

БЕЛОРУССКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

Объект авторского права
УДК 159.923.3 + 159.9.072.59

**Ширко
Светлана Михайловна**

ЛИЧНОСТНЫЕ ДЕТЕРМИНАНТЫ ДИСПОЗИЦИОННОЙ ЖАДНОСТИ

Автореферат
диссертации на соискание ученой степени
кандидата психологических наук
по специальности
19.00.01 – общая психология, психология личности,
история психологии

Минск, 2023

Научная работа выполнена в Белорусском государственном университете.

Научный руководитель – **Фурманов Игорь Александрович**,
доктор психологических наук, профессор,
заведующий кафедрой социальной
и организационной психологии
Белорусского государственного университета.

Официальные оппоненты: **Дьяков Дмитрий Григорьевич**,
доктор психологических наук, доцент,
профессор кафедры психологии образования
и развития личности Института психологии
УО «Белорусский государственный
педагогический университет имени М. Танка»;

Белановская Ольга Викторовна,
кандидат психологических наук, доцент,
заведующий кафедрой психологии
и педагогического мастерства
ГУО «Республиканский институт высшей школы».

Оппонирующая организация – **УО «Брестский государственный
университет имени А.С. Пушкина».**

Защита состоится «18» января 2024 г. в 16.00 часов на заседании совета по защите диссертаций Д 02.01.19 при Белорусском государственном университете по адресу: г. Минск, ул. Ленинградская 8 (корпус юридического факультета), ауд. 407.

Почтовый адрес: пр-т Независимости 4, Минск, 220030.

Телефон ученого секретаря: 209-57-09; e-mail: jfrolova@yandex.by.

С диссертацией можно ознакомиться в Фундаментальной библиотеке Белорусского государственного университета.

Автореферат разослан «18» декабря 2023 г.

Ученый секретарь совета
по защите диссертаций
кандидат психологических наук доцент



Ю.Г. Фролова

ВВЕДЕНИЕ

Развитие и изменение рынка услуг, мировая интеграция и глобализация рынка привели к появлению сложнейшей системы экономических отношений между индивидами.

Неумение индивидов накапливать и расходовать свои материальные и нематериальные ресурсы в различных ситуациях способствует развитию качеств личности, которые стимулируют новые не насыщаемые желания и в последствии могут стать основой для формирования различных форм жадного поведения.

Проблема жадности приобретает особую актуальность в связи с неограниченным производством и потреблением в современном обществе, в котором эволюция потребления стала культурно-принятым эталоном достижения успеха, счастья и представлений о хорошей жизни.

В современных психологических исследованиях целостного научного изучения феномена жадности не проводилось. Имеется незначительное количество исследований в изучении этого психологического конструкта, где внимание лишь косвенно сосредоточено на изучении материальной составляющей жадности: монетарного поведения и отношения к деньгам, потребительского поведения, материализма, жадного поведения и стратегий по отношению к добыванию и трате денег.

Проблема изучения и анализа личностных факторов жадности как эмоционального состояния и как диспозиции затрагивалась лишь частично в некоторых современных зарубежных исследованиях.

Несмотря на неоднозначность подходов к определению жадности, большинство авторов сходятся во мнении, что ее следует рассматривать не только с точки зрения ситуации, а в единстве эмоциональных и мотивационных характеристик. Соответственно, жадность может проявляться как результат ситуации и как устойчивая диспозиция.

В отечественной психологии ощущается серьезный недостаток надежных и валидных методик эмпирического изучения жадности. Следует констатировать, что доступный инструментарий для измерения диспозиционной жадности у исследователей отсутствует.

До сих пор комплексного изучения психологических характеристик в контексте исследования диспозиционной жадности не проводилось. Недостаточность систематизации личностных детерминант возникновения диспозиционной жадности обусловили постановку научной проблемы и необходимость проведения эмпирического исследования.

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОТЫ

Связь работы с научными программами (проектами), темами

Тема диссертационного исследования соответствует приоритетным направлениям научной, научно-технической и инновационной деятельности в Республике Беларусь на 2016–2020 гг. (Постановление Совета Министров Республики Беларусь № 190 от 12.03.2015 г., п. 11 «Общество и экономика», п. 13 «Безопасность человека, общества и государства») и на 2021–2025 гг. (Указ Президента Республики Беларусь № 156 от 07.05.2020 г., п. 6 «Обеспечение безопасности человека, общества и государства: социогуманитарная, экономическая и информационная безопасность»).

Диссертация выполнялась в соответствии с темой научно-исследовательской работы кафедры психологии факультета философии и социальных наук Белорусского государственного университета «Субъект-субъектная коммуникация как фактор социализации и психического развития индивида» (2016–2020 гг.; № ГР 20162479; научный руководитель И.А. Фурманов) и кафедры социальной и организационной психологии факультета философии и социальных наук Белорусского государственного университета «Социально-психологические факторы развития межкультурной компетентности в цифровую эпоху» (2021–2025 гг. № ГР 20213119; научный руководитель И.А. Фурманов).

Цель, задачи, объект и предмет исследования

Цель исследования – выявить личностные детерминанты диспозиционной жадности. В соответствии с целью научного исследования были определены следующие *задачи*:

1. Определить теоретико-методологические основания проблемы жадности.
2. Разработать методику для измерения диспозиционной жадности.
3. Определить личностные характеристики индивидов с высоким и низким уровнями диспозиционной жадности.
4. Выявить половые различия во взаимосвязях личностных характеристик и диспозиционной жадности.
5. Установить личностные предикторы диспозиционной жадности.

Объект исследования – диспозиционная жадность.

Предмет исследования – личностные детерминанты диспозиционной жадности.

Научная новизна

Проведен теоретико-методологический анализ категории жадности. Конкретизировано определение жадности как комплексного психологического

конструкта. Разработана и описана структурная модель жадности. Охарактеризованы виды жадности. Установлены содержательные характеристики диспозиционной жадности. Разработана и психометрически обоснована методика для измерения диспозиционной жадности. Определены личностные характеристики индивидов с высоким и низким уровнями диспозиционной жадности. Выявлены половые различия во взаимосвязях личностных характеристик и показателей диспозиционной жадности. Установлены личностные предикторы диспозиционной жадности.

Положения, выносимые на защиту

1. Жадность как психологический конструкт определяется как ненасытное желание и неограниченное стремление к приобретению большего количества ресурсов, чем индивид имеет. Жадность сопровождается неудовлетворенностью/неудовольствием от постоянной нехватки и недостаточности материальных (деньги, богатство, одежда, произведения искусства и т.д.) и нематериальных (власть, статус, слава, знания и др.) ценностей. Она характеризуется недовольством уровнем достатка и неуверенностью в возможности овладения недостающими ресурсами. Жадность заключается в приобретении, сохранении и удержании всего того, что индивид имеет вне зависимости от используемых средств.

Структурная модель жадности включает в себя следующие компоненты: эмоционально-мотивационный (жадность как состояние), когнитивный (жадность как отношение), поведенческий (жадность как способ контроля).

Диспозиционная жадность является устойчивой личностной чертой, отличающейся от ситуативной постоянством и стабильностью по отношению к любым объектам и предметам вне зависимости от ситуации.

2. «Шкала диспозиционной жадности» (далее – ШДЖ) разработана с учетом социокультурных особенностей и является надежным и валидным инструментом диагностики уровня жадности как устойчивой диспозиции. Разработка методики осуществлялась посредством поэтапной реализации психометрических процедур определения надежности по критерию устойчивости, внутренней согласованности и конкурентной валидности измеряемого признака. Проведенная процедура разработки ШДЖ показала, что шкала обладает высокой внутренней надежностью и конкурентной валидностью и может быть использована в качестве базового психодиагностического инструмента для изучения диспозиционной жадности.

