

Министерство образования Республики Беларусь

Белорусский государственный университет

Географический факультет

География мирового хозяйства

(Курс лекций)

**Часть 1. Макрогеографический анализ формирования
мирохозяйственной системы, условий и факторов ее развития**

Учебное пособие для студентов специальностей:
Н.05.01.00 «География»; Н.06.01.00 «Экология»
и студентов магистратуры

Минск 2001

Автор: Томашевич Александр Владимирович, доктор экономических наук, профессор.

Рецензент: В.Ф.Медведев, член-корр. НАН Республики Беларусь, доктор экономических наук, профессор, зав. Отделом мировой экономики и международных экономических отношений Института экономики НАН Беларуси

Рассмотрена на заседании кафедры экономической географии зарубежных стран и рекомендована к изданию в качестве учебного пособия 16.03.2001 г., протокол № 7

Содержание

	Стр.
Введение	4
<u>Лекция 1.</u> Предмет и задачи курса, его актуальность, методология, методы познания, место курса в системе общественных наук, научная и практическая значимость в изучении региональных и глобальных проблем современной географии, структура курса	5
<u>Лекция 2.</u> Международное разделение труда (МРТ): сущность категории, теоретическое обоснование, характер и особенности условий и факторов возникновения и развития. Специализация и кооперирование как основа формирования мирохозяйственной системы	15
<u>Лекция 3.</u> Интернационализация и транснационализация экономики, ТНК, их разновидности, роль в развитии мирохозяйственных связей. Вывоз капитала, диффузия капитала, география потоков капитала в системе мирового хозяйства, сущность открытой экономики, ее влияние на процессы интернационализации хозяйственной жизни	23
<u>Лекция 4.</u> Мировая торговля: географическая и товарная структура международной торговли. Мировой рынок; торговые конфликты	34
<u>Лекция 5 и 6.</u> Кредитно-финансовая система мирового хозяйства: кредит, краткая история, этапы и особенности развития; кредитная политика государств и международное кредитование; формирование современной кредитно-финансовой системы; география валютных рынков	47
<u>Лекция 7.</u> Население и трудовые ресурсы мира. Структурные особенности современного мирового хозяйства. Интеграционные процессы, типы интеграционных объединений и союзов в системе мирового хозяйства	84

ВВЕДЕНИЕ

Учебный курс «География мирового хозяйства» в подготовке национальных кадров географов высокой квалификации занимает одно из ведущих мест. Он способствует формированию у студентов способности восприятия и понимания сложнейших процессов социально-экономического развития мирохозяйственной системы во времени и пространстве. На современном этапе, когда интернационализация и глобализация мирового производства и капитала стали системообразующими факторами развития международных экономических отношений, концепция единой геоэкономики, со всеми противоречиями и конфликтами, отражает объективную реальность, становится основой нового мышления и поведения людей во всех сферах хозяйственной деятельности.

Основной познавательной и учебной функцией курса является отображение фундаментальных закономерностей устойчивого нарастания взаимосвязанности стран и народов на разных уровнях мировой экономики как саморазвивающейся системы.

Цель и задачи курса заключаются в системном изложении и раскрытии важнейших положений, объясняющих особенности и тенденции географического разделения труда, интернационализации хозяйственной жизни, формирования и развития мировой кредитно-финансовой системы, энергетики, важнейших отраслей добывающей и обрабатывающей промышленности, сельского хозяйства, транспорта, системы обслуживания и др.

Важной задачей курса является изучение причин и последствий сдвигов в структуре и географии отраслей мирового хозяйства под воздействием достижений научно-технической революции, процессов интеграции, углубления производственной специализации и кооперации, совершенствования географической модели мирохозяйственной системы.

В аспекте региональных и глобальных проблем демографического развития, убывающего плодородия земли, относительного дефицита минеральных, топливных и сырьевых ресурсов, обострения экологической ситуации, рассматриваются важнейшие позитивные макрогеографические тенденции и сдвиги, направленные на формирование условий устойчивого развития человеческой цивилизации.

Курс «География мирового хозяйства» является базовым, он тесно увязан с дисциплинами учебного плана географического факультета Белгосуниверситета: «Экономическая и политическая география зарубежных стран», «Экономическая география Мирового океана», «Политическая география», «География населения мира» и др.

В первой части курса представлено 7 из 16 лекций, содержащих основные положения макрогеографического анализа формирования мирохозяйственной системы, условий и факторов ее развития.

Лекция 1. Предмет и задачи курса, его актуальность, методология, методы познания, место курса в системе общественных наук, научная и практическая значимость в изучении региональных и глобальных проблем современной географии, структура курса.

Мировое хозяйство – результат многовековой эволюции производительных сил и производственных отношений, национального и межнационального разделения труда, постепенного втягивания все новых и новых национальных хозяйств в общую систему мирохозяйственных связей. Когда производительные силы мирового капитализма переросли национальные рамки и между отдельными странами и регионами сложились устойчивые хозяйственные связи, сформировался объект исследования географии мирового хозяйства.

Курс «География мирового хозяйства» в отличие от «Экономической и политической географии стран мира», других географических дисциплин, отличается тем, что он изучает природно-хозяйственные комплексы не отдельных стран, а групп стран, регионов и мирохозяйственной системы в целом. При этом изучение важнейших отраслевых систем – энергетики, промышленности, сельского хозяйства, транспорта и т.п. тесно связано с комплексным изучением глобальных проблем современности. Специфика географического подхода к изучению отраслей мирового хозяйства проявляется через изучение условий и факторов международного географического разделения труда, путем реализации системного анализа множества взаимосвязанных, взаимодействующих компонентов мирового экономического пространства.

Системное изучение взаимосвязи разнородных элементов природно-хозяйственной среды стран, групп стран, континентов и всего мира приводит, в конечном итоге, к территориально-отраслевой упорядоченности частей и элементов мирохозяйственной системы. Ее целостность определяется прямыми, обратными и преобразованными связями между хозяйством, населением и природой. Изучение этих связей позволяет определить место и роль отдельных стран и групп стран в мирохозяйственной системе, объяснить сдвиги в политических, экономических и социальных явлениях и даже в отдельных случаях дать прогноз их дальнейшего развития во времени и пространстве.

Что же из себя представляет мировое хозяйство как социально-политико-экономическая категория?

На этот счет имеется несколько обобщающих характеристик различных авторов.

В частности, Н.П.Шмелев – известный экономист-политолог и писатель дает следующее определение мировому хозяйству: «На современном этапе развития всемирное хозяйство представляет собой

социально-противоречивую систему интернациональной организации производства и обмена результатами экономической деятельности охватывающую все страны мира».

Формула мирового хозяйства М.Максимовой несколько иная: «Совокупность национальных хозяйств, связанных друг с другом системой международного разделения труда, экономических и политических отношений».

Экономист А.Шапиро предложил более развернутое определение мирового хозяйства: «Категория всемирного хозяйства, - пишет он, - помимо всего комплекса товарно-денежных отношений, торгово-экономических, валютно-финансовых, кредитных, научно-технических, производственно-кооперационных и прочих связей между странами, наряду с этим комплексом включает в себя и сферу их материального производства, сами национальные экономики в первую очередь. Иными словами, этой категорией охватываются производительные силы и общественные, прежде всего производственные отношения, то есть способы производства, существующие на нашей планете».

Как мы видим, все эти определения носят политико-экономическое содержание без учета географических особенностей предмета, а для нас важно особенно последнее, так как именно экономико-географический подход к пониманию и объяснению многих особенностей мирового хозяйства в процессе его формирования и развития будет наиболее полным и профессионально доступным.

На наш взгляд, мировое хозяйство, как экономико-географическая категория, представляет собой природно-хозяйственную глобальную суперсистему, основанную на взаимодействии политических, социальных, экономических и экологических интересов людей в целях сохранения и устойчивого развития цивилизации.

Такая формула, определяющая сущность предмета нашего курса делает его более объемным и содержательным, увязанным с материальной основой экономики и интересами людей в международном сотрудничестве. И все же прав Н.П.Шмелев, когда утверждает, что «Всемирное хозяйство слишком живой, слишком сложный, слишком противоречивый феномен общественной жизни, чтоб быть втиснутым в узкие рамки того или иного определения».

В процессе изучения географии мирового хозяйства мы сами убедимся в этом, так как познакомимся с широким спектром факторов и предпосылок формирования мирового хозяйства в территориальном, политическом, социально-экономическом, технологическом, экологическом, правовом и межгосударственно-системном аспектах.

В чем актуальность нашего курса, почему он появился в программе университетского географического образования именно в 90-х годах, в период перестройки нашей политической и экономической системы мышления?

Это сложный вопрос, но попытаемся в нем разобраться.

Дело в том, что до перестройки и разрушения СССР, официальной политикой и идеологией, а значит и всей общественной системой, проблема глобальной экономической взаимозависимости отвергалась и игнорировалась. В политической экономии, да и в экономической географии действовал своеобразный «механизм неприятия и торможения» в восприятии острых проблем, порождаемых действительностью. Внимание акцентировалось, главным образом, на противоборстве и соревновании двух социально-экономических систем – социализма и капитализма. И хотя невооруженным взглядом было видно, как много теряет экономика бывшего СССР и других стран социалистического содружества от искусственно созданной и поддерживаемой изоляции, преступить ортодоксальный идеологический барьер было весьма непросто. И только тогда, когда по законам диалектики наше бытие стало кризисным, сознание было вынуждено вернуться к ленинской идее о приоритете общественного развития, общечеловеческих ценностей, примате этих ценностей над корпоративными интересами идеологической борьбы.

Новое политическое мышление, которое пришло на смену заостренному, застою периоду нашей истории, позволяет иначе, по научному интерпретировать взаимодействие экономики любой страны, в том числе Беларуси, с мировым рынком, с мирохозяйственной системой в целом.

Актуальность проблемы мирового хозяйства с точки зрения научных исследований, равно как и учебной дисциплины, обусловлено объективно углубляющейся интернационализацией мирохозяйственных связей, всеохватывающим характером научно-технической революции, принципиально новой ролью средств информации и коммуникации, состоянием ресурсов планеты, общей экологической опасностью, кричащими социальными проблемами развивающегося мира, которые затрагивают всех. Но главное – возникновение проблемы выживания человеческого рода, ибо появление и угроза планетарного экологического кризиса поставило вопрос о самом его существовании. Сочетание перечисленных аспектов проблемы мирового хозяйства достаточно убедительно указывает на принадлежность ее к экономической географии и, конкретно, к экономической географии мирового хозяйства.

Специфика любого нового направления географической науки, как и любой другой науки, определяет присущий ему научный инструментарий, т.е. набор методов исследования, критериев и факторов познания и оценки, позволяющих выявить, обосновать и сформулировать основные тенденции и закономерности его развития.

О географии мирового хозяйства можно с уверенностью сказать, что это направление науки синтезировало в себе основные черты общественных наук, таких как философия, экономика и политология, и естественных наук, к которым относится физическая география. В связи с этим и методы познания должны быть адекватны характеру данной конкретной научной дисциплины.

Прежде всего, стоит остановиться на основном методе – методе материалистической диалектики. Его высшим принципом является верность жизни, отражение ее объективной внутренней диалектики. Он обязывает рассматривать явления и процессы в состоянии непрерывного развития, когда накопление количественных изменений приводит к смене качественного состояния. Источником развития, движущей силой, материалистическая диалектика считает борьбу противоположностей.

Затем необходимо опираться на принцип единства логического и исторического. Он основан на том, что возникновение и развитие любой общественной формации, в том числе и мирового хозяйства, в историческом плане происходит сначала в общих более простых чертах и постепенно усложняется, превращается в целостный сложный механизм, построенный в соответствии с логической схемой. Кроме этих методов, наука выработала и применяет целый ряд других методов познания, таких как статистическое наблюдение, выдвижение и проверка гипотез, анализ и синтез, индукция и дедукция, системный подход, моделирование процессов, в том числе с применением ЭВМ. К сугубо географическим методам относятся следующие: метод сопоставления, сравнительно-географический метод, метод типологий. Но самое главное, по выражению Н.Н.Баранского, «От карты всякое географическое исследование исходит и к карте приходит, с карты начинается и картой кончается».

Сочетание всех перечисленных методов познания не только позволяет проследить тенденции развития мирового хозяйства, но и сделать определенный прогноз на будущее.

В частности, переход к так называемой регулируемой рыночной экономике позволит значительно усилить процессы интеграции в области промышленности, сельского хозяйства, науки и культуры Беларуси и стран содружества с мировым хозяйством, более широко выйти на мировой рынок, что приблизит конвертируемость нашей денежной единицы и даст мощный импульс развитию производительных сил. Причем союз с Россией может ускорить этот процесс. Вот пример одного из общих прогнозов.

Уже было сказано, что мировое хозяйство и его география относятся, безусловно, к числу наиболее сложных систем. В 70-80-х годах впервые были применены методы математического моделирования для расшифровки и прогноза развития мирового хозяйства. Первые проекты и модели глобального развития, такие как «Мировая динамика» Д.Форрестер (США), «Пределы роста» Д.Г.Медоуз, В.Бернс (США, Римский клуб), «Человечество у поворотного пункта» М.Месарович, Э.Пестель (США, ФРГ, Римский клуб), «Будущее мировой экономики» В. Леонтьев (ООН), «Доклад о развитии мира» (Мировой банк), «Дороги, ведущие в будущее» (Швейцария, Римский клуб), «Мировая экономика и Япония в 1990г.» Х.Канамори (Япония), «Будущее океанов» Э.Боргезе (Римский клуб) и др. были посвящены анализу политической, экономической и экологической обстановки в мире и выдаче рекомендаций по устройству нового мирового экономического порядка.

Следует отметить, что моделирование глобальных политических, экономических и экологических систем в целях прогноза их развития уже давно оформилось в самостоятельное направление науки.

Глобальные модели мирового хозяйства, совмещенные с географической картой, используются для следующих целей:

- для оценки возможных последствий современного развития мира, в том числе экономических, социальных и экологических;
- для проверки возможных результатов осуществляемых научных, политических, экономических решений. Например, таких, как объединение Германии в единое государство;
- для проверки правильности альтернативных вариантов хозяйственного переустройства мира в зависимости от крупных изменений условий, вроде мирового энергетического кризиса 70-х годов, потрясших мир, или изменений на политической карте мира, в Восточной Европе и на территории бывшего СССР.

Первые модели мирового хозяйства Форрестера, Медоуза и Месоровича отличались долгосрочным прогнозом до 2025-2010 гг. и были выполнены без учета социальных и политических факторов развития. Следующее поколение моделей 2-й половины 70-х годов – такие, как «Катастрофа или новое общество», «Будущее новой экономики», «Будущее глобальной взаимозависимости» и др. отличаются более детальной проработкой региональных и отраслевых особенностей развития мирового хозяйства. Ориентация этих моделей на решение важных проблем долгосрочности глобального развития позволяет использовать их для выработки рекомендаций политикам, экономистам на мировом, региональном и национальном уровнях.

Глобальные модели 80-х годов существенно отличаются от предыдущих тем, что они строились с учетом социальных проблем, пытались отобразить картину будущего, соответствующего стремлениям многих народов мира. Это проекты немецкого научного центра GLOBUS и проспект Женевского университета SIMPEST.

Следует отметить, что ни одна из перечисленных программ и моделей не смогла отобразить катастрофически быстрых перемен на политической карте мира и тех глобальных изменений в политике и экономике мирового сообщества, которые за этим последовали. Многие ученые, в том числе известные футурологи-зарубежники, признаются, что предсказать такую скорость в смене событий на территории бывшего СССР, в Германии, Чехословакии, Румынии и других странах никто из них не смог.

Нужно отметить, ради справедливости, что общие тенденции перемен в некоторых моделях, в том числе в модели В. Леонтьева, имели место. Это говорит о том, что жизнь всегда более динамична, чем любая расчетная система, построенная на основе кабинетных проработок ученых, даже если они пользуются наиболее современной электронно-вычислительной техникой.

Тем не менее, очевидно, что в нормальных (не экстремальных) ситуациях моделирование хозяйственных систем достаточно эффективно и надежно для управления ими.

Прогрессу глобального моделирования способствовало проведение крупных международных конференций и симпозиумов, организуемых Международным институтом прикладного системного анализа (ИИАСА) (Австрия) ежегодно в период 1974-1981 гг., Римским клубом, Организацией экономического сотрудничества (ОЭСР), Комиссией ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), другими организациями, в том числе Конференцией ООН по окружающей среде и развитию (Рио-де-Жанейро, 1992г.), где была принята «Повестка дня на XXI век», которая является стратегией мирового сообщества на будущее и направлена на гармоничное достижение основных целей – высокое качество окружающей среды и здоровая экономика для всех народов мира. Как отмечается в этом документе, поскольку значительная часть природных ресурсов планеты исчерпана, а экологическая ситуация становится все более неблагоприятной, следование человечества прежним путем развития неприемлемо. Ставится задача перехода к устойчивому развитию, при котором удовлетворение жизненных потребностей нынешнего поколения обеспечивается при сохранении подобной возможности для будущих поколений.

Устойчивое развитие предполагает положительную динамику изменения важнейших взаимосвязанных индикаторов в триаде человек – хозяйство – природа, отражающих стабильное функционирование и сбалансированное поступательное движение социальной, экономической и экологической сфер.

Конференция в Рио-де-Жанейро сформулировала важнейший принцип дальнейшего развития всей мирохозяйственной системы на ближайшую и более далекую перспективу. Готова ли мировая общественность к восприятию этого принципа и следованию ему? Эта проблема экономико-географическая, она исключительно сложна и требует серьезного скрупулезного изучения, так как мирохозяйственная система представлена странами и регионами с глубокой дифференциацией уровней социально-экономического развития. В курсе «География мирового хозяйства» этой проблеме также уделяется определенное внимание.

Из всего этого мы можем заключить, какое научное и практическое значение имеет изучение мирового хозяйства для экономической и политической географии в частности и для науки в целом. Понять изменения в политическом и хозяйственном облике Земли, на которой мы живем, уметь объяснить природу этих изменений, происходящих под воздействием природных, социальных, экономических и других факторов, является основной задачей нашего курса.

Для достижения поставленной цели необходимо рассматривать важнейшие тенденции и сдвиги в развитии всех четырех секторов мирового хозяйства: первичного, охватывающего отрасли, связанные с природными

ресурсами и мировое сельское хозяйство; вторичного, где сосредоточены отрасли обрабатывающей промышленности, нацеленные на изготовление конечного продукта; третичного сектора, или сферы услуг; четвертичного, где сосредоточены наука (НИОКР) и высокие технологии в области новейших достижений человеческого разума.

В качестве отдельных подразделов курса рассматриваются новые тенденции в географии населения, проблемы энергетики и экологии, новейшие тенденции и трансформации географической модели мирового хозяйства и др.

Освоение материалов курса «География мирового хозяйства» поможет понять современный характер противоречий в мире, в том числе между развитыми и развивающимися странами, а также странами с переходной экономикой. Новое мышление означает для нас адекватный подход к анализу современной эпохи и изучению глобальной экономической географии без всякого рода «берлинских стен» и «железных занавесей». Взаимозависимость стран мира такова, что общественно-экономические системы и входящие в них страны, независимо от уровня развития, вынуждены тесно взаимодействовать в рамках общего мирового развития. Задача состоит в том, чтобы найти такие формы взаимодействия, при которых наша страна еще более активно участвовала бы в процессах мирового развития на равных, сохраняя свою независимость и суверенитет.

Изучая узловые проблемы социально-экономического развития в динамике, мы убедимся, что мировое хозяйство есть продукт объективного процесса интернационализации производительных сил и производственных отношений.

Интернационализация производительных сил, всемирный экономический обмен составляют материально-вещественное содержание международной экономической жизни. На этой объективной базе складывается и развивается система международных экономических отношений во всей ее неоднородности и противоречивости.

Интернационализация производительных сил возникает из общественного разделения труда. Прогресс в развитии производительных сил органически неотделим от прогресса в развитии общественного разделения труда, от специализации и кооперирования производства в национальных рамках и на определенной стадии – в масштабах всего мира. Именно международная специализация производства порождает, в конечном счете, все основные формы и направления интернационализации производительных сил. Территориальная дифференциация условий и факторов общественного разделения труда, международной специализации и обмена продуктами производства и все связанные с этим экономические, социальные, экологические и другие отношения есть суть содержания предмета «География мирового хозяйства».

Процесс формирования мирового хозяйства большинством ученых связывается с этапами всемирной экономической истории. Некоторые из

них, как, например, автор «теории экономической зависимости» А. Гундер Франк считает, что «мировая система, в рамках которой мы в настоящее время существуем, возникла ... пять тысячелетий назад». Крупный историк и экономист И. Валлерстайн и другие исследователи существенно приближают зарождение мировой хозяйственной системы к нашему времени, связывая ее с развитием машинного производства, образованием мирового рынка и стремлением к получению прибавочного продукта. К. Маркс возникновение и развитие мирового хозяйства также связывал со становлением и развитием капиталистического способа производства. «Благодаря применению машин и пара, - отмечал К. Маркс, - разделение труда приняло такие размеры, что крупная промышленность, оторванная от национальной почвы, зависит уже исключительно от мирового рынка, от международного обмена и международного разделения труда».

Таким образом, рассматривая мировое хозяйство, мы неизбежно сталкиваемся с проблемами международных производственных связей, основанных на международной специализации и кооперации, обмене материалами, компонентами производства, конечной продукцией, сырьевыми ресурсами, перетоками капитала и рабочей силы.

Основным регулятором мирохозяйственных связей является мировой рынок. Развитие рынка стимулировало размеры производства, вовлекая в орбиту крупные и мелкие капиталистические страны. Мировое хозяйство и мировой рынок, как наиболее активная его часть, связали воедино и передовые промышленные предприятия и мелкотоварное крестьянское хозяйство, производственные и коммерческие монополии типа тех, которые существовали в России еще в Петровские времена. Это значит, что во все времена мировое хозяйство никогда не было строго капиталистическим, оно стало поистине мировым уже к середине XIX века. Ф.Энгельс по этому поводу писал: «Крупная промышленность свела между собой все народы Земли, объединила все маленькие местные рынки во всемирный рынок, подготовила всюду почву для цивилизации и прогресса и привела к тому, что все, что совершается в цивилизованных странах, должно оказывать влияние на все остальные страны».

Укреплению мирового хозяйства способствовало выделение многочисленной группы новых независимых государств, освободившихся от колониального гнета. Образование социалистической системы после октябрьской революции и выход ее на мировой рынок, главным образом после II мировой войны, также способствовало расширению и углублению мирохозяйственных связей и усложнению политических и экономических отношений. И хотя социализм не явился определяющим фактором международных экономических отношений, он внес в международную жизнь, в ее динамику и характер социально-экономического развития существенные изменения. Соперничество двух систем – капиталистической и социалистической создали, прежде всего, новый импульс экономического

развития и новые возможности. Другое дело, как эти возможности были использованы обеими системами, но об этом позже.

Мировое хозяйство по отношению к странам мира, независимо от их политического и экономического уклада, выступает как некая сверхсистема, отражающая общемировой уровень производительности труда, общемировые пропорции воспроизводства, достижения общемирового научно-технического и социального прогресса.

Поэтому, рассматривая какую-либо страну в отдельности, с точки зрения экономической или политической географии, чтобы понять тенденции ее развития и правильно объяснить те или иные сдвиги в ее социально-экономическом положении, необходимо сначала определить ее место и роль в системе мирового хозяйства. В этом, по существу, и состоит основная целевая установка нашего курса.

Дело в том, что эволюция мирохозяйственной системы подчинена ряду объективных экономических законов, воздействующих на нее независимо оттого, что она состоит из стран с различным способом производства, бедных или богатых с различными скоростями преобразований. Современное мировое хозяйство при всей своей сложности и противоречивости, представляет собой определенную целостную систему со своими собственными общими для нее законами и закономерностями, определяющими и регулируемыми устойчивость системы и перспективы ее развития.

К таким законам и закономерностям относят, прежде всего, закон стоимости, который действует в масштабах единого мирового хозяйства, закон интернационализации производства, всемирного экономического обмена, планомерного управления межнациональными производительными силами и др.

Закон стоимости регулирует связи между товаропроизводителями, распределение и стимулирование общественного труда в условиях товарного производства. Товарно-рыночный механизм стимулирования и регулирования производства, основанный на законе стоимости, сыграл важную роль в преодолении свойственного докапиталистическим формациям застоя в экономическом развитии. Экономические связи становятся более разветвленными и глубокими, что порождает динамизм потребностей и мощные силы к расширению производства на основе географического разделения труда, специализации, кооперирования, различных форм экономической интеграции. Именно благодаря тому, что капитализм освоил товарно-рыночный механизм и не игнорировал закон стоимости, производительные силы в своем развитии продвинулись здесь гораздо дальше. Сформировав действенный механизм повышения производительности труда, экономии рабочего времени, товарное производство в условиях рыночной экономики тем самым обеспечило себе право на существование на протяжении исторически длительного времени и обеспечило себе выигрыш в соревновании двух систем.

Вместе с тем, наличие законов развития мирового хозяйства отнюдь не отрицает существование и проявление случайных явлений и зигзагов, не вписывающихся в общую логику развития.

Законы проявляются вовсе не в каждом отдельном явлении, а в виде господствующей тенденции, обнаруживающейся во всей совокупности процессов и явлений.

Характерным для мирового хозяйства законом, стабилизирующим всю систему, является закон приоритетности всемирного экономического обмена. По некоторым оценкам, в начале XXI века примерно 1/3 всей продукции, производимой в мире, будет предметом международного обмена или международной торговли. Международная торговля является той самой объективной силой, которая через рыночные отношения способна регулировать взаимовыгодные отношения между государствами.

В то время, когда торговые противоречия являются наиболее острыми в мировой экономике, они же, в большинстве случаев, инициируют либерализацию политических отношений, ликвидацию различных барьеров и ограничений, усиливают интеграционные процессы, способствуют удержанию глобальной экономической системы в состоянии мира.

Контрольные вопросы:

1. Дать комментарии различным точкам зрения ученых относительно формирования и развития мирового хозяйства.
2. Какие факторы в историческом прошлом легли в основу формирования и развития мирохозяйственной системы?
3. Формула мирового хозяйства, его сущность и принадлежность к географической науке.
4. Объективные законы, их роль в развитии и укреплении мирохозяйственной системы.
5. Методология и методы изучения мирохозяйственной системы.
6. Футурологические модели развития мирового хозяйства, их роль в формировании нового мышления.
7. Концепция устойчивого развития социально-экономических систем 90-х годов.
8. Проблема человеческого развития в рамках ПРООН.

Литература

1. Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2-е изд., т.4, с.157.
2. Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2-е изд., т.4, с.326-327.
3. Мироненко Н.С. Проблема генезиса, эволюции и динамики мирового хозяйства. Вестник МГУ, сер.5, № 3, 1995.
4. Мировая экономика и международные отношения, 1983, № 7, с.74; 1985, № 3, 1995.

5. Шмелев Н.П. Всемирное хозяйство: тенденции, сдвиги, противоречия. М., 1987, 204 с.
6. Косолапов В.В., Гончаренко А.Н. XXI век в зеркале футурологии. М., 1987, 238 с.
7. Липец Ю.Г., Пуляркин В.А., Шлихтер С.Б. География мирового хозяйства. М., ВЛАДОС, 1999, 398 с.

Лекция 2. Международное разделение труда (МРТ): сущность категории, теоретическое обоснование, характер и особенности условий и факторов возникновения и развития. Специализация и кооперирование как основа формирования мирохозяйственной системы.

Международное разделение труда, это исторически детерминированная пространственная дифференциация трудовой деятельности людей, обусловленная экономическими, социальными, природными, национально-историческими, географическими и другими особенностями различных стран и регионов. МРТ является важнейшей базовой категорией, выражающей сущность формирования и развития мирового хозяйства.

МРТ генетически связано с развитием мануфактуры и перерастанием ее в промышленность, основанную на машинном производстве (первая половина XVIII и XVIII вв.), с развитием капитализма.

Профессор Н.С.Мироненко (МГУ), опираясь на работы И.Валлерстайна, М.Вебера, Ф.Броделя и др. выделяет четыре основных этапа эволюции мирового хозяйства. Не останавливаясь на самом раннем этапе (XV-XVII вв.), рассмотрим второй этап (XVIII в., начало XIX в.), который совпадает с началом индустриального общества и формированием международного разделения труда.

Промышленная революция разрушает основы аграрной цивилизации, происходит слияние торгового, производственного и финансового капитала, формируется новый мировой рынок, где правила торговли, упрощаются благодаря "Золотому стандарту". С середины XIX в. получает расцвет "эра свободной торговли".

Крупная машинная индустрия ведет к углублению дифференциации производства, развитию специализации и кооперации, выходящих за национальные границы. МРТ способствовал рост потребности промышленных стран в огромных массах сырья, которое добывалось из недр или производилось в сельском хозяйстве в странах, где были для этого необходимые условия. Развитие промышленности и рост городов в США, Великобритании, Германии, других странах Европы, вызвало необходимость закупки продовольствия в странах, где сельское хозяйство сохраняло преимущественное развитие.

Массовое производство на основе машинной индустрии превысило потребности собственных стран и позволило расширить поставки своей продукции в самые различные страны в обмен на сырье и продовольствие.

