

Китайско-американские экономические отношения в 1969–1993 гг.

Ли Мэн,

аспирант кафедры международных отношений,
Белорусский государственный университет

Экономические отношения между КНР и США в 1960–1990-х гг. представляли собой модель экономического взаимодействия развивающейся и развитой стран. Хронологические рамки исследования объясняются следующим образом. В 1969 г. после вступления Р. Никсона в должность президента США им была принята политика экономического взаимодействия с целью смягчения политических отношений между Китаем и США, после чего двусторонние экономические отношения начали восстанавливаться. В 1993 г. президент США Б. Клинтон чередовал политику «взаимодействия» и «сдерживания» в отношении Китая, в результате чего в экономических отношениях между Китаем и США возникли новые проблемы.

Китайско-американские экономические отношения в историографии рассматривались с разных точек зрения. Исследователи анализировали временные периоды в двусторонних экономических отношениях, содержание которых имело свои особенности.

Среди китайских ученых следует выделить работу Чжоу Шицзяня, в которой изучено взаимодействие между КНР и США в сфере торговли в 1979–1989 гг. [1]. В диссертации Сяо Хун проанализированы торгово-экономические отношения между КНР и США в 1950–1997 гг. [2]. В работе Чжуан Цзунмина анализируется развитие прямых инвестиций США в Китае в 1990–2005 гг. [3].

Среди американских научных трудов особое внимание следует уделить работе К. Талле, в которой анализируется китайско-американское торговое сотрудничество в период 1972–1980 гг. [4]. Среди российских ученых следует отметить работу Ц. М. Чикаидзе, в которой рассматривается роль экономических факторов в китайско-американских отношениях с конца 1970-х гг. до начала 2010 г. [5]. Г. Н. Романова анализирует китайско-американские экономические отношения в рамках внешних связей Китая в 1980-е гг. [6].

Цель исследования – проанализировать эволюцию китайско-американских экономических отношений, определить роль экономических факторов в развитии китайско-американских отношений.

Объектом исследования являются китайско-американские отношения в 1969–1993 гг., предметом – китайско-американские отношения в экономической сфере.

После Корейской войны США ввели полное торговое эмбарго против Китая, в результате чего экономические отношения между двумя странами были полностью прерваны. После прихода к власти президент США Р. Никсон в 1969 г. публично назвал Китай одним из пяти мировых центров силы и предпринял меры для сглаживания китайско-американских политических отношений путем постепенной отмены торгового эмбарго в отношении Китая.

В июле 1969 г. американское правительство объявило об ослаблении ограничений на перемещение людей и торговлю между США и Китаем, что можно считать началом изменения политики экономического сдерживания в США. После исторического визита президента Р. Никсона в Пекин в феврале 1972 г. США начали последовательное сближение и восстановление отношений с Китаем [4, р. 12].

В январе 1979 г. Китай и США объявили о взаимном признании и официальном установлении дипломатических отношений. В мае 1979 г. было подписано «Соглашение между правительством Китайской Народной Республики и правительством Соединенных Штатов Америки об урегулировании претензий по активам». В июле 1979 г. правительства Китая и США подписали в Пекине трехлетнее соглашение

о торговых отношениях между двумя странами, предусматривавшее предоставление взаимного статуса страны наибольшего благоприятствования [7]. Согласно данному соглашению Китай и США не вводили друг для друга дискриминационные таможенные пошлины на экспортные товары, что сыграло положительную роль в содействии развитию торгово-экономических отношений между двумя странами. С тех пор экономические отношения между двумя странами вступили в период активного развития.

После возникновения политических волнений в Пекине в июне 1989 г. США использовали вопрос прав человека, чтобы обвинить Китай и наложить на него экономические санкции. После прихода к власти Б. Клинтона в начале 1993 г. Азиатско-Тихоокеанскому региону стало уделяться больше внимания. Настойчивое стремление развивать отношения с Китаем, с одной стороны, и увязывать права человека с экономическими отношениями – с другой, оставляло отношения США и Китая на низком уровне.

