

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА ЗАМБИИ ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ И ЕЁ ЭФФЕКТИВНОСТЬ

Касонде Аарон Мвева

*студент 1 курса магистратуры; 1032175656@pfur.ru
научный руководитель – Андропова И.В., д.э.н., профессор*

В статье раскрывается инвестиционная политика Замбии и роль, которую играет в ней государственный сектор. Уделяется внимание ряду важных проблем социально-экономического значения, которые осложняют эффективное и полноценное функционирование экономики. Сравнительный анализ недостатков и преимуществ экономики Замбии доказывает, что государство обладает необходимыми элементами инвестиционной привлекательности. При этом подчеркивается, что приход инвестиций в страну должен отвечать и социально-экономическим интересам государства.

Ключевые слова: Замбия; прямые иностранные инвестиции; инвестиционная политика; свободные экономические зоны; закон об инвестициях; агентство по развитию Замбии; стимулы.

Геоэкономический потенциал любой страны имеет свои положительные и отрицательные стороны с точки зрения привлечения прямых иностранных инвестиций. Замбия в данном случае не исключение.

С одной стороны, страна не имеет выхода к морю, что, конечно, является очень серьёзным сдерживающим развитие фактором, с другой стороны её центральное географическое положение на Африканском континенте делает её важным транзитным узлом, через который проходят важнейшие торговые маршруты.

Эти торговые пути, проходящие через Замбию, обеспечивают стране доступ ко всем морским портам, как Индийского, так и Атлантического океанов, стран - членов Сообщества по вопросам развития юга Африки, членом которого также является Замбия. Около 90 % замбийских товаров, поступающих в международную торговлю, перевозятся в морские порты автомобильным транспортом, около 8% - по железной дороге. Главной железной дорогой в Замбии является железная дорога Танзам. Эта железная дорога соединяет порт Дар-эс-Салам в восточной Танзании с городом Капири Мпоши в Центральной провинции Замбии. Около 2 % замбийских товаров, поступающих в международную торговлю, перевозятся воздушным транспортом. В Замбии есть четыре международных аэропорта: Гарри Мваанга Нкумбула в Ливингстоне, Кеннет Каунда в Лусаке, Мфуве в округе Мфуве и международный аэропорт Саймона Мвансы Капвепве в Ндоле.

Замбия богата минеральными ресурсами. Страна имеет одно из крупнейших месторождений меди в мире и является седьмым по величине производителем меди в мире. Объем запасов меди, обнаруженных в Замбии, оценивается в 21 миллион метрических тонн. Замбия также является вторым по величине производителем высококачественных изумрудов в мире. Объем месторождений изумрудов в Замбии оценивается в 1,8 миллиарда карат изумруда. На Замбию приходится примерно 25% мирового производства изумрудов. Другие минеральные ресурсы, обнаруженные в Замбии, включают кобальт (объем запасов оценивается в 270 тысяч тонн), уран (объем запасов оценивается в 74 тонны), уголь (объем запасов оценивается в 50 миллионов тонн) и золото (объем запасов оценивается в 16 500 фунтов). Zambia Consolidated Copper Mine – Investment Holdings Plc – компания, принадлежащая правительству Замбии, которая владела акциями всех горнодобывающих предприятий в Замбии. На долю горнодобывающего сектора приходится 10% ВВП страны и 70% экспортных поступлений. Однако несмотря на то, что горнодобывающий сектор играет важную роль в экономике Замбии, его потенциал еще не полностью использован, учитывая огромное количество полезных ископаемых, найденных в стране.

Ещё одним важнейшим ресурсом Замбии является земля. Общая площадь земель Замбии составляет 752 000 квадратных километров, и 58% этой площади классифицируется как средне- и высокоразвитый потенциал для сельскохозяйственного производства. При этом, по оценкам экспертов, в Замбии используется только 14% всей пахотной земли. Годовое количество осадков колеблется от 800 мм до 1400 мм и подходит для производства широкого спектра сельскохозяйственных культур, скота и рыбы. В настоящее время основными экспортными культурами являются: хлопок, соевые бобы, табак, земляные орехи, паприка, сорго, пшеница, рис, подсолнечник, кофе, сахарный тростник, цветы и овощи. Замбия является седьмым по величине производителем табака в мире с объемом производства около 153,8 тысячи метрических тонн табака в год. Страна также имеет одну из самых низких удельных затрат на производство сахара в мире – 169 долларов за тонну по сравнению со средним мировым показателем в 263 доллара за тонну. Таким образом, Замбия обладает большим потенциалом для дальнейшего развития сельского хозяйства.