В XIX веке МРТ характеризовалось тем, что мелкое ремесленное производство в экономически менее развитых странах Азии, Африки и Латинской Америки не выдерживало конкуренции со стороны более дешевых промышленных товаров из Западной Европы и разорялось, что придавало экономике этих стран все более аграрно-сырьевую направленность.

Определяющей чертой МРТ этого периода явился вывоз капитала из развитых капиталистических стран и вложение его в плантационное хозяйство и добывающую промышленность, что еще больше углубило одностороннюю аграрно-сырьевую специализацию стран, отставших в своем экономическом развитии. Показателем углубления МРТ и специализации промышленно развитых стран, главным образом малых стран Европы, явился рост экспорта-импорта промышленной, главным образом машиностроительной продукции. К концу XIX столетия экспорт-импорт таких стран как Нидерланды, Бельгия, Норвегия составил уже около 1/3 валового национального продукта. В то же время доля продукции обрабатывающей промышленности стран Азии, Африки и Латинской Америки, в которых проживает свыше 2/3 населения капиталистического мира, составляла всего лишь 13%, а доля продукции добывающей промышленности 35%.

Третий этап развития мирового хозяйства, длившийся с начала XIX века до 1950-х годов, соответствовал полноценному индустриальному обществу. В этот период создаются предпосылки подтягивания отставших стран к достижениям индустриальной цивилизации. В формах организации производства решающую роль играют тейлоровские и фордовские методы, резко повысившие эффективность массового производства и конкурентность продукции на внутренних и внешних рынках. Вперед вырываются США, Западная Европа, Россия и Япония.

В начале этого периода стали особенно популярны теоретические трактаты классиков политической экономики А.Смита, Д.Рикардо и др.

В своей теоретической работе "Исследование о природе и причинах богатства народов", написанной еще в 1776 г. А.Смит обосновал необходимость свободной торговли и предпринимательства, уничтожения барьеров, ограничивающих МРТ и специализацию национальных экономик.

В тезисном варианте идеи А.Смита можно выразить следующим образом:

- правительствам следует не вмешиваться во внешнюю торговлю, поддерживать режим открытых рынков и свободы торговли;
- нация, также как и частные лица, должна специализироваться на производстве тех товаров, в производстве которых у них есть

- преимущества, и торговать ими в обмен на товары, преимуществом в производстве которых обладают другие нации;
- внешняя торговля стимулирует развитие производительности труда путем расширения рынка за пределы национальных границ;
 - экспорт обеспечивает сбыт излишка продуктов, которые не могут быть проданы на внутреннем рынке;
 - субсидии на экспорт являются налогом на население страны и ведут к повышению внутренних цен и поэтому должны быть отменены.

Лозунг свободной торговли А.Смита не потерял популярности до наших дней.

Идеи А.Смита получили признание и развитие в трудах Д.Рикардо.

Особую популярность Д.Рикардо получила теория сравнительных преимуществ, опубликованная в книге "Принципы политической экономии и налогообложения" (1780 г.). Исчерпывающий анализ значения теории сравнительных преимуществ мы находим в книге А.Киреева "Международная экономика" (1998 г.). В совокупности с многочисленными добавлениями, сделанными последователями классической школы в политической экономии, теория сравнительных преимуществ, по сути, впервые описала баланс совокупного спроса и совокупного предложения. Хотя и предполагалось, что стоимость товара определяется количеством труда, затраченного на его производство, теория сравнительных преимуществ показала, что она скорее определяется соотношением совокупного спроса и предложения на товар, предъявленных как изнутри, так и из-за рубежа. Важнейшим достижением теории сравнительных преимуществ является и то, что она ясно доказала существование выигрыша от торговли для всех участвующих в ней стран, развенчав господствующий тезис о том, что одна страна может получить выигрыш в торговле только за счет нанесения ущерба другой стране. При этом, чем шире возможности для развития торговли, чем меньше искусственных барьеров нагромождено на пути торговых потоков, тем большие возможности для получения выигрыша всеми странами.

Теория сравнительных преимуществ доказала объективную необходимость углубления территориального разделения труда, специализаций и кооперирования на пути к повышению эффективности мирохозяйственной системы и глобализации экономики.

Значение теории сравнительных преимуществ в наше время состоит в том, что позволяет строить внешнеэкономическую политику на научной основе. И, тем не менее, принцип относительных преимуществ не ликвидировал в умах многих политиков распространенного заблуждения о том, что каждая страна должна защищать свои слабые отрасли от иностранной конкуренции. Сторонники такого заблуждения утверждают, что свободная торговля может быть выгодна стране, только если она в состоянии выдержать конкуренцию со стороны иностранных товаров. До тех пор пока своя промышленность недостаточно развита, необходимо всевозможными

средствами защитить ее от иностранной конкуренции. В России и других странах с переходной экономикой, такой подход проявляется в нагромождении всевозможных ограничений на импорт, которые возникают не в последнюю очередь в результате давления отраслевых лобби, которые понимают, что не смогут выдержать конкуренцию с более дешевыми и качественными товарами. Теория сравнительных преимуществ доказывает очевидность обратного.

Таким образом, сущность международного разделения труда проявляется в диалектическом единстве разделения и объединения процесса производства; разделение труда выступает не только как процесс разрыва, но и как способ объединения труда, в особенности в мировом масштабе. Территориальное разделение труда на любом таксономическом уровне (мир в целом, регион, страна, район страны, город, район города) предполагает обособление и специализацию различных видов трудовой деятельности, а также обмен ими и результатами труда в процессе кооперации. Между тем следует отметить, что МРТ не обязательно требует для своего существования и развития международной кооперации труда, хотя в большинстве случаев к нему приводит. В то же время международная кооперация труда полностью основывается на международном разделении труда и специализации стран и регионов.

МРТ предполагает различия в количественном и качественном разнообразии факторов производства, то есть ресурсов, которые необходимо затратить, чтобы произвести товар.

К основным из них относятся следующие:

- географическое положение страны, ее территория, климатические условия, плодородие почв, богатство водными, лесными ресурсами, полезными ископаемыми, условиями для рекреации, транспортная доступность;
- национальные традиции, исторически сложившиеся навыки в предпринимательской деятельности, накопленные запасы материальных и финансовых средств, уровень развития товарного производства и наличие рыночной инфраструктуры, взаимная комплиментарность страны с другими странами-партнерами;
- уровень научно-технического прогресса, выступающий условием более высоких скоростей в развитии, определяется ресурсами знаний, то есть суммой научно-технической информации, достижениями в области высоких технологий и софизации производства.

Интересна в этом плане одна из первых экономическая классификация природных ресурсов К.Маркса, который выделил два вида: "естественные богатства средствами жизни" - плодородие почвы, обилие рыбы в водах, дичи в лесах, плодов на деревьях и т.п. и "естественные богатства средствами труда - водопады, судоходные реки, строительный лес, богатство недр металлами, углем и т.п. Уже эти различия предопределили в глубокой

древности и специализацию, и различные скорости научно-технического прогресса в различных странах и регионах.

Степень участия стран в МРТ также определяется рядом специфических факторов, важнейшими среди которых выделяются такие как объем внутреннего рынка страны. У крупных стран с огромным внутренним рынком и богатейшим ресурсным потенциалом потребность участвовать в МРТ меньшая и наоборот, чем меньше экономический потенциал страны, тем выше необходимость ее участия в МРТ.

Высокая степень обеспеченности страны каким-либо моноресурсом (например, нефтью) и недостатком других ресурсов, вызывает необходимость более активного участия в МРТ. Играет роль сложившаяся структура экономики. Чем выше удельный вес базовых отраслей (энергетика, добывающая промышленность, металлургия и т.п.) тем меньше ее включение в систему МРТ.

Однако эти факторы не носят абсолютного значения и могут быть скорректированы различными ограничениями и условиями, в частности сдвигами в развитии отдельных производств и целых отраслей под воздействием НТП или торговой конъюнктуры на те или иные товары или услуги. Например, мировой топливно-энергетический кризис и рост цен на нефть и нефтепродукты существенно сузил рынок на автомобили, выпускаемые в Европе и США; успехи второго этапа научно-технической революции резко изменили направления инвестиций, предназначенные для социально-экономического развития развивающихся стран.

Следует отметить, что в рамках общепринятой категории международного разделения труда российскими географами Н.Н.Баранским, И.А.Витвером, Н.Н.Колосовским, Ю.Г.Саушкиным, Э.Б. Алаевым и др. выделяется понятие о международном географическом разделении труда (МГРТ). В качестве важного фактора, подтверждающего экономико-географическую природу категории МРТ авторы отдельно выделяют затраты на транспортировку продукции от места производства до места потребления, которые не должны превышать разницу между ценой производства и ценой реализации. Кроме того, ими уточнена роль концентрации производства в МРТ и формировании специализированных районов и территориально-производственных комплексов. Отметим также, что возникновение новых тенденций в территориальном размещении промышленности, которые ближе к принципу территориальной деконцентрации, также вполне логично с точки зрения географического разделения труда.

МРТ по своему функциональному назначению подразделяется на несколько видов:

- разделение труда общее - предполагает разделение труда между крупными сферами хозяйственной деятельности - промышленностью, сельским хозяйством, транспортом и т.п. В географическом аспекте это страны и регионы индустриальные, аграрные, сырьевые, крупные регионы, специализированные на рекреации (туризме);

- разделение труда частное - специализация на определенных отраслях или видах производимой продукции: тяжелая и легкая промышленность, скотоводство и земледелие, туризм, а также внутри отрасли - добыча нефти - переработка нефти, станкостроение-машиностроение и т.п.
- разделение труда единичное - специализация стран на выпуске комплектующих изделий, отдельных агрегатов или узлов; внутриотраслевая специализация, внутри отдельного крупного предприятия и т.п.

Рассматривая категорию "международное географическое разделение труда" возникают вопросы: является ли МГРТ системообразующим фактором мирового хозяйства; существуют ли производительные силы в качестве мировых, то есть используемых человечеством сообща, независимо от характера производственных отношений и деления стран на богатые и бедные и т.п. На эти вопросы можно дать вполне определенный положительный ответ. Еще К.Маркс на этот счет высказал мысль о том, что все нации развивают взаимный обмен деятельностью и межнациональные производительные силы развиты настолько, насколько развиваются их собственные внутринациональные производительные силы. И хотя к классикам марксизма-ленинизма относятся с определенным недоверием, этот тезис К.Маркса уместно вспомнить, так как жизнь всецело подтвердила его правоту. Однако из этого можно сделать далеко идущие выводы. Они заключаются в том, что искусственное ограничение международного географического разделения труда в пользу той или иной идеологии способствует застою в развитии производительных сил и тем самым наносит существенный урон той самой идеологии, какой бы прогрессивной она не казалась. Об этом свидетельствует экономика той же Албании, Монголии, Кубы, Вьетнама, Корейской Народно-Демократической Республики, других стран, которые долгое время поддерживали курс самоизоляции от мирового хозяйства. Нас, в недалеком прошлом, это также касается в не меньшей степени.

В большинстве литературных источников советского периода мировое хозяйство и МРТ рассматриваются как две самостоятельные категории "международное социалистическое разделение труда" и "международное капиталистическое разделение труда". Так же и два мировых рынка два мировых хозяйства. Причем считалось, что каждая система развивается по своим специфическим для капитализма и социализма законам. Так оно и было, и известно к чему это привело.

В этом аспекте интересна, на наш взгляд, мысль Ю.Н.Беляева о том, что всемирными производительные силы делает международная (всемирная) специализация и кооперация производства. Под их воздействием рождается дополнительная производительная сила, которая действует одновременно с материально-вещественными и личностными факторами общественного производства. Появляется дополнительный потенциал, превышающий

элементарную сумму потенциалов составляющих ее частей. Этот прирост потенциала за счет международной специализации и кооперации мы можем назвать "эффектом международной географической разделения труда". Он также реализуется в процессе мировой торговли.

И здесь уместно сделать небольшой экскурс к истории государства Российского.

К сожалению, Россия еще с допетровских времен выходила на мировые контакты чрезмерно осторожно, робко, боясь нарушить свой вековой уклад тотальной темноты и рабского труда. И всегда на страже этой изоляции были чьи-то интересы, интересы шкурные определенных прослоек общества, боявшихся потерять власть и привилегии.

В своей статье "Третье сословие или уничтоженный капитал" Рэм Петров пишет: "Уделом русской буржуазии всегда была моральная изоляция". Среди крестьянства буржуазия считалась разновидностью бар, да еще "из городских", рабочий класс по мере своего социального обособления впитывал сначала народнические, а затем социал-демократические представления об эксплуататорской сущности своих работодателей.

Составляющие "опору трона" крупные землевладельцы видели в торгово-промышленном сословии угрозу феодальным отношениям.

Идеи свободного предпринимательства, рынка находили поддержку лишь в либеральных кругах - если не считать того, что главной опорой буржуазии были ее собственные предприимчивость и деловая хватка. (Чем не сегодняшние кооператоры, гонимые чиновничьей бюрократией, боящейся потерять власть и стать ненужной обществу с новыми экономическими отношениями свободного предпринимательства и свободного рынка).

Уместно вспомнить то, что промышленность в России "вводилась" указами Петра Великого, причем не только благосостояние новорожденной буржуазии, но и просто ее существование зависело всецело от монаршей милости. Тотальный надзор государства за промышленностью не способствовал ее расцвету и свободному слиянию с мировым хозяйством, которое уже набирало силу. Освобождение пришло только в царствование Екатерины II. Ее знаменитый указ от 27 ноября 1767 года, касающийся дел на хиреющей казенной фабрике кож гласил: "Когда сия фабрика будет не в казенных руках, тогда, я чаю, достаточно и кож будет. Монополизм, к сей фабрике присоединенный, был вреден народу и казенная от того прибыль не награждала (т.е. не компенсировала) того вреда". И далее, там же: "Никаких дел, касающихся до торговли и фабрик не можно завести принуждением, а дешевизна родится только от великого числа продавцов и от вольного умножения товаров". Неудивительно, что за годы царствования Екатерины Великой количество фабрик и заводов в России возросло более чем втрое, а российский экспорт увеличивался с 13 до 57 миллионов золотых рублей ежегодно.

Дальнейшая история государства Российского как слоеный пирог состоит из запретов и послаблений, ужесточения режима против свободного

предпринимательства и приобщения рабочих к собственности и либерализации этих процессов, но чаще побеждала именно жестокость в подавлении рабочих стачек. "Величайшим тормозом развития русской промышленности является крайняя бедность нашего населения" - писали горнопромышленники Урала весной 1905 года, тоскуя, как и сто лет назад по развитому рынку народного спроса.

Что было после революции 1917 г. вы все из истории нашей общей страны знаете. Во всяком случае, в 1922 г. в журнале "Крокодил» есть страницы с таким текстом: "Если вся черноземная полоса России, прилегающая к Черному морю, есть огромный хлебный амбар, то пролив Дарданеллы является дверью этого амбара. И эта дверь должна быть свободной!"

Кстати, Япония в те годы - страна восходящего солнца, представляла собой экономические задворки мирового хозяйства.

Но два государства по-разному использовали последующие три четверти века, чем и определилась трагическая ситуация экономического кризиса для бывшей нашей общей страны.

Зачем я Вам об этом говорю? Я хочу, чтобы Вы на примере нашего собственного опыта почувствовали и поняли, какова роль всемирного хозяйства и рынка и что может получиться, если этим пренебречь.

В наше время многое изменилось. И Россия и Беларусь проводят политику открытой многовекторной экономики в целях вхождения в мировое хозяйство на равных, не теряя своего достоинства, самостоятельности и суверенитета. Союз с Россией на основе экономической интеграции позволит форсировать рост эффективности общественного производства и повысить жизненный уровень народа.

Контрольные вопросы:

1. Дать определение и объяснить сущность международного разделения труда, как материальной основы формирования и развития мирового хозяйства.
2. Раскрыть особенности основных этапов развития МРТ.
3. Показать значение работ А.Смита и Д.Рикардо в формировании и развитии теоретических основ МРТ.
4. Объяснить роль особенностей и факторов МРТ, специализации и кооперирования общественного производства.
5. Охарактеризовать вклад отечественных ученых экономгеографов в развитии географического аспекта категории МГРТ.

Литература

1. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения. - М., 1999, с.39-47.

2. Киреев А.П. Всемирное хозяйство: тенденции, сдвиги, противоречия. - М., 1987. - 204 с.
3. Максаковский В.П. Географическая картина мира. - Ярославль, 1995, с. 112-113.
4. Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2-е изд. Т.3, с. 19-20.
5. МIRONENKO Н.С. Проблема генезиса, эволюции и динамики мирового хозяйства. - М.: МГУ, 1994.
6. Современная экономика. - Ростов-на-Дону, 1996, с.475-484.
6. Шмелев Н.П. Всемирное хозяйство: тенденции, сдвиги, противоречия. - М., 1987. 204 с.

Лекция 3. Интернационализация и транснационализация экономики, ТНК, их разновидности, роль в развитии мирохозяйственных связей. Вывоз капитала, диффузия капитала, география потоков капитала в системе мирового хозяйства, сущность открытой экономики, ее влияние на процессы интернационализации хозяйственной жизни.

Углубление международного разделения труда, специализации и кооперирования, рост взаимосвязи и взаимозависимости национального и мирового хозяйства порождает интернационализацию сначала производства, а затем всей экономической жизни, т.е. производительных сил и производственных отношений. Интернационализация проявляется как в сфере производства материальных благ, так и в сфере распределения, обмена и производственного потребления, главным образом связанного с новейшими технологиями.

В последние десятилетия интернационализация в мировом хозяйстве протекает значительно более высокими темпами под воздействием научно-технической революции, которая придает всему процессу качественно новые черты. Колоссальный ассортимент выпускаемых изделий, глубочайшая специализация отдельных производств делает нерентабельным, а подчас и невозможным обеспечить потребности любой страны - пусть даже самой крупной и экономически развитой - всеми видами продукции лишь своими силами. Например, в производстве самолета «Боинг-747» используется около 4.5 млн. деталей и узлов, а подряды на их поставку распределены между 1500 компаниями. Авиационная промышленность, производство ЭВМ, автомобилестроение и электроника, судостроение и станкостроение, химическая отрасли – только небольшой перечень производств, которые в современных условиях рассчитаны на интернациональное потребление их продукции. По мере ускорения НТП меняется не только содержание, но и характер МРТ. Все более углубляется единичное разделение труда, которое выражается в развитии специализации не по конечной продукции, а по узлам,

деталюм, полуфабрикатам, комплектуяущим изделиям. Это также усиливает интернационализацию.

Процессам углубления интернационализации в мире послужила концепция «открытой экономики», предложенная в США в послевоенные годы. Многие страны стали активно перестраивать свою экономику от варианта замкнутых национальных хозяйств к экономике открытой внешнему рынку товаров, услуг и технологий. Особенно преуспели в этом Япония, ведущие страны западной Европы и многие другие, сначала под нажимом экспансионистских устремлений США, затем под воздействием логики и объективной закономерности процессов глобализации межхозяйственных связей. По мере интернационализации все более побеждает принцип «свободной торговли», который в свое недалекое время именовался как «орудие доминирующей экономики, стремление к безудержной экспансии американского империализма против менее развитых стран», хотя, по большому счету, так оно и было.

Для нормального функционирования мировой экономики (единого рыночного пространства), считает А.Ф.Авдокушин (1999г.), необходимо, в конечном счете, достичь полной свободы торговли между странами – такой же, какая ныне характерна для торговых отношений внутри каждого государства с рыночной экономикой. «Никто не может посчитать сальдо в торговле Франкфурта и Дюссельдорфа, Токио и Осаки, Денвера и Далласа. Со временем, считает автор, мы равным образом не будем знать этого сальдо применительно к торговым отношениям США и Японии».

Показателями степени вовлеченности национального хозяйства в процесс интернационализации, принятыми в экономической науке, служат:

- степень зависимости экономики страны от внешнеэкономических связей (показатель относительный, определяется в % к ВВП);
- объем внешнеторгового оборота страны на душу населения (показатель абсолютный, определяется в долларах США).

Отношением экспорта к ВВП определяется **экспортная квота** (Эк):

$$\text{Эк} = \frac{\text{Э}}{\text{ВВП}} \times 100 \%, \text{ где } \text{Э} - \text{объем экспорта в долларах США}$$

При Эк = 10 %, степень открытости экономики достаточна.

Отношением импорта к ВВП определяется **импортная квота** (Ик):

$$\text{Ик} = \frac{\text{И}}{\text{ВВП}} \times 100 \%, \text{ где } \text{И} - \text{объем импорта в долларах США.}$$

или:

$$\text{ВТк} = \frac{\text{ВТ}}{\text{ВВп}} \times 100 \%, \text{ где ВТк} - \text{внешнеторговая квота, ВТ} - \text{объем}$$

внешнеторгового оборота в долларах США.

Таблица 1

Экспортная и импортная квоты по странам (1994г.)

Страна	Эк	Ик	Страна	Эк	Ик
Австралия	18.9	20.1	Республика Корея	30.1	30.9
Бельгия	71.2	66.0	Россия	23.6	17.0
Бразилия	8.6	7.4	Словакия	73.2	66.2
Бурунди	1.6	26.3	США	10.7	12.1
Венгрия	25.9	35.3	Таиланд	39.0	43.8
Германия	31.1	30.3	Танзания	48.3	89.2
Египет	22.9	28.1	Франция	21.3	19.4
Канада	33.2	32.5	Чехия	52.3	52.5
Маврикий	58.9	70.0	Чили	28.2	26.8
Страна	Эк	Ик	Страна	Эк	Ик
Малайзия	89.2	91.4	Эстония	56.1	72.2
Мьянма	2.1	2.1	Эфиопия	12.1	20.8
Нигерия	21.2	19.5	ЮАР	23.7	21.8
Новая Зеландия	31.2	29.2	Япония	9.5	7.3
Пакистан	15.7	20.0	Беларусь*	16.20	18.6

*- по нашим данным за 1997г.

Источник: Вопросы экономики, №4, 1996, стр. 115 – 125.

Из таблицы 1 просматривается некоторая закономерность: чем больше страна и чем обширнее ее внутренний рынок, тем меньше открытость ее экономики, и наоборот, открытость экономики прямо пропорционально уровню развития производительных сил, главным образом высоких технологий, глубине специализации и кооперирования производства и обратно пропорциональна общему экономическому потенциалу, в том числе обеспеченности собственными природными ресурсами.

В 1995г. доля экспорта у Гонконга составила 95%, Люксембурга 82%, Бельгии 74%, Ирландии 53%, Голландии 58%, Венгрии 49%. Наименьшей она была у больших стран – США 8%, Китая 8%, Индии 7%. В этих странах производство ориентировано на емкий внутренний рынок, поэтому доля национального продукта, реализуемого за рубежом у них сравнительно низкая.

Вместе с тем страны с высокой открытостью экономики более чувствительны к различным катаклизмам в мировом хозяйстве. Региональные и даже локальные потрясения политического, экономического, военного характера, как правило, вызывают колебания конъюнктуры мирового рынка и страны с открытой экономикой реагирует на них в числе первых. Так, например, в 1998г. в связи с финансовым кризисом ситуация в

мировой торговле отдельных стран существенно изменилась. Наибольшие потери среди экспортеров товаров понесли Тайвань (-9%), Сингапур (-12%), Ирландия (-19%), Аравия (-35%). По импорту наиболее высокие потери понесли также «открытые» страны – Гонконг (-12%), Сингапур (-23%), Южная Корея (-35%), Малайзия (-26%), Таиланд (-33%). Потери крупных стран с обширным внутренним рынком оказались значительно меньшие. По экспорту: США (-1%), Канада (-1%), Бразилия (-3%), а Китай, Мексика, Испания, наоборот увеличили свой экспорт по сравнению с 1997г. на 1 – 6%. По импорту наблюдалась та же картина: наименьшие потери понесли крупные страны: Китай (-2%), а Индия, Испания, Мексика и другие, наоборот, даже увеличили импорт от 1 до 14% по отношению к 1997г.

Наиболее бедные развивающиеся страны, а также страны, находящиеся в затажном экономическом кризисе и торгующие главным образом сырьевыми товарами болезненно отреагировали на события 1998г.

Африканский экспорт в 1998г. сократился в денежном выражении на 16%; страны Ближнего Востока сократили экспорт нефти в денежном выражении на 20% при сокращении импорта только на 6%. Азиатский импорт сократился на 17,5%. Россия также вынуждена была сократить свой экспорт в 1998г. на 16%, а импорт на 18%.

При общем снижении объемов мировой внешней торговли в денежном выражении некоторые страны увеличили свой экспорт более чем на 15% (Ирландия, Филиппины, Венгрия, Коста-Рика). Начиная с 1990г. эти государства наращивали экспортную выручку темпами, в два раза превосходящими среднемировые.

Экспорт и импорт услуг в 1998г. по отношению к 1997г. в основном повторил тенденцию, сложившуюся на мировом рынке, наибольшие потери среди экспортеров понесли Сингапур и Малайзия (-40% и -27% соответственно), тогда как Индия, Турция и Испания увеличили экспорт услуг (22%, 17% и 10% соответственно). «Азиатские тигры» сократили потребление импортных услуг на 12 – 20%.

Е.А.Альтовский (1999г.) в обзоре «Мировая внешняя торговля в 1998-1999 гг. приводит такой расклад динамики мирового экспорта товаров и услуг.

Таблица 2

Мировой экспорт товаров и услуг в 1996-1998 гг.
(млрд. долларов, прирост в %)

	1996г.	1997г.	1998г.
Экспорт товаров	5.150 (4.5)	5.325 (3.5)	5.225 (-2.0)
Экспорт услуг	1.275 (6.7)	1.320 (3.5)	1.290 (-2.0)

Автор отмечает, что вялая экономическая активность в 1998г. привела к резкому падению цен на ряд сырьевых товаров. Цены на нефть уменьшились более чем на 30%, на другие сырьевые товары на 15%.

Снизилась цена и на промышленные товары, но меньше. Поэтому наиболее ощутимые потери понесли страны, экспортирующие сырье и топливо. В первом квартале 1999г. после объявления о квотировании поставок нефти на мировой рынок, цены на нее стали повышаться. Автор, опираясь на данные Всемирной торговой организации (ВТО) делает прогноз на 1999-2000гг.: экономические показатели Японии продолжают ухудшаться, экономическое будущее Евросоюза проблематично, и лишь экономика США будет набирать все новые обороты.

Стагнация в Японии, России, Бразилии, повлияет на экономику стран-соседей. Спад в этих странах нивелирует прирост в США и ЕС. Темпы роста внешней торговли вряд ли существенно изменятся и составят на ближайшее время порядка 3.5%.

Кроме международного обмена товарами и услугами посредством торговли интернационализация экономики осуществляется и по другим каналам:

- через обмен средствами производства и технологическими знаниями в процессе международной специализации и кооперации, связывающих производственные и научные центры в целостную производственно-потребительскую систему;
- путем производственного сотрудничества, международной миграции производственных ресурсов;
- через формирование глобальной информационной и управленческой инфраструктуры, обеспечивающих перемещение специалистов и их сотрудничество.

Характерной и, пожалуй, главной чертой интернационализации хозяйственной жизни является кредитование. Экспорт капитала стал наиболее выгодным начиная с 60-х годов, особенно в развивающиеся страны, где норма прибыли на капитал была выше. Перемещаясь из одной страны в другую, капитал связывает их в единую хозяйственную систему.

В начале 80-х годов среднегодовой темп прироста прямых инвестиций составлял примерно 34 %, то есть почти в 4 раза превысил темп роста мировой торговли. Основными причинами этого является, с одной стороны, переизбыток капитала в ряде стран и их стремление расширить сферу своего влияния в других странах, богатых дешевой рабочей силой или сырьевыми ресурсами. С другой стороны, наблюдается переток капитала из стран с неустойчивой политической обстановкой в страны стабильного социально-экономического развития.

Следует отметить, что в середине 80-х годов направление движения капитала резко изменилось. Вместо инвестиций в экономику развивающихся стран начали преобладать вклады капитала в страны высокоразвитые. Уже в 1985 г. из 600 млрд. долларов прямых инвестиций на развивающиеся страны приходилось всего лишь 160 млрд. долларов. Такой сдвиг в направлениях инвестирования совпадает со вторым этапом научно-технической революции и объясняется потребностью развитых стран в капитале для

реструктуризации промышленности в целях перехода на интенсивный путь развития на основе высоких технологий. Вывоз капитала приобретает форму встречного инвестирования – перекрестной миграции денег и имущества.

Важнейшим проводником и стимулятором интернационализации явился развивающийся высокими темпами процесс транснационализации в форме транснациональных компаний, корпораций и монополий.

Дмитракович Ф.А. в своей работе «Транснациональные корпорации в мировой экономике» (1997) отмечает, что ТНК в современном мировом хозяйстве играют роль лидеров в выпуске и распространении технических новинок, обеспечивают наивысшую производительность труда, их деятельность определяет характер внешнеэкономических связей.

