

ГОСУДАРСТВЕННОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ
«ИНСТИТУТ БИЗНЕСА БЕЛОРУССКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО
УНИВЕРСИТЕТА»

Отдел магистратуры
Кафедра инновационного управления

Аннотация к магистерской диссертации

**ОЦЕНКА ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТИ ОТКРЫТИЯ ЦЕНТРОВ
ПРОДАЖ КРЕДИТНОГО БРОКЕРА В ОБЛАСТНЫХ ЦЕНТРАХ
РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

ХАРИТОНОВА Анна Владимировна

Научный руководитель:

Вечер Александр Васильевич,
член совета директоров группы компаний современные материалы и
технологии

Минск, 2023

Магистерская диссертация на тему: «Оценка целесообразности открытия центров продаж кредитного брокера в областных центрах Республики Беларусь».

Цель работы – оценить целесообразность открытия офиса продаж компании в областных центрах и эффективность вложенных средств.

Объект исследования – компания «АВС», деятельность в сфере финансовых услуг

Структура работы: введение, общая характеристика работы, четыре главы, заключение, библиография

Ключевые слова: кредитование, кредитный брокеридж, стохастическое прогнозирование, метод Монте-Карло, чувствительность, риск-менеджмент

Объем работы: 147 страниц

Количество таблиц: 13

Рисунков: 95

Использованных источников: 41

Приложений: 77

Магістарская дысертацыя на тэму: "Ацэнка мэтазгоднасці адкрыцця цэнтраў продажу крэдытнага брокера ў абласных цэнтрах Рэспублікі Беларусь".

Мэта працы - ацаніць мэтазгоднасць адкрыцця офіса продажаў кампаніі ў абласных цэнтрах і эфектыўнасць укладзеных сродкаў.

Аб'ект даследавання - кампанія «АВС», дзейнасць у сферы фінансавых паслуг

Структура працы: увядзенне, агульная характарыстыка працы, чатыры раздзелы, заключэнне, бібліяграфія

Ключавыя словы: крэдытаванне, крэдытны брокерыдж, стахастычнае прагназаванне, метады Монтэ-Карла, адчувальнасць, рызыка-менеджмент

Аб'ём працы: 147 старонак

Колькасць табліц: 13

Малюнак: 95

Выкарыстаных крыніц: 41

Прыкладанняў: 77

Master's thesis on the topic: "Assessment of the feasibility of opening sales centers of a credit broker in the regional centers of the Republic of Belarus."

The purpose of the work is to assess the feasibility of opening a sales office of the company in regional centers and the effectiveness of invested funds.

The object of the study is the company "ABC", activities in the field of financial services

Structure of the work: introduction, general characteristics of the work, four chapters, conclusion, bibliography

Keywords: lending, credit brokerage, stochastic forecasting, Monte Carlo method, sensitivity, risk management

Scope of work: 147 pages

Number of tables: 13

Drawings: 95

Sources used: 41

Applications: 77