3. Уровень диспозиционной жадности обусловлен наличием определенных личностных характеристик. Вне зависимости от пола индивиды с высоким уровнем диспозиционной жадности в отличие от индивидов с низким уровнем обладают более выраженными показателями монетарных установок

деньги как статус (деньги как показатель достижений индивида), обеспокоенность деньгами (бдительность в отношении денег), поклонение деньгам (деньги определяют уровень накоплений индивида), диспозиционными чертами алчность (неумеренная склонность к приобретению материальных ресурсов), скупость (сосредоточенность индивида на удержании материальных благ), ненасытность (повышенное стремление иметь больше с помощью любых средств), нещедрость (неограниченная бережливость, неспособность делиться с другими), собственничество (склонность привязываться к приобретенным предметам или объектам, которые приносят прибыль и удовлетворение), материализм (приверженность индивида придавать особую значимость материальным потребностям и желаниям), зависть (стремление обладать ресурсами, которые принадлежат другим), эгоизм (ориентация индивида на удовлетворение своих интересов и потребностей без учета последствий для других) и индивидуально-психологическими характеристиками невротизм (неспособность регулировать поведение, тревожность, эмоциональная нестабильность) и психотизм (неадекватность эмоциональных реакций, возбудимость, впечатлительность).

4. Вне зависимости от пола показатель диспозиционной жадности взаимосвязан с монетарными установками обеспокоенность деньгами и поклонение деньгам, диспозиционными чертами алчность, скупость, ненасытность, нещедрость, собственничество, материализм, зависть, эгоизм и индивидуально-психологическими характеристиками невротизм и психотизм.

Мужчины в сравнении с женщинами отличаются более сильными корреляционными связями диспозиционной жадности и монетарной установкой деньги как статус и нещедростью как диспозиционной чертой. Женщины – контрастируют с мужчинами более сильными корреляционными связями диспозиционной жадности и диспозиционными чертами скупость и собственничество и индивидуально-психологическими характеристиками невротизм и психотизм.

5. Личностными предикторами диспозиционной жадности вне зависимости от пола являются монетарные установки деньги как статус, избегание денег, поклонение деньгам и диспозиционные черты алчность, материализм, зависть, эгоизм.

У мужчин в качестве катализирующих предикторов диспозиционной жадности определены монетарные установки деньги как статус, поклонение деньгам и диспозиционная черта ненасытность, а ингибирующими – собственничество как диспозиционная черта. У женщин – монетарная установка поклонение деньгам и диспозиционные черты алчность, зависть и эгоизм.

Личный вклад соискателя ученой степени

Диссертационное исследование представляет собой результат самостоятельной работы автора и является завершенным теоретико-эмпирическим исследованием. Вклад научного руководителя состоит в постановке научной задачи, совместно разработанной методике, опубликованной научной статье и обсуждении полученных результатов.

Апробация диссертации и информация об использовании ее результатов

Основные положения диссертации были представлены в докладах и сообщениях на следующих международных и республиканских научно-практических и методических конференциях: V Международная научная конференция факультета философии и социальных наук БГУ «Психосоциальная адаптация в трансформирующемся обществе: субъект-субъектная коммуникация как фактор социализации индивида» (Минск, 23–24 октября 2020 г.); II Международная научно-практическая конференция «Наука – практике» (Барановичи, 13 мая 2021 г.); II Международная научно-практическая конференция «Проблеми саморозвитку особистості в сучасному суспільстві» (Харьков, 26–27 марта 2021 г.); VI Международная научно-практическая конференция «Актуальные проблемы психологии личности и социального взаимодействия» (Гродно, 8 октября 2021 г.); XIX научно-методическая конференция факультета философии и социальных наук БГУ «Новые тренды в подготовке специалистов социально-гуманитарного профиля» (Минск, 31 марта 2022 г.); XV Международная научно-практическая конференция «Экономический рост Республики Беларусь: глобализация, инновационность, устойчивость» (Минск, 19–20 мая 2022 г.); II Международная научно-практическая конференция «Социализация в глобальном мире: вызовы современности» (Калуга, 24–25 мая 2022 г.); III Международная научно-практическая конференция «Наука – практике» (Барановичи, 19 мая 2022 г.); Международная научная конференция «Ананьевские чтения – 2022: 60 лет социальной психологии в СПбГУ: от истоков – к новым достижениям и инновациям» (Санкт-Петербург, 18–21 октября 2022 г.); V Международная научно-практическая конференция «Герценовские чтения: психологические исследования в образовании» (Санкт-Петербург, 6–7 октября 2022 г.); III Международная научно-практическая конференция «Социальное знание в современном обществе: проблемы, закономерности перспективы» (Минск, 3–4 ноября 2022 г.); Международная научно-практическая конференция «Культурно-цивилизационный кризис в условиях информационного общества» (Витебск, 2 декабря 2022 г.); XX ежегодная научная конференция студентов и аспирантов факультета философии и социальных наук БГУ «Человек. Культура. Общество» (Минск, 27 апреля 2023 г.).

Результаты диссертационного исследования внедрены в образовательный процесс в рамках изучения дисциплин «Экономическая психология» и «Юридическая психология» на кафедре социальной и организационной психологии факультета философии и социальных наук Белорусского государственного университета (имеется 2 акта о практическом использовании результатов исследования в образовательном процессе № 2.4/230, № 2.4/229 от 30.06.2022 г.).

Результаты работы были использованы при написании отдельных статей учебно-методического пособия «Энциклопедический психологический словарь-справочник. 1000 понятий, определений, терминов» (под ред. С. Л. Кандыбовича, А.Д. Короля, Т.В. Разиной, Минск, 2021).

Опубликование результатов диссертации

Основные результаты диссертации опубликованы в 21 научной работе, в числе которых: 6 – статьи в научных изданиях, включенных в перечень изданий, и в иностранных научных изданиях (общим объемом 5,01 авторского листа), 2 – статьи в других научных изданиях, 8 – статьи в сборниках материалов научных конференций, 5 – тезисы.

Структура и объем диссертации

Диссертация состоит из перечня сокращений и обозначений, введения, общей характеристики работы, двух глав, заключения, списка использованных источников, шести приложений.

Полный объем диссертации составляет 140 страниц. Работа содержит 7 рисунков на 4 страницах, 2 таблицы на 1 странице, 6 приложений на 22 страницах. Список использованных источников содержит 213 наименований (на 19 страницах), включая собственные публикации соискателя ученой степени.

ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ

В первой главе «Теоретико-методологический анализ проблемы диспозиционной жадности» представлен теоретико-методологический анализ категории жадность в психологической науке. Анализируются отечественные и зарубежные подходы к исследованию диспозиционной жадности. Проводится анализ личностных факторов, оказывающих влияние на возникновение и проявление жадности как устойчивой диспозиции. Теоретический анализ содержательных характеристик диспозиционной жадности позволил установить методологические и методические основания данного диссертационного исследования. Глава состоит из четырех разделов.

В первом разделе представлены различные подходы к определению понятия жадности. На основе теоретического анализа источников по данной

проблеме выделены несколько направлений для установления основных характеристик жадности: ненасытное желание приобрести много больше, чем есть, постоянное желание чего-либо дорогого и ценного; неограниченное стремление к большему количеству ресурсов, склонность получать все больше новых благ; неудовлетворенность/неудовольствие от постоянной нехватки и недостаточности ресурсов; неспособность быть удовлетворенным; неуверенность в возможности овладения недостающими ресурсами и доступе к своим сбережениям; недовольство уровнем достатка; нежелание расставаться с приобретенными (накопленными) ценностями (материальными и нематериальными); сохранение и удержание всего того, что имеется, независимо от используемых средств.