По данным ЮНКТАД (United Nations Conference on Trade and Development) (Женева, ООН) в 1995 г. насчитывалось 44,5 тыс. транснациональных корпораций, имеющих 276,6 тыс. зарубежных дочерних фирм (в 1970 г. их было зарегистрировано всего 7 тыс.). ТНК контролирует до 40 % промышленного производства в мире, 50 % мировой торговли. Объем их экспорта товаров и услуг в 1996 г. составил 6111 млрд. долларов, из 500 самых мощных ТНК, таких как «Ройял Датч Шелл», «Дженерал Электрик компани», «Дженерал моторз», «Фольксваген», «Тойота мотор корпорейшн», «Ай-Би-Эм» и др., 85 контролируют 75 % всех инвестиций. Эти 500 гигантов реализуют 80 % всей производимой продукции электроники и химии, 95 % фармацевтики, 76 % продукции машиностроения.

ТНК в буквальном смысле проникают во все сферы общественного производства, науки и культуры. В годовом отчете «Интернешнл телефон энд телеграф» написано, что она постоянно действует в любой час дня и ночи в 67 странах на шести континентах, сфера ее деятельности распространяется на территорию от Арктики до Антарктики и в буквальном смысле слова от дна океана до поверхности луны.

По классификации ООН, к ТНК относятся фирмы, имеющие годовой оборот свыше 100 млн. долларов и филиалы не менее чем в шести странах, кроме того, необходимым условием является высокий удельный вес продаж, реализуемых за пределами страны – резиденции. По этому показателю одним из мировых лидеров в 1995 г. явилась Швейцарская фирма «Нестле СА» (98,8%). Для статуса ТНК важна также структура активов корпорации. Самые большие заграничные активы имели в 1995 г. «Ройял Датч Шелл» (79,7 млрд. долл.), «Форд мотор компани» (69,2 млрд. долл.), «Дженерал электрик компани» (69,2 млн. долл.), «Эксон корпорейшн» (66,7 млрд. долл.).

В структуре международных компаний и корпораций различают следующие разновидности:

- финансово-промышленная группа (ФПГ) – национальная компания;
- интернациональная компания (участвуют две стороны);
- многонациональная компания (МНК) – участвуют более двух стран;
- транснациональная корпорация (ТНК) – согласно классификации ООН;

- глобальная компания (ГК) – триполярные корпорации, имеющие три или четыре региональных управленческих центра: в Северной Америке, Европе и Азии.

Это, по существу, уже новая глобальная форма интернационализации капиталов и имущества – высшая степень экономической интервенции (глобальная локализация финансовых и технологических ресурсов).

Прямые и портфельные инвестиции ТНК, а также займы и кредиты постоянно растут. В 1996 г. объем только прямых инвестиций в мире оценивался в 3,2 трлн. долл. Приток прямых инвестиций достиг рекордных размеров в 54 странах, а их вывоз – в 20 странах. В 1995-1996 гг. доля развивающихся стран в глобальном объеме поступающих инвестиций опять увеличилась и составила уже 34 %. Инвестиционный компонент международного производства в 1996 г. оценивался в 1,4 трлн. долл. Побудительной причиной инвестирования часто становится интерес к природным ресурсам различных стран. США на базе зарубежных инвестиций получает импортируемые фосфаты, медь, олово, 75 % марганцевых и железных руд; Япония – 40 % бокситов, 50 % никеля, 60 % медной руды. Поставки осуществляются по трансфертным ценам (ниже мировых).

Инвестиции в экономику других стран способствуют расширению рынков сбыта своей продукции, часть экспорта ТНК постоянно идет в адрес их зарубежных филиалов, создавая гарантированный сбыт. Эта гарантированная доля составляет более 1/3 для экспорта Канады, ФРГ, Франции, Швеции, до 1/2 экспорта США.

Для развивающихся стран импорт капитала способствует росту производительных сил, занятости населения путем увеличения рабочих мест. Вывоз капитала способствует образованию и укреплению так называемой «второй экономики», т.е. экономики размещенной на чужих территориях.

Стоимость продукции зарубежных филиалов американских корпораций в 90-х годах превысила 50 % по отношению к ВВП США, филиалов же западноевропейских корпораций составила к 1995 г. более 40 % по отношению к ВВП всей Западной Европы. Для ФРГ этот показатель превысил 30 % от ее ВВП, Англии - 58 %, Швеции – 35 %, Голландии – 84 %, Швейцарии – даже более 150 %. У Франции и Японии это соотношение несколько ниже – на уровне 15-25 %. Размеры «второй экономики» США, по данным Шмелева В.П. (1987) еще в 1986 г. вдвое втрое превышали экономику ФРГ, Франции и Англии, уступая лишь Японии.

Оценивая экономический потенциал и экономические возможности той или иной страны, уже невозможно не учитывать масштабов ее «второй экономики», размещенной на территории других стран и управляемых ТНК.

Многие специалисты в области международных отношений в частности отмечают, что в транснациональной мировой экономике меняется роль национального государства. Оно уже не является абсолютно доминирующим, как в период межнациональной мировой экономики 50-х – 60-х годов. Сейчас в мировом хозяйстве существует четыре института,

взаимосвязанных, но не доминирующих друг над другом: 1. Национальное государство, как политическая форма организации, но не в полной мере экономическая. 2. Региональные и межрегиональные институты, такие как ЕС, североамериканская зона свободной торговли, а в будущем возможно Азиатский союз, интегрированный вокруг Японии, а также международный банк реконструкции и развития, МВФ и другие, которым национальные государства делегируют полномочия принимать решения в определенных случаях. 3. Автономно существующий и действующий мировой финансовый рынок. 4. ТНК, рассматривающая весь мир как единый рынок для производства и сбыта товаров и услуг, как например «Пепси-кола», «Кока-кола» и др.

Подобные классическим ТНК в странах СНГ являются «Ингосстрах» с филиалами в США, Нидерландах, Франции, Германии, Австрии и Великобритании; «Газпром», «Лукойл», «АвтоВАЗ» и др.

Специалисты ООН отмечают ряд негативных последствий проникновения ТНК на национальные рынки:

- противодействие реализации национальной экономической политики;
- нарушение государственных законов в целях сокрытия доходов от налогообложения путем перекачки их в другие страны;
- установление монопольных цен и диктат условий, ущемляющих интересы главным образом развивающихся стран и др.

Выдержать конкуренцию с ТНК национальный капитал страны может только в том случае, если он сам структурируется в мощные финансово-промышленные образования, способные проводить активную внешнеэкономическую политику. Об этом свидетельствуют примеры западноевропейских стран, Японии, новых индустриальных стран. По этому же принципу начинают свой путь Китай и Россия.

Одной из форм экономической интервенции ТНК на мировом и региональных рынках является диверсификация (от латинского *diversification*) изменение, разнообразие, т.е. расширение сферы деятельности, номенклатуры продукции, производимой монополистическими объединениями. Это сравнительно новое явление, получившее широкое распространение в 70-х – 80-х годах в развитых странах. В результате диверсификации монополистические объединения и узкоспециализированные ТНК превращаются в многоотраслевые комплексы, которые часто не связаны технологически. Машиностроительная фирма или корпорация организует производство мебели, спортивного снаряжения, парфюмерии и т.п. Известная фирма «Филипс», например, производит в разных странах настолько разнообразную продукцию – от радиоаппаратуры для спутников до рыболовных принадлежностей, что и не перечтешь всех наименований. Корпорация «Форд моторс» осуществляет деятельность в восьми отраслях, «Крайслер» и «Дюпон де немур» - в девяти. Каждая корпорация США из числа 500 крупнейших имеет в своем составе в среднем

предприятия одиннадцати отраслей, а наиболее мощные – до 30-50 отраслей. В группе 100 ведущих промышленных фирм Великобритании многоотраслевыми являются 96, в Германии – 78, во Франции – 84, в Италии – 90. Современная структура ТНК многовариантна, производство комбинируются в них в самых различных сочетаниях. Головная компания направляет и координирует деятельность всех составных частей корпорации, какими бы разнородными они ни были.

Процессы диверсификации производства вызвали к жизни структуры конгломератного типа, образуемые на основе слияния различных фирм вне зависимости от их горизонтальной или вертикальной общности. Они представляют собой формирования, ориентированные на развитие и максимизацию прибыли. Главным средством управления и финансового контроля выступают фирмы-холдинги. Диверсификация, кроме всего прочего, позволяет проводить конверсию при сохранении предприятий военно-промышленного комплекса.

Составной частью интернационализации хозяйственной жизни является интернационализация капитала – процесс переплетения и объединения национальных капиталов в форме создания совместных предприятий, банков, совместного финансирования крупных программ в одной или группе стран. Создание интернациональных финансовых и финансово-промышленных группировок. Восьмидесятые и девяностые годы характерны таким явлением, как диффузия капиталов и имущества. Происходит смешение собственности, более сильные фирмы становятся владельцами более слабых, причем торговая и производственная марка продукции остается прежней. Это было и раньше, но не в таких масштабах. Практика показывает, что к сохранению «лица марки» покупатели относятся довольно трепетно, и изменение владельца часто скрывается от общественности. В таблице 3 на примере производства легковых автомобилей видно, что кому сегодня принадлежит и что куда входит (В. Гаев, 1998).

Таблица 3

Состав крупнейших автомобильных корпораций

ТНК	Отделения/ марки		
	в США	в Европе	в Японии
Дженерал моторс	Шевроле, Олдсмобил, Понтиак, Бьюик, Кадиллак, Сатурн	Опель, Воксхолл, Сааб	Исузу, Холден (Австралия)
Фольксваген	-	Фольксваген, Ауди, Шкода, Сеат, Бентли, Ламборгини, Бугатти	-
Даймлер Крайслер	Крайслер, Додж, Плимут, Джип, Игл	Мерседес-Бенц	-

БМВ (Мюнхен)	-	БМВ, Ровер, Лэнд-Ровер, Роллс-Ройс, Эм-Джи	-
Форд	Форд, Линкольн, Меркури	Астон, Мартин, Ягуар, Вольво	Мазда
Тойота	Лексус	-	Тойота Дайхатцу
Фиат	-	Фиат, Лянча, Альфа-Ромео, Феррари, Мазерати	-
Ниссан	Инфинити	-	Ниссан
ПСА	-	Пежо, Ситроен	-
Хонда	Акура	-	Хонда

Как мы видим из данных таблицы 3, известная ТНК «Дженерал Моторс» является совладельцем германо-австрийского «Опель» и шведской «Сааб», а германская БМВ является почти полным владельцем английских «Ровер», «Лэнд Ровер» и «Ролл Ройс». Немецкая ТНК «Фольскваген-верке» владеет контрольным пакетом акций чешской фирмы «Шкода» и т.д.

Процесс «диффузии» капитала прочно охватил мировое хозяйство. Активы обрабатывающей промышленности США, например, на 12 % принадлежат иностранцам. Америка от этого не стала слабее. Доля иностранного капитала в общем объеме производства обрабатывающей промышленности Англии составляет 21,2 %, Франции – 27,8 %, ФРГ – 21,7 %, Италии – 23,8 %.

Нормальный процесс воспроизводства без участия иностранного капитала физически невозможен. Такую картину мы наблюдаем в развивающихся странах. Здесь иностранный капитал контролирует 40 % промышленного производства. В такой относительно развитой стране как Бразилия, доля иностранного капитала в основных производственных фондах промышленности превысила 30 %, в том числе в автомобильной промышленности – около 90 %, фармацевтической – 67 %, электротехнической – 62 %, в судостроении и машиностроении – 51 %.

Транснациональные корпорации широко эксплуатируют мировой научный потенциал. Они наживаются на «импорте умов» из развивающихся стран. В настоящее время научный потенциал западного мира существенно пополнился иммигрантами из стран Восточной Европы и республик бывшего СССР. Вкладывая капитал в развитие науки в зарубежных научных учреждениях, ТНК привлекают научно-технические кадры различными способами, готовят их, а потом сманивают наиболее талантливых ученых к себе, обеспечивая им лучшие условия для жизни и работы.

Возникает вопрос: является ли ТНК основным двигателем научно-технического прогресса в мировом хозяйстве, его основной и всеохватывающей тенденцией. Некоторые специалисты в области

международной экономики, в том числе эксперты ООН прогнозируют, что к концу XX и началу XXI века триста крупнейших ТНК будут контролировать, а это значит распоряжаться, примерно 75 % ВВП всего капиталистического мира (Э. Наукович, 1982).

На этот счет существуют серьезные возражения. Я бы назвал их скорее не возражениями, а сомнениями: во-первых, ТНК – живой, противоречивый экономический организм и трудно сказать к чему в дальнейшем приведет его эволюция в условиях сосуществования и взаимопереплетения двух одновременно протекающих общемировых процессов – концентрации и деконцентрации политических и экономических систем. Высказываются мнения о том, что может это будут ТНК, полностью оторванные от всякой национальной почвы и не имеющие постоянной страны базирования. Может быть они разрушатся под воздействием роста национального самосознания уже развитых и развивающихся стран. Но пока новейшая технология является решающим фактором экономического прогресса, влияние ТНК в мировом хозяйстве будет усиливаться; во-вторых, следует учесть, что конец XX и начало XXI века захвачен преобладающей тенденцией формирования единого пространства мирового рынка, мировых финансов и товаров, единой мировой системы коммуникаций и услуг, а также единой системы ценностей и единой господствующей культуры. Тенденции глобализации, как высшей стадии интернационализации становится для общества чем-то вроде закона всемирного тяготения. В эпоху глобализации, то есть перехода человечества к новейшей информационной цивилизации, значение транснациональных корпораций возрастает в еще большей степени.

Контрольные вопросы:

1. В чем заключается сущность и особенности интернационализации в эпоху научно-технической революции?
2. Что такое «открытость экономики», какое ее влияние на процессы интернационализации; как определить экспортную и импортную квоту?
3. Объясните сущность категорий «экспорт капитала», «диффузия капитала», их влияние на процессы интернационализации.
4. Как изменилась география кредитования на втором этапе НТР?
5. Что такое ТНК? Раскройте особенности их развития, роль в ускорении НТП и глобализации экономики.
6. Раскройте понятие «диверсификация», ее значение в деятельности ТНК в современном мировом хозяйстве.

Литература

1. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения. М., 1999
2. Дмитракович Ф.А. Транснациональные корпорации в мировой экономике. ЭБ НИЭИ, № 5, 1997, стр.189

3. Иванов И.Д. Международные корпорации в мировой экономике. М., 1976
4. 4. Миронов В. Что сулит России глобальный расклад сил в XXI веке. СБ, № 74-75 от 22.04.1977
5. Мировая экономика и международные отношения. № 10, 1998
6. Нухович Э.С., Сматиенко Б.Н., Эскиндаров М.А. Мировая экономика на рубеже XX и XXI веков. М., 1995

Лекция 4. Мировая торговля: географическая и товарная структура международной торговли. Мировой рынок; торговые конфликты.

Экономические интересы общества в сфере мирового хозяйства реализуются посредством международной торговли.

По некоторым оценкам на долю торговли приходится более 80% всего объема международных экономических отношений. Роль внешней торговли невозможно переоценить. По определению Дж. Сакса «экономический успех любой страны мира зиждется на внешней торговле. Еще ни одной стране не удалось создать здоровую экономику, изолировавшись от мировой экономической системы».

«Мировая торговля» – тема необъятная, требующая специальных знаний в области теории, терминологии, знаний финансовых отношений посредством банков, бирж, таможенных правил, различного рода товарных сертификатов и т.п. Курс «География мирового хозяйства» не требует такого подробного охвата тонкостей международной торговли, но отдельные детали этого механизма программой нашего курса предусмотрены.

Основой мировой торговли является международное географическое разделение труда (МГРТ), специализация и кооперирование промышленного и сельскохозяйственного производства в различных странах и группах стран. По данным всемирной торговой организации (ВТО) на каждые 10 % роста мирового производства приходится 16 % увеличения объема мировой торговли.

Рассмотренные нами ранее теоретические положения А.Смита, Д.Рикардо, Д.Кейнса, других классиков мировой экономической науки свидетельствуют о том, что природа, формы и этапы формирования и развития МГРТ, специализация и кооперирование производства безраздельно связаны с формами и этапами развития мировой торговли. От меркантилизма, классической теории всех видов свободной торговли, теории сравнительных преимуществ, концепции В.Леонтьева (получившей название «парадокс Леонтьева») и других теорий и вплоть до наших дней произошло множество перемен во внешнеторговой сфере экономических отношений. Однако основные, базовые постулаты в теории мировой торговли остаются

неизменными. Это, прежде всего, закономерности формирования интернациональной стоимости и мировых цен.

Что такое интернациональная стоимость? Это есть выражение общественно-необходимых затрат труда (ОНЗТ) на производство товара в мировом хозяйстве. В силу действия закона стоимости, интернациональная стоимость превращается в интернациональную цену производства. Таким образом, мировая цена есть денежное выражение мировой стоимости производства. Сложность процесса формирования интернациональной стоимости как средней величины связана с тем, что труд в разных странах обладает различным качеством, различной интенсивностью и производительностью. Качество и технический уровень продукта труда также неодинаковы. Та страна, которая производит свои товары на мировой рынок с затратами выше ОНЗТ, установленных этим рынком, теряет, проигрывает и, наоборот, та страна, которая производит товары с меньшими затратами, или с такими же, но лучшего качества, - выигрывает.

На мировом рынке имеет место много различных регуляторов, которые применяются для поощрения экономической активности, для вовлечения в мировую торговлю стран с различным уровнем развития. Общей тенденцией является такое формирование цен, которое обеспечивает максимальную прибыль корпорациям и монополиям и убытки их партнерам.

Средством перераспределения прибавочной стоимости (прибыли) являются монопольные цены, завышение или занижение курса валюты, налоги, пошлины, таможенные ограничения и сборы, различного рода привилегии и т.д. Примером этого могут быть так называемые трансфертные цены, устанавливаемые во внутрифирменном обороте, завышенные цены на товары, поставляемые в развивающиеся страны в счет государственных займов и помощи, монопольно высокие цены на технологию, поставляемую ТНК молодым государством, и, наоборот, заниженные цены на насыщенных рынках сырьевых товаров, с которыми конкурируют продукты-заменители и т.п.

Влияние НТП на ценообразование, формирование стоимости осуществляется через повышение качества и эффективности продукции, обогащение и обновление ассортимента товаров, конкуренции товаров-заменителей. Так, одно время в конце 50–60-х годах конкуренция товаров-заменителей, главным образом химического происхождения, оказала существенное влияние на снижение спроса на натуральное сырье и его цены. Занижение валютного курса практикуется в целях фактического снижения внешнеторговых цен на экспортируемые товары и повышения их конкурентоспособности. Завышение курса свободнообратимой валюты создает выгодные условия для экспорта капитала.

Существенное влияние на мировые цены и мировую торговлю оказывает миграция рабочей силы, которая снижает стоимость труда ниже интернационального уровня и значительно ниже, чем в высокоразвитых странах Запада. Только в США в 90 –х годах въехало более 6 млн. легальных

и более 2 млн. нелегальных иммигрантов, труд которых значительно дешевле местных рабочих.

Важным механизмом завоевания мирового рынка монополиями являются демпинговые цены. Они чаще всего используются для проникновения в новые географические регионы. Демпинговые, это значит ниже стоимости товара. В 70–е и 80–е годы, например, цветные телевизоры фирм «Самсунг», «Голд-Стар», «Дейву» из Южной Кореи продавались с демпинговой разницей, то есть дешевле на 25-52 %, как в Европе, так и в других развитых и развивающихся странах мира. То же делает и Япония. Американская газета «Нью-Йорк Таймс» писала, что Япония выбросила на рынок США микроэлектронные схемы памяти ЭВМ по демпинговым ценам. Если так будет продолжаться, то Япония, пишет газета, захватит 90 % рынка США на эти товары. Демпинговые цены часто называют «грабительскими ценами» и применяются, как уже было сказано, для захвата рынков крупными фирмами в борьбе против соперников.

Характер и объем внешней торговли, его структурные и динамические показатели отражают степень участия страны в международном разделении труда, ее международную производственную специализацию. При этом большую роль играют факторы различного характера, главные из них следующие:

- уровень обеспеченности страны собственными природными и экономическими ресурсами;
- наличие ресурсов международного спроса;
- уровень открытости хозяйства и степень его диверсифицированности;
- характер экономической политики, проводимой государством;
- «экономическая масса» страны, под которой понимается территория, климатические особенности, население и его производственный потенциал, состояние промышленности и сельского хозяйства, наличие природных ресурсов и т.п.

Удельный вес страны в мировой торговле определяется также ее традиционной предприимчивостью, «втянутостью» в мирохозяйственные отношения, ее надежностью как партнера в торговле.

Основной тенденцией в современном развитии мировой торговли является ее либерализация: снижение таможенных пошлин, отмена ограничительных квот, рост конкуренции на мировом рынке. Либерализация обычно осуществляется на основе договоренностей стран-партнеров. Однако не ослабевает в мировой торговле и протекционизм – стремление национального государства защитить интересы своих производителей. Примером могут служить пресловутые «окорочка Буша», которые чуть было, не перекрыли пути развития производства наших голенастых «петушков-спортсменов». Протекционистская политика присуща тем странам, где имеет место экономическая депрессия и быстро растет конкуренция импорта. В

этой ситуации главное сохранить разумное равновесие и избежать влияния непродуманной политики на падение уровня жизни населения.

Характерным показателем участия страны во внешней торговле является объем внешней торговли в долларах США на душу населения. Для развитых капиталистических стран и бывших социалистических этот показатель менялся довольно динамично. В 50–х годах наибольший объем экспорта на душу населения (400-500 долларов) приходился на Новую Зеландию, Швейцарию, Канаду, а наименьший (20-30 долларов) приходился на Японию, Испанию. Через 20 лет первыми (700-800 долларов на душу населения) были Бельгия и Люксембург, Голландия и Швейцария, а последними (500-700 долларов) — ЮАР, Португалия и Испания. В эти же годы максимальное значение (115 долларов) было у Чехословакии, а минимальное – всего 18 долларов на душу населения – у СССР. В конце 70–х годов на первом месте находилась Венгрия – 2022 доллара и на последнем – СССР – 360 долларов.

В 1995 г. объем внешней торговли на душу населения по странам выглядел следующим образом: (см. табл. 4).

Таблица 4

Объем внешней торговли на душу населения в мире

Страны	Объем внешней торговли на душу населения, долларов США
США	5800
Германия	12367
Япония	6177
Франция	9912
Великобритания	9427
Италия	8160
Испания	5717
Сингапур	85333
Россия	709

Данные, приведенные в таблице, говорят сами за себя.

Кроме этого показателя для характеристики мировой торговли применяется еще ряд показателей, основные из которых следующие:

- объем или оборот международной торговли;
- товарная структура международной торговли;
- географическая структура международной торговли;
- изменения условий торговли по странам и регионам.

Следует отметить, что характеристика мирового торгового оборота в литературных источниках весьма разноречива. По В.П.Максаковскому за 30 лет развития мирохозяйственной системы (1960–1990 гг.) оборот мировой торговли увеличился более чем в 26 раз – с 263 млрд. долларов до 6935 млрд. долларов. Е.Ф.Авдокушин рост мировой торговли в период с 1950 г. по 1994

г. оценивает в 14 раз. Но эти и другие авторы сходятся во мнении, что со второй половины XX в. международный обмен приобретает «взрывной характер», а период между 1950 и 1970 г. можно охарактеризовать как «золотой век» в развитии международной торговли, когда был достигнут ежегодный 7 % - ный рост международного экспорта.

Однако экономические кризисы, выход на мировую сцену новых индустриальных стран, процессы интеграции и дезинтеграции обусловили неравномерность развития мировой торговли. Так, в первой половине 80–х годов объем международной торговли абсолютно уменьшился, но уже в конце 80–х, он опять заметно оживился (до 8,5 % в 1988 г.).

В товарной структуре международной торговли наиболее устойчивой тенденцией является преобладание удельного веса продукции обрабатывающей промышленности, на которую к середине 90-х годов приходилось около 75 % стоимости объема мирового экспорта. Удельный вес сырья и продовольствия занимает примерно 12-15 % общего объема мировой торговли (см. табл. 5).

Таблица 5

Товарная структура мировой торговли (в %)

№	Товары	1983	1993	2000
1.	Сельскохозяйственные продукты	14,6	12,0	12
	- Продукты питания	11,1	9,5	10
	- Сельскохозяйственное сырье	3,5	2,5	2
2.	Продукты добывающей промышленности	24,3	11,9	12
	- Руды, минеральное сырье	3,8	3,1	3
	- Топливо	20,5	8,8	9
3.	Продукты обрабатывающей промышленности	57,3	73,3	74
	- Оборудование и транспортные средства	28,8	37,8	38
	- Химические товары	7,4	9,0	10
	- Полуфабрикаты	6,4	7,5	8
	- Текстиль и одежда	4,9	6,9	7
	- Чугун и сталь	3,4	3,0	2,8
	- Прочие готовые товары	6,3	9,2	8,2
4.	Другие товары	3,8	2,8	2,0

Источник: ГАТТ/ВТО. Trends and Statistics. – 1994. P. 11

Если учесть, что в 1960 г. на долю сырьевых товаров и полуфабрикатов в мировой торговле приходилось 55 %, в том числе продовольственное и сельскохозяйственное сырье составляли 30 %, то, как мы видим из

таблицы 5, в структуре товаров мировой торговли произошли существенные сдвиги в пользу машин и оборудования. Такая тенденция характерна и для развитых и для развивающихся стран и является следствием внедрения ресурсосберегающих и энергосберегающих технологий, а также снижения цен на сырье и продовольствие.

Опережающими темпами растет торговля наукоемкими и высокотехнологичными товарами, в том числе электротехнического и электронного оборудования. Годовой прирост мирового рынка микроэлектроники до 2010 г. прогнозируется на уровне 10 – 15 %.

Анализ географической структуры мировой торговли свидетельствует о том, что доля развивающихся стран в мировом экспорте уменьшилась с 28% в 1980 г. до 23 % в 1990 г.

Таблица 6

Географическое распределение мировой торговли в 90–х годах

Регионы	Доля в мировом товарообороте, в %
СНГ	3,2
Зарубежная Европа	52,4
Западная Европа	46,6
Восточная Европа	5,8
Зарубежная Азия	21,6
Восточная Азия	13,5
Африка	2,5
Северная Америка	15,5
Латинская Америка	3,3
Австралия и Океания	1,5

В последние десятилетия, и особенно в конце 80–х гг., общей тенденцией стало ухудшение условий торговли развивающихся стран и улучшение условий торговли большинства развитых стран и, прежде всего, Японии. Это определяется желанием партнеров вступать в торговые отношения, т.е. уровнем взаимного доверия, взаимной «комплиментарности», традиционной втянутостью в торговые отношения и т.п. Для развивающихся стран и стран с переходной экономикой (в том числе бывших республик СССР) эти условия в 90–х годах продолжали ухудшаться (см. табл. 7).

Для расчета условий торговли страны сравниваются индексы ее экспортных и импортных цен, которые публикуются в сопоставимой для всех стран форме в статистике МВФ.

Среднегодовые изменения условий торговли (в %)

	1986- 1989гг.	1990- 1993 гг.	1994 г	1995 г.	1996 г.
Индустриальные страны	2,6	0,9	0,4	0,3	0,6
В том числе: США	-1,2	0,2	0,4	0,3	0,7
-Япония	8,5	4,8	0,5	-0,1	1,2
Европейский Союз	2,8	0,7	-0,1	0,2	0,2
Развивающиеся страны и страны с переходной экономикой,	-4,0	-0,8	0,5	0,2	-0,9
В том числе:					
Африка	-6,0	-2,1	1,2	0,7	0,2
Азия	-0,3	0,3	-0,3	0,4	-0,7
Ближний Восток и Европа	-8,6	-1,7	1,4	-4,1	-1,8
Западное полушарие	-3,9	-2,9	2,4	2,3	-1,5

Пример: К июлю 1995 г. индекс экспортных цен США составил 109,7 по сравнению с 1990 г., который принят за 100, то есть совокупная стоимость американского экспорта увеличилась на 9,7 %. В том же месяце индекс импортных цен составил 106,6, то есть импортные цены возросли только на 6,6 % за тот же период. Тем самым условия торговли США составили $109,7/106,6 \times 100 = 102,9$. Это означает, что каждая единица американского экспорта в июле 1995 г. обменивалась на 2,9 % больше импортных товаров, чем в базовом 1990 г.

Источники: World Economic Outlook. 1995 – Oct.- P. 120-122.

А.Киреев, 1998. С. 137.

Географический аспект мировой торговли складывается главным образом из характеристики товарной структуры по странам и регионам, из показателей товарооборота и условий торговли.

Дифференциация товарной структуры, как правило, совпадает со специализацией той или иной страны в области промышленного и сельскохозяйственного производства, за исключением отдельных случаев, связанных с конъюнктурой мирового рынка. Это соответствует теории сравнительных преимуществ, однако к концу XX века все сильнее проявляют себя тенденции, связанные с влиянием НТП, ростом квалификации труда и затрат на НИОКР, либерализацией взаимной торговли, снижением зависимости от традиционных сырьевых ресурсов и продовольствия. Возрастает объем торговли между развивающимися странами, в том числе товарами промышленности, все больше проявляется влияние новых

индустриальных стран, выбрасывающих на мировой рынок высокотехнологичные товары по демпинговым ценам (см. табл. 8).

