



Н. А. ТКАЧЕВ

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПО ТРУДУ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗАКОНЫ СОЦИАЛИЗМА

Комплексный подход к анализу и совершенствованию социалистических производственных отношений предполагает дальнейшее исследование проблемы распределительных отношений. Составной частью этой проблемы является распределение по труду, осуществляемое в значительной степени в форме заработной платы. По словам Ф. Энгельса, «...Маркс в «Капитале» подробно доказал, что законы, регулирующие заработную плату, весьма сложны, что в зависимости от условий получает перевес то тот, то другой из них, что они, таким образом, отнюдь не железные, а, напротив, очень эластичные, и что вообще этот вопрос нельзя решить в двух-трех словах, как воображал Лассаль»¹.

Среди экономических законов, воздействующих на формирование фонда оплаты по труду, на наш взгляд, следует назвать основной экономический закон, закон планомерного, пропорционального развития народного хозяйства, закон стоимости, закон неуклонного роста производительности общественного труда. Эти экономические законы взаимодействуют с законом распределения по труду. Их действие направлено, в первую очередь, на достижение цели социалистического производства. Ее реализация начинается непосредственно в процессе производства, получая завершение в соответствующем способу производства распределении материальных и духовных благ. Намеченное на 11-ю пятилетку увеличение минимальной заработной платы до 80 рублей в месяц, оплаты труда колхозников на 20—22 % и другие мероприятия² способствуют достижению цели социализма. Этот процесс осуществляется под воздействием основного экономического закона социализма, где формы проявления закона распределения по труду—заработная плата рабочих и служащих и оплата труда колхозников выступают в то же время формами реализации основного экономического закона.

Материальную основу удовлетворения постоянно растущих потребностей составляет продукт, созданный коллективным трудом. Одна его часть поступает в индивидуальное потребление и распределяется на основе закона распределения по труду по принципу: «Равная оплата—за равный труд». Другая часть продукта, поступающая для удовлетворения общественных потребностей, распределяется с учетом его социальной функции и используется в интересах всех членов общества. Обе формы распределения—по труду и через общественные фонды потребления—способствуют повышению жизненного уровня населения, созданию условий для гармоничного развития личности, преодолению социально-экономических различий.

Таким образом, являясь важной формой реализации цели производства при социализме, распределение по труду не подменяет основной экономический закон. Выражая глубинную сущность всей системы социалистических производственных отношений, основной экономический закон определяет цель производства и средства достижения этой цели. Закон распределения по труду, регулирующий известным способом распределение материальных благ, способствует выполнению этой цели.

В условиях социализма формой экономических связей между произ-

водителем выступает плановость, что выражается законом планового, пропорционального развития народного хозяйства. Последний не может проявляться в полной мере, если не соблюдаются требования других экономических законов социализма, в том числе и закона распределения по труду. В социалистическом обществе продукт труда предназначен непосредственно для удовлетворения потребностей его членов через общественные фонды и распределение по труду. Являясь всеобщим достоянием, продукт труда выражает, с одной стороны, необходимость согласованной деятельности ассоциированных производителей, а с другой стороны, возможность его планового распределения в их интересах. Осуществляется оно в тесном взаимодействии закона распределения по труду и закона планового, пропорционального развития народного хозяйства. Изучение этого взаимодействия позволяет установить соотношение между темпами роста производительности труда и заработной платы и планировать фонд оплаты по труду. Взаимосвязь этих законов проявляется далее в дифференциации заработной платы в зависимости от общественной значимости отраслей и экономических районов. Она является важным инструментом межотраслевого и территориального перераспределения трудовых ресурсов в масштабе общества.

Распределение по труду присуще первой фазе коммунистического способа производства — социализму. На этой фазе еще сохраняются товарно-денежные отношения, поэтому закон распределения по труду, выражающий отношение распределения материальных благ в соответствии с количеством и качеством затраченного труда, взаимодействует с законом стоимости. Взаимодействие осуществляется через экономические формы проявления этих законов: заработную плату рабочих и служащих и оплату труда колхозников, с одной стороны, и цену, прибыль, рентабельность, с другой. Товарно-денежные отношения обуславливают получение работниками жизненных благ за труд в денежной форме. Но влияние товарно-денежных отношений на распределительные отношения не означает, что вторые подменяются первыми или, что распределение осуществляется по труду и по стоимости. На первой фазе коммунистического общества «...социалисты требуют **строжайшего** контроля со стороны общества и **со стороны государства** над мерой труда и мерой потребления...»³ XXVI съезд Коммунистической партии Советского Союза признал «главным критерием распределения при социализме... только труд — его количество и качество»⁴.

Труженики социалистического общества получают за свой труд вознаграждение в денежной форме, т. е. в форме заработной платы. Товары массового потребления и часть услуг также имеют денежное выражение — цену. Между заработной платой и ценами существует зависимость, которая обнаруживается в реальной заработной плате. Ее рост при социализме обусловлен не только увеличением номинальной заработной платы, но и устанавливаемыми на товары и услуги ценами. Следовательно, взаимодействие заработной платы и цен, экономических форм реализации закона распределения по труду и закона стоимости, раскрывает взаимодействие самих этих законов.