Основываясь на вышеперечисленных характеристиках и анализе существующих подходов, жадность как комплексный психологический феномен в своей структуре имеет три компонента (рисунок 1):

- *эмоционально-мотивационный (жадность как состояние);*
- *когнитивный (жадность как отношение);*
- *поведенческий (жадность как способ контроля).*

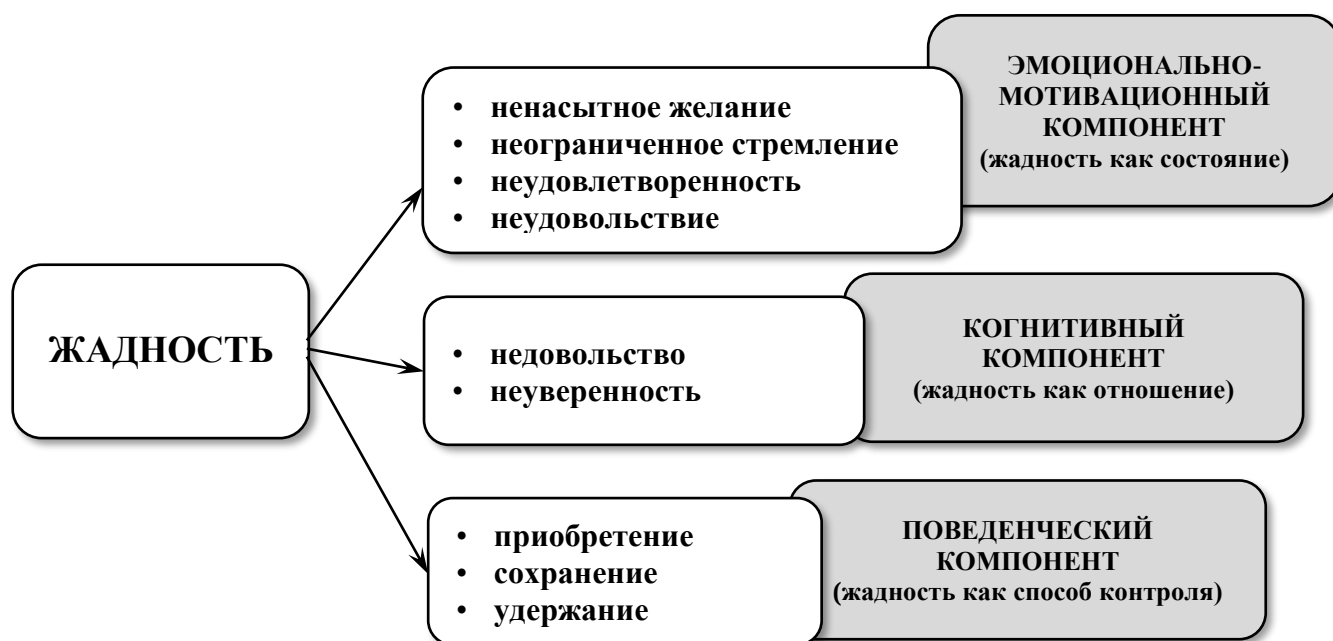


Рисунок 1 – Структурная модель жадности

На основе представленной структурной модели жадности было конкретизировано определение жадности. *Жадность как психологический конструкт определяется как ненасытное желание и неограниченное стремление к приобретению большего количества ресурсов, чем индивид имеет. Жадность сопровождается неудовлетворенностью/неудовольствием от постоянной нехватки и недостаточности материальных (деньги, богатство,*

одежда, произведения искусства и т.д.) и нематериальных (власть, статус, слава, знания и др.) ценностей. Она характеризуется недовольством уровнем достатка и неуверенностью в возможности овладения недостающими ресурсами. Жадность заключается в приобретении, сохранении и удержании всего того, что индивид имеет вне зависимости от используемых средств.

Во втором разделе на основе выявленных структурных характеристик жадности осуществлен анализ основных подходов к ее классификации.

В качестве основных критериев были определены: характер направленности на объект/предмет, возможные последствия для индивида и его окружения и используемая форма контроля жадности.

Основываясь на содержательных характеристиках и учитывая особый двойственный характер жадности, были определены следующие ее виды: материальная/нематериальная жадность, конструктивная/деструктивная жадность и ситуативная/диспозиционная жадность.

Материальная жадность связана с чрезмерным приобретением и удержанием материальных ценностей: деньги, богатство, одежда, произведения искусства и т.д. *Нематериальная жадность* объединяет в себе ненасытное желание власти, славы, статуса, знаний и др.

Конструктивная жадность имеет положительное влияние, является благоприятным фактором экономического и личностного развития. Наряду с позитивными проявлениями, жадность может быть *деструктивной* и проявляться через негативные формы жадного поведения: алчность, корыстолюбие, стяжательство, скупость, собственничество, накопительство, ненасытность.

Ситуативная жадность мотивирована эмоцией страха, является избирательной и связана с конкретной ситуацией депривации или фрустрации. *Диспозиционная жадность* как устойчивая личностная черта, проявляется постоянно по отношению к любым предметам/объектам независимо от ситуации.

Третий раздел посвящен анализу проблемы различных подходов к исследованию диспозиционной жадности. Подчеркивается, что в современных исследованиях комплексного изучения конструкта жадности как устойчивой диспозиции не выполнялось.

Интерес отечественных и зарубежных авторов в основном сосредоточен на изучении материальной составляющей жадности и сходных с ней форм поведения: отношения к деньгам и монетарного поведения (Д.А. Баязитова, Т.А. Лапшова, О.С. Дейнека, Л.М. Карамушка, О.Г. Ходакевич, А.Б. Фенько, Г.А. Фофанова, С.Г. Яновская и др.), потребительского поведения (В.А. Истратов, Н.В. Новак, О.И. Патоша, Т. Kasser, В. Klontz, Т. Klontz, J. Burroughs, А. Nikelly, А. Furnham и др.), материализма как ценностной

ориентации (В.А. Хашченко), диспозиционного материализма (К.В. Карпинский, Н.В. Кисельникова), жадного поведения и стратегий по отношению к добыванию и трате денег (Ю.В. Щербатых).

Подчеркивается, что проблема изучения и анализа личностных факторов в формировании жадности как эмоционального состояния и как диспозиции затрагивалась лишь частично. В современных зарубежных исследованиях имеется незначительное количество исследований диспозиционной жадности: G. Krekels, M. Pandelaere, T. Seuntjens, M. Zeelenberg, N. Van de Ven, P. Mussel, L. Veselka, K. Masui, G. Lambie, Z. Liu, К.Л. Милютин, А.Ю. Трофимов.

Несмотря на неоднозначность подходов к определению жадности, большинство авторов сходятся во мнении, что ее следует рассматривать не только с точки зрения ситуации, а в единстве эмоциональных и мотивационных характеристик. Жадность может проявляться как результат ситуации и как устойчивая диспозиция.

В четвертом разделе анализируются причины и движущие силы, оказывающие влияние на возникновение и развитие жадности. Отмечается, что для установления психологических оснований, определяющих характер и особенности функционирования жадного поведения, необходимо сосредоточить внимание на изучении не только внешних (ситуативных, временных), но и внутренних факторов (личностных, стабильных), которые могут определять предрасположенность к возникновению и развитию жадности как устойчивой диспозиции.

Произведен анализ механизмов связи диспозиционной жадности с теоретически сходными конструктами, которые могут быть определены в качестве ее содержательных характеристик и показателей и быть представленными в эмпирическом исследовании.

Согласно теоретическому анализу источников, в качестве психологических показателей, оказывающих влияние на возникновение и развитие диспозиционной жадности, определены ситуативные и личностные факторы. В качестве содержательных характеристик жадности как устойчивой диспозиции следует выделить: монетарные установки деньги как статус, избегание денег, обеспокоенность деньгами и поклонение деньгам, диспозиционные черты алчность, скупость, ненасытность, нещедрость, материализм, собственничество, зависть, эгоизм и индивидуально-психологические характеристики невротизм и психотизм.

Во второй главе «Эмпирическое исследование личностных детерминант диспозиционной жадности» представлена организационная схема исследования, описаны методологические основания и методики исследования, а также процедура разработки ШДЖ, приведены результаты

эмпирического исследования личностных детерминант диспозиционной жадности. Глава включает пять разделов.

Первый раздел состоит из описания методологии, методик, выборки и этапов исследования. В качестве методологических оснований исследования были определены:

1. Модель личностных диспозиций Г. Олпорта, в которой диспозиции представляют собой устойчивые черты личности, образующие комплекс предрасположенностей к определенной реакции индивида на внешнюю среду. Это уникальные индивидуальные особенности поведения личности, отличающиеся постоянством и стабильностью во времени и по отношению к различным ситуациям, всегда присутствуют и регулярно повторяются.