Главные межстрановые торговые потоки «на коротком плече» осуществляются примерно так: США – Канада, США – Япония, ФРГ – Франция, ФРГ – Нидерланды; США – Мексика; Япония – Китай; страны ЕС – страны Восточной Европы. Основной товарооборот осуществляется между США, странами ЕС и Японией. В 1995 г. товарооборот между США и ЕС достиг почти 412 млрд. долларов.

По прогнозам специалистов к середине XXI века в мировой торговле будут главенствовать США, Япония и Китай. За ними по объемам торговли выстраиваются Германия, Сингапур, Южная Корея, Индия, Тайвань, Малайзия и Швейцария. Однако по нашим прогнозам, в числе первой десятки экспортеров к этому времени появится новая интеграционная структура, образованная на основе союза России, Беларуси и других стран, бывших республик СССР, и присоединившихся к ним стран с переходной экономикой. К наиболее эффективным интеграционным образованиям в области международной торговли относятся Европейский Союз; Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА); Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ); Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС); Южноафриканский комитет развития, Андский пакт, Союз четырех и другие.

Таблица 8

Группировка стран и регионов по товарной структуре экспорта в 1995 г.

Товарные группы	Объем, млрд. долл.	% к итогу	Страны и регионы
1	2	3	4
Продовольствие	352	8	Весь мир; США, Великобритания, Бразилия, Франция, Аргентина, Австралия, Канада, Дания, Испания, Таиланд, ЮАР.
Топливо	370	9	Страны ОПЕК, Россия, Канада, Туркменистан, Нидерланды, Норвегия, Великобритания, Алжир, Австралия, США, Польша, Колумбия, Индонезия, Китай, Азербайджан.
Промышленное сырье	132	3	Весь мир.

Цветные металлы	85	2	Австралия, Гвинея, Ямайка, Бразилия, Китай, Венесуэла, Индия, Суринам, Россия, Греция, Гайана, США, Перу, Канада, Мексика, Швеция, ЮАР, Марокко, Казахстан, Польша, Ирландия, Турция, Зимбабве, Папуа-Новая Гвинея, Гана, Чили, Индонезия, Замбия, Боливия, Испания.
Руды черных металлов	62	2	США, Китай, Австралия, Россия, Канада, ЮАР, Швеция, Венесуэла, Казахстан, Мавритания, Мексика, Индия, Турция, Финляндия, Зимбабве, Бразилия, Албания.
Машины и транспортные средства (в том числе высокотехнологичные)	1527	35	США, Германия, Япония, Франция, Великобритания, Италия, Гонконг, Нидерланды, Канада, Южная Корея, Сингапур, Бельгия, Тайвань, Швейцария, Швеция, Австрия, Бразилия, Беларусь
Другие потребительские товары	480	11	Весь мир
Химикаты, продукты хим. промышленности	370	9	США, Япония, Германия, Россия, Франция, Китай, Южная Корея, Италия, Тайвань, Великобритания, Бразилия, Канада, Беларусь, Нидерланды, Пакистан, Мексика, Япония, Таиланд.
Полуфабрикаты	365	8	Весь мир.
Одежда	174	4	Весь мир; страны Европы, США, Китай, Бразилия.
Др. текстильные изделия	153	4	Весь мир; страны Европы, США, Китай, Бразилия.
Прокат черных металлов	147	3	США, Япония, Китай, Южная Корея, Россия, Украина, Германия, Италия, Бразилия, Франция, Великобритания, Польша, Тайвань, Швеция.
Другие товары, в том числе вооружение	145	3	Весь мир; вооружение: США, Россия, Китай, Индия, Франция, Бельгия, Испания, Швейцария, Австрия, Италия, Южная Корея, Бразилия.
Итого	4362	100	

Интеграционные образования играют роль региональных рынков и товаров услуг. Кроме них в последние десятилетия появились свободные экономические зоны (СЭЗ), являющиеся проводниками ускоренного экономического роста на основе активизации международной торговли. СЭЗ выполняют функции свободных торговых рынков, обеспечивающих высокие прибыли и быстрый оборот торгового капитала. К концу 90-х годов в мире действовало более 4 тысяч СЭЗ. Свободные экономические зоны и зоны свободной торговли в глобальном масштабе могут рассматриваться как начальная организационная стадия всеобщего мирового рынка.

По мере вхождения высокоразвитых стран в стадию постиндустриального развития, быстрыми темпами развивается международная торговля услугами. По классификации ООН в число услуг входит 160 видов, разделенных на 12 разделов: деловые услуги, услуги связи, инженерные услуги, дистрибьюторские, общеобразовательные, экологические, страховые и финансовые, в области здравоохранения, туризма, культуры и спорта, транспортные и прочие.

В 1991 г. объем торговли услугами составил в мире 860 млрд. долларов, в 1993 г. – 1030 и в 1999 г. – 1450 млрд. долларов. Основные страны, участвующие в торговле услугами: США, Франция, Германия, Великобритания, Япония, Нидерланды, Сянган, Сингапур, Италия, Испания и др.

Географическое положение Беларуси в центре Европы создает исключительно благоприятные условия для приоритетного развития транспортных услуг.

Как видно из данных, приведенных в таблице , в числе активных экспортеров, кроме ведущих высокоразвитых стран, все чаще появляются новые индустриальные страны, главным образом страны Южной и Юго-Восточной Азии (Южная Корея, Тайвань, Гонконг, Сингапур). Их доля в мировом экспорте во второй половине 90-х годов превысила 12 %. По оценкам специалистов, в 2001 г. более 40 % всего объема мировой торговли будет сосредоточено в бассейне Тихого океана.

На участие в мировой торговле существенно влияет рейтинг конкурентоспособности страны. Он определяется на основе 300 показателей, сгруппированных в восемь агрегированных факторов:

- внутренний экономический потенциал;
- внешнеэкономические связи;
- государственное регулирование;
- кредитно-финансовая система;
- инфраструктура;
- система управления;
- научно-технический потенциал;
- трудовые ресурсы.

По оценкам Международного института развития управления в Лозанне, промышленно развитые страны по уровню конкурентоспособности в мировой торговле выстраиваются следующим образом (см. табл. 9).

Таблица 9

Рейтинг первых двадцати стран по уровню конкурентоспособности на мировом рынке

№	1995	1998	1999
1	США	США	США
2	Сингапур	Сингапур	Сингапур
3	Гонконг	Гонконг (КНР)	Финляндия
4	Япония	Нидерланды	Люксембург
5	Дания	Финляндия	Нидерланды
6	Норвегия	Норвегия	Швейцария
7	Нидерланды	Швейцария	Гонконг (КНР)
8	Люксембург	Дания	Дания
9	Швейцария	Люксембург	Германия
10	Германия	Канада	Канада
11	Новая Зеландия	Ирландия	Ирландия
12	Канада	Великобритания	Австралия
13	Чили	Новая Зеландия	Норвегия
14	Швеция	Германия	Швеция
15	Финляндия	Австралия	Великобритания
16	Австрия	Тайвань	Япония
17	Бельгия	Швеция	Исландия
18	Тайвань	Япония	Тайвань
19	Великобритания	Исландия	Австрия
20	Франция		Новая Зеландия

Изменения в рейтинге в 90-х годах были обусловлены рядом причин: азиатский финансовый кризис, падение цен на нефть, изменение государственной политики и реструктуризация экономики и др. Россия, по количеству оценочных баллов, занимает в списке рейтингов последнее 47 место.

В числе новейших тенденций развития современных форм международной торговли следует отметить так называемую «электронную торговлю», т.е. торговлю коммерческой информацией при помощи, главным образом, глобальной информационной сети Интернет. К концу 1996 г. объем коммерческих услуг в мировой электронной торговле через Интернет составил уже 750 млн. долларов. Ожидается, что эта форма международной торговли будет развиваться высокими темпами

В октябре 2000 г. в нашей республике (г. Минск) состоялась международная конференция по проблемам электронной торговли под патронажем Европейской экономической комиссии. Цель комиссии – выработка особой правовой стратегии в форме свода законов об электронной коммерции для стран СНГ и Восточной Европы. В частности принято решение о создании в нашей республике сети информационно-маркетинговых центров Беларуси и России и центров электронной торговли, электронных платежных систем, реализуемых при содействии международных организаций.

Вся история мировой торговли пронизана международными конфликтами. Наиболее крупные конфликты имели место в США по поводу ввоза в страну дешевых и экономичных японских автомобилей. В 1979 г. в США разразилась настоящая «автомобильная война», начались рабочие демонстрации, совершались ритуалы публичного сожжения автомобилей японского производства. Известно, что в США 1/6 часть рабочих занята в производстве автомобилей. Непосредственно в автомобильной промышленности трудится более 4 млн. человек; автомобилестроение потребляет более 21 % производимой в стране стали, 60 % синтетического каучука, 11 % алюминия, 20 % станков и т.д. В 1980 г. в результате массовых протестов Япония сократила экспорт автомобилей в США, и конфликт был погашен, однако уже в 1986 г. продажа автомобилей японского производства в этой стране опять была возобновлена в количестве более 2300 тыс. машин в год. Эта «война» и не могла быть затяжной, так как американская «Дженерал Моторс» владеет 34,2 % акций японской фирмы «Исудзу Дзидося», а вместе с последней 9 % акций «Судзуки». В то же время «Тойота» и «Нисан» повязаны с интересами «Форда» и «Дженерал Моторс».

«Торговые войны» имели место также между Китаем и США по поводу куриного мяса из Америки, между ЕС и США с их латиноамериканскими партнерами в связи с ограничениями на ввоз в Европу бананов. Известны также «селечные» и «лососевые войны», «яблочная война» между Мексикой и США в 1997 г. и др.

В целях международного регулирования торговли и устранения разного рода конфликтных ситуаций, международным сообществом созданы специальные организации. В 1948 г. был создан орган ГАТТ (Генеральное соглашение по тарифам и торговле). В 1995 г. ГАТТ был преобразован в ВТО (Всемирная торговая организация), в составе которой к 1998 г. уже было 132 страны. ВТО представляет собой систему межгосударственных соглашений о доступе стран на рынки друг к другу с определенным уровнем благоприятствования. Соглашения касаются номенклатуры товаров, таможенных тарифов, антидемпинговых мер и т.п.

Интеграционное объединение Беларусь-Россия-Казахстан-Кыргызстан одной из своих задач также видит вхождение во ВТО. Из них пока только Кыргызстан завершил процесс присоединения в ВТО в качестве ее 133 члена. Однако ряд обязательств, которые взял на себя Кыргызстан перед ВТО,

создали затруднительную ситуацию для партнеров по таможенному союзу «четырёх» в отношении как дальнейшего процесса интеграции между собой, так и относительно вступления в ВТО Беларуси, России и Казахстана. Аналитики в области международной торговли, в том числе и наши белорусские специалисты, рассматривают дальнейший процесс интеграции в среде СНГ и их присоединение к ВТО оптимистично.

С углублением общественного разделения труда и ростом товарного производства, формированием мирового хозяйства и развитием международной торговли возникла необходимость в таком товаре, который обладает способностью непосредственно обмениваться на любой другой товар, т.е. выполнять функции всеобщей формы стоимости, быть всеобщим эквивалентом стоимости. В роли всеобщего эквивалента на различных этапах развития выступали у разных народов различные продукты: скот, слоновая кость, соль, меха и др. С использованием в качестве всеобщего эквивалента серебра и золота появилась денежная форма стоимости. С этого момента начинает формироваться мировая кредитно-финансовая система мирового хозяйства.

Контрольные вопросы

1. Какова роль мировой торговли в развитии мирового хозяйства?
2. Назовите способы и средства перераспределения прибавочной стоимости в международной торговле.
3. В чем заключается влияние миграции рабочей силы и «утечки умов» на образование прибавочной стоимости?
4. Что такое демпинговые цены, дать примеры.
5. Факторы, определяющие степень участия страны в МРТ.
6. Назовите главные межстрановые потоки товаров на «коротком плече».
7. Дайте пример «торговым войнам» и объясните причины их возникновения.
8. Увяжите товарную структуру экспорта с производственной специализацией стран мира.

Литература

1. Киреев А. Международная экономика: движение товаров и факторов производства. М., 1998, - 415 с.
2. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения. М., 1999, - 366 с.
3. Фомичев В.И. Международная торговля. М., 2000, - 440 с.
4. Колесов В.П., Железнова В.Ф. и др. Экономика зарубежных стран. М., 1990, - 479 с.

Лекции 5 и 6. Кредитно-финансовая система мирового хозяйства: кредит, краткая история, этапы и особенности развития; кредитная политика государств и международное кредитование; формирование современной кредитно-финансовой системы; география валютных рынков.

Кредитно-финансовая система в структуре мирового хозяйства играет ключевую роль. Она определяется многообразием ее воздействия на состояние мировой экономики, на ход и тенденции общественного воспроизводства, направление, темпы и пропорции экономического развития отдельных стран, их международные экономические отношения.

В экономической географии кредитно-финансовая система рассматривается как финансовая инфраструктура мирового хозяйства. Она выполняет интеграционную функцию между отраслями производственной и непроизводственной сфер, между регионами и государствами. Она материализует экономические отношения, связанные с денежным обращением и обслуживает различные виды хозяйственной деятельности и связей между странами: внутреннюю и внешнюю торговлю, инвестирование, кредит, научно-технический обмен, туризм и т.п.

Эволюция кредитно-финансовой системы, как и мирового хозяйства в целом, обусловлена развитием производительных сил, углублением международного разделения труда, структурными сдвигами в развитии и размещении отраслей народного хозяйства стран и регионов мира.

Представляя собой единое целое в мире, кредитно-финансовая система, в то же время, глубоко дифференцирована по степени развития и влияния на хозяйственную деятельность различных стран. США, например, обладают наиболее развитой в капиталистическом мире кредитно-финансовой системой. Она опосредует весь механизм общественного воспроизводства и накопления капитала и служит мощным фактором концентрации производства, способствует быстрой мобилизации свободных денежных ресурсов и их использованию для развития экономики и стабилизации общественных отношений.

Во многих развивающихся странах, а также в странах с переходным типом экономики, кредитно-финансовая система еще не достигла того уровня развития, который необходим для нормального функционирования хозяйства.

В одних странах она полностью подчинена влиянию финансовой олигархии, в других находится в зачаточном состоянии и не способна эффективно влиять на развитие национальной экономики.

Такая дифференциация предполагает необходимость экономико-географического подхода к изучению места и роли кредитно-финансовой системы в мировом хозяйстве.

Назначение и основная целевая установка данной темы заключается в том, чтобы помочь студентам при изучении курса «География мирового

хозяйства» разобраться в сложнейшей анатомии кредитно-финансовой системы на различных этапах ее формирования и развития, уяснить ее место и роль в денежно-кредитной и валютной политике государств, разобраться в структурных особенностях и назначении банков, валютных бирж и других аксессуаров кредитно-финансовой системы современного мира.

Кредит: краткая история, этапы и особенности развития

Кредит (от латинского *creditum* – ссуда, долг) – ссуда в денежной или товарной форме на условиях возвратности с уплатой процента. При движении кредита между кредитором и заемщиком складываются определенные экономические и юридические отношения. Сущность, формы, функции и роль кредита определяются экономическим строем общества.

В докапиталистической формации кредит возник в период разложения первобытнообщинного строя на основе имущественной дифференциации общины. Кредит сначала предоставлялся в натуральной форме (зерно, скот), затем в денежной форме. Обеспечением ссуд служила Земля, а также личность заемщика и членов его семьи. Это способствовало сосредоточению земельной собственности в руках немногих лиц за счет обезземеливания мелких владельцев, порабощения несостоятельных заемщиков и возникновению рабства. Рабовладельческое общество, а затем феодализм способствовали развитию кредита.

В докапиталистических формациях кредит выступал также в качестве ростовщического. Для него характерны следующие признаки: заемщиками выступали рабовладельцы, мелкие производители, мелкая знать. Кредиторами были купцы, откупщики налогов, монастыри, церкви. Ссуды служили капиталом (самовозрастающей стоимостью) для кредиторов, а заемщики использовали кредит, как правило, для личного потребления. Крестьяне и ремесленники использовали кредит для текущих дел: уплаты налогов, ренты феодалу. Представители господствующего класса использовали кредит для покупки предметов роскоши, ведения войн. Уровень взимаемого процента был очень велик. В Индии, например, где 90% кредита было ростовщическим, ставки по ссудам колебались от 12 до 75%. «Странствующие ростовщики» взимали до 360 % годовых. Уже в 20 веке в 40-х годах платежи ростовщикам забирали от 40 до 90% валового дохода крестьян. Процент поглощал не только весь прибавочный, но и часть необходимого продукта. Ростовщический кредит играл двойственную роль: снимал возможности накопления и тормозил развитие экономики, подрывал старые формы производства и собственности, усиливал имущественную дифференциацию и подготавливал предпосылки для перехода к новому строю. Накануне капитализма в руках ростовщиков сосредоточились огромные богатства. Крестьяне и ремесленники разорялись и превращались в наемных рабочих; создавались условия для перехода от простого

мелкотоварного производства к расширенному капиталистическому производству.

Молодая торгово-промышленная буржуазия начала борьбу с ростовщичеством и искала новые формы кредитования с меньшим процентом, но ростовщический кредит существовал еще долго, особенно в колониальных странах, где он сохранял феодальные пережитки. И сейчас в развивающихся странах продолжает сохраняться ростовщичество. В той же Индии до 50-х годов ростовщический кредит обслуживал до 9/10 внутреннего товарооборота. Правительства развивающихся стран ограничивают деятельность ростовщиков путем регистрации в книгах учета ссуд, регламентации процентных ставок, развития кредитной кооперации и др.

При капитализме кредит представляет собой движение ссудного капитала. Карл Маркс отмечал, что природа ссудного капитала определяется тем, что он выступает как товар, который способен приносить прибавочную стоимость. Капиталистический капитал основан на частной капиталистической собственности. Кредиторами и заемщиками выступают главным образом капиталисты, использующие ссуду как капитал, который вкладывается в предприятия в целях получения прибавочной стоимости. Уровень процента по капиталистическому кредиту значительно ниже, чем по ростовщическому кредиту и сводится лишь к части прибавочной стоимости (прибыли). Процент является движущим мотивом превращения временно свободных денежных средств в ссудный капитал и важным критерием его распределения по отраслям и отдельным предприятиям. Процент за кредит выступает как цена ссудного капитала. Источником его служит прибавочная стоимость, создаваемая наемным трудом. Выражая непосредственно отношения между капиталистом-кредитором и капиталистом-заемщиком, капиталистический кредит отражает отношение эксплуатации классом капиталистов класса наемных рабочих в процессе капиталистического воспроизводства. Именно в этом заключается классовая сущность капиталистического кредитования. Именно на этот аспект кредитных отношений были направлены усилия умов советских экономистов-исследователей, которые, к сожалению, не видели в силу классовых противоречий, конструктивной (позитивной) стороны кредита, как мощного фактора развития производительных сил в странах развитого капитализма.

Предпосылки развития кредита в капиталистических странах обусловлены закономерностями кругооборота капитала в процессе воспроизводства: на одних участках хозяйства высвобождаются временно свободные деньги, которые выступают как источник кредита, а на других возникает временная потребность в деньгах, т.е. необходимость в кредите. Образование временно свободных денежных средств в процессе кругооборота капитала на предприятиях обусловлено следующими причинами:

1) в процессе функционирования основного капитала происходит постепенное накопление его стоимости, переносимой на создаваемые товары в виде амортизации (до приобретения машин);

2) часть оборотного капитала высвобождается в виде свободных денег в связи с несовпадением времени продажи изготовленных товаров и покупкой нового сырья, топлива и материалов, необходимых для продолжения процесса производства. Карл Маркс отмечал, что «...один товаропроизводитель (товаровладелец) может выступать в качестве продавца раньше, чем другой выступит в качестве покупателя» (т.23, с.146);

3) в промежутке между поступлением денежных средств от реализации товаров и выплатой заработной платы переменный капитал выступает в качестве свободного денежного капитала, который капитализируется через банки¹;

4) условием капитализации прибавочной стоимости при расширенном воспроизводстве необходимо накопить денежных средств столько, чтобы обновить или расширить производство. Пока идет процесс накопления, образуются свободные деньги, которые также можно капитализировать в форме кредита.

Источником кредита могут служить также доходы и сбережения различных прослоек населения, в том числе рантье, т.е. капиталистов не связанных с процессом производства и живущих на проценты от капитала в качестве кредита. Однако войны, постоянная инфляция, денежные реформы подрывают корни рантье.

Одним из источников кредита выступают и сбережения трудящихся. После II мировой войны под давлением забастовочного движения и передачи части капиталистической собственности рабочим через акционирование предприятий, а также в результате повышения заработной платы произошли изменения в структуре потребления. Трудящиеся получили возможность приобретать предметы длительного пользования, строить дома, учить детей. Доходы рабочих также стали играть заметную роль в образовании кредитов, направляемых в производство.

Карл Маркс писал, что «...мелкие суммы, сами по себе не способные функционировать как капитал, объединяются в большие суммы и таким образом образуют денежную силу» (т.25, ч.1, с.443). Эти денежные суммы с помощью кредитных учреждений для монополий служат капиталом, но не для трудящихся, живущих на трудовые доходы. В советское время государство всячески призывало трудящихся хранить деньги в сберегательных кассах под мизерные проценты (2-3%), но и эти условия были нарушены, а деньги обесценены.

Наиболее важным и растущим источником кредитов являются денежные накопления государства, размеры которых определяются масштабами государственной собственности в виде государственных

¹ Такая форма «прокручивания» капитала получила распространение в России в 90-х годах, что явилось причиной задержки или невыплаты заработной платы и обнищания трудящихся.

предприятий и части национального дохода, аккумулируемого через государственный бюджет.

Таким образом, временно свободные денежные капиталы, возникающие на основе кругооборота промышленного и торгового капитала, денежных накоплений и сбережений личного сектора и государства образуют источники кредитов. Праздное бездействие денежных средств противоречит природе капитализма, и собственники денег ищут прибыльного приложения этих средств, в ходе же воспроизводства постоянно возникает необходимость в заемных средствах, потребность в кредитах.

Маркс увязывал потребность в кредите с различиями в величине и сроках возврата денежных средств, авансированных в производство. С необходимостью одновременной инвестиции крупных денежных средств для функционирования основного капитала, а также для расширения производства. Возникает множество случаев, когда временно свободные денежные капиталы и потребности в них не совпадают по субъектам их образования и по времени, однако эти несовпадения нивелируются банками, различными фондами и другими учреждениями кредитно-финансовой инфраструктуры, о которых будет сказано ниже.

Как мы видим, с помощью кредита временно свободные денежные капиталы, доходы и сбережения превращаются в ссудный капитал и вновь вовлекаются в кругооборот капитала, обеспечивая прибыль капиталистам. Таким образом, кредит обеспечивает непрерывность процесса капиталистического производства. Аккумуляция временно свободных денежных капиталов и чистых доходов населения и превращение их в капитал происходит на рынке ссудных капиталов, который включает денежный рынок (краткосрочные ссуды) и рынок капиталов (среднесрочные и долгосрочные ссуды). На практике между этими рынками нет строгой границы, т.к. происходит непрерывное переливание средств. Один рынок отличается от другого составом кредиторов и заемщиков, инструментами сделок, характером регулирования, уровнем процентных ставок, сроком кредитных операций. Сроки погашения кредита связаны со спецификой воспроизводства, определяются либо временем завершения кругооборота капитала, либо временем окончания отдельных его стадий. «Различия в продолжительности оборота капитала составляют одно из материальных оснований для различных сроков кредита» (К. Маркс). Сроки погашения кредита, не связанного с воспроизводством, зависят от их целевого назначения.

Коммерческий кредит

Капиталистически кредит выступает в двух главных формах: коммерческого и банковского, которые различаются по составу участников, объектам кредитования, динамике, величине процента и сфере использования. Основой капиталистической кредитной системы является

коммерческий кредит, который предоставляется одними функционирующими капиталистами другим в виде продажи товаров с отсрочкой платежа. Его объект – товарный капитал. Он непосредственно обслуживает кругооборот промышленного капитала, движение товаров из сферы производства в сферу потребления.

Особенность коммерческого кредита состоит в том, что ссудный капитал здесь слит с промышленным, находится на определенной фазе воспроизводства. Цель коммерческого кредита – ускорить реализацию товаров и заключенной в них прибыли. Процент по нему ниже, чем по банковскому кредиту, цель которого – получение прибыли по ссудам. Размеры коммерческого кредита ограничены величиной резервных капиталов, имеющих у торговых и промышленных капиталистов. Передача этих капиталов возможна только в определенных условиях. Например: от капиталистов, на предприятиях которых производятся средства производства, капиталистам, на предприятиях которых эти средства производства потребляются, или от промышленных капиталистов, производящих товары, к торговым, реализующим их. Орудием коммерческого кредита служит вексель.

Векселя – это долговые обязательства, которые могут передаваться их держателями другим лицам в уплату за приобретаемые товары. Передача векселя другому лицу оформляется передаточной подписью каждого предыдущего держателя. Вексель до истечения срока его оплаты (погашения) выступает как средство платежа, становится одним из видов кредитных денег. Если владелец не использует вексель для расчетов с продавцами товаров, которые ему необходимы в данный момент, он может продать вексель банку или заложить его. Так на основе коммерческого кредита возникают кредитно-денежные отношения в форме банковского кредита. Кредиторами выступают банки, а заемщиками – функционирующие капиталисты. Однако Кредит вексельный не только ускоряет оборот капитала и способствует расширению производства, но и усиливает финансовую спекуляцию и обостряет экономические противоречия.

Вексельный кредит имеет следующие формы: учет векселей, открытие специальных текущих счетов под векселя, выдача ссуд под залог векселей. Наиболее распространенная операция – учет векселей, суть которой состоит в замене коммерческого кредита банковским. Держатель векселя продает его банку, в результате чего право собственности на него (и право получения денег по нему) переходит к банку. Предъявителю векселя выплачиваются деньги наличными или переводятся на его текущий счет. Получаемая при учете векселей сумма денег равна их номинальной величине за вычетом процентов, взимаемых банком за пользование кредитом.

При открытии специального текущего счета векселя не покупаются банком, а принимаются в обеспечение предоставляемого кредита. Сумма последнего является лимитом использования денежных средств по специальному текущему счету. Предоставляя кредит в форме специального

текущего счета, банк имеет право в необходимых случаях сокращать размер кредита, а также предъявлять требования о замене одних векселей другими. Ссуды под залог векселей представляют собой единовременную кредитную операцию. Выданная сумма возвращается банку с наступлением срока уплаты по заложенным векселям. Замена одних векселей другими не допускается. Ссуды под залог векселей выдаются с применением скидки, т.е. номинальная сумма, обозначенная на закладываемых векселях, уменьшается, исходя из размера скидки, выраженного в процентах.

Следует отметить, что вексельный кредит существовал в СССР с 1921 по 1930 гг., но в связи с отменой коммерческого кредита и запрещением обращения векселей он был ликвидирован. То же и в других социалистических странах в связи с переходом на прямое банковское кредитование вексельный кредит не применялся.

Банковский кредит.

Банковский кредит предоставляется денежными капиталистами через банки, банками и другими кредитными учреждениями функционирующим капиталистам в виде денежных ссуд. Объект банковского кредита – ссудный капитал, обособившийся от промышленного капитала. Сделка ссуды здесь обособлена от актов купли-продажи. Заемщик – функционирующий капиталист, кредитор – всегда ссудный капиталист. Банковский кредит преодолевает сравнительно узкие границы коммерческого кредита, т.к. он не ограничен направлением, сроками и суммами кредитных сделок. Сфера его использования шире: коммерческий кредит обслуживает, как мы видели, лишь обращение товаров, банковский, кроме того, обеспечивает накопление капитала, превращая в капитал известную часть денежных доходов и сбережений всех классов общества. Замена коммерческого векселя банковским делает кредит более эластичным, расширяет его масштабы, повышает обеспеченность. Банки, что очень важно, гарантируют кредитоспособность заемщиков.

Динамика банковского и коммерческого кредита различна. Объем коммерческого кредита увеличивается с расширением производства и товарооборота и сокращается с их уменьшением. Предложение и спрос на него возрастают в периоды промышленных подъемов и уменьшаются во времена спадов, кризисов. Динамика же банковского кредита иная. Это особенно наглядно проявляется в периоды кризисов и спадов, когда производство и предложение товаров сокращаются, а спрос на банковский кредит резко возрастает.

Банковский кредит ускоряет централизацию капитала. Он является одним из факторов превращения частных предприятий в капиталистические акционерные общества, образования монополий и сверхмонополий. Он мощный ускоритель концентрации капитала путем превращения части прибавочной стоимости в добавочный капитал. На стадии империализма

банковский кредит приобрел ряд дополнительных особенностей. Главная из них – монополизация – сосредоточение огромных величин ссудного капитала в руках крупнейших банков-монополистов и использование львиной доли кредитных ресурсов страны монополизированными предприятиями. Подавляющая часть банковского капитала концентрируется в руках нескольких банков-гигантов, затем происходит сращивание производственного и банковского капитала.