В рамках встречи Цзян Цзэминя и Б. Клинтона во время неформального саммита лидеров АТЭС в Сिएтле 19 ноября 1993 г. стороны согласились, что у Китая и США существует множество общих интересов в самых разных областях, включая развитие экономического и торгового сотрудничества и поддержание международного мира и безопасности [8]. Подтверждение экономического сотрудничества лидерами двух стран имело большое значение для развития китайско-американских экономических отношений в эпоху после холодной войны.

Существовали две основные причины изменений в развитии китайско-американских экономических отношений в 1969–1993 гг.

Во-первых, изменение международной обстановки в период с 1969 по 1993 г. стало внешним фактором развития китайско-американских экономических отношений. Активное развитие политических отношений между двумя странами в период холодной войны было основано на общей борьбе против угрозы экспансии СССР. Поскольку после холодной войны экономическая конкуренция стала доминирующей формой международной конкуренции, Китай и США стремились создать новые партнерские отношения.

Во-вторых, изменение политической обстановки в Китае также сыграло чрезвычайно важную роль в развитии китайско-американских отношений. В конце 1976 г. в Китае закончился длительный период внутренней политической борьбы, постепенно восстанавливался социальный порядок. В декабре 1978 г. пленум Центрального комитета Коммунистической партии Китая объявил о новом этапе государственного развития, ознаменовав начало трансформации коммунистического Китая [5, с. 61]. В 1992 г. выступление Дэн Сяопина в ходе поездки по южным регионам

Китая привели к углублению реформ и всесторонней открытости для внешнего мира, что расширило рынок экономического развития между Китаем и США.

Между Китаем и США существовали серьезные идеологические разногласия и вытекающие из них конфликты, однако в целом с 1969 по 1993 г. наблюдалась тенденция к увеличению масштабов торговли между странами. Хотя США отменили торговое эмбарго в отношении Китая в 1969–1971 гг., еще не были установлены официальные дипломатические отношения и поддерживался лишь относительно небольшой объем товарооборота.

В период с 1971 по 1978 г. после нормализации отношений между КНР и США объем торговли между двумя странами вырос с 4,9 млн долларов США до 1,147 млрд долларов США [2, л. 6]. После официального установления дипломатических отношений между Китаем и США в 1979 г. объем двусторонней торговли стремительно рос. Общий объем торговли между Китаем и США с 1979 по 1989 г. составил 88,2 млрд долларов США, среднегодовой темп роста – 20 % [1, с. 54]. К 1993 г. объем торговли между Китаем и США вырос до 27,65 млрд долларов США [9, с. 514].

Торговые отношения между двумя странами становились все более тесными. В 1972 г. США занимали 8-е место во внешней торговле Китая, а в 1979 г. поднялись до 3-го места. В 1981–1988 гг. на долю США приходилось в среднем 15 % от всего объема внешней торговли Китая [6, с. 120]. В 1993 г. США были третьим по величине торговым партнером Китая, а Китай поднялся на 9-е место во внешней торговле США.

Состав товаров становился все более разнообразным. Экспорт США в Китай эволюционировал от зерна и хлопка в 1970-х гг. до высокотехнологичной продукции, транспортных средств и комплектного оборудования в 1980-х гг. В 1984 г. 24,6 % от общего объема экспорта США в Китай составляли машинные устройства, электроприборы, измерительная аппаратура и другая техническая продукция. К 1987 г. эта доля выросла до 42,2 % [10, с. 314].

В то же время структура экспорта Китая в США изменилась незначительно, в ней по-прежнему преобладали текстильная и сельскохозяйственная продукция, а также энергоносители. В 1982 г. текстильные изделия и одежда составили 40 % от общего объема экспорта Китая в США, а на сельскохозяйственную продукцию и энергоносители приходилось 33 %, что в общей сложности составило 73 %. В 1986 г. текстильные изделия составили 51 % от общего объема экспорта, а сельскохозяйственная продукция и энергоносители – 18 %, в общей сложности 69 % [2, л. 27].