2. Подходы к исследованию диспозиционной жадности Р. Mussel, L. Veselka, G. Krekels, M. Pandelaere, T. Seuntjens, M. Zeelenberg.

С точки зрения Р. Mussel жадность рассматривается как стабильная черта личности, которая предсказывает принятие рискованных решений, особенно, когда эта черта активируется ситуационными характеристиками.

Согласно подходу L. Veselka, жадность характеризуется как склонность манипулировать и использовать других ради личной выгоды.

G. Krekels и M. Pandelaere акцентируют внимание на удержании как центральном компоненте жадности. Как устойчивый мотивационный конструкт она характеризуется неспособностью насытиться вне зависимости от достижения цели.

T. Seuntjens и M. Zeelenberg определяют жадность как устойчивую диспозицию с акцентом на приобретении, стремлении к большему количеству накоплений и постоянным ощущением неудовлетворенности.

Основываясь на вышеперечисленных подходах, центральным конструктом диспозиционной жадности является ненасытное и неограниченное желание приобретать, накапливать и удерживать материальные и нематериальные ресурсы. Подобное поведение проявляется постоянно по отношению к любым предметам или объектам вне зависимости от ситуации и используемых средств.

3. Положения аффективно-динамического подхода И.А. Фурманова, в соответствии с которым жадность как эмоциональное состояние может интерпретироваться как один из способов совладания со страхом в ситуации депривации и фрустрации, в результате чего происходит выбор объекта, способного снизить неудовлетворенность, а в последствии возникает сильная мотивация к его достижению и обладанию.

Для проведения эмпирической части исследования были использованы следующие методики: «Шкала диспозиционной жадности» (ШДЖ), разработанная И.А. Фурмановым и С.М. Ширко, которая измеряет уровень

жадности как устойчивой диспозиции; Опросник «Алчность» Ю.В. Щербатых, который направлен на выявление личностных характеристик скупость/щедрость, ненасытность/непритязательность; «Опросник измерения монетарных аттитюдов В. Klontz и Т. Klontz» в адаптации Д.А. Баязитовой, Т.А. Лапшовой, который позволяет определить монетарные установки как материальный компонент диспозиционной жадности; «Опросник диспозиционного материализма», разработанный К.В. Карпинским и Н.В. Кисельниковой (Волковой), который диагностирует материализм как устойчивую диспозицию; Шкала «Альтруизма – эгоизма» (в составе «Методики диагностики социально-психологических установок личности в мотивационно-потребностной сфере», разработанной О.Ф. Потемкиной), которая позволяет определить ориентацию индивида на альтруистические / эгоистические ценности; Шкала «Невротизма – психотизма» (в комплекте «Психодиагностического теста» В.М. Мельникова и Л.Т. Ямпольского), которая использовалась для измерения индивидуально-психологических характеристик: уровня эмоциональной стабильности, тревожности, возбудимости и впечатлительности.

Исследование проводилось в 2019–2021 гг. и состояло из двух этапов. На первом этапе осуществлялось пилотажное исследование с целью разработки, апробации методики и предварительной проверки гипотез; на втором – основное эмпирическое исследование.

Всего было опрошено 708 респондентов мужского и женского пола. На первом этапе в исследовании приняло участие 310 респондентов (129 мужчин и 181 женщина). На втором этапе – 398 респондентов в возрасте от 24 до 67 лет (средний возраст 45,5 лет), среди которых 188 мужчин и 210 женщин.

Разбивка респондентов по уровням выраженности диспозиционной жадности осуществлялась с помощью метода Р. Кеттела. В результате для решения второй задачи выборка составила 91 респондент с высоким уровнем диспозиционной жадности (42 мужчины и 49 женщин) и 103 респондента с низким уровнем (45 мужчин и 58 женщин).

Полученные данные подвергались статистической обработке с помощью программы SPSS Statistics 13.0. Для разработки методики использовался корреляционный анализ (коэффициент корреляции Спирмена), факторный анализ методом главных компонент с варимакс-вращением, анализ надежности (α -Кронбаха). В основном исследовании применялся корреляционный анализ (коэффициент корреляции Пирсона), множественный регрессионный анализ. Значимые различия определялись с помощью t-критерия Стьюдента. Представлены результаты проверки распределения переменных на нормальность.

Во втором разделе представлены этапы разработки ШДЖ. Разработка методики осуществлялась посредством поэтапной реализации следующих процедур:

- на этапе установления психометрических характеристик шкалы ШДЖ выявлены пункты, обладающие наилучшими измерительными свойствами;
- с целью определения надежности методики по критерию устойчивости произведена проверка стабильности диагностируемых признаков с применением метода «тест-ретест», которая показала, что полученные данные соответствуют существующим психометрическим требованиям и указывают на устойчивость результатов к повторному исследованию;
- процедура определения надежности шкалы по критерию внутренней согласованности позволяет утверждать о высокой степени однородности и согласованности ее пунктов;
- проведенный корреляционный анализ показателя диспозиционной жадности с результатами, полученными при использовании схожих методик, выявил конструктивную валидность разрабатываемой шкалы.

Процедура разработки ШДЖ показала, что методика обладает всеми необходимыми свойствами надежности и валидности и может быть использована для измерения жадности как устойчивой диспозиции.

В третьем разделе проводится сравнительный анализ различий в личностных характеристиках индивидов с высоким и низким уровнем диспозиционной жадности. Было установлено, что вне зависимости от пола индивиды с высоким уровнем диспозиционной жадности в сравнении с индивидами с низким уровнем имеют более высокие значения по таким диспозиционным чертам как скупость ($p < 0,001$), ненасытность ($p < 0,001$), алчность ($p < 0,001$). У индивидов с высоким уровнем диспозиционной жадности выше показатели нещедрость ($p = 0,040$), зависть ($p < 0,001$), собственничество ($p < 0,001$), материализм ($p < 0,001$), эгоизм ($p < 0,001$), чем у индивидов с низким уровнем.

В результате сравнительного анализа было выявлено, что для индивидов с высоким уровнем диспозиционной жадности в отличие от индивидов с низким уровнем характерны более высокие значения монетарных установок деньги как статус ($p < 0,001$), поклонение деньгам ($p < 0,001$) и обеспокоенность деньгами ($p = 0,023$).

У индивидов с высоким уровнем диспозиционной жадности в сравнении с индивидами с низким уровнем выше показатели по индивидуально-психологическим характеристикам невротизм ($p = 0,020$) и психотизм ($p < 0,001$).

По показателю альтруизм статистически значимых различий установлено не было.

В четвертом разделе приводятся результаты установления половых различий во взаимосвязях личностных характеристик и показателей диспозиционной жадности.

Обобщение полученных данных позволило установить, что вне зависимости от пола высокий показатель диспозиционной жадности взаимосвязан с монетарными установками деньги как статус, беспокойность деньгами и поклонение деньгам, диспозиционными чертами алчность, скупость, ненасытность, нещедрость, собственничество, материализм, зависть, эгоизм и индивидуально-психологическими характеристиками невротизм и психотизм.

Установлены умеренные положительные связи диспозиционной жадности с монетарными установками деньги как статус ($r = 0,53$; $p < 0,001$), поклонение деньгам ($r = 0,52$; $p < 0,001$) и слабая положительная связь с беспокойностью деньгами ($r = 0,11$; $p = 0,025$).

Обнаружена умеренная положительная связь жадности с диспозиционными чертами алчность ($r = 0,51$; $p < 0,001$), скупость ($r = 0,31$; $p < 0,001$), ненасытность ($r = 0,49$; $p < 0,001$), материализм ($r = 0,33$; $p < 0,001$), зависть ($r = 0,42$; $p < 0,001$), эгоизм ($r = 0,38$; $p < 0,001$) и слабые положительные связи с нещедростью ($r = 0,13$; $p = 0,012$) и собственничеством ($r = 0,21$; $p < 0,001$).

