

Министерство образования Республики Беларусь
Белорусский государственный университет
Юридический факультет
Кафедра хозяйственного права

СОГЛАСОВАНО

Заведующий кафедрой

_____ Бондаренко Н.Л.

«31» октября 2022 г.

СОГЛАСОВАНО

Декан факультета

_____ Шидловский А.В.

«19» декабря 2022 г.

СОГЛАСОВАНО

Председатель

Учебно-методической комиссии факультета

_____ Мотина Е.В.

«17» ноября 2022 г.

Хозяйственное право

Электронный учебно-методический комплекс для специальностей:

1-24 01 02 «Правоведение»,

1-24 01 03 «Экономическое право»,

1-23 01 06-01 «Политология (политико-юридическая деятельность)»

Регистрационный № 2.4.2-20/308

Авторы:

Бондаренко Н. Л., доктор юридических наук, профессор;

Бондаренко М. С., аспирант кафедры хозяйственного права БГУ;

Гавриленко А. В., старший преподаватель;

Гладкая Е. Н., кандидат юридических наук;

Конаневич Ю. Г., старший преподаватель;

Халецкая Т. М., кандидат юридических наук, доцент.

Рассмотрено и утверждено на заседании Научно-методического совета БГУ
29.12.2022 г., протокол № 4.

Минск 2022

УДК 346(075.8)
Х 706

Утверждено на заседании Научно-методического совета БГУ
Протокол № 4 от 29.12.2022 г.

Решение о депонировании вынес:
Совет юридического факультета
Протокол № 4 от 19.12.2022 г.

А в т о р ы:

Бондаренко Наталья Леонидовна, доктор юридических наук, профессор, заведующий кафедрой хозяйственного права юридического факультета БГУ;

Бондаренко Мирослав Святославович, аспирант кафедры хозяйственного права юридического факультета БГУ;

Гавриленко Антон Владимирович, старший преподаватель кафедры хозяйственного права юридического факультета БГУ;

Гладкая Екатерина Николаевна, кандидат юридических наук, доцент кафедры хозяйственного права юридического факультета БГУ;

Конаневич Юрий Григорьевич, старший преподаватель кафедры хозяйственного права юридического факультета БГУ;

Халецкая Татьяна Михайловна, кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры хозяйственного права юридического факультета БГУ.

Рецензенты:

кафедра международного экономического права ГУО «Белорусский государственный экономический университет» (заведующий кафедрой Телятицкая Т. В., кандидат юридических наук, доцент);

Гурьева Е. А., заместитель председателя Суда Минского района, кандидат юридических наук, доцент.

Хозяйственное право : электронный учебно-методический комплекс для специальностей: 1-24 01 02 «Правоведение», 1-24 01 03 «Экономическое право», 1-23 01 06-01 «Политология (политико-юридическая деятельность)» / Н. Л. Бондаренко [и др.] ; БГУ, Юридический фак., Каф. хозяйственного права. – Минск : БГУ, 2022. – 197 с. – Библиогр.: с. 189–197, библиогр. в подстр. примеч.

Электронный учебно-методический комплекс (ЭУМК) «Хозяйственное право» предназначен для студентов I ступени высшего образования для специальностей 1-24 01 02 «Правоведение», 1-24 01 03 «Экономическое право», 1-23 01 06-01 «Политология (политико-юридическая деятельность)». Содержание ЭУМК предполагает создание условий для получения студентами базовых знаний в области правового регулирования хозяйственной деятельности и правовых основ национальной экономики. ЭУМК отражает содержание учебной программы по дисциплине «Хозяйственное право».

СОДЕРЖАНИЕ

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА	5
1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ	10
1.1. План изучения учебной дисциплины.....	10
1.2. Конспект лекций.....	10
1.2.1. Общие вопросы хозяйственного права.....	10
1.2.1.1. Хозяйство (экономика) как объект правового воздействия	10
1.2.1.2. Хозяйственное право и его место в системе права.....	14
1.2.1.3. Хозяйственная деятельность.....	17
1.2.1.4. Субъекты хозяйственной деятельности.....	20
1.2.1.5. Хозяйственные правоотношения.....	23
1.2.2. Правовые основы регулирования хозяйственных отношений.....	27
1.2.2.3. Правовые основы осуществления хозяйственной деятельности	27
1.2.2.3.1. Государственное управление национальной экономикой	27
1.2.2.3.2. Реализация государственной экономической политики посредством взаимодействия субъектов публичного и частного интереса.....	30
1.2.2.3.3. Правовые основы предпринимательской и непредпринимательской хозяйственной деятельности.....	34
1.2.2.3.4. Управление хозяйственной деятельностью	36
1.2.2.3.5. Финансирование хозяйственной деятельности и осуществление инвестиций.....	40
1.2.2.4. Правовые основы национальной экономической безопасности.....	44
1.2.2.4.1. Национальная экономическая безопасность как хозяйственно- правовая категория.....	44
1.2.2.4.2. Антимонопольное право	47
1.2.2.4.3. Конкурсное право.....	52
1.2.2.4.4. Кондиционное право.....	55
1.2.3. Внутригосударственное хозяйственное право.....	60
1.2.3.1. Правовые основы функционирования инфраструктуры государства	60
1.2.3.2. Правовые основы функционирования сферы услуг.....	66
1.2.3.3. Промышленное право	70
1.2.3.4. Хозяйственная деятельность в агропромышленном комплексе	74
1.2.3.5. Хозяйственная деятельность в финансовом секторе национальной экономики	82
1.2.3.6. Торговое право	87
1.2.3.7. Правовые основы хозяйственной деятельности в информационной сфере	91
1.2.3.8. Правовое регулирование хозяйственной деятельности в сфере развития человеческого капитала и культуры	97
1.2.3.9. Правовое регулирование деятельности домохозяйств.....	103
1.2.4. Внешнеэкономическое право.....	109
1.2.4.1. Правовые основы внешнеэкономической политики. Внешнеэкономическое право и его место в системе права	109

1.2.4.2. Внешнеторговое право	115
2. ПРАКТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ	123
2.1. Методические рекомендации.....	123
2.2. Тематика семинарских занятий с вопросами для самоконтроля и заданиями к ним	124
2.3. Задания для управляемой самостоятельной работы.....	133
3. РАЗДЕЛ КОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ	142
3.1. Методические рекомендации.....	142
3.2. Тематика реферативных работ.....	145
3.2.1. Требования к подготовке реферативных работ	145
3.2.2. Темы для подготовки реферативных работ.....	147
3.3. Примерный перечень вопросов к экзамену по дисциплине «Хозяйственное право»	158
3.3.1. Теоретическая часть.....	158
3.3.2. Практико-ориентированное задание	161
3.4. Примерная тематика курсовых работ	164
3.5. Примерная тематика дипломных работ	176
4. ВСПОМОГАТЕЛЬНЫЙ РАЗДЕЛ.....	189
4.1. Рекомендуемая литература и нормативные правовые акты.....	189
4.1.1. Основная литература	189
4.1.2. Дополнительная литература.....	190
4.1.3. Законодательные и иные нормативные правовые акты	193
4.2. Электронные ресурсы	197

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА

Электронный учебно-методический комплекс (далее – ЭУМК) разработан на основании статьи 94 Кодекса Республики Беларусь об образовании, Положения об учебно-методическом комплексе на уровне высшего образования, утвержденного постановлением Министерства образования Республики Беларусь от 26 июля 2011 г. № 167, Методических рекомендаций по оформлению учебно-методического комплекса (УМК) и электронного учебно-методического комплекса (ЭУМК), утвержденных Научно-методическим советом БГУ от 4 мая 2018 г. № 5.

Учебная дисциплина «Хозяйственное право» предназначена для изучения студентами БГУ по специальностям 1-24 01 02 «Правоведение», 1-24 01 03 «Экономическое право», 1-23 01 06-01 «Политология (политико-юридическая деятельность)».

Целью изучения учебной дисциплины «Хозяйственное право» является формирование у обучающихся совокупности знаний, умений и навыков теоретического и прикладного характера в области правового регулирования хозяйственной деятельности и правовых основ национальной экономики, подготовка высококвалифицированных специалистов, обладающих высоким уровнем правосознания и правовой культуры, способных обеспечивать юридическое сопровождение хозяйственной деятельности государственных институциональных единиц, субъектов хозяйствования, функционирующих в различных секторах национальной экономики, а также формирование у обучающихся совокупности социальных качеств, позволяющих им иметь активную гражданскую позицию для участия в общественно-политической и социально-экономической жизни в целях реализации национальных интересов Республики Беларусь.

Освоение учебной дисциплины «Хозяйственное право» должно обеспечить формирование следующих академических, социально-личностных и профессиональных компетенций:

академические (АК) компетенции:

АК-1. Уметь применять базовые научно-теоретические знания для решения теоретических и практических задач.

АК-2. Владеть системным и сравнительным анализом.

АК-3. Владеть исследовательскими навыками.

АК-4. Уметь работать самостоятельно.

АК-5. Быть способным порождать новые идеи (обладать креативностью).

АК-6. Владеть междисциплинарным подходом при решении проблем.

АК-7. Иметь навыки, связанные с использованием технических устройств, управлением информацией и работой с компьютером.

социально-личностные (СЛК) компетенции:

СЛК-1. Обладать качествами гражданственности.

СЛК-2. Быть способным к социальному взаимодействию.

СЛК-3. Обладать способностью к межличностным коммуникациям.

СЛК-5. Быть способным к критике и самокритике.

профессиональные компетенции (ПК):

Производственная деятельность

ПК-22. Давать консультации и разъяснения по юридическим вопросам.

ПК-23. Составлять заявления, жалобы и другие документы правового характера.

ПК-30. Организовывать правовое обеспечение работы государственного органа, предприятия, организации, учреждения.

ПК-31. Обеспечивать законность в деятельности государственного органа, предприятия, организации, учреждения.

ПК-32. Использовать правовые средства для соблюдения договорной и трудовой дисциплины, улучшения экономических показателей работы государственного органа, предприятия, организации, учреждения.

ПК-33. Защищать имущественные права и законные интересы государственного органа, предприятия, организации, учреждения.

ПК-34. Обеспечивать соответствие действующему законодательству издаваемых локальных нормативных правовых актов.

ПК-35. Участвовать в разработке и осуществлении мероприятий правового характера, направленных на обеспечение соблюдения законодательства о труде.

ПК-36. Вести правовую и претензионно-исковую работу по обеспечению хозяйственной и иной деятельности государственного органа, предприятия, организации, учреждения.

ПК-37. Консультировать по правовым вопросам, возникающим в деятельности государственного органа, предприятия, организации, учреждения.

Организационно-управленческая деятельность

ПК-66. Организовывать работу малых коллективов исполнителей для достижения поставленных целей

ПК-66. Организовывать экономические процессы, разрабатывать стратегии поведения экономических субъектов, рынков, национальной экономики и мирового хозяйства.

ПК-67. Взаимодействовать со специалистами смежных профилей.

ПК-68. Анализировать и оценивать собранные данные.

ПК-69. Вести переговоры с другими заинтересованными участниками.

ПК-70. Готовить доклады, материалы к презентациям.

ПК-71. Пользоваться глобальными информационными ресурсами.

ПК-72. Владеть современными средствами телекоммуникаций.

Образовательная деятельность в области права

ПК-73. Преподавать юридические и экономические дисциплины на современном научно-теоретическом и методическом уровнях в учреждениях общего среднего и среднего специального образования.

ПК-74. Осуществлять правовое и экономическое просвещение. Инновационная деятельность.

ПК-75. Реализовывать инновации в профессиональной деятельности.

В результате освоения учебной дисциплины студент должен:

знать:

- фундаментальные понятия и категории хозяйственного права;
- правовые основы государственной экономической политики и правовые основы функционирования структурных элементов национальной экономики;
- классификацию типов, видов и форм хозяйственной деятельности и классификацию субъектов хозяйственной деятельности, разграничение их правовой природы с хозяйствующими субъектами;
- особенности правового режима публичной и частной хозяйственной деятельности;
- особенности правового режима предпринимательской и непредпринимательской хозяйственной деятельности;
- разграничение правовой и организационной природы предпринимательства, предпринимательской деятельности и коммерции;
- особенности правового режима налогооблагаемой непредпринимательской хозяйственной деятельности и непредпринимательской деятельности, не являющейся объектом налогообложения;
- основы корпоративного и ведомственного управления организациями со статусом и без статуса юридического лица;
- правовые основы функционирования товарных рынков и антимонопольного регулирования деятельности хозяйствующих субъектов;
- правовые основы кондиционного регулирования процесса производства материальных и нематериальных благ, их распределение, перераспределения и потребления;
- правовые основы конкурсного регулирования (вопросов обеспечения платежеспособности субъектов хозяйственной деятельности, экономической несостоятельности и банкротства должников);
- правовые основы хозяйственной деятельности в различных секторах, комплексах и отраслях национальной экономики;
- правовые основы внешнеэкономической деятельности и институциональные основы разграничения внутриюрисдикционной хозяйственной деятельности и внешнеэкономической деятельности;
- институциональные основы разграничения внешнеэкономической и внешнеторговой деятельности;
- правовые основы производственной, финансовой и научно-технической кооперации и международного разделения труда;
- основы наднационального хозяйственного права наднациональных интеграционных объединений и международного хозяйственного (экономического) права;

уметь:

- характеризовать дефиниции, категории и содержание различных институтов хозяйственного права;

- осуществлять характеристику принципов хозяйственного права;
- осуществлять доктринальное толкование хозяйственно-правовых норм и аффилированных им правовых норм других отраслей права;
- характеризовать содержание и особенности правового режима осуществления хозяйственной деятельности;
- осуществлять анализ источников хозяйственного права, определять их правовую природу и юридическую силу;
- характеризовать правовой режим осуществления хозяйственных операций и хозяйственных процессов;
- использовать совокупность теоретических знаний, получаемых в процесс изучения хозяйственного права (как отрасли права, отрасли науки и учебной дисциплины), и иных отраслей права при решении практических задач;
- выработать предложения по совершенствованию хозяйственного законодательства и правоприменительной практики;

владеть:

- методологической основой работы с источниками хозяйственного права;
- категориальным аппаратом хозяйственного права;
- методологической основой организации и осуществления публичной и частной хозяйственной деятельности;
- методологической основой корпоративного и ведомственного управления в организациях со статусом и без статуса юридического лица;
- методологической основой организации и осуществления хозяйственной деятельности физическими лицами и домохозяйствами.

ЭУМК будет способствовать усвоению студентами содержания учебной дисциплины «Хозяйственное право», получению ими системных знаний, формированию целостного понимания изучаемого предмета и профессиональных компетенций обучаемых. ЭУМК дает возможность дистанционно ознакомиться с основными положениями курса, а также с рекомендуемой литературой. Таким образом, *целью ЭУМК* является создание условий для получения студентами базовых знаний в области правового регулирования хозяйственной деятельности и правовых основ национальной экономики.

ЭУМК содержит теоретический, практический и вспомогательный разделы. Теоретический раздел предлагает учебный материал, раскрывающий значение электронного обучения в современной образовательной среде. Он включает краткий конспект лекций по дисциплине. Практический раздел состоит из учебных материалов, которые направлены на формирование у студентов необходимых компетенций. Он включает комплекс тематических заданий и методические разработки по их выполнению. Ссылки на источники даются во вспомогательном разделе, который содержит список основной литературы и электронных ресурсов.

Рекомендации по организации работы с ЭУМК. Для углубленного

изучения дисциплины «Хозяйственное право» студентам рекомендуется не ограничиваться конспектом лекций, а также изучать соответствующие нормативные правовые акты, обращаться к отечественной и зарубежной литературе, общий перечень которой приведен во вспомогательном разделе настоящего ЭУМК. При подготовке к семинарскому занятию студенту необходимо, вначале ознакомиться с нормативными правовыми актами, прочитать соответствующие теоретические вопросы в учебной литературе, ознакомиться с судебной практикой, самостоятельно ответить на предлагаемые по соответствующей теме вопросы для самоконтроля и выполнить задания.

1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ

1.1. План изучения учебной дисциплины

План изучения учебной дисциплины содержится в учебной программе УВО по учебной дисциплине «Хозяйственное право».

Хозяйственное право: учебная программа УВО для специальности: 1-24 01 02 Правоведение, 1-24 01 03 Экономическое право. № УД-10716/уч. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://elib.bsu.by/handle/123456789/281417>. – Дата доступа: 06.02.2022.

1.2. Конспект лекций

1.2.1. Общие вопросы хозяйственного права

1.2.1.1. Хозяйство (экономика) как объект правового воздействия

Понятие хозяйства (экономики) и его место в системе правовых категорий

«Хозяйство», в самом широком смысле, означает совокупность всех процессов, совершающихся внутри общества, требующих человеческой деятельности и направленных на добывание средств для удовлетворения человеческих потребностей.

Хозяйство (греч. – экономика) можно понимать в нескольких аспектах, как:

– *социальный институт* – совокупность общественных отношений, складывающихся по поводу производства материальных и нематериальных благ для личного, семейного, прочего бытового потребления, для внутрихозяйственного использования в рамках производственной функции, либо для реализации таких благ на товарных рынках в форме товара (хозяйственные отношения);

– *экономическая конструкция общества, государства, организации или домохозяйства*, обеспечивающая производство материальных и нематериальных благ, их распределение и перераспределение;

– *институциональная среда хозяйственных отношений* – совокупность социальных институтов и средств производства, на основе которых осуществляется производства материальных и нематериальных благ;

– *правовая конструкция*, представляющая собой субъектный состав, объект и содержание общественных отношений, складывающихся по поводу производства материальных и нематериальных благ;

– *форма осуществления хозяйственной деятельности*, в процессе которой осуществляется создание материальных и нематериальных благ и удовлетворение потребностей материального и нематериального характера посредством созданных благ.

Понятие и конструкция хозяйственной (экономической) системы общества

Экономическая система – правовая и политическая конструкция, являющаяся свойством государства, административно-территориальной единицы государства, наднационального интеграционного объединения (Европейский союз, Евразийский экономический союз), определенного региона мира, имеющего специфику хозяйственных отношений, не обусловленную процессами интеграции (например, Ближний Восток, Средняя Азия), или планете Земля в целом (мировая экономика).

Экономическая система государства – правовая и политическая конструкция экономики (хозяйства), закреплённая в Конституции Республики Беларусь и действующем законодательстве, представленная:

- субъектами хозяйственных (экономических отношений);
- структурными элементами экономической системы;
- организационной структурой экономической системы – экономическим механизмом (включающим следующие элементы: звенья экономического механизма; агрегаты экономического механизма; экономические потоки; экономические и финансовые индикаторы; методологию организации функционирования экономического механизма; рычаги экономического механизма; юридические санкции).

Макроэкономика как правовая категория

Термин «макроэкономика» традиционно рассматривается как исключительное свойство экономической науки, в рамках которой под макроэкономикой принято понимать:

- одну из социальных наук и отрасль экономической науки, предметом изучения которой являются обобщенные «обезличенные» закономерности экономического роста, экономических циклов, зависимости национальной экономики от роста / падения экономик других государств, роли системы государственного управления в функционировании национальной экономики;
- сферу экономических (хозяйственных отношений), складывающихся на уровне всего государства.

Макроэкономика является важнейшей правовой категорией, под которой следует понимать институциональное явление политического и экономического характера и совокупность общественных отношений, складывающихся по поводу формирования и реализации экономической политики государства.

В контексте хозяйственного права, макроэкономике следует рассматривать как специфическую группу общественных отношений публичного характера, включающую в себя общественные отношения, складывающиеся по поводу:

- экономического планирования и прогнозирования;
- осуществления финансового цикла (изучаются и регулируются финансовым правом);
- осуществления монетарного (денежно-кредитного) регулирования;
- формирования инвестиционного климата;

– обеспечения национальной экономической безопасности.

Правовой основой макроэкономики в Республике Беларусь является Конституция Республики Беларусь, Закон Республики Беларусь от 14 ноября 2005 г. № 60-3 «Об утверждении Основных направлений внутренней и внешней политики Республики Беларусь», Закон Республики Беларусь от 5 мая 1998 г. № 157-3 «О государственном прогнозировании и программах социально-экономического развития Республики Беларусь», Бюджетный кодекс Республики Беларусь.

Региональное хозяйство (экономика) как правая категория

Региональное хозяйство (экономика) – совокупность институциональных единиц, функционирующих в рамках институциональной среды хозяйственных отношений, сформировавшейся в пределах административно-территориальной (в отдельных случаях – территориальной единицы, в соответствии с Законом Республики Беларусь от 5 мая 1998 г. № 154-3 «Об административно-территориальном устройстве Республики Беларусь»), либо по иному принципу территориального деления (например, Указ Президента Республики Беларусь от 28 мая 2020 г. № 177 «О мерах по развитию юго-восточного региона Могилевской области»), и использующая совокупность средств производств, свойственных части общества, размещенной в таком регионе, обеспечивающая целенаправленное, системное и непрерывное производство материальных и нематериальных благ, необходимых для реализации публичного и частного интереса.

Для региональной экономики свойственны те же правовые характеристики, что и для национальной экономики и экономической системы государства, с оговоркой на признак региональности.

При этом у регионального хозяйства (экономики) есть свои особенности:

1. Деление региональной экономики на мезоуровень осуществляется по тем же принципам, что и для макроэкономики (по секторальному, отраслевому или комплексному признаку), но без выделения секторов, комплексов и отраслей (соответственно, правовое регулирование региональной экономики осуществляется преимущественно в универсальном режиме, свойственном всему государству, если иное не установлено природоохранным законодательством, законодательством о недрах, иным специальным законодательством (например: Законом Республики Беларусь от 26 мая 2012 г. № 385-3 «О правовом режиме территорий, подвергшихся радиоактивному загрязнению в результате катастрофы на Чернобыльской АЭС»; Законом Республики Беларусь от 21 июля 2008 г. № 419-3 «О Государственной границе Республики Беларусь» и др.)). Исключение составляет только один региональный экономический комплекс: коммунальное и жилищно-коммунальное хозяйство.

2. В структуре регионального хозяйства (экономики) появляется специфический субъект хозяйственной деятельности, отличающийся от остальных своим правовым положением, – градообразующие организации

(статья 1 Закона Республики Беларусь от 13 июля 2012 г. № 415-3 «Об экономической несостоятельности (банкротстве)»).

Легальность хозяйственной деятельности и ее значение для системы государственного управления национальной экономикой

Легальность хозяйственной деятельности – соответствие смысла и содержания хозяйственной деятельности нормам национального и международного права и ее допустимость с точки зрения обеспечения национальной безопасности.

Критерии легальности хозяйственной деятельности определяются в соответствии с Методикой по расчету объемов ненаблюдаемой экономики, утвержденной Постановлением Национального статистического комитета Республики Беларусь от 26 апреля 2019 г. № 17 «Об утверждении Методики по расчету объемов ненаблюдаемой экономики» (далее – Методика). В силу указанного нормативного правового акта:

– *ненаблюдаемая экономика* – это часть национальной экономики, включающая деятельность по производству, обращению и использованию товаров и услуг, которая не охватывается (не полностью охватывается) государственными статистическими наблюдениями и представляющая собой совокупность скрытой, неформальной и незаконной экономической деятельности;

– *скрытая экономическая деятельность* – деятельность по производству и обращению товаров и услуг, разрешенная законодательством, но преднамеренно скрываемая (полностью или частично) с целью сокрытия доходов и невыплаты (занижения выплаты) налогов и других обязательных платежей;

– *неформальная экономическая деятельность* – деятельность по производству, обращению и использованию товаров и услуг, которая осуществляется, как правило, на законном основании физическими лицами, в том числе индивидуальными предпринимателями, основанная на неформальных трудовых отношениях между участниками производства;

– *неформальные трудовые отношения* – трудовые отношения, основанные на случайной занятости, родственных, личных отношениях, а не на договорных отношениях.

При этом *незаконной хозяйственной (экономической) деятельностью* признается деятельность по производству, обращению и использованию товаров и услуг, запрещенных законодательством, либо являющаяся незаконной, если деятельность по производству, обращению и использованию товаров и услуг осуществлена без получения производителями соответствующего разрешения или без государственной регистрации (п. 1 Методики).

Криминальное предпринимательство – объективно существующая часть национальной экономики (скрытая экономика), основанная на принципах осуществления хозяйственной деятельности в нелегальном режиме с целью

получения нелегального дохода или сокрытия легальных доходов. Криминальное предпринимательство не является институтом, составляющим предмет хозяйственного права, за исключением случаев, когда речь идет о регулировании внешнеэкономической деятельности, одним из элементов которой является элемент предпринимательства, признанный легальным в иностранной юрисдикции, однако относящийся к категории криминального предпринимательства в Республике Беларусь.

1.2.1.2. Хозяйственное право и его место в системе права

Понятие и природа хозяйственного права

Хозяйственное право есть право, регулирующее «хозяйство».

Хозяйственное право – самостоятельная отрасль права, регулирующая общественные отношения преимущественно публичного характера, складывающиеся по поводу осуществления публичной и частной хозяйственной деятельности (в отдельных случаях – творческой и хозяйственно-трудовой деятельности)¹.

Хозяйственное право не только является самостоятельной отраслью права, но и формирует хозяйственно-правовой цикл отраслей права, будучи основной профильной отраслью права. Хозяйственный цикл отраслей права включает в себя такие подотрасли как предпринимательское право и право непредпринимательской хозяйственной деятельности, а также такие основные специальные и комплексные отрасли права, как корпоративное, промышленное, торговое, градостроительное, строительное, транспортное, транспортно-коммуникационное право и др.²

Хозяйственное и предпринимательское право соотносятся как частное и общее. Предпринимательская деятельность представляет собой лишь разновидность экономической (хозяйственной) деятельности; наряду с предпринимательской может быть и иная хозяйственная деятельность (ст. 1 Гражданского кодекса (далее – ГК) Республики Беларусь)³.

Предмет, методология и система хозяйственного права

Предмет хозяйственного права охватывает организационные, процессуальные и иные отношения, возникающие не только в процессе осуществления предпринимательской деятельности, но и отношения,

¹ Более подробно см.: *Бондаренко Н. Л.* Хозяйственное право: новое или хорошо забытое старое // *Право в современном белорусском обществе.* – 2021. – № 16. – С. 319-327.

² *Бондаренко Н. Л.* Хозяйственное право и его место в системе права // *Закономерности развития государства и права в контексте современного правопонимания : материалы междунар. науч.-практ. конф., посвящ. 100-летию со дня рождения заслуж. юриста Респ. Беларусь, д-ра юрид. наук, проф. С. Г. Дробязко, Минск, 23–24 сент. 2022 г. / Белорус. гос. ун-т ; редкол.: А. В. Шидловский (гл. ред.) [и др.].* – Минск : БГУ, 2022. – 407 с– С. 57–61.

³ *Бондаренко Н. Л.* Методологические проблемы размежевания гражданского и хозяйственного права // *Право в современном белорусском обществе* – 2022. – № 5. – С. 249–254.

складывающиеся по поводу реализации государственной экономической политики, обеспечения национальной экономической безопасности и осуществления непредпринимательской хозяйственной деятельности, корпоративного и ведомственного управления организацией.

Хозяйственные правоотношения бывают следующих видов: *институциональные; организационные; процессуальные.*

Хозяйственному праву характерна своя методология правового воздействия (ошибочно именуемая «методом отрасли права», поскольку термины «метод» и «способ» имеют одинаковое значение, метод происходит от греческого «*methodos*» и переводится как «способ»), состоящая из совокупности методов, приемов и средств правового воздействия. Применительно к хозяйственному праву – это методы правового воздействия: *основные* (императивный и диспозитивный) и *факультативные* (метод поощрения и метод рекомендаций); *приемы правового воздействия* (саморегулирование; опосредованное организационно-правовыми средствами вмешательство государства; прямое вмешательство государства); *средства правового воздействия* (которые могут быть самыми разнообразными в зависимости от характеристик правоотношения).

Система хозяйственного права охватывает три блока правовых институтов: *блок общих вопросов правового регулирования хозяйственной деятельности; блок внутригосударственных хозяйственных отношений; блок внешнеэкономического права.*

Принципы хозяйственного права

Принципы хозяйственного права – закрепленные в нормах хозяйственного законодательства либо вытекающие из его положений основные начала, стабильные руководящие положения, характеризующие сущность отрасли и цели хозяйственно-правового регулирования, имеющих общеобязательный характер в процессе нормотворческой и правоприменительной деятельности.

Принципы хозяйственного права базируются на общеправовых и конституционных принципах, а также принципах имманентно присущих экономике¹. Конституционные положения трансформируются в отраслевые принципы хозяйственного права под влиянием специфики предмета и метода правового регулирования хозяйственных отношений. Указанная специфика предопределяет ошибочность полного распространения на сферу хозяйственного права гражданско-правовых принципов.

Система принципов хозяйственного права предопределяется спецификой хозяйственной деятельности.

К числу принципов хозяйственного права следует отнести принципы:

– свободы осуществления хозяйственной деятельности;

¹ Более подробно см.: *Бандарэнка Н. Л.* Канстытуцыйная прырода прынцыпаў заканадаўства Рэспублікі Беларусь, рэгулюючага ажыццяўленне гаспадарчай дзейнасці // *Веснік Канстытуцыйнага суда Рэспублікі Беларусь.* – 2021. – № 1. – С. 191–202.

- равенства субъектов, осуществляющих хозяйственную деятельность¹;
- баланса интересов в сфере осуществления хозяйственной деятельности;
- свободы конкуренции;
- государственной поддержки субъектов, осуществляющих хозяйственную деятельность;
- сочетания государственного регулирования условий осуществления хозяйственной деятельности и саморегулирования хозяйственной деятельности;
- стабильности условий осуществления хозяйственной деятельности.

Источники хозяйственного права

Источники хозяйственного права – система определенных внешних форм, содержащих нормы, регулирующие общественные отношения в сфере хозяйственной деятельности.

Нормативные правовые акты, содержащие нормы права, регулирующие осуществление публичной и частной хозяйственной деятельности (в отдельных случаях – творческой и хозяйственно-трудовой деятельности).

Нормативный договор двух видов: международный и внутригосударственный нормативный договор (инвестиционный договор с государством; соглашение о государственно-частном партнерстве; концессионный договор и т.д.).

Правовой обычай как форма закрепления нормы права, сложившаяся с течением времени вследствие имевшей место единообразной практики субъектов права, также относится к источникам хозяйственного права. Можно выделить два вида правового обычая: *несистематизированный правовой обычай* (ст. 16 Банковского кодекса Республики Беларусь; ст. 222 ГК) и *систематизированный правовой обычай* (Правила INCOTERMS, представляющие собою свод международных торговых терминов; Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов UCP 600; международные типовые контракты Международной федерации инженеров-консультантов (FIDIC)).

Правовые акты рекомендательного характера – Система национальных счетов – 2008 (СНС-2008) и др. *Правовые акты, не содержащие нормы права*: ненормативный правовой акт; акты об установлении курса национальной валюты; акты международных рейтинговых агентств, устанавливающих страновые и корпоративные рейтинги, и др. *Локальные акты*, принимаемые субъектами хозяйственной деятельности в целях регулирования собственной деятельности (Положение о счетной комиссии, Положение о коммерческой тайне и др.).

¹ Бондаренко Н. Л., Конаневич Ю. Г. Принципы равенства и баланса интересов как основные начала законодательства, регулирующего осуществление хозяйственной деятельности // Проблемы гражданского права и процесса: сб. науч. ст. Вып. 5 / ГрГУ им. Я. Купалы ; редкол.: И. Э. Мартыненко (гл. ред.) [и др.]. – Гродно : ГрГУ, 2020. – С. 27-34.

Международное и наднациональное хозяйственное право

Международное хозяйственное (экономическое) право – совокупность принципов и правовых норм, регулирующих две группы общественных отношений: между субъектами международного права, складывающиеся по поводу реализации национальной и международной (региональной и глобальной) экономической политики и отношения, складывающиеся по поводу обеспечения свободы внешнеэкономической деятельности и защиты интересов национальных производителей в иностранных юрисдикциях.

Наднациональное хозяйственное (экономическое) право – совокупность принципов и правовых норм, составляющих международные договоры наднационального интеграционного объединения и иные правовые акты такого объединения, международные договоры государств – членов такого наднационального интеграционного объединения, регулирующие:

- внутрисоюзные хозяйственные (экономические) отношения;
- отношения между наднациональным интеграционным объединением и субъектами международного права, не входящими в его состав, складывающиеся по поводу реализации национальной и международной (региональной и глобальной) экономической политики;
- и др.

1.2.1.3. Хозяйственная деятельность

Понятие, содержание, виды хозяйственной деятельности

Деятельность – совокупность операций различного характера, совершаемых субъектом общественных отношений системно, последовательно и с определенной частотой повторений, целью которых является создание материальных и нематериальных благ, обеспечивающих духовное, материальное и социальное благополучие индивида и общества в целом и расширение пространства обитания человека в природе.

Хозяйственная операция – это действие или совокупность экономически значимых действий институциональной единицы, результатом совершения которой является создание товаров (продукции), работ, услуг, иных объектов гражданских прав, обладающих стоимостными характеристиками (например, создание объектов интеллектуальной собственности, создание криптоактивов и др.), либо предназначенных для удовлетворения личных, домашних, семейных и тому подобных потребностей, не имеющих стоимостных характеристик.

Совокупность хозяйственных операций, осуществление которых позволяет получить юридически и (или) экономически значимый результат, образует хозяйственный процесс, являющийся *содержанием хозяйственной деятельности*.

Типы деятельности: публичная деятельность и частная деятельность¹.

¹ Конаневич, Ю. Г. Публичный и частный интерес – правовые категории, определяющие сущность отношений в сфере управления государственной собственностью и правовой

Виды деятельности: бытовая деятельность; профессиональная деятельность и институциональная деятельность.

Формы деятельности: хозяйственная деятельность; трудовая деятельность; хозяйственно-трудовая деятельность; творческая деятельность¹.

Понятие, природа и классификация хозяйственной деятельности

Хозяйственная деятельность – деятельность публичного и частного характера, представляющая собой совокупность хозяйственных операций, направленных на производство материальных и нематериальных благ, предназначенных для личного, семейного, прочего бытового потребления, либо для целей расширенного производства.

Объект хозяйственной деятельности – хозяйственные операции и образуемые совокупностью хозяйственных операций хозяйственные процессы, позволяющие получить ожидаемый субъектом хозяйственной деятельности юридически и (или) экономически значимый результат. *Предметом хозяйственной деятельности* являются объекты материального и нематериального мира, с использованием которых осуществляются хозяйственные операции.

Классификация хозяйственной деятельности осуществляется по различным критериям: по сфере осуществления; по уровню осуществления: (по масштабу); по уровню осуществления: (по юрисдикционному признаку); по типу осуществления.

По типам хозяйственная деятельность подразделяется на:

1. Предпринимательскую деятельность (ст. 1 ГК).

2. Непредпринимательскую хозяйственную деятельность:

– непредпринимательскую деятельность, являющуюся объектом налогообложения (налогооблагаемая хозяйственная деятельность);

– непредпринимательскую деятельность, не являющуюся объектом налогообложения.

Модель и механизм осуществления хозяйственной деятельности

Модель осуществления деятельности определяется на основе видовой принадлежности деятельности. Кроме того, модель осуществления хозяйственной деятельности, как формы деятельности, определяется также на основании модели деятельности в целом. Соответственно, можно констатировать, что существует *три модели осуществления хозяйственной деятельности*: модель бытовой хозяйственной деятельности; модель профессиональной хозяйственной деятельности; модель институциональной хозяйственной деятельности.

Механизм осуществления деятельности предопределяется формой

статус деятельности // Актуальные проблемы гражданского права. – 2021. – № 1. – С. 119–136.

¹ Более подробно см.: Конаневич, Ю. Г. Хозяйственная деятельность в системе общественных отношений // Труд. Профсоюзы. Общество. – 2021. – № 1(71). – С. 68–72

деятельности (творческая, трудовая, хозяйственная и хозяйственно-трудовая деятельность). При этом механизм осуществления хозяйственной деятельности определяется в соответствии с видом хозяйственной деятельности (например, научная, инновационная, финансовая, банковская, лизинговая, клиринговая, информационно-коммуникативная и т.п.).

Правовой механизм осуществления хозяйственной деятельности следует определить как функциональную систему взаимодействия субъектов хозяйственной деятельности между собой и с институциональной средой соответствующего типа или вида хозяйственной деятельности.

Результаты хозяйственной деятельности

Результаты хозяйственной деятельности – итог хозяйственной деятельности, воплощенный в социальный или экономический эффект.

Социальный эффект – изменения в экономической, социальной, культурной, экологической, правовой и политической сферах, создающие условия для развития личности и повышения качества жизни (здоровье, уровень, образ и продолжительность жизни), обусловленные использованием результатов научно-технической деятельности (далее – НТД) (в т.ч. при принятии государственными органами и организациями административно-управленческих мер и решений), не связанные с возмездной реализацией результатов НТД или товаров (работ, услуг), создаваемых (выполняемых, оказываемых) с применением данных результатов (п. 2 Положения о коммерциализации результатов научной и научно-технической деятельности, созданных за счет государственных средств, утвержденного Указом Президента Республики Беларусь от 4 февраля 2013 г. № 59 «О коммерциализации результатов научной и научно-технической деятельности, созданных за счет государственных средств» (далее – Указ № 59)).

Экономический эффект – экономическая выгода от реализации результатов НТД или товаров (работ, услуг), создаваемых (выполняемых, оказываемых) с применением данных результатов, выраженная в денежной или натуральной форме (п. 2 Положения о коммерциализации результатов научной и научно-технической деятельности, созданных за счет государственных средств, утвержденного Указом № 59).

Основными показателями результативности хозяйственной деятельности являются *финансовые индикаторы* – совокупность научно обоснованных показателей состояния финансовой системы в целом и финансового механизма – в частности, определяющих на основе учетного механизма уровень эффективности осуществления хозяйственной деятельности в ходе финансового цикла всех известных данной финансовой системе фондов финансовых ресурсов.

Политический эффект – социально-политическая стабильность, обусловленная результатами функционирования системы хозяйствования.

1.2.1.4. Субъекты хозяйственной деятельности

Понятие и природа субъектов хозяйственной деятельности

Субъект хозяйственной деятельности (субъект хозяйствования) – это субъект общественных отношений, являющийся производителем материальных и нематериальных благ, осуществляющий хозяйственную деятельность, хозяйственно-трудовую или творческую деятельность.

Категория «субъект хозяйствования» используется в национальном праве в трех контекстах:

– *в узком смысле* (для целей государственной регистрации индивидуальных предпринимателей и отдельных организационно-правовых форм юридических лиц): Положение о государственной регистрации субъектов хозяйствования, утвержденное Декретом Президента Республики Беларусь от 16 января 2009 г. № 1 «О государственной регистрации и ликвидации (прекращении деятельности) субъектов хозяйствования»;

– *в широком смысле*: в контексте, одновременно определяемом – в Положении о государственной регистрации, в Налоговом кодексе Республики Беларусь; в ГК); в нормах специального законодательства (о личном подсобном хозяйстве; о военизированных организациях; о холдингах; о банковских группах и др.); в нормах международного права (Система национальных счетов – 2008 (СНС-2008) и др.);

– *в контексте осуществления внешней торговли*: Соглашение об общих условиях поставок товаров между организациями государств – участников Содружества Независимых Государств и Положение о государственной регистрации.

Классификация субъектов хозяйственной деятельности¹

Типы субъектов хозяйственной деятельности:

- хозяйствующие субъекты;
- публичные хозяйственные единицы²;
- субъекты налогооблагаемой непредпринимательской хозяйственной деятельности, не относящиеся к категории хозяйствующих субъектов (некоммерческие организации, не относящиеся к категории хозяйствующих

¹ Более подробно см: *Конаневич, Ю. Г.* Юридические лица : монография / Ю. Г. Конаневич. – Минск : Ковчег, 2018. – 288 с.

² См.: *Бондаренко Н. Л.* Государственная корпорация как организационно-правовая форма публично-правового юридического лица / Н.Л. Бондаренко, Ю.Г. Конаневич // Проблемы гражданского права и процесса : сборник научных статей. Вып. 7 / Учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы»; гл. ред. И. Э. Мартыненко ; редкол.: А. М. Вартамян [и др.]. – Гродно : ГрГУ им. Янки Купалы, 2022. – С. 76 – 84; *Бондаренко, Н. Л.* Государственная корпорация как организационно-правовая форма публично-правового юридического лица / Н. Л. Бондаренко, Ю. Г. Конаневич // Страновой маркетинг : монография / Н. Л. Бондаренко [и др.] ; под ред. Н. Л. Бондаренко. – Минск : Ковчег, 2022. – 652 с. – §7.

субъектов¹; самозанятые лица);

- организации без статуса юридического лица;
- обособленные и структурные подразделения юридического лица, в том числе с правами юридического лица;
- домохозяйства, не обладающие статусом юридического лица;
- группы лиц, не являющиеся организациями (транснациональная корпорация; стратегический альянс; конгломерат и др.);
- субъекты криминального предпринимательства.

Самостоятельная занятость (самозанятость) является противоположностью правоотношений по найму и не является деятельностью предпринимательской.

Под самозанятыми² следует понимать физических лиц, не относящихся к категории индивидуальных предпринимателей, осуществляющих в порядке, предусмотренном законодательством, хозяйственно-трудовую деятельность, являющуюся объектом налогообложения, и (или) приносящую доход творческую деятельность. Отдельные категории самозанятых лиц могут быть идентифицированы в качестве хозяйствующих субъектов – физических лиц, не зарегистрированных в качестве ИП, но осуществляющих профессиональную деятельность, приносящую им доход, которая в соответствии с законодательством подлежит лицензированию (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 12 декабря 2013 г. № 94-З «О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции»).

Хозяйствующие субъекты

Хозяйствующие субъекты – лица, названные в (ст. 1; 8 Закона Республики Беларусь от 12 декабря 2013 г. № 94-З «О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции»).

Разграничение категорий «субъект хозяйственной деятельности» и «хозяйствующий субъект» производится по таким критериям как: форма осуществляемой деятельности, сфера осуществления деятельности, институциональная среда осуществляемой деятельности.

Субъекты хозяйственной деятельности: формы осуществляемой деятельности: хозяйственная, хозяйственно-трудовая, творческая; *сферы осуществления деятельности:* любая сфера, связанная с производством

¹ *Бондаренко, Н. Л.* Институт общественных организаций и необходимость его реинституционализации для определения правовой природы саморегулируемых организаций / Н. Л. Бондаренко, Ю. Г. Конаневич, Е. Н. Гладкая // Страновой маркетинг : монография / Н. Л. Бондаренко [и др.] ; под ред. Н. Л. Бондаренко. – Минск : Ковчег, 2022. – 652 с. – Раздел 8.2.; *Бондаренко, Н. Л.* Имплементация института общественных кооперативов в национальную правовую систему и их значение для национальной системы странового маркетинга / Н. Л. Бондаренко, Ю. Г. Конаневич, Е. Н. Гладкая // Страновой маркетинг : монография / Н. Л. Бондаренко [и др.] ; под ред. Н. Л. Бондаренко. – Минск : Ковчег, 2022. – 652 с. – Раздел 8.3.

² Более подробно см.: *Бондаренко Н.Л.* Правовой статус самозанятых лиц по законодательству Республики Беларусь // Юстиция Беларуси. – 2021. – № 6. – С. 23–27.

материальных и нематериальных благ для любых целей (как в рамках натурального хозяйства, так и в рамках товарного (расширенного) производства); *институциональная среда осуществляемой деятельности*: домохозяйство, гражданский оборот, товарные рынки, нелегальный оборот товаров

Хозяйствующие субъекты: формы осуществляемой деятельности: хозяйственная, хозяйственно-трудовая; *сферы осуществления деятельности*: сфера конкурентных хозяйственных отношений, складывающихся в рамках функционирования товарных рынков (всегда предполагает использование методологии расширенного производства (товарного хозяйства)); *институциональная среда осуществляемой деятельности*: товарные рынки.

Организации как субъекты хозяйственной деятельности

Организация – вторичный формальный или неформальный / легальный или нелегальный субъект общественных отношений (как обладающий правосубъектностью, так и не наделенный ею), представляющий из себя структурированную по формальному или неформальному признаку группу физических лиц и (или организаций), либо обособленное от учредителя единоличное учреждение, целью функционирования которого является достижение общей цели и координация совместных действий (бездействия), охваченных единым умыслом, а также осуществление определенной деятельности по поручению учредителя.

*Признаки организации: комплексность, формализация, соотношение централизации и децентрализации*¹.

Классификация организаций осуществляется по критериям объема правосубъектности и иерархичности.

Публичные хозяйственные единицы как субъекты хозяйственной деятельности

К этой категории субъектов хозяйственной деятельности относятся:

– *государственные органы* (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 12 декабря 2013 г. № 94-З «О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции»);

– *государственные учреждения, не являющиеся хозяйствующими субъектами*. Делятся на: специализированные государственные учреждения, выполняющие функции государственного органа или наделенные отдельными функциями в области государственного управления и государственные учреждения, не являющиеся рыночными производителями, находящимися под контролем правительства или органов местного управления страны;

¹ Более подробно см: *Конаневич, Ю. Г.* Юридические лица : монография / Ю. Г. Конаневич. – Минск : Ковчег, 2018. – 288 с.; *Бондаренко, Н. Л.* Государственная корпорация как организационно-правовая форма публично-правового юридического лица / Н. Л. Бондаренко, Ю. Г. Конаневич // Страновой маркетинг : монография / Н. Л. Бондаренко [и др.] ; под ред. Н. Л. Бондаренко. – Минск : Ковчег, 2022. – 652 с. – §7.

– *международные правительственные организации и их органы*, созданные для выполнения определенных задач международного характера в соответствии с учредительными актами этих организаций и обладающие международной правосубъектностью (с. 1 Закона Республики Беларусь от 23 июля 2008 г. № 421-З «О международных договорах Республики Беларусь»). Делятся на: наднациональные интеграционные объединения, являющиеся по своей природе международной организацией экономической, политической, военно-политической или экономико-политической интеграции (ЕС, ЕАЭС, ликвидированный СССР. Субъектами хозяйственной деятельности не являются, данную функцию от их имени выполняют их органы); межгосударственные (межправительственные организации), не являющиеся интеграционными объединениями (являются субъектами хозяйственной деятельности) и международные квазиорганизации, представляющие собой неинституционализированные субъекты международного права, не относящиеся к категории международных организаций, не являющиеся юридическими лицами (БРИКС – группа развивающихся стран и др. Субъектами хозяйственной деятельности не являются, от их имени действует «секретариат»).

– *международные неправительственные организации и их органы* – организации, факт допустимости гражданской и фрагментарной публичной правосубъектности которой (а также ее содержание) определяется правом каждого государства («Врачи без границ», «Greenpeace» и др.);

– *межгосударственные корпорации* – осуществляют хозяйственную деятельность одновременно на территории нескислых стран (например, Airbus).

1.2.1.5. Хозяйственные правоотношения

Понятие и особенности хозяйственных правоотношений

Хозяйственное правоотношение – это урегулированное нормами хозяйственного права общественное отношение публичного и частного характера, складывающееся по поводу осуществления хозяйственной, хозяйственно-трудовой и творческой деятельности, способное осуществляться во внутриюрисдикционном, межюрисдикционном и международном режиме (в т.ч., с одновременным наличием элементов всех перечисленных режимов).

Хозяйственные правоотношения бывают следующих видов:

- *институциональные;*
- *организационные;*
- *процессуальные¹.*

Хозяйственные правоотношения складываются по поводу осуществления бытовой, профессиональной, институциональной деятельности в форме хозяйственной, хозяйственно-трудовой и творческой деятельности и способные

¹ *Бондаренко Н. Л. Методологические проблемы размежевания гражданского и хозяйственного права // Право в современном белорусском обществе – 2022. – № 5. – С. 249–254.*

осуществляться во внутриюрисдикционном, межюрисдикционном и международном режиме (в т.ч. с одновременным наличием элементов всех перечисленных режимов).

Не урегулированные нормами права хозяйственные отношения могут быть как легальными, так и нелегальными.

Институциональная среда хозяйственных правоотношений

Институциональная среда хозяйственных правоотношений это:

– *институты, лежащие в основе хозяйственных правоотношений:* совокупность общесоциальных, правовых, экономических и политических институтов, на основе которых осуществляется формирование и реализация экономической политики, а также осуществляется хозяйственная, хозяйственно-трудовая и творческая деятельность.

– *инфраструктура хозяйственных правоотношений:* инфраструктура национальной экономики, социальной и политической сферы, обеспечивающая реализацию экономической политики и осуществление хозяйственной, хозяйственно-трудовой и творческой деятельности;

– *механизм осуществления хозяйственных правоотношений:*

1) политико-правовой механизм государственного регулирования публичной деятельности и регулирования условий для осуществления частной деятельности;

2) правовой механизм осуществления хозяйственной, хозяйственно-трудовой и творческой деятельности.

Механизм осуществления хозяйственных правоотношений обусловлен особенностями: государственно-политического, административно-территориального устройства государства; правовой системы государства и правосознания в обществе; факторных рынков; имущественных отношений и др.

Субъектный состав хозяйственных правоотношений

Субъект хозяйственного права – обладающий полной или фрагментарной публичной или частной правосубъектностью актор («действующее лицо»), наделенный совокупностью субъективных прав и обязанностей, predetermined объективным правом, способный вступать в хозяйственные правоотношения, изменять и прекращать такие правоотношения, порождая правовые, экономические и социальные последствия.

Субъект хозяйственного правоотношения – субъект хозяйственного права или иной участник хозяйственного правоотношения, осуществляющий производство материальных и нематериальных благ посредством осуществления хозяйственной, хозяйственно-трудовой или творческой деятельности, либо обеспечивающий вспомогательные функции в рамках процесса производства материальных и нематериальных благ, либо осуществляющий потребление таких благ.