Что касается инвестиционного сотрудничества, то в 1980 г. США начали возобновлять прямые инвестиции в Китай. В октябре 1980 г. Китай и США

парафировали «Соглашение между КНР и США по стимулированию и страхованию инвестиций и инвестиционным гарантиям», которое явилось наиболее эффективным средством регулирования отношений частных инвестиций между двумя странами.

В период с 1979 до 1989 г. предприниматели США подписали 953 инвестиционных соглашения с Китаем на общую сумму 4,05 млрд долларов США, что уступает только инвестициям в Гонконг и Макао (15,65 млрд долларов США по договорам и 4,83 млрд долларов США фактических инвестиций в Гонконг и Макао, причем инвестиции США в Китай в свое время составили 70 % от согласованной суммы и 50,6 % от фактического объема иностранных инвестиций в Китае) [2, л. 27–28].

В начале 1990-х гг. по мере ускорения темпов проведения политики реформ и открытости в Китае объем прямых инвестиций США в Китай стремительно рос. В период с 1991 по 1993 г. прямые инвестиции США в Китай быстро росли. Фактический объем инвестиций увеличился с 323 млн долларов США в 1991 г. до 511 млн долларов США в 1992 г., т. е. на 58,2 % [3, с. 19]. В 1993 г. объем инвестиций достиг 2,067 млрд долларов США, т. е. вырос на 303 % [3, с. 19].

Инвестиции США в Китай первоначально были сосредоточены в туристическом и нефтяном секторах, однако постепенно распространились на машиностроение, химическую, угольную промышленность, измерительные приборы, автомобили, легкую промышленность, медицину и другие сферы.

Что касается финансового сотрудничества, то банковское взаимодействие также непрерывно росло. 23 июня 1973 г. Д. Рокфеллер, председатель Chase Manhattan Bank, посетил Китай и договорился об установлении деловых отношений с Банком Китая. В 1978 г. Первый национальный банк Чикаго стал первым американским банком, установившим полноценные финансовые отношения с китайскими финансовыми учреждениями.

С момента установления дипломатических отношений между Китаем и США увеличивалось количество американских банков, открывавших в Китае свои представительства. В октябре 1980 г. Первый национальный банк Чикаго открыл представительство в Пекине, а Банк Америки начал деловое сотрудничество с Международной китайской инвестиционной корпорацией по управлению имуществом (CITIC). К 1988 г. Первый национальный банк Чикаго, Банк Америки, Citibank, Chase Bank, Hanwha Industrial Bank, Chemical Bank, First Union Bank и Kento Bank открыли в общей сложности 13 представительств в Пекине, Шанхае, Гуанчжоу и Шэньчжэне [11, с. 405].

В то же время китайские финансовые организации начали приезжать в США для открытия филиалов и расширения своей деятельности. В ноябре 1981 г. Банк Китая открыл филиал в Нью-Йорке и отде-

ние банка в районе Чайнатаун в Нью-Йорке, а позже и в Лос-Анджелесе.

Благодаря финансовому сотрудничеству данные организации не только внесли вклад в экономическое и торговое развитие обеих стран, но и собрали часть средств на модернизацию Китая. С 1979 по 1987 г. Китай использовал 663 млн долларов США по кредитным линиям США [10, с. 317]. Фактическое использование Китаем кредитных средств США составило 134 млн долларов США в 1990 г. и увеличилось до 519 млн долларов США в 1993 г. [9, с. 630; 12, с. 529].

Несмотря на значительные результаты сотрудничества в экономической сфере в период с 1969 по 1993 г., все еще существовали некоторые факторы, которые препятствовали развитию двусторонних экономических отношений.