Так же серьёзный потенциал есть для развития туризма. В стране насчитывается 19 национальных парков, 34 охотничьих угодья, предназначенных для сохранения большого разнообразия животных, а также несколько объектов культурного наследия. Национальный парк Кафуэ – один из крупнейших парков в мире, занимающий площадь около 22 400 км² (аналогичную по размеру Уэльсу или Массачусетсу) и один из

крупнейших водопадов в мире Виктория ежегодно привлекают до 1,2 млн. туристов. Однако туристическая отрасль нуждается в серьёзных инвестициях, так как туристический потенциал страны гораздо выше, чем его использование в настоящее время.

Важнейшей особенностью Замбии, которая её отличает от большинства стран Африки, которые так же богаты ресурсами, является относительная политическая стабильность. В стране, где проживает более 70 этнических групп, за всё время независимого существования не было серьёзных межэтнических конфликтов и военных переворотов, которые характерны для стран региона, несмотря на огромные экономические трудности и нищету. Так же стоит отметить бесконфликтные отношения с соседними странами. Замбия граничит с Демократической Республикой Конго на севере, Танзанией на северо-востоке, Малави на востоке, Мозамбиком, Зимбабве, Ботсваной и Намибией на юге и Анголой на западе и является членом Сообщества развития Юга Африки (САДК) и Общего рынка Восточной и Южной Африки (КОМЕСА), совокупное население которых составляет около 500 миллионов человек.

Несмотря на огромный потенциал Замбии по привлечению прямых иностранных инвестиций, страна по-прежнему сталкивается со многими проблемами, такими как высокий уровень бедности, слаборазвитая инфраструктура и коррупция.

Замбия входит в число стран с самым высоким уровнем бедности в мире. Более 58% из 18 миллионов жителей страны зарабатывают меньше, чем международная черта бедности в 1,90 долл США в день, в то время как 54% населения страны зарабатывают меньше, чем национальная черта бедности в 214 замбийских квача в месяц.

Низкое качество инфраструктуры Замбии остается серьезным препятствием для инвестиций и экономического роста. Области, требующие развития в этом секторе, включают инвестиции в здравоохранение, образование, водоснабжение и санитарии; увеличение мощностей по производству электроэнергии за счет модернизации объектов нового поколения и использования альтернативных источников энергии; совершенствование и расширение железнодорожной сети для снижения нагрузки на дорожную инфраструктуру; и строительство дополнительных межобластных и межрайонных дорог. По оценкам, в Замбии также ощущается нехватка в 1,5 миллиона жилищ.

Замбия сегодня сталкивается со значительными проблемами коррупции. В 2020 году министру здравоохранения страны было предъявлено обвинение по четырем пунктам обвинения в коррупции в связи с предполагаемой покупкой акций бизнеса и имущества с подозрением в получении доходов от преступлений. Взятничество, включая упрощение платежей,

является общей чертой при подаче заявлений на получение коммунальных услуг, получении лицензий и ведении бизнеса. Хотя коррупция по-прежнему остается проблемой в Замбии, ситуация с ней считается лучшей, чем в других странах Африки. Покойный президент Леви Патрик Мванаваса в своем стремлении бороться с коррупцией создал Целевую группу по экономическому грабежу и укрепил Комиссию по борьбе с коррупцией.

