

Обеспечивается двухэтапность финансового оздоровления. Первым этапом закрепляется срок санации предприятий в три года с возможным продлением на два года. За это время можно мобилизовать ресурсы для оздоровления и рассчитаться с долгами. Для предприятий, которые по объективным причинам не смогут в указанный срок вернуться в рыночные условия хозяйствования, предусмотрен второй этап, при котором в рамках процедуры мирового соглашения с кредиторами может быть получена отсрочка платежей после санации, например, на срок от 3 до 10 лет.

В проекте Закона балансируются интересы проблемного предприятия и его кредиторов. Директор получает право первым инициировать санацию при невозможности полгода рассчитаться с долгами. У кредитора появляется возможность по истечении такого же срока принудительного исполнения подать заявление в суд.

Закрепляется очередность распределения выручки от залога. В первую очередь происходит погашение задолженности по оплате труда лиц, работающих (работавших) у должника по трудовым договорам, и пенсионные взносы. Затем идут требования кредитора, банка за вычетом 20 % в пользу бюджета и на судебные расходы.

Предполагается снижение нагрузки на бюджет за счет финансирования ликвидации юридических лиц без имущества инициатором банкротства.

Налоговым органам передаются функции единого кредитора от имени государства. Снизится нагрузка на суды от сопровождения решений, связанных с санацией или ликвидацией. Данными вопросами займутся профильные государственные органы и собрание кредиторов.

Таким образом, можно отметить, что уже само название законопроекта отражает его основную экономическую идею – стимулирование к добровольному и своевременному объявлению субъектами хозяйствования о своей несостоятельности, увеличение возможностей сохранения бизнеса и восстановления платежеспособности, повышение гарантий возврата инвестиций и удовлетворения требований кредиторов. Прогнозируется, что новый закон сократит средний срок по процедуре несостоятельности с 1,6 до 1,2 года (на 25 %), а требования кредиторов будут удовлетворяться значительно чаще.

Кондрашенко К. С., Шамкуть К. М.

ПРОБЛЕМА СИСТЕМАТИЗАЦИИ ХОЗЯЙСТВЕННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

*Кондрашенко Карина Сергеевна, Шамкуть Каролина Михайловна,
студентки 4 курса Академии управления при Президенте Республики
Беларусь, г. Минск, Беларусь, karolinasamkut@gmail.com*

Научный руководитель: канд. юрид. наук, доцент Реуцкая Е. А.

Проблема систематизации белорусского хозяйственного законодательства существует едва ли не с начала образования самой республики. Характерными особенностями данной проблемы считаются раздробленность

норм, рассредоточение актов законодательства, а также отсутствие базового нормативного правового акта, который бы в полной мере регулировал данное законодательство. Тем самым можно отметить необходимость кодификации путем принятия Хозяйственного (Предпринимательского) кодекса Республики Беларусь, в рамках которого возможно установление общих правил и основных положений регулирования хозяйственных отношений во всех отраслях экономики и по всем видам хозяйственной деятельности, а также приведение хозяйственного законодательства в единую систему.

Не стоит забывать, что главной целью работы коммерческих организаций является извлечение прибыли, а не изучение огромного массива хозяйственного законодательства, которое регулярно претерпевает изменения. Нельзя назвать данную деятельность легкой, поскольку законодательство в этой области включает в себя не только Гражданский кодекс, но и другие подзаконные акты, в большинстве случаев это акты министерств и ведомств, поскольку законы не в полной мере могут урегулировать хозяйственные споры, вдобавок, которые могут противоречить друг другу.

Безусловно, нельзя сказать, что Хозяйственный (Предпринимательский) кодекс будет панацеей для решения всех существующих проблем, однако станет толчком для законодателей, чтобы с точностью и особым вниманием решать насущные вопросы хозяйственного права и законодательства.