Типы субъектов хозяйственного правоотношения:

- субъекты публичного интереса;
- субъекты частного интереса;
- правосубъектные субъекты хозяйственного правоотношения (субъекты хозяйственного права);
 - неправоподобные субъекты хозяйственного правоотношения (выполняющие роль «продолжения» субъекта права (например, агрокоусадыбы, обособленные подразделения организаций и др.));
 - активные субъекты хозяйственного правоотношения (непосредственные «действующие лица» правоотношения);
 - пассивные субъекты хозяйственного правоотношения («статисты», «пользователи благ», производимых активными участниками; см. ст. 6 Банковского кодекса Республики Беларусь).

Виды субъектов хозяйственного правоотношения:

- субъекты, определяющие содержание экономической политики;
- субъекты, осуществляющие реализацию экономической политики;
- субъекты хозяйственной деятельности (субъекты хозяйствования);
- субъекты корпоративных отношений и отношений, складывающихся по поводу ведомственного управления организациями;
- потребители товаров на товарных рынках;
- субъекты, выполняющие вспомогательные функции (антикризисное управление и др.).

Объект хозяйственных правоотношений

Объект хозяйственных правоотношений – совокупность благ, по поводу которых складывается хозяйственное правоотношение, обеспечивающая возможность общества производить материальные и нематериальные блага в количественных и качественных характеристиках, которые позволяют обеспечить двуединый результат: удовлетворение публичного или частного интереса и обеспечение баланса публичного и частного интереса¹.

Корректным является использование терминов «публичный / частный интерес», а не «публичные / частные интересы», поскольку публичный или частный интерес всегда един: фактически интерес (публичный или частный) – это условная цель существования чего-то или кого-то. Однако в структуре этого единого интереса присутствует несколько групп неотделимых друг от друга интересов, которые можно классифицировать в качестве условных задач существования кого-то или чего-то.

Государственные интересы тоже, что и национальные интересы – совокупность потребностей государства по реализации сбалансированных интересов личности, общества и государства, позволяющих обеспечивать конституционные права, свободы, высокое качество жизни граждан, независимость, территориальную целостность, суверенитет и устойчивое

¹ Конаневич, Ю. Г. Публичный и частный интерес – правовые категории, определяющие сущность отношений в сфере управления государственной собственностью и правовой статус // Актуальные проблемы гражданского права. – 2021. – № 1. – С. 119–136.

развитие Республики Беларусь (см. Концепцию национальной безопасности Республики Беларусь, утвержденную Указом Президента Республики Беларусь от 9 ноября 2010 г. № 575).

Содержание хозяйственных правоотношений

Содержание хозяйственных правоотношений – это характеристика объективного и субъективного состояния правоотношения, определяющая порядок и условия применения норм и принципов хозяйственного права.

Конструкция хозяйственного правоотношения включает:

- объективный компонент;
- субъективный компонент;
- фактическое состояние.

Правовое поведение первичного субъекта международного права определяется:

- в рамках юрисдикции – в соответствии с правилами, определяемыми им самостоятельно в качестве суверена;
- в рамках международных публичных отношений – в соответствии с нормами и принципами международного публичного права;
- в рамках внешнеэкономической деятельности – в соответствии с нормами и принципами международного публичного права, нормами международного частного права и национальным правом государства – контрагента.

Правовое поведение наднационального интеграционного объединения определяется:

- в рамках наднациональной юрисдикции – в соответствии с наднациональными правилами, определяемыми им самостоятельно в качестве суверена, и ограничениями, установленными национальным правом государств – членов, устанавливаемыми в пределах, определенным союзным договором или конституционным актом наднационального интеграционного объединения;
- в рамках международных публичных отношений и внешнеэкономической деятельности – в соответствии с союзным договором или конституционным актом наднационального интеграционного объединения, международными договорами объединения и международными договорами государств – его членов.

Правовое поведение иных вторичных субъектов международного права определяется:

- для международных правительственных организаций – в соответствии с нормами международного договора и нормативными правовыми актами государств о ратификации таких международных договоров;
- для международных неправительственных организаций – в соответствии с национальными правовыми актами о признании международной правосубъектности такой организации нормами международных договоров, устанавливающих универсальные правила взаимодействия между государствами и международными правительственными организациями (с

одной стороны) и международными неправительственными организациями (с другой стороны).

Ответственность в хозяйственных правоотношениях

Ответственность в сфере осуществления хозяйственной деятельности понимается как:

1) комплексный институт, имеющий сложную структуру и включающий в себя элементы политической, юридической, экономической и моральной ответственности субъектов, осуществляющих хозяйственную деятельность.

2) ответственность субъектов хозяйственной деятельности за результаты осуществления хозяйственной деятельности, выражающиеся в неблагоприятных экономических последствиях ненадлежащей организации и неэффективности осуществления такой деятельности, а также в неблагоприятных правовых, политических и моральных последствиях, установленных нормами национального, наднационального и международного права.

Конструкцию ответственности в сфере осуществления хозяйственной деятельности составляют:

- *простая хозяйственная (экономическая) ответственность;*
- *комплексная хозяйственная (экономическая) ответственность;*
- *юридическая ответственность (без элемента экономической);*
- *моральная ответственность;*
- *политическая ответственность¹.*

1.2.2. Правовые основы регулирования хозяйственных отношений

1.2.2.3. Правовые основы осуществления хозяйственной деятельности

1.2.2.3.1. Государственное управление национальной экономикой

Понятие, система и содержание государственного управления национальной экономикой. Правовые основы государственной экономической политики

Государственное управление национальной экономикой – это механизм властного воздействия на объективно существующие общественные отношения, общественные и природные процессы, функционирующий на основе идеи осуществления государством деятельности в качестве представителя и защитника интересов общества, в основе которой лежит механизм государственного принуждения, сочетающийся с методологией

¹ Более подробно см.: *Бондаренко Н.Л., Конаневич Ю.Г.* Ответственность в сфере хозяйственно-правовых отношений: понятие и содержание // Теория и практика реализации ответственности в гражданском, гражданском процессуальном, трудовом и семейном праве / Е.М. Ефременко [и др.] ; под общ. ред. Н.Л. Бондаренко ; учреждение образования «Акад. М-ва внутр. дел Респ. Беларусь». – Минск : Академия МВД, 2019. – 218 с.

стимулирования и рекомендаций.

Структура института государственного управления включает в себя следующие компоненты:

- политическое регулирование (волевая составляющая механизма государственного управления, выражающаяся в совокупности принимаемых в соответствии с установленными процедурами политических решений о системе государственного регулирования общественных отношений и составляющих их процессов, а также о системе государственно-правового воздействия на подвластные человеку естественные процессы);

- государственное регулирование;

- экономическое регулирование;

- гуманитарное регулирование.

Государственная экономическая политика – элемент внутренней и внешней политики государства, призванный определять стратегию, тактику и содержание процессов, обеспечивающих производство и потребление материальных и нематериальных благ, экономический рост, безопасные условия функционирования национальной экономики и развитие социальной сферы общества.

Правовые основы государственной экономической политики закреплены в таких нормативных правовых актах как: Конституция Республики Беларусь, определяющая конституционно-правовые основы государственной экономической политики; Закон Республики Беларусь от 14 ноября 2005 г. № 60-З «Об утверждении Основных направлений внутренней и внешней политики Республики Беларусь»; Концепция национальной безопасности Республики Беларусь, утвержденная Указом Президента Республики Беларусь от 9 ноября 2010 г. № 575; Бюджетный кодекс Республики Беларусь и др.

Государственное регулирование хозяйственных отношений

Государственное регулирование хозяйственных отношений – нормативно-силовая составляющая механизма государственного управления, представляющая собою систему государственно-правового воздействия на общественные отношения и составляющие их процессы, а также подвластные человеку естественные процессы. Государственное регулирование осуществляется на основе института государственного принуждения.

Система государственного регулирования хозяйственных правоотношений включает:

- *правовое регулирование* как элемент государственного регулирования хозяйственных отношений;

- *административное регулирование* как элемент государственного регулирования хозяйственных отношений (правоприменительная деятельность государства; правоохранительная деятельность государства; анализ и обобщение правоприменительной и правоохранительной деятельности);

- *отправление правосудия* как элемент государственного регулирования хозяйственных отношений.

Содержание государственного регулирования хозяйственных отношений составляют:

- государственное регулирование публичной хозяйственной деятельности;
- государственное регулирование условий для осуществления частной хозяйственной (в отдельных случаях хозяйственно-трудовой и творческой) деятельности.

Экономическое регулирование хозяйственных отношений

Экономическое регулирование хозяйственных отношений – нормативно-хозяйственная составляющая механизма государственного управления, представляющая собою целенаправленное управленческое воздействие государственных институтов на хозяйственную конструкцию общества на основе взаимодействия механизма государственно-правового воздействия и научно-обоснованной системы хозяйственного, финансового и инвестиционного воздействия на макроэкономическую и микроэкономическую среду и хозяйственную деятельность.

Ст. 2 Закона Республики Беларусь от 5 мая 1998 г. № 157-З «О государственном прогнозировании и программах социально-экономического развития Республики Беларусь» (извлечение): Прогнозы социально-экономического развития включают количественные показатели и качественные характеристики макроэкономической ситуации, экономической и социальной структуры, научно-технического развития, внешнеэкономической деятельности, динамики производства и потребления, уровня и качества жизни, экологической обстановки.

Экономическое регулирование хозяйственных отношений включает: монетарное регулирование; финансовое регулирование; фискальное регулирование; пруденциальное регулирование; регулирование научной, научно-технической и инновационной сфер.

Гуманитарное регулирование хозяйственных отношений

Гуманитарное регулирование хозяйственных отношений – механизм государственно-правового и экономического воздействия на социальную сферу и характеристики человеческого капитала.

Социальная сфера – элемент системы общественных отношений, структурируемый в соответствии с объективно сложившимся в силу исторических, демографических, политических и экономических факторов деления общества на социально-демографические группы, в котором осуществляется формирование, воспроизводство человеческого ресурса и производство человеческого капитала, обеспечивающее существование общества, реализацию национальных интересов государства и функционирование национальной экономики¹.

¹ Бондаренко М. Формирование правовой доктрины института инвестиций в человеческий капитал как основа формирования и развития института странового маркетинга // Страновой

Комплексный анализ положений международных и национальных правовых актов, таких как Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах 1966 г.; Основные направления внутренней и внешней политики Республики Беларусь, утвержденные Законом Республики Беларусь от 14 ноября 2005 г. № 60-З; Постановление Межпарламентской Ассамблеи государств – участников СНГ от 29 октября 1994 г. «О Хартии социальных прав и гарантий граждан независимых государств»; Постановление Межпарламентской Ассамблеи Евразийского экономического сообщества 28 мая 2004 г. № 5-16 «О Концепции Евразийской социальной хартии» и др. позволяют определить основные сферы социальных отношений¹.

Саморегулирование хозяйственных отношений

Саморегулирование хозяйственных отношений – методология правового воздействия на систему осуществления хозяйственной деятельности, основанная на делегировании государством или объективно сложившемся механизме самостоятельного определения правил поведения субъектов хозяйственной деятельности в сфере производства материальных и нематериальных благ, осуществляемого определенным субъектом права.

Правовая природа саморегулирования хозяйственных отношений – факультативная методология нормотворчества, используемая на локальном уровне конкретным видом организацией в пределах, дозволенных нормами национального, наднационального и международного права.

Следует различать *саморегулирование хозяйственной деятельности*, которое является текущим регулированием процесса производства материальных и нематериальных благ, осуществляемым в рамках правоприменительной деятельности и *саморегулирование хозяйственных отношений*, которое предполагает наличие элементов государственного или локального нормотворчества.

Делегируемое государством саморегулирование хозяйственных отношений включает: делегирование прав на регуляторную функцию саморегулируемым организациям; делегирование прав на функции, виды деятельности и объекты гражданских и политических прав, составляющих государственную монополию; локальное регулирование хозяйственных отношений в рамках отдельной организации и пр.

1.2.2.3.2. Реализация государственной экономической политики посредством взаимодействия субъектов публичного и частного интереса

Понятие, цели и задачи взаимодействия субъектов публичного и

маркетинг : монография / Н. Л. Бондаренко [и др.] ; под ред. Н. Л. Бондаренко. – Минск : Ковчег, 2022. – 652 с. §14.

¹ Более подробно см.: *Бондаренко М. С.* Социальная сфера как институциональная среда производства человеческого капитала и сфера осуществления инвестиций в человеческий капитал // Актуальные проблемы гражданского права. – 2022. – № 1. – С. 165–179.

частного интереса в процессе реализации государственной экономической политики

Взаимодействие субъектов публичного и частного интереса – совокупность общественных отношений, складывающихся по поводу обеспечения баланса публичного и частного интереса в процессе производства материальных и нематериальных благ, реализации внутренней и внешней политики в порядке, установленном Законом Республики Беларусь от 14 ноября 2005 г. № 60-З «Об утверждении Основных направлений внутренней и внешней политики Республики Беларусь», и обеспечения национальной экономической безопасности.

Основные задачи такого взаимодействия: формирование и выработка оптимальных условий для осуществления бытовой, профессиональной и институциональной деятельности; обеспечение общественного и личного благополучия; обеспечение социальной и политической стабильности.

Взаимодействие субъектов публичного и частного интереса происходит:

- в процессе реализации государственной экономической политики;
- в процессе реализации государственной социальной политики.

Виды взаимодействия субъектов публичного и частного интереса: инвестиционные правоотношения, социальное партнерство, публично-частное партнерств¹, концессии, благотворительность, спонсорство, разгосударствление и огосударствление.

Роль некоммерческих организаций в реализации государственной экономической политики

Некоммерческие организации могут осуществлять предпринимательскую деятельность лишь постольку, поскольку она необходима для их уставных целей, ради которых они созданы, соответствует этим целям и отвечает предмету деятельности некоммерческих организаций, либо поскольку она необходима для выполнения государственно значимых задач, предусмотренных в их учредительных документах, соответствует этим задачам и отвечает предмету деятельности данных организаций. Для отдельных форм некоммерческих организаций законодательными актами могут быть установлены требования, предусматривающие их право на занятие предпринимательской деятельностью только посредством образования коммерческих организаций и (или) участия в них (ст. 46 ГК).

Третий сектор (сектор некоммерческих организаций) как экономический сектор и как сфера взаимодействия субъектов публичного и частного интереса в рамках реализации государственной экономической политики включает:

1) *НКО, действующие в частном интересе:* учреждения (за исключением специализированных государственных учреждений и учреждений, относящихся к категории государственных корпораций); потребительские кооперативы, не

¹ Бондаренко Н. Л., Конаневич Ю. Г., Бондаренко М. С., Костенко А. Г. Публично-частное партнерство как социальный феномен и правовой институт: новый методологический подход к идентификации общественных отношений // Право.by. – 2022. – № 6. – С. 117–124.

входящие в систему потребительской кооперации; фонды, действующие в частном интересе;

2) *НКО, действующие в публичном интересе*: общественные организации; ассоциации и союзы, как специфическая разновидность общественных организаций; организации потребительской кооперации; фонды, действующие в публичном интересе; товарищества собственников объектов недвижимости; государственные корпорации; специализированные государственные учреждения.

Разгосударствление экономики

Разгосударствление – совокупность организованных и четко структурированных политических, экономических и социальных процессов, находящая свое выражение в совокупности общественных отношений, складывающихся по поводу отказа государства от прав на объекты, находящиеся в собственности центральной власти и административно-территориальных единиц государства (государственной собственности), и (или) отказа государства от участия в управлении такими объектами и процессом осуществления хозяйственной деятельности.

Компоненты разгосударствления:

– реформирование системы государственного управления, местного управления и самоуправления в целом в соответствии с текущей экономической, социальной и политической конъюнктурой, в т.ч., трансформация содержания внутренней и внешней политики государства; дерегулирование системы хозяйствования – т.е. снижение и оптимизация регулятивной нагрузки на экономическую систему в целом, на отдельные структурные элементы мезоэкономического уровня, либо на определенные сферы осуществления хозяйственной деятельности и пр.

Типы разгосударствления: замещающее разгосударствление и трансфертное разгосударствление¹.

Огосударствление экономики

Огосударствление – совокупность организованных и четко структурированных политических, экономических и социальных процессов,

¹ Более подробно см.: *Конаневич, Ю. Г.* Разгосударствление и огосударствление как комплексные институты и их соотношение с институтом приватизации // Вести Института предпринимательской деятельности. – 2021. – № 1(23). – С. 69–76.; *Конаневич, Ю. Г.* Становление институтов разгосударствления и приватизации и их понимание в историческом контексте и в современных условиях // Научные труды Академии управления при Президенте Республики Беларусь. – 2019. – Вып. 21. – С. 87–97; *Бондаренко Н. Л., Конаневич Ю.Г.* Разгосударствление и огосударствление: понятие, назначение и корреляция // Теория и практика обеспечения и защиты имущественных, личных неимущественных и служебно-трудовых прав сотрудников и работников государственных органов: материалы Междунар. научн.-практ. конф. (Минск, 14 дек. 2021 г.) / Учреждение образования «Акад. М-ва внутр. дел Респ. Беларусь»; редкол. А.В. Войтюль (отв. ред.) [и др.]. – Минск: Академия МВД, 2022. – 145 с. – С. 70-74.

находящая свое выражение в совокупности общественных отношений, складывающихся по поводу расширения регуляторного воздействия государства на национальную экономику, приобретения государством и его административно-территориальными единицами имущественных прав на средства производства и расширения участия государства в управлении хозяйственной деятельностью.

Типы огосударствления: замещающее огосударствление и трансфертное огосударствление¹.

Публично-частное партнерство

Модельный закон СНГ «О публично-частном партнерстве»: публично-частное партнерство – юридически оформленное на определенный срок, основанное на объединении ресурсов (денежных средств и иного имущества, профессиональных и иных знаний, опыта, навыков и умений) и распределении рисков (в том числе рисков финансирования, строительства, обеспечения доступности или спроса в отношении объекта публично-частного партнерства или соответствующих публичных услуг и связанных с ними рисков) взаимовыгодное сотрудничество публичного и частного партнеров в целях решения государственных, муниципальных и иных общественно-значимых задач, находящихся в сфере публичного интереса и контроля².

Формы публично-частного партнерства: государственно-частное партнерство; социальное предпринимательство; потребительская кооперация; инвестиции в человеческий капитал; решение социально-значимых проблем иными способами; иные формы.

Государственно-частное партнерство – юридически оформленное на определенный срок взаимовыгодное сотрудничество государственного и частного партнеров в целях объединения ресурсов и распределения рисков, отвечающее целям, задачам и принципам, определенным Законом Республики Беларусь от 30 декабря 2015 г. № 345-З «О государственно-частном партнерстве».

¹ Более подробно см.: *Конаневич, Ю. Г.* Разгосударствление и огосударствление как комплексные институты и их соотношение с институтом приватизации // Вести Института предпринимательской деятельности. – 2021. – № 1(23). – С. 69–76.; *Конаневич, Ю. Г.* Становление институтов разгосударствления и приватизации и их понимание в историческом контексте и в современных условиях // Научные труды Академии управления при Президенте Республики Беларусь. – 2019. – Вып. 21. – С. 87–97; *Бондаренко Н.Л., Конаневич Ю.Г.* Разгосударствление и огосударствление: понятие, назначение и корреляция // Теория и практика обеспечения и защиты имущественных, личных неимущественных и служебно-трудовых прав сотрудников и работников государственных органов: материалы Междунар. научн.-практ. конф. (Минск, 14 дек. 2021 г.) / Учреждение образования «Акад. М-ва внутр. дел Респ. Беларусь»; редкол. А.В. Войтюль (отв. ред.) [и др.]. – Минск: Академия МВД, 2022. – 145 с. – С. 70-74.

² *Бондаренко Н. Л., Конаневич Ю. Г., Бондаренко М. С., Костенко А. Г.* Публично-частное партнерство как социальный феномен и правовой институт: новый методологический подход к идентификации общественных отношений // Право.by. – 2022. – № 6. – С. 117–124.

1.2.2.3.3. Правовые основы предпринимательской и непредпринимательской хозяйственной деятельности

Понятие и правовая природа предпринимательской деятельности (первичного предпринимательства). Предпринимательское право как подотрасль хозяйственного права

Предпринимательство и предпринимательская деятельность – не равнозначные понятия. *Предпринимательство* – институциональное явление, представляющее собою волевое, активное инициативное поведение формализованного характера, целью которого является решение социально значимых задач и получение результата в виде социального и (или) экономического эффекта¹.

Предпринимательство бывает двух видов – экономически значимое (первичное предпринимательство (предпринимательская деятельность), для которого первичным является экономический эффект – извлечение и распределение прибыли) и социально значимое предпринимательство (социальное, вторичное, государственное предпринимательство (фискальная хозяйственная деятельность), для которого первичным является социальный эффект)².

Понятие и правовая природа непредпринимательской хозяйственной деятельности

Непредпринимательская хозяйственная деятельность – это тип хозяйственной деятельности физических лиц, внутриюрисдикционных и международных организаций, осуществляемая ими в пределах собственного хозяйства, в гражданском обороте, на легальных товарных рынках товаров, выеденных из гражданского оборота, а также в рамках управления обществом, государством и механизмом международных публичных отношений, предполагающая наличие рисков и вероятности экономической, юридической, моральной или политической ответственности в режиме, не содержащем признаков предпринимательской деятельности, содержанием которой является производство материальных и нематериальных благ для собственного внутрихозяйственного потребления или реализации другим лицам без цели получения прибыли или систематического получения дополнительного дохода, либо с целью систематического получения личного дохода в рамках самозанятости, либо вообще без цели получения дохода.

Типы непредпринимательской хозяйственной деятельности:

– непредпринимательская хозяйственная деятельность, являющаяся

¹ Основы предпринимательской деятельности : электронный учебно-методический комплекс для специальностей: 1-24 01 02 «Правоведение», 1-24 01 03 «Экономическое право», 1-23 01 06-01 «Политология (политико-юридическая деятельность)» / Н. Л. Бондаренко [и др.] ; БГУ, Юридический фак., Каф. хозяйственного права. – Минск : БГУ, 2022. – 84 с.

² Более подробно см: *Бондаренко Н. Л., Конаневич Ю. Г., Бондаренко М. С.* Социальное предпринимательство: проблемы идентификации и институционализации // Юстиция Беларуси. – 2022. – № 6 – С. 54–62.

объектом налогообложения (налогооблагаемая непредпринимательская хозяйственная деятельность);

– непредпринимательская хозяйственная деятельность, не являющаяся объектом налогообложения (необлагаемая налогом непредпринимательская хозяйственная деятельность).

Виды непредпринимательской хозяйственной деятельности: непредпринимательская хозяйственная деятельность некоммерческих организаций; непредпринимательская хозяйственная деятельность самозанятых лиц; непредпринимательская хозяйственная деятельность физических лиц, не являющаяся формой самозанятости, осуществляемая в правовом режиме социального предпринимательства; внутрихозяйственная деятельность коммерческих и некоммерческих организаций; бытовая хозяйственная деятельность физических лиц; хозяйственно-трудовая деятельность личного подсобного хозяйства; административно-хозяйственная деятельность субъектов международного права и их органов (а для государств – также иных государственных организаций, наделенных регуляторной функцией).

Непредпринимательская хозяйственная деятельность, являющаяся объектом налогообложения (налогооблагаемая непредпринимательская хозяйственная деятельность)

Непредпринимательская хозяйственная деятельность, являющаяся объектом налогообложения (налогооблагаемая непредпринимательская хозяйственная деятельность):

– непредпринимательская хозяйственная деятельность, являющаяся объектом фискального регулирования (то есть предполагающая уплату налоговых платежей, платежей таможенного характера, параналоговых платежей и парафискалитетов), осуществляемая некоммерческими организациями, являющимися субъектами вторичного предпринимательства.

– непредпринимательская хозяйственная деятельность, осуществляемая самозанятыми лицами (преобразующаяся в производную форму – хозяйственно-трудовую деятельность);

– хозяйственно-трудовая деятельность личных подсобных хозяйств, влекущая фискальные последствия при продаже излишков сельскохозяйственной продукции;

– внутрихозяйственная деятельность коммерческих и некоммерческих организаций, влекущая фискальные последствия.

Непредпринимательская хозяйственная деятельность, не являющаяся объектом налогообложения (необлагаемая налогом непредпринимательская хозяйственная деятельность)

Необлагаемая налогом непредпринимательская хозяйственная деятельность – это:

– бытовая хозяйственная деятельность (за исключением хозяйственно-трудовой деятельности личных подсобных хозяйств, влекущей фискальные

последствия; примечание: в соответствии со ст. 2 Закона Республики Беларусь от 11 ноября 2002 г. № 149-З «О личных подсобных хозяйствах граждан» бытовая хозяйственная деятельность признается хозяйственно-трудовой деятельности личных подсобных хозяйств, если она «связана с производством сельскохозяйственной продукции, основанным на использовании земельных участков, предоставленных для этих целей в соответствии с законодательством Республики Беларусь об охране и использовании земель»);

– *непредпринимательская хозяйственная деятельность*, осуществляемая субъектами международного права и их органами, а также государственными организациями, не являющимися государственными органами, но наделенными регуляторной функцией (по общему правилу, освобождаются от уплаты налоговых платежей в рамках данных правоотношения);

– *непредпринимательская хозяйственная деятельность*, осуществляемая некоммерческими организациями, не содержащая признаков вторичного предпринимательства и не влекущая фискальных последствий.

Особенности непредпринимательской хозяйственной деятельности субъектов международного права

Субъекты международного права, способные осуществлять хозяйственную деятельность: международные правительственные организации и их органы (за исключением наднациональных интеграционных объединений); международные неправительственные организации и их органы.

Хозяйственная деятельность субъектов международного права всегда является *публичной институциональной непредпринимательской хозяйственной деятельностью*. В отдельных случаях такая деятельность может иметь характер профессиональной (когда речь идет об оказании прочим субъектам международного права публичных услуг, производство которых осуществляется в профессиональном режиме).

По общему правилу, хозяйственная деятельность субъектов международного права всегда является *необлагаемой налогом* в рамках определенной национальной юрисдикции *непредпринимательской хозяйственной деятельностью*.

Хозяйственная деятельность субъектов международного права может приобретать характер *налогооблагаемой непредпринимательской хозяйственной деятельности* лишь в двух случаях: если это специально оговорено в международном договоре и, если такая деятельность связана с получением пассивных доходов от совершения хозяйственных операций, использования исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности, использования имущества в правовом режиме, влекущем фискальные последствия.

1.2.2.3.4. Управление хозяйственной деятельностью

Понятие и правовая характеристика института управления

хозяйственной деятельностью. Общая характеристика особенностей управления хозяйственной деятельностью различных видов субъектов хозяйственной деятельности

Управление хозяйственной деятельностью – целенаправленное системное волевое воздействие на процесс производства субъектом хозяйственной деятельности материальных и нематериальных благ, оказываемое с целью получения экономического, социального и (или) политического эффекта на принципах процессуальной экономики, минимизации затрат ресурсов и времени, выражающееся в совершении субъектом управления юридически и экономически значимых действий, обусловленных методологией управления, в отношении организационной структуры субъекта хозяйственной деятельности и свойственного ему механизма осуществления хозяйственной деятельности.

Формы управления хозяйственной деятельностью:

- самостоятельное управления хозяйственной деятельностью физического лица;
- самостоятельное управление хозяйственной деятельностью организации (корпоративное и ведомственное управление);
- внешнее управление хозяйственной деятельностью организации.

Корпоративное и ведомственное управление в организации

Корпоративное право – самостоятельная специальная основная отрасль права, входящая в хозяйственный цикл отраслей права, представляющая собою совокупность правовых норм, регулирующих корпоративные отношения.

Предмет корпоративного права – общественные отношения, складывающиеся по поводу корпоративного и ведомственного управления организацией. Корпоративные отношения (как и регулирующее их корпоративное право) являются свойством всех без исключения юридических лиц и даже организаций без статуса юридического лица.

Методология корпоративного права – это совокупность методов (основных (императивного и диспозитивного) и дополнительных (поощрения (стимулирования) и рекомендаций)); приемов (саморегулирование; опосредованное организационно-правовыми средствами вмешательство государства; прямое вмешательство государства); средств, классифицируемых по: структуре, функциональному назначению, характеру правового воздействия; характеру правовых последствий; времени действия.

Система корпоративного права включает:

- *общую часть* (корпоративные правоотношения, методология корпоративного управления, методология социального партнерства и пр.);
- *специальную часть*, в которой определяются правовые режимы организационной структуры организации, взаимодействия с контрагентами, корпоративного управления в организациях корпоративного и унитарного (индивидуального) типа, ведомственного управления международной организации и др.;
- *процессуальную часть* (корпоративные споры, внутривладельческая

ответственность, локальное нормотворчество).

Организационная структура юридического лица и организации без статуса юридического лица

Организационная структура юридического лица включает: центральное управление и управление хозяйственными процессами.

Центральное управление может осуществлять:

– *единоличный орган управления организацией* (собственник имущества унитарного предприятия; руководитель организации как единоличный исполнительный орган (директор, генеральный директор, ректор, заведующий) глава крестьянского (фермерского) хозяйства и др.);

– *коллегиальные органы управления юридического лица* (общее собрание участников хозяйственного общества; общее собрание членов производственного кооператива; общее собрание членов фермерского хозяйства; совет директоров (наблюдательный совет) и др.).

– *органы самоуправления юридического лица* – форма организации и деятельности работников юридического лица и иных лиц, предполагающая решение важных вопросов деятельности организации через избираемые или формируемые иным способом органы, обладающие в соответствии с законодательством и учредительными документами юридического лица полномочиями принимать решения, обязательные для исполнения в рамках юридического лица, и влекущие юридические последствия для юридического лица, его контрагентов и иных субъектов правоотношений (совет торгово-промышленной палаты; совет учреждения высшего образования и др.).

– *контрольно-надзорные органы юридического лица* – ревизионная комиссия (ревизор) хозяйственного общества (ст. 59 Закона Республики Беларусь от 9 декабря 1992 г. № 2020-XII «О хозяйственных обществах») либо юридического лица иной организационно-правовой формы; контрольно-ревизионный орган политической партии (ст. 12 Закона Республики Беларусь от 5 октября 1994 г. № 3266-XII «О политических партиях») и др.

Управление хозяйственными процессами осуществляется через структурные подразделения (в т.ч. через обособленные подразделения структурных подразделений (например, филиал кафедры)) и обособленные подразделения (с правами и без прав юридического лица).

Правовые акты организации и их значение для корпоративного и ведомственного управления

Правовые акты организации следующих видов:

1) Локальные нормативные правовые акты следующих видов:

– *локальные акты* – локальные правовые акты нормотворческих органов (должностных лиц) (ст. 5 Закона Республики Беларусь от 17 июля 2018 г. № 130-З «О нормативных правовых актах»);

– *локальные правовые акты* (ст. 1 Трудового кодекса Республики Беларусь);

– локальные технические нормативные правовые акты (Закон Республики Беларусь от 5 января 2004 г. № 262-З «О техническом нормировании и стандартизации»);

– иные локальные нормативные правовые акты (учредительные документы; локальные нормативные правовые акты (локальные акты; локальные правовые акты; технические нормативные правовые акты; локальные нормативные правовые акты, не классифицированные в законодательстве) об органах и обособленных подразделениях организации и др.);

2) *Распорядительные акты* – приказ, распоряжение, указание, постановление, решение (постановление Министерства юстиции Республики Беларусь от 19 января 2009 г. № 4 «Об утверждении Инструкции по делопроизводству в государственных органах, иных организациях»));

3) *Нормативные договоры*;

4) *Иные правовые акты организации* (например, арбитражный регламент (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 9 июля 1999 г. № 279-З «О международном арбитражном (третейском) суде»)).

Внешнее управление организацией и участие в управлении организацией иных субъектов

Виды внешнего управления хозяйственной деятельностью:

1) *Директивное внешнее управление:*

– на основании решения суда;

– на основании решения органа государственной власти или органа государственного управления;

– на основании решения органа государственного управления или иной государственной организации в рамках ведомственного управления подведомственными организациями;

2) *Договорное внешнее управление:*

– на основании агентского договора;

– на основании соглашений в рамках социального партнерства;

3) *Чрезвычайное внешнее управление* на основании решения органа государственного управления в связи с введением чрезвычайного или военного положения;

4) *Внешнее управление хозяйственной деятельностью в силу закона:*

– опека и попечительство;

– наследственные правоотношения;

– преобразование государственных унитарных предприятий в ОАО (ст. 25 Закона Республики Беларусь от 19 января 1993 г. № 2103-ХІІ «О приватизации государственного имущества и преобразовании государственных унитарных предприятий в открытые акционерные общества») и др.

1.2.2.3.5. Финансирование хозяйственной деятельности и осуществление инвестиций

Понятие и правовая характеристика финансирования хозяйственной деятельности

Финансирование – это *безвозмездное, безвозвратное* или *возвратное* предоставление субъектом, осуществляющим финансирование, распорядителю или субъекту, использующему финансирование денег или отдельных видов первичных финансовых инструментов с целью обеспечения текущих расходов на существование (функционирование) определенного субъекта или объекта, либо на целевую компенсацию непредвиденных расходов, убытков и иных затрат, а также капитальных расходов на аналогичные цели, не связанные с созданием новых объектов гражданских и политических прав.

Источники финансирования:

– *публичное финансирование* (публичные бюджеты государства, публичные бюджеты международных организаций, государственные целевые внебюджетные фонды, парафискальные фонды (независимо от формы собственности организации, осуществляющей управление ими); некоммерческие организации, действующие в публичном интересе, осуществляющие финансирование в пользу третьих лиц; использование методологии краудфандинга; комбинированные фонды финансовых ресурсов государственных публично-правовых юридических лиц (государственных корпораций; специализированных государственных учреждений и т.д.);

– *частное финансирование* (частные фонды финансовых ресурсов физических лиц и частные фонды финансовых ресурсов организаций, независимо от формы собственности таких организаций).

Самофинансирование – финансирование физическим лицом или организацией собственных текущих расходов на собственное существование (функционирование), либо на целевую компенсацию расходов и убытков, а также капитальных расходов на аналогичные цели, не связанные с созданием новых объектов гражданских и политических прав.

Результат финансирования хозяйственной деятельности – получение обусловленного балансом публичного и частного интереса политического, экономического и социального эффекта¹.

Осуществление инвестиций как элемент и содержание хозяйственной деятельности. Инвестиционная деятельность как организованная форма осуществления инвестиций

Инвестиции – имущество и иные объекты гражданских прав, принадлежащие инвестору на праве собственности, ином законном основании, позволяющем ему распоряжаться ими, вкладываемые инвестором на территории Республики Беларусь способами, предусмотренными Законом

¹ Конаневич, Ю. Г. Фискальное право : монография / Ю. Г. Конаневич. – Минск : Ковчег, 2018. – 236 с.

Республики Беларусь от 12 июля 2013 г. № 53-З «Об инвестициях», в целях получения прибыли (доходов) и (или) достижения иного значимого социально-экономического результата, в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием, в виде:

денежных средств (денег), включая привлеченные (в том числе займы, кредиты), акций, иного движимого или недвижимого имущества;

прав требования, имеющих оценку их стоимости (в денежном выражении), долей в уставном фонде, паев в имуществе коммерческой организации, созданной на территории Республики Беларусь;

иных объектов гражданских прав, имеющих оценку их стоимости (в денежном выражении), за исключением видов объектов гражданских прав, нахождение которых в обороте не допускается (объекты, изъятые из оборота)

На территории Республики Беларусь инвестиции осуществляются следующими способами:

созданием коммерческой организации;

приобретением, созданием, в том числе путем строительства, объектов недвижимого имущества;

приобретением прав на объекты интеллектуальной собственности;

приобретением акций, долей в уставном фонде, паев в имуществе коммерческой организации, включая случаи увеличения уставного фонда коммерческой организации;

на основе концессии;

в рамках государственно-частного партнерства;

иными способами, кроме запрещенных законодательными актами (ст. 4 Закона Республики Беларусь от 12 июля 2013 г. № 53-З «Об инвестициях»)

Инвестиционная деятельность – это систематическое организованное осуществление инвестиций субъектом предпринимательской деятельности либо субъектом непредпринимательской деятельности (непредпринимательской (некоммерческой) организацией), образующее признаки предпринимательской деятельности или являющееся элементом предпринимательской деятельности, либо являющееся элементом стратегии достижения целей создания и деятельности непредпринимательской (некоммерческой) организации.

Понятие и содержание инвестиционного процесса

Инвестиционный процесс – система принятия решений и осуществления юридически и экономически значимых действий, составляющих содержание активной или пассивной инвестиционной деятельности, а также юридически и экономически значимых действий по продвижению создаваемых материальных и нематериальных благ на товарных рынках, обеспечивающих достижение целей осуществления инвестиций, установленных в ст. 1 Закона Республики Беларусь от 12 июля 2013 г. № 53-З «Об инвестициях».

Публичный инвестиционный процесс – инвестиционный процесс, осуществляемый субъектами публичного интереса в целях реализации

публичного интереса и обеспечения баланса публичного и частного интереса (инвестиционная деятельность государства (включая государственные корпорации); инвестиционная деятельность международных финансовых институтов; инвестиционная деятельность иных субъектов публичного интереса).

Частный инвестиционный процесс – инвестиционный процесс, осуществляемый субъектами частного и публичного интереса в целях реализации частного интереса (инвестиционная деятельность институциональных инвесторов; инвестиционная деятельность иных организаций; инвестиционная деятельность индивидуальных предпринимателей).

Меры государственной поддержки и меры государственной репрессии в экономической сфере как элемент финансовых и инвестиционных правоотношений

Меры государственной поддержки – предоставление организациям и индивидуальным предпринимателям:

- бюджетных средств или государственных инвестиций на льготных условиях в соответствии с законодательными актами;
- поддержки нефинансового характера в целях обеспечения баланса публичного и частного интереса.

Меры государственной финансовой поддержки: промышленные и сельскохозяйственные субсидии, иные субсидии; предоставление государственных инвестиций в форме субсидируемых кредитов (Указ Президента Республики Беларусь от 23 марта 2016 г. № 106 «О государственных программах и оказании государственной финансовой поддержки); бюджетный заем.

Меры государственной нефинансовой поддержки: осуществление защиты прав и законных интересов субъектов малого, среднего предпринимательства и крупных субъектов предпринимательской деятельности; формирование и развитие системы информационной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства; формирование и реализация государственных программ и др.

Меры государственной репрессии – установление репрессивного правового режима осуществления хозяйственной деятельности отдельными видами и группами субъектов предпринимательской деятельности или определенных видов хозяйственной деятельности. *Меры государственной репрессии* подразделяются на: меры государственной финансовой репрессии и меры государственной экономической репрессии.

Инновации как элемент инвестиционных и финансовых правоотношений

Инновация – введенные в гражданский оборот или используемые для собственных нужд новая или усовершенствованная продукция, новая или

усовершенствованная технология, новая услуга, новое организационно-техническое решение производственного, административного, коммерческого или иного характера (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 10 июля 2012 г. № 425-З «О государственной инновационной политике и инновационной деятельности в Республике Беларусь»).

Новшество – результат интеллектуальной деятельности (новое знание, техническое или иное решение, экспериментальный или опытный образец и др.), обладающий признаками новизны по сравнению с существующими аналогами для определенного сегмента рынка, практической применимости, способный принести положительный экономический или иной полезный эффект при создании на его основе новой или усовершенствованной продукции, новой или усовершенствованной технологии, новой услуги, нового организационно-технического решения (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 10 июля 2012 г. № 425-З «О государственной инновационной политике и инновационной деятельности в Республике Беларусь»).

Инновационные правоотношения – специфическая разновидность инвестиционных правоотношений, складывающихся по поводу создания новшеств, осуществления профессиональной и вторичной инновационной деятельности, осуществления трансфера технологий и научно-информационной деятельности, единоразового преобразования новшества в инновацию, функционирования инновационной инфраструктуры, реализации инновационных проектов.

Инновационные правоотношения всегда являются элементом инвестиционных отношений и элементом профессиональной и институциональной хозяйственной деятельности, а в отдельных случаях – хозяйственно-трудовой¹.

В основе инновационных правоотношения всегда находится творческая деятельность.

Инновационные правоотношения приобретают характер самостоятельных

¹ См.: *Конаневич, Ю. Г.* Хозяйственная деятельность в системе общественных отношений / Ю. Г. Конаневич // Труд. Профсоюзы. Общество. – 2021. – № 1(71). – С. 68–72.; *Бондаренко, Н. Л., Конаневич Ю. Г.* Правовая природа инноваций в контексте необходимости совершенствования терминологического аппарата Закона «О государственной инновационной политике и инновационной деятельности в Республике Беларусь» // Интеллектуальная собственность в Беларуси. – 2022. – № 1. – С. 21–28.; *Бондаренко, Н. Л., Конаневич Ю. Г.* О природе новшеств, инноваций и инновационной деятельности (предложения по совершенствованию норм Закона Республики Беларусь «О государственной инновационной политике и инновационной деятельности в Республике Беларусь») // Интеллектуальная собственность в современном мире: вызовы времени и перспективы развития : Междунар. науч.-практ. конф. (Минск, 20 октября 2021 г.). В 2 ч. Ч. 1 / под ред. В.А. Рябоволова. – Минск : Альфа-книга, 2021. – Ч. 1. – 346 с. – С. 59–67.; *Бондаренко, Н. Л., Конаневич Ю. Г.* Трансформация юридического образования на основе инструментария инновационной инфраструктуры // Интеллектуальная собственность в современном мире: вызовы времени и перспективы развития : Междунар. науч.-практ. конф. (Минск, 20 октября 2021 г.). В 2 ч. Ч. 1 / под ред. В.А. Рябоволова. – Минск : Альфа-книга, 2021. – Ч. 1. – 346 с. – С. 67–74.

в случае реализации инновационного проекта – специфической разновидности инвестиционных проектов.

Широко распространенная в настоящее время в бытовой лексике категория «start up» является ни чем иным, как инновационным проектом.

1.2.2.4. Правовые основы национальной экономической безопасности

1.2.2.4.1. Национальная экономическая безопасность как хозяйственно-правовая категория

Национальная безопасность и национальные интересы Республики Беларусь

Национальная безопасность – состояние защищенности национальных интересов Республики Беларусь от внутренних и внешних угроз (п. 4 Концепции национальной безопасности Республики Беларусь).

Организационная конструкция национальной безопасности включает безопасность: политическую, военную, экономическую, социальную, демографическую, информационную, экологическую, научно-технологическую.

Национальные интересы – совокупность потребностей государства по реализации сбалансированных интересов личности, общества и государства, позволяющих обеспечивать конституционные права, свободы, высокое качество жизни граждан, независимость, территориальную целостность, суверенитет и устойчивое развитие Республики Беларусь (п. 4 Концепции национальной безопасности Республики Беларусь).

Национальные интересы: соблюдение конституционных прав и свобод человека; обеспечение эффективного функционирования государственных институтов в интересах общества; развитие гражданского общества с учетом национальных традиций и особенностей; устойчивое развитие демократического, правового, социально ответственного государства; достижение сбалансированности политических интересов граждан, общественных объединений и государства, общественного консенсуса по ключевым вопросам развития Республики Беларусь; эффективное противодействие коррупции и др.

Национальная экономическая безопасность и ее взаимосвязь с иными элементами национальной безопасности Республики Беларусь. Национальные интересы в экономической сфере

Национальная экономическая безопасность – состояние экономики, при котором гарантированно обеспечивается защищенность национальных интересов Республики Беларусь от внутренних и внешних угроз (п. 4 Концепции национальной безопасности Республики Беларусь).

Национальные интересы в экономической сфере:

– достижение уровня энергетической безопасности, достаточного для

нейтрализации внешней зависимости от поступления энергоносителей;

– сохранение устойчивости национальной финансовой и денежно-кредитной систем;

– достижение уровня энергетической безопасности, достаточного для нейтрализации внешней зависимости от поступления энергоносителей;

– обеспечение недискриминационного доступа на мировые рынки товаров и услуг, сырьевых и энергетических ресурсов; поддержание гарантированного уровня продовольственной безопасности;

– экономический рост и повышение конкурентоспособности белорусской экономики на основе ее структурной перестройки, устойчивого инновационного развития, инвестиций в человеческий капитал, модернизации экономических отношений, снижения себестоимости, импортоемкости и материалоемкости производимой продукции.

Правовая конструкция национальной экономической безопасности представлена системой пруденциального регулирования национальной экономики, состоящей из: пруденциального регулирования хозяйственной деятельности; пруденциально-деликтного регулирования (регулирования правоохранительной деятельности и профилактики правонарушений в сфере национальной экономической безопасности); экономической разведки.

Организационная конструкция национальной экономической безопасности включает: систему минимальных экономических стандартов; систему минимальных экономических стандартов в области обеспеченности ресурсами; систему минимальных экономических стандартов в области состояния средств производства и инфраструктуры; систему минимальных экономических стандартов в области организации хозяйственной деятельности и функционирования производителей; систему социальных стандартов в социальной сфере.

Пруденциальное регулирование как содержание процесса обеспечения национальной экономической безопасности

Пруденциальное право (право национальной экономической безопасности)¹ – основная профилирующая отрасль права, образующая пруденциальный цикл отраслей права, представляющая собою совокупность правовых норм, регулирующих общественные отношения, складывающиеся по поводу осуществления пруденциального регулирования национальной экономики (*предмет пруденциального права*), т.е. установления минимальных стандартов национальной экономической безопасности, актуальных для осуществления хозяйственной деятельности на уровне макроэкономики, мезоэкономики и на микроэкономическом уровне, включая вопросы обеспечения финансовой безопасности (обеспечиваемой в том числе посредством правового

¹ См.: Бондаренко, Н. Л. Соотношение фискалистики и пруденциального права / Н. Л. Бондаренко, Ю. Г. Конаневич, Е. Н. Гладкая // Страновой маркетинг : монография / Н. Л. Бондаренко [и др.] ; под ред. Н. Л. Бондаренко. – Минск : Ковчег, 2022. – 652 с. – Раздел 11.6.

регулирования отношений, складывающихся по поводу экономической несостоятельности и банкротства (конкурсное право)).

Объект пруденциальных правоотношений – совокупность благ, по поводу которых складывается пруденциальное правоотношение, обеспечивающая состояние национальной экономической безопасности и предопределяющих в своей совокупности состояние национальной безопасности в целом, которые позволяют обеспечить двуединый результат: 1) удовлетворение публичного или частного интереса; 2) обеспечение баланса публичного и частного интереса.

Субъекты пруденциального правоотношения – субъекты хозяйственного права или иные участники пруденциального правоотношения, принимающие активное или пассивное участие в процессе формирования и реализации государственной политики в области обеспечения национальной экономической безопасности (пруденциальной политики).

Легальные барьеры для осуществления хозяйственной деятельности

Легальные барьеры – установленные нормами национального, наднационального или международного права ограничения для начала осуществления предпринимательской деятельности, отдельных видов предпринимательской деятельности или отдельных хозяйственных операций.

Классификация:

1) *базовые (первичные) легальные барьеры;*

2) *дополнительные (вторичные) легальные барьеры*

– *тарифного характера;*

– *нетарифного характера;*

3) *организационные легальные барьеры:*

– *требования к корпоративному или ведомственному управлению;*

– *требования к организациям, оказывающим образовательные услуги, подтверждаемые в рамках их аккредитации и др.);*

– *требования к организации документооборота и делопроизводства;*

– *требования по организации работы с государственными секретами, коммерческой тайной и др.;*

– *вытекающие из требований к субъектам военной организации государства (в соответствии с Концепцией национальной безопасности и Военной доктриной Республики Беларусь) и др.*

4) *легальные барьеры нестандартного характера* (природоохранного характера; чрезвычайного характера; социально-политического или этнографического характера;

5) *барьеры, обусловленные нормами международного права или вытекающие из международных обязательств;*

б) *фискальные барьеры:* обусловленные содержанием института фискальной нагрузки; обусловленные содержанием института налоговых режимов (общего, особого и преференциального).

Базовые легальные барьеры для осуществления хозяйственной деятельности

Базовые легальные барьеры – установленные нормами национального, наднационального или международного права ограничения, предопределяющие возможность начала осуществления хозяйственной деятельности.

Выделяется две группы легальных базовых барьеров:

1) *Барьеры, определяющие правосубъектность:*

– *признание резидентства* – регистрация индивидуального предпринимателя; регистрация юридического лица – коммерческой организации; регистрация организации без статуса юридического лица;

– *разрешительный механизм* – лицензирование хозяйственной деятельности и хозяйственных операций;

– *механизм парафискальных фондов* (формирование резервных фондов, фондов страхового характера и т.п. (например, ст. 109 Банковского кодекса Республики Беларусь).

2) *Барьеры, определяющие содержание хозяйственной деятельности и характеристики производимых товаров:*

– *кондиционные барьеры* – квалиметрические барьеры и барьеры, определяемые спецификой видов хозяйственной деятельности и получаемых от нее результатов.

– *ограничения и запреты на владение объектами гражданских прав и осуществление видов деятельности* (государственная монополия и др.);

– *антимонопольные ограничения.*

1.2.2.4.2. Антимонопольное право

Понятие и природа антимонопольного регулирования

Антимонопольное регулирование – обусловленное фискальным интересом государства, публичным и частным интересом потребителя товаров целенаправленное управленческое воздействие на хозяйственную и социальную конструкцию общества, осуществляемое посредством управления легальной монополией (за исключением государственной монополии), контроля над экономической концентрацией, установления правового режима товарных рынков и обеспечения конкурентных и транспарентных условий функционирования хозяйствующих субъектов на товарных рынках, недискриминационных условий их доступа к факторам производства, а также недискриминационных условий доступа к товарным рынкам и к инфраструктуре государства иных субъектов хозяйственной, хозяйственно-трудовой и творческой деятельности.