В докладе Всемирного банка *Ease of Doing Business 2020* Замбия заняла 85-е место из 190 оцениваемых стран. Замбия преуспела в нескольких категориях, включая легкость получения кредита (4-е место) и уплаты налогов (17-е место). Однако, согласно этому опросу, наиболее заметными барьерами в стране являются регистрация собственности (149-е место) и торговля через границы (155-е место). Высокая ставка налога на передачу собственности в размере 5% от реализованной стоимости земли и зданий затрудняет передачу собственности и удорожает регистрацию собственности в Замбии. Длительное время документирования и соблюдения требований как для импорта, так и для экспорта товаров негативно сказывается на торговле между странами.

Однако несмотря на указанные трудности, страна по своему геоэкономическому потенциалу остаётся привлекательной для иностранных инвесторов. Основная задача государства в данном случае является улучшение инвестиционного климата и разработка инвестиционных программ, направленных на решение, прежде всего проблем социально-экономического развития страны. Такую работу Замбия начала с момента получения своей независимости.

Замбия получила независимость от Великобритании в 1964 году. Экономическая политика страны в течение первых десяти лет независимости характеризовалась индустриализацией, основанной на импортозамещении. Эта экономическая политика привела к тому, что страна пережила значительный экономический рост. Например, индекс промышленного производства по всем производственным секторам увеличился со 124,4 в 1964 году до 221,2 в 1967 году. Вклад производственного сектора в ВВП увеличился с 40,3 миллиона долларов США в 1964 году до 136 миллионов долларов США в 1967 году. Цена на медь была очень высокой, в результате чего до 1970 года темпы роста экономики в среднем составляли 13 процентов в год. Общая численность занятых увеличилась с 268 700 человек в 1964 году до 372 130 человек к июню 1970 года.

Высокий рост цен на нефть в 1973 году, за которым последовало падение цен на медь в 1975 году, сильно повлиял на судьбу страны. Замбия столкнулась с сокращением государственных доходов, а также дефицитом бюджета. Ситуация усугублялась ростом государственного долга, вызванного неспособностью правительства поддерживать инвестиции в медную

промышленность. В 1968 году правительство Замбии решило национализировать свои горнодобывающие компании с целью расширения горнодобывающей промышленности путем оказания прямого влияния на политику компании в качестве мажоритарного акционера. Как мажоритарный акционер, правительство считало, что может убедить компании увеличить инвестиции в перерабатывающие предприятия на новых горнодобывающих площадках.

Однако решение правительства национализировать горнодобывающие компании создало большое финансовое бремя, которого у правительства Замбии не было до принятия решения о национализации. До тех пор, пока мировые цены на медь оставались высокими, а медная промышленность Замбии приносила прибыль, правительство не заботилось о финансовом бремени поддержки горнодобывающей промышленности. Когда мировые цены на медь снизились после 1975 года до такой степени, что промышленность не только не была самофинансируемой, но и вынуждена была прибегать к крупномасштабным заимствованиям просто для того, чтобы работать, финансовое бремя легло на правительство. Правительство Замбии было вынуждено гарантировать зарубежные займы и было вынуждено вкладывать крупные суммы денег в компании. После 1975 года внешние заимствования продолжали расти главным образом для того, чтобы поддерживать горнодобывающую промышленность в рабочем состоянии.

В 1991 году под руководством МВФ и Всемирного банка правительство Замбии провело жесткие стабилизационные реформы, которые основывались на трех основных стратегиях: отмена субсидий; экономическая либерализация и стабилизация; и приватизация предприятий государственного сектора. В результате этих реформ в 1993 году был принят первый закон Замбии об инвестициях. Закон об инвестициях содержал различные положения, способствующие привлечению ПИИ в различные виды производственной деятельности страны. Например, в соответствии с законом любые инвестиции в добычу полезных ископаемых в Замбии освобождались от подоходного налога, импорт производительного горнорудного оборудования, необходимого для разведки или добычи полезных ископаемых, освобождался от таможенных пошлин, акцизов и НДС, и никакое имущество не могло быть приобретено принудительно, за исключением государственных целей и при своевременной выплате компенсации. К 2002 году почти все государственные компании были приватизированы.

Для стимулирования притока иностранных инвестиций государство пошло по пути создания свободных экономических зон (СЭЗ). Закон был принят в 2006 г., и как видно из рисунка, это самым благоприятным обра-

зом отразилось на притоке ПИИ в страну. С 2006 по 2007 годд ПИИ увеличились на 114,99% до 1,3 млрд долларов с 616 млн долларов в 2006 году. Более подробно о роль и эффективность СЭЗ будет рассмотрена ниже.