Выявлена связь высокого значения диспозиционной жадности и индивидуально-психологических характеристик индивидов вне зависимости от половой принадлежности: умеренная положительная связь с психотизмом ($r = 0,35$; $p < 0,001$) и слабая положительная связь с невротизмом ($r = 0,18$; $p < 0,001$) (рисунок 2).

Проведенная процедура корреляционного анализа позволила выявить половые различия во взаимосвязях личностных характеристик и показателей диспозиционной жадности.

У мужчин установлены умеренные положительные связи диспозиционной жадности с монетарными установками деньги как статус ($r = 0,58$; $p < 0,001$) и поклонение деньгам ($r = 0,52$; $p < 0,001$).

Выявлены умеренные положительные связи диспозиционной жадности с диспозиционными чертами алчность ($r = 0,50$; $p < 0,001$), скупость ($r = 0,29$; $p < 0,001$), ненасытность ($r = 0,52$; $p < 0,001$), зависть ($r = 0,42$; $p < 0,001$), материализм ($r = 0,33$; $p < 0,001$), эгоизм ($r = 0,40$; $p < 0,001$) и слабые положительные связи с нещедростью ($r = 0,17$; $p = 0,020$) и собственничеством ($r = 0,17$; $p = 0,018$).

У мужчин обнаружены связи диспозиционной жадности с индивидуально-психологическими характеристиками: умеренная положительная связь с

психотизмом ($r = 0,32$; $p < 0,001$) и слабая положительная связь с невротизмом ($r = 0,16$; $p = 0,030$).

По показателям монетарных установок (избегание денег и обеспокоенность деньгами) и альтруизма как диспозиционной черты у мужчин статистически значимых связей выявлено не было.

Корреляционный анализ позволил установить, что мужчины в сравнении с женщинами отличаются более сильными корреляционными связями диспозиционной жадности и монетарной установкой деньги как статус и нещедростью как диспозиционной чертой.

У женщин в результате корреляционного анализа обнаружены умеренные положительные связи диспозиционной жадности с монетарными установками деньги как статус ($r = 0,48$; $p < 0,001$) и поклонение деньгам ($r = 0,52$; $p < 0,001$).

Установлены умеренные положительные связи диспозиционной жадности с диспозиционными чертами алчность ($r = 0,53$; $p < 0,001$), скупость ($r = 0,34$; $p < 0,001$), ненасытность ($r = 0,50$; $p < 0,001$), зависть ($r = 0,43$; $p < 0,001$), собственничество ($r = 0,26$; $p < 0,001$), материализм ($r = 0,35$; $p < 0,001$), эгоизм ($r = 0,36$; $p < 0,001$).

В ходе корреляционного анализа у женщин выявлены умеренные положительные связи диспозиционной жадности с индивидуально-психологическими характеристиками невротизм ($r = 0,24$; $p = 0,001$) и психотизм ($r = 0,39$; $p < 0,001$).

По показателям монетарных установок избегание денег и обеспокоенность деньгами и диспозиционных черт нещедрость и альтруизм у женщин статистически значимых связей установлено не было.

Корреляционный анализ позволил установить, что женщины в сравнении с мужчинами отличаются более сильными корреляционными связями диспозиционной жадности и диспозиционными чертами скупость и собственничество и индивидуально-психологическими характеристиками невротизм и психотизм.

В пятом разделе рассматриваются личностные предикторы диспозиционной жадности.

В ходе проведения множественной пошаговой регрессии были получены данные, которые позволили определить прогностические показатели диспозиционной жадности и проанализировать возможности прогноза ее проявления.

В процессе использования регрессионного анализа как метода построения прогноза предикторами должны являться такие независимые переменные, изменения которых приводят к изменениям зависимых переменных.

Теоретический анализ содержательных характеристик диспозиционной жадности позволил констатировать, что в качестве ее прогностических показателей должны выступать более общие фундаментальные черты личности, которые будут влиять на зависимую переменную.

На этом основании такими независимыми переменными для построения надежных предикторов диспозиционной жадности были определены следующие личностные характеристики: монетарные установки деньги как статус, избегание денег, обеспокоенность деньгами, поклонение деньгам, диспозиционные черты алчность, скупость, ненасытность, нещедрость, материализм, собственничество, зависть, эгоизм и индивидуально-психологические характеристики невротизм и психотизм.

Зависимой переменной выступает диспозиционная жадность как устойчивая личностная черта с различными уровнями выраженности.

Регрессионный анализ позволил проанализировать возможности прогноза проявления жадности как устойчивой диспозиции, которая характеризуется определенным комплексом личностных характеристик.

Обнаружено, что вне зависимости от пола диспозиционная жадность характеризуется монетарными установками деньги как статус, избегание денег поклонение деньгам и диспозиционными чертами алчность, зависть, материализм, эгоизм.

В ходе регрессионного анализа было установлено, что как для мужчин, так и женщин катализирующими предикторами высокого уровня диспозиционной жадности выступают монетарные установки деньги как статус, поклонение деньгам и диспозиционные черты алчность, зависть, эгоизм, а ингибирующими предикторами – избегание денег как монетарная установка и материализм как диспозиционная черта (модель объясняет 45% дисперсии). Об этом свидетельствует уравнение регрессии ($R^2 = 0,45$): $ДЖ = 19,679 + 0,536 \times ДС + 0,914 \times А + 0,412 \times ПД + 0,624 \times Э - 0,126 \times ИД + 1,049 \times З - 0,298 \times ОБМ$.

С помощью регрессионного анализа определены личностные предикторы диспозиционной жадности в зависимости от пола.

У мужчин катализирующими предикторами высокого уровня диспозиционной жадности у мужчин являются монетарные установки деньги как статус и поклонение деньгам, а также диспозиционная черта ненасытность, в качестве ингибирующего предиктора установлена диспозиционная черта собственничество (модель объясняет 49% дисперсии). Полученные данные отражены в уравнении регрессии ($R^2 = 0,49$): $ДЖ = 4,009 + 0,697 \times ДС + 0,536 \times ПД + 2,011 \times НН - 0,126 \times СС$.

В результате регрессионного анализа было выявлено, что для женщин с высоким уровнем диспозиционной жадности катализирующими предикторами

выступают: монетарная установка поклонение деньгам и диспозиционные черты алчность, зависть и эгоизм (модель объясняет 41% дисперсии). Результаты представлены в уравнении регрессии ($R^2 = 0,41$): $ДЖ = 3,354 + 0,542 \times ПД + 0,876 \times А + 1,029 \times З + 0,907 \times Э$.

В ходе проведения множественной пошаговой регрессии были получены результаты, которые позволяют констатировать, что для определения предрасположенности личности к диспозиционной жадности фокус внимания необходимо сосредоточить на изучении психологических факторов, участвующих в формировании диспозиционной жадности.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Основные научные результаты диссертации

1. Жадность как психологический конструкт представляет собой ненасытное желание и неограниченное стремление к приобретению большего количества ресурсов, чем индивид имеет. Жадность сопровождается неудовлетворенностью/неудовольствием от постоянной нехватки и недостаточности материальных (деньги, богатство, одежда, произведения искусства и т.д.) и нематериальных ценностей (власть, статус, слава, знания и др.). Она характеризуется неуверенностью в достижении результата и недовольством уровнем достатка ресурсов. Жадность заключается в приобретении, сохранении и удержании всего того, что индивид имеет вне зависимости от используемых средств [1; 6].

2. На основании проведенного теоретического анализа в структуре жадности следует выделить следующие компоненты: эмоционально-мотивационный (жадность как состояние), когнитивный (жадность как отношение), поведенческий (жадность как способ контроля). Жадность может быть охарактеризована как результат ситуации (жадность как эмоциональное состояние) и как качество личности (жадность как диспозиция).

Ситуативная жадность является избирательной, мотивирована эмоцией страха и взаимосвязана с конкретной ситуацией фрустрации либо депривации.

Диспозиционная жадность является устойчивой личностной чертой и характеризуется постоянством и стабильностью по отношению к любым объектам или предметам вне зависимости от ситуации [1; 6; 7; 9; 10; 11; 18].