Буржуазная натуралистическая теория кредита рассматривает банковский кредит лишь как способ перераспределения наличных капиталов. Он через механизм кредитной системы перераспределяется между отраслями и содействует выравниванию нормы прибыли, направляя средства в те отрасли, которые обеспечивают получение большей прибыли, и тем самым регулирует пропорции в производстве. Капиталотворческая теория кредита рассматривает его лишь как фактор безграничного роста капиталистической экономики. Развитие кредита тесно связано с циклическим движением капиталистической экономики, хотя, вопреки утверждениям некоторых экономистов, он не является причиной смены промышленных подъемов кризисами перепроизводства. Широкое использование банковского кредита позволяет капиталистам быстро и резко увеличивать размеры производства, осуществлять крупные спекулятивные операции и создавать нередко фиктивные предприятия, искусственно повышать спрос, что обостряет экономические кризисы.

В настоящее время банковский кредит приобрел ряд особенностей. Главная из них – монополизация кредита, сосредоточение все возрастающей части ссудного капитала в руках крупнейших банков-монополистов и использование львиной доли кредитных ресурсов монополизированными предприятиями.

Таким образом, подавляющая часть банковского кредита концентрируется в руках нескольких десятков банков-гигантов. Происходят также изменения в соотношении различных форм кредитования. При замедленном росте коммерческого капитала усиливается переплетение коммерческого кредита и банковского кредита (банковский акцепт, учет банками коммерческих векселей) и другие формы слияния коммерческого и банковского кредитов.

Акцепт – (лат. - принятый) – 1) согласие на заключение договора в соответствии с предложением (офертой) другой стороны; 2) в международном праве – одностороннее заявление о связанности условиями договора; 3) принятие плательщиком (трассатом) по переводному векселю (тратте) обязательства оплатить вексель при наступлении указанного в нем срока; 4) согласие банка гарантировать уплату суммы, указанной в переводном векселе; 5) одна из форм безналичных расчетов между хозяйственными организациями, практикуемая в бывшем СССР и социалистических странах.

Акцептант – (лат. – принимающий) – лицо, принявшее на себя обязательство уплатить по предъявляемому счету, векселю.

По мере развития капитализма (империализма) существенные изменения происходят и в самом банковском кредите. На базе концентрации производства и банков он укрупняется. Резко ухудшаются условия получения кредитов монополизированными предприятиями. Увеличение размеров кредитов и удлинение их сроков приводит к развитию и упрочнению деловых связей между банками и промышленными монополиями, в т.ч. ТНК. Банковский кредит выступает как одна из основных форм сращивания банковского капитала с промышленным и образованием финансового капитала. (Финансовый капитал: монополистический промышленный капитал, слившийся с монополистическим банковским капиталом. Образование финансового капитала – характерный признак империализма. Персонифицированным носителем финансового капитала выступает финансовая олигархия.

Закономерности развития финансового капитала обуславливаются не только процессами воспроизводства реального капитала, но и операциями с ценными бумагами, различными спекулятивными сделками с земельными участками, движимым и недвижимым имуществом. Кредит становится важным источником банковской эмиссии денег в целях кредитования хозяйства и государства. (Кредиты МВФ становятся условиями для эмиссии денег в России). Привлекая кредиты сверх меры, банки выпускают в обращение платежные средства в сумме, превышающей реальные потребности хозяйства. Это ведет к образованию мнимых вкладов, вызывающих инфляцию.

В кризисные периоды характерно огромное увеличение роста непроизводительного капитала, что обусловлено перерастанием монополистического капитализма в государственно-монополистический и вызывается в первую очередь милитаризацией экономики. В этих условиях существенно возрастает роль государства на рынке ссудных капиталов как кредитора, должника и гаранта, причем по сравнению с частными кредиторами и заемщиками государство занимает на этом рынке привилегированное положение. На основе перераспределения через государственный бюджет значительная часть национального дохода (в отдельных странах от 14 до 50 %) создается государственно-монополистический фонд ссудного капитала (второй бюджет государства и правительства).

Частный капитал перекладывает на государство осуществление малорентабельных, рискованных кредитных операций. Кроме того, правящие круги стремятся использовать этот фонд для государственно-монополистического регулирования экономики. На этой основе усиливается связь и переплетение государственного кредита и государственных финансов, образуется так называемый Государственный Кредит.

Государство предоставляет крупным банкам и промышленным предприятиям кредит из низкого процента, обеспечивая им высокие прибыли. Правительственные гарантии по частным кредитам возникают как следствие экономической и политической неустойчивости. Они выгодны финансовому капиталу. Эти гарантии влекут за собой увеличение бюджетных расходов, которые дополнительным бременем ложатся на население. По мере срачивания монополий с государством формируется сложный механизм централизованного контроля над кредитными операциями. В большинстве стран этот контроль осуществляется центральным банком совместно со специальными органами государственного надзора. Органической частью государственно-монополистического контроля над кредитом являются союзы банкиров. Таким образом, реальный контроль над кредитом находится в руках финансового капитала, который господствует в экономике. Государственно-монополистический капитализм вносит новые элементы в движение ссудного капитала от источников кредита к сферам его приложения. Кредитное регулирование экономики приобретает постоянный характер и переплетается с антициклическим регулированием и индикативным (рекомендательным) планированием. Используются такие приемы, как регулирование процентных ставок, их дифференциация в зависимости от вида, срока вклада и т.д. Применяются различные формы привлечения денежных накоплений и сбережений (разнообразные виды вкладов, продажа и покупка ценных бумаг, страхование). Для привлечения вкладчиков банки, помимо предоставления кредита, оказывают клиентам разнообразные услуги. Монополии извлекают выгоды даже из расширения круга потребностей населения. Для приобретения товаров длительного пользования, квартир, население вынуждено прибегать к кредиту, откладывая деньги, которые, аккумулируясь на счетах в банках, поступают в распоряжение финансового капитала. Вклад сбережений в банк нередко выступает как условие последующего предоставления целевого банковского кредита. При поддержке государства вовлекается дополнительный ссудный капитал, что увеличивает прибыли монополий.

В условиях НТР и развития международного экономического сотрудничества появились новые элементы финансового механизма, позволяющие использовать краткосрочные ссуды для долгосрочных кредитов. В интересах сильных (господствующих) монополий государство регулирует доступ на рынок ссудных капиталов, облегчая или затрудняя получение кредитов. Путем дифференциации процентных ставок за кредиты оно стимулирует преимущественное кредитование тех предприятий, деятельность которых соответствует общенациональным программам экономического развития.

С углублением международного разделения труда и интернационализации хозяйственных связей кредит выходит за рамки национальных государств; формируется международный рынок ссудных

капиталов, в частности рынок евродолларов и еврозаймов. В периоды валютных кризисов усиливается перемещение так называемых «блуждающих» краткосрочных ссудных капиталов из одних стран в другие в поисках наиболее прибыльных и менее рискованных сфер приложения.

Функциональные разновидности кредита

Как уже было отмечено, кредит имеет ряд разновидностей в зависимости от назначения, источников и сферы приложения. К основным из них относятся следующие: **кредит коммерческий** (о нем мы уже говорили), **кредит банковский**, который в свою очередь подразделяется на **кредит вексельный**, **кредит коммунальный**, **кредит потребительский**, **кредит сельскохозяйственный**, **кредит международный**. По скорости обращения ссудного капитала различают **кредит краткосрочный** и **кредит долгосрочный**, а также **кредит государственный** и **кредит частный**, **кредит ипотечный** и др. Рассмотрим некоторые особенности этих разновидностей кредита.

Кредит долгосрочный. Этот кредит предназначен для вложений в основной капитал для поддержания непрерывности воспроизводственного процесса (от 1 до 15 лет). Из форм долгосрочного кредитования наиболее типичной является покупка ценных бумаг корпораций – акций и облигаций. Держатель ценных бумаг выступает в качестве кредитора, а заемщиком – компания, осуществляющая эмиссию и продажу на рынке этих ценных бумаг. Эмиссия иногда достигает огромных размеров. В США после II мировой войны на эмиссию ценных бумаг приходилось около 30% всех ресурсов, использованных для финансирования валовых капиталовложений в американскую промышленность. Важной сферой долгосрочного кредита является жилищное строительство в форме покупки закладных (ипотек) под недвижимость. Государственный долг большинства стран в значительной части консолидирован, т.е. представлен облигациями и сертификатами с длительными сроками погашения. Так, свыше половины государственного долга США в 60-е годы составляли ценные бумаги сроком погашения более 1 года. Долгосрочными кредитами часто пользуются страховые монополии, которые приобретают весь облигационный выпуск, минуя продажу облигаций на рынке. Облигации и закладные выпускаются на весьма длительные сроки – 20-40 лет. При получении долгосрочного кредита предприятие принимает ряд обязательств, которые ставят его под контроль банка. Погашение кредита производится в течение всего срока действия договора равномерными полугодовыми или квартальными взносами. Для рынка долгосрочных кредитов характерна дифференциация заемщиков: крупные компании имеют свободный доступ ко всем формам долгосрочного кредита, включая банковские ссуды, эмиссию акций, облигационные займы. Мелкие же компании и фирмы в период напряжения на ссудном рынке лишаются источников кредитования, а в благоприятные времена вынуждены

выплачивать более высокий процент. В Японии в 80-х годах по этой причине было разорено несколько тысяч мелких фирм, и многие предприниматели кончали жизнь самоубийством.

Кредит краткосрочный предоставляется на срок не более 1 года и обслуживает кругооборот оборотного капитала. Наиболее широко он используется в сезонных отраслях промышленности и в торговле для приобретения сырья и в оптовой торговле. Мы уже об этом говорили раньше довольно подробно в разделе о коммерческом кредите.

Кредит потребительский: выступает обычно как кредит торговых предприятий в форме предоставления покупателю отсрочки платежа. Этот кредит, как правило, краткосрочный, но бывает и среднесрочный – до 3-х лет. Размер задолженности по потребительскому кредиту в развитых странах (особенно в США) неуклонно увеличивается. Сумма задолженностей потребителей в 70-х годах составила в США 124 млрд. долларов, а к 80 гг. увеличилась уже до 200 млрд. Из этой суммы свыше 4/5 составляли кредиты с рассрочкой платежа и около 1/5 кредита с разовым погашением. Ежегодно население США тратит на погашение кредита более 15 % личных доходов, остающихся после уплаты налогов. Кредит для погашения в рассрочку предоставляется для покупки автомобилей, стиральных машин, холодильников, мебели и других вещей. Кредит с разовым погашением предоставляется для оплаты медицинских услуг, внесения платы за обучение и т.д. Получатель кредита уплачивает банку 14-16% годовых и больше. Здесь процветает кредитная дискриминация. При неуплате кредита банк становится собственником кредитуемой покупки и продает ее с торгов.

Самый драконовский кредит – это *сельскохозяйственный кредит*. Он дается под залог земли и характеризуется высоким процентом. Это по существу ростовщический кредит. Он бывает краткосрочный, среднесрочный и долгосрочный – до нескольких десятков лет. Сельскохозяйственный кредит тесно переплетается с ипотечным кредитом. Его предоставляют ипотечные и специальные сельскохозяйственные банки, а также фирмы по снабжению сельскохозяйственных производителей различными услугами (сбыт, обеспечение элитными семенами, химическими удобрениями и т.п.). Через сельскохозяйственный кредит финансовый капитал подчиняет своему влиянию сельское хозяйство, он становится фактическим владельцем земли и получателем ренты. В Египте, Индии и других развивающихся странах сельскохозяйственный кредит вкладывается в гидротехнические мелиоративные сооружения и др.

Ипотечное кредитование

Наиболее активная деятельность в области кредитования принадлежит ипотечному кредиту.

Ипотека – это ссуда под залог недвижимости. Ипотека или ипотечный кредит существовал еще в древней Греции в 7-6 веках до нашей эры. При

рабовладельческом и феодальном строе ипотечный кредит представлял собой разновидность ростовщического кредита и носил в основном непроизводительный характер.

Уже в наше время ипотечные банки предоставляют долгосрочные ссуды на 10, 15, 25 и более лет под залог недвижимости – земель фермеров, земельные участки в городах, жилых зданий и др. строений. Основная форма это закладные листы. Ипотечный кредит способствует концентрации земельной собственности и сельскохозяйственного производства за счет разорения мелких фермеров. В США, например, в 20-30-х годах 91 тыс. ферм перешла в собственность банков и страховых компаний. Кризис 1929-33 гг. множество ипотечных банков привел к краху и с тех пор государство начало активно вмешиваться в сферу ипотечного кредитования. В ряде стран (США, Канаде, Германии, Италии, Испании и др.) были созданы государственные учреждения, с целью обеспечить стабильность ипотечного рынка в случае кризисов и иных потрясений. В 40-50-х годах ипотечный кредит претерпел существенные изменения. Расширились масштабы использования ипотечного кредита. Ипотечные ссуды идут в основном на строительство личных жилых домов, магазинов, складов, а также для расширения производственных фондов. В США из общей суммы ипотечного К. в 1975 г. лишь 6% составляли ссуды в сельском хозяйстве, тогда как ссуды в жилищное строительство составляли 60 %. Именно в эти годы был создан основной фонд индивидуальных жилых домов в окраинных районах крупных городов США.

В США в начале 80-х гг. коммерческие банки, ссудно-сберегательные ассоциации, сберегательные банки, страховые компании сосредоточили почти 82% всего несельскохозяйственного ипотечного кредита. Главная роль принадлежала ссудно-сберегательным ассоциациям (35,4 %), коммерческим банкам (19 %) и компаниям страхования жизни (12 %). В Великобритании ипотечный кредит и предоставление ссуд на строительство производят строительные и страховые общества, а также банки. Удельный вес страховых обществ в ссудах частным лицам на жилищное строительство составлял в те же годы свыше 50 %, а страховых компаний 20 %. В ФРГ ипотечный кредит сосредоточен в ипотечных, коммерческих и сберегательных банках, но ведущее положение, в отличие от других стран, продолжают занимать ипотечные банки. Во Франции ипотечный кредит предоставляют также банки и специальные кредитные учреждения, и страховые компании. В 80-90-е годы ипотечный кредит стал широко использоваться в производстве для обновления основного капитала. Так, в ФРГ появились специальные судостроительные ипотечные банки, выдающие кредит под строящиеся суда. В США строительство мощных газопроводов финансировалось посредством эмиссии специальных ипотечных облигаций. Такие крупнейшие компании, как «Тексас истерн трансмишн» и «Трансконтинентал газ» получали крупные ипотечные займы от ведущих страховых монополий и др. кредитно-финансовых учреждений. С одной стороны ипотека сглаживает острые углы

в развитии экономики, так как дает возможность в период трудных финансовых ситуаций продолжать строительство жилья, закупку сырья и реализации товаров, но с другой стороны закабальет население и разоряет мелкие фирмы и отдельных граждан. Общая задолженность населения США, например, по ипотечному кредиту под 1-4 квартирные дома составила в 1974 г. 410,3 млрд. долларов, ипотечная задолженность фермеров – 42,9 млрд. долларов.

Реформирование мировой кредитной системы

Следует отметить, что кредитная система в мире развивалась достаточно быстро и претерпела ряд реформ. *Кредитная реформа* - это совокупность государственных актов, направленных на изменение форм кредита и методов кредитования, структуры кредитной системы, действующей в той или иной стране. Реформы кредитной системы имели место в России в 1860 г., в Великобритании в 1844 г., в США в 1913 г. Затем в 1945 г. после 2-й мировой войны кредитная реформа захватила почти все развитые страны капитализма. В результате реформ, например, в Италии и Франции, были национализированы не только эмиссионные банки, но и отдельные коммерческие банки, и многие другие коммерческие кредитные учреждения. В Германии доля государственного кредита превысила 50 % всех активов.

В результате реформ к концу 80-х годов произошла существенная концентрация банковского капитала, и он превратился в важный инструмент экономической политики. В развивающихся странах реформы кредитной системы также привели к созданию национальных кредитных систем. В Египте, Сирии, Замбии, Ливии, Гвинее, Танзании, Алжире и других странах кредитные реформы носили антиимпериалистический характер. В этих странах были национализированы наиболее крупные иностранные банки. В некоторых развивающихся странах кредитные реформы также приобретают характер демократических преобразований: правительства проводят политику огосударствления кредитных систем путем национализации не только крупных коммерческих банков, но и мелких учреждений. Так в Египте в 1961 г. были национализированы все частные банки и страховые компании. То же в Сирии в 1963 г.; в Индии в 70-х гг. проведена национализация 14 крупнейших коммерческих банков, а в мае 1971 г. 42 частных страховых компаний из 106 действующих.

Реформы кредитной системы в развивающихся странах также вносят изменения в формы и методы кредитования. Широкое распространение в некоторых странах получили кредиты для развития национальных корпораций, распространились льготные кредиты. В Индии национализация банков дала возможность осуществить программу льготного кредитования мероприятий по развитию отсталых районов страны. Процентные ставки льготных кредитов были установлены на уровне 6 % вместо 12 %, срок

погашения увеличился до 15-20 лет вместо 10-15 лет, при этом льготный период погашения увеличен с 3 до 5 лет.

В 80-90-х годах кредитные отношения пронизывают всю экономическую систему капитализма, как внутри отдельных стран, так и на международном уровне. Кредитная система обеспечивает функционирование механизма накопления денежного капитала и превращается в кредитно-денежную систему, способствующую и регулирующую функциональную направленность капитала на расширение производства. С ростом капитала на предприятиях растет концентрация производства, совершенствуется техника, финансируются НИОКР. Одновременно совершенствуются и формы кредитного механизма. В США, например, кредитная система к началу 90-х годов имела следующий вид (см. табл. 10).

Таблица 10

Структура кредитной системы США в 1998 г.

	Сумма активов	
	млрд. долл.	% к итогу
Всего:	1809	100
в том числе:		
Федеральные резервные банки	89	4.9
Коммерческие банки	640	35.4
Инвестиционные банки	16	0.9
Взаимно-сберегательные банки	89	4.9
Ссудно-сберегательные ассоциации	206	11.4
Компании страхования жизни	222	12.3
Компании страхования имущества	58	3.2
Государственные страховые и пенсионные фонды	93	5.1
Частные пенсионные фонды	100	5.5
Инвестиционные компании (тресты)	100	5.5
Компании потребительского кредита	60	3.3
Прочие	117	6.5

Кредитная политика государств, международное кредитование

По мере развития кредитно-финансовой системы появляется четко ориентированная кредитная политика государств. *Кредитная политика* – это система мероприятий в кредитно-денежной сфере, осуществляемая центральным банком и государством и направленная на достижение определенных экономических и политических целей. С помощью кредитной

политики государство пытается смягчить противоречия, ослабить периодически возникающие кризисы перепроизводства, ограничить инфляцию, обеспечить выравнивание платежного баланса и т.п. В большинстве стран мира центральные банки регулярно осуществляют различные мероприятия, направленные на ограничение или стимулирование кредитных операций банковской системы страны. Большое влияние при этом играют заемные операции министерства финансов.

После 2-й мировой войны центральными банками многих стран наиболее широко применяется так называемый *компенсационный принцип* кредитной политики. Он заключается в сочетании и последовательном использовании на различных этапах развертывания экономических циклов двух противоположных типов кредитной политики: *кредитной рестрикции* (т.е. ограничения кредитов) и *кредитной экспансии* (т.е. стимулирования кредитов). Политика кредитной рестрикции (или как ее называют – политика «дорогих денег») применяется, как правило, в условиях подъема и роста хозяйственной активности. Она имеет целью затруднить использование кредита и затормозить промышленный бум, грозящий «перегревом конъюнктуры» и перепроизводством товаров. Напротив, политика кредитной экспансии («дешевых денег») направлена на стимулирование кредитных операций банковской системы в расчете на то, что более льготные условия кредитования будут способствовать хозяйственному оживлению и росту производства. Современные центральные банки располагают арсеналом методов воздействия на операции кредитной системы. К числу наиболее распространенных относятся: изменение величины учетного процента, операции на открытом рынке, изменение нормы обязательных резервов банковской системы, а также разнообразные выборочные (селективные) способы регулирования отдельных видов кредита. Политика варьирования учетного процента является наиболее широко и давно используемым средством кредитной политики. Повышение учетного процента затрудняет для коммерческих банков получение кредитов центрального банка в форме переучета векселей и др. кредитных обязательств, а это, в свою очередь, ограничивает сферу операций банков с клиентурой.

В периоды валютного кризиса, когда страна испытывает валютные затруднения, центральный банк проводит политику «вздувания» процента с целью привлечения иностранного капитала и ускорения процесса выравнивания платежного баланса. Типичной в этом отношении является политика Банка Англии, который в периоды обострения валютных трудностей и особенно большого давления на фунт стерлингов резко повышает учетную ставку с 5-7 % до 6.5-8 %. Такая же политика проводится центральными банками Франции, Швейцарии и другими странами.

Эффективным способом являются также операции на открытом рынке. Он состоит в покупке и продаже центральным банком страны ценных бумаг (часто на аукционах), а также некоторых видов особо надежных частных обязательств – банковских акцептов, соло-векселей крупных промышленных

компаний и т.п. Объем операций на открытом рынке влияет на размеры свободных ресурсов банковской системы, используемых для кредитных операций. В случае продажи центральным банком ценных бумаг соответствующие суммы денежных средств списываются со счетов коммерческих банков. Это снижает их возможности предоставлять дополнительные кредиты. И, напротив, покупка центральным банком ценных бумаг ведет к появлению у коммерческих банков дополнительных ресурсов и расширяет тем самым возможности кредитной экспансии. Операции на открытом рынке в более широких масштабах проводятся обычно в странах, обремененных крупным государственным долгом и при наличии развитого рынка государственных облигаций (США, Канада, Великобритания). В меньших размерах они осуществляются в Германии, в Скандинавских странах, в Азии и Латинской Америке.

Важным методом кредитной политики является установление и периодические изменения норм обязательных резервов, которые коммерческие банки обязаны хранить на счетах центрального банка в качестве обеспечения своих обязательств по депозитам. Например, в США в 60-70-е годы были установлены следующие пределы резервов – минимум от 10 до 22 % для вкладов до востребования и от 3 до 6 % для срочных вкладов. Сейчас фактически в США 12-17 % для вкладов до востребования и 3-5 % для срочных вкладов. В банках Беларуси и в Российских банках резервы на счетах Центральных банков также находятся в таких пределах и меняются в зависимости от конъюнктуры рефинансирования. В США, например, с 1950 по 1972 гг. норма обязательных резервов изменялась 12 раз. За годы с 1985 по 1995 гг. они также изменялись не менее десятка раз. В России и Беларуси этот метод применялся неоднократно для сокращения количества коммерческих банков, которые не пользовались доверием государства. Иначе, если банк терпит крах, центробанку необходимо выделять суммы страховых денег и расплачиваться с вкладчиками за счет бюджета. По срочным и сберегательным вкладам это орудие кредитного контроля применяется примерно на половину раз реже.

В отдельных, наиболее сложных ситуациях кредитная политика осуществляется более жесткими административными мерами: это установление предельного лимита учетных операций для коммерческих банков и других кредитных учреждений, регламентация условий потребительского кредита (размер первоначального взноса, сроки, возможность наращивания депозита за счет процента) и прочее. Кредитная политика государств связана также с политикой влияния на курс национальной, региональной и мировой валют в границах своего государства.

В экономической литературе советского периода почти все этапы и методы кредитной политики расценивались как механизм ограбления трудящихся масс в пользу так называемых империалистов. Однако практика последних лет показала, что более циничного грабежа населения, чем в

бывшем СССР и современных пост социалистических странах со стороны государства в истории XX века, наверное, найти трудно.

Следует также отметить, что тяжелые последствия экономического кризиса усугубляются еще тем, что в управлении экономикой и главным образом финансовой сферой очень часто оказываются люди некомпетентные и не чистые на руку.

Например, после 2-й мировой войны центральные банки США, стран разрушенной Европы использовали кредитную политику для смягчения валютного кризиса, замедления роста внутренних цен, борьбы с инфляцией, предотвращения утечки капиталов за рубеж, поддержания курса своей валюты и т.п. Особенно широко такую кредитную политику применяли США и Великобритания. США, например, путем кредитной политики почти полностью погасили инфляцию, подняли авторитет доллара, почти ликвидировали безработицу и помогли Европе возродить свою экономику. В то же время миллиарды нефтедолларов из СССР поступали американским и канадским фермерам за пшеницу и кукурузу, поддерживая их высокий производственный потенциал, в то время как собственное сельское хозяйство разрушалось без средств для развития производственной базы. Такую же примерно кредитную политику в настоящее время проводит и Россия, влезая в долги по уши и разваливая тем самым свою экономику. Дело в том, что такая кредитная политика позволяет чиновникам становиться олигархами, накапливая огромные капиталы в иностранных банках за счет бедствий народа.

К разновидности кредитной политики относится *кредитная блокада*. Кредитная блокада – это отказ государства или международной финансовой организации предоставить кредиты той или иной стране или группе стран. Кредитная блокада это одна из наиболее жестких форм кредитной дискриминации и является экономической и политической мерой давления. Блокада осуществляется на основе правительственных решений, часто конфидициальных, скрытых путем запрета частным банкам давать кредиты фирмам провинившихся государств. Кредитная блокада была предпринята против Советского государства после Генуэзской конференции (1922 г.), когда оно отказалось признать долги и обязательства царского правительства; после 2-й мировой войны против стран социалистического лагеря, отказ контролируемого США Международного банка реконструкции и развития предоставить кредиты Чехословакии и Польше в 1947 г., хотя эти страны как жертвы фашистской агрессии имели право на получение займа из средств этой международной организации в первую очередь. В 1970 г. после прихода к власти С. Альенде в Чили эта страна была лишена кредитной помощи со стороны международных кредитно-финансовых организаций. Подобное имеет место и с нашей страной на данном отрезке времени.

Большое значение в кредитной политике государств имеет *международный кредит*. Это форма движения ссудного капитала в сфере международных экономических отношений, связанная с предоставлением

валютных и товарных ресурсов на условиях возвратности, срочности и уплаты процентов. В качестве кредиторов и заемщиков выступают банки, монополии, частные капиталисты, государственные учреждения, правительства, а также международные и региональные организации. Кредит способствует интернационализации производства и обмена, образованию мирового рынка, служит средством повышения конкурентоспособности товаров наиболее развитых стран, финансирует различные конфликтные ситуации в мире и т.п.

Наиболее широкое распространение международный кредит получил после 1-й мировой войны и стал одной из отличительных особенностей так называемой эпохи империализма в форме «вывоза капитала», однако после 2-й мировой войны почти монопольным международным кредитором стали США, которые вначале (до 50-х гг.) предоставляли помощь в формах, не связанных с предоставлением кредита (например, Ленд-лиз). За первые 5 лет после войны сумма правительственных кредитов и помощи США (включая поставки по «плану Маршала») другим странам составила 30.2 млрд. долларов. Самым крупным был кредит США Великобритании в 1945 г. (3750 млн. долларов), условия которого дали возможность американскому капиталу прочно утвердиться в странах стерлинговой зоны. Позже страны Европы (Великобритания и Германия) сами превратились из заинтересованных в кредиторах. В условиях топливно-энергетического кризиса 70-х годов страны-производители нефти (ОПЕК) стали выступать в роли кредиторов развитых стран, у которых усилилась неустойчивость платежных балансов.

Международный кредит выступает в самых разнообразных формах. Их можно классифицировать по нескольким главным признакам, характеризующим отдельные стороны. В зависимости от объекта кредитования различают товарные кредиты, предоставляемые в основном экспортерами своим покупателям, и финансовые кредиты, предоставляемые банками. В зависимости от того, кто выступает в качестве кредитора, различают: 1. Частные кредиты, предоставляемые фирмами, банками и брокерами (посредниками). 2. Правительственные. 3. Кредиты, предоставляемые международными финансовыми организациями, как например, Международным банком реконструкции и развития (МБРР), Международным валютным фондом (МВФ), Межамериканским банком развития, Азиатским банком развития, Африканским банком развития и др. Кредиты эти также делятся на краткосрочные – до 1 года, среднесрочные – 1-5 лет и долгосрочные – свыше 5 или 7 лет. Условия международных кредитов зависят от состояния международного рынка капиталов, соотношения экономических и политических сил на международной арене.

Новым явлением в области международного кредита стало удлинение сроков фирменных кредитов до 7-8 лет, а также создание специальной системы долгосрочного кредитования экспорта машин и оборудования, включая кредиты по лизингу (аренда оборудования). С этой целью в ряде стран были проведены реформы кредитования экспорта.

Стоимость кредита выражается в годовых процентах путем сопоставления всех расходов, связанных с получением кредита, и суммы кредита, фактически использованной в течение года. Сверх основной процентной ставки взимаются еще банковские комиссионные, а также скрытые формы вознаграждения. Например, завышается цена товаров, проданных в кредит; часто банки требуют дополнительных гарантий, страхования кредитного риска, а также принудительного депонирования денег в определенном размере от суммы кредита. Стоимость кредита зависит от его срока, формы, обеспечения, от гарантий и явных или тайных интересов кредитора. Существенное влияние на стоимость кредита оказывает уровень инфляции, девальвация, ревальвация валют. Наиболее дорогим является фирменный и частный кредит. Наиболее дешевым – государственный кредит, так как последний может покрываться за счет государственного бюджета. Кредиты международных финансовых организаций также относятся к дешевым, так как могут покрываться из специальных резервных фондов (МВФ).