Во-первых, основной проблемой, влиявшей на экономические отношения США и Китая, был тайваньский вопрос. Подписание «Соглашения об отношениях с Тайванем» в 1979 г. и продажа оружия Тайваню во время правления Дж. Буша оказали пагубное влияние на экономические отношения между США и Китаем.

Во-вторых, вопрос о режиме наибольшего благоприятствования являлся важной проблемой в экономических отношениях между Китаем и США с 1990 г. Торговое соглашение между США и Китаем не предоставляло Китаю постоянный статус страны наибольшего благоприятствования. После утраты общей стратегической основы политического сотрудничества Китая и США, заключавшейся в противостоянии СССР, после холодной войны между различными внутренними силами США развернулась ожесточенная борьба за безоговорочное предоставление Китаю статуса страны наибольшего благоприятствования.

В-третьих, дискриминационный экспортный контроль США в отношении Китая ограничивал развитие китайско-американских экономических отношений. Министерство торговли США классифицировало все страны, кроме Канады, на семь групп – Z, S, Y, W, Q, T и V – в соответствии с Законом об управлении экспортом от 1949 г. Несмотря на то что с 1969 г. США постепенно ослабляли экспортный контроль в отношении Китая, последовательно перемещая его в группы Y и V, в политике США и процессе ее реализации все еще оставалось множество дискриминационных положений, которые не позволяли Китаю по-настоящему пользоваться преимуществами стран группы V.

* * *

В 1969–1993 гг. политика была важнейшим фактором, влияющим на китайско-американские экономические отношения. Меняющаяся международная обстановка и внутривластная ситуация в Китае являлись внешней средой и важными условиями для развития китайско-американских экономических

отношений. Оттепель в отношениях между США и Китаем, официальное установление дипломатических отношений и подписание договоров в экономической сфере обеспечили политические гарантии для экономического взаимодействия.

Несмотря на негативное влияние тайваньского вопроса, спора о режиме наибольшего благоприятствования и американской политики экспортной дискриминации в отношении Китая, двусторонние экономические отношения продолжали демонстрировать тенденцию от сотрудничества к противостоянию и от противостояния к сотрудничеству, что отражало растущее значение экономики для китайско-американских отношений.

Торговое сотрудничество между Китаем и США характеризовалось расширением масштабов, укреплением торговых связей и диверсифицированной товарной структурой. Объем прямых инвестиций США в Китай увеличивался из года в год, а сферы инвестиций постоянно расширялись. Финансовое взаимодействие между Китаем и США росло, а использование Китаем американских кредитных средств увеличивалось, и это говорит о том, что китайско-американское экономическое сотрудничество носило взаимовыгодный и беспроеигрышный характер, что существовал большой потенциал для экономического и торгового сотрудничества.