3. На возникновение и развитие диспозиционной жадности оказывают влияние ситуативные и личностные факторы. В качестве содержательных характеристик жадности как устойчивой диспозиции были определены: монетарные установки деньги как статус, избегание денег, обеспокоенность деньгами, поклонение деньгам, диспозиционные черты алчность, скупость,

ненасытность, нещедность, материализм, собственничество, зависть, эгоизм и индивидуально-психологические характеристики невротизм и психотизм [3; 4; 6; 7; 15; 17; 19; 20].

4. Результаты психометрических процедур позволяют констатировать, что методика для измерения диспозиционной жадности обладает высокой внутренней надежностью и конкурентной валидностью. Процедура разработки ШДЖ включала следующие последовательные этапы: установление психометрических характеристик с целью выявления наилучших измерительных свойств, определение надежности методики по критерию устойчивости и внутренней согласованности, установление конкурентной валидности методики.

Проведенная процедура показала, что шкала ШДЖ обладает всеми необходимыми свойствами надежности и валидности. Данный инструментарий может использоваться для определения уровня жадности как устойчивой диспозиции [1; 6].

5. Сравнительный анализ позволил определить личностные характеристики индивидов с высоким и низкими уровнями диспозиционной жадности. Индивиды с высоким уровнем диспозиционной жадности в отличие от индивидов с низким уровнем вне зависимости от пола характеризуются более выраженными значениями монетарных установок деньги как статус, беспокойство деньгами, поклонение деньгам, диспозиционных черт алчность, скупость, ненасытность, нещедность, собственничество, материализм, зависть, эгоизм и индивидуально-психологических характеристик невротизм и психотизм [2; 3; 5; 7; 8; 13].

6. В результате корреляционного анализа вне зависимости от пола индивидов были установлены положительные связи диспозиционной жадности с монетарными установками деньги как статус, беспокойство деньгами и поклонение деньгам, диспозиционными чертами алчность, скупость, ненасытность, нещедность, собственничество, материализм, зависть, эгоизм и индивидуально-психологическими характеристиками невротизм и психотизм.

Выявлены половые различия во взаимосвязях личностных характеристик и диспозиционной жадности индивидов. Мужчины в сравнении с женщинами отличаются более сильными корреляционными связями диспозиционной жадности и монетарной установкой деньги как статус и нещедностью как диспозиционной чертой. Женщины в сравнении с мужчинами имеют более сильные корреляционные связи диспозиционной жадности и диспозиционных черт скупость и собственничество и индивидуально-психологических характеристик невротизм и психотизм [5; 11; 12; 19; 20; 21].

7. С помощью регрессионного анализа были выявлены личностные предикторы диспозиционной жадности. Вне зависимости от пола предикторами

диспозиционной жадности индивидов определены монетарные установки деньги как статус, избегание денег, поклонение деньгам и диспозиционные черты алчность, материализм, зависть, эгоизм.

У мужчин катализирующими предикторами диспозиционной жадности выступают монетарные установки деньги как статус, поклонение деньгам и диспозиционная черта ненасытность, в качестве ингибирующего предиктора установлена диспозиционная черта собственничество. Для женщин катализирующими предикторами диспозиционной жадности определены монетарная установка поклонение деньгам и диспозиционные черты алчность, зависть и эгоизм [4; 6; 7; 9; 14; 15; 16; 18].

Рекомендации по практическому использованию результатов

Материалы диссертационного исследования можно использовать для совершенствования практической работы психолога по развитию и совершенствованию позитивных форм жадности и жадного поведения, построению программ индивидуальной и групповой психокоррекционной работы с клиентами с высоким и низким уровнем диспозиционной жадности с учетом их индивидуальных особенностей. Полученные результаты могут применяться для дальнейшего изучения предрасположенности индивидов к жадности как устойчивой диспозиции, предупреждению отрицательных последствий монетарного и коррупционного поведения и определению путей их коррекции. Материалы диссертации могут быть использованы при проведении занятий по учебным дисциплинам «Общая психология», «Психология личности», «Социальная психология», «Экономическая психология», «Юридическая психология» для расширения содержания указанных учебных дисциплин, а также при написании учебно-методических пособий.

Результаты диссертационного исследования приняты к использованию в образовательный процесс кафедрой социальной и организационной психологии факультета философии и социальных наук Белорусского государственного университета в рамках изучения дисциплин «Экономическая психология» и «Юридическая психология» (акты о внедрении №2.4/230, №2.4/229 от 30.06.2022 г.).

СПИСОК ПУБЛИКАЦИЙ СОИСКАТЕЛЯ УЧЕНОЙ СТЕПЕНИ

Статьи в научных рецензируемых изданиях, включенных в перечень изданий, и в иностранных научных изданиях

1. Фурманов, И. А. Разработка шкалы диспозиционной жадности / И. А. Фурманов, С. М. Ширко // Журн. Белорус. гос. ун-та. Философия. Психология. – 2020. – № 3. – С. 78–86.

2. Ширко, С. М. Половые различия в личностных характеристиках индивидов с высоким уровнем диспозиционной жадности / С. М. Ширко // Весн. Брэсц. ун-та. Сер. 3. Філалогія. Педагогіка. Псіхалогія. – 2022. – № 1. – С. 160–167.

3. Ширко, С. М. Личностные характеристики индивидов с различными уровнями диспозиционной жадности / С. М. Ширко // Человеческий капитал. – 2022. – Т. 1, № 5 (161). – С. 252–263.

4. Ширко, С. М. Прогностические личностные показатели диспозиционной жадности / С. М. Ширко // Зб. навук. пр. Акад. паслядыплом. адукацыі / ДУА «Акад. паслядыплом. адукацыі»; рэдкал. А. В. Дзячэнка (гал. рэд.) [і інш.]. – Мінск, 2022. – Вып. 20. – С. 494–504.

5. Ширко, С. М. Взаимосвязь личностных характеристик и диспозиционной жадности / С. М. Ширко // Журн. Белорус. гос. ун-та. Философия. Психология. – 2023. – № 1. – С. 117–124.

6. Ширко, С. М. Проблема операционализации понятия «жадность» в психологической науке / С. М. Ширко // Весн. Брэсц. ун-та. Сер. 3. Філалогія. Педагогіка. Псіхалогія. – 2023. – № 1. – С. 153–161.

Статьи в других научных изданиях

7. Ширко, С. М. Личностные факторы диспозиционной жадности [Электронный ресурс] / С. М. Ширко // София : электрон. науч.-просветит. журн. – 2022. – №2. – С. 100–104. – Режим доступа: <https://elib.bsu.by/handle/123456789/288203>. – Дата доступа: 06.10.2022.

8. Ширко, С. М. Хорошо ли быть жадным? / С. М. Ширко // Диалог : психол. и соц.-пед. журн. – 2023. – №1. – С. 56–63.

Статьи в сборниках материалов научных конференций

9. Ширко, С. М. Особенности проявления диспозиционной жадности как адаптации к неопределенности [Электронный ресурс] / С. М. Ширко // Психосоциальная адаптация в трансформирующемся обществе: субъект-субъектная коммуникация как фактор социализации индивида : материалы V Междунар. науч. конф., Минск, 23–24 окт. 2020 г. / Белорус. гос. ун-т ; редкол.: И. А. Фурманов (отв. ред.) [и др.]. – Минск : БГУ, 2020. – С. 338–344. – 1 электрон. опт. диск (CD-ROM).

10. Ширко, С. М. Чрезмерное обучение как проявление диспозиционной жадности у студентов / С. М. Ширко // Новые тренды в подготовке специалистов социально-гуманитарного профиля : сб. материалов XIX науч.-метод. конф. фак-та философии и социальных наук Белорус. гос. ун-та, посвящ. памяти проф.

И. Л. Зеленковой, Минск, 31 марта 2022 г. / Белорус. гос. ун-т ; фак. филос. и соц. наук ; редкол.: Н. В. Курилович (отв. ред.) [и др.]. – Минск, 2022. – С. 181–185.