Антимонопольное право – самостоятельная отрасль права, представляющая собою совокупность правовых принципов и норм, определяющих порядок и условия осуществления антимонопольного регулирования и его взаимосвязь с пруденциальным регулированием в целом и фискальным регулированием.

Система антимонопольного права включает: общую часть; специальную часть; процессуальную часть.

Регулятор правоотношений – отраслевой (функциональный) орган государственного управления или иная государственная организация, наделенная функцией государственного регулирования определенной сферы, сектора или отрасли общественных отношений и необходимым для этого объемом полномочий по применению мер государственного принуждения.

Регулятор антимонопольных отношений:

1) *мегарегулятор* – Антимонопольный орган Министерство антимонопольного регулирования и торговли (МАРТ);

2) *монорегулятор* – Комитет государственного контроля и Минской городской и областные исполнительные комитеты в части контроля за соблюдением законодательства о ценообразовании; таможенные органы в части мер по защите внутреннего рынка и др.; Министерство иностранных дел в части мер осуществления закупок с иностранным элементом и защиты интересов национальных производителей на иностранных товарных рынках и др.

Правовой режим товарных рынков

Товарный рынок – сфера обращения товара, не имеющего заменителей, либо взаимозаменяемых (аналогичных) товаров на территории Республики Беларусь или ее части, определяемая исходя из экономической, технической или иной возможности потребителя либо целесообразности приобретения товара на соответствующей территории и отсутствия этой возможности либо целесообразности за ее пределами (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 12 декабря 2013 г. № 94-З «О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции» (далее – Антимонопольный закон)).

Классификация товарных рынков производится по: территориальному признаку; субъектному составу; критерию типологизации объектов сделок и др.

Меры по защите внутреннего рынка можно разделить на:

1) *Общие меры:*

– *антидемпинговые меры* (ст. 48 Договора о Евразийском экономическом союзе; Закон Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 346-З «О мерах по защите экономических интересов Республики Беларусь при осуществлении внешней торговли товарами»);

– *компенсационные меры* (ст. 48 Договора о Евразийском экономическом союзе; Закон Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 346-З «О мерах по защите экономических интересов Республики Беларусь при осуществлении внешней торговли товарами»);

– *специальные защитные меры* (ст. 48 Договора о Евразийском экономическом союзе; Закон Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 346-З «О мерах по защите экономических интересов Республики Беларусь при осуществлении внешней торговли товарами»).

2) *Иные меры* (отличные по своей природе от специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер (ст. 50 Договора о Евразийском экономическом союзе)).

Конкуренция и монополизм

Конкуренция – состязательность хозяйствующих субъектов, при которой самостоятельными действиями каждого из них исключается или ограничивается возможность в одностороннем порядке воздействовать на общие условия обращения товаров на соответствующем товарном рынке (ст. 1 Закона о противодействии монополистической деятельности).

Типы конкуренции: добросовестная конкуренция и недобросовестная конкуренция.

Недобросовестная конкуренция – направленные на приобретение преимуществ (выгод) в предпринимательской деятельности действия хозяйствующего субъекта или нескольких хозяйствующих субъектов, которые противоречат Антимонопольному закону, иным законодательным актам и актам антимонопольного законодательства или требованиям добросовестности и разумности и могут причинить или причинили убытки другим конкурентам либо могут нанести или нанесли вред их деловой репутации.

Монополизм – фактическое и юридическое состояние системы общественных отношений и (или) гражданского оборота.

Типы монополизма: легальная монополия (естественная монополия, государственная монополия, чрезвычайная монополия, фактическая монополия) и нелегальная монополия – монополистическая деятельность, то есть: злоупотребление хозяйствующим субъектом своим доминирующим положением; злоупотребление группой лиц своим доминирующим положением; заключение соглашений и др.

Доминирующее положение – исключительное положение хозяйствующего субъекта или нескольких хозяйствующих субъектов на товарном рынке, дающее такому хозяйствующему субъекту или таким хозяйствующим субъектам возможность оказывать решающее влияние на общие условия обращения товара на соответствующем товарном рынке, и (или) устранять с этого товарного рынка других хозяйствующих субъектов, и (или) затруднять им доступ на этот товарный рынок и (или) уход с товарного рынка (ст. 1 Антимонопольного закона).

Экономическая концентрация

Экономическая концентрация – сделки с акциями (долями в уставном фонде), имуществом коммерческих организаций, правами в отношении коммерческих организаций, иные действия, включая создание и реорганизацию хозяйствующих субъектов – юридических лиц, совершение которых оказывает или может оказать влияние на состояние конкуренции гражданского оборота.

Классификация экономической концентрации:

– экономическая концентрация, обусловленная отношениями

учредительства;

- экономическая концентрация, обусловленная договором;
- экономическая концентрация, обусловленная особенностями корпоративного или ведомственного управления;
- Экономическая концентрация в группах лиц, не являющихся организациями.

Соотношение категорий «экономическая концентрация» и «монополистическая деятельность»:

– экономическая концентрация предполагает наличие взаимной зависимости субъектов хозяйственных правоотношений и их способность оказывать влияние на принимаемые экономически и юридически значимые решения. При этом экономическая концентрация не означает автоматического наличия признаков монополистической деятельности;

– монополистическая деятельность может осуществляться как при наличии признаков экономической концентрации, так и в их отсутствие.

Группа лиц и аффилированность лиц как категории, определяющие природу экономической концентрации.

Группа лиц – свойство антимонопольного регулирования. Иными словами, это взаимосвязь лиц, актуальная для «внешнего контура» хозяйственных правоотношений (Закон о противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции).

Аффилированность лиц – свойство регулирования отношений, складывающихся по поводу осуществления корпоративного и ведомственного управления. Иными словами, это взаимосвязь лиц, актуальная для «внешнего контура» хозяйственных правоотношений (Закон Республики Беларусь от 9 декабря 1992 г. № 2020-XII «О хозяйственных обществах»).

Ценообразование

Институт *ценообразования* необходимо рассматривать:

– *в широком смысле* как осуществление ценовой политики в отношении любых товаров в значении ст. 1 Закона Республики Беларусь о противодействии монополистической деятельности, как процесс определения денежного выражения стоимости единицы товара, включая любые надбавки (скидки, наценки), доплаты, а также арендную плату, вознаграждение; в т.ч. в контексте трансфертного ценообразования (ст. 33 Налогового кодекса; Закон Республики Беларусь от 7 мая 2007 г. № 217-З «О ратификации Протокола об обмене информацией по контролю за трансфертным ценообразованием между налоговыми и таможенными органами государств – членов Евразийского экономического сообщества»).

– *в узком смысле*, как процесс по установлению и применению цен (тарифов) (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 10 мая 1999 г. № 255-З «О ценообразовании» (далее – Закон о ценообразовании)).

Типы ценообразования:

1) *Свободное ценообразование* в соответствии со ст. 6 Закона о

ценообразовании, в Республике Беларусь на товары (работы, услуги), за исключением случаев, предусмотренных указанным Законом, применяются свободные цены (тарифы).

Форма выражения: рыночная (свободная) цена (тариф) – цена, сложившаяся при взаимодействии спроса и предложения на национальном рынке идентичных товаров, а при их отсутствии – взаимозаменяемых (однородных) товаров в сопоставимых экономических (коммерческих) условиях; *саморегулируемая цена (тариф)* – цена, основанная на котировках.

2) *Регулируемое ценообразование* в отношении товаров, произведенных (реализуемых) в условиях естественных монополий, услуг, оказываемых (предоставляемых) субъектами естественных монополий, относящихся к сферам естественных монополий; а также в отношении отдельных товаров (работ, услуг), конкретный перечень которых устанавливается Президентом Республики Беларусь или по его поручению Советом Министров Республики Беларусь.

Форма выражения: регулируемая (директивная) цена (тариф).

3) *Трансфертное ценообразование* – процесс определения денежного выражения стоимости единицы товара, предполагающий формирование существенно отличающейся от объективно сформированной при совершении сделок рыночной (свободной) цены (тарифы).

Цена – денежное выражение стоимости единицы товара (ст. 3 Закона о ценообразовании); *тариф* – денежное выражение стоимости единицы работы, услуги (ст. 3 Закона о ценообразовании).

Виды цен (тарифов): свободная цена (тариф); регулируемая цена (тариф); фиксированная цена (тариф); предельная цена (тариф).

Антимонопольный процесс

Антимонопольный процесс – процессуальная часть антимонопольного права, представляющая собою совокупность общественных отношений, складывающихся по поводу реализации мер антимонопольного регулирования.

Конструкция антимонопольного регулирования:

– *антимонопольный контроль и надзор* – осуществление регулятором антимонопольных отношений контрольной и надзорной функции в соответствии с антимонопольным законодательством и законодательством о контрольно-надзорной деятельности;

– *антимонопольное расследование* – антимонопольное расследование в отношении резидентов (полноценное антимонопольное расследование; формальное установление факта несоблюдения антимонопольного законодательства (в Республике Беларусь – установление факта наличия (отсутствия) нарушения антимонопольного законодательства (Глава 6 Антимонопольного закона)); и *антимонопольное расследование в отношении резидентов в рамках процесса применения мер по защите внутреннего рынка;*

– *реорганизация хозяйствующих субъектов, занимающих доминирующее положение* (принудительное разделение хозяйствующих субъектов,

принудительное выделение из состава хозяйствующего субъекта одного или нескольких хозяйствующих субъектов (ст. 50 Закона Антимонопольного закона)).

1.2.2.4.3. Конкурсное право

Понятие, природа и система конкурсных правоотношений. Правовые последствия экономической несостоятельности и банкротства

Конкурсное право – подотрасль хозяйственного права, имеющая тенденцию к выделению в самостоятельную отрасль права, представляющая собою совокупность правовых принципов и норм, определяющих порядок и условия осуществления конкурсного регулирования и его взаимосвязь с пруденциальным регулированием в целом и финансовым регулированием.

Конкурсные правоотношения – совокупность общественных отношений процессуального характера, складывающихся по поводу исполнения обязательств должника в рамках его преддефолтного состояния, дефолта и постдефолтного состояния должника.

Конкурсное регулирование – обусловленное необходимостью обеспечения стабильности функционирования международной и национальной финансовой системы целенаправленное управленческое воздействие на хозяйственную и социальную конструкцию общества, осуществляемое посредством установления стандартов платежеспособности субъектов международного права и субъектов внутригосударственных отношений – владельцев фондов финансовых ресурсов, выработки механизма и методологии предотвращения неплатежеспособности таких субъектов, а также выработки правил устранения из международной и национальной экономической системы состояния неплатежеспособности фондов финансовых ресурсов, имеющей или приобретающей устойчивый характер.

Система конкурсного регулирования:

- антидефолтное регулирование;
- дефолтное регулирование;
- постдефолтное регулирование.

Субъекты конкурсных правоотношений: регулятор конкурсных отношений (в рамках внутригосударственного конкурсного регулирования), должники, кредиторы, третьи лица, международные конкурсные посредники (в рамках международного конкурсного регулирования).

Должниками в Республике Беларусь признаются (ст. 20 Закона Республики Беларусь от 13 июля 2012 г. № 415-З «Об экономической несостоятельности (банкротстве)»):

- неплатежеспособное юридическое лицо, являющееся коммерческой организацией (за исключением унитарного предприятия, основанного на праве оперативного управления (казенного предприятия));
- неплатежеспособное юридическое лицо, являющееся некоммерческой организацией, осуществляющей деятельность в форме потребительского

кооператива, благотворительного и иного фонда;
– неплатежеспособный индивидуальный предприниматель.

Осуществления мер по предупреждению экономической несостоятельности (банкротства) и иные связанные с этим отношения

Профилактика экономической несостоятельности (банкротства) – совокупность юридически и экономически значимых мер, направленных на предупреждение экономической несостоятельности и банкротства.

Формы профилактики: добровольная (осуществляемая должником самостоятельно или во взаимодействии с кредиторами (является обязанностью руководителя организации в силу ст. 17 Закона Республики Беларусь от 13 июля 2012 г. № 415-З «Об экономической несостоятельности (банкротстве)»)) *Внутрихозяйственная профилактика* основывается на договорных отношениях и связана с привлечением внешних специалистов; *директивная* – осуществляемая на основании решения органа государственного управления, иной уполномоченной государственной организации или на основании решения суда. Директивная профилактика, осуществляемая до момента подачи заявления об экономической несостоятельности (банкротстве) и после подачи заявления об экономической несостоятельности (банкротстве).

1. *Меры по предупреждению экономической несостоятельности (банкротства) не предусматривающие досудебное оздоровление должника* (ст. 17 Закона Республики Беларусь от 13 июля 2012 г. № 415-З «Об экономической несостоятельности (банкротстве)»; Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 4 сентября 2013 г. № 785 «Об утверждении комплекса мероприятий по предупреждению экономической несостоятельности (банкротства) и проведению процедур экономической несостоятельности (банкротства)»): изменение структуры и состава органов управления юридических лиц и иных организаций; привлечение инвестиций; взыскание дебиторской задолженности; содействие достижению соглашений юридических лиц и индивидуальных предпринимателей с кредиторами о реструктуризации их кредиторской задолженности, в том числе путем предоставления необходимых гарантий; реорганизация юридического лица и др.

2. *Меры по предупреждению экономической несостоятельности (банкротства) не предусматривающие досудебное оздоровление должника* (ст. 20 Закона Республики Беларусь от 13 июля 2012 г. № 415-З «Об экономической несостоятельности (банкротстве)»).

Порядок судебного рассмотрения дела об экономической несостоятельности (банкротстве) должника (конкурсного процесса)

Дела об экономической несостоятельности (банкротстве) рассматриваются хозяйственным судом в порядке, установленном ХПК, с учетом особенностей, предусмотренных Законом Республики Беларусь от 13 июля 2012 г. № 415-З «Об экономической несостоятельности (банкротстве)» и актами Президента Республики Беларусь. В целях защиты сведений, составляющих

государственные секреты, в процедурах экономической несостоятельности (банкротства) юридических лиц и индивидуальных предпринимателей проводятся закрытые судебные заседания, участие в которых могут принимать лица, имеющие соответствующий допуск к государственным секретам. При этом лицо, назначаемое управляющим, также должно иметь соответствующий допуск к государственным секретам. Дела об экономической несостоятельности (банкротстве) юридических лиц и индивидуальных предпринимателей рассматриваются хозяйственным судом в соответствии с правилами подсудности, установленными ХПК. Дело об экономической несостоятельности (банкротстве) не может быть передано на рассмотрение в третейский суд.

Конкурсный процесс – отрасль процессуальных отношений, складывающихся по поводу производства по делам об экономической несостоятельности и банкротстве. *Режимы осуществления конкурсного процесса*: общий и специальный.

Система конкурсного процесса, осуществляемого в общем режиме:

- рассмотрение экономическим судом заявления должника о возбуждении производства по делу об экономической несостоятельности (банкротстве);
- возбуждение производства по делу об экономической несостоятельности (банкротстве);
- защитный период;
- конкурсное производство;
- мировое соглашение в производстве по делу об экономической несостоятельности (банкротстве).

Конкурсное производство и мировое соглашение

Процедуры, составляющие конкурсное производство:

- завершение подготовки дела к судебному разбирательству;
- санация – процедура конкурсного производства, применяемая в целях обеспечения стабильной и эффективной хозяйственной (экономической) деятельности, восстановления платежеспособности должника;
- ликвидационное производство – процедура конкурсного производства, применяемая к должнику, признанному банкротом, в целях ликвидации должника – юридического лица или прекращения деятельности должника – индивидуального предпринимателя, продажи имущества должника и удовлетворения требований кредиторов в соответствии с установленной очередностью.

Мировое соглашение заключается в письменной форме. Оно может быть заключено на условиях: отсрочки и (или) рассрочки исполнения обязательств должника; уступки требования должника; исполнения обязательств должника третьими лицами; перевода долга; обмена требований кредиторов на акции; удовлетворения требований кредиторов иными способами, не противоречащими законодательству Республики Беларусь. Мировое соглашение должно содержать сведения о размерах, порядке и сроках

исполнения обязательств должника и (или) о прекращении обязательств должника предоставлением отступного, новацией обязательств, прощением долга либо иными способами, установленными законодательством Республики Беларусь.

Мировое соглашение может содержать обязательства акционеров должника – ОАО передать в порядке, установленном законодательством Республики Беларусь, принадлежащие им акции этого общества конкурсным кредиторам в счет погашения требований конкурсных кредиторов к указанному должнику. Условия мирового соглашения для конкурсных кредиторов, не принимавших участия в голосовании по вопросу о заключении мирового соглашения или голосовавших против его заключения, не могут быть хуже, чем для конкурсных кредиторов той же очереди, голосовавших за его заключение. От имени должника – юридического лица мировое соглашение подписывается управляющим, от имени должника – индивидуального предпринимателя – должником – индивидуальным предпринимателем и управляющим. От имени конкурсных кредиторов мировое соглашение подписывается лицом, уполномоченным собранием кредиторов. От имени должника – юридического лица мировое соглашение подписывается управляющим, от имени должника – индивидуального предпринимателя – должником – индивидуальным предпринимателем и управляющим. От имени конкурсных кредиторов мировое соглашение подписывается лицом, уполномоченным собранием кредиторов. Если в мировом соглашении участвуют третьи лица, мировое соглашение подписывается также ими или их представителями.

Особенности экономической несостоятельности (банкротства) отдельных категорий должников

В Республике Беларусь предусмотрено два специальных режима конкурсного процесса:

1) *режим экономической несостоятельности (банкротства) для должников со специальной правосубъектностью, либо обладающих особым правовым положением, а также для ИП: экономическая несостоятельность (банкротство): градообразующих и приравненных к ним организаций; сельскохозяйственных организаций; банков; страховых организаций; профессиональных участников рынка ценных бумаг; организаций, осуществлявших незаконную деятельность по привлечению денежных средств физических лиц; индивидуальных предпринимателей;*

2) *режим проведения процедур банкротства в упрощенном порядке: банкротство ликвидируемого должника – юридического лица и банкротство отсутствующего должника.*

1.2.2.4.4. Кондиционное право

Понятие, природа и система кондиционных правоотношений

Кондиционное право – самостоятельная отрасль права, представляющая

собой совокупность правовых принципов и норм, определяющих и регулирующих порядок и условия осуществления кондиционного регулирования¹.

Кондиционные правоотношения – совокупность общественных отношений, складывающихся по поводу установления и обеспечения соблюдения нормативов, стандартов и условий производства материальных и нематериальных благ в обществе, их распределения, перераспределения и в отдельных случаях – потребления, а также нормативов, стандартов и условий осуществления экономических, социальных и политических процессов, обеспечивающих национальную безопасность.

Система кондиционных правоотношений включает:

- квалиметрические правоотношения;
- аудиторские правоотношения;
- санитарно-эпидемиологические правоотношения;
- ветеринарные правоотношения;
- фитосанитарные правоотношения;
- и др.

Соответственно, представленный выше примерный перечень кондиционных правоотношений позволяет констатировать следующее:

– кондиционные правоотношения присутствуют практически во всех сферах жизнедеятельности человека и являются неотъемлемым элементом хозяйственной, трудовой, хозяйственно-трудовой и творческой деятельности;

– в своем разнообразии кондиционные правоотношения объединены единой целью – обеспечение различных аспектов национальной безопасности посредством установления и обеспечения соблюдения нормативов, стандартов и условий;

– специфическая природа кондиционных правоотношений делает их непохожими ни на одну другую группу общественных отношений. Единственным исключением являются учетные правоотношения – общественные отношения, складывающиеся по поводу осуществления хозяйственного, финансового и статистического учета;

– кондиционные правоотношения являются неотъемлемыми элементами процессов международной экономической интеграции, гармонизации национальных систем права и унификации правового регулирования процессов производства материальных и нематериальных благ во всем мире.

Квалиметрические правоотношения

*Квалиметрические правоотношения*² – совокупность общественных отношений, складывающихся по поводу установления, подтверждения и

¹ Бондаренко Н. Л., Конаневич Ю. Г., Хилинская Ю. А. Кондиционное право как самостоятельная отрасль права и как элемент механизма пруденциального регулирования // Российский правовой журнал. – 2021. – № 2 (7). – С. 60-77.

² Бондаренко Н. Л., Конаневич Ю. Г. Юридическая квалиметрия как новая отрасль правового научного знания // Право.by. – 2022. – № 5. – С. 117-124.

обеспечения соблюдения качественных и количественных характеристик материальных и нематериальных благ в процессе их производства, распределения, перераспределения и потребления, а также определения состояния объектов материального и нематериального мира, включающее в себя следующие комплексные правовые институты:

- международную систему стандартизации;
- техническое нормирование и стандартизацию, установление иных нормативов, стандартов и условий в различных сферах общественных отношений (Закон Республики Беларусь от 5 января 2004 г. № 262-3 «О техническом нормировании и стандартизации»; Кодекс Республики Беларусь об образовании от 20 июля 2016 г. № 413-3; Кодекс Республики Беларусь о культуре от 13 января 2011 г., № 243-3);
- систему единства измерений (Закон Республики Беларусь от 5 сентября 1995 г. № 3848-XII «Об обеспечении единства измерений»);
- оценку соответствия техническим требованиям и аккредитации органов по оценке соответствия (Закон Республики Беларусь от 24 октября 2016 г. № 437-3 «Об оценке соответствия техническим требованиям и аккредитации органов по оценке соответствия»);
- товароведение;
- государственную экспертизу в различных сферах и экспертную деятельность (судебно-медицинская экспертиза; государственная экологическая экспертиза, стратегическая экологическая оценка и оценка воздействия на окружающую среду (Закон Республики Беларусь от 18 июля 2016 г. № 399-3 «О государственной экологической экспертизе, стратегической экологической оценке и оценке воздействия на окружающую среду») и др.);
- государственные минимальные социальные стандарты и государственные социальные стандарты по обслуживанию населения республики;
- государственные минимальные стандарты национальной экономической безопасности;
- системы управления (менеджмента) качеством и контроллинг.

Перечисленные выше общественные отношения концентрируются в предмет квалиметрического права – подотрасли кондиционного права, регулирующей общественные отношения, складывающиеся по поводу обеспечения качества в праве и качества самого права. Система квалиметрического права (являющегося подотраслью кондиционного права) представляет из себя правовую конструкцию, состоящую из следующих подотраслей:

1. Нормотворческой квалиметрии (квалиметрии публичного нормотворческого процесса (публичной нормотворческой квалиметрии) квалиметрии частного нормотворческого процесса (частной нормотворческой квалиметрии)).
2. Управленческой квалиметрии (публичной и частной управленческой квалиметрии).

3. Производственной квалиметрии, призванной осуществлять квалиметрическое регулирование процесса осуществления производства материальных и нематериальных благ национальной в рамках национальной экономики, социальной сферы и гражданского общества, включая институт производственного товароведения.

4. Оценочной квалиметрии (включающей деликтную квалиметрию, призванную регулировать систему судебных экспертиз, криминалистических исследований иного рода, и оценочной деятельности, обеспечивающей профилактику и борьбу с правонарушениями; государственную систему оценки соответствия объектов и субъектов квалиметрическим требованиям; систему публичных экспертиз и публичной экспертной деятельности, не относящейся к системе деликтной квалиметрии и др.).

5. Метрологического права – подотрасли квалиметрического права, в основе которого лежит методология и механизм правового регулирования системы единства измерений.

6. Международного квалиметрического права – подотрасли квалиметрического права, в основе которого лежит методология и механизм правового регулирования международной системы стандартизации и механизма имплементации международных стандартов в национальную правовую систему.

Отношения в области обеспечения безопасности жизнедеятельности общества

Вторым по объему типом кондиционных правоотношений и третьим по значимости являются кондиционные отношения, складывающиеся по поводу обеспечения безопасности «производственных отношений» в национальной экономике (то есть кондиционное регулирование безопасности процессов). Это общественные отношения, складывающиеся по поводу обеспечения безопасных условий производства материальных и нематериальных благ, осуществления различных экономических, социальных и политических процессов, функционирования различных социальных, экономических и политических институтов. Правовое регулирование данных кондиционных отношений сконцентрировано в таких подотраслях кондиционного права, как санитарно-эпидемиологическое, ветеринарное, фитосанитарное право, право промышленной, пожарной, технической, информационной, ядерной и радиационной, национальной продовольственной безопасности и др., а также в ряде комплексных кондиционно-правовых институтов (например, правовой и технический режим обращения с отходами, мероприятий по энергосбережению, проведения организационных, научных и образовательных мероприятий; правовой и режим проведения политических кампаний (например, избирательный процесс) и др.).

Общая характеристика иных кондиционных отношений

Вся совокупность кондиционных правоотношения подразделяется на

следующие типы:

1. Квалиметрические правоотношения (о которых говорилось ранее).
2. Вторым типом кондиционных правоотношений по критерию их значимости являются аудиторские отношения. Аудиторское право, будучи подотраслью кондиционного права, призвано определять механизм и методологию проверки качества самих квалиметрических правоотношений, а также проверки качества использования квалиметрических норм субъектами других общественных отношений для собственных «производственных нужд».
3. Отношения в области обеспечения безопасности жизнедеятельности общества (то есть кондиционное регулирование безопасности процессов, о котором также говорилось ранее).
4. Четвертым типом кондиционных правоотношений являются общественные отношения, складывающиеся по поводу осуществления специфических видов хозяйственной деятельности, связанных с использованием квалиметрических норм для формирования у субъектов иных общественных отношений представления о том, каким образом, в какие сроки и в каких условиях безопасно совершать юридически и экономически значимые действия (то есть кондиционное регулирование порядка формирования представления об окружающем пространстве). Данный тип кондиционных отношений составляет предмет таких подотраслей кондиционного права, как гидрометеорологическое, навигационное, геодезическое право.
5. Пятым типом кондиционных отношений являются общественные отношения, складывающиеся по поводу формирования безопасных условий для осуществления конституционных прав. Данный тип правоотношений представлен, к примеру, правоотношениями в сфере обеспечения правового и технического режима персональных данных (Закон Республики Беларусь от 7 мая 2021 г. № 99-З «О защите персональных данных»).

Соотношение кондиционных и учетных правоотношений

Учетные правоотношения – это своеобразные по своей природе кондиционные отношения, призванные обеспечивать различные аспекты национальной безопасности (прежде всего, сориентированные на сферу национальной экономической безопасности) посредством учета результатов жизнедеятельности общества в целом, а также отдельных его субъектов. В то же время учетные правоотношения имеют существенные отличия от кондиционных – они складываются не по поводу организации процесса производства материальных и нематериальных благ, их распределения, перераспределения или потребления, а по поводу учета результатов таких юридически и экономически значимых действий (бездействия);

Спецификой учетных правоотношений является их тесная взаимосвязь с некоторыми отраслями права:

- финансовым правом (учет финансовых операций; осуществление бюджетного процесса и др.);
- фискальным правом (функционирование системы учета объектов,

находящихся в собственности государства; учет фискальных платежей (включая платежи таможенного характера) и парафискалитетов, его подотраслью – налоговым правом (налоговый учет), а также с таможенным правом (учет платежей таможенного характера; таможенная статистика);

– кондиционным правом (в части международного и внутригосударственного аудита).

1.2.3. Внутригосударственное хозяйственное право

1.2.3.1. Правовые основы функционирования инфраструктуры государства

Понятие и правовая природа инфраструктуры государства. Особенности хозяйственной деятельности, обеспечивающей функционирование инфраструктуры государства

Инфраструктура – совокупность взаимосвязанных между собою объектов, конструкций, средств, элементов сетевого взаимодействия (совокупность элементов инфраструктуры), функционирующая как единый элемент системы общественных отношений и системы материальных благ, созданных обществом, на основе единой методологии и с целью обеспечения непрерывного и системного взаимодействия субъектов общественных отношений, свойственных обществу и государству социальных, экономических и политических институтов и имеющих в распоряжении общества и государства объектов гражданских и политических прав.

Типы инфраструктуры государства:

1. Базовая инфраструктура (обеспечивает сам факт функционирования общества и государства; в своей основе правовой режим базовой инфраструктуры государства для целей осуществления хозяйственных правоотношений);

2. Коммунальная инфраструктура;

3. Инфраструктура общественной коммуникации (включающая в себя финансовую инфраструктуру и информационную инфраструктуру);

4. Инфраструктура природопользования (включающая инфраструктуру производственного и рекреационного природопользования, и природоохранную инфраструктуру;

5. Инфраструктура национальной безопасности (включающая инфраструктуру военной организации государства, в том числе оборонную инфраструктуру; пограничную инфраструктуру; таможенную инфраструктуру; инфраструктуру системы обеспечения государственной безопасности; инфраструктуру правоохранительной деятельности.¹

¹ *Примечание:* перечень правоохранительных органов в Республике Беларусь определяется в соответствии с перечнем должностных лиц правоохранительных органов, установленным ст. 1 Закона Республики Беларусь от 13 декабря 1999 г. № 340-3 «О государственной защите»; пенитенциарная инфраструктура (Уголовно-исполнительный кодекс Республики Беларусь) и

Формирование и эксплуатация инфраструктуры в целом и ее отдельных объектов всегда обусловлены содержанием градостроительной политики государства, определяемой в соответствии с нормами Закона Республики Беларусь от 14 ноября 2005 г. № 60-З «Об утверждении Основных направлений внутренней и внешней политики Республики Беларусь» и Закона Республики Беларусь от 5 июля 2004 г. № 300-З «Об архитектурной, градостроительной и строительной деятельности в Республике Беларусь». Исключение составляет инфраструктура общественной коммуникации, которая в значительной степени состоит из социальных институтов, а не только из объектов реального мира.

Правовая и организационная конструкция отдельных типов инфраструктуры всегда обусловлена правовым режим базовой инфраструктуры государства.

Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере инфраструктуры характеризуется особенностями:

1. Хозяйственная деятельность всегда содержит элемент производства публичных услуг;

2. Обязательным элементом хозяйственной деятельности в сфере функционирования инфраструктуры является элемент правового режима естественной монополии;

3. В рамках функционирования всех типов инфраструктуры присутствует архитектурная и строительная деятельность;

4. Хозяйственная деятельность в сфере функционирования инфраструктуры всегда имеет факультативный характер по отношению к основному виду хозяйственной деятельности в определенной сфере, либо является элементом такой деятельности.

Инфраструктурное право – в зависимости от доктринального подхода, подотрасль хозяйственного права / самостоятельная отрасль в хозяйственном цикле отраслей права, представляющая собою совокупность общественных отношений, складывающихся по поводу осуществления хозяйственной деятельности, направленной на обеспечение функционирования инфраструктуры государства.

Правовые основы градостроительной политики

Градостроительная политика – элемент внутренней и внешней политики государства, представляющий собою целенаправленное формирование благоприятной среды обитания населения страны в соответствии с исторически сложившимся расселением и особенностями административно-территориального устройства государства, осуществляемое в текущем и

инфраструктура изоляции правонарушителей (Закон Республики Беларусь от 17 июля 2007 г. № 263-З «Об органах внутренних дел Республики Беларусь»; процессуально-исполнительное законодательство об административных правонарушениях); инфраструктуру противодействия чрезвычайным ситуациям (Закон Республики Беларусь от 16 июля 2009 г. № 45-З «Об органах и подразделениях по чрезвычайным ситуациям Республики Беларусь») и др.).

перспективном режиме, находящий свое выражение в градостроительной деятельности.

Значение градостроительной политики для внутренней и внешней политики государства.

Градостроительные требования являются обязательными при разработке государственных прогнозов и программ социально-экономического развития Республики Беларусь и ее административно-территориальных единиц (ст. 3 Закона Республики Беларусь от 5 июля 2004 г. № 300-З «Об архитектурной, градостроительной и строительной деятельности в Республике Беларусь»).

Содержание государственной градостроительной политики определяется Президентом Республики Беларусь (ст. 14 Закона Республики Беларусь от 5 июля 2004 г. № 300-З «Об архитектурной, градостроительной и строительной деятельности в Республике Беларусь»)¹.

Градостроительная деятельность – деятельность по градостроительному планированию, размещению объектов строительства и застройке территорий, осуществляемая с учетом историко-культурных, природных, экологических и иных особенностей территорий (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 5 июля 2004 г. № 300-З «Об архитектурной, градостроительной и строительной деятельности в Республике Беларусь»).

Архитектурная деятельность – деятельность по разработке проектной документации на возведение, реконструкцию, реставрацию, капитальный ремонт, благоустройство объекта строительства, снос, осуществлению авторского надзора за строительством (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 5 июля 2004 г. № 300-З «Об архитектурной, градостроительной и строительной деятельности в Республике Беларусь»).

Строительная деятельность (строительство) – деятельность по возведению, реконструкции, ремонту, реставрации, благоустройству объекта, сносу, консервации не завершенного строительством объекта, включающая выполнение организационно-технических мероприятий, в том числе оказание инженерных услуг в строительстве, подготовку разрешительной и проектной документации, выполнение строительно-монтажных, пусконаладочных работ (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 5 июля 2004 г. № 300-З «Об архитектурной, градостроительной и строительной деятельности в Республике Беларусь»).

Идентификация градостроительной, архитектурной и строительной деятельности осуществляется по типу, виду и форме²:

¹ *Примечание:* в настоящее время последним принятым актом Президента такого рода является Указ Президента Республики Беларусь от 5 сентября 2016 г. № 334 «Об утверждении Основных направлений государственной градостроительной политики Республики Беларусь на 2016–2020 годы» (утратил силу).

² См.: *Конаневич, Ю. Г.* Хозяйственная деятельность в системе общественных отношений // Труд. Профсоюзы. Общество. – 2021. – № 1(71). – С. 68–72; *Конаневич, Ю. Г.* Политико-коммуникативная деятельность как вид публичной хозяйственной деятельности, обеспечивающий реализацию внутренней и внешней политики государства и защиту национальных интересов // Актуальные проблемы гражданского права. – 2020. – № 1 (15). –

Строительное право является подотраслью инфраструктурного права, регулирует общественные отношения, складывающиеся по поводу функционирования строительного комплекса и осуществления строительной деятельности и характеризуется своими особенностями.

Правовые основы коммунального хозяйства

Коммунальное хозяйство – совокупность организаций и функционирующих в их организационной структуре служб, обеспечивающих в соответствии с принципами административно-территориального деления функционирование коммунальной инфраструктуры и обслуживание объектов производственного, административного, торгового назначения, а также объектов, составляющих жилищный фонд.

Правовое регулирование функционирования коммунального хозяйства осуществляется по следующим основным направлениям:

- жилищное законодательство;
- законодательство о жилищно-коммунальных услугах;
- защита прав потребителей жилищно-коммунальных услуг (в рамках антимонопольного законодательства);
- законодательство о естественных монополиях;
- законодательство о градостроительной деятельности;
- законодательство о природопользовании;
- экологическое законодательство;
- законодательство об автомобильном и железнодорожном транспорте;
- законодательство о транспортных коммуникациях;
- законодательство об энергетике и энергетической безопасности¹;
- законодательство об информационных коммуникациях.

Перечисленные отрасли законодательства формируются в соответствии с объективно сложившейся в стране организационно-правовой конструкцией коммунального хозяйства (структурой коммунального хозяйства)

С 62–77; *Конаневич, Ю. Г.* Имущественные права и их значение для хозяйственных правоотношений и механизма осуществления хозяйственной деятельности // Проблемы гражданского права и процесса: сб. науч. ст. Вып. 6 / ГрГУ им. Я. Купалы ; редкол.: И. Э. Мартыненко (гл. ред.) [и др.]. – Гродно : ГрГУ, 2021. – С. 79–88; *Бондаренко Н. Л., Конаневич Ю. Г., Гладкая Е. Н.* Казна как объект государственного управления и комплексный правовой институт // Проблемы управления. – 2022. – № 1. – С. 81–86; *Бондаренко Н. Л., Конаневич Ю. Г., Гладкая Е. Н.* Фискальное регулирование и фискальное право: проблемы идентификации и институционализации // Право.by. – 2022. – № 1. – С. 46–51; *Бондаренко Н. Л., Конаневич Ю. Г., Хилинская Ю. А.* Фискальное право и перспективы его институционализации в системе права // Российский правовой журнал. – 2021. – № 4 (9). – С. 34–49.

¹ См.: *Кришталь, Д.* Топливо-энергетический комплекс и национальная энергетика как элементы странового бренда Республики Беларусь // Страновой маркетинг : монография / Н.Л. Бондаренко [и др.] ; под ред. Н.Л. Бондаренко. – Минск : Ковчег, 2022. – 652 с. – §21.

Правовые основы функционирования транспорта и транспортных коммуникаций

Транспорт – совокупность средств, предназначенных для перемещения в пространстве людей и грузов.

Классификация транспорта по видам:

1. Сухопутный транспорт.
2. Воздушный транспорт.
3. Водный транспорт.
4. Космический транспорт.

Классификация транспорта по функциональному назначению:

1. Пассажирский транспорт.
2. Грузовой транспорт.
3. Грузопассажирский транспорт.

Транспортная система – комплекс различных видов транспорта, находящихся во взаимодействии при осуществлении перевозок грузов и пассажиров.

Подсистемы транспортной системы:

1. Личный транспорт граждан.
2. Транспорт общего пользования.
3. Специальный транспорт.

Транспортное право – подотрасль инфраструктурного права, представляющая собою совокупность правовых норм, регулирующих функционирование национальной и международной транспортной системы.

Основными источниками транспортного права являются:

- Закон Республики Беларусь от 14 августа 2007 г. № 278-3 «Об автомобильном транспорте и автомобильных перевозках»;
- Закон Республики Беларусь от 6 января 1999 г. № 237-3 «О железнодорожном транспорте»;
- Кодекс внутреннего водного транспорта Республики Беларусь;
- Кодекс торгового мореплавания Республики Беларусь;
- Воздушный кодекс Республики Беларусь;
- Закон Республики Беларусь от 9 января 2002 г. № 87-3 «О магистральном трубопроводном транспорте»;
- и др.

Транспортные коммуникации – автомобильные и железные дороги, мосты и туннели, воздушные линии и аэродромы, водные пути, паромные переправы, речные и морские порты, терминалы, системы и средства электроснабжения, сигнализации, связи и управления движением и иные сооружения, используемые при выполнении перевозок грузов, пассажиров и багажа, а также предназначенные для содержания и обслуживания транспортных средств (ст. 1 Главы 1 Законопроектных предложений по Основам транспортного законодательства ЕврАзЭС, утвержденных Постановлением Межпарламентской Ассамблеи Евразийского экономического сообщества от 28 мая 2004 г. № 5-17 «О законопроектных предложениях по Основам таможенного законодательства

ЕврАзЭС, Основам транспортного законодательства ЕврАзЭС, Основам законодательства ЕврАзЭС об энергетике»).

Соответственно, транспортные коммуникации являются элементом транспортной инфраструктуры государства.

Транспортно-коммуникационное право – подотрасль инфраструктурного права, представляющая собою совокупность правовых норм, регулирующих функционирование транспортной инфраструктуры государства, ее взаимодействие с транспортной инфраструктурой иностранных государств, а также правовой режим доступа организаций и физических лиц к транспортным коммуникациям.

Основными источниками транспортного права являются:

- Закон Республики Беларусь от 2 декабря 1994 г. № 3434-ХП «Об автомобильных дорогах и дорожной деятельности»;
- Закон Республики Беларусь от 5 января 2008 г. № 313-З «О дорожном движении»;
- Водный кодекс Республики Беларусь;
- Закон Республики Беларусь от 6 января 1999 г. № 237-З «О железнодорожном транспорте»;
- и др.

Информационно-коммуникационные отношения

Информационные коммуникации – составляющая информационно-коммуникационную инфраструктуру совокупность средств обработки, накопления, хранения информации и ее перемещения в пространстве, объединенных в единую систему, основанную на принципах сетевого взаимодействия, обеспечивающая информационный обмен между субъектами информационных и хозяйственных правоотношений, а также взаимодействие информационных ресурсов и информационных систем.

Соответственно, *информационно-коммуникационные отношения* – общественные отношения, складывающиеся по поводу осуществления информационный обмена между субъектами информационных и хозяйственных правоотношений, а также взаимодействия информационных ресурсов и информационных систем, основанного на использовании информационно-коммуникационных технологий.

Типы информационно-коммуникационных отношений: классические информационно-коммуникационные отношения; информационно-коммуникационные отношения, основанные на аналоговых технологиях; информационно-коммуникационные отношения, основанные на цифровых технологиях.

Информационно-коммуникационное право – подотрасль инфраструктурного права, представляющая собою совокупность правовых норм, регулирующих общественные отношения, складывающиеся по поводу осуществления информационно-коммуникационной деятельности.

Основными источниками информационно-коммуникационного права

являются:

- Закон Республики Беларусь от 15 декабря 2003 г. № 258-З «О почтовой связи»;
- Закон Республики Беларусь от 19 июля 2005 г. № 45-З «Об электросвязи»;
- Указ Президента Республики Беларусь от 1 февраля 2010 г. № 60 «О мерах по совершенствованию использования национального сегмента сети Интернет»;
- Закон Республики Беларусь от 10 ноября 2008 г. № 455-З «Об информации, информатизации и защите информации»;
- Закон Республики Беларусь от 17 июля 2008 г. № 427-З «О средствах массовой информации»;
- Закон Республики Беларусь от 7 мая 2021 г. № 99-З «О защите персональных данных»;
- и др.

1.2.3.2. Правовые основы функционирования сферы услуг

Услуга как хозяйственно-правовая категория

Услуга рассматривается как: 1) объект гражданских прав (а также объект политических прав при оказании публичных услуг); 2) совокупность юридически значимых действий, результат совершения которых не имеет материального выражения, реализуется и потребляется в процессе осуществления таких действий либо по их завершении; 3) нематериальное благо (как имеющее, так и не обладающее экономическими свойствами).

В гражданско-правовом смысле: услуга – объект гражданских прав / результат, не имеющий материального выражения, реализуемый в гражданском обороте или потребляемый в процессе совершения действий по производству такой услуги (услуга – деятельность, результаты которой не имеют материального выражения, реализуются и потребляются в процессе осуществления этой деятельности либо по ее завершении (ст. 13 Налогового кодекса); деятельность, результаты которой могут не иметь материального выражения, реализуются и потребляются в процессе осуществления этой деятельности (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 5 января 2004 г. № 262-З «О техническом нормировании и стандартизации»)).

В административно-правовом смысле: услуга – объект гражданских прав (а также объект политических прав при оказании публичных услуг) / результат, не имеющий материального выражения, реализуемый на товарном рынке в качестве товара или потребляемый в процессе совершения действий по производству такой услуги (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 12 декабря 2013 г. № 94-З «О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции»; законодательство о государственной монополии), являющийся «учетной единицей» для целей государственной статистики.

Услуга в хозяйственном праве:

– *содержание хозяйственной (в отдельных случаях творческой и хозяйственно-трудовой) деятельности* (основная деятельность (например, туристические услуги или финансовые услуги) или элемент основной деятельности (например, предпродажная подготовка автомобиля на заводе - производителе));

– *результат хозяйственной (в отдельных случаях творческой и хозяйственно-трудовой) деятельности*, порождающий: экономический эффект при реализации его в качестве товара на товарном рынке; социальный эффект при реализации его в виде помощи в социальной сфере; социальный и политический эффект при совершении административных процедур; политический эффект при оказании публичных услуг на рынке политических услуг.

Понятие, природа и структура сферы услуг

Сфера услуг – сфера производства нематериальных благ (с факультативной возможностью производства благ материальных) в виде публичных и частных услуг, рассматриваемая в качестве самостоятельного элемента национальной экономики, производство которых (услуг) не затрагивает механизм и методологию производства услуг, свойственные иным элементам национальной экономики, административно-хозяйственной деятельности государства или иных субъектов международного права.

Признаки сферы услуг как самостоятельного элемента национальной экономики это:

1. Сфера производства нематериальных благ, способных в силу своей природы порождать факультативно создание благ материальных.

2. Сфера общественных отношений, складывающихся по поводу осуществления хозяйственной деятельности (в отдельных случаях – творческой или хозяйственно-трудовой). При этом создание материального блага всегда является факультативным.

3. Самостоятельная сфера общественных отношений, складывающихся по поводу осуществления хозяйственной деятельности (в отдельных случаях – творческой или хозяйственно-трудовой);

4. Самостоятельная сфера общественных отношений, складывающихся по поводу производства платных и бесплатных услуг.

Разграничение правовой природы сферы публичных и частных услуг

Публичная услуга – тип услуг, производство которых осуществляют субъекты публичного интереса с целью реализации публичного интереса и обеспечения баланса публичного и частного интереса, способный (тип услуг) в том числе быть товаром на товарных рынках.

Виды публичных услуг:

1. Публичные услуги, обусловленные функциями государства, оказываемые в рамках административных процедур.

2. Публичные услуги, обусловленные институтом государственной

монополии, производство которых осуществляет субъект государственной монополии (в т.ч. функционирующие в режиме публично-частного партнерства¹).

3. Публичные услуги некоммерческих организаций, действующих в публичном интересе.

4. Публичные услуги, производство которых осуществляет субъект естественной монополии.

5. Социальные услуги, в том числе, оказываемые в режиме социального предпринимательства².

6. Публичные услуги, оказываемые субъектом международного права другому субъекту международного права.

Частная услуга – тип услуг, производство которых осуществляют субъекты публичного и частного интереса с целью реализации частного интереса, который (тип услуг) всегда является товаром на товарных рынках.

Виды частных услуг:

1. Частные услуги, обеспечивающие удовлетворение имущественного интереса (например, финансовые услуги и др.).

2. Частные услуги, обеспечивающие удовлетворение личного неимущественного интереса, не связанного с имущественным (например, образовательные услуги, услуги в сфере здравоохранения и др.).

3. Частные услуги, обеспечивающие удовлетворение личного неимущественного интереса, связанного с имущественным (например, услуги по коллективному управлению исключительными правами на объекты интеллектуальной собственности и др.).

Правовой режим сферы социальных услуг

Сфера социальных услуг – структурный элемент сектора социального обслуживания, представляющий собою совокупность общественных отношений, складывающихся по поводу производства социальных услуг и сопутствующих им иных публичных товаров, природа которых одновременно обусловлена институциональной деятельностью государства в сфере социальной защиты и содержанием института социального предпринимательства.

Организационная конструкция сферы социальных услуг:

1. Система государственного социального заказа.

2. Система социального обслуживания.

3. Система социального предпринимательства, обеспечивающая реализацию вспомогательных и дополнительных целей в области социального

¹ См.: Бондаренко Н. Л., Конаневич Ю. Г., Бондаренко М. С., Костенко А. Г. Публично-частное партнерство как социальный феномен и правовой институт // Право.by. – 2022. – № 1. – С. 31-45.

² См.: Бондаренко, Н. Л., Конаневич Ю. Г., Бондаренко М. С. Социальное предпринимательство: проблемы идентификации и институционализации // Юстиция Беларуси. – 2022. – № 6. – С. 54–62.

обслуживания (в том числе посредством реализации социальных проектов).

Социальное обслуживание – совокупность мер по организации и оказанию социальных услуг, содействию активизации собственных усилий граждан по предупреждению, преодолению трудной жизненной ситуации и (или) адаптации к ней (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 22 мая 2000 г. № 395-3 «О социальном обслуживании»).

Социальная услуга – деятельность в области социального обслуживания по оказанию гражданину помощи в целях содействия в предупреждении, преодолении трудной жизненной ситуации и (или) адаптации к ней, не связанная с оказанием материальной помощи (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 22 мая 2000 г. № 395-3 «О социальном обслуживании»).

Перечень бесплатных и общедоступных социальных услуг государственных учреждений социального обслуживания с нормами и нормативами обеспеченности граждан этими услугами установлен Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 27 декабря 2012 г. № 1218 «О некоторых вопросах оказания социальных услуг».

Государственный социальный заказ – механизм привлечения юридических лиц и индивидуальных предпринимателей к оказанию социальных услуг и реализации социальных проектов (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 22 мая 2000 г. № 395-3 «О социальном обслуживании»).

Правовой режим услуг субъектов естественной монополии

Естественная монополия – состояние рынка услуг, при котором создание конкурентных условий для удовлетворения спроса на определенный вид услуг невозможно или экономически нецелесообразно в силу технологических особенностей производства и предоставления данного вида услуг (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 16 декабря 2002 г. № 162-3 «О естественных монополиях»).

Оказание услуг субъектом естественной монополии – предоставление услуг, производство (реализация) товаров, являющихся объектами гражданского оборота (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 16 декабря 2002 г. № 162-3 «О естественных монополиях»).

Услуга субъекта естественной монополии – это:

- публичная услуга;
- услуга, производство которой осуществляется в рамках сферы услуг как самостоятельного элемента национальной экономики;
- публичная услуга, механизм и методология производства которой неразрывно интегрирована в механизм функционирования инфраструктуры и в механизм функционирования промышленного производства;
- публичная услуга, являющаяся одновременно результатом и содержанием публичной хозяйственной деятельности, специфика которой обусловлена соответствующей сферой естественной монополии;
- публичная услуга, содержание которой является объектом непрерывного контроля и государственно-правового воздействия со стороны

антимонопольного органа;

– публичная услуга, являющаяся объектом регулируемого ценообразования (ст. 8 Закона Республики Беларусь от 16 декабря 2002 г. № 162-3 «О естественных монополиях»).

1.2.3.3. Промышленное право

Понятие, правовая и организационная природа промышленного производства (промышленности) и государственной промышленной политики

Промышленность в классическом смысле – совокупность общественных отношений, складывающихся по поводу производства товаров в виде вещей, имеющих искусственное происхождение, не предназначенных для употребления в пищу человеком или животными, и сопутствующих им товаров, а также институциональная среда такого производства.