Список использованных источников

1. 周世俭. 中美贸易的现状及其展望 / 周世俭 // 国际贸易问题. - 1991. - № 2. - 页. 54 - 56. (Чжоу, Шицзянь. Текущая ситуация в торговле между США и КНР и ее перспективы / Чжоу Шицзянь // Проблемы международной торговли. - 1991. - № 2. - С. 54-56.).
2. 肖虹. 当代中美经贸关系史论: 博士论文. 政治学科: 23.00.04 / 肖虹 // - 北京, 2006. - 133 页. (Сяо, Хун. Современная история торгово-экономических отношений между КНР и США: дис. ... канд. полит. наук: 23.00.04 / Сяо Хун. - Пекин, 2006. - 133 л.).
3. 庄宗明. 美国对华直接投资的发展及其影响因素分析 / 庄宗明, 马明申 // 世界经济. - 2007. - № 6. - 页 19 - 26. (Чжуан, Цзунмин. Анализ развития прямых инвестиций США в Китае и влияющих на них факторов /
- Чжуан Цзунмин, Ма Миншэн // Журнал мировой экономики. - 2007. - № 6. - С. 19-26.).
4. Talley, C. *Forgotten Vanguard: Informal Diplomacy and the Rise of United States-China Trade, 1972-1980* / C. Talley. - Notre Dame; Indiana: University of Notre Dame Press, 2018. - 310 p.
5. Чикаидзе, Ц. М. Принципы китайско-американских взаимоотношений (кон. 1970-х - нач. 2010-х гг.) / Ц. М. Чикаидзе, С. Х. Сурхаева // История. Политология. - 2016. - № 1. - С. 61-66.
6. Романова, Г. Н. Формирование внешнеэкономических связей Китая в 80-е годы XX века / Г. Н. Романова // Таможенная политика России на Дальнем Востоке. - 2011. - № 3. - С. 113-124.
7. Proclamation 4697 - Agreement on Trade Relations Between the United States of America and the Peoples Republic of China [Electronic resource] // The American Presidency Project. - Mode of access: <https://www.presidency.ucs.edu/documents/proclamation-4697-agreement-trade-relations-between-the-united-states-america-and-the-> - Date of access: 25.10.2022.
8. 江主席在西雅图举行记者招待会谈中美首脑会晤和亚太经合组织领导人非正式会议等问题记者招待会之前, 江主席接受了美国四大电视台联合采访 // 人民日报. - 1993. - 22 日6月. - 版. 1. (Председатель КНР Цзян Цзэминь провел пресс-конференцию в Сиэтле и обсудил такие вопросы, как встреча руководителей Китая и США и неофициальный саммит лидеров АТЭС. Перед пресс-конференцией Цзян Цзэминь дал совместное интервью чetyрем крупным американским телеканалам // Газета Жэньминь жибао. - 1993. - 22 нояб. - С. 1.).
9. 1994年中国统计年鉴 / 国家统计局. - 北京: 中国统计出版社, - 1994. - 794 页. (Статистический ежегодник Китая за 1994 г. / Государственное статистическое управление Китая. - Пекин: Стат. изд-во Китая, 1994. - 794 с.).
10. 熊志勇. 百年中美关系 / 志勇熊. - 北京: 世界知识出版社, 2006. - 467 页. (Сю, Чжюнь. Столетие отношений между КНР и США / Сю Чжюнь. - Пекин: Изд-во мировых знаний, 2006. - 467 с.).
11. 杨值珍. 中国开放战略与中美关系 / 值珍杨. - 北京: 社会科学出版社, 2014. - 852 页. (Ян, Чжичжэнь. Стратегия открытости КНР и китайско-американские отношения) / Ян Чжичжэнь. - Пекин: Изд-во интелект. собственности, 2014. - 852 с.).
12. 1991年中国统计年鉴 / 国家统计局. - 北京: 中国统计出版社, 1991. - 857 页. (Статистический ежегодник Китая за 1991 г. / Государственное статистическое управление Китая. - Пекин: Стат. изд-во Китая, 1991. - 857 с.).

Аннотация

В статье исследуется эволюция взаимодействия между США и Китаем в экономической сфере в 1969-1993 гг. Определяются факторы, повлиявшие на развитие китайско-американских экономических отношений, важность экономики в китайско-американских отношениях и суть экономического сотрудничества. Автор приходит к выводу, что развитие экономических отношений между КНР и США было тесно связано с политикой. Укрепление связей в торговой, инвестиционной и финансовой сферах доказывало, что китайско-американское экономическое сотрудничество носило взаимовыгодный характер.

Abstract

This article examines the evolution of interaction between the US and China in the economic sphere in 1969-1993. The factors that influenced the development of Sino-American economic relations, the importance of the economy in Sino-American relations and the essence of economic cooperation are determined. The author comes to the conclusion that the development of economic relations between the PRC and the USA was closely connected with politics. Strengthening the strengthening of ties in the trade, investment and financial spheres proved that Sino-American economic cooperation was mutually beneficial.