В 2006 году закон об инвестициях был заменен «Законом об Агентстве по развитию Замбии (ZDA)» в качестве инструмента, регулирующего инвестиции в стране. Закон ZDA ознаменовал отход от более либеральной позиции своего предшественника, введя обязательное лицензирование, ограничив возможности для стимулов и усложнив трудоустройство иностранных работников и получение земли.

Согласно Закону ZDA, иностранные инвесторы могут инвестировать в любую деятельность, открытую для частного сектора. Единственные виды деятельности, закрытые для частного сектора, – это производство оружия, изготовление полиграфическим способом банкнот, ценных бумаг и документов строгой отчётности, и изготовление опасных веществ.

В 2007 году было создано Агентство развития Замбии с мандатом на управление, мониторинг и поощрение инвестиций. Чтобы инвестировать в любую отрасль все иностранные инвесторы должны обращаться в Агентство развития Замбии. После утверждения потенциальным инвесторам выдается инвестиционная лицензия. Чтобы получить инвестиционную лицензию, заявители должны убедить Совет Агентства развития Замбии в том, что инвестиции принесут пользу развитию и не нанесут вреда окружающей среде. Инвестиционная лицензия действительна в течение десяти лет и подлежит продлению. В Законе об инвестициях 1993 года инвестиционная лицензия не требовалась для инвестирования в какую-либо деятельность.

Закон ZDA содержит стимулы, которые применимы только к инвестициям на сумму более 500 000 долларов, которые лицензированы Агентством по развитию Замбии и осуществляются в секторе, обозначенном Министерством торговли и промышленности как приоритетное. Список секторов, обозначенных как приоритетные, включает горнодобывающую промышленность, туризм, производство, электроэнергетику и сельское хозяйство. Стимулы, указанные в Законе ZDA, предусматривают, что для всех правомочных инвесторов: корпоративный налог должен исчисляться с 50 процентов прибыли; дивиденды должны быть освобождены от налога. Кроме того, импортные машины и оборудование освобождены от уплаты таможенных пошлин.

Работодатели, желающие нанять иностранных сотрудников, должны подать заявление на получение разрешения на работу в иммиграционный департамент Замбии. Закон об иммиграции и депортации позволяет иммиграционному департаменту выдавать разрешения на работу в зависимости

от квалификации и опыта заявителя. Работодатель также должен предоставить доказательства того, что нет замбийского работника, подходящего для данной работы. Однако закон ZDA дает иностранным инвесторам, инвестирующим минимум 250 000 долларов США и имеющим как минимум 200 замбийских рабочих, право на получение пяти разрешений на работу. Разрешение на работу обычно выдается на двухлетний период.

В Замбии иностранный инвестор может приобрести землю в краткосрочную аренду на срок не более пяти лет. Некоторые из проблем, с которыми сталкиваются иностранные инвесторы при приобретении земли, включают чрезмерную централизацию процедур обработки и медленное открытие земли для распределения. Чтобы облегчить ситуацию, Агентство развития Замбии планирует реализовать программу земельного банка для определения земли, подходящей для инвестиций. Программа предполагает покупку земли и ее в аренду или продажу заинтересованным инвесторам.

После принятия первого закона об инвестициях в 1993 году, несмотря на все усилия государства, добиться большого притока ПИИ в страну не удалось (Рис. 1). Тот небольшой поток прямых иностранных инвестиций, который пришёл в страну, проявил интерес прежде всего к горнодобывающему сектору, более 50% всех ПИИ. Транснациональные кооперации, которые вошли в Замбию, включали Avmin (Австралия), America Mineral (США), Metorex (Южная Африка), First Quantum (Канада), Equinox Minerals (Австралия), J&W Investments (Швейцария), которые приобрели закрытый Ramsoz mine (медный рудник находится в районе Луаншья, провинция Коппербелт), и Vedanta Resources (Великобритания), которая приобрела Konkola Copper Mines (медный рудник в районе Чингола, провинция Коппербелт).



