

ФОРМЫ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ ТРАНСГРАНИЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Ю. Н. Шабанова

*кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры туризма
и гостиничного дела, Луганский государственный университет
имени Владимира Даля, г. Луганск, e-mail: shabanovajuliya19@gmail.com*

В данной статье рассмотрены вопросы сущности трансграничного сотрудничества, выделены формы стратегического развития предприятий в трансграничном пространстве. Выделены факторы влияния на трансграничное сотрудничество. Обосновано, что обобщение форм стратегического развития предприятий при трансграничном сотрудничестве осуществлено через определения современных стратегических форм и целевых векторов развития в трансграничном пространстве, которые способствуют конвергенции экономик приграничных регионов.

Ключевые слова: трансграничное сотрудничество; стратегия; формы развития; предприятие; трансграничное пространство; трансграничные кластеры.

FORMS OF STRATEGIC DEVELOPMENT OF ENTERPRISES IN THE CONDITIONS OF CROSS-BORDER COOPERATION

Yu. N. Shabanova

*PhD in economics, associate professor, associate professor of the department
of tourism and hospitality, Vladimir Dahl Lugansk State University, Lugansk,
e-mail: shabanovajuliya19@gmail.com.*

This article discusses the essence of cross-border cooperation, highlights the forms of strategic development of enterprises in the cross-border space. Factors of influence on cross-border cooperation are identified. It is substantiated that the generalization of the forms of strategic development of enterprises in cross-border cooperation is carried out through the definition of modern strategic forms and target vectors of development in the cross-border space, which contribute to the convergence of the economies of the border regions.

Keywords: cross-border cooperation; strategy; forms of development; company; cross-border spaces; cross-border clusters.

Стратегическое развитие предприятий в условиях трансграничного сотрудничества в настоящее время играет важную роль. Трансгранич-

ное сотрудничество предполагает сотрудничество двух или нескольких региональных систем (предприятий, расположенных на территории регионов), принадлежащих соседним государствам в различных видах экономической деятельности в пределах определенного трансграничного пространства, связанных с движением товаров, капиталов через государственную границу.

Прочным стимулом и основанием для развития, а так же углубления двустороннего сотрудничества между двух стран могут стать: объединение усилий в решении общих проблем; согласование усилий и координация действий в международных организациях по защите общих интересов, в вопросах разоружения, нераспространения средств массового уничтожения, укрепления региональной безопасности, создания глобальной системы противодействия новым вызовам и угрозам миру и международной безопасности; расширение сфер сотрудничества, включая межрегиональный уровень; поиск оптимальных механизмов принятия согласованных решений по конкретным направлениям сотрудничества; активное вовлечение общественности в развитие диалога и сотрудничества с целью создания системы устойчивых отношений.

Анализируя трансграничное сотрудничество следует отметить, что на сегодняшний день выделяют такие его основные стратегические формы как: пограничная торговля; еврорегионы; трансграничные кластеры; приграничное сотрудничество; международные транспортные коридоры; соглашения о трансграничном сотрудничестве; еврорегионы и их объединения; совместные проекты и программы; рабочие содружества; непосредственные взаимосвязи предприятий-участников трансграничного сотрудничества; контакты, неформальная основа, приграничная торговля; договоры между предприятиями; межмуниципальное сотрудничество; локальные пограничные контакты; двусторонние договорные отношения между соседними территориями; создание устойчивых сетевых образований посредством ассоциаций, форумов, еврорегионов; совместные проекты между предприятиями; соглашения о трансграничном сотрудничестве в отдельных сферах; взаимовыгодные контакты между субъектами (предприятиями) трансграничного сотрудничества.

Развитие межрегионального сотрудничества тормозится рядом препятствий: значительная экспортная ориентированность предприятий регионов; низкая интенсивность хозяйственных связей в пределах страны, слабая экономическая заинтересованность предприятий в формировании связей с контрагентами внутри страны; локализация центров экономического роста в промышленных городах, финансовых и транспортно-транзитных центрах, сохранение монофункционального производства во многих населенных пунктах; ограниченность внутреннего потребительского спроса

вследствие падения платежеспособности населения, снижение потенциала емкости внутренних региональных рынков; незначительный удельный вес внутреннего спроса на продукцию инновационного характера, прежде всего на рынке средств производства; слабость межрегионального инвестиционно-производственного сотрудничества, обусловленная несовершенной отраслевой структурой экономики; неблагоприятный инвестиционный климат в большинстве регионов, нерациональное использование инструментов стимулирования инвестиционных потоков и сложность их координации; высокие транзакционные расходы и т. п.; недостаточное информационное освещение возможностей региона (в т. ч. потенциала региональных предприятий) в общенациональном информационном пространстве; отсутствие в среднесрочных стратегиях регионального развития позиций по межрегиональному сотрудничеству; несовершенство нормативно-правовой базы межрегионального сотрудничества, отсутствие его надлежащего институционального обеспечения; общая институциональная неопределенность в области разработки и реализации региональной политики страны.