Взаимосвязь товарно-денежных отношений с отношениями распределения по труду проявляется также и в том, что дополнительная часть заработной платы (премии) находится в прямой зависимости от общих результатов деятельности производственных коллективов, выражаемых в таких стоимостных показателях, как себестоимость, прибыль, рентабельность.

Взаимодействие стоимостных и распределительных отношений обнаруживается и в действии закона спроса и предложения. Действие этого закона обуславливает соблюдение определенной пропорции между уровнем заработной платы рабочих и служащих и оплатой труда колхозников, с одной стороны, стоимостью товаров и услуг, с другой. Поэтому при увеличении количества выпускаемых товаров, расширении их ассортимента и улучшении качества возникает необходимость регулировать оплату труда таким образом, чтобы спрос на товары не отставал от их предложения.

Как видим, взаимосвязь двух экономических законов — закона распределения по труду и закона стоимости раскрывается по нескольким аспектам. Товарно-денежные отношения при социализме обуславливают: 1) распределение жизненных средств поэтапно: на первом этапе труженики получают деньги в соответствии с количеством и качеством затраченного ими труда, на втором — приобретают на эти деньги необходимые жизненные средства; 2) зависимость реальной заработной платы от уровня цен на то-

вары и услуги; 3) соизмерение затрат коллективного труда при определении дополнительной части заработной платы в стоимостной форме.

При социализме объем распределяемых материальных благ зависит от роста производительности индивидуального и общественного труда. Чем большее количество труда определенного качества работник отдает обществу, тем больше он получает от него. Объясняется это тем, что рост производительности труда ведет к увеличению национального дохода — источника роста заработной платы. В связи с этим в заработной плате должны отражаться производственные успехи членов трудовых коллективов. «Заработная плата должна повсюду быть **заработанной**, каждый работник должен чувствовать ее прямую зависимость от своего вклада в производственные успехи коллектива»⁵.

Взаимодействие законов распределения по труду и неуклонного роста производительности общественного труда проявляется и в соотношении темпов роста заработной платы и производительности труда. Темпы роста производительности труда в народном хозяйстве должны опережать темпы роста заработной платы. Так, в одиннадцатой пятилетке предусмотрено увеличение роста производительности общественного труда на 17—20 %, а рост реальных доходов (в том числе и за счет роста заработной платы) — на 16—18 %⁶. Игнорирование этих пропорций приведет к уменьшению возможностей расширения общественного производства и сокращению фонда потребления.

Стимулируя рост производительности, распределение по труду в то же время зависит от него, так как уровень производительности труда отражает развитие производительных сил общества, от которых зависит тот или иной способ распределения фонда жизненных средств. Характеризуя две фазы коммунистического общества, В. И. Ленин писал: «**в ы с ш а я**» — «каждый по способностям, каждому по потребностям». Когда это возможно? Когда (1) исчезнет противоположность умственного и физического труда; (2) труд делается **первейшей жизненной потребностью** (NB: привычка трудиться станет нормой, без принуждения!!); (3) производительные силы высоко разовьются...»⁷

Следовательно, взаимодействие закона распределения по труду и закона неуклонного роста производительности общественного труда проявляется во взаимосвязи их экономических форм проявления. Оно способствует более активному росту производительных сил социалистического общества, что является необходимым условием для перехода к коммунизму.

Итак, распределение по труду регулируется целым рядом экономических законов социализма. Их умелое использование имеет важное теоретическое и практическое значение. В теоретическом плане это способствует правильному пониманию проблем, связанных с совершенствованием распределительных отношений. Практическая же сторона определяется возможностями повышения эффективности общественного производства и создания на этой основе предпосылок для распределения по потребностям.

¹ Маркс К. и Энгельс Ф. Соч., т. 34, с. 102.

² См.: Материалы XXVI съезда КПСС.— М., 1981, с. 177.

³ Ленин В. И. Полн. собр. соч., т. 33, с. 97.

⁴ Материалы XXVI съезда КПСС, с. 59.

⁵ Брежнев Л. И. Ленинским курсом.— М., 1972, т. 3, с. 479.

⁶ См.: Материалы XXVI съезда КПСС, с. 141, 176.

⁷ Ленин В. И. Полн. собр. соч., т. 33, с. 187.

Е. А. ОЛЕХНИЧ

СОБСТВЕННОСТЬ КАК ОСНОВА ОБЩЕСТВЕННОЙ ФОРМЫ НАЦИОНАЛЬНОГО БОГАТСТВА

Национальное богатство выступает одним из обобщающих показателей экономического развития страны. Оно отражает результаты функционирования экономики за длительный период. То, что национальное богатство является экономической категорией, признается практически всеми исследователями. Но в большинстве случаев это положение просто постулируется, а его подробное истолкование не производится. А между тем раскрытие этого момента играет первостепенную роль для выяснения сущности понятия «национальное богатство». Известно, что экономические катего-