

Мясоедов Г. Г.

О ПРАВОВОЙ ПРИРОДЕ ДОГОВОРА ФАКТОРИНГА

Мясоедов Геннадий Геннадьевич, магистрант Белорусского государственного университета, г. Минск, Беларусь, gennady.myasoe dov@gmail.com

Научный руководитель: канд. юрид. наук, доцент Сवादковская Е.А.

Легальная дефиниция договора факторинга закреплена в п. 1 ст. 772 Гражданского кодекса Республики Беларусь от 7 декабря 1998 г., ч. 1 ст. 153-1 Банковского кодекса Республики Беларусь от 25 октября 2000 г. в редакции от 17 июля 2006 г. Договор факторинга – соглашение сторон, в силу которого одна сторона (фактор) обязуется вступить в правоотношение между кредитором и должником путем выплаты кредитору суммы денежного обязательства должника за вознаграждение.

Легальное определение договора факторинга в законодательстве Российской Федерации существенно отличается от отечественного. Договор факторинга – соглашение, согласно которому одна сторона обязуется уступить другой стороне денежное требование и оплатить услуги, а другая сторона – осуществить не менее двух действий, связанных с денежными требованиями. Согласно п. 5 ст. 843 Гражданского кодекса Российской Федерации от 22 декабря 1995 г. (Часть 2) субсидиарно к нормам о факторинге могут применяться правила о купле-продаже, займе (кредите), возмездном оказании услуг.

В отечественной гражданско-правовой доктрине договор факторинга рассматривается в качестве разновидности договора купли-продажи имущественного права, комплексного самостоятельного договора, самостоятельного договорного типа. В российской доктрине имеются, в частности, следующие подходы к договору факторинга: факторинг – это самостоятельный договорный тип, факторинг – смешанный договор.

По нашему мнению, договор факторинга имеет следующие признаки договора займа: единство экономической стороны заемных и факторинговых отношений; наличие разрыва во времени между первоначальным и встречным предоставлением.

Экономическая сторона договора факторинга сводится к следующему: денежное требование уступается фактору в качестве встречного предоставления, первоначальным предоставлением является финансирование фактором кредитора. Таким образом, целью уступки права требования является получение финансирования. Для фактора финансирование – размещение свободных денежных средств с целью получения прибыли.

Цель уступки денежного требования по договору факторинга стала предметом оценки суда при рассмотрении иска о взыскании с фактора основного долга по договору факторинга. В соответствии с договором факторинга обязанность фактора – вступить в правоотношение между кредитором и должником, обязанность кредитора – уступить денежные

требования к должнику и уплачивать вознаграждения. Финансирование фактором должника названо в договоре как право фактора. Суд констатировал, что в качестве договора факторинга может быть квалифицировано обязательство кредитора уступить денежное требование фактору при отсутствии обязательства фактора произвести финансирование.

Такой вывод, однако, не согласуется с экономической стороной отношений, облакаемых в форму договора факторинга.

Экономическая сторона заемных отношений может быть изложена следующим образом: заимодавец передает в собственность заемщику определенное количество определенного имущества, чтобы через определенное время получить от заемщика то же имущество, но в большем количестве.

Таким образом, экономическая сторона договора факторинга схожа с экономической стороной договора займа.

Признаком, которому договор займа обязан своим возникновением, является разрыв во времени между первоначальным предоставлением материального объекта в определенном количестве и встречным предоставлением (возвратом полученного материального объекта, обладающего теми же свойствами, но в большем размере).

Фактор предоставляет кредитору денежные средства в меньшем размере, чем размер денежных средств, причитающихся ему от должника именно ввиду наличия между моментом полного финансирования фактором кредитора и моментом получения денежных средств от должника.

Как видим, ключевым признаком договора займа является разрыв во времени между первоначальным и встречным предоставлениями. Указанный разрыв во времени и является основанием для получения заимодавцем имущественной выгоды. Разрыв во времени между первоначальным и встречным предоставлениями является свойственным и договору факторинга.

Таким образом, договор факторинга имеет заемную правовую природу. В связи с указанным необходимо рассматривать договор факторинга в качестве вида договора займа.

Низовцов И. А.

К ВОПРОСУ О ГРАЖДАНСКОЙ ДЕЕСПОСОБНОСТИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

Низовцов Игорь Александрович, студент 3 курса Белорусского государственного университета, г. Минск, Беларусь, igornizovcow@mail.ru

Научный руководитель: канд. юрид. наук, доцент Ландо Д. Д.

Гражданский кодекс Республики Беларусь (далее – ГК) содержит термин «дееспособность граждан» (ст. 20). Вопрос о наличии у юридического лица дееспособности можно отнести к разряду дискуссионных.