Жвирбля К. А.

ДОГОВОР ОПТОВОЙ КУПЛИ-ПРОДАЖИ И ДОГОВОР ПОСТАВКИ: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Жвирбля Ксения Александровна, студентка 3 курса Белорусского государственного университета, г. Минск, Беларусь, ksenij.zhvirblya5@tut.by

Научный руководитель: канд. юрид. наук, доцент Ядревский О. О.

Договор оптовой купли-продажи не определен в Гражданском кодексе Республики Беларусь (далее – ГК) в отличие от договора розничной купли-продажи, что весьма негативно отражается на правоприменительной деятельности. В связи с этим к отношениям по оптовой купле-продаже применяют предусмотренную в ГК модель договора поставки, даже когда для этого отсутствуют объективные основания. Легальное определение оптовой торговли закреплено в п. 1.14 Закона Республики Беларусь от 8 января 2014 г. № 128-З «О государственном регулировании торговли и общественного питания» (далее – Закон). Если цель, для которой покупаются товары, связана с предпринимательством, это оптовая торговля, а если с личным потреблением, не связанным с предпринимательством – розничная.

Рассматривая соотношение договора поставки и договора оптовой купли-продажи, следует отметить, что оба этих договора заключаются в сфере оптовой торговли. Отличие договора оптовой купли-продажи от договора поставки заключается в разовости сделки оптовой купли-продажи, отсутствии длительных договорных отношений сторон, однократной передаче оптовой партии товаров. Данные особенности требуют и их нормативного закрепления. Разовая закупка товаров по договору оптовой купли-продажи обуславливает потребность в упрощенном порядке и форме заключения договора, а заключение договора поставки нуждается в детальной проработке условий договора.

В одних случаях такие сделки квалифицируются как договоры поставки, в других к ним применяют общие правила о договоре купли-продажи (§ 1 гл. 30 ГК). Несмотря на то, что договор поставки является одним из видов договора купли-продажи, и к нему применяется ряд общих положений о договоре купли-продажи, правила договора поставки рассчитаны на применение его в коммерческом обороте, поэтому в § 3 гл. 30 ГК предусмотрены некоторые специальные правила об условиях договора поставки (например, ст. 482 ГК – об ассортименте товаров при восполнении недопоставки, а ст. 437 ГК регламентирует общие положения об ассортименте товаров).

Договор оптовой купли-продажи предусмотрен как один из основных торговых договоров в законодательстве развитых западных стран (Нидерланды, Германия). В то же время договор поставки характерен для стран постсоветского пространства (Республика Беларусь, Российская Федерация, Республика Казахстан). В Гражданском кодексе Республики Казахстан есть ст. 460 «Срок действия договора поставки». В соответствии с данной статьей договор поставки может быть заключен на один год, на срок

более одного года (долгосрочный договор) или на иной срок, предусмотренный соглашением сторон. Если в договоре срок его действия не определен и не вытекает из существа обязательства, договор признается заключенным на один год. Таким образом, предполагается длительность отношений по поставке. В Гражданском кодексе Республики Беларусь и Российской Федерации регламентируются лишь периоды поставки товаров. Заключаемые в оптовом обороте договоры нуждаются в четком определении срока исполнения обязательств, ввиду необходимости оптимизации расходов на хранение, приемку товаров. Достаточно широкое применение в зарубежной коммерческой деятельности приобретает принцип поставки «точно в срок», без складирования. При оптовой купле-продаже передача товара не связывается с определенными периодами, хотя и не исключено, что она может быть обусловлена указанием на конкретную дату или период.

По договору оптовой купли-продажи в качестве субъектов выступают только предпринимательские организации и индивидуальные предприниматели, специализирующиеся на изготовлении, закупке и реализации товаров, предназначенных для использования их в предпринимательской деятельности. По договору поставки в качестве покупателя могут выступать непредпринимательская организация или учреждение и даже гражданин, использующий товар для целей, не связанных с личным, семейным, домашним или иным подобным назначением, в качестве продавцов – предприниматели – поставщики сырья, материалов, комплектующих изделий.

Исходя из всего вышеизложенного, договор поставки предназначен для налаживания крупномасштабных, долгосрочных отношений между предпринимателями. Заключение договора поставки представляет сложную и достаточно долговременную процедуру, что не отвечает потребностям оптовой торговли в оперативном оформлении сделок. Цель оптовой купли-продажи – оперативное и повсеместное насыщение розничной сети товарами для удовлетворения запросов населения.

Следовательно, назначение, правовое регулирование, субъектный состав и срок исполнения обязательств определяет необходимость разграничения договора поставки и договора оптовой купли-продажи.

Жилицкая Т. А.

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ДОВЕРИТЕЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ ИМУЩЕСТВОМ ГРАЖДАНИНА, ПРИЗНАННОГО БЕЗВЕСТНО ОТСУТСТВУЮЩИМ

Жилицкая Татьяна Андреевна, студентка 5 курса Гомельского государственного университета имени Франциска Скорины», г. Гомель, Беларусь, tanya-zhi@mail.ru

Научный руководитель: магистр юридических наук Ковалёва Т. В.

В ряде случаев при признании гражданина безвестно отсутствующим возникает необходимость в сохранности его имущества и имущественных прав до момента обнаружения места нахождения такого лица или объявления