Промышленность – совокупность производителей и осуществляемых ими видов хозяйственной деятельности, осуществляющих производство материальных и нематериальных благ, основным видом которых являются товары в виде вещей (предназначенные для личного потребления и осуществления натурального и расширенного (товарного) производства), связанное с добычей полезных ископаемых и иных природных ресурсов, сбором вторичных ресурсов, переработкой и обработкой таких ресурсов, восстановлением и очисткой природных объектов.

При определении организационной конструкции классической промышленности на основе функционального признака следует дополнительно выделять три группы промышленных правоотношений, определяемых по критерию целевого назначения производимого товара:

1) *легкую промышленность* – промышленность, призванную производить преимущественно потребительские товары и товары, которые используются для производства средств производства;

2) *тяжелую промышленность* – промышленность, призванную производить преимущественно средства производства и факультативно – потребительские товары;

3) *сопутствующую промышленность* – промышленность, призванную производить товары, использование которых позволяет: обеспечивать функционирование легкой и тяжелой промышленности, а также сельскохозяйственной (аграрной) перерабатывающей промышленности; обеспечивать воспроизводство человеческого ресурса и производство человеческого капитала.

Промышленная политика – система правовых и экономических мер и действий субъектов промышленной политики исходя из приоритетного обеспечения конкурентоспособности национальной экономики, стабильного и инновационного социально-экономического развития Республики Беларусь.

Правовой режим легкой промышленности

Легкая промышленность категория промышленного производства, входящая в состав промышленности как сферы производства материальных и нематериальных благ, представляющая собою совокупность производителей, осуществляющих хозяйственную деятельность, связанную с производством товаров массового потребления, предназначенных как для личного потребления, так и для использования в рамках натурального или расширенного (товарного) производства.

Организационная конструкция легкой промышленности (закреплена в Техническом регламенте Таможенного союза ТР ТС 017/2011 «О безопасности продукции легкой промышленности», утвержденном Решением Комиссии Таможенного союза от 9 декабря 2011 г. № 876 «О принятии технического регламента Таможенного союза «О безопасности продукции легкой промышленности»).

Особенности функционирования легкой промышленности: тесная взаимосвязь субъектов легкой промышленности с агропромышленным комплексом и обусловленность данным обстоятельством правового режима осуществляемой ими хозяйственной деятельности; преимущественная ориентированность на рынок потребительских товаров; наличие в экономическом комплексе значительного числа субъектов, осуществляющих малую и среднюю предпринимательскую деятельность и др.

Правовые основы функционирования высокотехнологического сектора национальной экономики и его место в системе промышленных отношений

Технология – научно-техническая информация, в том числе секреты производства (ноу-хау) и другие результаты интеллектуальной деятельности (права на них), которая выражена в форме моделей, прототипов, чертежей, диаграмм, проектов, инструкций, программных продуктов либо в неосязаемой форме – обучение, техническое обеспечение (обслуживание) и которая требуется для разработки, производства или использования товара (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 11 мая 2016 г. № 363-З «Об экспортном контроле»).

Высокие технологии – содержащие инновацию, использование которых предполагает трансформацию технологического уклада или оказывает существенное влияние на технологический уклад.

Высокотехнологичный сектор национальной экономики – специфический элемент национальной экономики, не обладающий признаками самостоятельности, представляющий собою совокупность производителей материальных и нематериальных благ, в основе механизм и методологии производства которых находится использование и разработка высоких технологий, обусловленных содержанием V и VI технологических укладов общества.

Высокотехнологичный сектор национальной экономики – межотраслевой элемент национальной экономики, присущий различным сферам производства материальных и нематериальных благ, пределы которого не ограничиваются

лишь сферой промышленного производства. Классическая промышленность является основой высокотехнологичного сектора национальной экономики.

Правовой режим обрабатывающего производства

Обрабатывающее производство (промышленность) – сектор промышленности, функционирование которого основано на методологии обработки и переработки добытых полезных ископаемых и иных природных ресурсов, собранных вторичных ресурсов, произведенной в сельском хозяйстве сельскохозяйственной продукции.

Обрабатывающая промышленность является свойством сельскохозяйственной (аграрной) перерабатывающей промышленности, являющейся объектом правового воздействия в рамках аграрного права и классической промышленности, являющейся объектом правового воздействия в рамках промышленного права как подотрасли хозяйственного права.

Организационная конструкция обрабатывающей промышленности: машиностроение и металлообработка; черная и цветная металлургия; стекольная и фарфоро-фаянсовая промышленность; фармацевтическая промышленность; деревообработка и целлюлозно-бумажная промышленность; нефтехимический комплекс и переработка угля; производство строительных материалов; микробиологическая промышленность и др.

Тяжелая промышленность – категория промышленного производства, входящая в состав промышленности как сферы производства материальных и нематериальных благ, представляющая собою совокупность производителей, осуществляющих хозяйственную деятельность, связанную с производством средств производства и факультативно – потребительских товаров.

Особенность организационной конструкции тяжелой промышленности: в структуру тяжелой промышленности входит вся добывающая промышленность, часть обрабатывающей промышленности, строительство. *В организационную конструкцию тяжелой промышленности входят:* экономические комплексы, не входящие в состав легкой промышленности; отрасли, не входящие в состав сельскохозяйственной (аграрной) перерабатывающей промышленности; экономические комплексы, не входящие в состав сопутствующей промышленности.

Правовые основы функционирования военно-промышленного комплекса

Военно-промышленный комплекс – промышленный комплекс субъективного характера, представляющий собою совокупность коммерческих и некоммерческих организаций государственной и частной форм собственности (в случаях, установленных законодательством – индивидуальных предпринимателей и даже физических лиц, не являющихся индивидуальными предпринимателями), осуществляющих производство товаров (в определенных случаях, продукции, не приобретающей характер товара), прямо или косвенно предназначенных для решения задач по обеспечению военной безопасности.

Организационная конструкция военно-промышленного комплекса.

1. *Основной сегмент – оборонный сектор экономики* – является неотъемлемым элементом военной организации государства (п. 4 Главы 2 Военной доктрины Республики Беларусь, утвержденной Законом Республики Беларусь от 20 июля 2016 г. № 412-З «Об утверждении Военной доктрины Республики Беларусь»). *Составная часть экономики* Республики Беларусь, включающая в себя организации (которые являются постоянно действующими субъектами государственной монополии), имеющие специальные разрешения (лицензии) на осуществление деятельности, связанной со специфическими товарами (работами, услугами), и осуществляющие научную и (или) производственную деятельность по созданию продукции (выполнению работ, оказанию услуг) военного назначения.

2. *Факультативный сегмент – иные организации и физические лица* (правовое положение которых в военно-промышленном комплексе определяется на основе правового положения поставщика (подрядчика, исполнителя) и субпоставщика (субподрядчика, соисполнителя) в рамках государственного оборонного заказа (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 18 мая 2007 г. № 232-З «О государственной программе вооружения и государственном оборонном заказе»). Такие организации являются временными субъектами государственной монополии. При этом государственная монополия им делегируется по основаниям, предусмотренным Законом Республики Беларусь от 18 мая 2007 г. № 232-З «О государственной программе вооружения и государственном оборонном заказе».

Правовые основы функционирования топливно-энергетического комплекса

Топливо-энергетический комплекс – промышленный комплекс объективного характера, представляющий собою совокупность организаций, осуществляющих добычу топливно-энергетических ресурсов, их транспортировку, преобразование в продукты, производимые в рамках промышленного комплекса, а также распределение и потребление топливно-энергетических ресурсов и получаемых энергоносителей.

Особенности правовой и организационной природы топливно-энергетического комплекса: резиденты топливно-энергетического комплекса являются субъектами национальной энергетической безопасности; функционирование топливно-энергетического комплекса основано на сочетании институтов государственной монополии и естественной монополии и др.¹.

Организационная конструкция топливно-энергетического комплекса. Топливо-энергетический комплекс состоит из: *топливной и энергетической промышленности.*

¹ Кришталь Д. Топливо-энергетический комплекс и национальная энергетика как элементы странового бренда Республики Беларусь // Страновой маркетинг : монография / Н. Л. Бондаренко [и др.] ; под ред. Н.Л. Бондаренко. – Минск : Ковчег, 2022. – 652 с. §21.

Основные источники, регулирующие функционирование топливно-энергетического комплекса: Закон Республики Беларусь от 8 января 2015 г. № 239-З «Об энергосбережении», Закон Республики Беларусь от 4 января 2003 г. № 176-З «О газоснабжении», Закон Республики Беларусь от 5 января 2008 г. № 314-З «О государственном и мобилизационном материальных резервах», Закон Республики Беларусь от 30 июля 2008 г. № 426-З «Об использовании атомной энергии», Закон Республики Беларусь от 9 января 2002 г. № 87-З «О магистральном трубопроводном транспорте», Закон Республики Беларусь от 5 января 2016 г. № 354-З «О промышленной безопасности», Закон Республики Беларусь от 18 декабря 2019 г. № 272-З «Об охране и использовании торфяников» и др.

1.2.3.4. Хозяйственная деятельность в агропромышленном комплексе

Понятие, правовая и организационная природа агропромышленного комплекса

Агропромышленный комплекс – совокупность отраслей народного хозяйства, связанных между собой экономическими отношениями по поводу производства, распределения, обмена, переработки, потребления сельскохозяйственной продукции (ст. 1 Типового проекта законодательного акта «О государственной поддержке и развитии агропромышленного комплекса», утвержденного Постановлением Межпарламентской Ассамблеи евразийского экономического сообщества от 4 апреля 2008 № 9-11).

В соответствии подпунктом 11¹.1 пункта 11¹ Указа Президента Республики Беларусь от 17 июля 2014 г. № 347 «О государственной аграрной политике», агропромышленный комплекс представлен субъектами, осуществляющими производство продукции и реализацию ее на товарных рынках по следующим направлениям деятельности:

- растениеводство и животноводство;
- рыбоводство;
- производство продуктов питания;
- подготовка и прядение льняного волокна;
- ветеринарная деятельность;
- оказание мелиоративных услуг (осушение сельскохозяйственных участков, строительство оросительных систем (каналов), насосных станций, зданий и сооружений, являющихся неотъемлемой частью мелиоративных систем);
- предоставление услуг в области растениеводства и животноводства;
- оптовая торговля удобрениями, агрохимическими продуктами, ветеринарными средствами, техникой и оборудованием для сельского хозяйства;
- ремонт сельскохозяйственных тракторов, машин и оборудования для сельского хозяйства;
- перевозка сельскохозяйственной продукции и услуги зернохранилищ;

- подготовка кадров для агропромышленного комплекса;
- научные и исследовательские разработки в области сельского хозяйства.

Специфическим направлением хозяйственной деятельности в агропромышленном комплексе является выполнение вспомогательной функции – обслуживание сельского хозяйства (в соответствии с подпунктом 11^{1.3} пункта 11¹ Указа Президента Республики Беларусь от 17 июля 2014 г. № 347 «О государственной аграрной политике»), организациями, обслуживающими сельское хозяйство, признаются юридические лица, включая их обособленные подразделения, основным видом деятельности которых являются:

- предоставление услуг в области растениеводства и животноводства;
- оптовая торговля удобрениями, агрохимическими продуктами, ветеринарными средствами, техникой и оборудованием для сельского хозяйства;
- ремонт сельскохозяйственных тракторов, машин и оборудования для сельского хозяйства;
- перевозка сельскохозяйственной продукции и услуги зернохранилищ.

Хозяйственная деятельность в сельском хозяйстве

В соответствии с подпунктом 11^{4.4} пункта 11¹ Указа Президента Республики Беларусь от 17 июля 2014 г. № 347 «О государственной аграрной политике», видами экономической деятельности, относящимися к сельскому хозяйству, являются виды деятельности, относящиеся к группам 011–016 Общегосударственного классификатора Республики Беларусь ОКРБ 005-2011 «Виды экономической деятельности», утвержденного постановлением Государственного комитета по стандартизации Республики Беларусь от 5 декабря 2011 г. № 85.

С формальной точки зрения, признаками, позволяющими идентифицировать в качестве одного из направлений сельскохозяйственного производства, обладает лесоводство и прочая лесохозяйственная деятельность (группа 021 «Лесоводство и прочая лесохозяйственная деятельность»). Однако это самостоятельный экономический комплекс в системе национальной экономики, функционирующий отдельно от агропромышленного комплекса.

Субъектами, осуществляющими хозяйственную деятельность в сельском хозяйстве, являются: физические лица: индивидуальные предприниматели; самозанятые лица (в случаях, установленных законодательством); физические лица, признанные в соответствии со ст. 10 Закона Республики Беларусь 15 июля 2010 г. № 169-3 «Об объектах, находящихся только в собственности государства, и видах деятельности, на осуществление которых распространяется исключительное право государства» субъектами государственной монополии на виды деятельности; организации (сельскохозяйственные организации; юридические лица, выполняющие функцию организаций, обслуживающих сельское хозяйство в соответствии с подпунктом 11^{1.3} пункта 11¹ Указа Президента Республики Беларусь от 17 июля 2014 г. № 347 «О государственной аграрной политике»).

Спецификой деятельности в сельском хозяйстве является уникальное сочетание публичного и частного элемента: все субъекты хозяйственных отношений в сельском хозяйстве, наряду с производством сельскохозяйственной продукции и обеспечением такого производства, принимают участие в развитии сельских территорий (*сельские территории* – совокупность сельских населенных пунктов и прилегающих к ним земель (ст. 1 Типового проекта законодательного акта «О государственной поддержке и развитии агропромышленного комплекса», утвержденного Постановлением Межпарламентской Ассамблеи евразийского экономического сообщества от 4 апреля 2008 № 9-11)).

При этом государственное регулирование развития сельских территорий осуществляется посредством:

1. Разработки и реализации государственных и региональных программ развития сельских территорий.

2. Классификации сельских населенных пунктов по уровню социально-экономического развития и экологического состояния.

3. Разработки нормативов обеспеченности сельских населенных пунктов объектами социальной и инженерной инфраструктуры сельских территорий и экологического состояния сельских населенных пунктов.

4. Осуществления мониторинга:

– состояния обеспеченности населения услугами социальной и инженерной инфраструктуры сельских территорий;

– экологического состояния сельских населенных пунктов;

5. Создания и развития социальной и инженерной инфраструктуры сельских территорий.

6. Оптимального сельского расселения.

7. Стимулирования привлечения в сельские населенные пункты работников здравоохранения, социального обеспечения, образования, культуры и спорта.

Хозяйственная деятельность в пищевой промышленности

Пищевая промышленность включает в себя следующие отрасли (Подсекций СА «Производство продуктов питания, напитков и табачных изделий» Общегосударственного классификатора Республики Беларусь ОКРБ 005-2011 «Виды экономической деятельности», утвержденного постановлением Государственного комитета по стандартизации Республики Беларусь от 5 декабря 2011 г. № 85):

1. *Производство продуктов питания:*

1.1. Переработка и консервирование мяса и производство мясной и мясосодержащей продукции (Закон Республики Беларусь от 29 июня 2003 г. № 217-З «О качестве и безопасности продовольственного сырья и пищевых продуктов для жизни и здоровья человека»; Закон Республики Беларусь от 7 января 2012 г. № 340-З «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения»; Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 5 марта

2019 г. № 146 «Об утверждении специфических санитарно-эпидемиологических требований к объектам промышленности по переработке сельскохозяйственной продукции, продовольственного сырья и производству пищевой продукции»; Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 29 октября 2021 г. № 110 «О техническом регламенте Евразийского экономического союза «О безопасности мяса птицы и продукции его переработки»; Постановление Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь от 24 июня 2008 г. № 62 «Об утверждении ветеринарно-санитарных правил для организаций, осуществляющих деятельность по убою сельскохозяйственных животных и переработке мяса»; Постановление Министерства здравоохранения Республики Беларусь от 21 октября 2015 г. № 103 «Об утверждении Санитарных норм и правил «Требования для организаций, осуществляющих производство пищевой продукции» и признании утратившим силу постановления Министерства здравоохранения Республики Беларусь от 17 июля 2009 г. № 83»).

1.2. Переработка и консервирование рыбы, ракообразных и моллюсков (Закон Республики Беларусь от 29 июня 2003 г. № 217-З «О качестве и безопасности продовольственного сырья и пищевых продуктов для жизни и здоровья человека»; Закон Республики Беларусь от 7 января 2012 г. № 340-З «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения»; Указ Президента Республики Беларусь от 21 июля 2021 г. № 284 «О рыболовстве и рыболовном хозяйстве»; Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 5 марта 2019 г. № 146 «Об утверждении специфических санитарно-эпидемиологических требований к объектам промышленности по переработке сельскохозяйственной продукции, продовольственного сырья и производству пищевой продукции»; Постановление министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь от 7 марта 2012 г. № 13 «Об утверждении ветеринарно-санитарных правил»; Постановление Министерства здравоохранения Республики Беларусь от 21 октября 2015 г. № 103 «Об утверждении Санитарных норм и правил «Требования для организаций, осуществляющих производство пищевой продукции» и признании утратившим силу постановления Министерства здравоохранения Республики Беларусь от 17 июля 2009 г. № 83»).

1.3. Переработка и консервирование фруктов и овощей (Закон Республики Беларусь от 29 июня 2003 г. № 217-З «О качестве и безопасности продовольственного сырья и пищевых продуктов для жизни и здоровья человека»; Закон Республики Беларусь от 7 января 2012 г. № 340-З «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения»; Постановление Министерства здравоохранения Республики Беларусь от 12 марта 2013 г. № 17 «Об утверждении Санитарных норм и правил «Санитарно-эпидемиологические требования для организаций, осуществляющих производство плодоовощных консервов, сушеных фруктов, овощей и картофеля, квашеной капусты и соленых овощей» и признании утратившим силу постановления Министерства здравоохранения Республики Беларусь от 2 декабря 2010 г. № 158»;

Постановление Министерства здравоохранения Республики Беларусь от 21 октября 2015 г. № 103 «Об утверждении Санитарных норм и правил «Требования для организаций, осуществляющих производство пищевой продукции» и признании утратившим силу постановления Министерства здравоохранения Республики Беларусь от 17 июля 2009 г. № 83»; Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 28 января 2020 г. № 19 «О перечне международных и региональных (межгосударственных) стандартов, а в случае их отсутствия – национальных (государственных) стандартов, в результате применения которых на добровольной основе обеспечивается соблюдение требований технического регламента Таможенного союза «Технический регламент на соковую продукцию из фруктов и овощей» (ТР ТС 023/2011), и перечне международных и региональных (межгосударственных) стандартов, а в случае их отсутствия – национальных (государственных) стандартов, содержащих правила и методы исследований (испытаний) и измерений, в том числе правила отбора образцов, необходимые для применения и исполнения требований технического регламента Таможенного союза «Технический регламент на соковую продукцию из фруктов и овощей» (ТР ТС 023/2011) и осуществления оценки соответствия объектов технического регулирования»).

1.4. Производство растительных и животных масел и жиров (Закон Республики Беларусь от 29 июня 2003 г. № 217-З «О качестве и безопасности продовольственного сырья и пищевых продуктов для жизни и здоровья человека»; Закон Республики Беларусь от 7 января 2012 г. № 340-З «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения»; Постановление Министерства здравоохранения Республики Беларусь от 21 октября 2015 г. № 103 «Об утверждении Санитарных норм и правил «Требования для организаций, осуществляющих производство пищевой продукции» и признании утратившим силу постановления Министерства здравоохранения Республики Беларусь от 17 июля 2009 г. № 83»; Решение Комиссии Таможенного союза от 9 декабря 2011 г. № 883 «О принятии технического регламента Таможенного союза «Технический регламент на масложировую продукцию»).

1.5. Производство молочных продуктов (Закон Республики Беларусь от 29 июня 2003 г. № 217-З «О качестве и безопасности продовольственного сырья и пищевых продуктов для жизни и здоровья человека»; Закон Республики Беларусь от 7 января 2012 г. № 340-З «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения»; Санитарные правила и нормы 2.3.4.13-19-2002 «Производство молока и молочных продуктов», утвержденные Постановлением Главного государственного санитарного врача Республики Беларусь от 31 декабря 2002 г. № 147; Постановление Министерства здравоохранения Республики Беларусь от 21 октября 2015 г. № 103 «Об утверждении Санитарных норм и правил «Требования для организаций, осуществляющих производство пищевой продукции» и признании утратившим силу постановления Министерства здравоохранения Республики Беларусь от 17

июля 2009 г. № 83»; Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 9 октября 2013 г. № 67 «О техническом регламенте Таможенного союза «О безопасности молока и молочной продукции»).

1.6. Производство мукомольно-крупяных продуктов, крахмалов и крахмальных продуктов (Закон Республики Беларусь от 29 июня 2003 г. № 217-З «О качестве и безопасности продовольственного сырья и пищевых продуктов для жизни и здоровья человека»; Закон Республики Беларусь от 7 января 2012 г. № 340-З «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения»; Постановление Министерства здравоохранения Республики Беларусь от 21 октября 2015 г. № 103 «Об утверждении Санитарных норм и правил «Требования для организаций, осуществляющих производство пищевой продукции» и признании утратившим силу постановления Министерства здравоохранения Республики Беларусь от 17 июля 2009 г. № 83»; Постановление Министерства здравоохранения Республики Беларусь от 24 августа 2012 г. № 130 «Об утверждении Санитарных норм и правил «Санитарно-эпидемиологические требования для организаций, осуществляющих производство хлеба, хлебобулочных и кондитерских изделий» и признании утратившим силу отдельного структурного элемента постановления Главного государственного санитарного врача Республики Беларусь от 31 декабря 2002 г. № 147).

1.7. Производство хлебобулочных, макаронных и мучных кондитерских изделий (Закон Республики Беларусь от 29 июня 2003 г. № 217-З «О качестве и безопасности продовольственного сырья и пищевых продуктов для жизни и здоровья человека»; Закон Республики Беларусь от 7 января 2012 г. № 340-З «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения»; Постановление Министерства здравоохранения Республики Беларусь от 21 октября 2015 г. № 103 «Об утверждении Санитарных норм и правил «Требования для организаций, осуществляющих производство пищевой продукции» и признании утратившим силу постановления Министерства здравоохранения Республики Беларусь от 17 июля 2009 г. № 83»; Постановление Министерства здравоохранения Республики Беларусь от 24 августа 2012 г. № 130 «Об утверждении Санитарных норм и правил «Санитарно-эпидемиологические требования для организаций, осуществляющих производство хлеба, хлебобулочных и кондитерских изделий» и признании утратившим силу отдельного структурного элемента постановления Главного государственного санитарного врача Республики Беларусь от 31 декабря 2002 г. № 147).

1.8. Производство прочих продуктов питания (производство сахара и конфет, готовых блюд, кофе, како, чая и специй, а также скоропортящихся продуктов питания и др.).

1.9. Производство готовых кормов для животных (Закон Республики Беларусь от 2 июля 2010 г. «О ветеринарной деятельности»; Постановление Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь от 29 января 2018 г. № 5 «Об утверждении Ветеринарно-санитарных правил по производству, заготовке и хранению кормов и кормовых добавок»).

2. *Производство напитков:*

2.1. Производство безалкогольных напитков и минеральных вод.

2.2. Производство алкогольных напитков в основном методом ферментации, а также пива, вина, дистиллированных алкогольных напитков (Закон Республики Беларусь от 27 августа 2008 г. № 429-З «О государственном регулировании производства и оборота алкогольной, непивной спиртосодержащей продукции и непивного этилового спирта»; Декрет Президента Республики Беларусь от 17 декабря 2002 г. № 28 «О государственном регулировании производства, оборота и потребления табачного сырья и табачных изделий»; Декрет Президента Республики Беларусь от 29 февраля 2008 г. № 3 «О некоторых вопросах государственного регулирования производства, оборота и рекламы пива, алкогольной продукции и табачных изделий»).

3. *Производство питьевой воды путем выпаривания соленой воды* (классифицируется в Общегосударственном классификаторе Республики Беларусь ОКРБ 005-2011 «Виды экономической деятельности», утвержденном постановлением Государственного комитета по стандартизации Республики Беларусь от 5 декабря 2011 г. № 85, по группе 36000 «Сбор, обработка и распределение воды»)

4. *Производство табака* (Декрет Президента Республики Беларусь от 17 декабря 2002 г. № 28 «О государственном регулировании производства, оборота и потребления табачного сырья и табачных изделий»; Декрет Президента Республики Беларусь от 29 февраля 2008 г. № 3 «О некоторых вопросах государственного регулирования производства, оборота и рекламы пива, алкогольной продукции и табачных изделий»).

Функционирование пищевой промышленности, наряду с сельским хозяйством, призвано обеспечивать национальную продовольственную безопасность (Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 15 декабря 2017 г. № 962 «О Доктрине национальной продовольственной безопасности Республики Беларусь до 2030 года»).

Хозяйственная деятельность в непивной промышленности аграрного сектора

Если действовать методом исключения, вычленив в организационно-правовой конструкции агропромышленного комплекса сельское хозяйство и пищевую промышленность, то в соответствии подпунктом 11¹.1 пункта 11¹ Указа Президента Республики Беларусь от 17 июля 2014 г. № 347 «О государственной аграрной политике», хозяйственная деятельность в непивной промышленности агропромышленного комплекса формально осуществляется по следующим направлениям деятельности:

- подготовка и прядение льняного волокна;
- ветеринарная деятельность;
- оказание мелиоративных услуг (осушение сельскохозяйственных участков, строительство оросительных систем (каналов), насосных станций,

зданий и сооружений, являющихся неотъемлемой частью мелиоративных систем).

Кроме того, в систему непищевой промышленности агропромышленного комплекса входит деятельность:

- по обработке шкур и кож животных в местах убоя скота (классифицируется в ОКЭД по группе 10110),
- охота и отлов, включая предоставление услуг в этих областях (классифицируются в 01700).

Не относятся к сфере промышленного производства вспомогательные виды хозяйственной деятельности в агропромышленном комплексе:

- предоставление услуг в области растениеводства и животноводства;
- оптовая торговля удобрениями, агрохимическими продуктами, ветеринарными средствами, техникой и оборудованием для сельского хозяйства;
- ремонт сельскохозяйственных тракторов, машин и оборудования для сельского хозяйства;
- перевозка сельскохозяйственной продукции и услуги зернохранилищ;
- подготовка кадров для агропромышленного комплекса;
- научные и исследовательские разработки в области сельского хозяйства.

Правовой режим агропромышленного рынка

Агропромышленный рынок – совокупность отношений, связанных с приобретением, реализацией и иными элементами оборота сельскохозяйственной продукции и продуктов ее переработки, а также продукции сопутствующих производств (ст. 1 Типового проекта законодательного акта «О государственной поддержке и развитии агропромышленного комплекса», утвержденного Постановлением Межпарламентской Ассамблеи евразийского экономического сообщества от 4 апреля 2008 № 9-11).

Функционирование агропромышленного рынка в любой стране мира обусловлено принципами и задачами национальной безопасности в целом (Указ Президента Республики Беларусь от 9 ноября 2010 г. № 575 «Об утверждении Концепции национальной безопасности Республики Беларусь») и национальной продовольственной безопасности (Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 15 декабря 2017 г. № 962 «О Доктрине национальной продовольственной безопасности Республики Беларусь до 2030 года»).

Наряду с традиционными средствами обеспечения надлежащего функционирования агропромышленного рынка, государства также используют такие инструменты, как проведение закупочных интервенций, товарных интервенций на рынке сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, а также использование залоговых операций.

Государственные закупочные интервенции, товарные интервенции проводятся в целях стабилизации цен на рынке сельскохозяйственной

продукции, сырья и продовольствия и поддержания уровня доходов сельскохозяйственных товаропроизводителей.

Государственные закупочные интервенции (закупочные интервенции) проводятся при снижении цен на реализуемую сельскохозяйственную продукцию ниже минимальных расчетных цен путем закупки, в том числе на биржевых торгах, у сельскохозяйственных товаропроизводителей произведенной ими сельскохозяйственной продукции или путем проведения залоговых операций в отношении данной продукции.

Государственные товарные интервенции (товарные интервенции) проводятся при росте цен на реализуемую сельскохозяйственную продукцию свыше максимальных расчетных цен путем продажи закупленной сельскохозяйственной продукции, в том числе на биржевых торгах.

Кроме того, специфической разновидностью мер по защите внутреннего рынка продовольствия, обусловленной институтом национальной продовольственной безопасности, являются меры по ограничению ввоза сельскохозяйственной продукции на территорию государства и вывоза сельскохозяйственной продукции с территории этого государства при проведении товарной интервенции, закупочной интервенции устанавливаются правительством на основании предложения уполномоченного органа государства.

1.2.3.5. Хозяйственная деятельность в финансовом секторе национальной экономики

Правовой режим хозяйственной деятельности в финансовом секторе национальной экономики

Финансовая система – определяемая содержанием внутренней и внешней политики государства совокупность тесно взаимосвязанных между собою компонентов, свойственная современному уровню развития общества, объединенных в единую логически выстроенную конструкцию, функционирующую на основе сформированного государством и обществом механизма их взаимодействия внутри самой системы и с компонентами смежных систем в целях осуществления цикла присущих конкретному обществу фондов финансовых ресурсов в пределах установленного государством или объективно сложившегося признаваемого государством и (или) обществом финансового периода¹.

С точки зрения правовой науки, природа финансовой системы состоит в совокупности методов, приемов и средств правового воздействия на компоненты данной системы и определения текущего содержания правового механизма их функционирования и взаимодействия с иными системами политического, экономического и социального характера, позволяющего обеспечивать:

¹ См.: Конаневич, Ю. Концепция финансового права : монография / Ю. Конаневич. – Saarbrücken : LAP Lambert Academic Publishing, 2016. – 268 с.

– выполнение возложенных на государство функций и, соответственно, выработку, юридическое оформление и реализацию государством внутренней и внешней политики;

– обеспечение надлежащего уровня благосостояния общества и индивида;

– обеспечение функционирования национальной, международной региональной и глобальной экономики.

Финансовая система воплощается во вне в форме финансового сектора национальной экономики. *Финансовый сектор национальной экономики* – это одновременно элемент конструкции национальной экономики, совокупность субъектов общественных отношений, производящих определенные блага, и статистическая единица. Именно последняя характеристика предопределила необходимость законодательного закрепления организационно-правовой конструкции финансового сектора в национальном законодательстве. Содержание такой конструкции закреплено в Статистическом классификаторе СК 00.007-2015 «Институциональные единицы по секторам экономики» (КИЕС), утвержденном постановлением Национального статистического комитета Республики Беларусь от 30 декабря 2015 г. № 219.

Финансовый сектор – это конструктивный элемент национальной экономики, в котором осуществляется оказание финансовых услуг.

Все проявления хозяйственной деятельности в финансовом секторе национальной экономики можно условно подразделить на три группы:

1. Хозяйственная деятельность, осуществляемая государственными институциональными единицами, обеспечивающими функционирование системы публичных финансов (и прежде всего, бюджетной системы Республики Беларусь).

2. Хозяйственная деятельность основной группы субъектов хозяйственной деятельности, обеспечивающих функционирование финансового сектора – финансовых посредников, выполняющих также функцию основных действующих лиц на финансовом рынке.

3. Хозяйственная деятельность финансовых агентов государства и иных лиц, выполняющих агентскую функцию¹.

4. Хозяйственная деятельность вспомогательной группы субъектов хозяйственной деятельности, осуществляющих вторичную финансовую деятельность и иные виды хозяйственной деятельности, обеспечивающие функционирование финансового сектора и финансового рынка.

При этом необходимо понимать, что в финансовом секторе национальной экономики осуществляется целый комплекс видов хозяйственной деятельности, основными из которых является:

¹ См: *Конаневич, Ю.* Концепция финансового права : монография / Ю. Конаневич. – Saarbrücken : LAP Lambert Academic Publishing, 2016. – 268 с.; *Конаневич, Ю. Г.* Перспективы институализации агентского договора в праве Республики Беларусь / Ю. Г. Конаневич, Ю. О. Лысаковская, // *Ex jure*. – 2022. – № 1. – С. 74–85.; *Лысаковская, Ю. О.* Агентские отношения как основа функционирования системы странового маркетинга / Ю. О. Лысаковская // *Страновой маркетинг : монография* / Н. Л. Бондаренко [и др.] ; под ред. Н. Л. Бондаренко. – Минск : Ковчег, 2022. – 652 с. – §15.

- финансовая деятельность;
- банковская деятельность;
- инвестиционная деятельность финансовых посредников – институциональных инвесторов;¹.
- лизинговая деятельность;
- клиринговая деятельность;
- эквайринг платежных операций и др.

Субъекты и объекты хозяйственной деятельности в финансовом секторе национальной экономики

Субъектами хозяйственной деятельности в финансовом секторе национальной экономики являются:

1. *Финансовый регулятор* (Национальный банк Республики Беларусь; Министерство финансов Республики Беларусь; Департамент по ценным бумагам Министерства финансов Республики Беларусь)

2. *Финансовые посредники*, в том числе,

2.1. *Финансовые организации, задействованные в реализации денежно-кредитной политики*, – организации, оказывающие услуги потребителю на основании договора, заключенного: с банком, небанковской кредитно-финансовой организацией; в рамках лизинговой деятельности с лизинговой организацией; в рамках микрофинансовой деятельности; в рамках деятельности по совершению иницилируемых физическими лицами операций с беспоставочными внебиржевыми финансовыми инструментами (деятельности на внебиржевом рынке Форекс); с оператором сервиса онлайн-заимствования в рамках деятельности оператора сервиса онлайн-заимствования; с поставщиком платежных услуг (п. 27 Основных направлений денежно-кредитной политики Республики Беларусь на 2023 год, утвержденных Указом Президента Республики Беларусь от 28 ноября 2022 г. № 412 «Об утверждении Основных направлений денежно-кредитной политики Республики Беларусь на 2023 год»), включая:

- кредитно-финансовые организации (банки и небанковские кредитно-финансовые организации);

- небанковские финансовые организации – организации, осуществляющие финансовую деятельность (Инструкция о нормативах безопасного функционирования, утвержденная Постановлением Правления Национального банка Республики Беларусь от 11 июля 2022 г. № 257 «Об утверждении Инструкции о нормативах безопасного функционирования»). Некредитными финансовыми организациями понимаются лизинговые, микрофинансовые и иные некредитные финансовые организации, регулирование деятельности которых возложено на Национальный банк в соответствии с законодательством

¹ Подробно о правовом положении организаций – финансовых посредников, институциональных инвесторов, правовом режиме осуществляемой ими инвестиционной деятельности См.: *Конаневич, Ю. Г.* Юридические лица : монография / Ю. Г. Конаневич. – Минск : Ковчег, 2018. – 288 с.

(п. 4 Основных направлений денежно-кредитной политики Республики Беларусь на 2023 год, утвержденных Указом Президента Республики Беларусь от 28 ноября 2022 г. № 412 «Об утверждении Основных направлений денежно-кредитной политики Республики Беларусь на 2023 год»).

2.2. *Иные финансовые организации* (страховые организации; профессиональные участники рынка ценных бумаг и др.).

3. *Субъекты хозяйственной деятельности, осуществляющие агентскую функцию в финансовом секторе.*

4. *Субъекты хозяйственной деятельности, осуществляющие вспомогательные функции в финансовом секторе*, в том числе в режиме вторичной финансовой деятельности.

Объектом хозяйственной деятельности в финансовом секторе являются хозяйственные операции, осуществляемые по поводу оказания финансовых услуг, либо имеющие вспомогательный характер для целей оказания финансовых услуг. Объектом таких хозяйственных операций являются *средства* (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 30 июня 2014 г. № 165-З «О мерах по предотвращению легализации доходов, полученных преступным путем, финансирования террористической деятельности и финансирования распространения оружия массового поражения»).

Правовые основы функционирования финансового рынка

Финансовый рынок – специфическая разновидность товарных рынков, объектом сделок на котором являются финансовые услуги.

В соответствии с п. 3 Протокола по финансовым услугам, являющегося Приложением № 17 к Договору о Евразийском экономическом союзе, под *финансовой услугой* понимаются услуги финансового характера, включающие в себя следующие виды услуг:

1. **Страховые и относящиеся к страховым услуги:**

– страхование (сострахование): страхование жизни, страхование иное, чем страхование жизни;

– перестрахование;

– страховое посредничество, такое как брокерское и агентское посредничество;

– вспомогательные услуги по страхованию, такие как консультативные, актуарные услуги, услуги по оценке риска и услуги по урегулированию претензий;

2. **Банковские услуги:**

– прием от населения вкладов (депозитов) и других подлежащих выплате денежных средств;

– выдача ссуд, кредитов, займов всех видов, включая потребительский кредит, залоговый кредит, факторинг и финансирование коммерческих операций;

– финансовый лизинг;

– все виды услуг по платежам и денежным переводам;

– торговля за свой счет и за счет клиентов, на бирже и внебиржевом рынке, либо иным образом: иностранной валютой; деривативами, в том числе, фьючерсами и опционами; инструментами, касающимися валютных курсов и процентных ставок, включая сделки «своп» и форвардные сделки;

– консультативные, посреднические и другие вспомогательные финансовые услуги во всех видах деятельности, указанных в настоящем подпункте, включая справочные и аналитические материалы, связанные с анализом кредитных условий;

3. Услуги на рынке ценных бумаг:

– торговля финансовыми инструментами за свой счет и за счет клиентов, на бирже и внебиржевом рынке, либо иным образом;

– участие в эмиссии (выпуске) всех видов ценных бумаг, включая гарантирование и размещение, в качестве агента (государственного или частного), и оказание услуг, относящихся к такой эмиссии (выпуску);

– брокерские операции на финансовом рынке;

– управление такими активами, как денежные средства или ценные бумаги, все виды управления коллективными инвестициями, управление активами и инвестиционными портфелями пенсионных фондов, попечительство, услуги по хранению и трастовые услуги;

– клиринговые услуги по финансовым активам, включая ценные бумаги, деривативы и другие финансовые инструменты;

– предоставление и передача финансовой информации, обработка финансовых данных и предоставление и передача соответствующего программного обеспечения поставщиками других финансовых услуг;

– консультативные, посреднические и другие вспомогательные финансовые услуги во всех видах деятельности, указанных в настоящем подпункте, включая исследования и рекомендации по прямым и портфельным инвестициям, рекомендации по вопросам приобретения, реорганизации и стратегии корпораций.

Организационно-правовая конструкция финансового рынка закреплена в подпункте 19 пункта 3 Положения о Евразийской экономической комиссии, являющегося Приложением № 1 к Договору о Евразийском экономическом союзе. В соответствии с данной нормой, финансовый рынок состоит из четырех сегментов: рынка банковских услуг; рынка страховых услуг; рынка ценных бумаг и валютного рынка.

Роль международных финансовых институтов в осуществлении хозяйственной деятельности в финансовом секторе национальной экономики

К категории международных финансовых институтов относятся:

– Bank for International Settlements – Банк международных расчетов;

– International Monetary Fund – Международный валютный фонд;

– European Central Bank – Европейский центральный банк;

– European Community – Европейское сообщество;

- International Bank for Reconstruction and Development (IBRD) – Международный банк реконструкции и развития;
- International Finance Corporation (IFC) – Международная финансовая корпорация;
- Asian Development Bank (ADB) – Азиатский банк развития;
- African Development Bank (AfDB) – Африканский банк развития;
- European Bank for Reconstruction and Development (EBRD) – Европейский банк реконструкции и развития;
- Inter-American Development Bank (IADB) – Межамериканский банк развития;
- European Investment Bank (EIB) – Европейский инвестиционный банк;
- Nordic Investment Bank (NIB) – Северный инвестиционный банк;
- Caribbean Development Bank (CDB) – Карибский банк развития;
- Islamic Development Bank (IDB) – Исламский банк развития;
- Council of Europe Development Bank (CEDB) – Банк развития Совета Европы;
- European Investment Fund (EIF) – Европейский инвестиционный фонд;
- Евразийский банк развития (ЕАБР)

При этом, актуальными для реализации денежно-кредитной политики в Республике Беларусь международными организациями в настоящее время Национальным банком Республики Беларусь признаны следующие международные финансовые организации (Инструкция о нормативах безопасного функционирования, утвержденная Постановлением Правления Национального банка Республики Беларусь от 11 июля 2022 г. № 257 «Об утверждении Инструкции о нормативах безопасного функционирования»):

- Bank for International Settlements;
- International Monetary Fund;
- European Central Bank;
- European Union;
- European Stability Mechanism (ESM);
- European Financial Stability Facility (EFSF).

1.2.3.6. Торговое право

Понятие и природа торговли и торговых правоотношений

Торговое право представляет собой отрасль права, регулирующую общественные отношения преимущественно публичного характера, складывающиеся по поводу осуществления публичной и частной хозяйственной деятельности (в отдельных случаях – творческой и хозяйственно-трудовой деятельности), что сближает его с хозяйственным правом и позволяет рассматривать его как подотрасль хозяйственного права. Обнаруживается и единство методологии правового воздействия хозяйственного и торгового права.

В соответствии с подпунктом 1.32 п. 1 ст. 1 Закона Республики Беларусь

«О государственном регулировании торговли и общественного питания» от 8 января 2014 г. № 128-З (далее – Закон о торговле и общественном питании), торговля – *предпринимательская деятельность*, направленная на приобретение и продажу товаров с оказанием или без оказания услуг, связанных с продажей товаров, а также на продажу товаров собственного производства их производителями для личного, семейного, домашнего и иного подобного использования, не связанного с предпринимательской деятельностью. Однако содержание ст. 15 Закон о торговле и общественном питании, позволяет сделать и другой вывод.

Торговля это:

- комплекс национальной экономики;
- комплексный правовой институт;
- вид хозяйственной деятельности.

Торговые правоотношения – вид хозяйственных правоотношений, складывающихся в процессе формирования и реализации торговой политики, а также по поводу осуществления торговли и общественного питания¹.

Субъекты торговых правоотношений

1. Первичные субъекты («действующие лица» / «акторы»):

1) *Субъекты торговой политики*: субъекты, формирующие торговую политику и осуществляющие контроль за процессом ее реализации (органы государственной власти и органы местного самоуправления власти (в вопросах региональной политики));

2) *Регулятор торговых правоотношений* (мегарегулятор – Министерство антимонопольного регулирования и торговли Республики Беларусь и Иные органы государственного управления (в отношении вторичной торговли), а также органы местного управления (в отношении первичной торговли в пределах, установленных законодательством));

3) *Субъекты профессиональной торговли*;

4) *Субъекты фирменной торговли*;

5) *Субъекты торговли на рынках*;

6) *Субъекты ярмарочной торговли*;

7) *Субъекты общественного питания*;

8) *Субъекты вторичной торговли*.

2. Вторичные субъекты (субъекты, извлекающие блага, но не определяющие характер и содержание правоотношений):

1) *Потребители товаров* (физические лица и домохозяйства, приобретающие товары для личного, семейного и прочего бытового потребления; самозанятые лица и формализованные домохозяйства, осуществляющие хозяйственно-трудовую и творческую деятельность;

¹ Бондаренко Н.Л., Конаневич Ю.Г. Торговля и торговое право: понятие и место в системе права // Правовая политика, наука, практика – 2022 : материалы Респ. науч. практ. конф., Минск, 6 окт. 2022 г. / Нац. центр законодательства и правовых исслед. Респ Беларусь ; редкол.: Е. В. Семашко [и др.] – Минск : Колорград, 2022. – 337 с. – С. 109–111.

субъекты (не)предпринимательской хозяйственной деятельности; государственные институциональные единицы, действующие как самостоятельный потребитель и как представитель коллективного потребителя – государства);

2) *Потребители услуг общественного питания;*

3) *Субъекты вторичной торговли* (в рамках отношений с субъектами торговли на рынках и ярмарочной торговли);

4) *Субъекты инфраструктурных правоотношений.*

МАРТ во взаимодействии с городскими, районными исполнительными комитетами, местными администрациями районов в г. Минске создается и ведется *Торговый реестр*. Городские, районные исполнительные комитеты, местные администрации районов в городе Минске формируют базу данных Торгового реестра соответствующей административно-территориальной единицы в порядке, устанавливаемом Советом Министров Республики Беларусь.

Объект и содержание торговых правоотношений

Объектом торговых правоотношений является совокупность услуг, оказываемых первичными субъектами торговых правоотношений, обеспечивающих доступ к производимым национальной экономикой товарам и товарам иностранных производителей, обусловленных вытекающими из потребностей их субъектов, удовлетворение которых обусловлено предметом и методологией торгового права, позволяющая (совокупность благ) обеспечить:

– *публичный интерес* в системном, бесперебойном и эффективном функционировании национальной экономики и государства, потребительского рынка, системы общественного питания и

– *частный интерес* в системном, бесперебойном и эффективном доступе производителей к средствам производства и необходимым ресурсам, потребителей к потребительскому рынку и благам общественного питания.

Внутригосударственные торговые отношения складываются по поводу:

– формирования и реализации торговой политики;

– осуществления торговли;

– осуществления общественного питания.

Внешнеэкономические торговые отношения складываются по поводу:

– формирования и реализации внешнеторговой политики как элемента внешнеэкономической политики;

– осуществления тарифного и нетарифного регулирования внешней торговли;

– осуществления внешнеторговых сделок и операций.

Правовой режим торговли

Правовой режим торговли. Торговля – вид хозяйственной деятельности, которая может осуществляться и в режиме предпринимательской деятельности, и в режиме налогооблагаемой непредпринимательской хозяйственной

деятельности), а факультативно – в режиме хозяйственно-трудовой и творческой деятельности.

Ключевой особенностью торговли, как экономического комплекса, является свойственная ей (по общему правилу) высокая ликвидность производственного результата – услуг, связанных с доступом к товарам с целью приобретения последних: формально торговля производит не товары (как вещи) и обусловленные их природой, производные услуги по отношению к таким товарам; торговля производит своего рода фикцию – возможность получить доступ к таким товарам, чтобы их приобрести.

Специфической особенностью, предопределяющей характер и содержательные характеристики правового режима торговли, является характер оборотоспособности торгуемых товаров.

Установление режима работы субъектов торговли основано на следующих правилах (ст. 17 Закона Республики Беларусь от 8 января 2014 г. № 128-З «О государственном регулировании торговли и общественного питания»): субъекты торговли, субъекты общественного питания, администрации торговых центров, администрации рынков самостоятельно устанавливают режим работы принадлежащих им торговых объектов, объектов общественного питания, режим работы без использования торгового объекта, режим работы торговых центров, рынков без согласования с местными исполнительными и распорядительными органами, другими государственными органами и обеспечивают его соблюдение.

Правовое регулирование общественных отношений в сфере общественного питания

Общественное питание (подпункт 1.12 п. 1 ст. 1 Закона Республики Беларусь от 8 января 2014 г. № 128-З «О государственном регулировании торговли и общественного питания») – предпринимательская деятельность, направленная на производство продукции общественного питания, продажу и (или) организацию потребления продукции общественного питания и товаров с оказанием либо без оказания услуг, связанных с осуществлением общественного питания.

Порядок осуществления общественного питания регулируется Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 22 июля 2014 г. № 703 «О продаже отдельных видов товаров, осуществлении общественного питания и порядке разработки и утверждения ассортиментного перечня товаров».

Объект общественного питания (подпункт 1.13 п. 1 ст. 1 Закона Республики Беларусь от 8 января 2014 г. № 128-З «О государственном регулировании торговли и общественного питания») – капитальное строение (здание, сооружение), изолированное помещение или их части либо временная конструкция, не являющаяся капитальным строением (зданием, сооружением), изолированным помещением или их частями, передвижной объект общественного питания.

Классификация объектов общественного питания определена постановлением Министерства антимонопольного регулирования и торговли Республики Беларусь от 12 апреля 2021 г. № 26 «О классификации объектов общественного питания по типам».

1.2.3.7. Правовые основы хозяйственной деятельности в информационной сфере

Понятие и природа хозяйственной деятельности в информационной сфере

Информационную сферу можно определить как систему общественных отношений, складывающуюся по поводу сбора, формирования, форматирования, распространения и использования информации (то есть по поводу оборота имеющейся в распоряжении общества информации), осуществляемых с использованием имеющейся в распоряжении государства информационно-коммуникационной и информационно-коммуникативной инфраструктуры, производства и обращения информационных технологий (информационно-коммуникационных и информационно-коммуникативных).

Соответственно, информационная сфера – внешняя форма информационной системы государства, представляющая собою методологию и механизм производства, хранения и обращения информации и информационных технологий.

Весь массив осуществляемой в информационной сфере хозяйственной, хозяйственно-трудовой и творческой деятельности можно разделить на пять сегментов:

1. Сбор, формирование и форматирование информации (например, научно-информационная деятельность и трансфер технологий).
2. Распространение и использование информации (политико-коммуникативная деятельность, в том числе деятельность средств массовой информации).
3. Обеспечение информационной безопасности;
4. Производство и обращение информационно-коммуникационных технологий.
5. Производство и обращение информационно-коммуникативных технологий (деятельность в котором не ограничивается только пределами информационной сферы, но свойственна хозяйственной деятельности в сфере развития человеческого капитала и культуры).

Необходимо также понимать, что хозяйственная, хозяйственно-трудовая и творческая деятельность в информационной сфере не обусловлена процессами так называемой цифровизации. Процессы цифровизации – лишь часть хозяйственных правоотношений такого рода¹.

¹ См.: Бондаренко Н.Л., Конаневич Ю.Г. Правовая и организационная природа процессов цифровизации и регуляторной функции государства в данной сфере // *Ex jure*. – 2021. – № 1. – С. 56–67.

