией, а также результатами интеллектуальной деятельности и исключительными правами на них (интеллектуальная собственность) [3].

Понятие предпринимательской деятельности в гражданском законодательстве Республики Беларусь определяется как «самостоятельная деятельность юридических и физических лиц, осуществляемая ими в гражданском обороте от своего имени, на свой риск и под свою имуще-

ственную ответственность и направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи вещей, произведенных, переработанных или приобретенных указанными лицами для продажи, а также от выполнения работ или оказания услуг, если эти работы или услуги предназначаются для реализации другим лицам и не используются для собственного потребления» [4]. Для целей исследования понятия «международный торговый спор» следует отметить такие характеристики предпринимательской деятельности как:

— самостоятельное осуществление деятельности физическими и юридическими лицами от своего имени, на собственный риск и под свою имущественную ответственность;

— направленность осуществления деятельности на систематическое получение прибыли [4].

Таким образом, субъектами предпринимательской деятельности могут быть лица (физические и юридические), осуществляющие предпринимательскую деятельность на основании соответствующей государственной регистрации. При этом внешнеторговые отношения между субъектами предпринимательской деятельности являются скорее частноправовыми отношениями, направленными, прежде всего, на реализацию интересов отдельных частных лиц.

Вместе с тем законодательное регулирование и правовой контроль отношений международного торгового оборота требуют комплексного подхода и включает, помимо частноправового, публично-правовое регулирование, которое обусловлено необходимостью защиты интересов государства и общества при осуществлении внешнеторговой деятельности; а также постоянным взаимодействием участников внешнеторговой деятельности с органами государственной власти [5, с. 8]. При этом надлежащее публично-правовое регулирование международных торговых отношений возможно только на международном уровне соответствующими нормами международного экономического права, отрасли международного публичного права.

Таким образом, международный торговый спор может возникнуть не только между частными лицами, но и в межгосударственных, а также «диагональных» отношениях. При этом отличительным признаком публично-правового или частноправового характера международного торгового спора является критерий субъекта. В случаях, когда субъектами спора будут являться государства, его разрешение будет основываться на нормах и принципах международного публичного права. Вместе с тем, если субъектами спорного правоотношения являются частные (физические или юридические) лица разных государств, то такие споры будут подпадать под сферу действия международного частного права и рассматриваться соответственно.

Исходя из изложенного, можно выделить следующие определяющие признаки международного торгового спора: содержание сделок (обмен товарами, работами, услугами, информацией, интеллектуальной соб-

ственностью); связь с осуществлением предпринимательской деятельности; специфический состав субъектов спора (частные лица, государства и иные субъекты международного права).

Являясь разновидностью международного экономического спора, международный торговый спор имеет сложную комплексную правовую природу, которая состоит из международного публичного права, включающего в себя международного экономического права, а также международного частного права (в случаях возникновения спора между частными лицами).

Библиографические ссылки

1. Абашидзе, А. Х. Международное право. Мирное разрешение споров : учебное пособие для вузов / А. Х. Абашидзе, А. М. Солнцев. — 3-е изд., испр. и доп. — М. : Юрайт, 2023. — 221 с.

2. Общая информация о внешней торговле: направления, задачи, итоги за актуальный период [Электронный ресурс] // Министерство иностранных дел Республики Беларусь. — Режим доступа: https://mfa.gov.by/export/foreign_trade. — Дата доступа: 10.09.2023.

3. Глоссарий модельного законодательства для государств — участников Содружества Независимых Государств в области интеллектуальной собственности : приложение к постановлению МПА СНГ от 17 мая 2012 г. № 37-17 [Электронный ресурс] // Межпарламентская Ассамблея государств — участников Содружества Независимых Государств. — Режим доступа: <https://iacis.ru/public/upload/files/1/373.pdf?ysclid=lmgtrryk4s440037581>. — Дата доступа: 10.09.2023.

4. Гражданский кодекс Республики Беларусь : 7 дек. 1998 г., № 218-З : принят Палатой представителей 28 окт. 1998 г. : одобрен Советом Респ. 19 нояб. 1998 г. : текст по сост. на 1 сент. 2023 г. [Электронный ресурс] // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2023.

5. Шаблова Е. Г. Международное коммерческое (торговое) право : учебный комплект / Е. Г. Шаблова, О. В. Жевняк ; под общ. ред. д-ра юрид. наук, проф. Е. Г. Шабловой. — Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2014. — 96 с.