Анализируя опыт развития предприятий в условиях трансграничного пространства, можно отметить, что целью трансграничного сотрудничества является сближение экономических систем приграничных регионов-участников, что требует проработки факторов влияния на эффективность этой деятельности. В зависимости от выполняемой функции, эти факторы, можно разделить на:

- факторы развития процессов конвергенции (историческое и этническое родство приграничных регионов сопредельных государств, формирование общего рынка труда, унификация правового обеспечения трансграничного сотрудничества регионов, кооперация в различных сферах общественной жизни, общность проблем и интересов приграничных регионов сопредельных государств при осуществлении трансграничного сотрудничества);

- факторы развития процессов дивергенции (индивидуальное участие приграничного региона в межтерриториальном разделении труда наряду с кооперативными связями в пределах трансграничного пространства, специфическая территориальная организация хозяйства и расселение в приграничных регионах, своеобразие административно-территориального устройства сопредельных государств, культурные и национальное сознание населения приграничных регионов-участников трансграничного сотрудничества).

С целью повышения эффективности трансграничного сотрудничества, прежде всего, необходимо выравнивание показателей, которые характеризуют: уровень жизни населения приграничных регионов; уровень

экономического развития пограничных регионов; уровень научно-технического развития приграничных регионов; уровень охраны окружающей среды приграничных регионов (таблица).

Характеристики и показатели оценки степени конвергенции экономик приграничных регионов [1–3]

Характеристики	Показатели
Уровень жизни населения приграничных регионов	Среднемесячная номинальная заработная плата; уровень безработицы; денежные доходы населения и т. д.
Уровень экономического развития приграничных регионов	Валовая добавочная стоимость на душу населения; доходы местных бюджетов; дефицит местных бюджетов; объем инвестиций в основной капитал; объем прямых иностранных инвестиций; внешнеторговый оборот и т. д.
Уровень научно-технического развития приграничных регионов	Количество выпускников ВУЗов; общий объем бюджетного финансирования научно-исследовательских и исследовательски-конструкторских работ в год
Уровень охраны окружающей среды пограничных регионов	Объем выбросов вредных веществ в атмосферу стационарными источниками загрязнения; расходы предприятий, организаций, учреждений на утилизацию и обезвреживание отходов

Таким образом, можно сделать вывод, что настоящее время, с целью повышения экономического сотрудничества требуется гармонизация законодательства, соответствующая национальным интересам страны, прежде всего это относится к сферам: налогообложения и инвестиций; создание совместных предприятий, консорциумов, корпораций; регулирования деятельности естественных монополий, единой конкурентной и тарифной политики; защиты интеллектуальной собственности, патентного дела и лицензирования; межрегионального и трансграничного сотрудничества; местного самоуправления.

На сегодняшний день существует множество форм стратегического развития предприятий в условиях трансграничного сотрудничества. Среди форм, в основном используются такие как: приграничная торговля, еврорегионы, международные транспортные коридоры, соглашения о приграничном сотрудничестве, совместные проекты и программы, непосредственные взаимосвязи предприятий-участников трансграничного сотрудничества, создание устойчивых сетевых образований в виде ассоциаций, форумов, совместные проекты между предприятиями. Одной из стратегических форм, которая в последнее время получила особое распространение, является трансграничное партнерство, но наиболее развитой

выступают еврорегионы. Обобщение форм стратегического развития предприятий в условиях трансграничного сотрудничества осуществляется через определение современных стратегических форм и целевых векторов развития в трансграничном пространстве.

Библиографические ссылки

1. *Дейнеко Л., Хлобыстов Е.* Постоянство социально-экономического развития в условиях общественных трансформаций // Региональная экономика. 2005. № 4. С. 59–65.

2. Конкурентоспособность национальной экономики / Под ред. д-ра экон. наук Б. Е. Кваснюка. К. : Феникс, 2005. 582 с.

3. *Посельский В.* Европейский союз: институциональные основы европейской интеграции. К. : Смолоскип, 2002. 168 с.