Чистый приток прямых иностранных инвестиций в Замбию, долл. США, 1992-2019 гг. [8]

Вторым по величине сектором для прямых иностранных инвестиций был сектор услуг, в частности банковское дело, связь и туризм.

Международные банки, которые вошли в Замбию, включают Barclays (Великобритания), Standard Chartered (Великобритания), Stanbic и Citibank (США). Прямые иностранные инвестиции в телекоммуникационные услуги были сосредоточены в мобильной телефонии с лицензиями, предоставленными Telecel (которая была приобретена MTN (Южная Африка) в конце 2005 года) и Celtel, которая была приобретена кувейтской группой МТС в 2005 году.

Сектор туризма также привлекал иностранных инвесторов. Инвестиции шли в развитие национальных парков и курортов вокруг водопада Виктория. Это привело к открытию курорта Sun International в 2001 году, построенного на 46 гектарах общей стоимостью 45,6 миллиона долларов. Иностранные инвесторы также инвестировали в три крупные гостиничные сети страны, а именно Intercontinental, Taj Group of hotels и Holiday Inn.

ПИИ в сельское хозяйство были направлены на производство фруктов, цветов, плодоовощной продукции, хлопка, кукурузы, табака и сахара. Иностранное участие в этом секторе варьировалось от крупных компаний, таких как Ilvo Sugar, зарегистрированная в Южной Африке, до средних иностранных компаний, таких как Enviroflor (совместное предприятие с Нидерландами и отдельными фермерами из Зимбабве).

ПИИ также участвовали в производстве хлопчатобумажной пряжи, машиностроительной и медной продукции для регионального рынка. Например, американская компания Phelps Dodge Cable and Wire Company, которая в 1996 году приобрела бывшую государственную компанию Zambia Metal Fabricators Limited (Zamefa), была одним из крупнейших производителей медных стержней, медной проволоки и силовых кабелей в Южной Африке. Другие ключевые иностранные инвесторы в производство включали African Explosives (Южная Африка), South African Breweries, Pamalat (Франция) и Lonrho Africa (Великобритания).

Как видно из рисунка 1 более серьезным образом на приток ПИИ в страну повлияли те изменения в законодательстве страны, которые произошли в 2006 году, а именно с одной стороны некоторое усиление регулирования ПИИ, которое предусматривал «Закон об Агентстве по развитию Замбии», с другой стороны закон о создании свободных экономических зон, который напротив сделал инвестиционный климат Замбии более благоприятным.

Как уже было отмечено выше для стимулирования притока ПИИ правительство Замбии пошло по пути создания свободных экономических

зон (СЭЗ), которые дают ещё больше льгот для инвесторов. В Замбии свободные экономические зоны называются многофункциональными экономическими зонами (МФЭЗ) и индустриальными парками. Первая СЭЗ была создана в 2007 году, и в настоящее время в Замбии насчитывается 5 СЭЗ.

Перовой многофункциональной экономической зоной стала Чамбиши (CMFEZ). Она расположена в городе Чамбиши в провинции Коппербелт, примерно в 308 км к северу от Лусаки. Общая площадь зоны составляет 5,26 км². Основная цель создания CMFEZ заключалась в том, чтобы стимулировать промышленное и экономическое развитие в Замбии за счет увлечение активности в производственном секторе. Управление свободной экономической зоной осуществляет ООО "ZCCZ", которое является дочерней компанией China Non-ferrous Metal Mining Corporation. Инвесторы, инвестирующие в LE-MFEZ получают следующие льготы:

- Нулевая процентная ставка налога на дивиденды в течение 5 лет с года первого объявления дивидендов.

- Нулевой процент налога на прибыль в течение 5 лет с первого года получения прибыли. В период с 6 по 8 год только 50 процентов прибыли подлежат налогообложению, а в годы 9 и 10 только 75 процентов прибыли подлежат налогообложению.

- Нулевая процентная ставка импортной пошлины на сырье, капитальные товары, оборудование, включая грузовые автомобили и специализированные автотранспортные средства, в течение пяти лет.