Для сравнения: в 2015 г. вступил в силу Предпринимательский кодекс Республики Казахстан. Он включает 6 разделов, 28 глав и 316 статей. И хотя казахстанский опыт подвергается справедливой критике, но он действует и совершенствуется. Кодекс направлен на создание благоприятных условий для развития предпринимательства, стимулирование предпринимательской инициативы в Республике Казахстан, а также помогает предпринимателям эффективнее защищать свои права и законные интересы.

Следовательно, необходимость издания такого акта, как Хозяйственный (Предпринимательский) кодекс Республики Беларусь, заключается в следующем:

- сделать законодательство удобным для его практического применения;
- создать взаимосвязанную иерархию нормативных правовых актов в области хозяйственных отношений;
- в этой иерархии выдерживать требования последовательного соответствия актов нижестоящих органов вышестоящим;
- за счет создания общей части хозяйственного законодательства обеспечить не только единство правового регулирования в его особенных ответвлениях, но и сэкономить нормотворческий материал, в котором принципиальные положения не нуждались бы в повторении в каждом разделе особенных частей хозяйственного законодательства.

Сегодня нет причин, которые давали бы основания настаивать на дуализме регулирования. Необходим единый подход к хозяйствованию и в горизонтальных, и в вертикальных отношениях воздействия государства на

рынок, поэтому нужно преодолеть наследие прошлого в этой области и сосредоточить усилия не на расщепленном гражданско-административном варианте регулирования, а на создании единого системообразующего акта – Хозяйственного (Предпринимательского) кодекса Республики Беларусь.

Кононович Х. О.

РЕАЛИИ РЫНКА ВЕНЧУРНОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ

Кононович Христина Олеговна, аспирант Белорусского государственного университета, г. Минск, Беларусь, kononovich.khristi@mail.ru

Научный руководитель: канд. юрид. наук, доцент Пулипенко А. А.

Венчурные инвестиции – один из основных инструментов продвижения инноваций в стране. В современных реалиях венчурное инвестирование – это неотъемлемая часть экономики. В мире продолжает расти интерес к венчурной индустрии, наблюдается прирост рынка венчурного инвестирования.

На сегодняшний день лидирующие позиции по объему венчурного инвестирования занимают США (44 % от общемирового объема венчурного капитала) и Китай (40 % от общемирового объема инвестиций), на все остальные страны в мире суммарно приходится 16 % от всего объема венчурных инвестиций¹.

На сегодняшний день мировой рынок венчурного инвестирования растет. По аналитическим данным CB Insights за 2021 год объем венчурных инвестиций в мире достиг рекордных значений – \$621 млрд (на 111 % больше предыдущего показателя – \$294 млрд.). Из них \$311 млрд мировых инвестиций в стартапы пришлось на рынок США. Но если США лидируют по объему инвестиций в стартапы, в сравнении с Азией (\$176 млрд инвестиций за 2021 год, которые также увеличились на 89% в сравнении с 2020 годом), то по количеству раундов финансирования на 1-ом месте – Азия (12 485 сделок – 36 % от общего количества в мире), и больше половины инвестиционных сделок из них – в Китае².

Что касается Беларуси, то реалии на сегодняшний день иные. Рынок инвестирования обвалился: в мировом Индексе инновационного развития Республика Беларусь упала на 15 строк, заняв 77 место.

На нынешнее состояние венчурного инвестирования Беларуси влияют как внутренние, так и внешние факторы. Анализируя рынок венчурных инвестиций, можно отметить следующее: до 2019 г. включительно наблюдался рост рынка венчурных инвестиций, развитие стартап-экосистемы в стране и т. д.; за 2020 г. объем венчурных инвестиций в Беларуси сократился (по данным аналитиков рейтингового агентства BIK Ratings и инвестиционного бутика ASER Capital объем инвестиций сократился на

¹ Ерёмченко О. А., Зинов В. Г. Мировая практика государственной поддержки венчурной индустрии // Экономика науки. 2021. № 7(1). С. 53.

² Венчурное инвестирование [Электронный ресурс] // TADVISER (Государство. Бизнес. Технологии). URL: https://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Венчурное_инвестирование.