В основе правового регулирования информационной сферы находится Закон Республики Беларусь от 14 ноября 2005 г. № 60-З «Об утверждении Основных направлений внутренней и внешней политики Республики Беларусь», Закон Республики Беларусь от 10 ноября 2008 г. № 455-З «Об информации, информатизации и защите информации», Указ Президента Республики Беларусь от 9 ноября 2010 г. № 575 «Об утверждении Концепции национальной безопасности Республики Беларусь», Закон Республики Беларусь от 20 июля 2016 г. № 412-З «Об утверждении Военной доктрины Республики Беларусь», Закон Республики Беларусь от 17 июля 2008 г. № 427-З «О средствах массовой информации», Закон Республики Беларусь от 7 мая 2021 г. № 99-З «О защите персональных данных», Закон Республики Беларусь от 5 мая 1999 г. № 250-З «О научно-технической информации», Декрет Президента Республики Беларусь от 21 декабря 2017 г. № 8 «О развитии цифровой экономики», Указ Президента Республики Беларусь от 1 февраля 2010 г. № 60 «О мерах по совершенствованию использования национального сегмента сети Интернет», Кодекс Республики Беларусь о культуре и др.

Правовые основы политико-коммуникативной деятельности

Для определения правовой природы политико-коммуникативной деятельности необходимо сформировать представление о том, что представляет собой политическая коммуникация¹.

Политическая коммуникация – это совокупность общественных отношений, представляющих собой процесс получения, реализации и удержания государственной власти и осуществления государственного управления. Следовательно, политико-коммуникативные отношения являются публичными сложноструктурированными многоуровневыми отношениями, основанными на совокупности волевых действий их субъектов. При этом политико-коммуникативные отношения следует классифицировать в качестве особого вида общественных отношений конституционно-правового и административно-правового характера, в основе которых лежит организационно-правовой механизм взаимодействия государства и общества, как потребителя политико-коммуникативного продукта, создаваемого в рамках политико-коммуникативной деятельности.

Деятельность в сфере политической коммуникации может иметь характер трудовой, хозяйственно-трудовой, хозяйственной и творческой, поскольку различные аспекты политико-коммуникативных отношений могут предполагать использование различных вариантов осуществления.

¹ См.: *Бондаренко Н. Л., Романов О. Б., Конаневич Ю. Г., Пономарев И. М.* Разграничение природы маркетинга, странового маркетинга и политической коммуникации. Общая характеристика законодательства о маркетинге и страновом маркетинге // *Страновой маркетинг : монография / Н. Л. Бондаренко [и др.] ; под ред. Н. Л. Бондаренко. – Минск : Ковчег, 2022. – 652 с. – §3; Конаневич Ю.Г.* Политико-коммуникативная деятельность как как вид публичной хозяйственной деятельности, обеспечивающий реализацию внутренней и внешней политики государства и защиту национальных интересов // *Актуальные проблемы гражданского права. – 2020. – № 1 (15). – С 62–77.*

В своей основе политико-коммуникативная деятельность является публичной хозяйственной деятельностью, осуществляемой высшими должностными лицами государства, государственными институциональными единицами, а также иными государственными организациями (признаваемыми таковыми в соответствии со ст. 1 Закона Республики Беларусь от 13 июля 2012 г. № 415-3 «Об экономической несостоятельности (банкротстве)») и организациями частной формы собственности, обладающими специальной правосубъектностью в сфере политической коммуникации (например, юридическое лицо, на которое возложены функции редакции средства массовой информации, лоббистские организации (если их деятельность допустима в рамках национальной правовой системы) и др.). Физические лица могут осуществлять политико-коммуникативную деятельность в режиме хозяйственной лишь при условии наличия статуса индивидуального предпринимателя или статуса высшего должностного лица государства (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 21 февраля 1995 г. № 3602-ХІІ «О Президенте Республики Беларусь»), что обусловлено природой политической коммуникации. В остальных случаях физические лица имеют право осуществлять политико-коммуникативную деятельность в режиме трудовой деятельности (например, Премьер-министр Республики Беларусь, министры, председатели комитетов и т.д.), хозяйственно-трудовой или творческой деятельности.

Для определения природы политико-коммуникативной деятельности, осуществляемой в режиме хозяйственной деятельности, необходимо определить сущность публичной хозяйственной деятельности.

Политико-коммуникативная хозяйственная деятельность – деятельность государства, организаций различной формы собственности и индивидуальных предпринимателей, наделенных специальной правосубъектностью, направленная на обеспечение политической коммуникации между обществом и государством в формах, допустимых нормами национального и международного права. Она может иметь признаки административно-хозяйственной и фискальной хозяйственной деятельности.

Одним из наиболее важных направлений политико-коммуникативной деятельности является *страновой маркетинг* – комплексный правовой институт, основанный на принципах государственной монополии, публично-частного партнерства и методологии мягкой силы и легальной экономической лоббистики, обеспечивающий эффективное участие национальной экономики в добросовестной экономической конкуренции на национальном и иностранных товарных рынках и привлекательность национальных факторных рынков, а также эффективное участие государства в политической конкуренции и эффективное функционирование системы национальной безопасности¹.

Законодательство, регулирующее политико-коммуникативные отношения, и хозяйственную деятельность в данной сфере представлено такими

¹ См.: Страновой маркетинг : монография / Н. Л. Бондаренко [и др.] ; под ред. Н. Л. Бондаренко. – Минск : Ковчег, 2022. – 652 с.

нормативными правовыми актами, как Закон Республики Беларусь от 19 июля 2006 г. № 150-З «О республиканских государственно-общественных объединениях»; Кодекс Республики Беларусь о культуре и др.

Масс-медиа право

Правоотношение в сфере средств массовой информации – урегулированное нормами права общественное отношение, складывающихся по поводу комплекса отношений, связанных с системой государственного управления в сфере средств массовой информации, вопросами взаимодействия средств массовой информации с государством, вопросами взаимодействия средств массовой информации с обществом, а также отношений имущественного и неимущественного характера, складывающихся по поводу деятельности средств массовой информации, учреждаемых в Республике Беларусь, а также на иностранных средств массовой информации в части, касающейся их деятельности на территории Республики Беларусь и отношений имущественного и неимущественного характера, складывающихся по поводу функционирования средств массовой коммуникации, посредством которых происходит распространение массовой информации.

Правоотношения в сфере средств массовой информации обладают свойственными им специфическими признаками:

– всегда являются следствием политики государства или иного государственного образования в сфере средств массовой информации;

– при наличии признака публичного правоотношения, одним из его субъектов всегда выступает государство в лице Республики Беларусь или ее административно-территориальной единицы;

– правоотношения в сфере средств массовой информации всегда носят волевой характер.

Масс-медиа право (право средств массовой информации) – совокупность правовых норм, регулирующих комплекс хозяйственных отношений, содержащих в себе административно-правовой элемент, связанных с системой государственного управления в сфере средств массовой информации, вопросами взаимодействия средств массовой информации с государством и обществом, а также отношений имущественного и неимущественного характера, складывающихся по поводу осуществления хозяйственной деятельности средствами массовой информации, учреждаемыми в Республике Беларусь, а также на иностранными средств массовой информации в части, касающейся их деятельности на территории Республики Беларусь, и отношений организационного и институционального характера, складывающихся по поводу функционирования средств массовой коммуникации, посредством которых происходит распространение массовой информации.

IT-право как подотрасль хозяйственного права, регулирующая производство информационно-коммуникационных и информационно-коммуникативных технологий

IT-право – подотрасль хозяйственного права, представляющая собою совокупность правовых норм и принципов, регулирующих общественные отношения, складывающиеся по поводу:

1. Производства информационно-коммуникационных технологий в высокотехнологичном секторе национальной экономики (регулируется преимущественно на основе норм, содержащихся в Декрете Президента Республики Беларусь от 21 декабря 2017 г. № 8 «О развитии цифровой экономики», Законе Республики Беларусь от 21 октября 1996 г. № 708-ХІІ «О научной деятельности», Законе Республики Беларусь от 19 января 1993 г. № 2105-ХІІ «Об основах государственной научно-технической политики», Законе Республики Беларусь от 10 июля 2012 г. № 425-3 «О государственной инновационной политике и инновационной деятельности»).

2. Производства информационно-коммуникативных технологий как в рамках высокотехнологичного сектора национальной экономики (например, технологии, обусловленные функционированием искусственного интеллекта), так и в информационной сфере, и в сфере производства человеческого капитала (например, информационно-коммуникативные технологии, обусловленные содержанием методологии мягкой силы в рамках осуществления деятельности в сфере странового маркетинга, используемые в рамках государственного идеологического механизма).

Соответственно, хозяйственная деятельность (в отдельных случаях – хозяйственно-трудовая и творческая деятельность), являющаяся предметом правового воздействия в рамках IT-права, осуществляется одновременно в трех сегментах общественных отношений: непосредственно в информационной сфере; в рамках функционирования инфраструктуры государства; в рамках функционирования государственного идеологического механизма и сфере производства и развития человеческого капитала¹.

Обязательным признаком такой хозяйственной деятельности является ее институциональность – она направлена на производство, внедрение в гражданский оборот и последующее обращение таких технологий. Их фактическое использование происходит в иных секторах и сегментах общественных отношений.

¹ См.: Страновой маркетинг : монография / Н. Л. Бондаренко [и др.] ; под ред. Н. Л. Бондаренко. – Минск : Ковчег, 2022. – 652 с.; *Бондаренко Н. Л., Конаневич Ю. Г., Гладкая Е. Н.* Фискальное регулирование и фискальное право : проблемы идентификации и институционализации // *Право.by*. – 2022. – № 1. – С. 46-51; *Бондаренко Н. Л., Конаневич Ю. Г.* Фискальное право и перспективы его институционализации в системе права // *Российский правовой журнал*. – 2021. – № 4 (9). – С. 34-49.; *Бондаренко Н. Л., Конаневич Ю. Г., Бондаренко М. С.* Социальное предпринимательство: проблемы идентификации и институционализации // *Юстиция Беларуси*. – 2022. – № 8. – С. 54-62; *Бондаренко М.С.* Человеческий капитал: понятие и отграничение от смежных правовых категорий // *Право.by*. – 2022. – № 4 (78). – С. 52-59.

Правовые основы научно-информационной деятельности и трансфера технологий

Формирование системы трансфера технологий является одним из основных направлений государственной инновационной политики Республики Беларусь и способом обеспечения экономической безопасности государства (пп. 2.7. п. 2 Директивы Президента Республики Беларусь от 14 июня 2007 г. № 3 «О приоритетных направлениях укрепления экономической безопасности государства»).

Трансфер технологий является неотъемлемым элементом научной, научно-технической и инновационной деятельности. Законодательством четко определено содержание трансфера технологий лишь для инновационной деятельности.

Трансфер технологий – комплекс мероприятий, направленных на передачу новшеств из сферы их получения (разработки) в сферу практического использования (ст. 1 Закона об инновационной деятельности).

Содержание трансфера технологий:

- консультационные услуги (в частности, в области финансов, права, техники и технологий) на всех этапах передачи новшества;
- исследования конъюнктуры рынка по выявлению возможностей введения в гражданский оборот новшеств, а также продукции, технологий, услуг, организационно-технических решений, созданных на основе новшеств;
- услуги (работы) в целях обеспечения правовой защиты новшеств;
- инженерно-консультационные и проектные услуги (инжиниринговые услуги);
- услуги по подготовке бизнес-планов инновационных проектов;
- содействие в привлечении инвестиций, поиске инвесторов и (или) деловых партнеров;
- услуги по управлению инновационными проектами;
- логий, услуг, организационно-технических решений, созданных на основе новшеств, посредством организации участия субъектов инновационной деятельности в проведении выставок, ярмарок, конференций и других мероприятий, изготовления рекламно-информационной продукции;
- образовательные услуги, направленные на формирование знаний и компетенций в области трансфера технологий;
- иные услуги (работы), связанные с содействием осуществлению трансфера технологий.

Научно-техническая информация – сведения о документах и фактах, получаемых в ходе научной, научно-технической, инновационной и общественной деятельности (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 5 мая 1999 г. № 250-З «О научно-технической информации»).

Объекты научно-технической информации:

- документированная научно-техническая информация – зафиксированная на материальном носителе научно-техническая информация с реквизитами, позволяющими ее идентифицировать;

– ресурсы научно-технической информации – документированная научно-техническая информация, организованная в справочно-информационные фонды и базы научно-технических данных;

– системы научно-технической информации – упорядоченная совокупность ресурсов научно-технической информации и организационно-технологических средств, реализующих процессы создания, сбора, обработки, систематизации, поиска и предоставления научно-технической информации для удовлетворения потребностей государства, юридических и физических лиц.

В ст. 1 Закона Республики Беларусь от 5 мая 1999 г. № 250-З «О научно-технической информации» даны определения понятий справочно-информационные фонды и научно-техническая информационная продукция.

Субъектами правоотношений в области научно-технической информации могут быть государство в лице государственных органов, юридические и физические лица (ст. 2 Закона Республики Беларусь от 5 мая 1999 г. № 250-З «О научно-технической информации»).

Таким образом, трансфер технологий и научно-информационная деятельность – виды и направления хозяйственной деятельности, призванные обеспечить введение в гражданский оборот и дальнейший оборот научных разработок, новшеств и инноваций.

1.2.3.8. Правовое регулирование хозяйственной деятельности в сфере развития человеческого капитала и культуры

Понятие, природа и классификация хозяйственной деятельности в сфере развития человеческого капитала и культуры

*Производство человеческого капитала*¹ – специфическая функция государства и специфическая сфера осуществления хозяйственной деятельности, предполагающая комплексное взаимодействие трех базовых сфер общественных отношений:

- экономической системы;
- социальной сферы;
- политической сферы.

Что касается понятия социальной сферы, то законодательного определения данного термина нет. Однако оно выработано доктринально на основе анализа положений международных и национальных правовых актов.

¹ См.: *Бондаренко Н. Л., Конаневич Ю.Г., Бондаренко М.С.* Социальное предпринимательство: проблемы идентификации и институционализации // Юстиция Беларуси. – 2022. – № 8. – С. 54–62.; *Бондаренко М.С.* Человеческий капитал: понятие и отграничение от смежных правовых категорий // Право.by. – 2022. – № 4 (78). – С. 52–59; *Бондаренко, М. С.* Человеческий капитал как фактор национальной экономической безопасности // Закономерности развития государства и права в контексте современного правопонимания : материалы междунар. науч.-практ. конф., посвящ. 100-летию со дня рождения заслуж. юриста Респ. Беларусь, д-ра юрид. наук, проф. С. Г. Дробязко, Минск, 23–24 сент. 2022 г. / Белорус. гос. ун-т ; редкол.: А. В. Шидловский (гл. ред.) [и др.]. – Минск : БГУ, 2022. – 407 с. – С. 259–263.

Под *социальной сферой* следует понимать элемент системы общественных отношений, структурируемый в соответствии с объективно сложившимся в силу исторических, демографических, политических и экономических факторов делении общества на социально-демографические группы, в котором осуществляется формирование, воспроизводство и развитие человеческого капитала (производство человеческого капитала), обеспечивающее существование общества, реализацию национальных интересов государства и функционирование национальной экономики¹.

Производство человеческого капитала – специфическая функция государства и объективный социально-экономический и социально-политический процесс, основанный на следующих институциональных явлениях²:

1. Воспроизводство человеческого ресурса – функция государства и гражданского общества, обеспечивающая положительное сальдо рождаемости и такое состояние семейной и молодежной политики, при которой обеспечивается стабильная численность или прирост населения страны без использования инструментария миграционной политики.

2. Производство человеческого капитала – целенаправленное формирование и поддержание качественных и количественных характеристик воспроизведенного человеческого ресурса, обеспечивающее реализацию публичного и частного интереса и обеспечение национальной безопасности, включающий правоотношения, складывающиеся по поводу:

– формирования и развития функциональных характеристик человеческого капитала, обусловленных морально-психологическим состоянием личности (производство общественной морали);

– формирования и развития функциональных характеристик человеческого капитала, обусловленных физическим состоянием личности (производство общественного здоровья);

– сохранения, развития и защиты сформированного человеческого капитала;

– создания надлежащих условий для надлежащего функционирования и развития человеческого капитала и обеспечение стабильности таких условий.

¹ См.: *Бондаренко, М. С.* Социальная сфера как институциональная среда производства человеческого капитала и сфера осуществления инвестиций в человеческий капитал // Актуальные проблемы гражданского права. – 2022. – № 1 (19). – С. 165–179; *Бондаренко, М. С.* Социальная сфера как институциональная среда инвестиций в человеческий капитал // Четвертые цивилистические чтения памяти профессора М. Г. Прониной : сб. ст. / Акад. упр. при Президенте Респ. Беларусь ; под ред. М. Н. Шимкович [и др.]. – Минск : Академия управления при Президенте Республики Беларусь, 2022. – 413 с. – С. 38–42.; *Бондаренко Н. Л., Конаневич Ю. Г., Бондаренко М. С.* Социальное предпринимательство: проблемы идентификации и институционализации // Юстиция Беларуси. – 2022. – № 8. – С. 54–62.

² См.: *Бондаренко, М. С.* Формирование правовой доктрины института инвестиций в человеческий капитал как основа формирования и развития института странового маркетинга / М. С. Бондаренко // Страновой маркетинг : монография / Н. Л. Бондаренко [и др.] ; под ред. Н. Л. Бондаренко. – Минск : Ковчег, 2022. – 652 с. – §14.

3. Осуществление публичного и частноправового инвестиционного процесса в сфере человеческого капитала и сформировать доктринальную основу для систематизации законодательства в данной области.

Хозяйственная деятельность в сфере культуры – хозяйственная деятельность, идентифицируемая по объекту воздействия при осуществлении хозяйственных операций, призванная обеспечивать функционирование сферы культуры в государстве и функционирование государственного идеологического механизма.

Хозяйственная деятельность в сфере культуры подразделяется на следующие группы общественных отношений:

– *культурная деятельность* (ст. 1 Кодекса Республики Беларусь о культуре);

– *хозяйственная деятельность, сопутствующая культурной деятельности;*

– *иная хозяйственная деятельность, обусловленная правовой, экономической и политической природой института культурного наследия.*

Правовое регулирование культуры

В основе правового регулирования культуры и хозяйственной деятельности в сфере культуры находится Кодекс Республики Беларусь о культуре.

В соответствии со ст. 1 Кодекса Республики Беларусь о культуре, под культурой понимается культурное наследие и культурная деятельность.

Культурная деятельность – специфическая разновидность деятельности¹, которая может быть:

– по типу деятельности как публичной, так и частной;

– по виду деятельности как бытовой, так и профессиональной или институциональной;

– по форме трудовой, хозяйственно-трудовой, хозяйственной или творческой.

В качестве хозяйственной деятельности, культурная деятельность может быть как предпринимательской, так не предпринимательской (по признаку типологизации хозяйственной деятельности).

Видами культурной деятельности (как хозяйственной деятельности)² являются:

1. Художественное творчество.

2. Иная творческая деятельность в сфере культуры (ст. 79 Кодекса Республики Беларусь о культуре).

3. Охрана историко-культурного наследия.

4. Охрана археологического наследия.

5. Библиотечное дело.

¹ См.: *Конаневич, Ю. Г.* Хозяйственная деятельность в системе общественных отношений / Ю. Г. Конаневич // Труд. Профсоюзы. Общество. – 2021. – № 1(71). – С. 68–72.

² См.: Кодекс Республики Беларусь о культуре.

6. Музейное дело.
7. Народные художественные ремесла.
8. Кинематографическая деятельность.
9. Организация и проведение культурных мероприятий.
10. Деятельность профессиональных коллективов художественного творчества.
11. Деятельность непрофессиональных (любительских) и аутентичных фольклорных коллективов художественного творчества.
12. Организация культурного отдыха (свободного времени) населения и др.

Правовые основы научной, научно-технической деятельности и деятельности в сфере инноваций

Научная деятельность – творческая деятельность, направленная на получение новых знаний о природе, человеке, обществе, искусственно созданных объектах и на использование научных знаний для разработки новых способов их применения (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 21 октября 1996 г. № 708-ХІІІ «О научной деятельности»).

Научная деятельность включает:

- проведение фундаментальных и прикладных научных исследований;
- подготовку и аттестацию научных работников высшей квалификации;
- апробацию результатов научных исследований.

Научно-техническая деятельность – деятельность, включающая проведение прикладных исследований и разработок с целью создания новых или усовершенствования существующих способов и средств осуществления конкретных процессов (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 21 октября 1996 г. № 708-ХІІІ «Об основах государственной научно-технической политики»).

Научно-техническая деятельность включает:

- проведение прикладных исследований и разработок с целью создания новых или усовершенствования существующих способов и средств осуществления конкретных процессов;
- работы по научно-методическому, патентно-лицензионному, программному, организационно-методическому и техническому обеспечению непосредственного проведения научных исследований и разработок.

Законодатель под *инновационной деятельностью* понимает деятельность по преобразованию новшества в инновацию (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 10 июля 2012 г. № 425-З «О государственной инновационной политике и инновационной деятельности»). Признаки инновационной деятельности описаны в литературе¹:

¹ См.: Бондаренко, Н. Л., Конаневич Ю. Г. О природе новшеств, инноваций и инновационной деятельности (предложения по совершенствованию норм Закона Республики Беларусь «О государственной инновационной политике и инновационной деятельности в Республике Беларусь») // Интеллектуальная собственность в современном мире: вызовы времени и перспективы развития : Междунар. науч.-практ. конф. (Минск, 20 октября 2021 г.). В 2 ч. Ч. 1 / под ред. В.А. Рябоволова. – Минск : Альфа-книга, 2021. – Ч. 1. – 346 с. – С. 59–67. ; Бондаренко, Н. Л., Конаневич Ю. Г. Трансформация юридического образования на основе

Инновационная деятельность подразделяется на два типа:

1. Под *профессиональной инновационной деятельностью* следует понимать хозяйственную деятельность субъекта инновационной деятельности – индивидуального предпринимателя или организации, профессиональную инвестиционную деятельность институциональных инвесторов по осуществлению высокорисковых инвестиций и финансированию проектов, целью которых является создание инноваций, либо творческую деятельность автора (авторов) новшества или инновации».

2. *Вторичная инновационная деятельность* – элемент основной хозяйственной деятельности разработчика новшества или инновации, не обладающего специальной правосубъектностью субъекта инновационной деятельности.

Образовательное право

Ключевым понятием в понимании образовательных отношений является категория «просвещение».

Просвещение – это институциональное явление, основанное на идее системности и систематичности, призванное обеспечивать передачу и распространение знаний и культуры общества, сочетающееся с воспитательной функцией образовательного воздействия.

Образовательные правоотношения – это правоотношения в области просвещения.

Предметом образовательного права являются общественные отношения, складывающиеся по поводу осуществления творческой, хозяйственной и хозяйственно-трудовой деятельности в сфере:

1. *Образования* – обучения и воспитания в интересах личности, общества и государства, направленные на интеллектуальное, духовно-нравственное, творческое, физическое и профессиональное развитие личности, удовлетворение ее образовательных потребностей и интересов, а также совокупность приобретенных знаний, умений, навыков и компетенций определенного объема и сложности (ст. 1 Кодекса Республики Беларусь об образовании).

Внешней формой выражения образования (как институционального явления) является *образовательная деятельность* – деятельность по обучению и воспитанию, осуществляемая учреждением образования, организацией, реализующей образовательные программы научно-ориентированного образования, иной организацией, индивидуальным предпринимателем,

инструментария инновационной инфраструктуры // Интеллектуальная собственность в современном мире: вызовы времени и перспективы развития : Междунар. науч.-практ. конф. (Минск, 20 октября 2021 г.). В 2 ч. Ч. 1 / под ред. В.А. Рябоволова. – Минск : Альфа-книга, 2021. – Ч. 1. – 346 с. – С. 67–74.; Бондаренко Н. Л., Конаневич Ю.Г. Правовая природа инноваций в контексте необходимости совершенствования терминологического аппарата Закона «О государственной инновационной политике и инновационной деятельности в Республике Беларусь» // Интеллектуальная собственность в Беларуси. – 2022. – № 1. – С. 21–28.

осуществляющими образовательную деятельность, в ходе реализации образовательных программ.

2. *Культурного просвещения.*
3. *Экономического просвещения* (например, формирование финансовой грамотности).
4. *Политического просвещения* (в рамках функционирования государственного идеологического механизма, в том числе посредством методологии, свойственной страновому маркетингу).
5. *Социально-бытового просвещения.*

Медицинское право

Медицинское право – комплексная отрасль права в системе хозяйственного цикла отраслей права, регулирующая общественные отношения в сфере здравоохранения.

Здравоохранение – отрасль деятельности государства, целью которой являются организация и обеспечение доступного медицинского обслуживания населения (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 18 июня 1993 г. № 2435-ХІІ «О здравоохранении»).

Медицинское право регулирует следующие виды хозяйственной деятельности (в некоторых случаях, творческой и хозяйственно-трудовой деятельности):

1. Институциональную деятельность¹ в области здравоохранения (в том числе административно-хозяйственную деятельность государственных институциональных единиц).

2. Медицинскую деятельность – деятельность по организации и оказанию медицинской помощи, обеспечению санитарно-эпидемиологического благополучия населения, проведению медицинской экспертизы, осуществляемая юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями в порядке, установленном законодательством (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 18 июня 1993 г. № 2435-ХІІ «О здравоохранении»).

При этом можно выделить три направления медицинской деятельности:

- гражданская медицина;
- медицина катастроф;
- военная медицина.

3. Фармацевтическую деятельность – деятельность в сфере обращения лекарственных средств и лекарственного растительного сырья, осуществляемая юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями в порядке, установленном законодательством (ст. 1 Закона Республики Беларусь от 18 июня 1993 г. № 2435-ХІІ «О здравоохранении»).

4. Научную и образовательную деятельность в области здравоохранения.

5. Сопутствующие (факультативные) виды хозяйственной, творческой

¹ См.: *Конаневич, Ю. Г.* Хозяйственная деятельность в системе общественных отношений // Труд. Профсоюзы. Общество. – 2021. – № 1(71). – С. 68–72.

и хозяйственно-трудовой деятельности.

1.2.3.9. Правовое регулирование деятельности домохозяйств

Понятие, правовая и организационная природа домохозяйства

Домохозяйства – общность физических лиц, способная обладать собственными активами, капиталом, обязательствами и доходами, осуществлять совместные расходы, необходимые для функционирования такой общности физических лиц¹.

Национальное законодательство Республики Беларусь определяет домохозяйство как группу лиц, которые совместно проживают в жилом помещении, обеспечивают себя всем необходимым для жизни, ведут общее хозяйство, полностью или частично объединяя и расходуя свои средства, либо одно лицо, живущее самостоятельно и обеспечивающее себя всем необходимым для жизни² (примечание: несмотря на то, что государственная статистика включает в структуру института домохозяйства одно физическое лицо, последнего для целей финансово-правового и экономического регулирования следует рассматривать как отдельную категорию субъектов общественных отношений; кроме того, Система национальных счетов (СНС-2008) определяет, что отдельное физическое лицо, составляющее домохозяйство, однако самостоятельно управляющее принадлежащими ему активами, рассматривается как самостоятельная институциональная единица).

К категории коллективных частных первичных институциональных единиц относятся:

– *неструктурированные домохозяйства* – домохозяйства, природа которых определяется нормами права без определения их структуры для целей финансового и фискального регулирования (семья, приемная семья, личное подсобное хозяйство, иная неструктурированная общность физических лиц). Среди неструктурированных домохозяйств особое место занимает личное подсобное хозяйство, обладающее фискальным статусом (прежде всего, в качестве налогоплательщика);

– *структурированные домохозяйства* – домохозяйства, природа и структура которых определяется нормами права в целях финансового и фискального регулирования (агроэкоусадьба; домохозяйства ремесленников;

¹ См.: *Конаневич, Ю. Г.* Юридические лица : монография. – Минск : Ковчег, 2018. – 288 с.

² См.: Пункт 5 Методики по расчету чистых налогов на продукты в сопоставимых ценах (Об утверждении Методики по расчету чистых налогов на продукты в сопоставимых ценах : Постановление Национального статистического комитета Республики Беларусь от 15 декабря 2015 г. № 207 // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь. – 2015. – № 7/3339); Пункт 5 Инструкции по организации и проведению выборочного обследования домашних хозяйств по уровню жизни (Об утверждении Инструкции по организации и проведению выборочного обследования домашних хозяйств по уровню жизни : Постановление Национального статистического комитета Республики Беларусь от 16 июля 2014 г. № 99 // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. – 2014. – № 7/2840).

домохозяйство, сформированное на базе крестьянского (фермерского) хозяйства (никакой ошибки в данном утверждении нет, ибо особенностью крестьянского (фермерского) хозяйства является его создание как юридического лица на основе семейного признака); иные виды структурированных домохозяйств, определяемые в соответствии со статьей 1 Гражданского кодекса Республики Беларусь или на основании иных нормативных правовых актов)

– *иерархические домохозяйства легального, относительно легального и нелегального характера* – домохозяйства, обладающие управляемой структурой, не урегулированной нормами права, допустимые или запрещенные действующим законодательством (полигамная семья (сожитительство); церковные приходы, обитатели монастырей и т.д., формально не подпадающие под критерии религиозной организации или религиозного объединения; секта; лица, длительное время находящиеся в учреждениях здравоохранения; лица, содержащиеся в пенитенциарных учреждениях¹ и т.д.);

– *коллективные домашние хозяйства.*

Кроме того, национальное законодательство Республики Беларусь² выделяет две разновидности частных домашних хозяйств по критерию привлечения в их функционирование внешних субъектов: частные домашние хозяйства – как работодателей для обслуживающего персонала (Подпункт 5.5. пункта и Раздел 97 «Деятельность частных домашних хозяйств, нанимающих домашнюю прислугу» Общегосударственного классификатора Республики Беларусь ОКРБ 005-2011 «Виды экономической деятельности».) и частные домашние хозяйства, осуществляющие деятельность по собственному жизнеобеспечению (Подпункт 5.5. пункта 5 и Раздел 98 «Недифференцированная деятельность частных домашних хозяйств по производству товаров и предоставлению услуг для собственного потребления» Общегосударственного классификатора Республики Беларусь ОКРБ 005-2011 «Виды экономической деятельности»).

Правовой режим хозяйственной деятельности домохозяйств, не являющихся юридическим лицом

Наиболее распространенным видом домохозяйств являются домохозяйства, не являющиеся юридическим лицом.

К числу таких домохозяйств следует относить:

1. Любые виды и форму неструктурированных домохозяйств.
2. Личное подсобное хозяйство граждан (именуемое в иностранных юрисдикциях также как крестьянское хозяйство).

¹ Система национальных счетов 2008 года (СНС-2008). – Нью-Йорк, ООН, 2012. – С. 67.

² Подпункт 5.5. пункта 5 Общегосударственного классификатора Республики Беларусь ОКРБ 005-2011 «Виды экономической деятельности» (Об утверждении, введении в действие общегосударственного классификатора Республики Беларусь : Постановление Государственного комитета по стандартизации Республики Беларусь от 5 декабря 2011 г. № 85 // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь (электронная версия). – 2012. – № 43, 8/24941).

3. Агроэкоусадьба (Указ Президента Республики Беларусь от 4 октября 2022 г. № 351 «О развитии агроэкотуризма»), обладающая нестандартной правовой природой, поскольку, во-первых, владельцем такого домохозяйства могут быть как физические лица, так и сельскохозяйственные организации, а во-вторых, для осуществления деятельности по оказанию услуг в сфере агроэкотуризма субъекты агроэкотуризма вправе привлекать физических лиц по трудовым и (или) гражданско-правовым договорам.

4. Домохозяйства ремесленников.

5. Коллективные домохозяйства, формирующиеся на базе организацией со статусом или без статуса юридического лица.

6. Иные домохозяйства.

В подавляющем большинстве случаев основным правовым режимом деятельности домохозяйства, не являющегося юридическим лицом, является хозяйственно-трудовая деятельность.

В отдельных случаях такая деятельность дополнительно может иметь правовой режим творческой и даже хозяйственной деятельности (например, в рамках агроэкоусадьбы, владельцем которой является сельскохозяйственная организация).

Правовой режим хозяйственной деятельности личного подсобного хозяйства гражданина

В соответствии со ст. 1 Закона Республики Беларусь от 11 ноября 2002 г. № 149-З «О личных подсобных хозяйствах граждан», *личное подсобное хозяйство граждан* – форма *хозяйственно-трудовой деятельности* граждан по производству сельскохозяйственной продукции, основанная на использовании земельных участков, предоставленных для этих целей в соответствии с законодательством Республики Беларусь об охране и использовании земель.

В личном подсобном хозяйстве граждан на праве частной собственности могут находиться хозяйственные строения и сооружения, скот, птица, многолетние насаждения, в установленном законодательством Республики Беларусь порядке – транспортные средства, а также иное имущество, не запрещенное законодательством Республики Беларусь.

При этом личное подсобное хозяйство является субъектом хозяйственной деятельности, фактически наделенным правоспособностью, поскольку в соответствии со ст. Закона Республики Беларусь от 11 ноября 2002 г. № 149-З «О личных подсобных хозяйствах граждан» сведения о личном подсобном хозяйстве граждан заносятся в похозяйственную книгу сельского (поселкового) исполнительного и распорядительного органа в порядке, установленном законодательством Республики Беларусь.

Граждане осуществляют ведение личного подсобного хозяйства по своему усмотрению и под свою ответственность.

Деятельность граждан, осуществляющих ведение личных подсобных хозяйств, по производству, переработке и реализации произведенной ими сельскохозяйственной продукции *не относится к предпринимательской*

деятельности.

Граждане, осуществляющие ведение личного подсобного хозяйства, имеют право:

– возводить в установленном законодательством Республики Беларусь порядке хозяйственные здания и сооружения, необходимые для ведения личного подсобного хозяйства, на земельных участках, предоставленных для этих целей в соответствии с законодательством Республики Беларусь об охране и использовании земель;

– самостоятельно вести хозяйство на земельных участках, предоставленных им для ведения личного подсобного хозяйства;

– совершать любые не противоречащие законодательству Республики Беларусь сделки, связанные с ведением личного подсобного хозяйства, иметь иные имущественные и неимущественные права;

– использовать привлеченное на добровольных началах и договорных условиях имущество, в том числе денежные средства юридических и физических лиц, необходимые для ведения личного подсобного хозяйства.

Граждане, осуществляющие ведение личного подсобного хозяйства, имеют и иные права, предусмотренные гражданским законодательством Республики Беларусь, законодательством Республики Беларусь об охране и использовании земель и иным законодательством Республики Беларусь.

Граждане, осуществляющие ведение личного подсобного хозяйства, обязаны:

– использовать предоставленные им земельные участки в соответствии с законодательством Республики Беларусь об охране и использовании земель;

– соблюдать зоогигиенические нормы и ветеринарные правила содержания животных, требования санитарных норм, правил и гигиенических нормативов при осуществлении производства, переработки и реализации сельскохозяйственной продукции, а также иные требования и правила, связанные с ведением личного подсобного хозяйства, установленные законодательством Республики Беларусь.

Граждане, осуществляющие ведение личного подсобного хозяйства, выполняют другие обязанности, предусмотренные гражданским законодательством Республики Беларусь, законодательством Республики Беларусь об охране и использовании земель и иным законодательством Республики Беларусь.

Правовой режим хозяйственной деятельности домохозяйств в форме юридического лица (крестьянских (фермерских) хозяйств)

Национальной юрисдикции известны два вида домохозяйств, обладающих формой юридического лица:

1. Крестьянское (фермерское) хозяйство (именуемое в большинстве юрисдикций мира фермерским хозяйством).

2. Агрозооусадьба (Указ Президента Республики Беларусь от 4 октября 2022 г. № 351 «О развитии агротуризма»), владельцем которой

является сельскохозяйственная организация (фактически в данном случае можно констатировать, что сельскохозяйственная организация обладает правовым положением домохозяйства).

В соответствии со ст. 1 Закона Республики Беларусь от 18 февраля 1991 г. № 611-ХІІ «О крестьянском (фермерском) хозяйстве», *крестьянским (фермерским) хозяйством* признается коммерческая организация, созданная одним гражданином (членами одной семьи), внесшим (внесшими) имущественные вклады, для осуществления предпринимательской деятельности по производству сельскохозяйственной продукции, а также по ее переработке, хранению, транспортировке и реализации, основанной на его (их) личном трудовом участии и использовании земельного участка, предоставленного для этих целей в соответствии с законодательством об охране и использовании земель (далее, если не определено иное, – фермерское хозяйство).

Преимущественное право на создание фермерских хозяйств на земельных участках, изъятых у ликвидируемых и реорганизуемых сельскохозяйственных организаций, имеют члены (работники) этих сельскохозяйственных организаций.

Членами фермерского хозяйства могут быть дееспособные граждане, являющиеся членами одной семьи. Членами семьи признаются супруги, их родители (усыновители), дети (в том числе усыновленные), братья и сестры, супруги и дети указанных лиц, а также другие лица, признанные членами семьи в соответствии с законодательством о браке и семье.

Членство в фермерском хозяйстве сохраняется, если иное не предусмотрено уставом фермерского хозяйства, за членами фермерского хозяйства, которые не могут принимать личное трудовое участие в деятельности фермерского хозяйства в связи с:

- выходом на пенсию по возрасту или инвалидности – пожизненно;
- переходом на работу на выборную должность, прохождением военной службы по призыву, прохождением альтернативной службы, обучением по дневной форме в учреждениях образования, обеспечивающих получение высшего, среднего специального и профессионально-технического образования, – на время работы на выборной должности, прохождения военной службы по призыву, прохождения альтернативной службы, обучения по дневной форме в таких учреждениях образования.

Организации и индивидуальные предприниматели вправе передавать фермерским хозяйствам неиспользуемые здания, сооружения, сельскохозяйственную технику и оборудование в аренду с последующим их выкупом и отсрочкой начала внесения арендной платы сроком до трех лет.

Правовой режим хозяйственной деятельности коллективных домохозяйств

*Коллективные домашние хозяйства*¹ – домашние хозяйства, к которым относятся лица, проживающие постоянно (в течение длительного времени (не менее года) в учреждениях социального обеспечения, больницах, исправительных учреждениях и тому подобных учреждениях, не обладающие независимостью в экономических вопросах, потребности в жилье и питании которых удовлетворяются этими учреждениями. Эти институциональные единицы потребляют коллективно некоторые виды товаров и услуг, обеспечивают рабочей силой и могут осуществлять рыночное производство товаров и услуг.

В соответствии со ст. 14 Закона Республики Беларусь от 17 декабря 1992 г. № 2054-ХІІ «О свободе совести и религиозных организациях», *религиозной общиной* признается объединение в пределах территории одного или нескольких населенных пунктов группы граждан Республики Беларусь, являющихся приверженцами единого вероисповедания, для совместного исповедания веры и удовлетворения иных религиозных потребностей. Общины действуют на добровольных началах в соответствии со своими уставами и подлежат государственной регистрации в порядке, установленном Законом Республики Беларусь от 17 декабря 1992 г. № 2054-ХІІ «О свободе совести и религиозных организациях».

В соответствии со ст. 19 Закона Республики Беларусь от 17 декабря 1992 г. № 2054-ХІІ «О свободе совести и религиозных организациях», монастыри и монашеские общины, религиозные братства и сестричества, религиозные миссии, духовные учебные заведения, создаваемые по решению органов управления религиозного объединения, подлежат государственной регистрации в порядке, установленном для регистрации религиозных объединений, с учетом особенностей, предусмотренных ч. 2 и 3 ст. 19 Закона Республики Беларусь от 17 декабря 1992 г. № 2054-ХІІ «О свободе совести и религиозных организациях».

К заявлению о регистрации монастыри и монашеские общины, религиозные братства и сестричества, религиозные миссии дополнительно прилагают список участников (не менее десяти человек) с указанием фамилии, собственного имени, отчества, даты рождения, гражданства, места жительства и с личной подписью.

К заявлению о регистрации духовные учебные заведения дополнительно прилагают справку религиозного объединения о наличии необходимых учебных помещений, а также об обеспеченности преподавательскими кадрами, имеющими соответствующее образование и владеющими государственными языками.

В соответствии со ст. 101 Уголовно-исполнительного кодекса Республики Беларусь, осужденные к лишению свободы могут привлекаться к выполнению работ без оплаты труда только по *коллективному самообслуживанию*, в том числе по уборке и благоустройству исправительных учреждений и

¹ Пункт 3.1 Раздела 3 Статистического классификатора СК 00.007-2015 «Институциональные единицы по секторам экономики».

прилегающих к ним территорий.

1.2.4. Внешнеэкономическое право

1.2.4.1. Правовые основы внешнеэкономической политики. Внешнеэкономическое право и его место в системе права

В соответствии с п. 23 Основных направлений внутренней и внешней политики Республики Беларусь, утвержденных Законом Республики Беларусь от 14 ноября 2005 г. № 60-З «Об утверждении Основных направлений внутренней и внешней политики Республики Беларусь», внешняя политика Республики Беларусь основывается на следующих принципах:

- соблюдение общепризнанных принципов и норм международного права;
- соразмерность внешнеполитических целей политико-дипломатическому, экономическому, оборонному, научно-техническому, интеллектуальному потенциалу государства, обеспечение их реализации для укрепления международных позиций Республики Беларусь и ее международного авторитета;

- повышение эффективности политических, правовых, внешнеэкономических и иных инструментов защиты государственного суверенитета Республики Беларусь и ее национальной экономики в условиях глобализации;

- развитие на основе общепризнанных принципов и норм международного права всестороннего сотрудничества с иностранными государствами, международными организациями и межгосударственными образованиями, взаимный учет и соблюдение интересов всех членов международного сообщества;

- добровольность вхождения и участия в международных организациях и межгосударственных образованиях;

- приверженность политике последовательной демилитаризации международных отношений;

- отсутствие территориальных претензий к сопредельным государствам, непризнание территориальных притязаний к Республике Беларусь.

В соответствии с п. 27 Основных направлений внутренней и внешней политики Республики Беларусь, утвержденных Законом Республики Беларусь от 14 ноября 2005 г. № 60-З «Об утверждении Основных направлений внутренней и внешней политики Республики Беларусь», основными направлениями в сфере внешнеэкономической деятельности являются:

- совершенствование государственной внешнеэкономической политики на основе многовекторности, сложившегося международного разделения труда и рынков товаров (работ, услуг);

- создание благоприятных условий для участия белорусских товаров (работ, услуг) в международном торгово-экономическом обороте;

- защита интересов организаций и индивидуальных предпринимателей –

резидентов Республики Беларусь на внешнем рынке;

- обеспечение условий роста экспорта;
- осуществление внешних государственных заимствований в пределах лимита внешнего государственного долга Республики Беларусь, установленного законодательством Республики Беларусь;
- развитие экспорта высоких технологий и содействие импорту высоких технологий в целях ускоренного развития национальной экономики;
- обеспечение доступа к источникам сырья и товарам, производство которых невозможно либо неэффективно в Республике Беларусь.

Указанные нормы позволяют сделать следующие выводы:

1. Внешнеэкономическая политика напрямую обусловлена содержанием внутренней экономической и социальной политики.

2. Внешнеэкономический элемент во внутренней экономической и социальной политике обусловлен не только стремлением к увеличению влияния белорусских производителей на иностранных товарных рынках, но и необходимостью формирования привлекательных условий для национальных факторных рынков (что выражается в привлекательном инвестиционном климате) и надлежащих условий для привлечения на национальные товарные рынки производителей товаров, которые не производятся в Республике Беларусь, включая возможность импортозамещения с участием иностранных инвесторов.

3. В основе правового регулирования внешнеэкономической политике находится макроэкономическое законодательство Республики Беларусь, регулирующее внутреннюю экономическую и социальную политику. В чистом виде внешнеэкономическое законодательство (например, законодательство о защите экономических интересов Республики Беларусь и национальных производителей при осуществлении внешнеэкономической деятельности, о мерах по защите внутреннего рынка, таможенное законодательство) носит вспомогательный характер, поскольку рассчитано на обеспечение баланса национальных интересов Республики Беларусь и национальных интересов других государств.

Внешнеэкономическое право – самостоятельный блок правовых норм, в том числе ряд самостоятельных отраслей права, составляющих хозяйственно-правовой цикл отраслей права (наряду с нормами внутригосударственного хозяйственного права).

Предметом внешнеэкономического права является внешнеэкономическая политика и хозяйственная деятельность, осуществляемая во внешнеэкономическом режиме. При этом коллизионные нормы в системе внешнеэкономического права занимают незначительное место.

В системе национального права внешнеэкономическое право размещается в хозяйственно-правовом цикле отраслей права. Наряду с хозяйственным правом и иными отраслями права, входящими в хозяйственно-правовой цикл, внешнеэкономическое право тесно связано с административным правом, правом национальной экономической безопасности (пруденциальным правом)

и составляющими пруденциальный цикл отраслей права (антимонопольное, кондиционное, учетное и конкурсное право). С гражданским правом внешнеэкономическое право прямых связей фактически не имеет.

Внешнеэкономические отношения и внешнеэкономическое право

Необходимо проводить разграничение между категориями «внешнеэкономические отношения государства» и «внешнеэкономические правоотношения», поскольку:

1. Внешнеэкономические отношения государства есть категория, свойственная преимущественно международному публичному праву как универсальной правовой конструкции.

Соответственно, внешнеэкономические отношения государства – одна из форм международных отношений.

2. Внешнеэкономические правоотношения составляют предмет национального хозяйственного права, наднационального хозяйственного права наднациональных интеграционных объединений¹ и частично – международного экономического (хозяйственного) права.

Соответственно, субъектами внешнеэкономических правоотношений (как предмета внешнеэкономического права и хозяйственного права в целом) являются резиденты государства.

Содержание внешнеэкономического регулирования

Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности – совокупность организационно-правовых мер, призванных обеспечивать наиболее благоприятные условия осуществления трансграничного перемещения объектов внешнеэкономической деятельности и деятельности субъектов внешнеэкономической деятельности, и противодействие дискриминационным мерам и недобросовестным проявлениям во внешнеэкономической сфере.

Целями государственного регулирования внешнеэкономической деятельности является обеспечение интересов общества, государства и субъектов, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность.

Задачей государственного регулирования внешнеэкономической деятельности является формирование эффективной внешнеторговой, валютной, финансовой политики в целях содействия развитию внешнеэкономической деятельности.

что государственное регулирование внешнеторговой деятельности осуществляется посредством:

¹ См.: § 5 в монографии: *Конаневич, Ю. Г. Юридические лица : монография – Минск : Ковчег, 2018. – 288 с.; Бондаренко, Н. Л. Конаневич Ю. Г. Наднациональное интеграционное объединение как субъект международного права с нестандартной правовой, организационной и экономической природой, и как субъект публичного маркетинга // Страновой маркетинг : монография / Н. Л. Бондаренко [и др.] ; под ред. Н. Л. Бондаренко. – Минск : Ковчег, 2022. – 652 с. – Раздел 13.1.*

- таможенно-тарифного регулирования;
- нетарифного регулирования;
- запретов при осуществлении внешнеэкономической деятельности в отношении определенных объектов внешнеэкономической деятельности;
- ограничений при осуществлении внешнеэкономической деятельности в отношении определенных объектов внешнеэкономической деятельности
- применения мер экономического и административного характера, призванных содействовать развитию внешнеэкономической деятельности и реализации внешнеэкономической политики государства;
- применения мер неэкономического характера для регулирования внешнеэкономической деятельности в соответствии с международными обязательствами Республики Беларусь, в том числе, с учетом правил Всемирной торговой организации;
- согласования содержания внешнеэкономической политики с партнерами по Таможенному союзу и Единому экономическому пространству;
- дифференциации подходов в регулировании внешнеэкономических отношений с другими государствами на основе принципов взаимности и с соблюдением международных обязательств.

Внеэкономическая политико-коммуникативная деятельность

В стандартном понимании, выработанном политической наукой, политическая коммуникация – это совокупность общественных отношений, представляющих собою процесс получения, реализации и удержания государственной власти и осуществления государственного управления. Следовательно, по общему правилу, политико-коммуникативные отношения являются публичными сложно структурированными многоуровневыми отношениями, основанными на совокупности волевых действий их субъектов, которые есть ни что иное как волевая составляющая системы государственного управления, определяющая вектор развитие самого государства и управляемого им общества. При этом традиционно политико-коммуникативные отношения классифицируются в качестве особого вида общественных отношений конституционно-правового и административно-правового характера, в основе которых лежит организационно-правовой механизм взаимодействия государства и общества, как потребителя политико-коммуникативного продукта, создаваемого в рамках политико-коммуникативной деятельности.

Подобное видение политической коммуникации было актуальным в полной мере до момента начала процессов социальной и экономической глобализации. Глобализация породила целый комплекс явлений и институтов, которые по своей природе являются как бы экономическими или общесоциальными, однако в силу изменения формата политической борьбы между государствами с военно-политического на экономико-политический, стали обладать иной смысловой нагрузкой и содержанием. Одним из этих институтов является маркетинг, трансформировавшийся благодаря внедрению в него элемента политической коммуникации в публичный маркетинг –

страновой или союзный.

Соответственно, в настоящее время политическая коммуникация – это не только и даже не столько инструмент продвижения политической повестки. В современных условиях политическая коммуникация – это преимущественно инструмент формирования экономической повестки внутри и вне национальной юрисдикции, в формате которой формируется повестка политическая.

Под *страновым маркетингом* следует понимать комплексный правовой институт, основанный на принципах государственной монополии, публично-частного партнерства и методологии мягкой силы и легальной экономической лоббистики, обеспечивающий эффективное участие национальной экономики в добросовестной экономической конкуренции на национальном и иностранных товарных рынках и привлекательность национальных факторных рынков, а также эффективное участие государства в политической конкуренции и эффективное функционирование системы национальной безопасности¹.