- Освобождение уплаты НДС на машины и оборудование, включая грузовые автомобили и специализированные автотранспортные средства.

В 2020 году общее число инвесторов, зарегистрированных в CMFEZ, составило 48 компаний с общим объемом инвестиций 1,6 миллиарда долларов и в общей сложности 8146 рабочих мест. Все компании, которые работают в этой зоне, являются китайскими. Некоторые из этих компаний включают: Sino Metals Leach Zambia Limited, Chambishi Copper Smelter Limited, Fifteen MCC Africa Construction and Trade Limited, Reba Industrial Co-operation Limited и Zambia Non-ferrous Metals Exploration and Construction. Проекты, которые были реализованы в этой зоне, включают добычу полезных ископаемых, выплавку меди, переработку сельскохозяйственной продукции, производство медных кабелей, изготовление электрических кабелей и деталей двигателей и т.д.

В 2010 году ООО "ZCCZ" начал разработку еще одной многофункциональной экономической зоны, *многофункциональная экономическая зона Восточной Лусаки (LE-MFEZ)*, которая расположена на северо-востоке Лусаки, в 25 км от центра города и в 4.5 км от международного аэропорта

Кеннета Каунда. Общая площадь LE-MFEZ составляет 5,7 км². Цель создания этой зоны заключалась в том, чтобы развивать торговли, логистики и недвижимости в Замбии. Компании, работающие в LE-MFEZ, имеют право на следующие льготы:

- Нулевая процентная ставка налога на дивиденды в течение 5 лет с года первого объявления дивидендов.

- Нулевой процент налога на прибыль в течение 5 лет с первого года получения прибыли. В период с 6 по 8 год только 50 процентов прибыли подлежат налогообложению, а в годы 9 и 10 только 75 процентов прибыли подлежат налогообложению.

- Нулевая процентная ставка импортной пошлины на сырье, капитальные товары, оборудование, включая грузовые автомобили и специализированные автотранспортные средства, в течение пяти лет.

- Освобождение уплаты НДС на машины и оборудование, включая грузовые автомобили и специализированные автотранспортные средства.

В 2019 году общее количество фирм, работающих в зоне, составило 14 фирм. Это в совокупности составило инвестиции в размере 4,4 миллиона долларов США и в общей сложности 529 рабочих мест. Только китайские компании работают в этой зоне. Некоторые из этих компаний включают: CNMC Mpongwe minning company, 15th MCC Africa construction and trade limited и Sinotra company limited. Типы проектов, которые были реализованы в этой зоне, включают промышленные, жилые, рекреационные и коммерческие проекты.

Многофункциональная экономическая зона Южной Лусаки (LS-MFEZ), была создана в 2010 году и занимает общую площадь 2100 га. Она расположена в Лусаке, примерно в 10 км от центра города и в 21 км от международного аэропорта Кеннета Каунда. Экономические цели её создания заключается в том, чтобы обеспечить особые условия для экономической диверсификации и промышленного развития в Замбии. Развитием зон, занимается специально созданная управляющая компания - ООО «LS-MFEZ», единственным акционером которого является государство Замбии.

Существует специальный правовой режим осуществления хозяйственной, производственной, инвестиционной и иной деятельности в LS-MFEZ. К ним относится:

- Ускоренная амортизация основного оборудования и машин

- Нулевая импортная пошлина на основное оборудование и машины.

По состоянию на 2020 год общее количество фирм, зарегистрированных в реестре LS-MFEZ, составляло 18, включая 10 действующих фирм и 8 фирм на этапе строительства. Общий объем осуществленных инвестиционных вложений в проект LS-MFEZ составлял 240 млн долларов США,

при этом было создано 900 рабочих мест. Ожидается, что при полной загрузке в зоне будет создано 100 000 рабочих мест. Среди наиболее крупных инвесторов можно выделить следующие компании: British American Tobacco, Mylan Laboratories (США), Zambian Breweries Group (совместное предприятие Замбии и Бельгии), Zambian Fertilizers Limited (совместное предприятие Замбии и Китая). Некоторые из основных продуктов, производимых компаниями в LS-MFEZ, включают напитки, воду, удобрения, лекарства (АРВ - препараты и антибактериальные препараты), 88 мегаватт солнечной энергии, табак, мрамор, гипсовые изделия и керамическую плитку.