11. Ширко, С. М. Жадность как психологический ресурс успешности обучения и социализации / С. М. Ширко // Социализация в глобальном мире: вызовы современности : сб. материалов II Междунар. науч.-практ. конф., Калуга, 24–25 мая 2022 г. / Мин. науки и высш. обр. РФ, Калуж. гос. ун-т им. К. Э. Циолковского. – Калуга, 2022. – С. 224–231.

12. Ширко, С. М. Диспозиционная жадность как детерминанта успешного обучения студентов / С. М. Ширко // Герценовские чтения: психологические исследования в образовании : материалы V Междунар. науч.-практ. конф., Санкт-Петербург, 25–26 окт. 2022 г. / РГПУ им. А. И. Герцена ; редкол.: А. В. Микляева (отв. ред.) [и др.]. – СПб., 2022. – Вып. 5. – С. 378–385.

13. Ширко, С. М. Диспозиционная жадность как мотивационный фактор трансформации личности / С. М. Ширко // Социальное знание в современном обществе: проблемы, закономерности, перспективы : материалы III Междунар. науч.-практ. конф., Минск, 3–4 нояб. 2022 г. / Ин-т социологии НАН Беларуси ; редкол.: Н. Л. Мысливец (гл. ред.) [и др.]. – Минск, 2022. – С. 123–126.

14. Ширко, С. М. Диспозиционная жадность как предиктор развития общества суперпотребления / С. М. Ширко // Культурно-цивилизационный кризис в условиях информационного общества : материалы Междунар. науч.-практ. конф., Витебск, 2 дек. 2022 г. / Мин. обр. Респ. Бел., Витеб. гос. ун-т им. П. М. Машерова, Ин-т философии НАН Беларуси, ФГБОУ ВО «Смоленский гос. ун-т»; редкол.: А. А. Лазаревич (гл. ред.) [и др.]. – Витебск, 2022. – С. 252–254.

15. Ширко, С. М. Феномен жадности в контексте исследования психологического здоровья [Электронный ресурс] / С. М. Ширко // Актуальные проблемы психологии личности и социального взаимодействия : сб. науч. ст. по результатам VI Междунар. науч.-практ. конф., Гродно, 8 окт. 2021 г. / ГрГУ им. Янки Купалы ; гл. ред. О. Г. Митрофанова. – Гродно : ГрГУ им. Янки Купалы, 2022. – С. 143–147. – 1 электрон. опт. диск (CD-ROM).

16. Ширко, С. М. Характеристики диспозиционной жадности индивидов / С. М. Ширко // Человек. Культура. Общество : сб. науч. ст. 20-й ежегод. науч. конф. студентов и аспирантов фак. филос. и соц. наук Белорус. гос. ун-та, Минск, 27 апр. 2023 г. / Мин. обр. Респ. Бел., Белорус. гос. ун-т ; редкол.: Т. В. Бурак (отв. ред.) [и др.]. – Минск, 2023. – С. 634–638.

Тезисы

17. Ширко, С. М. Психологические корреляты диспозиционной жадности / С. М. Ширко // Наука – практике : материалы II Междунар. науч.-практ. конф., Барановичи, 13 мая 2021 г. : в 3 ч. / Мин. обр. Респ. Бел., Баранович. гос. ун-т ; редкол.: В. В. Климук (гл. ред.) [и др.]. – Барановичи, 2021. – Ч. 1. – С. 278–279.

18. Ширко, С. М. Жадность как мотивирующий фактор развития личности / С. М. Ширко // Проблемы саморозвитку особистості в сучасному суспільстві : матеріали II Міжнар. наук.-практ. конф., Харків, 26–27 березня 2021 р. / Мін. освіти і науки України, Нац. юр. ун-т ім. Ярослава Мудрого, Ін-т філос. ім. Г. С. Сковороди НАН Укр., Нац. пед. ун-т ім. М. П. Драгоманова, Ін-т філос., політол. та релігієзнавства КН МОН Республіки Казахстан, Тбіліськ. держ. ун-т ім. Іване Джавахішвілі, Баранович. гос. ун-т ; редкол.: А. П. Гетьман (гол. ред.) [і інш.]. – Харків, 2021. – С. 233–235.

19. Ширко, С. М. Личностные особенности мужчин и женщин с высоким уровнем диспозиционной жадности / С. М. Ширко // Экономический рост Республики Беларусь: глобализация, инновационность, устойчивость : материалы XV Междунар. науч.-практ. конф., Минск, 19–20 мая 2022 г. / Мин. обр. Респ. Бел., Белорус. гос. экон. ун-т ; под ред. А. В. Егорова (отв. ред.) [и др.]. – Минск, 2022. – С. 513–514.

20. Ширко, С. М. Личностные особенности диспозиционной жадности у женщин / С. М. Ширко // Наука – практике : материалы III Междунар. науч.-практ. конф., Барановичи, 19 мая 2022 г. : в 3 ч. / Мин. обр. Респ. Бел., Баранович. гос. ун-т ; редкол.: В. В. Климук (гл. ред.) [и др.]. – Барановичи, 2022. – Ч. 2. – С. 295–296.

21. Ширко, С. М. Личностные особенности мужчин и женщин, склонных к диспозиционной жадности / С. М. Ширко // Ананьевские чтения – 2022: 60 лет социальной психологии в СПбГУ: от истоков – к новым достижениям и инновациям : материалы Междунар. науч. конф., Санкт-Петербург, 18–21 окт. 2022 г. / Правительство РФ, Санкт-Петербургский гос. ун-т, Санкт-Петербургское психол. о-во. – СПб., 2022. – С. 353–354.

Статьи в Энциклопедическом психологическом словаре-справочнике

22. Ширко, С. М. Алчность / С. М. Ширко // Энциклопедический психологический словарь-справочник. 1000 понятий, определений, терминов : учеб.-метод. пособие для вузов / Под ред. С. Л. Кандыбовича, А. Д. Короля, Т. В. Разиной. – 6-е изд., перераб. и доп. – Минск : Харвест, 2021. – С. 27.

23. Ширко, С. М. Диспозиция личности / С. М. Ширко // Энциклопедический психологический словарь-справочник. 1000 понятий, определений, терминов : учеб.-метод. пособие для вузов / Под ред. С. Л. Кандыбовича, А. Д. Короля, Т. В. Разиной. – 6-е изд., перераб. и доп. – Минск : Харвест, 2021. – С. 160–161.

24. Ширко, С. М. Жадность / С. М. Ширко // Энциклопедический психологический словарь-справочник. 1000 понятий, определений, терминов :

учеб.-метод. пособие для вузов / Под ред. С. Л. Кандыбовича, А. Д. Короля, Т. В. Разиной. – 6-е изд., перераб. и доп. – Минск : Харвест, 2021. – С. 171–172.

25. Ширко, С. М. Зависть / С. М. Ширко // Энциклопедический психологический словарь-справочник. 1000 понятий, определений, терминов : учеб.-метод. пособие для вузов / Под ред. С. Л. Кандыбовича, А. Д. Короля, Т. В. Разиной. – 6-е изд., перераб. и доп. – Минск : Харвест, 2021. – С. 178.

26. Ширко, С. М. Материализм / С. М. Ширко // Энциклопедический психологический словарь-справочник. 1000 понятий, определений, терминов : учеб.-метод. пособие для вузов / Под ред. С. Л. Кандыбовича, А. Д. Короля, Т. В. Разиной. – 6-е изд., перераб. и доп. – Минск : Харвест, 2021. – С. 295– 296.

27. Ширко, С. М. Ненасытность / С. М. Ширко // Энциклопедический психологический словарь-справочник. 1000 понятий, определений, терминов : учеб.-метод. пособие для вузов / Под ред. С. Л. Кандыбовича, А. Д. Короля, Т. В. Разиной. – 6-е изд., перераб. и доп. – Минск : Харвест, 2021. – С. 377.

28. Ширко, С. М. Скупость / С. М. Ширко // Энциклопедический психологический словарь-справочник. 1000 понятий, определений, терминов : учеб.-метод. пособие для вузов / Под ред. С. Л. Кандыбовича, А. Д. Короля, Т. В. Разиной. – 6-е изд., перераб. и доп. – Минск : Харвест, 2021. – С. 565.