Конструкция законодательства о страновом маркетинге выглядит следующим образом:

1. В основе законодательства о страновом маркетинге лежит Закон Республики Беларусь от 14 ноября 2005 г. № 60-З «Об утверждении Основных направлений внутренней и внешней политики Республики Беларусь» и Концепция национальной безопасности Республики Беларусь.

2. Правовой режим общественных отношений в сфере странового маркетинга определяется законодательством об имущественных правах (вещные права, обязательственные и исключительные права) и функционировании государственной монополии (Гражданский кодекс Республики Беларусь; Закон Республики Беларусь от 15 июля 2010 г. № 169-З «Об объектах, находящихся только в собственности государства, и видах деятельности, на осуществление которых распространяется исключительное право государства»; Закон Республики Беларусь от 12 июля 2013 г. № 63-З «О концессиях»; Закон Республики Беларусь от 30 декабря 2015 г. № 345-З «О государственно-частном партнерстве» и др.).

Спорт высоких достижений как инструмент внешней политики и направление внешнеэкономической деятельности

В соответствии со ст. 1 Закона Республики Беларусь от 4 января 2014 г. № 125-З «О физической культуре и спорте», *спорт высших достижений* – часть спорта, направленная на достижение спортсменами высоких спортивных результатов на официальных республиканских спортивных соревнованиях и официальных международных спортивных соревнованиях.

В соответствии со ст. 18 Закона Республики Беларусь от 4 января 2014 г. № 125-З «О физической культуре и спорте», Национальный олимпийский комитет Республики Беларусь участвует в проведении совместно с Министерством спорта и туризма Республики Беларусь единой государственной политики в

¹ Страновой маркетинг : монография / Н. Л. Бондаренко [и др.] ; под ред. Н. Л. Бондаренко. – Минск : Ковчег, 2022. – 652 с.

сфере спорта высших достижений.

Государство обеспечивает условия для развития спорта высших достижений посредством финансирования подготовки спортивного резерва, спортсменов высокого класса, установления международных связей с международными спортивными организациями, формирования национальных и сборных команд Республики Беларусь по видам спорта и обеспечения их подготовки, организации спортивных мероприятий на территории Республики Беларусь, обеспечения участия спортсменов Республики Беларусь в международных спортивных соревнованиях и иными способами.

Профессиональный спорт – часть спорта, включающая предпринимательскую, трудовую и иную не запрещенную законодательством деятельность, направленную на достижение высоких спортивных результатов и связанную с получением вознаграждений (доходов) от организации спортивных мероприятий и (или) участия в них.

Отношения, возникающие в профессиональном спорте между юридическими и (или) физическими лицами, осуществляющими деятельность в сфере профессионального спорта, регулируются Гражданским кодексом Республики Беларусь, Трудовым кодексом Республики Беларусь, Законом Республики Беларусь от 4 января 2014 г. № 125-З «О физической культуре и спорте» и иными актами законодательства.

К субъектам профессионального спорта относятся юридические и физические лица, осуществляющие деятельность в сфере профессионального спорта, в том числе федерации (союзы, ассоциации) по виду (видам) спорта, клубы по виду (видам) спорта, иные организации физической культуры и спорта, профессиональные спортсмены, профессиональные тренеры, судьи по спорту, осуществляющие деятельность в сфере профессионального спорта (профессиональные судьи), иные лица, осуществляющие деятельность в сфере профессионального спорта.

Профессиональный спортсмен – спортсмен, для которого занятие профессиональным спортом является основным видом деятельности, осуществляющий деятельность на основании трудового, гражданско-правового договора или в качестве индивидуального предпринимателя и получающий заработную плату и (или) вознаграждение (доход) за спортивную подготовку, участие в спортивных соревнованиях и достигнутые спортивные результаты.

Профессиональный тренер – тренер, осуществляющий деятельность в сфере профессионального спорта на основании трудового, гражданско-правового договора или в качестве индивидуального предпринимателя и получающий заработную плату и (или) вознаграждение (доход) за спортивную подготовку профессионального спортсмена (команды спортсменов) и руководство его (ее) тренировочной и (или) соревновательной работой.

Профессиональный судья – судья по спорту, осуществляющий деятельность в сфере профессионального спорта на основании гражданско-правового договора и получающий за это вознаграждение (доход).

Иные лица, осуществляющие деятельность в сфере профессионального

спорта, – физические лица определенной профессии, осуществляющие свою деятельность на основании трудового, гражданско-правового договора или в качестве индивидуального предпринимателя, непосредственно вовлеченные в процесс спортивной подготовки профессионального спортсмена (команды спортсменов) к спортивным соревнованиям и его (ее) участия в них и получающие за это заработную плату и (или) вознаграждение (доход).

Международная производственная, финансовая и научно-техническая кооперация и международное разделение труда

Международная производственная кооперация – методология и механизм объединения производственного потенциала и ресурсной базы (факторных рынков) субъектов международного права или формирования экономической группы лиц производителями – резидентами нескольких юрисдикций, предполагающая совместное совершение юридически значимых и фактических действий, направленных на создание условий для производства определенных материальных или нематериальных благ с целью удовлетворения публичного и (или) частного интереса (например, консорциум «Airbus» или стратегический альянс «Renault–Nissan–Mitsubishi»).

Регулируется нормами международного права и преимущественно антимонопольным законодательством.

Международная финансовая кооперация – методология и механизм объединения финансовых ресурсов и фондов финансовых ресурсов, предполагающая расширение возможностей для финансирования и осуществления инвестиций в трансграничном режиме.

Регулируется нормами международного права, частично антимонопольным законодательством, законодательством о противодействии легализации доходов, добытых неправомерным путем, антиоффшорным и инвестиционным законодательством.

Международная научно-техническая кооперация – методология и механизм объединения возможностей и ресурсной базы научной и инновационной инфраструктуры субъектов международного права и их резидентов.

Регулируется нормами международного права, законодательства об обеспечении национальной безопасности, законодательством о научной, научно-технической, научно-информационной деятельности и деятельности в области инноваций.

1.2.4.2. Внешнеторговое право

Понятие, предмет и система внешнеторгового права. Особенности внешнеторговых правоотношений

Внешнеторговое право – в зависимости от доктринальной позиции, отрасль в хозяйственно-правовом цикле отраслей права / подотрасль внешнеэкономического права, представляющая собою совокупность правовых

норм и принципов, регулирующих внешнеторговую деятельность (примечание: внешняя торговля / внешнеторговая деятельность, несмотря на наличие слова «торговля» не имеет ничего общего с торговой деятельностью как видом хозяйственной деятельности).

Внешнеторговое право – наиболее массивная, но единственная отрасль / подотрасль в рамках внешнеэкономического права. Предмет внешнеторгового права составляют общественные отношения, складывающиеся по поводу осуществления внешнеторговой деятельности.

В соответствии со ст. 1 Закона Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-З «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», *внешнеторговая деятельность* – деятельность по осуществлению внешней торговли товарами, и (или) услугами, и (или) объектами интеллектуальной собственности.

В силу ст. 1 Закона Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-З «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», внешнеторговая деятельность включает в себя следующие сегменты общественных отношений: внешняя торговля информацией; внешняя торговля объектами интеллектуальной собственности; внешняя торговля товарами – импорт и (или) экспорт товаров; внешняя торговля услугами.

Соответственно приведенному перечню общественных отношений складывается система внешнеторгового права.

В соответствии со ст. 5 Закона Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-З «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», внешнеторговая политика Республики Беларусь осуществляется в целях создания благоприятных условий для резидентов Республики Беларусь – участников внешнеторговой деятельности, производителей и потребителей товаров, заказчиков и исполнителей услуг.

Отношения Республики Беларусь с иностранными государствами в области внешнеторговой деятельности строятся на основе Конституции Республики Беларусь, Закона Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-З «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», иного законодательства Республики Беларусь, а также общепризнанных принципов и норм международного права, в том числе принципов суверенного равенства государств, мирного разрешения международных споров, невмешательства во внутренние дела друг друга, добросовестного выполнения международных обязательств, принятых Республикой Беларусь, а также недискриминации и взаимности.

Республика Беларусь в соответствии с Конституцией Республики Беларусь и нормами международного права может на добровольной основе участвовать в зонах свободной торговли, таможенных союзах, иных межгосударственных образованиях.

Правовой режим внешней торговли. Использование преференциальных и экспериментальных правовых режимов для стимулирования внешней

торговли

Необходимо разграничивать категории «режим внешней торговли» и «правовой режим внешней торговли», поскольку:

– режим внешней торговли – категория, прежде всего, политическая, воплощаемая в смысл и содержание правового регулирования внешней торговли;

– правовой режим внешней торговли – объективно сформировавшаяся совокупность правовых норм, регулирующая в определенный момент времени порядок и условия осуществления внешнеторговой деятельности и необходимых для ее осуществления гражданско-правовых и публично-правовых сделок.

В соответствии с подпунктов 1.19 пункта 1 ст. 1 Закона Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-3 «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», *режим внешней торговли* – национальный режим, режим предоставления тарифных преференций, иные режимы, устанавливаемые при осуществлении внешней торговли в соответствии с законодательством и нормами международного права.

При этом в каждом из перечисленных режимов внешней торговли может присутствовать один (несколько) из следующих правовых режимов осуществления внешнеторговой деятельности и необходимых для ее осуществления гражданско-правовых и публично-правовых сделок:

1. Общий (универсальный) правовой режим.
2. Особый правовой режим.
3. Преференциальный правовой режим.
4. Дискриминационный правовой режим.
5. Экспериментальный правовой режим.

Методы и средства государственного регулирования внешнеторговых отношений

В соответствии со ст. 7 Закона Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-3 «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», государственное регулирование внешнеторговой деятельности осуществляется с использованием следующих методов:

– таможенно-тарифного регулирования;

– нетарифного регулирования;

– запретов и ограничений внешней торговли услугами и объектами интеллектуальной собственности;

– мер экономического и административного характера, содействующих развитию внешнеторговой деятельности, предусмотренных главой 7 Закона Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-3 «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности».

Государственные органы Республики Беларусь и их должностные лица, осуществляющие деятельность, связанную с государственным регулированием внешнеторговой деятельности, должны в соответствии с законодательством

обеспечивать защиту государственных секретов и конфиденциальность информации, составляющей коммерческую тайну и другую охраняемую в соответствии с законодательством информацию, и использовать ее только в целях, для которых такая информация предоставлена. Порядок использования информации, содержащей сведения, составляющие государственные секреты, или иные охраняемые законодательством сведения, определяется законодательством.

В соответствии со ст. 24 Закона Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-3 «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», независимо от положений Закона Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-3 «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» в соответствии с международными договорами Республики Беларусь, законами и актами Президента Республики Беларусь исходя из национальных интересов могут вводиться меры, затрагивающие внешнюю торговлю товарами, если эти меры:

- 1) необходимы для соблюдения общественной морали или правопорядка;
- 2) необходимы для охраны жизни или здоровья человека, окружающей среды;
- 3) относятся к экспорту или импорту золота или серебра;
- 4) применяются для защиты культурных ценностей;
- 5) необходимы для предотвращения исчерпания невозполнимых природных ресурсов и применяются одновременно с ограничением внутреннего производства или потребления, связанных с использованием невозполнимых природных ресурсов;
- 6) необходимы для приобретения или распределения товаров при общем или местном их дефиците;
- 7) необходимы для выполнения международных обязательств Республики Беларусь;
- 8) необходимы для обеспечения национальной безопасности Республики Беларусь;
- 9) необходимы для обеспечения соблюдения не противоречащих международным договорам Республики Беларусь нормативных правовых актов Республики Беларусь, касающихся в том числе:
 - применения таможенного законодательства Республики Беларусь;
 - охраны окружающей среды;
 - обязательств в соответствии с законодательством Республики Беларусь вывезти или уничтожить товары, не соответствующие техническим, фармакологическим, санитарным, ветеринарным, фитосанитарным и экологическим требованиям;
 - предотвращения и расследования преступлений, а также судопроизводства и исполнения судебных постановлений в отношении преступлений;
 - охраны объектов интеллектуальной собственности;
 - предоставления исключительного права на осуществление внешней

торговли товарами в соответствии со ст. 16 Закона Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-З «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности».

Перечисленные меры не должны применяться способом, являющимся средством произвольной или необоснованной дискриминации государств, либо представлять собой скрытые ограничения внешней торговли товарами. Данное исключение может не применяться в отношении товаров, происходящих с территорий иностранных государств (групп иностранных государств), с которыми у Республики Беларусь нет взаимных договорных обязательств о предоставлении режима не менее благоприятного, чем режим, предоставляемый другим государствам (группам государств).

Особые виды запретов и ограничений внешней торговли товарами, услугами и объектами интеллектуальной собственности

Внешняя торговля отдельными видами товаров, услуг и объектов интеллектуальной собственности может быть запрещена или ограничена мерами, принятие которых необходимо для участия Республики Беларусь в международных санкциях в соответствии с Уставом Организации Объединенных Наций, в том числе мерами, отступающими от положений пункта 1 статьи 13, статей 14, 20, 23 и 26 Закона Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-З «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности».

В целях защиты внешнего финансового положения и поддержания равновесия платежного баланса Республики Беларусь Президент Республики Беларусь может принять решение о введении мер ограничения внешней торговли товарами, услугами и объектами интеллектуальной собственности, в том числе мер, отступающих от положений пункта 1 статьи 13, статей 14, 20 и 26 Закона Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-З «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности». Такие меры вводятся или усиливаются в случае, если необходимо:

1. Остановить серьезное сокращение золотовалютных резервов Республики Беларусь или предотвратить угрозу серьезного сокращения золотовалютных резервов Республики Беларусь.

2. Достигнуть разумного темпа увеличения золотовалютных резервов Республики Беларусь, если золотовалютные резервы незначительны.

Указанные меры вводятся на срок, который необходим для достижения поставленных целей, с учетом международных обязательств Республики Беларусь.

Президент Республики Беларусь при введении мер ограничения внешней торговли товарами, услугами и объектами интеллектуальной собственности, указанных в п. 1 ст. 30 Закона Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-З «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», определяет государственный орган Республики Беларусь, ответственный за реализацию таких мер.

Решение о введении мер ограничения внешней торговли товарами, услугами и объектами интеллектуальной собственности, указанных в п. 1 ст. 30 Закона Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-З «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», принимается Президентом Республики Беларусь по совместному представлению Правительства Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь.

Президент Республики Беларусь или по его поручению Правительство Республики Беларусь могут ввести ограничения внешней торговли товарами, услугами и объектами интеллектуальной собственности в случае, если иностранное государство или межгосударственное образование:

- не выполняют обязательств, принятых по международным договорам, в отношении Республики Беларусь;

- предпринимают меры, нарушающие экономические интересы Республики Беларусь или резидентов Республики Беларусь, в том числе меры, которые необоснованно закрывают резидентам Республики Беларусь доступ на рынок иностранного государства или межгосударственного образования либо иным образом необоснованно дискриминируют резидентов Республики Беларусь;

- не предоставляют резидентам Республики Беларусь адекватную и эффективную защиту их законных интересов в этом государстве или межгосударственном образовании, в частности защиту от монополистической деятельности и недобросовестной конкуренции;

- не предпринимают разумных действий для борьбы с противоправным поведением своих граждан и (или) организаций на территории Республики Беларусь.

Ограничения внешней торговли товарами, услугами и объектами интеллектуальной собственности, вводимые в случаях, указанных в п. 1 ст. 32 Закона Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-З «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», устанавливаются в соответствии с законодательством Республики Беларусь, нормами международных договоров, действующими для Республики Беларусь, и в пределах, необходимых для обеспечения эффективной защиты интересов Республики Беларусь и резидентов Республики Беларусь.

Содействие развитию внешнеторговой деятельности

В соответствии со ст. 35 Закона Республики Беларусь от 25 ноября 2004 г. № 347-З «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности», в целях развития и повышения эффективности внешнеторговой деятельности на территории Республики Беларусь действует система сбора, обработки, хранения и распространения внешнеторговой информации.

Порядок сбора, обработки, хранения и распространения внешнеторговой информации, а также источники и порядок финансирования системы внешнеторговой информации определяются в соответствии с законодательством Правительством Республики Беларусь, если иное не

установлено Президентом Республики Беларусь.

Внешнеторговая информация содержит сведения:

- о программе развития внешнеторговой деятельности;
- о резидентах и нерезидентах Республики Беларусь, осуществляющих внешнеторговую деятельность на территории Республики Беларусь;
- о праве Республики Беларусь, международном и иностранном праве в сфере внешнеторговой деятельности;
- об обязательствах, касающихся вопросов внешнеторговой деятельности, принятых Республикой Беларусь по международным договорам;
- о деятельности белорусских банков, страховых и других организаций, предоставляющих услуги по кредитованию и страхованию в области внешнеторговой деятельности;
- о внешнеторговой статистике Республики Беларусь;
- о конъюнктуре на рынках других государств (групп государств) по основным товарным группам;
- о перечне товаров, запрещенных для ввоза на территорию Республики Беларусь и вывоза с ее территории;
- иные сведения в области внешнеторговой деятельности.

Участники внешнеторговой деятельности имеют право на получение в соответствии с законодательством информации, необходимой для осуществления этой деятельности, при условии, что такая информация не содержит сведений, составляющих государственные секреты, или иных охраняемых законодательством сведений.

Правительство Республики Беларусь в целях обеспечения экономических интересов Республики Беларусь, создания благоприятных условий для доступа резидентов Республики Беларусь на рынки других государств и в соответствии с обязательствами, принятыми Республикой Беларусь по международным договорам, осуществляет мероприятия, содействующие развитию внешнеторговой деятельности, в том числе:

- разработку программ развития внешнеторговой деятельности;
- принятие мер по обеспечению кредитования участников внешнеторговой деятельности;
- обеспечение функционирования систем гарантий и страхования рисков, связанных с осуществлением внешнеторговой деятельности;
- организацию торговых выставок и ярмарок, специализированных симпозиумов и конференций и участие в них;
- организацию рекламных кампаний и кампаний по развитию внешней торговли товарами, услугами и объектами интеллектуальной собственности;
- создание и обеспечение развития системы внешнеторговой информации и информационно-консультационных служб;
- ведение государственной системы каталогизации продукции;
- реализацию различных форм стимулирования и поощрения внешнеторговой деятельности.

Участники внешнеторговой деятельности могут в соответствии с

законодательством на добровольной основе образовывать на территории Республики Беларусь объединения по отраслевому, территориальному или иным принципам.

Объединения участников внешнеторговой деятельности создаются для обеспечения защиты интересов членов объединения, представления их общих интересов, повышения эффективности и упорядочения внешней торговли товарами, услугами и объектами интеллектуальной собственности, избежания недобросовестной конкуренции, развития и укрепления внешнеторговых связей с нерезидентами Республики Беларусь и их объединениями.

Не допускаются использование данных объединений для монополизации и раздела внутреннего рынка, ограничения условий конкуренции для участников внешнеторговой деятельности, не входящих в эти объединения, дискриминация в любой форме резидентов и нерезидентов Республики Беларусь в зависимости от участия в объединениях, использование таких объединений для ограничения деловой практики на внутреннем и внешнем рынках, а также в других случаях, предусмотренных законодательством Республики Беларусь.

2. ПРАКТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ

2.1. Методические рекомендации

При организации образовательного процесса используются:

эвристический подход, который предполагает:

– осуществление студентами личностно-значимых открытий окружающего мира;

– демонстрацию многообразия решений большинства профессиональных задач и жизненных проблем;

– творческую самореализацию обучающихся в процессе создания образовательных продуктов;

– индивидуализацию обучения через возможность самостоятельно ставить цели, осуществлять рефлексию собственной образовательной деятельности.

практико-ориентированный подход, который предполагает:

– освоение содержания образования через решения практических задач;

– приобретение навыков эффективного выполнения разных видов профессиональной деятельности;

– ориентацию на генерирование идей, реализацию групповых студенческих проектов, развитие предпринимательской культуры;

– использованию процедур, способов оценивания, фиксирующих сформированность профессиональных компетенций.

метод анализа конкретных ситуаций (кейс-метод), который предполагает:

– приобретение студентом знаний и умений для решения практических задач;

– анализ ситуации, используя профессиональные знания, собственный опыт, дополнительную литературу и иные источники.

метод проектного обучения, который предполагает:

– способ организации учебной деятельности студентов, развивающий актуальные для учебной и профессиональной деятельности навыки планирования, самоорганизации, сотрудничества и предполагающий создание собственного продукта;

– приобретение навыков для решения исследовательских, творческих, социальных, предпринимательских и коммуникационных задач.

метод учебной дискуссии, который предполагает участие студентов в целенаправленном обмене мнениями, идеями для предъявления и/или согласования существующих позиций по определенной проблеме. Использование метода обеспечивает появление нового уровня понимания изучаемой темы, применение знаний (теорий, концепций) при решении проблем, определение способов их решения.

методы и приемы развития критического мышления, которые представляют собой систему, формирующую навыки работы с информацией в процессе чтения и письма; понимании информации как отправного, а не

конечного пункта критического мышления.

метод группового обучения, который представляет собой форму организации учебно-познавательной деятельности обучающихся, предполагающую функционирование разных типов малых групп, работающих как над общими, так и специфическими учебными заданиями.

метод деловой игры, который представляет собой вид имитационно-ролевого моделирования, в котором игровая ситуация максимально приближена к решению реальных проблем профессиональной деятельности. Данный метод предполагает моделирование определенной проблемы делового характера. В процессе деловых игр студенты приобретают конкретный профессиональный опыт, развивают творческое мышление, получают опыт социальных отношений.

2.2. Тематика семинарских занятий с вопросами для самоконтроля и заданиями к ним

Полученная на лекции информация требует дальнейшего закрепления и обсуждения. Частично данная задача реализуется в процессе самостоятельной работы студента над темой лекции. Однако этого недостаточно для полного и всестороннего овладения изучаемой дисциплиной, для чего необходимо проведение практических занятий.

Семинарское занятие – форма занятий, в ходе которой студенты получают навыки самостоятельной творческой работы над учебной дисциплиной. Суть семинарского занятия заключается в предоставлении студентам возможности освоить навыки обоснования и аргументации своей позиции по обсуждаемой теме, а также корректного, лаконичного и четкого выражения своих мыслей перед аудиторией и преподавателем.

Семинарское занятие – определенная форма контроля знаний, полученных студентам в процессе лекционных занятий и в процессе самостоятельной работы над учебной дисциплиной. Причем, самостоятельная работа в данном случае имеет основополагающее значение.

Каждое семинарское занятие проводится на основе плана, содержащего в методических материалах по изучаемой учебной дисциплине. Студент обязан ознакомиться с планом семинарского занятия, с целями и задачами его проведения, с возможными формами контроля знаний на данном семинарском занятии. Кроме того, студент должен ознакомиться с содержанием дополнительной самостоятельной работы по изучаемой теме (например, подготовка рефератов и докладов).

Подготовка к семинарскому занятию осуществляется на основе конспекта лекции, а также на основе того списка источников, который указывается в методических материалах по дисциплине для изучения определенной темы. Приведенный в методических материалах список литературных источников, нормативных правовых актов, наглядных пособий, не является исчерпывающим. Студент вправе использовать любой иной источник для

подготовки к семинарскому занятию, в том числе различную аналитическую информацию, статистические данные, данные социологических и иных исследований, касающихся обсуждаемой проблематики. При этом, единственным условием к возможности использования данного источника является соответствие его содержания действующим нормам права. Студент также может использовать для подготовки к семинару нормативные правовые акты, а также основанную на ней литературу, основанную на них, для анализа развития законодательства и регулируемых им отношений, естественно указывая, что в данный момент та или иная норма права является утратившей силу.

В процессе подготовки к семинарскому занятию важное значение имеет тесное взаимодействие студента с педагогическим работником. При поддержке кафедры и других подразделений учреждения высшего образования последний может предоставить студенту интересующую его информацию, дать пояснения по определенным вопросам, заранее указать на неверность определенных действий студента при подготовке к семинарскому занятию.

Итогом подготовки к семинарскому занятию должна быть готовность каждого студента выступить перед аудиторией с докладом по вопросам, включенным в план семинарского занятия, а также принять участие в обсуждении сделанных докладов.

Продолжительность доклада каждого из студента должна составлять 5–10 минут, после чего со стороны педагогического работника и аудитории к докладчику поступают вопросы по теме доклада, а также вносятся дополнения и коррективы. Докладчики назначаются педагогическим работником, как правило, из числа желающих выступить. Во время доклада студент вправе обращаться к имеющимся у него выпискам и записям определенных вопросов, однако он обязан воздерживаться от полного считывания таких материалов. Во время доклада допускается дословное зачитывание определенных материалов, если их суть может быть уяснена только при полном воспроизведении с соблюдением всех правил грамматики и стиля, указанных в определенных документах.

Студенты также могут делать доклад на семинарском занятии на основании заранее подготовленных по заданию преподавателя или по собственной инициативе рефератов. Совершение доклада на основе заранее подготовленного реферата также не должно выливаться в сплошное зачитывание текста реферата докладчиком. В речи докладчика излагается суть затронутого им вопроса, его анализ, указываются существующие по данному вопросу теории и научные разработки.

Студенты во время доклада по подготовленному им реферату вправе высказывать собственные суждения относительно затронутого им вопроса, определенные предложения по решению определенных проблем, связанных с темой, рассматриваемой в реферате. При этом, все суждения и предложения студент должен обосновывать существующими нормами права, сведениями, полученными в результате различных исследований, историческими

сведениями либо анализом зарубежного опыта по определенной проблематике.

Другие студенты обязаны внимательно слушать доклады своих коллег, улавливать суть их рассуждения и замечать какие-либо неточности. Каждый из студентов, выступающих в роли слушателей определенного доклада, должен быть готов в любой момент вступить в дискуссию по обсуждаемому вопросу, задать выступающему вопрос относительно его речи для уяснения отдельных позиций.

В случае непосещения студентом определенного семинарского занятия, он обязан, согласовав с педагогическим работником, подготовить материал в оговоренные сроки и отчитаться по теме семинарского занятия.

Студент, имеющий задолженности по семинарским занятиям, не допускается к итоговому контролю знаний по дисциплине.

В соответствии с учебным планом, наряду с семинарскими занятиями, могут проводиться практические занятия, в ходе которых студентом предоставляется возможность освоения навыков самостоятельной работы над практическими заданиями, в ходе которой они приобретают определенные навыки и умения по использованию имеющегося у них багажа теоретических знаний.

Практическое занятие предполагает решение задач, в ходе которого студент должен применить определенные нормы права для принятия правильного и законного решения. По сути, студенту предоставляется возможность имитации правоприменительной деятельности в образовательных целях. Это позволяет в определенной мере приблизить будущего специалиста к реальным условиям работы, с которыми студент столкнется в ходе ознакомительной или производственной практики либо в последующей трудовой деятельности.

Содержание практического занятия и задачи, решение которых необходимо к его подготовке, указываются в методических материалах по изучаемой дисциплине. К заданиям прилагается список литературных источников и нормативных правовых актов, использование которых необходимо для получения ответов на задачи.

В ходе практического занятия каждый из студентов обязан предоставить варианты решения поставленных перед ними задач с соответствующим обоснованием ответа и его аргументацией. Студент должен быть готов предоставить решение задачи, как в устной, так и в письменной форме. Все высказанные варианты решения задачи обсуждаются аудиторией в порядке свободной дискуссии.

Формы текущего контроля, используемые при проведении практических (семинарских) занятий:

- устный опрос по теме занятия;
- контроль знаний в ходе проведения семинарского занятия;
- индивидуальное собеседование;
- дискуссионное обсуждение вопросов по теме;
- проверка конспектов;

- прослушивание рефератов и докладов по рассматриваемой теме;
- коллоквиум.

Семинар 1. Хозяйственное право и его место в системе права

Перечень устных вопросов для подготовки к занятию:

1. Понятие и природа хозяйственного права.
2. Предмет, методология и система хозяйственного права.
3. Принципы хозяйственного права.
4. Источники хозяйственного права.
5. Международное и наднациональное хозяйственное право.

Практическое задание:

Составьте таблицу для сравнительной характеристики гражданского права и хозяйственного права. Критерии для сравнения разработайте самостоятельно.

Семинар 2. Субъекты хозяйственной деятельности

Перечень устных вопросов для подготовки к занятию:

1. Понятие и природа субъектов хозяйственной деятельности.
2. Классификация субъектов хозяйственной деятельности.
3. Хозяйствующие субъекты.
4. Организации как субъекты хозяйственной деятельности.
5. Публичные хозяйственные единицы как субъекты хозяйственной деятельности.

Практическое задание:

Составьте таблицу для сравнительной характеристики категорий «организация» и «юридическое лицо» с использованием следующих критериев: наличие правоспособности; наличие дееспособности; наличие деликтоспособности; формальность/неформальность образования

Наименование	Правоспособность	Дееспособность	Деликтоспособность	Формальность / неформальность образования
Организация				
Юридическое лицо				
Организация без статуса юридического лица				

Семинар 3. Правовые основы предпринимательской и непредпринимательской хозяйственной деятельности

Перечень устных вопросов для подготовки к занятию:

1. Понятие и правовая природа предпринимательской деятельности (первичного предпринимательства). Предпринимательское право как подотрасль хозяйственного права.
2. Понятие и правовая природа непредпринимательской хозяйственной деятельности.
3. Непредпринимательская хозяйственная деятельность, являющаяся объектом налогообложения (налогооблагаемая непредпринимательская хозяйственная деятельность).
4. Непредпринимательская хозяйственная деятельность, не являющаяся объектом налогообложения (необлагаемая налогом непредпринимательская хозяйственная деятельность).
5. Особенности непредпринимательской хозяйственной деятельности субъектов международного права.

Практическое задание:

Составьте таблицу для сравнительной характеристики категорий «субъект хозяйствования» и «хозяйствующий субъект» с использованием следующих критериев: цель деятельности; наличие признаков объекта антимонопольного регулирования; наличие признаков организации в форме юридического лица или без статуса юридического лица.

Семинар 4. Управление хозяйственной деятельностью

Перечень устных вопросов для подготовки к занятию:

1. Понятие и правовая характеристика института управления хозяйственной деятельностью. Общая характеристика особенностей управления хозяйственной деятельностью различных видов субъектов хозяйственной деятельности.
2. Корпоративное и ведомственное управление в организации.
3. Организационная структура юридического лица и организации без статуса юридического лица.
4. Правовые акты организации и их значение для корпоративного и ведомственного управления.
5. Внешнее управление организацией и участие в управлении организацией иных субъектов.

Практическое задание:

Решите задачу:

ЗАО «С», учрежденное ООО «Н» и гр. Семеновым, обратилось в экономический суд с иском о признании недействительным кредитного

договора, заключенного ЗАО «С» с банком.

Представитель ЗАО мотивировал свое обращение тем, что генеральный директор, заключивший оспариваемую сделку, не имел на это права по следующим основаниям. Во-первых, исходя из суммы предоставленного по договору кредита, данная сделка, по мнению истца, являлась крупной. Во-вторых, генеральный директор общества заключил договор в отсутствие решения общего собрания акционеров и совета директоров, лишь с письменного согласия другого юридического лица – ООО «Н», являющегося участником ЗАО «С».

Подлежат ли удовлетворению иски требования истца?

Дайте определение крупной сделки.

Охарактеризуйте структуру органов управления акционерного общества и их компетенцию.

Семинар 5. Национальная экономическая безопасность как хозяйственно-правовая категория

Перечень устных вопросов для подготовки к занятию:

1. Национальная безопасность и национальные интересы Республики Беларусь.

2. Национальная экономическая безопасность и ее взаимосвязь с иными элементами национальной безопасности Республики Беларусь. Национальные интересы в экономической сфере.

3. Пруденциальное регулирование как содержание процесса обеспечения национальной экономической безопасности.

4. Легальные барьеры для осуществления хозяйственной деятельности.

5. Базовые легальные барьеры для осуществления хозяйственной деятельности.

Практическое задание:

Изучите положения следующих нормативных правовых актов:

– Закон Республики Беларусь № 148-З от 1 июля 2010 г. «О поддержке малого и среднего предпринимательства»;

– Указ Президента Республики Беларусь № 106 от 23 марта 2016 г. «О государственных программах и оказании государственной финансовой поддержки»;

– Указ Президента Республики Беларусь от 10 октября 2017 г. № 370 «О Совете по развитию предпринимательства»;

– Декрет Президента Республики Беларусь от 7 мая 2012 г. № 6 «О стимулировании предпринимательской деятельности на территории средних, малых городских поселений, сельской местности».

Письменно дайте оценку эффективности системы финансовой, имущественной, информационной и иной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства.

Семинар 6. Антимонопольное право

Перечень устных вопросов для подготовки к занятию:

1. Понятие и природа антимонопольного регулирования.
2. Правовой режим товарных рынков.
3. Конкуренция и монополизм.
4. Экономическая концентрация.
5. Ценообразование.
6. Антимонопольный процесс.

Практическое задание:

Составьте таблицу для сравнительной характеристики категорий «монополия» и «монополия» с использованием следующих критериев: субъект; объект антимонопольного регулирования; субъекты, чьи права нарушаются.

Семинар 7. Конкурсное право

Перечень устных вопросов для подготовки к занятию:

1. Понятие, природа и система конкурсных правоотношений. Правовые последствия экономической несостоятельности и банкротства.
2. Осуществления мер по предупреждению экономической несостоятельности (банкротства) и иные связанные с этим отношения.
3. Порядок судебного рассмотрения дела об экономической несостоятельности (банкротстве) должника (конкурсного процесса).
4. Конкурсное производство и мировое соглашение.
5. Особенности экономической несостоятельности (банкротства) отдельных категорий должников.

Практическое задание:

Решите задачу:

В процессе производства по делу о банкротстве между кредиторами и должником было заключено мировое соглашение, которое было утверждено судом. Условия мирового соглашения должником не выполняются. Вследствие этого некоторые кредиторы обратились в суд с иском о понуждении должника к исполнению мирового соглашения, а другие заключили с должником новое соглашение, в котором срок погашения задолженности был продлен, а сумма долга несколько увеличена.

Дайте правовую оценку действиям кредиторов.

Целесообразно ли, по вашему мнению, применение в процедуре банкротства медиации?

Семинар 8. Кондиционное право

Перечень устных вопросов для подготовки к занятию:

1. Понятие, природа и система кондиционных правоотношений.
2. Квалиметрические правоотношения.
3. Отношения в области обеспечения безопасности жизнедеятельности общества.
4. Общая характеристика иных кондиционных отношений.
5. Соотношение кондиционных и учетных правоотношений.

Практическое задание:

Составьте сравнительную таблицу кондиционных и учетных правоотношений. Критерии для сравнения разработайте самостоятельно.

Семинар 9. Правовые основы функционирования инфраструктуры государства

Перечень устных вопросов для подготовки к занятию:

1. Понятие и правовая природа инфраструктуры государства. Особенности хозяйственной деятельности, обеспечивающей функционирование инфраструктуры государства.
2. Правовые основы градостроительной политики.
3. Правовые основы коммунального хозяйства.
4. Правовые основы функционирования транспорта и транспортных коммуникаций.
5. Информационно-коммуникационные отношения.

Практическое задание:

Составьте таблицу для сравнительной характеристики строительной и градостроительной деятельности с использованием следующих критериев: субъекты; объект деятельности; сфера интереса (публичный / частный); форма выражения результата осуществляемой деятельности (производимый товар); форма деятельности (хозяйственная / трудовая / хозяйственно-трудовая / творческая), а если это хозяйственная деятельность, то вид хозяйственной деятельности (предпринимательская / непредпринимательская)

Наименование	Субъекты	Объект деятельности	Сфера интереса	Форма выражения результата осуществляемой деятельности	Форма деятельности
Строительная деятельность					
Градостроительная деятельность					

Семинар 10. Промышленное право

Перечень устных вопросов для подготовки к занятию:

1. Понятие, правовая и организационная природа промышленного производства (промышленности) и государственной промышленной политики.
2. Правовой режим легкой промышленности.
3. Правовые основы функционирования высокотехнологичного сектора национальной экономики и его место в системе промышленных отношений.
4. Правовой режим обрабатывающего производства.
5. Правовые основы функционирования военно-промышленного комплекса.
6. Правовые основы функционирования топливно-энергетического комплекса.

Практическое задание:

Составьте таблицу для сравнительной характеристики институтов «военизированная организация» и «военная организация государства» с использованием следующих критериев: сфера общественных отношений; объект деятельности / объект правоотношений; при наличии признаков деятельности: форма деятельности (хозяйственная / трудовая / хозяйственно-трудовая / творческая), а если это хозяйственная деятельность, то вид хозяйственной деятельности (предпринимательская / непредпринимательская); цель функционирования сравниваемого института

Наименование	Сфера общественных отношений	Объект деятельности / объект правоотношений	Форма деятельности	Цель функционирования сравниваемого института
Военизированная организация				
Военная организация государства				

Семинар 11. Правовые основы внешнеэкономической политики. Внешеэкономическое право и его место в системе права

Перечень устных вопросов для подготовки к занятию:

1. Внешнеэкономические отношения и внешнеэкономическое право.
2. Содержание внешнеэкономического регулирования.
3. Внешнеэкономическая политико-коммуникативная деятельность.
4. Спорт высоких достижений как инструмент внешней политики и направление внешнеэкономической деятельности.
5. Международная производственная, финансовая и научно-техническая кооперация и международное разделение труда.

Практическое задание:

За круглым столом, посвященном проблеме привлечения иностранных инвестиций, отдельные участники почему-то обратили внимание на условия, способствующие притоку иностранных инвестиций.

Как вы считаете, какие могут быть основные условия, которые будут способствовать притоку иностранных инвестиций?

2.3. Задания для управляемой самостоятельной работы

Тема 7. Реализация государственной экономической политики посредством взаимодействия субъектов публичного и частного интереса (Объем самостоятельной работы: 2 ч.)

Содержание материала, подлежащего самостоятельному изучению:

Понятие, цели и задачи взаимодействия субъектов публичного и частного интереса в процессе реализации государственной экономической политики.

Роль некоммерческих организаций в реализации государственной экономической политики.

Разгосударствление экономики.

Огосударствление экономики.

Публично-частное партнерство.

Задания для самостоятельной работы:

1. Составьте аналитическую записку, в которой отразите сравнительную характеристику категорий «частный интерес», «публичный интерес», «национальные интересы», «государственные интересы»¹.

При этом используйте следующие критерии для описания:

- объект соответствующего интереса;
- субъекты соответствующего интереса;
- содержание соответствующего интереса.

Сделайте вывод: зависит ли наличие и содержание публичного и частного интереса от формы собственности (государственной формы собственности; частной формы собственности).

2. Составьте перечень субъектов публичного и частного интереса. Для каждого из субъектов приведите примеры закрепления за ними соответствующего интереса в нормах национального и международного права.

3. Сформулируйте определение государственной монополии² и

¹ См.: *Конаневич, Ю. Г.* Публичный и частный интерес – правовые категории, определяющие сущность отношений в сфере управления государственной собственностью и правовой статус деятельности / Ю. Г. Конаневич // Актуальные проблемы гражданского права. – 2021. – № 1. – С. 119–136.

² См.: Страновой маркетинг : монография / Н. Л. Бондаренко [и др.] ; под ред. Н. Л. Бондаренко. – Минск : Ковчег, 2022. – 652 с. ; *Конаневич, Ю. Г.* Имущественные права и их значение для хозяйственных правоотношений и механизма осуществления хозяйственной деятельности / Ю. Г. Конаневич // Проблемы гражданского права и процесса: сб. науч. ст.

укажите не менее семи признаков, характеризующих государственную монополию.

Поясните, что представляет собой:

- государственная монополия на функции (с указанием источников права, где она закреплена и примерами таких функций);
- государственная монополия на объекты владения (с указанием источников права, где она закреплена и примерами таких функций);
- государственная монополия на виды деятельности (с указанием источников права, где она закреплена и примерами таких функций).

На основании сделанных выводов, определите, почему государственная монополия является одновременно хозяйственно-правовым и фискально-правовым институтом.

4. Сформулируйте определение некоммерческой организации (с указанием источника права, в котором закреплена такая дефиниция). Составьте классификацию некоммерческих организаций, распределив выделенные вами виды некоммерческих организаций по следующим группам:

- некоммерческие организации корпоративного типа и некоммерческие организации унитарного (индивидуального) типа¹;
- некоммерческие организации, которые могут быть организациями и государственной, и частной формы собственности, а также некоммерческие организации, которые могут быть исключительно частной формы собственности;
- некоммерческие организации, соответствующие доктринальным критериям публично-правовой корпорации.

5. Сформулируйте определение саморегулируемой организации², указав при этом не менее семи признаков, свойственных таким организациям.

Вып. 6 / ГрГУ им. Я. Купалы ; редкол.: И. Э. Мартыненко (гл. ред.) [и др.]. – Гродно : ГрГУ, 2021. – С. 79–88.; *Бондаренко Н. Л.* Фискальное регулирование и фискальное право : проблемы идентификации и институционализации / Н. Л. Бондаренко, Ю. Г. Конаневич, Е. Н. Гладкая // *Право.by.* – 2022. – № 1. – С. 46-51.; *Бондаренко Н. Л.* Фискальное право и перспективы его институционализации в системе права / Н. Л. Бондаренко, Ю. Г. Конаневич // *Российский правовой журнал.* – 2021. – № 4 (9). – С. 34–49.

¹ См.: *Бондаренко Н. Л.* Государственная корпорация как организационно-правовая форма публично-правового юридического лица / Н.Л. Бондаренко, Ю.Г. Конаневич // *Проблемы гражданского права и процесса : сборник научных статей. Вып. 7 / Учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы» ; гл. ред. И. Э. Мартыненко ; редкол.: А. М. Вартамян [и др.]. – Гродно : ГрГУ им. Янки Купалы, 2022. – С. 76 – 84.*

² См.: *Бондаренко, Н. Л.* О природе организаций, которые могут составлять систему странового маркетинга в Республике Беларусь / Н. Л. Бондаренко, Ю. Г. Конаневич, Е. Н. Гладкая // *Страновой маркетинг : монография / Н. Л. Бондаренко [и др.] ; под ред. Н. Л. Бондаренко.* – Минск : Ковчег, 2022. – 652 с. – §8.; *Бондаренко Н. Л.* Государственная корпорация как организационно-правовая форма публично-правового юридического лица / Н.Л. Бондаренко, Ю.Г. Конаневич // *Проблемы гражданского права и процесса : сборник научных статей. Вып. 7 / Учреждение образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы» ; гл. ред. И. Э. Мартыненко ; редкол.: А. М. Вартамян [и др.]. – Гродно : ГрГУ им. Янки Купалы, 2022. – С. 76 – 84.*

Определите, могут ли саморегулируемые организации быть коммерческими организациями, а также приведите примеры не менее пяти саморегулируемых организаций, фактически функционирующих в Республике Беларусь.

6. Сформулируйте определение публично-частного партнерства¹, указав при этом не менее семи признаков, свойственных таким партнерским отношениям. При этом:

– составьте классификацию типов публично-частного партнерства (с указанием примеров такого партнерства, закрепленных в законодательстве);

– укажите, в чем состоит различие между публично-частным партнерством и государственно-частным партнерством;

– поясните, что такое государственно-частное партнерство, основанное на принципах осуществления инвестиций, и государственно-частное партнерство, основанное на принципах финансирования (указав, при каких обстоятельствах оно возможно в соответствии с законодательством Республики Беларусь);

– определите, почему термин «муниципально-частное партнерство»² корректно использовать для характеристики публично-частного партнерства в Республике Беларусь.

7. Сформулируйте определение потребительской кооперации. Выделите не менее:

– семи признаков, свойственных потребительской кооперации;

– семи признаков, свидетельствующих о том, что потребительская кооперация – один из типов публично-частного партнерства;

– семи признаков, позволяющих разграничить потребительскую кооперацию и государственно-частное партнерство.

8. Составьте определение разгосударствления³. Опираясь на сформулированное вами определение, дайте определение двух типов разгосударствления:

– замещающего разгосударствления;

– трансфертного разгосударствления.

Дополнительно:

– составьте классификацию видов замещающего и трансфертного разгосударствления;

– сформулируйте не менее семи признаков, позволяющих

¹ См.: Бондаренко, Н. Л. публично-частное партнерство как социальный феномен и и правовой институт: новый методологический подход к идентификации общественных отношений / Н. Л. Бондаренко, Ю. Г. Конаневич, М. С. Бондаренко, А. Г. Костенко // Право.by. – 2022. – № 6. – С. 31–45.

² См.: Бондаренко, Н. Л. публично-частное партнерство как социальный феномен и и правовой институт: новый методологический подход к идентификации общественных отношений / Н. Л. Бондаренко, Ю. Г. Конаневич, М. С. Бондаренко, А. Г. Костенко // Право.by. – 2022. – № 6. – С. 31–45.

³ См.: Конаневич, Ю. Г. Разгосударствление и огосударствление как комплексные институты и их соотношение с институтом приватизации / Ю. Г. Конаневич // Вести Института предпринимательской деятельности. – 2021. – № 1(23). – С. 69–76.

разграничить между собою замещающее и трансфертное разгосударствление;

- составьте аналитическую записку о том, почему разгосударствление и приватизация соотносятся между собою как общее (разгосударствление) и частное (приватизация).

Сформулируйте определение приватизации, в том числе включающее в себя определение:

- материальной приватизации;
- организационной приватизации;
- функциональной приватизации.

9. Сформулируйте определение огосударствления и разработайте классификацию огосударствления. При этом выделите не менее семи признаков, позволяющих отграничить огосударствление от разгосударствления.

Тема 10. Финансирование хозяйственной деятельности и осуществление инвестиций (Объем самостоятельной работы: 2 ч.)

Содержание материала, подлежащего самостоятельному изучению:

Понятие и правовая характеристика финансирования хозяйственной деятельности.

Осуществление инвестиций как элемент и содержание хозяйственной деятельности. Инвестиционная деятельность как организованная форма осуществления инвестиций.

Понятие и содержание инвестиционного процесса.

Меры государственной поддержки и меры государственной репрессии в экономической сфере как элемент финансовых и инвестиционных правоотношений.

Инновации как элемент инвестиционных и финансовых правоотношений.

Задания для самостоятельной работы:

1. Сформулируйте определение следующих категорий (с указанием источников права, в которых содержатся их дефиниции и классификация):

- деньги;
- средства;
- финансовые инструменты.

При этом поясните, в чем состоит различие между категориями «деньги», «электронные деньги», «средства».

2. На основе анализа финансового и банковского законодательства Республики Беларусь составьте аналитическую записку о том, что такое финансовые инструменты, какова их классификация и чем они отличаются от денег.

Ответьте на вопрос: в чем состоит различие между ценными бумагами (как финансовым инструментом) и производными финансовыми инструментами?

3. Сформулируйте определения финансирования и инвестиций. При

этом выделите не менее семи признаков, позволяющих разграничить институт финансирования и институт инвестиций.

Поясните, в чем состоит различие между:

– категориями «инвестиции» и «капитальные расходы бюджета» (приведите примеры, когда капитальные расходы могут быть классифицированы как финансирование, а когда как осуществление инвестиций);

– категориями «осуществление инвестиций» и «инвестиционная деятельность» (указав не менее семи признаков, идентифицирующих инвестиционную деятельность как организованную форму осуществления инвестиций);

– категориями «инвестор» и «институциональный инвестор» (указав примеры из законодательства, где закреплено правовое положение институциональных инвесторов);

– категориями «активная инвестиционная деятельность» и «пассивная инвестиционная деятельность» (выделите не менее пяти отличительных признаков).

4. Сформулируйте определение инвестиционного процесса и составьте примерную систему инвестиционного процесса.

При этом:

– определите, что такое простая (индивидуальная) форма инвестиционного процесса;

– поясните, что такое коллективная форма инвестиционного процесса.

Сформулируйте:

– определение маркетинга (приведите не менее десяти доводов, свидетельствующих о том, что маркетинг – один из институтов, составляющих систему инвестиционного процесса);

– определение странового маркетинга (приведите не менее десяти доводов, свидетельствующих о том, что страновой маркетинг не имеет никакого отношения к инвестиционному процессу и является фискально-правовым институтом).

5. Сформулируйте определение мер государственной поддержки и мер государственной репрессии в экономической сфере, указав не менее семи признаков, позволяющих разграничить данные институты.

Составьте классификацию мер государственной поддержки и мер государственной репрессии, известных национальному праву Республики Беларусь и праву Евразийского экономического союза, с указанием источников права, устанавливающих правовой режим таких мер.

В этой связи охарактеризуйте:

– правовую природу сельскохозяйственных субсидий (сформулировав не менее десяти признаков, свойственных им);

– правовую природу промышленных субсидий (сформулировав не менее десяти признаков, свойственных им);

– правовую природу перекрестного субсидирования (сформулировав не менее десяти признаков, свойственного данному институту);

– правовую природу директивного и субсидируемого кредитования (сформулировав не менее десяти признаков, свойственных каждому из этих институтов).

б. Сформулируйте определения новшества, инноваций и инновационной деятельности, осуществив разграничение данных категорий по следующим критериям:

- субъект;
- объект;
- цель создания / осуществления;
- содержание.

Определите соотношение между инновационной деятельностью и инвестиционной деятельностью, определив при этом взаимосвязь инновационной деятельности с маркетингом.

Тема 18. Хозяйственная деятельность в агропромышленном комплексе (Объем самостоятельной работы: 1 ч.)

Содержание материала, подлежащего самостоятельному изучению:

Понятие, правовая и организационная природа агропромышленного комплекса.

Хозяйственная деятельность в сельском хозяйстве.

Хозяйственная деятельность в пищевой промышленности.

Хозяйственная деятельность в непищевой промышленности аграрного сектора.

Правовой режим агропромышленного рынка.