Индустриальный парк «Рома» был создан в 2010 году. Парк расположен примерно в 20 км к северо-востоку от международного аэропорта Кеннета Каунда и занимает общую площадь 130 га. Управляющая компания индустриального парка «Рома» является частной компанией CPD Investments Ltd из Великобритании. Целью зоны является развитие производственного сектора как способ диверсификации экономики Замбии. Инвесторы, инвестирующие в Индустриальный парк Рома, получают 0% ставку импортной пошлины на основное оборудование и машины в течение 5 лет. В 2020 году общее число инвесторов, зарегистрированных в индустриальном парке «Рома», составило 20 компаний с общим объемом инвестиций 120 миллионов долларов и в общей сложности 691 рабочих мест. Некоторые инвесторы, работающие в Индустриальном парке «Рома», включают AFRITANK Ltd (Руанда), Bubezi (Замбия) и Roma Storage Solutions (Великобритания). AFRITANK ltd производит резервуары для воды, Bubezi производит кровельную плитку, и Roma Storage Solutions предоставляет помещения для длительного и краткосрочного хранения.

Индустриальный парк «Sub-Sahara Gemstone Exchange» был создан в 2010 году. Парк расположен в район Ндола в провинции Коппербелт. Общая площадь индустриального парка составляет 115 га. Целью создания этого индустриального парка было привлечение предприятий, занимающихся гранильной обработкой и вспомогательными функциями в добыче драгоценных камней. Управляющая компания индустриального парка «Sub-Sahara Gemstone Exchange» является частной компанией ООО «Sub-Sahara Gemstone Exchange» из Замбии. Инвесторы, инвестирующие не менее 500 000 долларов США, получают следующие льготы:

- Нулевая ставка импортной пошлины на основное оборудование и технику, включая грузовые автомобили и специализированные автотранспортные средства, в течение пяти лет.

- Ускоренная амортизация основного оборудования и машин, включая грузовые автомобили и специализированные автотранспортные средства, в течение пяти лет.

Индустриальный парк «Sub-Sahara Gemstone Exchange» все еще строится, поэтому в настоящее время в парке работают только четыре компании, а именно: Sub-Sahara Gemstone Exchange Ltd, Phoenix Materials Limited (Замбия) – фирма по производству кирпича, Mei Mei Limited (Китай) и Electro Winning Resources Zambia Limited (Великобритания). Когда парк будет полностью введен в эксплуатацию, ожидается, что он привлечет инвестиции на сумму 8 миллионов долларов США и создаст 6000 рабочих мест.

Таким образом, работа по привлечению иностранных инвесторов в Замбию продолжается. Однако, несмотря на предпринятые правительством усилия, сколь серьезного улучшения в социально-экономическом положении страны не произошло. Замбия по-прежнему остаётся одной из беднейших стран мира, а главным сектором, который привлекает инвесторов остаётся горнодобывающий. Для решения этой ключевой проблемы правительство Замбии в 2014 году повысило ставки налога на добычу полезных ископаемых с 6% до 20% и временно отменило 30% налог с доходов корпораций для горнодобывающих компаний. Предполагалось, что данная мера увеличит государственные доходы. Однако этого не произошло. В результате в 2015 году правительство внесло новые изменения в налоговый режим. Ставки налога на добычу полезных ископаемых были снижены до 9%, а налог с доходов корпораций в размере 30% был вновь введен. В декабре 2018 года правительство снова увеличило налог на добычу полезных ископаемых ещё на 1,5%.

Но даже потенциал горнодобывающей промышленности страны используется не полностью. В основном иностранные инвестиции сосредоточены в производстве меди, тогда как потенциал разведки месторождений драгоценных камней практически не используется, хотя, по мнению экспертов, этот вид ресурсов может принести большой вклад в экспорт, чем медь.