В настоящее время в международных кредитных отношениях роль государственных структур неизмеримо возросла. Нередко государство субсидирует банки с целью снижения взимаемого с заемщиков процента или списания долга (так называемая бонификация). Государство также берет на себя функцию страхования риска неуплаты долга в срок импортером или должником. Для этого создаются государственные или полугосударственные организации («ДГЭК» в Великобритании, «КОФАСЕ» во Франции, «Гермес» в ФРГ или частные «Тройарбайт» в ФРГ) Фирмы и банки платят за гарантии определенный процент – от 1 до 2 и более процентов, которые перекладывают на получателя кредита, увеличивая его стоимость. При несостоятельности должников (дефолт) или при непогашении кредита в срок страховые организации возмещают кредиторам определенные суммы. Тем самым убытки монополий, связанные с завоеванием внешних рынков (в том числе, когда компании вынуждены применять демпинговые цены), перекладываются на налогоплательщиков и покрываются через государственный бюджет, а также за счет высоких ставок страховых премий, перелагаемых на развивающиеся страны.

Для поощрения экспансии монополий на внешних рынках созданы специальные государственные или полугосударственные экспортно-импортные банки, которые осуществляют кредитование и страхование главным образом внешнеторговые операции. В США, например, эту функцию выполняет Ассоциация страхования экспортных кредитов – самостоятельно до 150000 долларов по коммерческим рискам и совместно с Экспортно-импортным банком сверх указанной суммы. Они берут на себя полную ответственность за возмещение ущерба в связи с политическим риском. Такие же банки созданы в Японии (Экспортно-импортный банк), во Франции (Банк франсэз дю коммерс экстерьер), в ФРГ (Аусфур кредит гезельшафт) и в других странах. Попыткой унифицировать условия

экспортных кредитов явилось создание Бернского Союза (Союз страхователей международного кредита). Он объединил 29 страховых компаний из 23 стран. С 1969 г. по инициативе Великобритании разрабатывается единая политика в области финансирования и страхования экспортных кредитов в рамках Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). В странах ЕС практикуется система консультаций с целью согласования экспортных кредитов.

Финансы, краткий экскурс в теорию

Под мировой финансовой системой (МФС) подразумевается совокупность денежных (валютных) отношений, охватывающая национальные и региональные денежно-кредитные системы в мировом хозяйстве. МФС сложилась с образованием мирового капиталистического рынка. Она отражает структуру и состояние экономических, политических и других связей между странами и, в конечном счете, уровень развития производительных сил мирового хозяйства.

Начиная тему о финансах и их роли в развитии мирового хозяйства, следует кратко коснуться тех основных теоретических постулатов, на которых базировались представления и поступки людей в области политической экономии от «недалекой древности» до наших дней. Первым из них называют *меркантилизм* – направление экономической мысли, разработанное европейскими учеными, подчеркивавшими важность товарного характера производства (Томас Ман, 1571-1641; Чарльз Давенант, 1656-1714; Жан Батист Колберт, 1619-1683 и др.) Меркантилисты придерживались статической модели развития мира, который с их точки зрения располагал лишь ограниченным богатством. Поэтому богатство одной страны могло быть увеличено только за счет обнищания другой, т.е. только за счет перераспределения богатства. Меркантилисты ассоциировали богатство страны с количеством серебра и золота, которым она располагала, а государство для укрепления своих позиций должно было следовать следующим правилам:

- поддерживать положительный торговый баланс – вывозить товаров больше, чем ввозить, поскольку это обеспечивает приток в страну золота в качестве платежей и это, в свою очередь, позволит увеличить внутренние расходы, производство и занятость;

- в целях обеспечения положительного торгового сальдо регулировать тарифы, квоты и др. механизмы торговой политики;

- запретить или строго ограничить вывоз сырья и разрешить беспошлинный импорт сырья, которое не добывается внутри страны, что позволит аккумулировать запасы золота и держать низкими экспортные цены на готовую продукцию;

- запретить всякую торговлю колоний со странами кроме метрополии, которая единственная может перепродавать колониальные товары за рубеж; запретить колониям производить готовые товары.

Наиболее типичные примеры внешнеторговой политики периода меркантилизма содержатся в истории Британской империи. Во время царствования королевы Елизаветы в 1565-1566 гг. был одобрен и принят закон запрещающий экспорт живых овец. За первое нарушение отрубали левую руку, за второе нарушение – смерть. При Карле II в 1660-1685 гг. запрещалось вывозить шерсть. По английскому навигационному акту 1651-1660 гг. все товары из колоний должны были быть сначала привезены в Англию, а затем перегружались в английские корабли и как истинно английский товар отправлялся покупателю. США и сейчас запрещает иностранным судам перевозить товары между своими портами. Россия запрещает иностранным самолетам перевозить пассажиров и грузы между своими аэропортами – отголоски меркантилизма.

Первым бросил вызов меркантилистам английский экономист Дэвид Хьюм (1711-1776 гг.), который разработал механизм взаимодействия «цен-золота-потоков». Он поставил под вопрос положение меркантилистов, что страны могут до бесконечности наращивать количество имеющегося у них золота и что это не повлияет на их международную конкурентоспособность. Он обратил внимание на то, что приток золота в результате поддержания положительного сальдо торгового баланса увеличит предложение денег внутри страны и приведет к росту зарплаты и цен. В результате роста цен конкурентоспособность страны упадет. Напротив, отток золота из страны приведет к падению цен и зарплаты и повысит конкурентоспособность страны. Следовательно, страна не может постоянно поддерживать положительное сальдо торгового баланса, так как внутриэкономические факторы будут препятствовать этому. Движение золота между странами как раз и является механизмом тонкой настройки национальных экономик, в результате чего размер экспорта будет стремиться сравняться с объемами импорта и торговое сальдо окажется равным 0.

Эта концепция основывалась на следующих допущениях: наличии прямой связи между количеством денег в обращении и уровнем цен (позже эта зависимость получит название количественной теории денег); полной занятости в каждой из стран; спрос на торгуемые товары эластичен по цене (рост цен приводит к сокращению расходов на торгуемые товары и наоборот); существует ситуация чистой конкуренции на рынке как товаров, так и факторов производства (земля); национальные валюты свободно обратимы в золото и обратно (позже это будет названо «золотым стандартом»). При соблюдении этих условий уравнивание торгового баланса происходит автоматически. И, тем не менее, меркантилисты первыми обосновали стройную теорию международной торговли. Повторим: они считали, что богатство стран зависит от количества золота и серебра, которым они располагают, и полагали, что государство обязательно должно:

вывозить товаров больше, чем ввозить; регулировать внешнюю торговлю для увеличения экспорта и сокращения импорта; запретить или строго ограничить вывоз сырья и разрешить беспошлинный импорт сырья. Предвестники классической школы экономики впервые показали прямую взаимосвязь внешней торговли с внутриэкономическим развитием стран.

Следующий сильный удар по меркантилизму нанесли экономисты классической школы. Приведу здесь удачную цитату А. Киреева из А. С. Пушкина: «Евгений Онегин, который жил в расцвет популярности классической школы экономики, не только терзал Татьяну, но и изучал экономику

«Бранил Гомера, Феокрита;
зато читал Адама Смита
И был глубокий эконом,
То есть умел судить о том,
Как государство богатеет,
И чем живет, и почему
Не нужно золота ему,
Когда простой продукт имеет».

Главным из экономистов, бросивших вызов меркантилизму, был Адам Смит. Адам Смит (1723-1790) - основатель классической школы экономической мысли был во многом первопроходцем. Он родился в маленьком шотландском городке, где в те времена в качестве денег для местных платежей использовались гвозди. В возрасте четырех лет его сначала похитили, а затем бросили цыгане. Несмотря на жизненные перипетии, он закончил Оксфордский университет.

В 1751-1764 гг. Адам Смит преподавал логику и философию морали в университете Глазго. В 1759 гг. выпустил первую большую работу «Теория нравственных чувств», которая сразу привлекла внимание общественности. В 1776 г. был издан его основной научный труд «Исследование о природе и причинах богатства народов» Уже в названии первой главы —«О разделении труда» – Смит смело ввел новое понятие, ставшее позднее ключевым во всей теории международной экономики. Он зло высмеял меркантилистов за боязнь внешней торговли и заложил основы ее теории. «Основное правило каждого благоразумного главы семьи состоит в том, чтобы не пытаться изготавливать дома такие предметы, изготовление которых обойдется дороже, чем при покупке их на стороне: портной покупает сапоги у сапожника, а сапожник одежду у портного. Так должно поступать и государство.

А. Смит четко сформулировал, что благосостояние наций зависит не столько от количества накопленного ими золота, сколько от способности производить конечные товары и услуги. Поэтому основная задача состоит не в приобретении золота, а в развитии производства и разделении труда и его кооперации. Наилучшим образом это может быть достигнуто в условиях,

когда производители экономически абсолютно свободны и могут самостоятельно в рамках существующих законов выбирать род своих занятий. Такая политика получила название «лэссэ-фэр» - политика невмешательства государства в экономику и свобода конкуренции. А. Смит выдвинул теорию «абсолютных преимуществ», которую затем развил Дэвид Рикардо (1772-1823) в теорию «сравнительных преимуществ»: если страны специализируются на производстве тех товаров, которые они могут производить с относительно более низкими издержками по сравнению с другими странами, то торговля будет взаимовыгодной для обеих стран, независимо от того, является ли производство в одной из них абсолютно более эффективным, чем в другой. Это одинаково справедливо для любых двух стран и для любых двух товаров, поскольку сравнительное преимущество зависит только от соотношения производительности труда в каждой из стран.

Таким образом, и меркантилисты и их критики способствовали развитию теории денег. Одной из наиболее стойких явилась так называемая «количественная теория денег». В советской экономической литературе она называлась буржуазной теорией, отрицающей трудовую теорию стоимости и внутреннюю стоимость драгоценных металлов. Стоимость денег и соответственно уровень товарных цен количественная теория денег объясняет изменениями количества денег: чем больше денег в обращении, тем цены выше, и наоборот.

Количественную теорию денег защищал Дэвид Рикардо, который в отличие от других ее сторонников, развивал трудовую теорию стоимости и признавал, что стоимость золота и серебра, точно также как и стоимость любых других товаров определяется количеством труда, необходимого для их производства и доставки. Однако наряду с этим правильным взглядом он утверждал, будто стоимость денег, как металлических, так и бумажных, определяется их количеством в обращении и что это увеличение может привести к тому, что стоимость золотых денег в обращении понизится по сравнению с внутренней стоимостью заключенного в них металла. Таким образом, по мнению Рикардо, рост денежной массы в обращении ведет к обесцениванию не только бумажных, но и металлических денег. Маркс по этому поводу справедливо заметил, что в этом вопросе Рикардо сворачивает с правильного пути, забывая о том, что стоимость драгоценных металлов складывается в процессе производства в зависимости от количества затраченного на них труда, а добыча золота, как известно, связана с огромными затратами труда.

Следует, однако, отметить, что в условиях современного капитализма количественная теория денег встретила самое широкое признание. Представители широких деловых кругов Запада довольно единодушно рассматривают ее как руководство для государственно-монополистического вмешательства в экономику, для воздействия на денежное обращение и на самое движение капиталистического цикла. Молодой государственно-

монополистический капитализм в некоторых странах мира, в том числе СНГ, именно в регулировании денежной массы усматривает способ воздействия на уровень товарных цен и на состояние хозяйственной активности. Методы этого воздействия разработал Джон Мейнард Кейнс (1883-1946).

«Д. Кейнса считают Великим английским экономистом – основателем современной макроэкономики. Сын известного английского экономиста, он получил образование в Итонском и Кембриджском университетах. В числе его учителей были выдающиеся экономисты Кембриджской школы Альфред Маршалл и Артур Пигу. В 1935 г. Бернард Шоу получил от Кейнса письмо, в котором он писал: «Мне кажется, что я пишу книгу по экономической теории, которая в значительной мере революционизирует то, как мир думает об экономических проблемах». Этой книгой, которая действительно потрясла научный мир, стала «Общая теория занятости, процента и денег» (“The general Theory of Employment, Interest and Money”). Кейнс разработал макроэкономическую систему исследований, которая содержит ряд положений, широко используемых международной экономикой: метод анализа взаимосвязи между национальным доходом, сбережениями и накоплениями; концепцию совокупного спроса и совокупного предложения; идею управляемости макроэкономическими процессами со стороны государства. Кейнс был не только теоретиком. Свои концепции он проверял на жизненном опыте: спекулировал на бирже акциями, валютой и товарами, в результате нажил 2 млн. долларов личного состояния. Д. Кейнс служил зам. министра финансов Великобритании, был директором Английского банка, главным представителем министерства финансов на Парижской мировой конференции по результатам I мировой войны, редактировал «Экономический журнал». Кейнс был женат на прима-балерине русского императорского балета Лидии Лопокковой, для которой организовал балетную труппу и построил Театр искусств в Кембридже» (А.Киреев, 1998).

Д. Кейнс заложил основу регулирования современной макроэкономики, в том числе международной экономики, поставил в числе прочих актуальных и по сей день вопрос о степени государственного вмешательства в экономическое развитие. Он стал одним из идеологов и авторов статей соглашения (устава) так называемых Бреттон-Вудских институтов (МВФ и Мирового банка), созданных в последние военные годы для целей межгосударственного регулирования и по сей день являющихся ключевыми международными экономическими организациями, о которых речь пойдет позже.

Под воздействием объективных условий и в немалой степени под влиянием теорий Кейнса, к середине XX века постепенно возникло понимание того, что мировое хозяйство не в состоянии стабильно функционировать без каких-то общих для всех стран механизмов координации и управления. На микроуровне фирмы на основе интеграции и вовлечения предприятий на иностранных территориях стали перерастать в транснациональные корпорации (ТНК). Одновременно на макроуровне

возникла система межгосударственных финансовых организаций, призванных координировать экономическую деятельность на региональном и мирохозяйственном уровнях. Формирование мировой кредитно-финансовой инфраструктуры нового типа было инициировано разрушением в 50-е годы колониальной системы и, наконец, крахом на рубеже 90-х годов мировой социалистической системы. Таким образом, во второй половине XX столетия возникли беспрецедентные предпосылки для нового уровня экономической открытости в отношениях между практически всеми странами мира. Рыночная экономика переходит в качественно новое состояние, становится международной, всемирной. Этому способствовали ростки новой адекватной системы межнациональных и наднациональных, межгосударственных и надгосударственных механизмов международного регулирования в целях обеспечения сбалансированности и стабильности экономического развития. Важнейшей составной частью такой системы должна была стать самостоятельная международная финансовая сфера, не связанная с обслуживанием ни международного движения товаров, ни движения факторов производства.

Смыкаясь с международной кредитной системой, она превращается, как мы увидим ниже, в единую кредитно-финансовую мировую систему, управляющую процессами перерастания мирового хозяйства во всемирное хозяйство в глобальном масштабе.

Монетаризм; золотомонетный стандарт

А сейчас вернемся назад к меркантилизму, так как последний является отцом монетаризма, играющего роль своеобразной финансовой идеологии, вполне уживающейся с современными финансовыми механизмами в экономической жизни современного мирового хозяйства.

Ранний меркантилизм (16 век) К. Маркс назвал монетарной системой, так как его представители еще смутно понимали даже непосредственную связь между торговлей и денежным обращением. По образной характеристике Ф. Энгельса, «нации стояли друг против друга, как скряги, обхватив обеими руками дорогой им денежный мешок, с завистью и подозрительностью озираясь на своих соседей». Политика монетаризма тормозила развитие международной торговли.

Если ранние монетаристы отождествляли богатство с золотом (деньгами) и сводили функции денег к средству накопления, то представители позднего монетаризма под богатством стали понимать избыток продуктов, который должен на внешнем рынке превратиться в деньги и видели в деньгах не только средство накопления, но и средство обращения. Вместе с тем, отстаивая посредническую торговлю, они были сторонниками обращения денег по формуле $D - T - D'$ и по существу трактовали деньги как капитал. Отождествляя богатство с деньгами, монетаристы игнорировали проблему стоимости товара и подменяли ее

менной стоимостью. Позднее монетаристы стали родоначальниками количественной теории денег.

Монетаризм происходит от слова «монета» – денежный знак, изготовленный из металла (золото, серебро, медь, медных сплавов; в новейшее время – сплавы меди, никеля, алюминия) – средство обращения и платежа. Первый монетный двор был учрежден в Риме при храме Юноны-Монеты (лат. Juno-Moneta), отсюда и термин – Монета. Первоначально металлические деньги имели вид слитков различной формы (прямоугольная, овальная и др.), что затрудняло их обращение. Постепенно перешли к чеканке монеты круглой формы, как наиболее удобной. В монете различают лицевую часть (аверс) и обратную сторону (реверс) и обрез (гурт). Монеты почти одновременно появились в Малоазийском государстве Лидия (8 и 7 век до н.э.) и в древней Греции на острове Эгина (7 в. до н.э.). В средние века в Европе и на Руси собственная чеканка возникла в 9-10 вв. Национальные монеты постепенно вытеснили из обращения римские и византийские, а также арабские монеты и подражания им.

С образованием единого национального русского государства (начало 16 века) сложилась единая монетная система. По реформе 1534 г. началась чеканка общегосударственной монеты – копейки. Качество и вес металла в монете удостоверялись государством (государственным штемпелем). Выпуск монет являлся исключительно правом суверенной власти. Нарушение монетного права (регалии) сурово карается как тягчайшее преступление. Некоторые монеты обращались далеко за пределами национального государства, такие как римские серебряные монеты, арабские дирхемы и др. Законное отклонение веса при чеканке – ремедиум; относительная стоимость металла монет друг к другу – рацио.

В СССР первая монета была отчеканена в 1921г. В 1965 г. отчеканен памятный рубль – 20 лет победы в Великой отечественной войне; в 1967 г. – 50 лет Великой Октябрьской революции; в 1970 – 100 лет В. И. Ленину; в 1975 г. – 30 лет победы в ВОВ. О золотых монетах сведений нет, хотя они чеканились и продавались по номиналу избранным.

Монетные конвенции – соглашения между государствами о стандартизации веса и пробы монет и их взаимном приеме: Австро-Южно-Германская конвенция 1753-1837 гг.; Северо-Германские 1836, 1838 гг.; Австро-Германская 1857 г.; Латинский монетный союз 1865-1926 гг.; Скандинавский монетный союз 1872-1924 гг. Однако, в 1924-1928 гг. в связи с I мировой войной, крахом Золотого стандарта и переходом на бумажные деньги, монетные конвенции и союзы постепенно исчезли. В бытность обращения полноценных монетных денег (золото и серебро) соблюдался монетный паритет: 1. Законодательно установленное содержание валютного металла в монете; 2. Соотношение денежных единиц различных стран в соответствии с количеством законодательно установленного в монетах чистого золота (серебра). Например: до I мировой войны американский доллар содержал 1,50463 грамм чистого золота, а английский фунт

стерлингов – 7,322382 г чистого золота. Монетный паритет фунта стерлингов к доллару составлял, таким образом, 4,86656. При обращении полноценных монет и размене банкнот на золото Монетный паритет являлся основой, на которой складывался валютный курс. Валютный курс колебался вокруг Монетного паритета в зависимости от спроса и предложения на валюту данной страны. В условиях обращения неразменных на золото банкнот (как наши рубли) понятие «Монетный паритет» практически потеряло экономическое значение.

В начале XX века Международная кредитно-финансовая система (МКФС) достигла высшей ступени своего развития. В главных капиталистических странах утвердился золотомонетный стандарт, являющийся наиболее устойчивой базой денежного обращения.

Золотомонетный стандарт – это золотой *монометаллизм* (денежная система), при котором роль всеобщего эквивалента играет золото, а в обращении функционируют золотые монеты или денежные знаки, разменные на золото. Система золотого монометаллизма была установлена в Великобритании еще в конце 18 века, но широкое распространение в мире она получила лишь в последней четверти 19 века: в Германии в 1871-1873 гг.; во Франции в 1878 г.; в США в 1873 г.; в Японии в 1897 г. В России эта система окончательно сложилась после денежной реформы 1895-1897 гг.

Золотой стандарт существовал в различных формах: золотомонетный, золотослитковый и золотодевизный. Для первого характерно свободное обращение золотых монет и выполнение золотом всех функций денег. Чеканка полноценных денег при определенном и неизменном содержании денежной единицы обеспечивало свободный стихийный приток золота из сокровищ в обращение при потребности людей в деньгах. Золото свободно ввозилось, что обеспечивало его функционирование в качестве мировых денег, а также устойчивость курса национальной валюты данной страны.

Общий кризис капитализма подорвал систему золотого стандарта. Во всех странах кроме США, участвовавших в I мировой войне 1914-1918 гг., был прекращен размен банкнот на золотые монеты и запрещен его свободный вывоз, широко стала применяться эмиссия бумажных денег.

В 1924-1928 гг. в ряде европейских стран были введены новые формы Золотого стандарта. Золотослитковый стандарт, при котором банкноты подлежали размену только на золото в слитках. При этом разменивались только слитки определенного веса и пробы. В Великобритании нужно было предъявить к обмену банкноты на сумму не менее 1700 фунтов стерлингов, что соответствовало слитку весом в 12,4 кг. Во Франции – на сумму не менее 215 тыс. франков, соответственно слиток золота весом 12,7 кг. Это способствовало концентрации золота в руках центральных эмиссионных банков. При золотодевизном стандарте – прямой обмен отсутствует, обмен только косвенный – через обмен на валюту той страны, в которой действует размен ее на золотые слитки. В годы кризиса 1929-1933 гг. золотой стандарт

был отменен сначала в Великобритании, затем в Японии в 1931г.; в США в 1933; во Франции и др. в 1934-1936 гг.

Свободное движение капиталов и золота между странами обеспечивало стихийное регулирование платежных балансов и валютных курсов. Сформировавшаяся в капиталистических странах обширная сеть крупных банков, тесно связанных друг с другом, стала той системой, которая, обслуживая внутренние рынки и, осуществляя международные расчеты, соединила различные рынки капиталов и обеспечила развитие международного кредита.

Однотипность денежной базы (Золотого стандарта) и размена кредитных и бумажных денег на золото, а также кредитной базы (сети взаимосвязанных банков), способствовали объединению национальных рынков в единый мировой рынок с единой мировой валютной системой. Однако в период общего, в том числе и валютного кризиса 30-х годов произошли существенные изменения, главным образом из-за краха Золотого стандарта. Кризис продолжал развиваться и после II мировой войны и образования мировой системы социализма.

Формирование современной кредитно-финансовой системы

С ослаблением роли золота и разгулом инфляции национальные денежно-кредитные системы обособились, и международная валютная система распалась на ряд валютных группировок, нарушился механизм стихийного регулирования платежных балансов и валютных курсов. Усилилось государственное вмешательство в сферу международных валютных и кредитных отношений. Началась эпоха коллективных согласованных мероприятий в валютной сфере. Начало этому процессу положило Бреттонвудское соглашение, в соответствии с которым были созданы Международный валютный фонд (МВФ) и Международный банк реконструкции и развития (МБРР), часто называемые «бреттонвудскими близнецами». Позже в качестве филиалов были созданы Международная финансовая корпорация (1956 г.) и Международная ассоциация развития (1960г.), а также региональные: Межамериканский банк развития (1960), Африканский банк развития (1964) и Азиатский банк развития (1966).

Важную роль в развитии Международной валютной системы сыграл «Золотой пул» (1961-1968), созданный восемью ведущими капиталистическими государствами для поддержания официальной цены на золото на неизменном уровне – 35 долларов за одну тройскую унцию. До 1972 г. в рамках МВФ действовала «группа десяти», в которую входили промышленно развитые страны – члены МВФ, располагавшие наиболее крупными квотами. «Золотой пул» – международное объединение центральных банков ряда стран, действовало с осени 1961 г. по март 1968 г. имело цель стабилизировать цену золота на Лондонском рынке – 35 долларов за 31,1035 г чистого золота (тройская унция). После падения «Золотого пула»

рыночная цена золота определялась только на основе соотношения спроса и предложения.

Наиболее активным в начале 70-х годов был рынок евровалют, переполненный евродолларами, накопленными после окончания II мировой войны.

Уже в 1972 г. объем дневных сделок достигал 1 млрд. долларов, а оборот 1974 г. превысил 200 млрд. долларов. Золото в 70-х годах, да и сейчас, продолжает оставаться основой современной мировой валютной системы. Официальные золотые резервы капиталистических стран на начало 80-х годов составляли более 45 млрд. долл. по официальной цене и около 200 млрд. долл. по цене свободного рынка. Наибольший удельный вес в мире в 70-х и 80-х гг. имел доллар США (33 %), затем английский фунт стерлингов и западногерманская марка (по 13-15 %), японская йена и французский франк (по 8-10 %).

В связи с тем, что в Европе в 50-х годах утвердился евродоллар, в 1958 г. была восстановлена обратимость валют. В конце 1971 г. объем долларов в Европе достиг 54 млрд. Доллар стал активно влиять на уровень процентных ставок в странах Европы, подавлять национальные валюты и усиливать инфляционные процессы в Европе. В Европе возникли сотни банков-посредников. Наиболее активными участниками рынка евродоллара были английские банки и лондонские отделения банков США, которые настолько расширили сеть пунктов в целях использования выгоды от операций с евродолларом, что национальные банки стали закрываться. Только в Лондоне в 70-х годах было более 200 отделений банка США, где капиталы евродолларов помещались в форме депозитов на срок от 1 месяца до 6 месяцев, в форме кредитов на те же сроки. Для операций по среднесрочным кредитам на рынке Евродолларов была создана дополнительная сеть банков в Лозанне (Международное общество среднесрочного кредита), в Брюсселе (Международный коммерческий банк), в Лондоне и других городах. Средства на рынок евродоллара поступают из 40-50 стран. По оценкам «Чейз Манхэттэн бэнк» из Швейцарии на рынок евродоллара поступило 17 % общей суммы депозитов, Италии 10 %, Великобритании 9 %, Франции 7 %, остальных европейских стран 18 %, США – 8, Ближнего Востока – 8, Латинской Америки – 6, и других стран, включая Канаду – 17 %. Значительное преимущество рынка евродоллара для владельцев капитала объясняется более высокой доходностью вложений по сравнению с национальными денежными рынками, так как уровень ставок по операциям определяется в первую очередь уровнем процентных ставок в США. Становится понятным, откуда у Швейцарии такой высокий уровень жизни, так как эти капиталы – результат прокручивания чужих денег, хранящихся в банках Базеля, Лозанны и Женевы.

Создание Европейского экономического сообщества (ЕЭС) в соответствии с Римским договором от 25 марта 1957 года послужило основанием для создания Европейского инвестиционного банка, который

свою деятельность начал в 1959 г. Деятельность этого банка распространилась, кроме стран-членов ЕЭС, еще на 21 страну Африки (ассоциированные с «Общим рынком»), а также на Грецию, Турцию и др. Уставной капитал составил 1 млрд. долларов.

В эти же годы в Европе были образованы Европейский Социальный фонд, Европейский фонд развития и множество других фондов. В рамках социалистической системы (СЭВ) также начался процесс создания международных инвестиционных банков: Международный инвестиционный банк долгосрочного и среднесрочного кредитования (1970) – Болгария, Венгрия, ГДР, Монголия, Польша, Румыния, СССР, Чехословакия, Куба (Москва). Уставной фонд 1,1 млрд. переводных рублей, из них 30 % в золоте. Кроме него начал функционировать в 1963 г. Международный банк экономического сотрудничества (страны СЭВ) – г. Москва – 300 млрд. переводных рублей. Однако наиболее авторитетными кредитными организациями в мире были и остаются Международный валютный фонд и Международный банк реконструкции и развития. Первый обладает статусом специализированного учреждения ООН. Организован на Международной финансовой конференции в Бреттон-Вудсе (США) в 1944 г., начал функционировать в 1947 г. – Вашингтон. Согласно уставу задачей МВФ является содействие развитию внешней торговли и международному валютно-финансовому сотрудничеству, поддержание равновесия платежных балансов стран, входящих в МВФ и регулирование курсов их валют. В 1947 г. вошли в него 49 стран с капиталом 7,7 млрд. долларов, но уже в 1975 г. было 126 стран и капитал 29,2 млрд. долларов США.

Руководство МВФ осуществляется Советом управляющих и директором. Каждый член МВФ имеет в Совете 250 голосов + 1 голос на каждые 100 тыс. долларов квоты. 23 % общей суммы голосов обладают США, а 10 наиболее развитых стран – свыше 60 %. После девальвации доллара США в феврале 1973 г. позиции МВФ, казалось, пошатнулись, но мировой топливно-энергетический кризис и дефицитность платежных балансов стран-потребителей нефти вызвал активизацию деятельности МВФ по линии выравнивания платежных балансов этих стран и содействия «рециркуляции» так называемых нефтяных денег. В качестве важной задачи МВФ выдвинул и начал осуществлять разработку реформы по перестройке и оздоровлению всей валютной системы мирового хозяйства.

К 90-м годам в числе членов МВФ было уже 175 стран, в его распоряжении находится 125 млрд. долларов. Каждая страна вносит сумму – квоту - пропорционально своему экономическому потенциалу. Размер квот пересматривается каждые 5 лет. США вносит примерно 20 % от общей суммы квот – около 25 млрд. долларов, Мальдивы – маленькая островная республика в Индийском океане – около 3 млн. долларов, Беларусь – 300 млн., Россия – 6 млрд. США имеет 170 тысяч голосов, то есть 1/5 от всех голосов, а Мальдивы – 270 голосов. Кроме чисто финансовой помощи МВФ стал оказывать методическую и техническую помощь оформлению

документации, формирования хозяйственно-финансовых механизмов управления в условиях перехода к рынку и т.п. В различных странах, а также в программах различных партий отношение к МВФ различно. Руководство КПРФ, например, не переносит МВФ и Мишеля Кондесю, но денежки получать любят все. Россия уже по уши в долгах и продолжает занимать дальше.

