

РАЗВИТИЕ ДОВЕРИТЕЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ КАК НАПРАВЛЕНИЕ УЛУЧШЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОАО «СБЕР БАНК»

М. С. Гриц

*студент 4 курса, Белорусский государственный университет, г. Минск,
Республика Беларусь, e-mail: hrytsmaksim@gmail.com*

В статье предложено направление улучшения финансовых результатов ОАО «Сбер банк» за счет развития доверительного управления.

Ключевые слова: доверительное управление; доходы; расходы; прибыль.

DEVELOPMENT OF TRUST MANAGEMENT AS A DIRECTION FOR IMPROVING THE FINANCIAL PERFORMANCE OF SBER BANK OJSC

M. S. Grits

*4-year Student, Belarusian State University, Minsk, Republic of Belarus,
e-mail: hrytsmaksim@gmail.com*

The article suggests the direction of improving the financial results of JSC «Savings Bank» through the development of trust management.

Keywords: trust management; income; expenses; profit.

Финансовые результаты банка, который предлагает розничные услуги, напрямую зависят от того, насколько успешно банк удовлетворяет потребности клиентов. Так, розничный бизнес и увеличение объема комиссионных операций может стать в ближайшее время одним из самых перспективных направлений повышения прибыли коммерческих банков как в Республике Беларусь, так и по всему миру [1]. ОАО «Сбер банк» имеет отношение комиссионных доходов к процентным доходам на уровне 55 %. Увеличение комиссионных доходов и поиск новой бизнес-модели может стать драйвером для роста прибыли банка, особенно учитывая не растущие активы на горизонте исследования.

Также во всем мире растет капитализация фондового рынка и интерес к инструментам на рынке только возрастает, нельзя сказать, что доверительное управление или торговля ценными бумагами напрямую в Беларусь развита. Однако, количество статей в интернете на счет инвестирования в Беларуси говорит о наличии спроса на инвестирование.

Согласно статье 220 Банковского кодекса Республики Беларусь выделяют три формы доверительного управления:

- полное доверительное управление; полное доверительное управление подразумевает такое управление, при котором управляющий сам совершает действия над имуществом верителя в пределах поручения и с обязательным извещением о каждом действии;

- доверительное управление по согласованию; в таком случае каждое действие предварительно согласовывается с верителем.

- доверительное управление по приказу; в таком случае все действия совершаются по указанию верителя [2].

Регламенты и правила, согласно которым осуществляется доверительное управление в Республике Беларусь должны быть разработаны в строгом соответствии с:

- Гражданским Кодексом Республики Беларусь.

- Банковским Кодексом Республики Беларусь.

- Законом Республики Беларусь от 5 января 2015 года № 231-З «О рынке ценных бумаг».

- Инструкцией о порядке обращения ценных бумаг на территории Республики Беларусь, утвержденной постановлением Министерства финансов Республики Беларусь от 31 августа 2016 года № 76.

- Иными нормативными правовыми актами Республики Беларусь, локальными нормативными правовыми актами (далее – ЛНПА) того банка, который осуществляет доверительное управление по приказу.

Рассмотрим предложения, которые есть сейчас в белорусских банках (таблица 1).

Таблица 1 – Сравнение тарифов на доверительное управление по приказу в банках Республики Беларусь (ЗАО «Альфа-Банк», ЗАО «БСБ Банк», ОАО «Сбер банк», ОАО «Сбергательный банк «Беларусбанк»

Показатель	БСБ Банк	Альфа-банк	Беларусбанк	Сбер банк
Размер базовой ставки вознаграждения	0,70 %	1 %	1 %	0,96 %
Вознаграждение за осуществление сделки	Минимум 70 руб. на рынках США, на рынках Европы 0,25 %, на рынках России 0,2 %, минимум 100 руб. за сделки с еврооблигациями	Не менее 18 руб. за сделку на американских рынках, на европейских – не менее 18 руб.	25 руб. за одно распоряжение	0,04 %-0,25 % от сделки, но не менее 5 долларов США за исполненное поручение
Вывод средств	1 % от суммы, если выведенные средства составляют более 30 % средств на счету	1 %	–	–

Примечание – Источник: разработка автора на основе данных банков.

Согласно таблице 1, можно уверенно сказать, что условия доверительного управления по приказу в ОАО «Сбер банк» являются одними из самых удобных для клиента.

Понимают это и в маркетинговой службе банка. Банк понимает перспективность данного направления. Согласно данным Национального банка, 8 % населения Республики Беларусь считает предпочитаемой формой сбережения ценные бумаги.

Согласно данным маркетинговой службы ОАО «Сбер банка», среди клиентов банка 17 % считает предпочитаемой формой сбережения ценные бумаги. Возможным инвестирование в ценные бумаги для себя считает 44 % клиентов ОАО «Сбер банка». Если банк запустит рекламную кампанию и в рамках этой рекламной компании понизит вознаграждение с 0,96 % до 0,65 % (таблица 2).

Таблица 2 – Экономический эффект от мероприятия

Наименование показателя	Значение, тыс. руб.
Привлеченные средства	50000
Ставка комиссионного дохода	0,65 %
Комиссионный доход	325
Депозитарная комиссия, %	0,25 %
Депозитарная комиссия	125
Общий экономический эффект	450
Налог на прибыль	25 %
Чистая прибыль	337,5
Общая эффективность мероприятия	0,9 %
Эффективность по чистой прибыли	0,68 %

Примечание – Источник: разработка автора.

Рассчитаем экономический эффект от привлечения 50 миллионов рублей в доверительное управление по приказу.

Данное мероприятие позволит перенести риски, так как позволит уменьшить долю процентных доходов в совокупных доходах банка. Увеличение комиссионных доходов и поиск новой бизнес-модели может стать драйвером для роста прибыли компании, особенно учитывая нерастущие активы на горизонте исследования. Чистая прибыль от такого мероприятия составит: 337,5 тыс. руб.

Библиографические ссылки

1. Самаруха И. В. Роль комиссионных доходов в условиях снижения банковской маржи : сайт. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rol-komissionnyh-dohodov-v-usloviyah-snizheniya-bankovskoy-marzhi> (дата обращения: 20.04.2022).

2. Банковский кодекс Республики Беларусь : сайт Национального Банка. URL: https://kodeksy-by.com/bankovskij_kodeks_rb.htm/ (дата обращения: 21.04.2022).