

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ В СПОРТЕ (НА ПРИМЕРЕ ЛИГИ НБА)

С. Ю. Курец, Е. И. Васенкова

Белорусский государственный университет, г. Минск, Республика Беларусь

В статье производится анализ факторов, влияющих на заработную плату спортсменов в лиге НБА. Рассмотрены прямые факторы (игровые), непосредственно влияющие на итоговый уровень оплаты спортсмена, а также неспортивные аспекты.

Ключевые слова: анализ; спортивная аналитика; заработная плата; статистика спортсменов.

FEATURES OF SALARY FORMATION IN SPORTS ON THE EXAMPLE OF THE NBA LEAGUE

Sergey Kurets, Elena Vasenkova

Belarusian State University, Minsk, Republic of Belarus

This article analyzes the factors affecting the salaries of athletes in the NBA league. The direct factors (game factors) directly affecting the final level of athlete's pay, as well as non-sports aspects are considered.

Keywords: analysis; sports analytics; salary; athlete statistics.

Результаты профессиональных спортсменов на поле и их заработная плата — это тема, которая привлекла интерес исследователей. Игроки представляют разную ценность для своей команды и, следовательно, получают разные зарплаты. Генеральные менеджеры должны определить, как распределять общую сумму, выплачиваемую подписанным ими игрокам. Общий вопрос, представляющий интерес, заключается в том, каким образом формируется заработная плата спортсменов?

На совершенно конкурентном рынке, на котором заработная плата спортсменов равна их продуктам с предельной доходностью (MRP - Marginal revenue product), только два фактора могут объяснить увеличение заработной платы игроков: (1) увеличение маржинального продукта или (2) увеличение предельного дохода. Первый фактор прост: игрок, который развивается и вносит больший вклад в команду, получает более высокую заработную плату. Второй фактор отражает спрос, и он обусловлен готовностью платить - готовностью фанатов платить за билеты,

сетей платить за права на вещание и рекламодателей платить за слоты во время этих трансляций [1]. Но также существуют и другие особенности, влияющие на итоговую заработную плату.

Одним из таких является потолок заработных плат в лиге, который устанавливает ограничение на общую сумму денег, которую команды могут потратить на заработную плату для своих игроков. Этот лимит зависит от общего дохода НБА как лиги. Однако потолок заработной платы в НБА очень гибкий. Это называется «мягким потолком» в том смысле, что существует ряд исключений, которые позволяют командам превышать лимит лимита без штрафных санкций.

Потолок заработной платы является частью Коллективного договора НБА между игроками и владельцами. Сумма, разрешенная командами тратить на заработную плату игроков, меняется из года в год в зависимости от базового дохода, полученного командами лиги за сезон. Потолок заработной платы в сезоне 2021-22 годов составил 112,4 миллиона долларов, а налог на роскошь превысил 143 миллиона долларов. В сезоне 2022-23 годов лимит составил 123,6 долл. США с лимитом налога на роскошь в размере 150,2 миллиона долларов США. Налог на роскошь вынуждает команды платить штраф лиге, когда они превышают лимит [2]. Потолок, при котором применяется штраф за налог на роскошь, выше фактического потолка заработной платы, потому что исключения из заработной платы включены в этот лимит. Вот некоторые из исключений.

Каждая команда может оставить одного из своих новичков, чтобы получить назначенное продление игрока, позволяющее команде предложить игроку продление на 5 лет вместо обычных четырех. Они также могут подписать контракты на минимальных условиях, и это не повлияет на превышение лимита.

Максимальная сумма заработной платы, которую может получить игрок, зависит от количества лет, сыгранных в НБА, и суммы потолка заработной платы. Например, максимальная зарплата игрока с шести или менее-летним опытом составляет либо 30 913 750 долларов США, либо 25 процентов от общего потолка заработной платы за сезон 2022-23, в зависимости от того, что больше [3].

Среди других аспектов стоит выделить следующий — это использование прогнозируемой рыночной стоимости (PMV - Predicted Market Value) игрока. Используя этот метод, он рассматривает ценность игрока как процент от занимаемого им предельного пространства зарплаты. PMV игрока рассчитывается с учетом различных аспектов, таких как возраст, результативность в предыдущем сезоне, подходит ли он команде и т.д.

Наконец, есть еще один аспект, который многие команды принимают во внимание, а именно репутация игрока. Если игрок является игро-

ком Матча всех звезд (МВЗ), то, как правило, ему платят больше. Это потому, что у игроков МВЗ более сильная фанатская база, болельщики покупали их майки и кроссовки, что приносило команде большие деньги. Более того, это привлечет больше болельщиков на стадион, чтобы поддерживать свою команду и, следовательно, продаст больше билетов [4].

На зарплату игроков НБА влияют экономические факторы, так как главной целью владельцев разных команд является прибыль. В результате ценность каждого игрока также может стать фактором, по которому владельцы команд могут повысить или понизить зарплату игроков. Однако на этот подход будет влиять расположение домашних стадионов команд. Более крупные и "богатые" города (крупные рынки) принесут игрокам гораздо более высокую ценность для бизнеса.

В последнее время все больше внимания приковывается к социальным сетям игроков, а именно на то, как они позиционируют себя и свое окружение, что говорят и как ведут себя на площадке и за ее пределами. Но почему лига так сильно обеспокоена «поведением»? На этот вопрос довольно простой ответ - популярность спортсмена и его фанатская база могут оказать значительное влияние на его зарплату. Чем популярнее спортсмен, тем больше вероятность того, что он привлечет болельщиков, что может привести к увеличению доходов его команды или организации [5]. Этот увеличенный доход затем может быть использован для выплаты спортсмену более высокой заработной платы.

Таким образом, обобщая критерии формирования заработной платы у спортсменов, можно отметить, что спортсменам, как правило, платят в соответствии с их MRP. Также заработная плата спортсменов определяется лишь частично путем переговоров о СВА между лигой и профсоюзом. На рынке труда профессиональных спортсменов присутствует контроль заработной платы, который регулирует деятельность клубов. На размер заработной платы влияют разные факторы – опыт игрока, PMV, участие в МВЗ и генерируемый доход для команды.

Библиографические ссылки

1. *Sigler, K. and W. Compton* (2018). NBA Players' Pay and Performance: What Counts? Sport Journal.
2. *Kelly T.* (2017). Effects of TV Contracts on NBA Salaries. Technical report, Department of Economics, Colgate University, USA.
3. *Rosen Sherwin.* "The Economics of Superstars." The American Economic Review. JSTOR, Dec. 1981. Web. Sept. 2011.
4. *Rosen Sherwin, and Allen Sanderson.* "Labor Markets in Professional Sports." Journal of Economic Literature (2000). National Bureau of Economic Research. Web. Sept. 2011.
5. *Li N.* 2014. The Determinants of the Salary in National Basketball Association and the Overpayment in the Year of Signing a New Contract. Clemson University.