Задания для самостоятельной работы:

1. Сформулируйте определения следующих понятий:

- сектор национальной экономики;
- экономический комплекс;
- отрасль национальной экономики.

Выделите не менее десяти критериев, по которым можно разграничить правовую природу сектора, комплекса и отрасли национальной экономики.

2. Сформулируйте определение агропромышленного комплекса. Обоснуйте, приведя не менее десяти аргументов, вывод о том, что агропромышленный комплекс – это не сектор и не отрасль национальной экономики.

Каждый из выводов сопроводите примерами правовых норм, служащих подтверждением вашим аргументам.

На основе сделанных выводов составьте:

– примерную схему агропромышленного комплекса Республики Беларусь;

– примерную схему взаимосвязи агропромышленного комплекса Республики Беларусь не менее чем двумя секторами национальной экономики, тремя смежными экономическими комплексами и пятью отраслями национальной экономики Республики Беларусь (сопроводите ваши аргументы примерами норм, подтверждающих их).

3. Сформулируйте определение:

– хозяйственной деятельности в агропромышленном комплексе (и приведите примеры такой деятельности с указанием правовых норм, определяющих правовой режим осуществления такой хозяйственной деятельности);

– хозяйственно-трудовой деятельности в агропромышленном комплексе (и приведите примеры такой деятельности с указанием правовых норм, определяющих правовой режим осуществления такой хозяйственно-трудовой деятельности);

– творческой деятельности в агропромышленном комплексе (и приведите примеры такой деятельности с указанием правовых норм, определяющих правовой режим осуществления такой творческой деятельности).

Кроме того:

– сформулируйте, в чем состоит различие между категориями «хозяйственная деятельность в агропромышленном комплексе» и «хозяйственная деятельность в сельском хозяйстве»;

– сформулируйте не менее десяти признаков, по которым можно определить, что лесоводство и прочая лесохозяйственная деятельность не относится к сфере хозяйственной деятельности в агропромышленном комплексе;

– приведите примеры государственной монополии в агропромышленном комплексе.

4. Сформулируйте определение пищевой промышленности и составьте примерную схему пищевой промышленности в Республике Беларусь. Сформулируйте не менее десяти признаков, по которым можно разграничить между собой категории «пищевая промышленность», «сельское хозяйство» и «агропромышленный комплекс» (с указанием примеров правовых норм, позволяющих подтвердить ваши аргументы).

Сформулируйте не менее семи признаков, по которым можно разграничить между собой пищевую промышленность для людей и пищевую промышленность для животных (с указанием примеров правовых норм, позволяющих подтвердить ваши аргументы).

5. Сформулируйте определения следующих институтов:

– проведение закупочных интервенций на агропромышленном рынке;

– проведение товарных интервенций на рынке сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия;

– использование залоговых операций на агропромышленном рынке.

При этом сформулируйте не менее семи критериев, по которым можно

разграничить названные институты, а также укажите, каким образом данные институты связаны с процессом обеспечения национальной продовольственной безопасности.

Тема 23. Правовое регулирование деятельности домохозяйств (Объем самостоятельной работы: 1 ч.)

Содержание материала, подлежащего самостоятельному изучению:

Понятие, правовая и организационная природа домохозяйства.

Правовой режим хозяйственной деятельности домохозяйств, не являющихся юридическим лицом.

Правовой режим хозяйственной деятельности личного подсобного хозяйства гражданина.

Правовой режим хозяйственной деятельности домохозяйств в форме юридического лица (крестьянских (фермерских) хозяйств).

Правовой режим хозяйственной деятельности коллективных домохозяйств.

Задания для самостоятельной работы:

1. Сформулируйте определение домохозяйства и составьте классификацию домохозяйств, известных правовой системе Республики Беларусь (с указанием правовых норм, определяющих правовое положение домохозяйств и правовой режим осуществляемой ими деятельности).

При этом:

– определите, при каких условиях в домохозяйстве может осуществляться творческая деятельность – творческая деятельность, не регулируемая нормами хозяйственного права, и творческая деятельность, регулируемая специальными хозяйственно-правовыми нормами (с указанием правовых норм, подтверждающих ваши аргументы);

– определите, при каких условиях в домохозяйстве может осуществляться хозяйственно-трудовая деятельность (с указанием правовых норм, подтверждающих ваши аргументы);

– определите, при каких условиях в домохозяйстве допускается осуществление хозяйственной деятельности (с указанием правовых норм, подтверждающих ваши аргументы);

– определите, при каких условиях в домохозяйство может осуществлять найм работников по трудовому договору (с указанием правовых норм, подтверждающих ваши аргументы).

2. Сформулируйте определения следующих институтов:

- личное подсобное хозяйство;
- агроэкоусадьба;
- коллективное домохозяйство.

Сформулируйте не менее десяти признаков, позволяющих разграничить данные категории (с указанием правовых норм, подтверждающих Ваши аргументы).

3. Сформулируйте определение домохозяйства, являющегося юридическим лицом, и приведите примеры таких домохозяйств в Республике Беларусь. Дополнительно сформулируйте не менее семи признаков, позволяющих отличить такие юридические лица от иных категорий юридических лиц, известных правовой системе Республики Беларусь.

3. РАЗДЕЛ КОНТРОЛЯ ЗНАНИЙ

3.1. Методические рекомендации

Формой текущей аттестации по дисциплине «Хозяйственное право» учебным планом предусмотрен зачет.

Итоговая оценка формируется на основе десятибалльной шкалы, которая построена исходя из величины балла и включает в себя семь групп критериев, распределенных в порядке возрастания следующим образом:

1 балл – (неудовлетворительно), не зачтено:

– отсутствие знаний и компетенций в рамках образовательного стандарта или отказ от ответа.

2 балла – (неудовлетворительно), не зачтено:

– фрагментарные знания отдельных терминов финансового права, допущение при ответе существенных ошибок в определении предмета, метода отрасли права. Допущение принципиальных ошибок при выполнении практического задания в рамках образовательного стандарта;

– знания отдельных литературных источников, рекомендованных учебной программой;

– неумение использовать научную терминологию изучаемой дисциплины, наличие в ответе грубых стилистических и логических ошибок;

– пассивность на семинарских занятиях, низкий уровень культуры исполнения заданий на самостоятельную подготовку.

3 балла – (неудовлетворительно), не зачтено:

– недостаточно полный объем знаний учебного материала (знание только отдельных понятий дисциплины). Частичное усвоение рекомендованных основных нормативно-правовых актов;

– знание части основной литературы, рекомендованной учебной программой;

– не корректное использование научной терминологии учебной дисциплины, изложение ответа на вопросы с существенными лингвистическими и логическими ошибками, отсутствие последовательности в изложении материала;

– слабое владение инструментарием учебной дисциплины, некомпетентность в решении стандартных (типовых) задач в области исчисления налогов;

– неумение ориентироваться в основных теориях, изучаемых в рамках учебной дисциплины;

– пассивность на семинарских занятиях, низкий уровень культуры исполнения заданий на самостоятельную подготовку.

4 балла – (удовлетворительно), зачтено:

– достаточный объем знаний значительной части программного учебного материала;

– усвоение рекомендованных основных нормативных правовых актов;

– использование научной терминологии учебной дисциплины, стилистическое и логическое изложение ответа на вопросы, допущение незначительных ошибок при ответе, умение делать выводы без существенных ошибок;

– владение инструментарием учебной дисциплины, умение его использовать в разрешении стандартных (типовых) задач в области изучаемой дисциплины;

– умение под руководством преподавателя решать стандартные (типовые) задачи;

– умение ориентироваться в основных теориях, присущих изучаемой учебной дисциплине, и давать им оценку;

– работа под руководством преподавателя на семинарских занятиях, допустимый уровень культуры исполнения заданий на самостоятельную подготовку.

5 баллов – (почти хорошо), зачтено:

– достаточные знания значительной части программного учебного материала;

– использование научной терминологии учебной дисциплины, стилистически грамотное, логически правильное изложение ответа на вопросы, умение делать выводы;

– владение инструментарием учебной дисциплины, умение его использовать в решении учебных и профессиональных задач;

– способность самостоятельно разрешать типовые задачи в рамках учебной программы;

– усвоение основной литературы, рекомендованной учебной программой;

– умение ориентироваться в базовых теориях, свойственных изучаемой дисциплине;

– работа на семинарских занятиях, периодическое участие в групповых обсуждениях, высокий уровень культуры исполнения заданий на самостоятельную подготовку.

6 баллов – (хорошо), зачтено:

– достаточно полные и систематизированные знания в объёме программного учебного материала;

– использование необходимой научной терминологии, стилистически грамотное, логически правильное изложение ответа на вопросы, умение делать обоснованные выводы;

– владение инструментарием учебной дисциплины, умение его использовать в решении учебных и профессиональных задач;

– способность самостоятельно разрешать типовые задания в рамках учебной программы;

– усвоение основных нормативных правовых актов, регулирующих рассматриваемые правоотношения и рекомендованной дополнительной литературы в объёме учебной программы;

– умение ориентироваться в базовых теориях и концепциях, свойственных

изучаемой дисциплине, и давать им сравнительную оценку;

– работа на семинарских занятиях, периодическое участие в групповых обсуждениях, высокий уровень культуры исполнения заданий на самостоятельную подготовку.

7 баллов – (очень хорошо), зачтено:

– систематизированные, глубокие и полные знания учебно-программного материала;

– использование научной терминологии, лингвистически и логически правильное изложение ответа на вопросы, умение делать обоснованные выводы;

– владение инструментарием учебной, умение его использовать в постановке и решении научных и профессиональных задач;

– усвоение основной и дополнительной литературы, рекомендованной учебной программой;

– умение ориентироваться в основных теориях и концепциях, свойственных изучаемой учебной дисциплине, и давать им критическую оценку;

– активная работа на семинарских занятиях, участие в групповых обсуждениях, высокий уровень культуры исполнения заданий на самостоятельную подготовку.

8 баллов – (почти отлично), зачтено:

– систематизированные, глубокие и полные знания учебно-программного материала, системное владение учебной дисциплиной и способность к самостоятельному пополнению этих знаний;

– использование научной терминологии, стилистически грамотное, логически правильное изложение ответа на вопросы, умение делать обоснованные выводы;

– владение инструментарием учебной дисциплины (методами комплексного анализа), умение его использовать в постановке и решении научных и профессиональных задач;

– способность самостоятельно решать сложные задачи;

– усвоение основной и дополнительной литературы, рекомендованной учебной программой;

– умение ориентироваться в основных теориях, свойственных изучаемой дисциплине, и давать им критическую оценку;

– активная работа на семинарских занятиях, систематическое участие в групповых обсуждениях, высокий уровень культуры исполнения заданий на самостоятельную подготовку.

9 баллов – (отлично), зачтено:

– систематизированные, глубокие и полные знания учебного программного материала;

– точное использование научной терминологии, стилистически грамотное, логически правильное и последовательное изложение ответа на вопросы;

– владение инструментарием учебной дисциплины, умение его эффективно

- использовать в постановке и решении научных и профессиональных задач;
- способность самостоятельно и творчески решать сложные проблемы в нестандартной ситуации;
 - полное усвоение основной и дополнительной литературы, рекомендованной учебной программой;
 - умение ориентироваться в основных теориях, концепциях и направлениях, свойственных изучаемой дисциплине, и давать им критическую оценку;
 - активная работа на семинарских занятиях, творческое участие в групповых обсуждениях, высокий уровень культуры исполнения заданий на самостоятельную подготовку.

10 баллов – (превосходно):

- всестороннее, системное и глубокое знание учебного программного материала. Проявление творческих способностей и научного подхода в понимании и изложении учебного программного материала;
- точное использование научной терминологии, стилистически грамотное, логически правильное изложение ответа на вопросы;
- безупречное владение инструментарием учебной дисциплины, умение его эффективно использовать в постановке и решении научных и профессиональных задач;
- выраженная способность самостоятельно и творчески разрешать сложные проблемы в нестандартной ситуации;
- полное и глубокое усвоение основной и дополнительной литературы, рекомендованной учебной программой;
- умение ориентироваться в теориях, концепциях и направлениях, свойственных изучаемой дисциплине, и давать им критическую оценку, использовать научные достижения теории;
- творческая самостоятельная работа на семинарских занятиях, активное участие в групповых обсуждениях, высокий уровень культуры исполнения заданий на самостоятельную подготовку.

3.2. Тематика реферативных работ

3.2.1. Требования к подготовке реферативных работ

Тематика рефератов построена таким образом, чтобы при самостоятельной подготовке студент имел возможность охватить максимально возможный объем дополнительной информации по учебной дисциплине, не охваченный в лекционных занятиях, а также не в полной мере подлежащий рассмотрению на семинарских занятиях.

Каждый из студентов в учебной группе может заранее выбрать интересующий его блок рефератов, которые будет готовить в течение всего периода времени проведения занятий соответствующей формы по изучаемой дисциплине. При выборе конкретного блока студент осуществляет подготовку

рефератов по темам, сконцентрированным в данном блоке.

В случае неудовлетворительной работы студента на семинарских занятиях преподаватель может поручить, дополнительно к избранному им блоку рефератов, осуществить подготовку нескольких дополнительных рефератов из другого блока либо целого дополнительного блока.

Подготовка рефератов не является обязательной, однако наличие данной дополнительной формы самостоятельной работы студента оказывает существенное влияние на результаты итоговой оценки знаний, выставляемой по завершении всего комплекса работы по изучаемой дисциплине, предусмотренного рабочей программой курса.

При подготовке рефератов приветствуется создание электронных презентаций.

Требования к рефератам:

1. Реферат должен содержать актуальную информацию, соответствующую состоянию действующего законодательства Республики Беларусь.

2. Реферат не должен содержать плагиата.

3. В рефератах должны быть указаны наименования нормативных правовых актов в соответствии с реквизитами, предусмотренными законодательством о нормативных правовых актах Республики Беларусь.

4. В тексте реферата и в электронной презентации не допускается использование аббревиатуры «РБ», необходимо всегда использовать полное наименование нашей страны – Республика Беларусь.

5. Структура реферата должна быть построена таким образом, чтобы при декларировании его содержания в аудитории студент раскрывал его содержание в полном объеме в течение 5 минут. Еще 2 минуты будет предоставляться каждому оратору для ответов на дополнительные вопросы преподавателя и вопросы, поступившие из аудитории. При этом, объем текста в бумажном варианте реферата не имеет значения.

6. Оформление реферата в бумажном варианте должно соответствовать требованиям, установленным Кодексом Республики Беларусь об образовании и техническими нормативными правовыми актами.

7. При анализе белорусского законодательства и зарубежного законодательства, из текста реферата должно явствовать, о нормативных правовых актах какой страны идет речь. Это достигается путем указания полного наименования соответствующего нормативного правового акта со всеми необходимыми реквизитами, а также указанием того, к какой именно стране относится данный нормативный правовой акт.

8. При использовании международных договоров для подготовки рефератов необходимо учитывать то обстоятельство, что не все известные мировой практике международные договоры могут быть подписаны Республикой Беларусь, а некоторые из подписанных Республикой Беларусь международных договоров могут не действовать на территории нашей страны вследствие непроведения необходимых для этого процедур уполномоченными государственными органами Республики Беларусь. Порядок и условия действия

международных договоров на территории Республики Беларусь регулируется Законом Республики Беларусь от 23 июля 2008 года № 421-З «О международных договорах Республики Беларусь».

Для оглашения рефератов на каждом семинарском занятии выделяется определенный блок времени. Выступление студента на семинарском занятии планируется на основании составляемого старостой группы графика выступлений, согласовываемого с педагогическим работником, ведущим семинарские занятия.

Тематика рефератов к каждому семинарскому (практическому, лабораторному) занятию подлежит согласованию с педагогическим работником, его проводящим.

3.2.2. Темы для подготовки реферативных работ

1. Антимонопольное право и его соотношение с хозяйственным правом
2. Архитектурная деятельность как вид хозяйственной деятельности
3. Валютный рынок как хозяйственно-правовая категория
4. Ведомственное управление как комплексная хозяйственно-правовая категория
5. Внешнее управление организацией и участие в управлении организацией иных субъектов
6. Внешнеторговая деятельность как сфера правового регулирования внешнеэкономической деятельности
7. Внешнеэкономическое право в системе хозяйственного права
8. Военная организация государства как хозяйственно-правовой институт
9. Вторичное предпринимательство как комплексный правовой институт
10. Высокие технологии как объект хозяйственно-правового регулирования
11. Государственная корпорация как субъект хозяйственной деятельности и элемент системы государственного управления
12. Государственное предпринимательство (фискальная хозяйственная деятельность) как комплексный правовой институт
13. Государственное регулирование хозяйственных правоотношений
14. Государственно-частное партнерство как элемент публично-частного партнерства
15. Государственные закупки как комплексный институт антимонопольного права
16. Государственные институциональные единицы как правовые категории
17. Государственный орган как государственная организация и субъект хозяйственной деятельности
18. Градостроительная деятельность как вид хозяйственной

деятельности

19. Гуманитарное регулирование хозяйственных правоотношений
20. Департамент как орган государственного управления и субъект хозяйственной деятельности
21. Деятельность как правовая категория
22. Деятельность некоммерческих организаций по представлению интересов субъектов хозяйственной деятельности
23. Досудебное оздоровление должника в конкурсных правоотношениях
24. Жилищно-коммунальное хозяйство как комплексный хозяйственно-правовой институт
25. Закупки в строительстве как комплексный институт антимонопольного права
26. Защита прав потребителей как комплексный институт антимонопольного права
27. Значение трудовой, хозяйственно-трудовой и творческой деятельности в хозяйственных правоотношениях
28. Институциональная единица как правовая категория
29. Институциональная среда хозяйственных правоотношений
30. Институциональный инвестор как субъект хозяйственной деятельности и финансовая организация
31. Институциональный инвестор как субъект хозяйственной деятельности и организация – резидент высокотехнологичного сектора национальной экономики
32. Информационно-коммуникативные технологии как объект хозяйственно-правового регулирования
33. Информационно-коммуникационные технологии как объект хозяйственно-правового регулирования
34. Инфраструктура государства как комплексный хозяйственно-правовой институт
35. Использование преференциальных и экспериментальных правовых режимов для стимулирования внешней торговли
36. Квотирование хозяйственных операций и объемов хозяйственной деятельности
37. Конкурентное право как комплексный институт антимонопольного права
38. Конкуренция как комплексный правовой институт
39. Конкурсное право как процессуальная подотрасль хозяйственного права
40. Конкурсное производство по делам об экономической несостоятельности (банкротстве)
41. Контроль над активами и контроль над хозяйственными операциями транснациональной корпорации
42. Корпоративное управление как комплексная хозяйственно-правовая

категория

43. Корпоративные закупки как комплексный институт антимонопольного права

44. Корпорация и квазикорпорация как комплексные хозяйственно-правовые институты

45. Криминальное предпринимательство как межотраслевая правовая категория и противодействие ему в процессе осуществления легальной хозяйственной деятельности

46. Легальная монополия как комплексный правовой институт

47. Легальные барьеры для осуществления хозяйственной деятельности

48. Легальные барьеры для осуществления хозяйственной деятельности, вытекающие из специального статуса территорий, не входящих в юрисдикцию государств, которые обладают исключительными правами в отношении них (исключительная экономическая зона государства, территориальное море, континентальный шельф, архипелажные воды и др.)

49. Ликвидационное производство по делам об экономической несостоятельности (банкротстве)

50. Лицензирование хозяйственной деятельности как хозяйственно-правовой институт

51. Лицензирование хозяйственных операций как хозяйственно-правовой институт

52. Логистика как комплексный правовой институт

53. Макроэкономика как хозяйственно-правовая категория

54. Мезоэкономика как хозяйственно-правовая категория

55. Меры государственной репрессии субъектов хозяйственной деятельности

56. Меры государственной поддержки субъектов хозяйственной деятельности

57. Меры по противодействию легализации доходов, добытых неправомерным путем, как элемент экономического регулирования

58. Методы и средства государственного регулирования внешнеторговых отношений

59. Механизм корпоративного управления в организациях – квазикорпорациях

60. Мировое соглашение по делам об экономической несостоятельности (банкротстве)

61. Монополизм как комплексный правовой институт

62. Монополистическая деятельность как объект антимонопольного регулирования

63. Национальная экономическая безопасность как хозяйственно-правовая категория

64. Недобросовестная конкуренция как комплексный институт антимонопольного права

65. Нестандартные виды юридической ответственности в

хозяйственных правоотношениях

66. Нормативный договор в хозяйственном праве
67. Объединения субъектов хозяйственной деятельности как субъекты хозяйственной деятельности
68. Объект хозяйственных правоотношений
69. Огосударствление как комплексная правовая категория
70. Ограничения, запреты и защитные меры при осуществлении регулирования внешнеэкономической деятельности и внешнеэкономических операций
71. Оказание юридических услуг как хозяйственно-правовой институт
72. Организация без статуса юридического лица как субъект хозяйственной деятельности
73. Организация как комплексный правовой институт и субъект хозяйственной деятельности
74. Органы управления, контрольно-надзорные и арбитражные органы юридического лица как элементы корпоративного и ведомственного управления организацией
75. Особенности кондиционного регулирования в области ветеринарного дела
76. Особенности кондиционного регулирования в области геодезии
77. Особенности кондиционного регулирования в области гидрометеорологии
78. Особенности кондиционного регулирования в области информационной безопасности
79. Особенности кондиционного регулирования в области навигации
80. Особенности кондиционного регулирования в области пожарной безопасности
81. Особенности кондиционного регулирования в области промышленной безопасности
82. Особенности кондиционного регулирования в области санитарно-эпидемиологических отношений
83. Особенности кондиционного регулирования в области технической безопасности
84. Особенности кондиционного регулирования в области фитосанитарных отношений
85. Особенности кондиционного регулирования в области ядерной и радиационной безопасности
86. Особенности неюридической ответственности в хозяйственных правоотношениях
87. Особенности правового регулирования по делам об экономической несостоятельности (банкротстве) индивидуальных предпринимателей
88. Особенности правового регулирования транспортных правоотношений
89. Особенности правового регулирования экономической

несостоятельности (банкротстве) банков

90. Особенности реализации принципов хозяйственного судопроизводства при рассмотрении дел об экономической несостоятельности (банкротстве)

91. Особенности юридической ответственности в хозяйственных правоотношениях

92. Ответственность в антимонопольном праве

93. Ответственность в сфере осуществления хозяйственной деятельности как комплексный правовой и социальный институт

94. Ответственность государства в хозяйственных правоотношениях

95. Ответственность за нарушение законодательства об экономической несостоятельности (банкротстве)

96. Отрасль национальной экономики как хозяйственно-правовая категория

97. Оценка регулирующего воздействия на условия осуществления хозяйственной деятельности

98. Первичное предпринимательство (предпринимательская деятельность) как комплексный правовой институт

99. Перекрестное субсидирование как комплексный правовой институт и его значение для хозяйственной деятельности

100. Подразделение юридического лица как хозяйственно-правовая категория и элемент корпоративного или ведомственного управления организацией

101. Политика импортозамещения и развития экспорта

102. Понятие и правовая природа экономической системы

103. Понятие и природа конкурсных правоотношений

104. Понятие и природа ответственности в хозяйственных правоотношениях

105. Понятие, правовая природа и классификация субъектов хозяйственной деятельности

106. Понятие, система и содержание государственного управления национальной экономикой

107. Правовое положение военизированной организации в хозяйственных правоотношениях

108. Правовое положение государственных организаций, подчиненных Правительству Республики Беларусь, в системе хозяйственных отношений

109. Правовое положение должника в конкурсных правоотношениях

110. Правовое положение кредитно-финансовой организации в хозяйственных правоотношениях

111. Правовое положение кредитора в конкурсных правоотношениях

112. Правовое положение сельскохозяйственной организации в хозяйственных правоотношениях

113. Правовое положение управляющего в конкурсных правоотношениях

114. Правовое положение финансовой организации в хозяйственных правоотношениях
115. Правовое регулирование банковской деятельности, осуществляемой во внешнеэкономическом режиме
116. Правовое регулирование вопросов установления государствами дискриминационного доступа на товарные рынки
117. Правовое регулирование деятельности в сфере внутригосударственного и международного аудита
118. Правовое регулирование деятельности в сфере нотариата
119. Правовое регулирование деятельности по управлению имуществом и правами
120. Правовое регулирование деятельности субъектов хозяйствования в рамках функционирования агропромышленного рынка
121. Правовое регулирование деятельности, связанной с защитой прав и законных интересов граждан и организаций, представлением интересов государства, гражданского общества, физических лиц и организаций
122. Правовое регулирование индустрии развлечений
123. Правовое регулирование индустрии развлечений
124. Правовое регулирование лизинговой деятельности, осуществляемой во внешнеэкономическом режиме
125. Правовое регулирование минимальных стандартов экономической безопасности и минимальных социальных стандартов
126. Правовое регулирование обеспечения коммерческое присутствия и защиты интересов резидентов Республики Беларусь за рубежом
127. Правовое регулирование охранной деятельности
128. Правовое регулирование рекламной деятельности
129. Правовое регулирование строительного комплекса национальной экономики
130. Правовое регулирование театрального дела
131. Правовое регулирование фармацевтической деятельности и фармакопеи
132. Правовое регулирование финансовой деятельности, осуществляемой во внешнеэкономическом режиме
133. Правовое регулирование функционирования инфраструктуры национальной безопасности
134. Правовое регулирование хозяйственной деятельности в сфере здравоохранения
135. Правовое регулирование хозяйственной деятельности в сфере кинематографии
136. Правовое регулирование хозяйственной деятельности в сфере культуры
137. Правовое регулирование хозяйственной деятельности в сфере образования
138. Правовое регулирование хозяйственной деятельности в сфере

развития человеческого капитала

139. Правовое регулирование хозяйственной деятельности в топливно-энергетическом комплексе

140. Правовое регулирование хозяйственной деятельности домохозяйств

141. Правовое регулирование хозяйственной деятельности профсоюзных организаций

142. Правовое регулирование хозяйственной деятельности, связанной с разработкой и использованием информационных технологий в высокотехнологичном секторе национальной экономики (IT-право)

143. Правовое регулирование экономической несостоятельности (банкротства): (сравнительно-правовое и историко-правовое исследование, тенденции развития законодательства)

144. Правовое режим внешнеэкономической деятельности на финансовом рынке

145. Правовой и технический режим информации, распространение и (или) предоставление которой ограничено

146. Правовой и технический режим осуществления мероприятий по ресурсосбережению

147. Правовой и технический режим осуществления мероприятий при проведении социологических исследований

148. Правовой и технический режим осуществления мероприятий при проведении психологических исследований;

149. Правовой и технический режим персональных данных

150. Правовой и технический режим проведения научных, организационных и образовательных мероприятий

151. Правовой и технический режим системы обращения с отходами

152. Правовой режим аудиторской деятельности

153. Правовой режим благотворительной деятельности

154. Правовой режим владельческого надзора

155. Правовой режим внешней торговли

156. Правовой режим внешнеэкономической деятельности на рынке инвестиций

157. Правовой режим внутригосударственного нормативного договора в системе хозяйственных правоотношений

158. Правовой режим государственной монополии

159. Правовой режим государственной экологической экспертизы

160. Правовой режим государственной экспертизы градостроительных проектов, архитектурных, строительных проектов, выделяемых в них очередей строительства, пусковых комплексов и смет

161. Правовой режим Единой правовой классификации Республики Беларусь;

162. Правовой режим естественной монополии

163. Правовой режим индикаторов внешнеэкономической деятельности

164. Правовой режим искусственного интеллекта в хозяйственных

правоотношениях

165. Правовой режим консорциума
166. Правовой режим логистической деятельности
167. Правовой режим монополии
168. Правовой режим налогооблагаемой непредпринимательской хозяйственной деятельности
169. Правовой режим непредпринимательской хозяйственной деятельности некоммерческих организаций
170. Правовой режим непредпринимательской хозяйственной деятельности, не являющейся объектом налогообложения
171. Правовой режим обрабатывающего производства
172. Правовой режим осуществления экспертной деятельности
173. Правовой режим системы единства измерений
174. Правовой режим стратегической экологической оценки и оценки воздействия на окружающую среду
175. Правовой режим строительной деятельности
176. Правовой режим судебно-медицинской экспертизы
177. Правовой режим сферы социальных услуг. Правовой режим услуг субъектов естественной монополии.
178. Правовой режим товарных рынков наднациональных интеграционных объединений (Европейский союз, Евразийский экономический союз)
179. Правовой режим туристической инфраструктуры
180. Правовой режим участия государства в корпоративных отношениях
181. Правовой режим хозяйственной деятельности в жилищно-коммунальном хозяйстве
182. Правовой режим хозяйственной деятельности в области геодезии
183. Правовой режим хозяйственной деятельности в области гидрометеорологии
184. Правовой режим хозяйственной деятельности в области навигации
185. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере информационных коммуникаций
186. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере использования альтернативных способов разрешения споров
187. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере обеспечения функционирования транспортных коммуникаций
188. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере перевозки грузов и пассажиров
189. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере торговли
190. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере туризма
191. Правовой режим хозяйственной деятельности в условиях военного положения
192. Правовой режим хозяйственной деятельности в условиях применения мер по защите внутреннего рынка

193. Правовой режим хозяйственной деятельности в условиях применения международных или страновых санкций
194. Правовой режим хозяйственной деятельности в условиях чрезвычайного положения
195. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере общественного питания
196. Правовой режим хозяйственной деятельности, осуществляемой на территориях, пострадавших в результате катастрофы на Чернобыльской АЭС
197. Правовой режим чрезвычайной монополии
198. Правовые акты организации и их значение для корпоративного и ведомственного управления
199. Правовые основы вопросов разработки, утверждения и реализации государственных минимальных социальных стандартов и государственных социальных стандартов по обслуживанию населения республики
200. Правовые основы вопросов разработки, утверждения и реализации государственных минимальных стандартов национальной экономической безопасности
201. Правовые основы государственной экономической политики
202. Правовые основы государственной экспертизы в различных сферах
203. Правовые основы деления национальной экономики на секторы, отрасли и экономические комплексы
204. Правовые основы контроллинга
205. Правовые основы международного разделения труда
206. Правовые основы международного разделения труда
207. Правовые основы международной производственной, финансовой и научно-технической кооперации
208. Правовые основы международной системы стандартизации
209. Правовые основы научно-информационной деятельности и трансфера технологий
210. Правовые основы научной, научно-технической деятельности и деятельности в сфере инноваций
211. Правовые основы оценки соответствия техническим требованиям и аккредитации органов по оценке соответствия
212. Правовые основы политико-коммуникативной деятельности как вида публичной хозяйственной деятельности
213. Правовые основы развития высокотехнологического сектора национальной экономики
214. Правовые основы системы управления (менеджмента) качеством
215. Правовые основы технического нормирования и стандартизации, установления иных нормативов, стандартов и условий в различных сферах общественных отношений
216. Правовые основы товароведения
217. Правовые основы функционирования горнодобывающей промышленности

218. Правовые основы функционирования сферы услуг
219. Правовые основы хозяйственной деятельности в сфере освоения космического пространства в мирных целях
220. Предпринимательство и коммерция: проблемы институционализации и разграничение сущности
221. Предпринимательство и предпринимательская деятельность: проблемы институционализации и разграничение сущности
222. Преференциальный режим осуществления хозяйственной деятельности как хозяйственно-правовой институт
223. Приватизация как форма выражения трансфертного разгосударствления
224. Природа хозяйственных правоотношений, их содержание и сфера осуществления
225. Производные финансовые инструменты как хозяйственно-правовая категория
226. Промышленное производство (промышленность) как комплексный правовой и экономический институт
227. Противодействие недобросовестной конкуренции
228. Публичная хозяйственная деятельность как комплексный правовой институт
229. Публично-частное партнерство как комплексный хозяйственно-правовой институт
230. Публичный и частный товар как объект хозяйственно-правового регулирования и результат хозяйственной деятельности
231. Разгосударствление как комплексная правовая категория
232. Разграничение правовой природы и сущности институтов «государственная организация», «государственное юридическое лицо» и «государственная корпорация»
233. Разграничение правовой природы финансовой, банковской и инвестиционной деятельности и особенности правового режима их осуществления
234. Реорганизация хозяйствующих субъектов, занимающих доминирующее положение на товарном рынке
235. Роль государства в процедуре экономической несостоятельности (банкротстве)
236. Роль международных финансовых институтов в осуществлении хозяйственной деятельности в финансовом секторе национальной экономики
237. Роль экономического суда в процессе рассмотрения дел об экономической несостоятельности (банкротстве)
238. Рынок банковских услуг как хозяйственно-правовая категория
239. Рынок страховых услуг как хозяйственно-правовая категория
240. Рынок ценных бумаг как хозяйственно-правовая категория
241. Самозанятость как сфера осуществления хозяйственной, хозяйственно-трудовой и творческой деятельности

242. Саморегулирование хозяйственных правоотношений
243. Саморегулируемая организация как субъект хозяйственных отношений и механизм саморегулирования хозяйственной деятельности
244. Санация по делам об экономической несостоятельности (банкротстве)
245. Свобода международного транзита
246. Сектор национальной экономики как хозяйственно-правовая категория
247. Система обеспечения безопасности хозяйственной деятельности, имущества и персонала юридического лица
248. Содействие развитию внешнеторговой деятельности
249. Социальное предпринимательство как комплексный правовой институт
250. Социальный эффект как хозяйственно-правовой институт и характеристика хозяйственной деятельности
251. Специфические направления, методы и средства регулирования внешней торговли
252. Стимулирование хозяйственной деятельности в сфере промышленного производства и развитие промышленности
253. Субсидируемое кредитование как комплексный правовой институт и его значение для хозяйственной деятельности
254. Субъектный состав хозяйственных правоотношений
255. Субъекты предпринимательской деятельности как элемент системы субъектов хозяйственной деятельности
256. Субъекты хозяйственной деятельности, не обладающие признаками организации (транснациональная корпорация, стратегический альянс, конгломерат и др.)
257. Сущностные характеристики категорий «статус», «правосубъектность», «правовое положение» и «правовой режим» как основа для определения субъектного состава, объекта и содержания хозяйственных правоотношений
258. Тарифное и нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности
259. Товарный рынок как правовая категория
260. Транснациональная корпорация как субъект хозяйственной деятельности
261. Транспортные коммуникации как комплексный правовой институт
262. Финансирование хозяйственной деятельности и осуществление инвестиций в хозяйственную деятельность
263. Финансовый инструмент как хозяйственно-правовая категория
264. Финансовый рынок как хозяйственно-правовая категория
265. Хозяйственная деятельности политической партии
266. Хозяйственная деятельность религиозных организаций
267. Хозяйствующие субъекты как элемент системы субъектов

хозяйственной деятельности

268. Цели и задачи процедуры экономической несостоятельности (банкротства)

269. Ценообразование как комплексный институт антимонопольного права

270. Экономическая концентрация как правовая и экономическая категория

271. Экономическая несостоятельность (банкротство): понятие, признаки, субъекты

272. Экономический комплекс национальной экономики как хозяйственно-правовая категория

273. Экономический эффект как хозяйственно-правовой институт и характеристика хозяйственной деятельности

274. Экономическое регулирование хозяйственных правоотношений

275. Экспериментальные правовые режимы осуществления инвестиций: понятие, правовая природа и проблемы институционализации

276. Экспортный контроль как хозяйственно-правовой институт

3.3 Примерный перечень вопросов к экзамену по дисциплине «Хозяйственное право»¹

3.3.1. Теоретическая часть

1. Понятие и предмет хозяйственного права как отрасли права. Место хозяйственного права в системе права.

2. Принципы хозяйственного права.

3. Система источников хозяйственного права.

4. Понятие хозяйства (экономики) и его место в системе правовых категорий.

5. Понятие хозяйственной деятельности и ее разграничение с трудовой, хозяйственно-трудовой и творческой деятельностью.

6. Понятие предпринимательской деятельности как вида хозяйственной деятельности и ее признаки.

7. Непредпринимательская хозяйственная деятельность как тип хозяйственной деятельности.

8. Государственное управление национальной экономикой.

9. Понятие и содержание государственного регулирования хозяйственной деятельности.

10. Меры государственной поддержки субъектов хозяйственной деятельности.

11. Социальное предпринимательство.

¹ Экзаменационное задание по учебной дисциплине «хозяйственное право» состоит из двух частей: теоретических вопросов и практико-ориентированного задания. Экзаменационный билет будет включать два теоретических вопроса и одно практико-ориентированное задание.

12. Понятие хозяйственного правоотношения. Разграничение природы хозяйственных, гражданских, финансовых и административных правоотношений.
13. Понятие и природа субъектов хозяйственной деятельности.
14. Хозяйствующие субъекты как тип субъектов хозяйственной деятельности.
15. Классификация субъектов хозяйственной деятельности.
16. Правовой режим самозанятости.
17. Организации как субъекты хозяйственной деятельности.
18. Публичные хозяйственные единицы как субъекты хозяйственной деятельности.
19. Правовое регулирование хозяйственной деятельности домохозяйств.
20. Понятие и классификация объединений субъектов хозяйственной деятельности.
21. Коммерческие организации как субъекты хозяйственной деятельности.
22. Структура юридического лица: органы юридического лица, структурные и обособленные подразделения юридического лица.
23. Публично-частное партнерство в системе хозяйственных правоотношений.
24. Государственная монополия как вид легальной монополии и институт хозяйственного права. Субъекты государственной монополии.
25. Естественная монополия как вид легальной монополии и институт хозяйственного права. Субъекты естественной монополии.
26. Реорганизация юридических лиц. Принудительная реорганизация юридического лица в антимонопольном праве.
27. Защита прав и законных интересов субъектов хозяйственной деятельности.
28. Контроль и надзор в хозяйственных правоотношениях.
29. Понятие и природа ответственности в сфере осуществления хозяйственной деятельности.
30. Легальные барьеры для осуществления хозяйственной деятельности.
31. Государственная регистрация субъектов хозяйственной деятельности как вид легальных барьеров для осуществления хозяйственной деятельности.
32. Лицензирование хозяйственной деятельности и лицензирование хозяйственных операций как вид легальных барьеров для осуществления хозяйственной деятельности.
33. Аффилированные лица и группа лиц как институты хозяйственного права.
34. Биржа как субъект хозяйственной деятельности. Классификация бирж.

35. Правовой режим имущества субъекта хозяйственной деятельности – юридического лица.
36. Разгосударствление (в том числе приватизация) и огосударствление.
37. Порядок преобразования государственных унитарных предприятий в открытые акционерные общества.
38. Конкурсное право как подотрасль хозяйственного права. Понятие экономической несостоятельности (банкротства).
39. Порядок рассмотрения дел об экономической несостоятельности (банкротстве).
40. Процедуры экономической несостоятельности (банкротства).
41. Конкурсное производство как процедура экономической несостоятельности (банкротства) и институт конкурсного права.
42. Мировое соглашение как институт конкурсного права.
43. Антимонопольное право как подотрасль хозяйственного права. Природа и содержание антимонопольного регулирования.
44. Доминирующее положение на товарном рынке.
45. Понятие и виды монополистической деятельности.
46. Понятие и правовая природа конкуренции. Ограничение конкуренции и недобросовестная конкуренция.
47. Монопсоническое положение и монопсонически низкая цена (тариф) как институты антимонопольного права.
48. Ответственность за нарушение антимонопольного законодательства.
49. Правовые основы ценообразования. Понятие и виды цен и тарифов.
50. Финансирование хозяйственной деятельности и осуществление инвестиций в хозяйственную деятельность.
51. Понятие инвестиционного права. Инвестиции и их виды. Инвестиционная деятельность и осуществление инвестиций.
52. Понятие и правовое регулирование торговой деятельности и деятельности в сфере общественного питания.
53. Правовые основы развития высокотехнологического сектора национальной экономики.
54. Правовой режим инфраструктуры государства.
55. Природа и правовое регулирование внешнеэкономической деятельности.
56. Внешнеторговая деятельность как элемент внешнеэкономической деятельности.
57. Коммерческое присутствие и защита интересов резидентов Республики Беларусь за рубежом.
58. Производственная кооперация и международное разделение труда как направления осуществления внешнеэкономической деятельности.
59. Кондиционное право как подотрасль хозяйственного права. Кондиционные правоотношения.

60. Международный рынок инвестиций как правовая категория.

3.3.2. Практико-ориентированное задание

1. Составьте таблицу для сравнительной характеристики категорий «хозяйственная деятельность», «предпринимательская деятельность» и «финансовая деятельность» с использованием следующих критериев: субъекты; объект; цель.

2. Составьте таблицу для сравнительной характеристики категорий «хозяйственная деятельность» и «творческая деятельность» с использованием следующих критериев: субъекты, осуществляющие деятельность; цель осуществления деятельности; необходимость получения от государства разрешений на осуществления деятельности.

3. Составьте таблицу для сравнительной характеристики категорий «субъект хозяйствования» и «хозяйствующий субъект» с использованием следующих критериев: цель деятельности; наличие признаков объекта антимонопольного регулирования; наличие признаков организации в форме юридического лица или без статуса юридического лица.

4. Составьте таблицу для сравнительной характеристики категорий «организация» и «юридическое лицо» с использованием следующих критериев: наличие правоспособности; наличие дееспособности; наличие деликтоспособности; формальность/неформальность образования.

5. Составьте таблицу для сравнительной характеристики категорий «товар», «продукция», «работа», «услуга» с использованием следующих критериев: отнесение к объектам материального/нематериального мира; форма выражения, установленная законодательством; способность выступать в качестве объекта сделок на товарных рынках.

6. Составьте таблицу для сравнительной характеристики категорий «естественная монополия» и «государственная монополия» с использованием следующих критериев: объект монополии; форма собственности субъекта монополии; самостоятельность при осуществлении ценообразования; способ приобретения прав на осуществление деятельности в сфере соответствующей монополии.

7. Составьте таблицу для сравнительной характеристики категорий «экономическая несостоятельность», «банкротство» и «неплатежеспособность» с использованием следующих критериев: способность исполнять обязательства; наличие правосубъектности; наличие внешнего управления хозяйственной деятельности должника.

8. Составьте таблицу для сравнительной характеристики категорий «внутригосударственная хозяйственная деятельность» и «внешнеэкономическая деятельность» с использованием следующих критериев: субъекты; объект; цель; место осуществления.

9. Составьте таблицу для сравнительной характеристики категорий «макроэкономическая деятельность», «мезоэкономическая деятельность» и

«микроэкономическая деятельность» с использованием следующих критериев: субъекты; объект; получаемый результат.

10. Составьте таблицу для сравнительной характеристики категорий «лицензирование хозяйственной деятельности» и «лицензирование хозяйственных операций при осуществлении внешнеэкономической деятельности» с использованием следующих критериев: субъекты; объект лицензирования; цель; время действия лицензии.

11. Составьте таблицу для сравнительной характеристики существующих мер по защите внутреннего рынка Евразийского экономического союза с использованием следующих критериев: объект воздействия; цель применения; форма выражения мер; продолжительность.

12. Составьте таблицу для сравнительной характеристики категорий «личное подсобное хозяйство» и «крестьянское (фермерское) хозяйство» с использованием следующих критериев: состав членов; организационно-правовая форма; государственная регистрация; тип и цель осуществляемой хозяйственной деятельности.

13. Составьте таблицу для сравнительной характеристики категорий «хозяйственное товарищество» и «простое товарищество» с использованием следующих критериев: статус организации; цель создания и деятельности; наличие деликтоспособности; собственник имущества организации.

14. Составьте таблицу для сравнительной характеристики категорий «малое предпринимательство» и «среднее предпринимательство» с использованием следующих критериев: численность занятых; объем выручки; вид хозяйствующего субъекта.

15. Составьте таблицу для сравнительной характеристики институтов «микроорганизация» и «микрофинансовая организация» с использованием следующих критериев: вид хозяйствующего субъекта и его организационно-правовая форма; тип и виды хозяйственной деятельности; численность работников; объем выручки.

16. Составьте таблицу для сравнительной характеристики институтов «сельскохозяйственная организация» и «личное подсобное хозяйство» с использованием следующих критериев: сфера общественных отношений; организационно-правовая форма; объект деятельности; цель деятельности; форма деятельности (хозяйственная / трудовая / хозяйственно-трудовая / творческая), а если это хозяйственная деятельность, то вид хозяйственной деятельности (предпринимательская / непредпринимательская); форма выражения результата осуществляемой деятельности (производимый товар).

17. Составьте таблицу для сравнительной характеристики институтов «фонд» и «инвестиционный фонд» с использованием следующих критериев: организационно-правовая форма фонда; орган управления; правовой режим имущества; состав и численность учредителей (участников, членов); субсидиарная ответственность учредителей (участников, членов).

18. Составьте таблицу для сравнительной характеристики институтов «товарная биржа» и «фондовая биржа» с использованием следующих

критериев: организационно-правовая форма фонда; орган управления; цель деятельности; сфера осуществляемой деятельности.

19. Составьте таблицу для сравнительной характеристики институтов «банк» и «небанковская кредитно-финансовая организация» с использованием следующих критериев: вид организации; организационно-правовая форма; цель деятельности; сфера осуществляемой деятельности.

20. Составьте таблицу для сравнительной характеристики категорий «монополия» и «монополия» с использованием следующих критериев: субъект; объект антимонопольного регулирования; субъекты, чьи права нарушаются.

21. Составьте таблицу для сравнительной характеристики категорий «структурное подразделение юридического» и «обособленное подразделение юридического лица» с использованием следующих критериев: наличие прав юридического лица; наличие обособленного имущества; наличие собственных органов управления; цель деятельности.

22. Составьте таблицу для сравнительной характеристики категорий «государственно-частное партнерство» и «социальное партнерство» с использованием следующих критериев: стороны правоотношения; сфера осуществления партнерства; правовые акты, на основании которых осуществляется партнерство; цель осуществления партнерства; форма выражения результата партнерства.

23. Составьте таблицу для сравнительной характеристики строительной и градостроительной деятельности с использованием следующих критериев: субъекты; объект деятельности; сфера интереса (публичный / частный); форма выражения результата осуществляемой деятельности (производимый товар (прим.: категория «товар» рассматривается в значении, установленном ст. 1 Закона Республики Беларусь от 12 декабря 2013 г. № 94-З «О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции»)); форма деятельности (хозяйственная / трудовая / хозяйственно-трудовая / творческая), а если это хозяйственная деятельность, то вид хозяйственной деятельности (предпринимательская / непредпринимательская).

24. Составьте таблицу для сравнительной характеристики институтов «финансовой деятельности» и «банковской деятельности» с использованием следующих критериев: субъекты; объект деятельности; сфера интереса (публичный / частный); форма деятельности (хозяйственная / трудовая / хозяйственно-трудовая / творческая), а если это хозяйственная деятельность, то вид хозяйственной деятельности (предпринимательская / непредпринимательская); форма выражения результата осуществляемой деятельности (производимый товар).

25. Составьте таблицу для сравнительной характеристики институтов «лизинговой деятельности» и «банковской деятельности» с использованием следующих критериев: субъекты; объект деятельности; форма деятельности (хозяйственная / трудовая / хозяйственно-трудовая / творческая), а если это хозяйственная деятельность, то вид хозяйственной деятельности

(предпринимательская / непредпринимательская); форма выражения результата осуществляемой деятельности (производимый товар).

26. Составьте таблицу для сравнительной характеристики системы корпоративного управления в хозяйственном обществе и в унитарном предприятии с использованием следующих критериев: собственник имущества организации; субъект, осуществляющий деятельность от имени организации; единоличный орган управления организации; коллегиальные органы управления организацией; кто несет субсидиарную ответственность за принимаемые решения; кто распределяет прибыль.

27. Составьте таблицу для сравнительной характеристики системы корпоративного управления в учреждении и в унитарном предприятии с использованием следующих критериев: собственник имущества организации; субъект, осуществляющий деятельность от имени организации; единоличный орган управления организации; коллегиальные органы управления организацией; органы самоуправления в организации; кто несет субсидиарную ответственность за принимаемые решения; возможность получения прибыли и ее распределения.

28. Составьте таблицу для сравнительной характеристики институтов «финансирование» и «осуществление инвестиций» с использованием следующих критериев: цель совершения юридически значимого действия; результат совершенного юридически значимого действия; объект, с использованием которого совершается юридически значимое действие.

29. Составьте таблицу для сравнительной характеристики институтов «международная организация» и «наднациональное интеграционное объединение» с использованием следующих критериев: наличие правового положения субъекта хозяйственной деятельности; наличие элементов гражданской правосубъектности; способность форма деятельности (хозяйственная / трудовая / хозяйственно-трудовая / творческая), а если это хозяйственная деятельность, то вид хозяйственной деятельности (предпринимательская / непредпринимательская); форма выражения результата осуществляемой деятельности (производимый товар).

30. Составьте таблицу для сравнительной характеристики институтов «регулируемое ценообразование» и «трансфертное ценообразование» с использованием следующих критериев: сфера правоотношений; объект правового воздействия; субъекты правоотношения.