Параллельно с деятельностью МВФ функционирует Международный банк реконструкции и развития (МБРР). Как и МВФ, банк учрежден на Международной валютно-финансовой конференции в Бреттон-Вудсе (США) в 1944 г. (начал функционировать в 1946 г.). Место пребывания – Вашингтон. Уставной капитал банка определен в 10 млрд. долларов и разделен на 100 тысяч акций по 100 тыс. долларов каждая. Акции распределялись между странами-членами в соответствии с их квотами в МВФ. Членами банка могут быть только члены МВФ. Первые кредиты были направлены на восстановление Западной Европы, затем переориентированы на помощь развивающимся странам. Долгое время кредитами банка, который теперь чаще называют «Всемирный банк», пользовалась Япония для создания своего «экономического чуда». Для финансирования развивающихся стран МБРР в 1960 г. создал свой филиал – Международную Ассоциацию развития (МАР) с капиталом в 1 млрд. долларов.

В связи с недостатком валютных средств, в сфере деятельности МВФ в качестве коллективной резервной валюты были введены СДР (специальные права заимствования – г. Кингстон, Ямайка, 1969 г.). В первые годы СДР использовались в качестве кредитного средства, затем их функции были существенно расширены в целях регулирования сальдо платежных балансов, пополнения резервов и расчетов с МВФ. Являясь условной единицей, и, не имея собственной стоимости, СДР действовали сначала через систему золотых паритетов, а затем, как стандартная «валютная корзина», через рыночную стоимость пяти основных мировых валют: доллара США – 40 %; немецкая марка – 21 %; японская йена – 17 %; английский фунт стерлингов – 11 % и французский франк – 11 %. Некоторое время СДР выполняли роль главного резервного актива международной валютной системы, однако поколебать позиции американского доллара СДР не смогли.

В марте 1979 г. в рамках европейской экономической интеграции была создана новая региональная валютная система (ЕВС) с расчетной денежной единицей ЭКЮ. Ее курс определяется также на основе «валютной корзины» европейских валют.

На основе ратифицированного в 1993 г. Маастрихтского договора, в 1998 г. была создана европейская система банков и Центральный Европейский банк (г. Франкфурт), где 4 января 1999 года была осуществлена первая тендерная операция на основе новой европейской денежной единицы – евро. В течение 2000-2003 гг. намечается заменить национальные деньги стран ЕС на единую денежную единицу – евро.

Страны ЕС возлагают большие надежды на свою валютную систему в плане борьбы с инфляцией, повышения конкурентной способности товаров и услуг на мировом рынке, постепенного вытеснения доллара США с регионального европейского рынка.

Кроме резервных СДР и ЭКЮ в мировом хозяйстве функционирует еще ряд региональных коллективных валют. В ряде африканских стран, например, функционирует денежная единица франк КФА, которая обслуживает финансовое сообщество ряда бывших африканских колоний Франции: Буркина-Фасо, Кот-д'Ивуар, Сенегал, Нигер, Мали, Бенин, Того, Камерун, ЦАР, Чад, Конго, Экваториальная Гвинея, Габон. Франк КФА свободно обращается на территории стран – членов организации *Communauté Financière Africain*. Стабильность этой валюты обеспечена французским франком в соотношении 100:1.

Современная система валютно-финансовых и кредитных рынков

Современный валютно-финансовый рынок представляет собой сеть банков, инвестиционных фондов, валютных бирж, ТНК, отдельных физических лиц, связанных между собой надежной информационной системой спутниковой и мониторной связи.

Основные места сосредоточения мировой финансово-кредитной активности это рынки Лондона, Нью-Йорка, Франкфурта-на-Майне, Парижа, Токио, Сингапура, Сянган и др.

Направление развития современных банков – максимальная универсализация и концентрация капиталов. Крупные банки захватывают в свои руки все больше функций, развертывают все новые виды операций. Но наряду с универсализацией идет процесс специализации банков. Эти процессы ведут к подчинению кредитной системы финансовому капиталу. В результате их взаимодействия сложилась система банков, к которым примыкают также некоторые другие виды кредитно-финансовых учреждений: страховые, инвестиционные, финансовые компании, пенсионные фонды, сберегательные кассы и другие сберегательные учреждения. В совокупности они образуют кредитно-финансовую рыночную систему.

Банки капиталистических стран по их функциям и характеру операций можно подразделить на: 1) центральные эмиссионные; 2) коммерческие (деpositные); 3) инвестиционные; 4) сберегательные; 5) специального назначения (ипотечные, сельскохозяйственные, внешнеторговые и др.). В отдельных странах применяются различные названия к схожим видам банков. Центральные эмиссионные банки (в США – Федеральная резервная система) осуществляют руководство и надзор над всей банковской системой страны, являются обычно «банками банков»: они хранят временно свободные средства и обязательные резервы других банков, предоставляют им кредиты, монопольно осуществляют эмиссию общегосударственных кредитных денег–

банкнот, ведут кассовое исполнение государственного бюджета и кредитуют государство. Главным образом через эти банки проводится кредитно-денежная политика государства. Коммерческие банки составляют костяк кредитной системы страны и концентрируют основную часть ее ресурсов. Инвестиционные банки (в Великобритании – банкирские дома, во Франции – деловые банки) занимаются в основном эмиссионно-учредительными операциями и производят куплю-продажу ценных бумаг, как на фондовой бирже, так и вне ее. Они отличаются от коммерческих банков тем, что обычно не принимают (или почти не принимают) депозитов, не ведут расчетных операций и не предоставляют краткосрочных ссуд. Сберегательные банки отличаются от сберегательных касс более широким кругом операций, что отчасти сближает их с коммерческими банками. Рост различных специальных банков, как государственных, так и частных (ипотечных, кооперативных, сельскохозяйственных), особенно характерен после II мировой войны.

По форме собственности банки делятся на: 1) неакционерные, находящиеся в собственности индивидуальных капиталистов (или партнеров); 2) акционерные; 3) кооперативные (в США они называются взаимные); 4) муниципальные и коммунальные, т.е. находящиеся в собственности местных органов власти; 5) государственные; 6) смешанные с участием государства; 7) межгосударственные (например, Международный банк реконструкции и развития; Межамериканский банк развития и др.). Кроме крупных банков, играющих ведущую роль в каждой стране, имеется большое число зависимых банков, причем степени зависимости могут быть различными. В развитых странах действуют банки, осуществляющие внешнеэкономическую экспансию и контролирующие большое число банков в зависимых странах. Например, акционерами банка международных расчетов в Базеле являются центральные эмиссионные банки ряда стран и крупные частные банки.

Все операции коммерческих банков делятся на пассивные и активные. Пассивными называются операции, посредством которых банки образуют ресурсы денежного капитала; активными – операции, посредством которых они используют эти ресурсы в целях извлечения прибыли. Главные пассивные операции – образование собственного капитала путем приема депозитов, зачисление ссуд на счета клиентов и др. собственный капитал складывается из первоначального акционерного капитала и накопления прибыли. Удельный вес собственного капитала в ресурсах банков постепенно сокращается и составляет 3-8%, т.к. растет удельный вес капиталов клиентов, которые находятся все время в активной зоне деятельности банков.

Современное мировое хозяйство немислимо без разветвленной банковской системы. Банки содействуют развитию производительных сил, расширению производства и повышению его эффективности. Роль банков заключается, прежде всего, в обеспечении передачи денежного капитала из

тех сфер хозяйства и общества, где он накапливается, в те сферы, где он используется. Благодаря банкам действует механизм распределения капитала по сферам и отраслям производства и его перелива из одних сфер в другие, что, в свою очередь, опосредует выравнивание нормы прибыли. Банки играют важнейшую роль в экономии общественных издержек обращения и в рационализации всех процессов обращения товаров и капиталов. Это достигается благодаря вытеснению металлических денег банкнотами, замене значительной части наличных расчетов безналичными, централизации расчетов в банках и их ускорению и т.д. Банки сыграли огромную роль в образовании акционерных обществ и монополистических объединений. Они отчасти финансировали эти предприятия сами, отчасти осуществляли размещение их ценных бумаг на денежном рынке. Ныне банки способствуют дальнейшей централизации и концентрации капитала в руках крупнейших монополий, которые при благоприятной конъюнктуре могут быстро получить от банков (и страховых компаний) большие денежные капиталы, расширить производство и обеспечить высокую прибыль. Банк, как правило, финансируют различные реорганизации, структурные перестройки корпораций. Банки и кредитная система в целом позволяют финансовой олигархии использовать в своих интересах или держать под своим контролем не только капитал денежных капиталистов (рантье) и временно свободный денежный капитал предприятий, но и сбережения и постоянно расходующиеся доходы всех слоев общества. Страны заимствуют друг у друга наиболее эффективные методы аккумуляции сбережений с целью концентрации общественного богатства в руках наиболее предприимчивых корпораций и монополий. Одновременно банки обостряют противоречия системы мирового хозяйства через кризисы перепроизводства, способствуют спекуляции товарами и ценными бумагами, что усиливает предпосылки кризисов. Выравнивают положение, как правило, резервные и центральные банки через финансовые потрясения, которые не проходят безболезненно для экономики отдельных стран и всей мировой системы в целом.

Многие банки выполняют роль банков - корреспондентов, которые на основе корреспондентского договора берут на себя выполнение поручений другого банка по платежам и расчетам. Банки – корреспонденты договариваются по каким счетам будут производить взаимные расчеты, обмениваются образцами подписей должностных лиц, тарифами комиссионного вознаграждения. Корреспондентские договоры заключаются между банками как внутри страны, так и за ее пределами. На основе корреспондентских договоров производятся расчеты по внешней торговле, в том числе аккредитивам, переходным векселям, иностранным денежным переводам и т.п.

В последние годы появилась новая система банков – оффшорные банки.

Термин «оффшор» (дальний берег) обозначает специфику банков, финансовых центров и даже зон, где кредитные учреждения (как национальные, так и иностранные) осуществляют операции с нерезидентами и в иностранной для данного государства валюте, внутренний национальный рынок ссудных капиталов изолируется от международного путем отделения счетов резидентов от счетов нерезидентов. Оффшорные финансовые учреждения не подвергаются национальному регулированию, имеют обширные льготы в области налогообложения, гарантируют анонимность вкладчиков и свободу любых банковских операций. Оффшорная деятельность на Каймановых, Антильских и Багамских островах, на Кипре, в Бахрейне, Панаме и в других странах в доходный бизнес. На 27 тыс. населения Каймановых островов, например, приходится 537 банков, авуары которых составляют астрономическую сумму в 411 миллиардов долларов США. Оффшорные банки здесь обеспечивают полную свободу и тайну вкладов и сделок: отмывание денег, взятки, покупка спортсменов и т.п. Однако полиция «Интерпола» время от времени получает доступ к тайнам оффшорного бизнеса.

Кроме традиционных в международных экономических отношениях выделяется новая категория «развивающиеся финансовые рынки». Это, главным образом фондовые рынки, обеспечивающие более высокую прибыльность операций с ценными бумагами, главным образом на территории развивающихся стран. К ним, в первую очередь, относятся азиатские валютные рынки (Южной и Юго-Восточной Азии), рынки Латинской Америки, Центральной и Восточной Европы и Средиземноморского бассейна, России и рынки Африканских стран.

Международный финансовый кризис 1997г. чуть было не развалил систему развивающихся рынков, но привлекательность более высокой доходности на вложенный капитал по сравнению с традиционно развитыми рынками, способствует их сохранению и развитию.

Таким образом, бурное развитие мирового хозяйства во второй половине XX века привело к тому, что рынок ссудных капиталов, как и всякая кредитно-финансовая система, стали важнейшим фактором развития международных экономических отношений на пути от регионализма к глобализму.

Подытоживая тему, следует подчеркнуть, что общий экономический кризис 1929-1933 гг., который привел к краху золотомонетный стандарт и обусловил переход к бумажно-денежному обращению определил начало всеобщего кризиса мировой денежной системы. Основной особенностью валютного кризиса явилось неуклонное падение покупательной способности валют, неустойчивость их курса и золотого содержания. Императивом валютного кризиса явилась инфляция, в основе которой рост военных расходов, расходов на содержание огромного бюрократического аппарата и дефицит государственного бюджета, неэффективность экономики, огромная государственная задолженность, низкий уровень компетентности

политического и хозяйственного руководства, коррупция. Все это приводит к необходимости дополнительной эмиссии денежных знаков.

Сущность инфляции заключается в перераспределении национального дохода в пользу государственных чиновников и жуликов. Инфляция способствует переливу капиталов из сферы производства в сферу торговли и получения сверхприбылей на спекуляции: начинается массовая скупка земли, недвижимости, предприятий и т.п. Возникают условия для концентрации огромных средств в руках наиболее влиятельных представителей торгово-промышленных и финансовых кругов и образования финансовой олигархии в лице крупнейших собственников капитала. Финансово-монополистические группы осуществляют реальный контроль над всеми структурами экономики, политики, средств массовой информации (СМИ) и т.п. Финансовые воротилы имеют громадные прибыли от учредительства фирм, корпораций, банков, различных фондов и т.п., от выпуска ценных бумаг, государственных займов, строительства различных пирамид, приватизации или национализации имущества и т.д.

Страны западного капитализма уже пережили лихорадку своих финансовых систем и подчинили их более или менее цивилизованным механизмам управления. В прессе почти не встречаются знакомые имена Ротшильдов, Морганов, Рокфеллеров, зато хорошо стали известны Березовские, Гусинские, Брынцаловы и им подобные. Правительства государств с неустойчивой экономикой также стараются «погреть руки» на инфляции и кризисных ситуациях и только в редких случаях находят честные политики, которые стремятся преодолеть сползание своей страны в пропасть финансового хаоса и тотального кризиса. В этом отношении нашей стране в определенном отношении повезло.

Контрольные вопросы:

1. Чем обусловлены предпосылки развития кредита? формы кредитования, его роль в развитии экономики.
2. В чем заключается разница банковского и коммерческого кредита?
3. Кредитная политика государств. Что такое кредитная реструкция и кредитная экспансия? Их различия.
4. .4. Адам Смит, Дэвид Рикардо, Карл Маркс: их теоретические взгляды на теорию денег.
5. «Золотой стандарт», его роль в развитии кредитно-финансовой системы.
6. Особенности современной кредитно-финансовой системы мирового хозяйства.
7. Сущность деятельности МВФ и МБРР в мировой экономике.
8. Особенности развития системы валютно-финансовых и кредитных рынков.

Литература

1. Валюты стран мира (Под ред. С.Н.Борисова). Справочник. М., Финансы и статистика, 1987
2. Киреев А.Я. Международная экономика. М., 1998, 411 с.
3. Социально-экономическая география зарубежного мира. Под ред. В.В.Вольского, М., 1998
4. Экономическая энциклопедия. Под ред. А.М.Румянцева. М., 1972, т. 1-4

Лекция 7. Население и трудовые ресурсы мира. Структурные особенности современного мирового хозяйства. Интеграционные процессы, типы интеграционных объединений и союзов в системе мирового хозяйства.

Население и трудовые ресурсы в контексте географии мирового хозяйства выступают как своеобразный «человеческий капитал», главная производительная сила общества. От здоровья, образования и культуры населения зависит его творческий потенциал, способность расширенного воспроизводства материальных и духовных ценностей. Особенности развития мирового хозяйства, его территориальная дифференциация неотделимы от характера развития и географии населения и тех демографических процессов, которые отражают сущность современного мирохозяйственного устройства.

Следует, однако, отметить, что мы не ставим перед собой задачу подробно осветить тему «население и трудовые ресурсы мира», так как в плане географического образования имеет место обязательный базовый курс «География населения», где изучается структура, размещение и территориальная организация населения. В нашем курсе мы рассмотрим лишь основные аспекты данной темы, предусмотренные программой.

Рассматривать единство географии населения и географии мирового хозяйства целесообразно, по-видимому, начиная с первой половины XIX столетия, когда численность населения достигла своего первого миллиарда, и подошла вплотную к началу так называемого «демографического взрыва».

Темпы прироста населения во второй половине XIX века в три раза превысили темпы прироста XVII-XVIII вв. Демографы связывают это явление с резко изменившимися экономическими процессами в Европе, главным образом в Западной Европе, где развитие капитализма обеспечило ускоренное развитие социальной сферы. С 1800 по 1900 гг. сохранялась относительно высокая рождаемость (в среднем 35-40 ‰) и снижение смертности (с 40 ‰ до 20-25 ‰). Увеличению продолжительности жизни способствовали успехи в медицине, улучшение здравоохранения, борьба с голодом и инфекционными заболеваниями. Взрывоподобный рост населения

в Европе способствовал развернувшейся в это время массовой эмиграции за океан, главным образом в страны Американского континента. Численность населения США с 1820 по 1900 гг. увеличилось почти на 20 млн. человек, в том числе из России более чем на 700 тыс. человек. За счет иммигрантов росло население Австралии, Новой Зеландии, стран Океании и др. (см. табл.11).

Безусловно, 6-миллиардной численности человечество достигло бы значительно раньше, если бы не катаклизмы XX века. Основные из них, унесшие миллионы жизней: гражданская война в России и голод 30-х годов унесли более 17 млн. человек, первая и вторая мировые войны – 65 млн. человек, массовая резня армян и греков в Турции, конфликты в Индии и Бангладеш, войны в Корее, Вьетнаме и Камбодже, Иране и Ираке, в Сомали и Мозамбике, Колумбии и Перу, в Югославии и бывшем СССР, в Ирландии и Израиле, голод в Африке, последствия «большого скачка» в Китае, землетрясения в Армении и Японии и т.п. По некоторым данным человечество в XX веке всего 160 дней находилось вне войн или вооруженных конфликтов.

Таблица 11

Изменение численности населения мира в XX веке,
млн. человек

Годы	Россий- ская империя, СССР	Зарубе- жная Европа	Зарубе- жная Азия	Африка	Север- ная Амери- ка ¹	Латинс- кая Амери- ка ²	Австра- лия и Океания	Мир в целом
1900	130	290	948	110	81	64	6,8	1630
1910	154	344	940	130	101	79	7	1755
1920	158	329	966	141	117	91	9	1811
1930	179	355	1120	164	135	107	10	2070
1940	195	380	1244	191	146	128	11	2295
1950	180	392	1329	220	166	164	12,5	2527
1960	214	425	1715	275	199	216	15,8	3060
1970	243	460	2140	356	226	283	19,3	3727
1980	266	484	2569	475	249	364	22,8	4430
1990	289,4	498	3108	648	276	448	26,5	5294
1992	292	500	3225	688	280	466	27,2	5478
1994	148 ³	726 ⁴	3403 ⁵	708,3	290	474	28,1	5630

1) США, Канада, Бермудские острова, Гренландия, Сен-Пьер, Микелон.

2) Включая испаноязычные страны Северной Америки.

3) Российская Федерация.

4) Включая европейскую часть бывшего СССР.

5) Включая азиатскую часть бывшего СССР.

По прогнозам экспертов ООН высокий прирост населения в мире останется до 2015 г. и вплоть до середины XXI века каждые 11 лет население будет увеличиваться на миллиард человек. Однако это не значит, что взрывной рост населения будет равномерным для всех регионов мира.

Региональные различия в демографических процессах, особенно в приросте населения, во второй половине XX века проявили себя достаточно четко и предопределили тенденцию продолжающегося роста численности населения в развивающихся странах и сокращения населения в развитых странах мира. В противовес «демографическому взрыву» в развивающемся мире противопоставляется демографический кризис, захвативший, в первую очередь, развитые страны.

Демографический кризис, выражающийся в уменьшении темпов роста численности, вплоть до депопуляции, демографическом старении населения обуславливает сокращение трудовых ресурсов и увеличение «экономической нагрузки» на экономически активное население.

Трудовые ресурсы – часть населения страны, обладающая необходимым физическим развитием, умственными способностями и знаниями для работы в народном хозяйстве. Численность трудовых ресурсов характеризует потенциальную массу живого труда, которой в данный момент располагает общество для удовлетворения своих материальных и духовных потребностей. В бывшем СССР и сейчас в нашей стране законодательно установлены границы трудоспособного возраста для мужчин 16-59 лет и для женщин 16-54 года. В других странах мира границы трудоспособного возраста отличаются в пределах 2-5 лет.

В соответствии со статистическими данными, опубликованными в демографическом справочнике «Население мира» (1989 г.), трудоспособный возраст, как основа трудоворесурсного потенциала стран мира, выделен в границах 15-64 лет (см. табл. 12).

Таблица 12

Возрастная структура населения в мире в 1970-1990 гг., %

	1970			1985			1990		
	Возрастные группы, лет								
	0-14	15-64	65 и более	0-14	15-64	65 и более	0-14	15-64	65 и более
Весь мир	36,6	57,9	5,5	33,7	60,6	5,7	32,0	62,0	6,0
СССР	28,6	63,6	7,8	24,7	66,0	9,3	-	-	-
Россия	-	-	-	-	-	-	25,0	63,0	12,0
Европа	24,9	63,7	11,4	20,9	66,7	12,4	20,0	66,0	14,0
Азия	38,9	57,0	4,1	35,0	60,6	4,4	32,0	63,0	5,0
Африка	44,1	53,0	2,9	45,4	51,5	7,2	44,0	53,0	3,0
Америка	36,4	57,2	6,4	31,6	61,2	8,1	-	-	-
В том числе:	-	-	-	-	-	-	22,0	65,0	13,0
Северная Америка	-	-	-	-	-	-	34,0	61,0	5,0
Латинская Америка	-	-	-	-	-	-	26,0	64,0	10,0
Австралия и Океания	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Океания	32,2	60,5	7,3	28,6	63,3	-	-	-	-

Как видно из данных таблицы различия в возрастном составе касаются главным образом возрастных групп 0-14 лет, 65 лет и старше.

Возрастная структура населения зависит от рождаемости и смертности с учетом возраста. Высокий уровень рождаемости за предшествующий период предопределяет высокую долю детей и молодежи, особенно если сравнительно невысока смертность в детском возрасте. При обратной ситуации доля населения в средних и старших возрастных группах увеличивается.

Если учесть, что динамика суммарного коэффициента рождаемости в мире приобрела тенденцию к снижению, то кажущаяся благоприятной возрастная структура населения мира носит характер «благополучия сегодняшнего дня» и имеет временный характер, а коэффициент старения во многих странах неуклонно увеличивается, ставя под угрозу воспроизводство трудовых ресурсов. Особенно это заметно в странах Европы, в Японии, США, в Израиле, Аргентине, Австралии. Высоким коэффициентом старения населения отличаются Германия, Великобритания, Дания, Швеция, Норвегия, Канада, США, Япония, Австралия, Новая Зеландия и др. У стран Южной и Юго-Восточной Азии, большинства стран Юго-Западной Азии, Африки, Латинской Америки сохраняется резерв стабилизации возрастных групп населения, обеспечивающих трудовые ресурсы. По мнению многих специалистов, жесткая регламентация рождаемости в Китае может существенно отразиться на трудовом потенциале этой страны в недалеком будущем.

Экономически активное население представляет собой совокупность лиц, потенциально способных участвовать в производстве материальных ценностей, оказании услуг. По методологии ООН сюда включаются:

- предприниматели;
- рабочие по найму;
- помогающие члены семей;
- лица, не имеющие в данный момент работы, но желающие ее иметь.

Экономически активное население мира в 1997 г. составляло 2784 млн. человек или 47,8 % всего населения, в том числе мужчин – 60 % и женщин 40% (см. табл. 13).

Статистика народонаселения показывает, что накануне XXI столетия доля граждан, перешагнувших 60-и летний возраст во многих странах Европы превысила 21 % (в Швеции – 23 %). Согласно прогнозам ООН в высокоразвитых странах к 2025 г. доля пожилых людей может достигнуть 30% и более. В то же время в Арабских Эмиратах доля людей этого возраста всего 2,1 %, в Кувейте – 3,0 %, Катаре – 3,1 %, Чаде – 3,2 %. В сравнительно недалеком будущем с проблемой нарастающего постарения населения и связанными с этим социально-экономическими, социально-психологическими, медико-социальными и другими трудностями столкнутся Россия, Китай, США и многие другие страны мира.

Таблица 13

Экономически активное население отдельных стран мира в 1997 г.

Страны	Население, млн. человек		
	Всего	Экономически активное	Доля женщин в экономически активном населении, %
Россия	147	78	49
США	268	110	46
Китай	1227	726	45
Индия	961	416	32
Бразилия	164	74	35
Нигерия	118	47	36
Пакистан	137	49	27
Мексика	95	38	32
Германия	82	41	42
Франция	59	26	45
Великобритания	59	29	44

На изменения численности населения и, главным образом, трудовых ресурсов, существенное влияние оказывает миграция. Следует заметить, что по сей день продолжается дискуссия вокруг важного теоретического вопроса: является ли миграция демографическим процессом или нет? Ионцев В.А. по этому поводу пишет, что «не признавая миграцию демографическим процессом, она исключается, таким образом, из предмета этой науки, который сводится лишь к естественному движению населения». И далее: «международная миграция населения является более значимым, чем, например, брачность или разводимость, а в определенной мере и смертность, демографическим процессом, который непосредственно, прямо воздействует на воспроизводство населения, на изменения, которые происходят в нем при переходе от одного демографического состояния к другому».

Не оспаривая приоритет демографии, следует, однако заметить, что корни миграционных процессов, их генезис все же следует искать в экономической, социальной и политической географии, а по большому счету, вся демография является дочерней ветвью географической науки.

Так или иначе, но, рассматривая международную миграцию, как определяющий процесс в демографическом развитии мира в конце XX и начале XXI века, можно с уверенностью ее отнести к важнейшим факторам глобализации всей мирохозяйственной системы. Как считает французский демограф Ж.-К. Шене, миграция является одним из механизмов «проникновения демографических изменений из страны в страну». К этому можно добавить то, что миграционные процессы способствуют перемещению и распространению по всему миру новых и новейших

технологий, трудовых навыков, политических взглядов, нравственных установок, достижений культуры, перетоку капитала и т.д.

Характеризуя современную миграционную ситуацию, следует отметить беспрецедентный ее рост в 90-х годах XX века, когда в мировой миграционный круговорот вовлечено население практически всех стран мира. По оценкам, в 1997 г. в мире насчитывалось уже не менее 130 млн. официально зарегистрированных мигрантов. На Кипрской конференции ООН по народонаселению и развитию (сентябрь 1994 г.) отмечалось, что чистый миграционный приток населения в развитых странах составляет примерно 1,4 млн. человек в год. В 90-е годы в Западной Европе почти 88 % ее общего прироста населения приходилось на чистую миграцию (против 36 % в 60-е, 48 % в 70-е и 62 % в 80-е гг.). В Германии и Италии рост населения осуществляется исключительно за счет миграции, около 39 % от общего прироста населения составила в 80-е годы доля миграционного прироста в США, где среднегодовое количество иммигрантов составляет около 1 млн. человек. В Австралии эта доля в 80-е годы составила 50 % (более 250 тыс. чел. в год), примерно то же имеет место в Канаде, Израиле и других странах.

Эмиграционный отток из России в 1992-1998 гг. составил более 700 тыс. человек, а общая убыль населения (5,2 млн. чел.) была более чем наполовину компенсирована чистой миграцией из стран ближнего зарубежья – 3,7 млн. чел. Из Беларуси на постоянное место жительства в страны дальнего и ближнего зарубежья за 10 лет (1990-1999 гг.) выехало 125 тыс. человек.

Особенно чувствительной для России, как и для любой страны, является «утечка умов». По оценкам, с 1989 по 2000 гг. «утечка умов» из России составила примерно 1,5 млн. чел., что в экономическом измерении ежегодные потери равны 50-60 млрд. долларов США. Финансовые потери развивающихся стран от «утечки умов» за последние 30 лет по оценкам экспертов ООН превысили 60 млрд. долларов. Кроме того, эмиграция высококвалифицированных специалистов и опытных предпринимателей увязывается с явлением «бегство капиталов». Например, по данным Центробанка Российской Федерации, только за 9 месяцев 1996 г. из страны эмигрантами и туристами было вывезено 6,1 млрд. долларов США (в 1995 г. – 7,8 млрд. долл.).

В миграционном процессе «утечка умов» в ряде стран и регионов перерастает в «бегство умов», объясняется не столько «выталкивающими», сколько «притягивающими» причинами, связанными, главным образом, с политическими, экономическими и социальными факторами, способствуя дальнейшему расслоению мира на регионы богатых стран севера и бедных стран юга.

Существенное влияние на мирохозяйственные процессы оказывает качество населения. Под качеством населения понимается его образовательный уровень, профессиональная структура, социальный состав, подвижность, состояние здоровья, способность воспринимать нововведения,

отношение к природе, коммуникабельность и т.п. Образовательный уровень определяет уровень интеллектуализации труда, его квалификацию. В США, Германии, доля квалифицированных рабочих в общем числе составляет примерно 50 %. По данным ЮНЕСКО в 1950 г. доля элементарно неграмотных (старше 15 лет) составляла в мире 44 %, к 1990 г. уровень неграмотности снизился до 26,9, но в абсолютном выражении это составляло 963 млн. человек.