29. Ширко, С. М. Собственничество / С. М. Ширко // Энциклопедический психологический словарь-справочник. 1000 понятий, определений, терминов : учеб.-метод. пособие для вузов / Под ред. С. Л. Кандыбовича, А. Д. Короля, Т. В. Разиной. – 6-е изд., перераб. и доп. – Минск : Харвест, 2021. – С. 569.

30. Ширко, С. М. Тщеславие / С. М. Ширко // Энциклопедический психологический словарь-справочник. 1000 понятий, определений, терминов : учеб.-метод. пособие для вузов / Под ред. С. Л. Кандыбовича, А. Д. Короля, Т. В. Разиной. – 6-е изд., перераб. и доп. – Минск : Харвест, 2021. – С. 631.

31. Ширко, С. М. Честолюбие / С. М. Ширко // Энциклопедический психологический словарь-справочник. 1000 понятий, определений, терминов : учеб.-метод. пособие для вузов / Под ред. С. Л. Кандыбовича, А. Д. Короля, Т. В. Разиной. – 6-е изд., перераб. и доп. – Минск : Харвест, 2021. – С. 683.

32. Ширко, С. М. Щедрость / С. М. Ширко // Энциклопедический психологический словарь-справочник. 1000 понятий, определений, терминов : учеб.-метод. пособие для вузов / Под ред. С. Л. Кандыбовича, А. Д. Короля, Т. В. Разиной. – 6-е изд., перераб. и доп. – Минск : Харвест, 2021. – С. 688.

33. Ширко С. М. Эгоизм / С. М. Ширко // Энциклопедический психологический словарь-справочник. 1000 понятий, определений, терминов : учеб.-метод. пособие для вузов / Под ред. С. Л. Кандыбовича, А. Д. Короля, Т. В. Разиной. – 6-е изд., перераб. и доп. – Минск : Харвест, 2021. – С. 692.



РЕЗЮМЕ

Ширко Светлана Михайловна

Личностные детерминанты диспозиционной жадности

Ключевые слова: жадность, диспозиционная жадность, ситуативная жадность, монетарные установки, диспозиционные черты, индивидуально-психологические характеристики, личностные предикторы.

Цель работы: выявить личностные детерминанты диспозиционной жадности.

Методы исследования: анализ научной литературы, опрос (анкетирование), методы математической статистики, анализ и интерпретация полученных данных.

Полученные результаты и их новизна. Проведен теоретико-методологический анализ категории жадности. Конкретизировано определение жадности как комплексного психологического конструкта. Разработана и описана структурная модель жадности. Охарактеризованы виды жадности по основным критериям. Установлены содержательные характеристики диспозиционной жадности. Разработана методика для измерения диспозиционной жадности. Определены личностные характеристики индивидов с высоким и низким уровнями диспозиционной жадности. Выявлены половые различия во взаимосвязях личностных характеристик и диспозиционной жадности. Установлены личностные предикторы диспозиционной жадности.

Рекомендации по использованию и область применения. Материалы диссертационного исследования можно использовать в практической работе психолога по развитию и совершенствованию позитивных форм жадности и жадного поведения, построению программ индивидуальной и групповой психокоррекционной работы с клиентами с высоким и низкими уровнями диспозиционной жадности. Полученные результаты могут применяться для дальнейшего изучения предрасположенности индивидов к жадности как устойчивой диспозиции, склонности к монетарному и коррупционному поведению и определению путей их коррекции. Материалы диссертации могут служить дополнением при проведении занятий по учебным дисциплинам «Общая психология», «Психология личности», «Социальная психология», «Экономическая психология», «Юридическая психология» для расширения содержания указанных учебных дисциплин, а также при написании учебно-методических пособий.

РЭЗЮМЭ

Шырکو Святлана Міхайлаўна

Асобасныя дэтэрмінанты дыспазыцыйнай прагнасці

Ключавыя словы: прагнасць, дыспазыцыйная прагнасць, сітуацыйная прагнасць, манетарныя ўстаноўкі, дыспазыцыйныя рысы, індывідуальна-псіхалагічныя характарыстыкі, асобасныя прэдыктары.

Мэта работы: выявіць асобасныя дэтэрмінанты дыспазыцыйнай прагнасці.

Метады даследавання: аналіз навуковай літаратуры, апытанне (анкетаваанне), метады матэматычнай статыстыкі, аналіз і інтэрпрэтацыя атрыманых дадзеных.

Атрыманыя вынікі і іх навізна. Праведзены тэарэтыка-метадалагічны аналіз катэгорыі прагнасці. Канкрэтызавана вызначэнне прагнасці як комплекснага псіхалагічнага канструкту. Распрацавана і апісана структурная мадэль прагнасці. Ахарактарызаваны віды прагнасці па асноўных крытэрыях. Устаноўлены змястоўныя характарыстыкі дыспазыцыйнай прагнасці. Распрацавана і псіхаметрычна абгрунтавана метадыка для вымярэння дыспазыцыйнай прагнасці. Вызначаны асобасныя характарыстыкі індывідаў з высокім і нізкім узроўнямі дыспазыцыйнай прагнасці. Выяўлены палавыя адрозненні ва ўзаемасувязях асобасных характарыстык і дыспазыцыйнай прагнасці. Устаноўлены асобасныя прэдыктары дыспазыцыйнай прагнасці.

Рэкамендацыі па выкарыстанні і галіна прымянення. Матэрыялы дысертацыйнага даследавання можна выкарыстоўваць у практычнай працы псіхолога па развіцці і ўдасканаленні пазітыўных формаў прагнасці і прагных паводзін, пабудове праграм індывідуальнай і групавой псіхакарэкцыйнай працы з кліентамі з высокім і нізкім узроўнямі дыспазыцыйнай прагнасці. Атрыманыя вынікі могуць прымяняцца для далейшага вывучэння схільнасці індывідаў да прагнасці як устойлівай дыспазіцыі, схільнасці да манетарных і карупцыйных паводзін і вызначэнню шляхоў іх карэкцыі. Матэрыялы дысертацыі могуць служыць дачыненнем пры правядзенні заняткаў па вучэбных дысцыплінах «Агульная псіхалогія», «Псіхалогія асобы», «Сацыяльная псіхалогія», «Эканамічная псіхалогія», «Юрыдычная псіхалогія» для пашырэння зместу названых навучальных дысцыплін, а таксама пры напісанні вучэбна-метадычных дапаможнікаў.

SUMMARY

Shirko Svetlana

Personal determinants of dispositional greed

Keywords: greed, dispositional greed, situational greed, monetary attitudes, dispositional traits, individual psychological characteristics, personal predictors.

The purpose of the thesis: to identify the personal determinants of dispositional greed.

Research methods: analysis of scientific literature, survey (questionnaire), methods of mathematical statistics, analysis and interpretation of obtained data.

Obtained results and their novelty. A theoretical and methodological analysis of the category of greed is carried out. The definition of greed as a complex psychological construct is concretized. A structural model of greed has been developed and described. The types of greed are characterized according to the main criteria. The substantial characteristics of dispositional greed are established. A method for measuring dispositional greed has been developed and psychometrically substantiated. The personal characteristics of individuals with high and low levels of dispositional greed are determined. Sex differences in the interrelationships of personal characteristics and dispositional greed were revealed. Personality predictors of dispositional greed have been established.

Recommendations for use and areas of application. The materials of the dissertation research can be used in the practical work of a psychologist on the development and improvement of positive forms of greed and greedy behavior, building programs of individual and group psychocorrective work with clients with high and low levels of dispositional greed. The results obtained can be used to further study the predisposition of individuals to greed as a stable disposition, propensity to monetary and corrupt behavior and to identify ways to correct them. The materials of the dissertation can serve as a supplement when conducting classes in academic discipline «General Psychology», «Personality Psychology», «Social psychology», «Economic psychology», «Legal Psychology» to expand the content of these academic disciplines, as well as when writing teaching aids.