Одной из приоритетных задач страны, в связи с этим, является диверсификация условий привлечения прямых иностранных инвестиций в различные сектора экономики. Для этого необходимо разработать программу промышленного развития страны, которая бы не только определяла приоритетные сектора экономики, но и содержала бы конкретные меры поддержки инвесторов в каждом из них, а также конкретные плановые показатели, которые необходимо достичь. Кроме того, стране необходима программа по развитию инфраструктуры. Исследование показало, что стоимость и доступность основных услуг, необходимых для производства и экспорта, являются одними из основных препятствий для инвестиций в Замбию. Транспортные, энергетические и телекоммуникационные услуги недоступны во многих районах страны со значительным инвестиционным

потенциалом. Там, где они доступны, они часто бывают низкого качества, ненадежны и очень дороги, как правило, в несколько раз дороже, чем в странах, конкурирующих с Замбией за ПИИ.

Отдельно следует сказать о том, что в борьбе за прямые иностранные инвестиции, не стоит забывать о необходимости предоставлять не только льготные условия зарубежным компаниям, но и ставить условия по развитию человеческого капитала Замбии, реализации социальных проектов и т.д. Все эти меры, на наш взгляд, позволят достичь стратегической задачи, поставленной правительством Замбии – к 2030 году стать страной со средним уровнем дохода и диверсифицированной экономикой.

Библиографические ссылки

1. Foreign private investment and investor perceptions in Zambia [Электронный ресурс] – URL: <https://www.boz.zm/ForeignPrivateandInvestorPerceptionReport2018.pdf> – (дата обращения: 26.03.2023).
2. *Caleb M. Fundanga*, Privatization of Public Enterprises in Zambia: An Evaluation of the Policies, Procedures and Experiences // African development bank economic research papers. 2020. № 35.
3. *Dunhan K.M.* Vegetation-environment relations of a Middle Zam-bezi floodplain // Plant Ecology. 1989. Т. 82, № 1.
4. *Fanshawe D.B.* The vegetation of Zambia, 1971.
5. Zambia Net FDI inflows [Электронный ресурс] – URL: <https://knoema.com/atlas/Zambia/topics/Economy/Balance-of-Payments-Capital-and-financial-account/Net-FDI-inflows> – (дата обращения: 26.03.2023).
6. Lusaka South Multi-facility Zone Limited [Электронный ресурс] – URL: <https://ismfez.co.zm/wp-content/uploads/2021/06/LS-MFEZ-Annual-Report-2020-2.pdf> – (дата обращения: 26.03.2023).
7. Foreign investment in Zambia [Электронный ресурс] – URL: <https://santandertrade.com/en/portal/establish-overseas/zambia/investing>. – (дата обращения: 26.03.2023).
8. The World Bank [Электронный ресурс] – URL: <https://data.worldbank.org/indicator/BX.KLT.DINV.CD.WD> – (дата обращения: 26.03.2023).
9. Zambia overview of corruption and anti-corruption [Электронный ресурс] – URL: <https://www.u4.no/publications/zambia-overview-of-corruption-and-anti-corruption-2020.pdf> – (дата обращения: 26.03.2023).
10. Economy profile of Zambia, Doing business. [Электронный ресурс] – URL: <https://www.doingbusiness.org/content/dam/doingBusiness/country/z/zambia/ZMB.pdf> – (дата обращения: 26.03.2023).
11. Poverty and equity brief, Zambia [Электронный ресурс] – URL: https://data-bank.worldbank.org/data/download/poverty/987B9C90-CB9F-4D93-AE8C-750588BF00QA/SM2021/Global_POVEQ_ZMB.pdf – (дата обращения: 26.03.2023).
12. The Zambia Development Agency Bill [Электронный ресурс] – URL: <https://www.zda.org.zm/wp-content/uploads/2020/12/ZDA-Act-2006-1.pdf> – (дата обращения: 26.03.2023).
13. Zambia-China Economic & Trade Cooperation Zone (ZCCZ) Ltd. Investment promotion [Электронный ресурс] – URL: http://zccz.cnmc.com.cn/outlineentem.jsp?outlinetype=2&column_no=071302 – (дата обращения: 26.03.2023).