Неграмотность в мире у мужчин – 25 %, у женщин – 45 %. Бутан – рекордсмен по неграмотности – 93 % у мужчин и 98 % у женщин. Афганистан 93-95, Сомали 82 и 94. В тропиках Африки от 75 до 90 % взрослого населения неграмотно.

В 80-х годах появилось понятие «функциональная неграмотность» – неспособность человека адаптироваться к политическим переменам, к структурным, техническим и технологическим нововведениям, изменениям в социальном статусе, к требованиям в области знаний иностранных языков, владению компьютерными технологиями и т.п. В США, в настоящее время, таких насчитывается 23 млн., в Великобритании – 6 млн. человек трудоспособного населения.

Таблица 14

Число неграмотных взрослых в мире в 1990 г.

Регионы	млн., чел.	%
Экономически развитые страны	42	4,4
Развивающиеся страны	920,6	35,1
В том числе:		
Африка южнее Сахары	138,8	52,7
Арабские государства	61,1	48,7
Латинская Америка	43,5	15,2
Восточная Азия	281,0	24,0
Южная Азия	397,3	53,8

Стремление развитых стран к увеличению иммигрантов и, главным образом, в привлечении высококвалифицированных специалистов объясняется довольно просто.

Достаточно вспомнить закон стоимости – объективный экономический закон товарного производства и рыночных отношений. Согласно закону стоимости, стоимость товаров определяется затратами общественного (абстрактного) труда и товары обмениваются в соответствии с их общественной стоимостью, величина которой устанавливается рынком на уровне общественно необходимых затрат труда. Действие закона стоимости

предполагает, что затраты общественного труда выступают как стоимость товаров, основа их цены. Это вынуждает производителей товаров стремиться к тому, чтобы индивидуальные затраты труда не превышали общественно необходимых. Повышение производительности труда и снижение за счет этого индивидуальных затрат становится выгодным.

Так как формирование общественно необходимых затрат труда происходит на мировом рынке в ходе взаимодействия национальных экономик с различным уровнем развития, то выигрывает та страна, у которой труд более квалифицированный, более производительный. Это один путь. Другой путь, который может обеспечить снижение индивидуальных затрат на производство товаров, это эксплуатация более дешевого труда иммигрантов. Сочетание обеих форм снижения индивидуальных затрат труда относительно общественно необходимых обеспечивает максимум прибыли предпринимателю.

Следует, однако, еще раз отметить, что внешняя миграция рабочей силы способствует обучению людей, передаче им навыков интенсивного труда на основе передовых технологий. В процессе такого обучения растет общий уровень профессионализма трудовых ресурсов в мире. От этого выигрывают и страны экспортеры и, в первую очередь, страны импортеры рабочей силы.

Кроме внешней миграции велики масштабы межрайонных миграций, связанных со структурными сдвигами в экономике. Особенно в промышленности, с застоєм и упадком в некоторых старых отраслях хозяйства, с диспропорциями в развитии отдельных районов. Интенсивный исход населения наблюдается из депрессивных районов горнодобывающей специализации, в которых богатые месторождения истощаются и становятся нерентабельными.

К объективным факторам развития мирового хозяйства относится процесс урбанизации, если его рассматривать в динамике в течение длительного исторического периода. Суть урбанизации заключается в устойчивом повышении доли городского населения в общей численности людей и роли городов в развитии и размещении производительных сил. Урбанизация вносит существенные изменения в расселении населения, его социально-профессиональной, демографической структуре, образе жизни и т.п.

К особенностям формирования городского населения и роста городов относятся прежде всего приток мигрантов из сел, естественный прирост городского населения и преобразование сельских населенных пунктов в города. Процесс урбанизации в различных странах и на различных этапах развития мирового хозяйства протекает по-разному.

Статистика в области роста городского населения и городов выглядит следующим образом (см. табл. 15).

Динамика городского населения по регионам мира (1950-1990 гг.)

	1950		1970		1990	
	млн. чел.	% к итогу по региону	млн. чел.	% к итогу по региону	млн. чел.	% к итогу по региону
Всего в мире	728,9	28,9	1380,1	37,4	2278,9	43
в том числе:						
Африка	32,5	14,8	81,0	22,9	205,4	32
Азия	229,1	16,5	517,6	24,5	965,0	31
Латинская Америка	66,9	40,8	162,5	57,3	322,5	72
Северная Америка (США и Канада)	106,1	63,9	167,0	73,8	207,0	75
Европа	217,2	55,4	302,3	65,9	363,5	73
Австралия и Океания	7,7	61,2	13,7	70,9	18,8	71

В.П.Максаковский называет урбанизацию одним из наиболее ярких феноменов современности. Ее географическую сущность он раскрывает на следующем примере: урбанизированные территории занимают всего лишь немногим более 1 % площади земной суши, но концентрируют свыше 45 % всего населения Земли, производят 80 % ВВП, но при этом дают 80 % всех выбросов в атмосферу и гидросферу.

Первым из городов мира, достигших численности населения в 1 млн. жителей был Пекин, чуть более 200 лет назад. В 1994 г. таких городов стало 315, из них 14 с населением в 10 млн. человек и более. Самым многочисленным городом является Токио (26,5 млн.), затем Нью-Йорк (16,3млн.) и Сан-Пауло (16,1 млн. человек). Темпы прироста городского населения поистине феноменальны: в 1800 г. доля городского населения во всем населении мира составляла около 3 %, в 1900 г. уже 19,6 %, в 1990 г. - 43,0 %, в 1994 г. - 45,0 %. Прогноз на 2000 г. - 51 %.

Характерной особенностью урбанизации является то, что при общем увеличении численности городского населения в мире, темпы роста в различных регионах, далеко не одинаковы. До 1970 г. темпы прироста численности городского населения были большими в развитых странах, но уже к 80-м годам преимущество в этом отношении перешло к развивающимся странам.

Из 2,5 млрд. человек, проживающих в городах мира, 1,7 млрд. приходится на развивающиеся страны, где ежегодный прирост городского населения в 1900-1995 гг. превышал 3,5 % против 0,8 % в развитых государствах.

Особенно высокие темпы урбанизации имеют место в Азии. Уже с 80-х годов по общему числу городских жителей Азия намного превосходит Европу и Северную Америку вместе взятые.

В странах мира, где доля городского населения превысила 90 % (Великобритания, Австралия и др.), появились новые формы городского расселения - городские агломерации и мегалополисы, образующиеся в результате срастания соседних городских агломерации. Мегалополисы образуются и развиваются на Атлантическом побережье США между Бостоном и Вашингтоном, на Тихоокеанском побережье Японии - от Токио до Осаки, от Лондона до Ливерпуля в Великобритании и др. регионах мира.

Приток сельского населения в большие города и городские агломерации, массовые миграции из развивающихся стран способствуют обострению социальных проблем, связанных с жильем и трудоустройством.

Проблема занятости населения всегда была исключительно болезненной для всех стран мира. К концу XX столетия в наиболее развитых странах она стабилизировалась. Так уровень безработицы в 1998 г. по отношению к экономически активному населению в США составил 4,5 %; Японии - 4,3 %; Великобритании - 6,2 %; Германии - 10,9 %; России - 9,3 %; Франции - 11,8 %; Италии - 12,0 %; Испании - 18,8 %.

Наиболее низкие показатели уровня безработицы характерны для новых индустриальных стран: Сингапур - 1,9 %; Южная Корея - 2,4 %; Таиланд - 1,4 %. В развивающихся странах уровень безработицы значительно выше, главным образом за счет разорения и обезземеливания крестьянства и выталкивания их в города.

Подытоживая раздел о народонаселении мира, зададим себе сакраментальный вопрос: как оценивать дальнейший рост народонаселения - положительно, или считать это злом, тормозящим социально-экономическое развитие общества, главным образом в развивающихся странах? Обратимся по этому поводу к мнению авторитетных ученых-демографов. Американский ученый Джулиан Сайман, например, считает, что чем больше населения, тем больше талантливых людей и, естественно, тем больше возможностей для решения всех тех проблем, которые возникают в связи с ростом населения. Другой американский ученый-демограф Пол Эрлих стоит на позициях мальтузианства и в одной из своих книг дал прогноз массовой гибели населения планеты от голода в 70-х годах XX столетия.

Российские ученые А.Я.Кваша, В.А.Ионцев, эксперты Национальной академии наук США сходятся во мнении, что "не существует убедительных доказательств того, что рост населения способствует обнищанию стран и что, хотя замедление роста населения было бы, вероятно, полезно странам Третьего мира, существует гораздо более важные для социального благосостояния факторы, такие, например, как экономическая структура и политические институты". Такую точку зрения можно рассматривать как вполне квалифицированный ответ на поставленный вопрос.

Что касается процессов урбанизации, то здесь следует полагаться на конструктивную демографическую политику государств, исходя из реальных условий каждой страны.

Для характеристики облика современного мирового хозяйства принципиальное значение имеет анализ его структуры с точки зрения места и роли государств с различным уровнем социально-экономического развития, находящихся в центре или на периферии деловой активности.

При первом рассмотрении мировое хозяйство выглядит как конгломерат самых различных стран - крупных и средних, малых и совсем крошечных, экономически и технически передовых и отсталых, очень богатых и очень бедных стоящих на самых разных ступенях общественного развития. Это страны высокоразвитого государственно-монополистического капитализма и государства с многоукладными, в том числе полуфеодальными и полупатриархальными хозяйственными структурами. Но за этой пестротой и неоднородностью выстраивается во многом новая, сильно трансформировавшаяся в результате краха колониализма и распада социалистического лагеря структура мирового хозяйства. Она существенно усложнилась; достаточно отметить, что численность суверенных государств возросла с 55 в начале XX века до почти 200 к середине 90-х годов, а общее количество стран и территорий на политической карте мира достигло почти 230. Типологизацией стран мира в течение многих лет занимались известные ученые экономико-географы: Н.Н.Баранский, Л.В.Смирнягин, Я.Г.Машбиц, Ю.Д.Дмитриевский, В.В.Вольский, В.П.Максаковский, Ю.Г.Липец и другие.

В недалеком прошлом в отечественной литературе главенствовала типология, подразделявшая государства мира на группы по принципу принадлежности к капиталистической общественно-экономической формации и социалистической. После распада мировой системы социализма эта типология устарела.

Современные типологии основаны на нескольких критериях, позволяющих выделить группы стран с различным уровнем социально-экономического развития. К наиболее детально разработанным относят типологию коллектива кафедры социально-экономической географии зарубежных стран МГУ им. М.В.Ломоносова под руководством В.В.Вольского. В соответствии с ней все страны мира (кроме социалистических Китая, Кубы, Вьетнама и КНДР и постсоциалистических с переходной экономикой) разделены на три основные группы:

- экономически высокоразвитые страны;
- страны среднего уровня развития;
- экономически слаборазвитые страны, по терминологии ООН - "развивающиеся страны".

Группы стран, в свою очередь, подразделяются на типы и подтипы стран. Здесь мы рассмотрим типы стран, выделяемые авторами по величине ВВП на душу населения, доли обрабатывающей промышленности в

структуре хозяйства, месте и роли страны в мировой системе рыночных отношений. К первой группе отнесены: США, Канада, Япония, Австралийский Союз, ЮАР, Израиль, Новая Зеландия, Германия, Франция, Великобритания, Италия, Швейцария, Австрия, Бельгия, Нидерланды, Швеция, Норвегия, Дания, Финляндия. К этой группе относится и преславуемая "семерка" наиболее развитых стран: США, Япония, Германия, Франция, Великобритания, Италия и Канада.

Во вторую группу стран среднего уровня развития включены менее развитые (развивающиеся) страны. Эта группа наиболее многочисленная, в нее входит около 150 стран, которые, однако, различаются по ряду признаков. Среди них авторы выделяют несколько подгрупп:

3.1. Ключевые страны: Бразилия, Мексика, Индия - страны, обладающие крупными людскими и природными ресурсами, высоким экономическим потенциалом.

3.2. Страны относительно зрелого капитализма - группа стран от государств Латинской Америки до арабских стран. Среди них авторы выделили подтипы:

3.2.1. Переселенческие страны раннего развития зависимого капитализма: Аргентина и Уругвай.

3.2.2. Страны крупноанклавного развития капитализма: Венесуэла, Чили, Иран, Ирак, Алжир.

3.2.3. Страны внешнеориентированного приспособленческого развития капитализма (их характеризует экспортная ориентация индустрии и импортозамещающая экономика). В Латинской Америке это - Боливия, Колумбия, Парагвай, Перу, Эквадор; в Азии - Малайзия, Тайвань, Таиланд, Филиппины, Республика Корея; в Северной Африке - Египет, Марокко, Тунис.

3.2.4. Небольшие страны зависимого плантационного хозяйства: Никарагуа, Гватемала, Коста-Рика, Гондурас, Сальвадор, Доминиканская Республика, Гаити.

3.2.5. Малые страны "концессионного развития" капитализма, на территории которых развиты концессии крупнейших горнопромышленных корпораций: Ямайка, Тринидад и Тобаго, Суринам, Папуа - Новая Гвинея, Габон, Ботсвана.

3.2.6. Мелкие страны "квартиросдатчики", страны "налогового рая", "страны-отели", страны "удобного флага": Мальта, Кипр, Панама, Либерия, Багамские острова, Бахрейн, Сингапур, Каймановы острова и др.

Около 60 стран отнесены к молодым освободившимся странам переходного типа с еще не совсем определенным будущим. Сюда авторы типологии отнесли Индонезию, Пакистан, Бангладеш, Нигерию, Гамбию, Габон и др. В этой подгруппе названы такие нефтеэкспортирующие страны с высокими доходами от торговли нефтью как Саудовская Аравия, Кувейт, Объединенные Арабские Эмираты, Катар, Ливия, Бруней и др.

Кроме рассмотренной типологии, как уже отмечалось, имеют место типологии только развитых стран или только развивающихся стран. Учеными МГУ, например, выполнен многомерный статистический анализ по 120 странам. Географ Я.Г.Машбиц страны "развивающегося мира" классифицирует исходя из уровня индустриализации.

В некоторых типологиях выделяется группа "новых индустриальных стран" (НИС). На них следует остановиться особо.

В конце 70-х годов среди развивающихся стран стали выделяться страны с высокими темпами индустриального развития, промышленное производство которых было ориентировано на экспорт. В 80-х годах НИС обеспечили экспорт в размере почти 50 % всего развивающегося мира и свыше 70 % экспорта изделий обрабатывающей промышленности.

Среди НИС выделяются страны первого эшелона - Республика Корея, Гонконг (Сянган), Сингапур, Тайвань, и второго эшелона - Таиланд, Индонезия, Филиппины.

В некоторых источниках ко второй волне НИС относят также Индию, Бразилию, Мексику, Аргентину. В отличие от небольших стран, где внутренний рынок ограничен и удельный вес экспортируемой продукции в структуре промышленного производства достигает 70-80 %, в странах с огромным внутренним рынком (Индия, Бразилия и др.), удельный вес экспортируемой продукции сравнительно невелик - 7-10 %.

Современный Китай также вполне может претендовать на статус новой индустриальной страны с переходным типом экономики. С 31 места среди мировых экспортеров в 1980 г. Китай переместился на 11 место в 1995 г. После разрыва с социалистическим лагерем Вьетнам также устремился вперед и претендует на свое место среди молодых "тигров" Тихоокеанского региона.

Следует, однако, отметить, что на сегодня, т.е. к началу XXI столетия, появились новые, вернее новейшие тенденции, определяющие сдвиги в типологической структуре мирохозяйственной системы.

Во-первых, изменилась ее геополитическая ситуация: мир из двухполюсного (капиталистического и социалистического) превращается в однополюсной. Меняется и географическая модель мира: из одноцентрового (евроцентрического) он превратился сначала в двухцентровый (Европа, США), а затем в полицентрический. С известной долей условности в составе мирового хозяйства В.П.Максаковский выделяет 10 главных центров: европейский и американский, затем два центра среднего поколения - Япония и страны СНГ, а также Австралия, Индия, страны Юго-Западной Азии и Юго-Восточной Азии, Китай и Бразилия, которые ускоренными темпами набирают силу. По прогнозу Восточная Азия во главе с Китаем и Японией к 2011 году догонит США и Канаду, а к 2016 году и Западную Европу.

Во-вторых, изменился подход к критериям классификации стран по уровню их социально-экономического развития. К показателям размера ВВП на душу населения и экспорта прибавился еще целый ряд других

показателей: характер демографического развития, экономический потенциал (трудовой, природно-ресурсный, технологический), доля страны в мировом производстве, структура экономики, степень вовлеченности в международное разделение труда (показатель открытости экономики), условия питания, доступность образования и здравоохранения, обеспеченность рабочими местами, состояние транспортной, экологической и социальной инфраструктуры и т.п. Все более важное значение среди показателей приобретает индекс человеческого развития.

В мире имеют место классификации стран, преследующие цель практического характера. Так, в соответствии с рекомендациями ВМФ и МБРР для выработки стратегии дальнейшего развития стран мира и оказания некоторым из них финансовой помощи, американский неправительственный фонд "Наследие" провел своеобразную классификацию развивающихся стран по ряду признаков, среди которых: уровень экономического роста, политическая стабильность, размеры рынка, зависимость от иностранной помощи, размеры внешнего долга, конвертируемость и сила валюты, уровень внутренних накоплений, состояние инфраструктуры. В список первоочередников вошли 24 государства, которые достаточно быстро продвигаются к состоянию экономической свободы и где иностранные деньги, по мнению экспертов, будут в безопасности и смогут быть использованы по назначению. В их числе: Аргентина, Бангладеш, Боливия, Ботсвана, Сальвадор, Фиджи, Гватемала, Гайана, Индонезия, Израиль, Мадагаскар, Мали, Мальта, Молдова, Марокко, Мозамбик, Никарагуа, Панама, Перу, Филиппины, Польша, Португалия, Шри-Ланка, Тунис. Наиболее перспективными государствами для иностранных инвестиций и финансовой помощи среди стран второго эшелона, претендующих на мировые инвестиционные ресурсы, являются: Ботсвана, Индонезия, Израиль, Панама и Португалия.

По своему интересна классификация стран, выполненная МБРР, где для определения рейтинга страны использованы характеристики и запасы природных ресурсов. Первое место отдано Австралии, основной источник богатства которой - в природных ресурсах - 835 тысяч долларов США на душу населения. Канада заняла второе место и у нее главный источник - природные ресурсы (704 тыс. долларов США на душу населения).

Имеются и другие подходы к определению места и роли того или иного государства в системе мирового хозяйства.

К важнейшим особенностям развития мирохозяйственной системы середины XX столетия относится начало интеграционных процессов. Образование интеграционных объединений стран на основе многосторонних экономических и политических соглашений стало закономерным результатом развития международной торговли товарами и услугами, международного движения капиталов, рабочей силы, обмена технологиями и другими факторами производства. Интеграционное объединение стран как форма регионализма второй половины XX столетия явилось началом

эволюционного перехода развития мирового хозяйства к глобализму, как высшей форме интернационализации хозяйственной жизни.

В числе основных целей интеграционных объединений усматриваются следующие:

- расширение размеров рынка и использование преимуществ экономики масштаба для снижения издержек и привлечения иностранных инвестиций;
- решение задач торговой политики путем создания благоприятных условий для партнеров. Отмена тарифных и нетарифных барьеров, таможенных ограничений, квот, свобода передвижений факторов производства и т.п.;
- создание благоприятной внешнеполитической среды, сотрудничество во всех областях культурного и социально-экономического развития;
- содействие структурной перестройке экономики путем заимствования опыта рыночных преобразований, реструктуризации отраслей, совершенствования управленческих структур, социальной и экологической инфраструктуры.

Интенсивность интеграционных процессов зависит от различных факторов. Это степень взаимодополнения хозяйственных структур, традиционность, обусловленная общностью географического положения и экономической истории, расстояние, разделяющее партнеров, взаимная комплиментарность, совпадение целей и средств для их достижения, политическая воля руководителей стран и т.п.

В географической литературе освещается несколько методических подходов к классификации интеграционных объединений в зависимости от степени зрелости, целей, достигнутых результатов и т.п. К наиболее зрелому уровню интеграции, охватывающей почти все политические и экономические интересы и почти все политические и экономические институциональные структуры государств - членов объединения, относится Европейский Союз.

Созданное в 1957-1958 гг. интеграционное объединение стран Европы и получившее в 1993 г. статус Европейского Союза состоит (на конец 2000 г.) из 15 стран: Австрия, Бельгия, Великобритания, Дания, Германия, Греция, Ирландия, Испания, Италия, Люксембург, Нидерланды, Португалия, Финляндия, Франция, Швеция.

Европейский Союз (ЕС) сегодня выполняет роль политического и экономического центра общеевропейской интеграции с населением около 400 млн. человек (95 % населения Западной Европы). На долю ЕС в современном мировом хозяйстве приходится 20 % мирового валового продукта и около 25 % мировой торговли. ЕС стал достойным партнером США и Японии в стратегическом соперничестве на пути к глобализму.

Структура важнейших наднациональных институтов ЕС и их функции:

1. Европейский Совет - совет глав государств - членов ЕС (верховная власть)

2. Совет ЕС - министры национальных правительств (высший законодательный орган)
3. Европейская комиссия - Совет министров (высший исполнительный орган)
4. Европарламент - 626 депутатов
5. Евросуд - 15 судей - 1 уровень и 15 судей - 2-й уровень
6. Счетная палата - контроль расходов и доходов

ЕС имеет свою валюту, свой флаг и т.п. Столица ЕС - г. Страсбург.

Наиболее совершенной классификацией интеграционных объединений является, на наш взгляд, классификация, разработанная на основе анализа уровня развития интеграционных объединений (см. табл. 16).

Таблица 16

Уровень развития интеграционных объединений

Уровень интеграции (поставленные цели)	Название, год создания	Страны-члены и организации
Соглашения об экономическом и торговом сотрудничестве	Соглашение о сотрудничестве и партнерстве между ЕС и странами бывшего СССР - EU - FSU (Cooperation and Partnership Agreements), 1994	ЕС, Беларусь, Казахстан, Россия, Украина
	Соглашения об ассоциации с ЕС (EU Association Agreements), 1991-1995	Болгария, Чехия, Венгрия, Польша, Румыния, Словакия, Эстония, Латвия, Литва, Словения
	Инициатива "Предприятие для всей Америки" (Enterprise for the American Initiative - EAI), 1990	США, большинство латиноамериканских и центральноамериканских государств
Зоны свободной торговли (ЗСТ)	Европейская ассоциация свободной торговли - ЕАСТ (European Free Trade Association - EFTA), 1960	Австрия, Финляндия, Исландия, Лихтенштейн, Норвегия, Швеция
	Европейская экономическая зона (European Economic Area - EEA), 1994	Страны Европейского Союза, Исландия, Лихтенштейн
	Балтийская ЗСТ (Baltic FTA), 1993	Эстония, Латвия, Литва
	Центральноевропейская ЗСТ (Central European FTA), 1992	Чехия, Венгрия, Польша, Словакия
	Североамериканская ЗСТ (North American Free Trade Agreement - NAFTA), 1994	Канада Мексика, США
	Соглашение о свободе торговли стран АСЕАН (ASEAN Free Trade Agreement - AFTA), 1992	Бруней, Индонезия, Малайзия, Филиппины, Сингапур, Таиланд
	Австралийско-новозеландское торговое соглашение об углублении экономических связей (Australia - New Zealand Closer Economic Relations Trade Agreement - ANZCERTA), 1983	Австралия, Новая Зеландия
	Бангкокское соглашение (Bangkok Agreement), 1993	Бангладеш, Индия, Республика Корея, Лаос, Шри-Ланка

Продолжение таблицы 16

Таможенные союзы (ТС)	Ассоциация ЕС с Турцией (Turkey Association Agreement - EU), 1963	ЕС, Турция
	Арабский общий рынок (Arab Common Market - ACM), 1964	Египет, Ирак, Иордания, Ливия, Мавритания, Сирия, Йемен
	Центральноамериканский общий рынок (Central American Common Market - SACM), 1961	Коста-Рика, Сальвадор, Гватемала, Гондурас, Никарагуа
	ЗСТ между Колумбией, Эквадором и Венесуэлой (Colombia, Ecuador, Venezuela - FTA), 1992	Колумбия, Эквадор, Венесуэла
	Организация восточно-карибских государств (Organization of East Caribbean States), 1991	Антигуа и Барбуда, Доминика, Гренада, Монтсеррат, Сент-Китс и Невис, Сент-Люсия, Сент-Винсент и Гренадины
Общий рынок (ОР)	Совет сотрудничества арабских стран Персидского залива (The Gulf Cooperation Council), 1981	Бахрейн, Кувейт, Оман, Катар, Саудовская Аравия, ОАЭ
	Андский общий рынок (Andean Common Market, Andean Pact), 1990	Боливия, Колумбия, Эквадор, Перу, Венесуэла
	Латиноамериканская интеграционная ассоциация - ЛАИА (Latin American Integration Association - LAIA), 1960	Аргентина, Боливия, Бразилия, Чили, Колумбия, Эквадор, Мексика, Перу, Уругвай, Венесуэла
	Общий рынок южного конуса - МЕРКОСУР (Southern Cone Common Market - MERCOSUR), 1991	Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай
	Карибское сообщество и Карибский общий рынок - КАРИКОМ (Caribbean Community and Common Market - CARICOM), 1973	Антигуа и Барбуда, Багамские Острова, Барбадос, Белиз, Доминика, Гренада, Гайана, Ямайка, Монтсеррат, Сент-Китс и Невис, Сент-Люсия, Сент-Винсент и Гренадины, Тринидад и Тобаго
Экономические союзы (ЭС)	Европейские сообщества (European Communities - ES), 1975, позже Европейский союз - ЕС (European Union - EU), 1993	Австрия, Бельгия, Великобритания, Дания, Германия, Греция, Ирландия, Испания, Италия, Люксембург, Нидерланды, Португалия, Финляндия, Франция, Швеция
	Экономический союз - Бенилюкс (Belgium, Netherlands, Luxembourg Economic Union - BENILUX), 1948	Бельгия, Нидерланды, Люксембург
	Содружество независимых государств (Commonwealth of Independent States), 1992	Армения, Азербайджан, Беларусь, Грузия, Казахстан, Киргизия, Молдавия, Россия, Таджикистан, Туркменистан, Украина, Узбекистан
	Союз арабского Магриба (Arab Maghreb Union), 1989	Алжир, Ливия, Мавритания, Марокко, Тунис
	Межстрановая инициатива (Cross-Border Initiative), 1993	Бурунди, Коморские Острова, Кения, Мадагаскар, Малави, Мавритания, Намибия, Руанда, Сейшельские Острова, Танзания, Уганда, Замбия, Зимбабве
	Лагосский план действий (Lagos Plan of Action), 1973	Все страны Африки к югу от Сахары
	Союз реки Ману (Manu River Union), 1973	Гвинея, Либерия, Сьерра-Леоне
	Западноафриканский экономический и валютный союз (West African Economic and Monetary Union), 1994	Бенин, Буркина-Фасо, Кот-д'Ивуар, Мали, Нигер, Сенегал, Того

После распада Советского Союза сразу же возникла тенденция интеграционного характера и уже в конце 1991 г. Россия, Беларусь и Украина

заключили соглашение о Содружестве Независимых Государств (СНГ), к которому в дальнейшем присоединились все остальные бывшие республики СССР, кроме Литвы, Латвии и Эстонии. С 1995 г. в составе СНГ начал формироваться Таможенный союз, куда вошли Россия, Беларусь, Казахстан, Таджикистан, Киргизия. В 1996 г., по мере углубления интеграции, Таможенный союз был дополнен "союзом четырех" - Россия, Казахстан, Киргизия и Беларусь. В свою очередь Казахстан, Узбекистан, Киргизия и Туркменистан заключили Центрально-Азиатский союз в целях координации политики в области экономики и обороны.

Интеграционные тенденции на постсоветском пространстве, судя по логике политического и социально-экономического развития этого региона, будут продолжены.

Контрольные вопросы:

1. Факторы, определяющие региональные различия в демографических процессах в мире, особенности "демографического взрыва" и "демографического кризиса".
2. Трудоресурсный потенциал и экономически активное население - сходство и различие.
3. Причины и роль международной миграции населения, ее тенденции в XX столетии.
4. Особенности и динамика урбанизации на различных стадиях развития мирового хозяйства.
5. Что такое экономическая интеграция, каковы ее формы и цели?
6. Приведите примеры интеграционных группировок в мире, дайте сравнительную характеристику ЕС и СНГ.

Литература

1. Дадалко В.А., Дадалко А.В. Международное экономическое сообщество. Мн., 1999. - 296 с.
2. Киреев А. Международная экономика. М., 1998. - 415 с.
3. Максаковский В.П. Географическая картина мира. Ярославль, 1995.-315 с.
4. Медведев В.Ф. Тенденции развития мировой экономики. - Мн.: Белинформпрогноз, 1997.
5. Мировая экономика: Учебник /Под ред. проф. А.С.Булатова. - М., 1999. - 734 с.
6. Родионова И.А. Политическая карта мира. М., 2000. - 111 с.