3.4. Примерная тематика курсовых работ

1. Агроэкоусадьба как субъект хозяйственной деятельности
2. Архитектурная деятельность как вид хозяйственной деятельности
3. Валютный рынок как хозяйственно-правовая категория
4. Ведомственное управление как комплексная хозяйственно-правовая категория

5. Внешнее управление организацией и участие в управлении организацией иных субъектов
6. Внешнеторговая деятельность как сфера правового регулирования внешнеэкономической деятельности
7. Внешнеэкономическое право в системе хозяйственного права
8. Военная организация государства как хозяйственно-правовой институт
9. Вторичное предпринимательство как комплексный правовой институт
10. Высокие технологии как объект хозяйственно-правового регулирования
11. Геотермальная энергетика как сфера хозяйственной деятельности
12. Государственная корпорация как субъект хозяйственной деятельности и элемент системы государственного управления
13. Государственное предпринимательство (фискальная хозяйственная деятельность) как комплексный правовой институт
14. Государственное регулирование хозяйственных правоотношений
15. Государственно-частное партнерство, основанное на принципах осуществление инвестиций, как элемент публично-частного партнерства
16. Государственные институциональные единицы как правовые категории
17. Государственный орган как государственная организация и субъект хозяйственной деятельности
18. Градостроительная деятельность как вид хозяйственной деятельности
19. Гуманитарное регулирование хозяйственных правоотношений
20. Департамент как орган государственного управления и субъект хозяйственной деятельности
21. Деятельность как правовая категория
22. Деятельность некоммерческих организаций по представлению интересов субъектов хозяйственной деятельности
23. Жилищно-коммунальное хозяйство как комплексный хозяйственно-правовой институт
24. Значение трудовой, хозяйственно-трудовой и творческой деятельности в хозяйственных правоотношениях
25. Институциональная единица как правовая категория
26. Институциональная среда хозяйственных правоотношений
27. Институциональный инвестор как субъект хозяйственной деятельности и финансовая организация
28. Институциональный инвестор как субъект хозяйственной деятельности и организация – резидент высокотехнологичного сектора национальной экономики
29. Информационно-коммуникативные технологии как объект хозяйственно-правового регулирования
30. Информационно-коммуникационные технологии как объект хозяйственно-правового регулирования
31. Инфраструктура государства как комплексный хозяйственно-правовой институт

32. Использование преференциальных и экспериментальных правовых режимов для стимулирования внешней торговли
33. Квотирование хозяйственных операций и объемов хозяйственной деятельности
34. Контроль над активами и контроль над хозяйственными операциями транснациональной корпорации
35. Корпоративное управление как комплексная хозяйственно-правовая категория
36. Корпорация и квазикорпорация как комплексные хозяйственно-правовые институты
37. Корреляция государственной экономической и государственной социальной политики
38. Криминальное предпринимательство как межотраслевая правовая категория и противодействие ему в процессе осуществления легальной хозяйственной деятельности
39. Легальные барьеры для осуществления хозяйственной деятельности
40. Легальные барьеры для осуществления хозяйственной деятельности, вытекающие из специального статуса территорий, не входящих в юрисдикцию государств, которые обладают исключительными правами в отношении них (исключительная экономическая зона государства, территориальное море, континентальный шельф, архипелажные воды и др.)
41. Лицензирование хозяйственной деятельности как хозяйственно-правовой институт
42. Лицензирование хозяйственных операций как хозяйственно-правовой институт
43. Личное подсобное хозяйство как субъект хозяйственной деятельности
44. Логистика как комплексный правовой институт
45. Логистическая система как хозяйственно-правовой институт
46. Макроэкономика как хозяйственно-правовая категория
47. Макроэкономическое право как элемент системы хозяйственного права
48. Международное экономическое (хозяйственное) право и его взаимосвязь с национальным хозяйственным правом
49. Международный финансовый институт как хозяйственно-правовая категория
50. Мезоэкономика как хозяйственно-правовая категория
51. Меры государственное репрессии субъектов хозяйственной деятельности
52. Меры государственной поддержки субъектов хозяйственной деятельности
53. Меры по противодействию легализации доходов, добытых неправомерным путем, как элемент экономического регулирования
54. Методология хозяйственного права
55. Методы и средства государственного регулирования внешнеторговых отношений

56. Механизм корпоративного управления в организациях – квазикорпорациях
57. Наднациональное хозяйственное право Евразийского экономического союза
58. Наднациональное хозяйственное право Европейского союза
59. Национальная экономическая безопасность как хозяйственно-правовая категория
60. Нестандартные виды юридической ответственности в хозяйственных правоотношениях
61. Нормативный договор в хозяйственном праве
62. Объединения субъектов хозяйственной деятельности как субъекты хозяйственной деятельности
63. Объект хозяйственных правоотношений
64. Огосударствление как комплексная правовая категория
65. Ограничения, запреты и защитные меры при осуществлении регулирования внешнеэкономической деятельности и внешнеэкономических операций
66. Оказание юридических услуг как хозяйственно-правовой институт
67. Организация без статуса юридического лица как субъект хозяйственной деятельности
68. Организация как комплексный правовой институт и субъект хозяйственной деятельности
69. Органы управления, контрольно-надзорные и арбитражные органы юридического лица как элементы корпоративного и ведомственного управления организацией
70. Особенности непредпринимательской хозяйственной деятельности субъектов международного права
71. Особенности неюридической ответственности в хозяйственных правоотношениях
72. Особенности правового регулирования транспортных правоотношений
73. Особенности юридической ответственности в хозяйственных правоотношениях
74. Ответственность в сфере осуществления хозяйственной деятельности как комплексный правовой и социальный институт
75. Ответственность государства в хозяйственных правоотношениях
76. Отрасль национальной экономики как хозяйственно-правовая категория
77. Отрасль промышленности как комплексный правовой институт
78. Оценка регулятивного воздействия на условия осуществления хозяйственной деятельности
79. Оценка регуляторного воздействия на условия осуществления хозяйственной деятельности
80. Первичное предпринимательство (предпринимательская деятельность) как комплексный правовой институт

81. Перекрестное субсидирование как комплексный правовой институт и его значение для хозяйственной деятельности
82. Подразделение юридического лица как хозяйственно-правовая категория и элемент корпоративного или ведомственного управления организацией
83. Политика импортозамещения и развития экспорта
84. Понятие и правовая природа экономической системы
85. Понятие и природа ответственности в хозяйственных правоотношениях
86. Понятие, правовая природа и классификация субъектов хозяйственной деятельности
87. Понятие, система и содержание государственного управления национальной экономикой
88. Потребительская кооперация как методология осуществления хозяйственной деятельности и тип публично-частного партнерства
89. Правовое положение военизированной организации в хозяйственных правоотношениях
90. Правовое положение государственных организаций, подчиненных Правительству Республики Беларусь, в системе хозяйственных отношений
91. Правовое положение инжинирингового центра
92. Правовое положение кредитно-финансовой организации в хозяйственных правоотношениях
93. Правовое положение оператора почтовой связи
94. Правовое положение оператора электросвязи
95. Правовое положение поставщика услуг электросвязи
96. Правовое положение промышленного кластера
97. Правовое положение сельскохозяйственной организации в хозяйственных правоотношениях
98. Правовое положение субъекта туристической деятельности
99. Правовое положение субъектов малой энергетики
100. Правовое положение финансовой организации в хозяйственных правоотношениях
101. Правовое регулирование банковской деятельности, осуществляемой во внешнеэкономическом режиме
102. Правовое регулирование деятельности в сфере внутригосударственного и международного аудита
103. Правовое регулирование деятельности в сфере нотариата
104. Правовое регулирование деятельности по управлению имуществом и правами
105. Правовое регулирование деятельности субъектов хозяйствования в рамках функционирования агропромышленного рынка
106. Правовое регулирование деятельности, связанной с защитой прав и законных интересов граждан и организаций, представлением интересов государства, гражданского общества, физических лиц и организаций
107. Правовое регулирование индустрии развлечений

108. Правовое регулирование лизинговой деятельности, осуществляемой во внешнеэкономическом режиме
109. Правовое регулирование охранной деятельности
110. Правовое регулирование рекламной деятельности
111. Правовое регулирование строительного комплекса национальной экономики
112. Правовое регулирование театрального дела
113. Правовое регулирование фармацевтической деятельности и фармакопеи
114. Правовое регулирование финансовой деятельности, осуществляемой во внешнеэкономическом режиме
115. Правовое регулирование функционирования инфраструктуры национальной безопасности
116. Правовое регулирование хозяйственной деятельности в сфере здравоохранения
117. Правовое регулирование хозяйственной деятельности в сфере кинематографии
118. Правовое регулирование хозяйственной деятельности в сфере культуры
119. Правовое регулирование хозяйственной деятельности в сфере образования
120. Правовое регулирование хозяйственной деятельности в сфере развития человеческого капитала
121. Правовое регулирование хозяйственной деятельности в топливно-энергетическом комплексе
122. Правовое регулирование хозяйственной деятельности домохозяйств
123. Правовое регулирование хозяйственной деятельности профсоюзных организаций
124. Правовое регулирование хозяйственной деятельности, связанной с разработкой и использованием информационных технологий в высокотехнологичном секторе национальной экономики (IT-право)
125. Правовое режим внешнеэкономической деятельности на финансовом рынке
126. Правовой режим архивного дела
127. Правовой режим библиотечного дела
128. Правовой режим благотворительной деятельности
129. Правовой режим владельческого надзора
130. Правовой режим внешней торговли
131. Правовой режим внешнеэкономической деятельности на рынке инвестиций
132. Правовой режим внутригосударственного нормативного договора в системе хозяйственных правоотношений
133. Правовой режим возобновляемых источников энергии в промышленном производстве

134. Правовой режим единой республиканской сети передачи данных
135. Правовой режим железнодорожной инфраструктуры государства
136. Правовой режим индикаторов внешнеэкономической деятельности
137. Правовой режим инфраструктуры оптовой торговли
138. Правовой режим искусственного интеллекта в хозяйственных правоотношениях
139. Правовой режим консорциума
140. Правовой режим культурной деятельности
141. Правовой режим культурной деятельности непрофессиональных (любительских) и аутентичных фольклорных коллективов художественного творчества
142. Правовой режим культурной деятельности профессиональных коллективов художественного творчества
143. Правовой режим курьерской связи
144. Правовой режим логистики распределения
145. Правовой режим логистического центра
146. Правовой режим логистической деятельности
147. Правовой режим музейного дела
148. Правовой режим налогооблагаемой непредпринимательской хозяйственной деятельности
149. Правовой режим национальной почтовой электронной системы
150. Правовой режим непредпринимательской хозяйственной деятельности некоммерческих организаций
151. Правовой режим непредпринимательской хозяйственной деятельности, не являющейся объектом налогообложения
152. Правовой режим обрабатывающего производства
153. Правовой режим объекта электросвязи
154. Правовой режим освоения промышленной продукции
155. Правовой режим осуществления культурного проекта
156. Правовой режим похоронного дела
157. Правовой режим почтовой связи общего пользования
158. Правовой режим промышленной инфраструктуры
159. Правовой режим пропуска международного трафика
160. Правовой режим пропуска межсетевых трафика
161. Правовой режим радиочастотного спектра
162. Правовой режим ресурсосберегающих технологий в промышленном производстве
163. Правовой режим сетей электросвязи
164. Правовой режим сети почтовой связи
165. Правовой режим специальной связи
166. Правовой режим строительной деятельности
167. Правовой режим сферы социальных услуг. Правовой режим услуг субъектов естественной монополии.
168. Правовой режим транспортной логистики

169. Правовой режим туристической инфраструктуры
170. Правовой режим участия государства в корпоративных отношениях
171. Правовой режим фельдъегерской связи
172. Правовой режим функционирования объекта культурной инфраструктуры
173. Правовой режим хозяйственной деятельности
174. Правовой режим хозяйственной деятельности в жилищно-коммунальном хозяйстве
175. Правовой режим хозяйственной деятельности в области внутреннего туризма
176. Правовой режим хозяйственной деятельности в области въездного туризма
177. Правовой режим хозяйственной деятельности в области выездного туризма
178. Правовой режим хозяйственной деятельности в области почтовой связи
179. Правовой режим хозяйственной деятельности в области функционирования критической информационной инфраструктуры
180. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере биржевой логистики
181. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере военной логистики
182. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере воздушных перевозок
183. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере животноводства
184. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере информационных коммуникаций
185. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере использования альтернативных способов разрешения споров
186. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере использования вторичных энергетических ресурсов
187. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере обеспечения функционирования транспортных коммуникаций
188. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере оказания мелиоративных услуг
189. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере оказания образовательных услуг
190. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере оптовой торговли удобрениями, агрохимическими продуктами, ветеринарными средствами, техникой и оборудованием для сельского хозяйства
191. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере охраны археологического наследия

192. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере охраны историко-культурного наследия
193. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере перевозки грузов и пассажиров
194. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере перевозки сельскохозяйственной продукции и услуг зернохранилищ
195. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере растениеводства
196. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере рыбоводства
197. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере строительства и эксплуатации автомобильных дорог
198. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере строительства и эксплуатации железных дорог
199. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере строительства и эксплуатации трубопроводного транспорта
200. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере таможенного дела
201. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере торговли
202. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере туризма
203. Правовой режим хозяйственной деятельности в условиях военного положения
204. Правовой режим хозяйственной деятельности в условиях применения мер по защите внутреннего рынка
205. Правовой режим хозяйственной деятельности в условиях применения международных или страновых санкций
206. Правовой режим хозяйственной деятельности в условиях чрезвычайного положения
207. Правовой режим хозяйственной деятельности домохозяйств в форме юридического лица (крестьянских (фермерских) хозяйств)
208. Правовой режим хозяйственной деятельности зоопарков и зоосадов
209. Правовой режим хозяйственной деятельности интернет-провайдера
210. Правовой режим хозяйственной деятельности метрополитена
211. Правовой режим хозяйственной деятельности оператора мобильной связи
212. Правовой режим хозяйственной деятельности парков культуры и отдыха
213. Правовой режим хозяйственной деятельности по предоставлению услуг в области растениеводства и животноводства
214. Правовой режим хозяйственной деятельности производителей топливно-энергетических ресурсов
215. Правовой режим хозяйственной деятельности субъекта пищевой промышленности
216. Правовой режим хозяйственной деятельности субъектов ветровой энергетики

217. Правовой режим хозяйственной деятельности субъектов гидроэнергетики
218. Правовой режим хозяйственной деятельности субъектов тепловой энергетики
219. Правовой режим хозяйственной деятельности субъектов энергетической инфраструктуры
220. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере общественного питания
221. Правовой режим хозяйственной деятельности учреждения здравоохранения
222. Правовой режим хозяйственной деятельности учреждения культуры
223. Правовой режим хозяйственной деятельности учреждения образования
224. Правовой режим хозяйственной деятельности, осуществляемой на территориях, пострадавших в результате катастрофы на Чернобыльской АЭС
225. Правовой режим экскурсионного обслуживания
226. Правовые акты организации и их значение для корпоративного и ведомственного управления
227. Правовые основы государственной экономической политики
228. Правовые основы деления национальной экономики на секторы, отрасли и экономические комплексы
229. Правовые основы международного разделения труда
230. Правовые основы международного разделения труда
231. Правовые основы международной производственной, финансовой и научно-технической кооперации
232. Правовые основы научно-информационной деятельности и трансфера технологий
233. Правовые основы научной, научно-технической деятельности и деятельности в сфере инноваций
234. Правовые основы обеспечения коммерческое присутствие и защиты интересов резидентов Республики Беларусь за рубежом
235. Правовые основы политико-коммуникативной деятельности как вида публичной хозяйственной деятельности
236. Правовые основы промышленной политики
237. Правовые основы развития высокотехнологического сектора национальной экономики
238. Правовые основы регионального развития страны
239. Правовые основы складской индустрии
240. Правовые основы функционирования горнодобывающей промышленности
241. Правовые основы функционирования сферы услуг
242. Правовые основы хозяйственной деятельности в сфере освоения космического пространства в мирных целях

243. Предпринимательство и коммерция: проблемы институционализации и разграничение сущности
244. Предпринимательство и предпринимательская деятельность: проблемы институционализации и разграничение сущности
245. Преференциальный режим осуществления хозяйственной деятельности как хозяйственно-правовой институт
246. Приватизация как форма выражения трансфертного разгосударствления
247. Природа хозяйственных правоотношений, их содержание и сфера осуществления
248. Производные финансовые инструменты как хозяйственно-правовая категория
249. Промышленное производство (промышленность) как комплексный правовой и экономический институт
250. Промышленные субсидии как хозяйственно-правовой институт
251. Публичная хозяйственная деятельность как комплексный правовой институт
252. Публично-частное партнерство как комплексный хозяйственно-правовой институт
253. Публичный и частный товар как объект хозяйственно-правового регулирования и результат хозяйственной деятельности
254. Разгосударствление как комплексная правовая категория
255. Разграничение правовой природы и сущности институтов «государственная организация», «государственное юридическое лицо» и «государственная корпорация»
256. Разграничение правовой природы финансовой, банковской и инвестиционной деятельности и особенности правового режима их осуществления
257. Роль международных финансовых институтов в осуществлении хозяйственной деятельности в финансовом секторе национальной экономики
258. Роль некоммерческих организаций в реализации государственной экономической политики
259. Рынок банковских услуг как хозяйственно-правовая категория
260. Рынок страховых услуг как хозяйственно-правовая категория
261. Рынок ценных бумаг как хозяйственно-правовая категория
262. Самозанятость как сфера осуществления хозяйственной, хозяйственно-трудовой и творческой деятельности
263. Саморегулирование хозяйственных правоотношений
264. Саморегулируемая организация как субъект хозяйственных отношений и механизм саморегулирования хозяйственной деятельности
265. Свобода международного транзита
266. Сектор национальной экономики как хозяйственно-правовая категория

267. Сельскохозяйственные субсидии как хозяйственно-правовой институт
268. Система обеспечения безопасности хозяйственной деятельности, имущества и персонала юридического лица
269. Содействие развитию внешнеторговой деятельности
270. Солнечная энергетика как сфера хозяйственной деятельности
271. Социальное предпринимательство как комплексный правовой институт
272. Социальный эффект как хозяйственно-правовой институт и характеристика хозяйственной деятельности
273. Специфические направления, методы и средства регулирования внешней торговли
274. Стимулирование хозяйственной деятельности в сфере промышленного производства и развитие промышленности
275. Субсидируемое кредитование как комплексный правовой институт и его значение для хозяйственной деятельности
276. Субъектный состав хозяйственных правоотношений
277. Субъекты предпринимательской деятельности как элемент системы субъектов хозяйственной деятельности
278. Субъекты хозяйственной деятельности, не обладающие признаками организации (транснациональная корпорация, стратегический альянс, конгломерат и др.)
279. Сущностные характеристики категорий «статус», «правосубъектность», «правовое положение» и «правовой режим» как основа для определения субъектного состава, объекта и содержания хозяйственных правоотношений
280. Тарифное и нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности
281. Транснациональная корпорация как субъект хозяйственной деятельности
282. Транспортные коммуникации как комплексный правовой институт
283. Услуги радиосвязи как комплексный хозяйственно-правовой институт
284. Финансирование хозяйственной деятельности и осуществление инвестиций в хозяйственную деятельность
285. Финансовый инструмент как хозяйственно-правовая категория
286. Финансовый рынок как хозяйственно-правовая категория
287. Хозяйственная деятельности политической партии
288. Хозяйственная деятельность в области обеспечения функционирования таможенной инфраструктуры и инфраструктуры таможенного дела
289. Хозяйственная деятельность в области обеспечения функционирования пограничной инфраструктуры

- 290. Хозяйственная деятельность в области обеспечения функционирования военной инфраструктуры государства
- 291. Хозяйственная деятельность в энергетической сфере
- 292. Хозяйственная деятельность религиозных организаций
- 293. Хозяйственное право как самостоятельная отрасль права и его место в системе права
- 294. Хозяйствующие субъекты как элемент системы субъектов хозяйственной деятельности
- 295. Экономика (хозяйство) и экономическая система как правовые категории
- 296. Экономический комплекс национальной экономики как хозяйственно-правовая категория
- 297. Экономический эффект как хозяйственно-правовой институт и характеристика хозяйственной деятельности
- 298. Экономическое регулирование хозяйственных правоотношений
- 299. Экспортный контроль как хозяйственно-правовой институт
- 300. Энергетический товар как вид публичного товара

3.5. Примерная тематика дипломных работ

- 1. Агротуризм как субъект хозяйственной деятельности
- 2. Архитектурная деятельность как вид хозяйственной деятельности
- 3. Валютный рынок как хозяйственно-правовая категория
- 4. Ведомственное управление как комплексная хозяйственно-правовая категория
- 5. Внешнее управление организацией и участие в управлении организацией иных субъектов
- 6. Внешнеторговая деятельность как сфера правового регулирования внешнеэкономической деятельности
- 7. Внешнеэкономическое право в системе хозяйственного права
- 8. Военная организация государства как хозяйственно-правовой институт
- 9. Вторичное предпринимательство как комплексный правовой институт
- 10. Высокие технологии как объект хозяйственно-правового регулирования
- 11. Геотермальная энергетика как сфера хозяйственной деятельности
- 12. Государственная корпорация как субъект хозяйственной деятельности и элемент системы государственного управления
- 13. Государственное предпринимательство (фискальная хозяйственная деятельность) как комплексный правовой институт
- 14. Государственное регулирование хозяйственных правоотношений
- 15. Государственно-частное партнерство как элемент публично-частного партнерства
- 16. Государственные институциональные единицы как правовые категории

17. Государственный орган как государственная организация и субъект хозяйственной деятельности
18. Градостроительная деятельность как вид хозяйственной деятельности
19. Гуманитарное регулирование хозяйственных правоотношений
20. Департамент как орган государственного управления и субъект хозяйственной деятельности
21. Деятельность как правовая категория
22. Деятельность некоммерческих организаций по представлению интересов субъектов хозяйственной деятельности
23. Жилищно-коммунальное хозяйство как комплексный хозяйственно-правовой институт
24. Значение трудовой, хозяйственно-трудовой и творческой деятельности в хозяйственных правоотношениях
25. Институциональная единица как правовая категория
26. Институциональная среда хозяйственных правоотношений
27. Институциональный инвестор как субъект хозяйственной деятельности и финансовая организация
28. Институциональный инвестор как субъект хозяйственной деятельности и организация - резидент высокотехнологичного сектора национальной экономики
29. Информационно-коммуникативные технологии как объект хозяйственно-правового регулирования
30. Информационно-коммуникационные технологии как объект хозяйственно-правового регулирования
31. Инфраструктура государства как комплексный хозяйственно-правовой институт
32. Использование преференциальных и экспериментальных правовых режимов для стимулирования внешней торговли
33. Квотирование хозяйственных операций и объемов хозяйственной деятельности
34. Контроль над активами и контроль над хозяйственными операциями транснациональной корпорации
35. Корпоративное управление как комплексная хозяйственно-правовая категория
36. Корпорация и квазикорпорация как комплексные хозяйственно-правовые институты
37. Корреляция государственной экономической и государственной социальной политики
38. Криминальное предпринимательство как межотраслевая правовая категория и противодействие ему в процессе осуществления легальной хозяйственной деятельности
39. Легальные барьеры для осуществления хозяйственной деятельности
40. Легальные барьеры для осуществления хозяйственной деятельности, вытекающие из специального статуса территорий, не входящих в юрисдикцию

государств, которые обладают исключительными правами в отношении них (исключительная экономическая зона государства, территориальное море, континентальный шельф, архипелажные воды и др.)

41. Лицензирование хозяйственной деятельности как хозяйственно-правовой институт

42. Лицензирование хозяйственных операций как хозяйственно-правовой институт

43. Личное подсобное хозяйство как субъект хозяйственной деятельности

44. Логистика как комплексный правовой институт

45. Логистическая система как хозяйственно-правовой институт

46. Логистическое обеспечение процесса товардвижения

47. Макроэкономика как хозяйственно-правовая категория

48. Макроэкономическое право как элемент системы хозяйственного права

49. Международное экономическое (хозяйственное) право и его взаимосвязь с национальным хозяйственным правом

50. Международный транспортный коридор как хозяйственно-правовой институт

51. Международный финансовый институт как хозяйственно-правовая категория

52. Мезоэкономика как хозяйственно-правовая категория

53. Меры государственной репрессии субъектов хозяйственной деятельности

54. Меры государственной поддержки субъектов хозяйственной деятельности

55. Меры по противодействию легализации доходов, добытых неправомерным путем, как элемент экономического регулирования

56. Методология хозяйственного права

57. Методы и средства государственного регулирования внешнеторговых отношений

58. Механизм корпоративного управления в организациях – квазикорпорациях.

59. Наднациональное хозяйственное право Евразийского экономического союза

60. Наднациональное хозяйственное право Европейского союза

61. Национальная экономическая безопасность как хозяйственно-правовая категория

62. Нестандартные виды юридической ответственности в хозяйственных правоотношениях

63. Нормативный договор в хозяйственном праве

64. Объединения субъектов хозяйственной деятельности как субъекты хозяйственной деятельности

65. Объект хозяйственных правоотношений

66. Огосударствление как комплексная правовая категория

67. Ограничения, запреты и защитные меры при осуществлении регулирования внешнеэкономической деятельности и внешнеэкономических операций
68. Оказание юридических услуг как хозяйственно-правовой институт
69. Организация без статуса юридического лица как субъект хозяйственной деятельности
70. Организация как комплексный правовой институт и субъект хозяйственной деятельности
71. Органы управления, контрольно-надзорные и арбитражные органы юридического лица как элементы корпоративного и ведомственного управления организацией
72. Особенности непредпринимательской хозяйственной деятельности субъектов международного права
73. Особенности неюридической ответственности в хозяйственных правоотношениях
74. Особенности правового регулирования транспортных правоотношений
75. Особенности юридической ответственности в хозяйственных правоотношениях
76. Ответственность в сфере осуществления хозяйственной деятельности как комплексный правовой и социальный институт
77. Ответственность государства в хозяйственных правоотношениях
78. Отрасль национальной экономики как хозяйственно-правовая категория
79. Отрасль промышленности как комплексный правовой институт
80. Оценка регулирующего воздействия на условия осуществления хозяйственной деятельности
81. Первичное предпринимательство (предпринимательская деятельность) как комплексный правовой институт
82. Перекрестное субсидирование как комплексный правовой институт и его значение для хозяйственной деятельности
83. Подразделение юридического лица как хозяйственно-правовая категория и элемент корпоративного или ведомственного управления организацией
84. Политика импортозамещения и развития экспорта
85. Понятие и правовая природа экономической системы
86. Понятие и природа ответственности в хозяйственных правоотношениях
87. Понятие, правовая природа и классификация субъектов хозяйственной деятельности
88. Понятие, система и содержание государственного управления национальной экономикой
89. Правовое положение военизированной организации в хозяйственных правоотношениях
90. Правовое положение государственных организаций, подчиненных Правительству Республики Беларусь, в системе хозяйственных отношений

91. Правовое положение инжинирингового центра
92. Правовое положение кредитно-финансовой организации в хозяйственных правоотношениях
93. Правовое положение оператора почтовой связи
94. Правовое положение оператора электросвязи
95. Правовое положение поставщика услуг электросвязи
96. Правовое положение промышленного кластера
97. Правовое положение сельскохозяйственной организации в хозяйственных правоотношениях
98. Правовое положение субъектов малой энергетики
99. Правовое положение финансовой организации в хозяйственных правоотношениях
100. Правовое регулирование банковской деятельности, осуществляемой во внешнеэкономическом режиме
101. Правовое регулирование деятельности в сфере внутригосударственного и международного аудита
102. Правовое регулирование деятельности в сфере нотариата
103. Правовое регулирование деятельности по управлению имуществом и правами
104. Правовое регулирование деятельности субъектов хозяйствования в рамках функционирования агропромышленного рынка
105. Правовое регулирование деятельности, связанной с защитой прав и законных интересов граждан и организаций, представлением интересов государства, гражданского общества, физических лиц и организаций
106. Правовое регулирование индустрии развлечений
107. Правовое регулирование индустрии развлечений
108. Правовое регулирование лизинговой деятельности, осуществляемой во внешнеэкономическом режиме
109. Правовое регулирование минимальных стандартов экономической безопасности и минимальных социальных стандартов как
110. Правовое регулирование обеспечения коммерческое присутствия и защиты интересов резидентов Республики Беларусь за рубежом
111. Правовое регулирование охранной деятельности
112. Правовое регулирование рекламной деятельности
113. Правовое регулирование строительного комплекса национальной экономики
114. Правовое регулирование театрального дела
115. Правовое регулирование фармацевтической деятельности и фармакопеи
116. Правовое регулирование финансовой деятельности, осуществляемой во внешнеэкономическом режиме
117. Правовое регулирование функционирования инфраструктуры национальной безопасности

118. Правовое регулирование хозяйственной деятельности в сфере здравоохранения
119. Правовое регулирование хозяйственной деятельности в сфере кинематографии
120. Правовое регулирование хозяйственной деятельности в сфере культуры
121. Правовое регулирование хозяйственной деятельности в сфере образования
122. Правовое регулирование хозяйственной деятельности в сфере развития человеческого капитала
123. Правовое регулирование хозяйственной деятельности в топливно-энергетическом комплексе
124. Правовое регулирование хозяйственной деятельности домохозяйств
125. Правовое регулирование хозяйственной деятельности профсоюзных организаций
126. Правовое регулирование хозяйственной деятельности, связанной с разработкой и использованием информационных технологий в высокотехнологичном секторе национальной экономики (IT-право)
127. Правовой режим внешнеэкономической деятельности на финансовом рынке
128. Правовой режим архивного дела
129. Правовой режим библиотечного дела
130. Правовой режим благотворительной деятельности
131. Правовой режим владельческого надзора
132. Правовой режим внешней торговли
133. Правовой режим внешнеэкономической деятельности на рынке инвестиций
134. Правовой режим внутригосударственного нормативного договора в системе хозяйственных правоотношений
135. Правовой режим возобновляемых источников энергии в промышленном производстве
136. Правовой режим единой республиканской сети передачи данных
137. Правовой режим железнодорожной инфраструктуры государства
138. Правовой режим индикаторов внешнеэкономической деятельности
139. Правовой режим интеграции науки, образования и промышленности
140. Правовой режим инфраструктуры оптовой торговли
141. Правовой режим искусственного интеллекта в хозяйственных правоотношениях
142. Правовой режим консорциума
143. Правовой режим культурной деятельности
144. Правовой режим культурной деятельности непрофессиональных (любительских) и аутентичных фольклорных коллективов художественного творчества

145. Правовой режим культурной деятельности профессиональных коллективов художественного творчества
146. Правовой режим курьерской связи
147. Правовой режим логистики распределения
148. Правовой режим логистического центра
149. Правовой режим логистической деятельности
150. Правовой режим музейного дела
151. Правовой режим налогооблагаемой непредпринимательской хозяйственной деятельности
152. Правовой режим национальной почтовой электронной системы
153. Правовой режим непредпринимательской хозяйственной деятельности некоммерческих организаций
154. Правовой режим непредпринимательской хозяйственной деятельности, не являющейся объектом налогообложения
155. Правовой режим обрабатывающего производства
156. Правовой режим объекта электросвязи
157. Правовой режим освоения промышленной продукции
158. Правовой режим осуществления культурного проекта
159. Правовой режим похоронного дела
160. Правовой режим почтовой связи общего пользования
161. Правовой режим промышленной инфраструктуры
162. Правовой режим пропуска международного трафика
163. Правовой режим пропуска межсетевых трафика
164. Правовой режим радиочастотного спектра
165. Правовой режим ресурсосберегающих технологий в промышленном производстве
166. Правовой режим сетей электросвязи
167. Правовой режим сети почтовой связи
168. Правовой режим специальной связи
169. Правовой режим строительной деятельности
170. Правовой режим субъекта туристической деятельности
171. Правовой режим субъекта туристической индустрии
172. Правовой режим сферы социальных услуг. Правовой режим услуг субъектов естественной монополии.
173. Правовой режим транспортной логистики
174. Правовой режим турагентской деятельности
175. Правовой режим туристической инфраструктуры
176. Правовой режим участия государства в корпоративных отношениях
177. Правовой режим фельдъегерской связи
178. Правовой режим функционирования объекта культурной инфраструктуры
179. Правовой режим хозяйственной деятельности
180. Правовой режим хозяйственной деятельности в жилищно-коммунальном хозяйстве

181. Правовой режим хозяйственной деятельности в области внутреннего туризма
182. Правовой режим хозяйственной деятельности в области въездного туризма
183. Правовой режим хозяйственной деятельности в области выездного туризма
184. Правовой режим хозяйственной деятельности в области почтовой связи
185. Правовой режим хозяйственной деятельности в области функционирования критической информационной инфраструктуры
186. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере биржевой логистики
187. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере военной логистики
188. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере воздушных перевозок
189. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере животноводства
190. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере информационных коммуникаций
191. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере использования альтернативных способов разрешения споров
192. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере использования вторичных энергетических ресурсов
193. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере обеспечения функционирования транспортных коммуникаций
194. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере оказания мелиоративных услуг
195. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере оказания образовательных услуг
196. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере оптовой торговли удобрениями, агрохимическими продуктами, ветеринарными средствами, техникой и оборудованием для сельского хозяйства
197. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере организации культурного отдыха (свободного времени) населения
198. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере охраны археологического наследия
199. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере охраны историко-культурного наследия
200. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере перевозки грузов и пассажиров
201. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере перевозки сельскохозяйственной продукции и услуг зернохранилищ

202. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере подготовки и прядения льняного волокна
203. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере подготовки кадров для агропромышленного комплекса
204. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере растениеводства
205. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере ремонта сельскохозяйственных тракторов, машин и оборудования для сельского хозяйства
206. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере рыбоводства
207. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере строительства и эксплуатации автомобильных дорог
208. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере строительства и эксплуатации железных дорог
209. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере строительства и эксплуатации трубопроводного транспорта
210. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере таможенного дела
211. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере торговли
212. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере туризма
213. Правовой режим хозяйственной деятельности в условиях военного положения
214. Правовой режим хозяйственной деятельности в условиях применения мер по защите внутреннего рынка
215. Правовой режим хозяйственной деятельности в условиях применения международных или страновых санкций
216. Правовой режим хозяйственной деятельности в условиях чрезвычайного положения
217. Правовой режим хозяйственной деятельности домохозяйств в форме юридического лица (крестьянских (фермерских) хозяйств)
218. Правовой режим хозяйственной деятельности зоопарков и зоосадов
219. Правовой режим хозяйственной деятельности интернет-провайдера
220. Правовой режим хозяйственной деятельности метрополитена
221. Правовой режим хозяйственной деятельности оператора мобильной связи
222. Правовой режим хозяйственной деятельности парков культуры и отдыха
223. Правовой режим хозяйственной деятельности по предоставлению услуг в области растениеводства и животноводства
224. Правовой режим хозяйственной деятельности производителей топливно-энергетических ресурсов
225. Правовой режим хозяйственной деятельности субъекта пищевой промышленности

226. Правовой режим хозяйственной деятельности субъектов ветровой энергетики
227. Правовой режим хозяйственной деятельности субъектов гидроэнергетики
228. Правовой режим хозяйственной деятельности субъектов тепловой энергетики
229. Правовой режим хозяйственной деятельности субъектов энергетической инфраструктуры
230. Правовой режим хозяйственной деятельности в сфере общественного питания
231. Правовой режим хозяйственной деятельности учреждения здравоохранения
232. Правовой режим хозяйственной деятельности учреждения культуры
233. Правовой режим хозяйственной деятельности учреждения образования
234. Правовой режим хозяйственной деятельности, осуществляемой на территориях, пострадавших в результате катастрофы на Чернобыльской АЭС
235. Правовой режим экскурсионного обслуживания
236. Правовые акты организации и их значение для корпоративного и ведомственного управления
237. Правовые акты организации и их значение для корпоративного и ведомственного управления
238. Правовые основы государственной экономической политики
239. Правовые основы деления национальной экономики на секторы, отрасли и экономические комплексы
240. Правовые основы международного разделения труда
241. Правовые основы международного разделения труда
242. Правовые основы международной производственной, финансовой и научно-технической кооперации
243. Правовые основы научной, научно-технической деятельности и деятельности в сфере инноваций
244. Правовые основы научно-информационной деятельности и трансфера технологий
245. Правовые основы политико-коммуникативной деятельности как вида публичной хозяйственной деятельности
246. Правовые основы промышленной политики
247. Правовые основы развития высокотехнологического сектора национальной экономики
248. Правовые основы регионального развития страны
249. Правовые основы складской индустрии
250. Правовые основы функционирования горнодобывающей промышленности
251. Правовые основы функционирования сферы услуг

252. Правовые основы хозяйственной деятельности в сфере освоения космического пространства в мирных целях
253. Предпринимательство и коммерция: проблемы институционализации и разграничение сущности
254. Предпринимательство и предпринимательская деятельность: проблемы институционализации и разграничение сущности
255. Преференциальный режим осуществления хозяйственной деятельности как хозяйственно-правовой институт
256. Приватизация как форма выражения трансфертного разгосударствления
257. Природа хозяйственных правоотношений, их содержание и сфера осуществления
258. Производные финансовые инструменты как хозяйственно-правовая категория
259. Промышленное производство (промышленность) как комплексный правовой и экономический институт
260. Промышленные субсидии как хозяйственно-правовой институт
261. Публичная хозяйственная деятельность как комплексный правовой институт
262. Публично-частное партнерство как комплексный хозяйственно-правовой институт
263. Публичный и частный товар как объект хозяйственно-правового регулирования и результат хозяйственной деятельности
264. Разгосударствление как комплексная правовая категория
265. Разграничение правовой природы и сущности институтов "государственная организация", "государственное юридическое лицо" и "государственная корпорация"
266. Разграничение правовой природы финансовой, банковской и инвестиционной деятельности и особенности правового режима их осуществления
267. Разграничение природы концессий и публично-частного партнерства
268. Роль международных финансовых институтов в осуществлении хозяйственной деятельности в финансовом секторе национальной экономики
269. Роль некоммерческих организаций в реализации государственной экономической политики
270. Рынок банковских услуг как хозяйственно-правовая категория
271. Рынок страховых услуг как хозяйственно-правовая категория
272. Рынок ценных бумаг как хозяйственно-правовая категория
273. Самозанятость как сфера осуществления хозяйственной, хозяйственно-трудовой и творческой деятельности
274. Саморегулирование хозяйственных правоотношений
275. Саморегулируемая организация как субъект хозяйственных отношений и механизм саморегулирования хозяйственной деятельности

276. Свобода международного транзита
277. Сектор национальной экономики как хозяйственно-правовая категория
278. Сельскохозяйственные субсидии как хозяйственно-правовой институт
279. Система обеспечения безопасности хозяйственной деятельности, имущества и персонала юридического лица
280. Содействие развитию внешнеторговой деятельности
281. Солнечная энергетика как сфера хозяйственной деятельности
282. Социальное предпринимательство как комплексный правовой институт
283. Социальный эффект как хозяйственно-правовой институт и характеристика хозяйственной деятельности
284. Специфические направления, методы и средства регулирования внешней торговли
285. Стимулирование хозяйственной деятельности в сфере промышленного производства и развитие промышленности
286. Субсидируемое кредитование как комплексный правовой институт и его значение для хозяйственной деятельности
287. Субъектный состав хозяйственных правоотношений
288. Субъекты предпринимательской деятельности как элемент системы субъектов хозяйственной деятельности
289. Субъекты хозяйственной деятельности, не обладающие признаками организации (транснациональная корпорация, стратегический альянс, конгломерат и др.)
290. Сущностные характеристики категорий "статус", "правосубъектность", "правовое положение" и "правовой режим" как основа для определения субъектного состава, объекта и содержания хозяйственных правоотношений
291. Тарифное и нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности
292. Транснациональная корпорация как субъект хозяйственной деятельности
293. Транспортные коммуникации как комплексный правовой институт
294. Услуги радиосвязи как комплексный хозяйственно-правовой институт
295. Финансирование хозяйственной деятельности и осуществление инвестиций в хозяйственную деятельность
296. Финансовый инструмент как хозяйственно-правовая категория
297. Финансовый рынок как хозяйственно-правовая категория
298. Хозяйственная деятельности политической партии
299. Хозяйственная деятельность в области обеспечения функционирования таможенной инфраструктуры и инфраструктуры таможенного дела

- 300. Хозяйственная деятельность в области обеспечения функционирования пограничной инфраструктуры
- 301. Хозяйственная деятельность в области обеспечения функционирования военной инфраструктуры государства
- 302. Хозяйственная деятельность в энергетической сфере
- 303. Хозяйственная деятельность религиозных организаций
- 304. Хозяйственное право как самостоятельная отрасль права и его место в системе права
- 305. Хозяйствующие субъекты как элемент системы субъектов хозяйственной деятельности
- 306. Экономика (хозяйство) и экономическая система как правовые категории
- 307. Экономический комплекс национальной экономики как хозяйственно-правовая категория
- 308. Экономический эффект как хозяйственно-правовой институт и характеристика хозяйственной деятельности
- 309. Экономическое регулирование хозяйственных правоотношений
- 310. Экспортный контроль как хозяйственно-правовой институт
- 311. Энергетический товар как вид публичного товара

4. ВСПОМОГАТЕЛЬНЫЙ РАЗДЕЛ

4.1. Рекомендуемая литература и нормативные правовые акты

4.1.1. Основная литература

Андреева, Л. В. Цифровое право: глоссарий понятий / Л. В. Андреева. – Москва : Проспект, 2020. – 57 с.

2. Бандарэнка, Н. Л. Канстытуцыйная прырода прынцыпаў заканадаўства Рэспублікі Беларусь, рэгулюючага ажыццяўленне гаспадарчай дзейнасці / Н. Л. Бандарэнка // Веснік Канстытуцыйнага суда Рэспублікі Беларусь. – 2021. – № 1. – С. 191–202.

3. Бондаренко, Н. Л. Кондиционное право как самостоятельная отрасль права и как элемент механизма пруденциального регулирования / Н. Л. Бондаренко, Ю. Г. Конаневич, Ю. А. Хилинская // Российский правовой журнал. – 2021. – № 2 (7). – С. 60–77.

4. Бондаренко, Н. Л. О правовой и организационной природе процессов цифровизации и регуляторной функции государства в данной сфере / Н. Л. Бондаренко, Ю. Г. Конаневич // *Ex Jure*. – 2021. – № 1. – С. 56–67.

5. Бондаренко, Н. Л. Правовой статус самозанятых лиц по законодательству Республики Беларусь / Н. Л. Бондаренко // Юстиция Беларуси. – 2021. – № 6. – С. 23–27.

6. Вабищевич, С. С. Хозяйственное право / С. С. Вабищевич, Н. А. Маньковский. – Минск : Молодежное, 2011. – 304 с.

7. Капский, Д. В. Правовые основы транспортной деятельности : учеб. пособие / Д. В. Капский, О. А. Хотько. – Минск : Вышэйшая школа, 2019. – 317 с.

8. Конаневич, Ю. Г. Политико-коммуникативная деятельность как вид публичной хозяйственной деятельности, обеспечивающий реализацию внутренней и внешней политики государства и защиту национальных интересов / Ю. Г. Конаневич // Актуальные проблемы гражданского права. – 2020. – № 1 (15). – С. 62–77.

9. Конаневич, Ю. Г. Становление институтов разгосударствления и приватизации и их понимание в историческом контексте и в современных условиях / Ю. Г. Конаневич // Научные труды Академии управления при Президенте Республики Беларусь. – 2019. – Вып. 21. – С. 87–97.

10. Конаневич, Ю. Г. Фискальное право : монография / Ю. Г. Конаневич. – Минск : Ковчег, 2018. – 236 с.

11. Конаневич, Ю. Г. Хозяйственная деятельность в системе общественных отношений / Ю. Г. Конаневич // Труд. Профсоюзы. Общество. – 2021. – № 1 (71). – С. 68–72.

12. Конаневич, Ю. Г. Юридические лица : монография / Ю. Г. Конаневич. – Минск : Ковчег, 2018. – 288 с.

13. Конаневич, Ю. Г. Юридические лица Беларуси : курс лекций / Ю. Г.

- Конаневич. – Минск : Международный университет «МИТСО», 2018. – 450 с.
14. Конаневич, Ю. Концепция финансового права : монография / Ю. Конаневич. – Saarbrücken : LAP Lambert Academic Publishing, 2016. – 268 с.
15. Лабин, Д. К. Международное право по защите и поощрению иностранных инвестиций : монография / Д. К. Лабин. – Москва : Justitia, 2021. – 296 с.
16. Оценка регулирующего воздействия законодательства в сфере экономической деятельности / Д. В. Шаблинская [и др.]. – Минск : Беларуская навука, 2020. – 277 с.
17. Правовые основы формирования общего рынка Евразийского экономического союза и правовая система Республики Беларусь : монография / Т. А. Горупа, Т. З. Шалаева. – Брест : БрГУ, 2020. – 167 с.
18. Сидорчук, В. К. Хозяйственное право : учеб. пособие / В. К. Сидорчук. – Минск : РИВШ, 2019. – 406 с.

4.1.2. Дополнительная литература

1. Арушаньянц, А. Н. Теоретико-методологические основы обеспечения устойчивой конкуренции хозяйствующих субъектов в контексте реализации концепции устойчивого развития / А. Н. Арушаньянц // Проблемы современного законодательства России и зарубежных стран : матер. X Межд. науч.-практ. конф., г. Иркутск, 1 октября 2021 г. / Иркутский институт (филиал) ВГУЮ (РПА Минюста России) ; редкол.: А. М. Бычкова [и др.]. – Иркутск, 2021. – Т. 2. – С. 23–28.
2. Барахвостов, П. А. Проблемы и перспективы Евразийского экономического союза / П. А. Барахвостов // Проблемы управления. – 2019. – № 2. – С. 142–146.
3. Белова, О. С. Особенности международно–правового регулирования сотрудничества государств – участников СНГ и Евразийского экономического союза в сфере электроэнергетики / О.С. Белова // Евразийский юридический журнал. – 2016. – № 8(99). – С. 34–37.
4. Бондаренко, Н. Л. Белорусская наука хозяйственного права: проблемы и перспективы развития / Н. Л. Бондаренко // Проблемы гражданского права и процесса : сб. науч. ст. / ГрГУ им. Я. Купалы ; редкол. : И. Э. Мартыненко (гл. ред.) [и др.]. – Гродно : ГрГУ, 2021. – Вып. 6. – 39–47 с.
5. Бондаренко, Н. Л. Правовая сущность корпоративного права и корпоративных отношений / Н. Л. Бондаренко, Ю. Г. Конаневич // Государственное регулирование экономики и повышение эффективности деятельности субъектов хозяйствования : сборник материалов XVI Междунар. науч.-практ. конф., Минск, 23–24 апр. 2020 г. / Акад. упр. при Президенте Республики Беларусь ; редкол. : Г.В. Пальчик (пред.) [и др.]. – Минск, 2020. – 197 с.
6. Бондаренко, Н. Л. Природа градостроительной, архитектурной, строительной деятельности и принципы ее осуществления / Н. Л. Бондаренко,

Ю. Г. Конаневич // Современные хозяйственные отношения: перспективы правового регулирования и проблемы соотношения интересов государства, общества и бизнеса : материалы междунар. науч.-практ. круглого стола, Минск, 15 окт. 2020 г. / Белор. гос. ун-т ; редкол. В.С. Каменков (гл. ред.) [и др.] . – Минск, 2020. – С. 12–15.

7. Бондаренко, Н. Л. Проблема институционализации кондиционных правоотношений / Н. Л. Бондаренко, Ю. Г. Конаневич // Проблемы современного законодательства России и зарубежных стран : матер. X Межд. науч.-практ. конф., г. Иркутск, 1 октября 2021 г. / Иркутский институт (филиал) ВГУЮ (РПА Минюста России) ; редкол.: А. М. Бычкова [и др.]. – Иркутск, 2021. – Т. 2. – С. 51–57.

8. Бондаренко, Н. Л. Совершенствование понятийно-категориального аппарата правовой науки в контексте решения задачи разграничения понятий «статус», «правосубъектность», «правовое положение», «правовой режим» / Н. Л. Бондаренко, Ю. Г. Конаневич, Е. Н. Гладкая // Актуальные проблемы гражданского права. – 2020. – № 2 (16). – С 8–20.

9. Бондаренко, Н. Л. Хозяйственное право как самостоятельная отрасль права Республики Беларусь : предмет, метод, принципы / Н. Л. Бондаренко // Теоретико-прикладные перспективы научного обеспечения современного развития экономики : материалы междунар. круглого стола, Минск, Беларусь, 23 мая 2019 г. / БГУ, Юридический фак., каф. финансового права и правового регулирования хозяйственной деятельности, Академия управления при Президенте Республики Беларусь, Институт управленческих кадров, фак.-т управления, каф. гражданского и хозяйственного права ; под ред. В. С. Каменкова, Н. Л. Бондаренко. – Минск, 2019. – С. 13–18.

10. Василевич, Г. А. Законодательное обеспечение права на хорошее управление / Г. А. Василевич // Конституционно – правовые основы развития Республики Беларусь как социального государства в современных условиях: материалы междунар. науч.-практ. конф., Минск, 3–4 окт. 2019 г./ Беларус. гос. ун-т ; редкол.: Г. А. Василевич (отв. ред.). – Минск, 2019. – С 28–34.

11. Гаврильченко, Ю. П. Место инвестиционного права в системе права / Ю. П. Гаврильченко // Актуальные проблемы гражданского права. – 2021. – № 1. – С. 24–39.

12. Гаврильченко, Ю. П. Применение биометрических технологий при идентификации и аутентификации субъекта финансовых правоотношений / Ю. П. Гаврильченко // Бизнес, менеджмент и право. – 2021. – № 2. – С. 20–27.

13. Годунов, В. Н. Хозяйственные отношения : понятие, принципы и методы правового регулирования / В. Н. Годунов // Проблемы гражданского права и процесса : сб. науч. ст. / ГрГУ им. Я. Купалы ; редкол.: И. Э. Мартыненко (отв. ред.) [и др.]. – Гродно: ГрГУ, 2009. – С. 35–50.

14. Жук, Н. А. Инвестиционный договор в системе гражданско-правовых договоров / Н. А. Жук // Юстиция Беларуси. – 2019. – № 7. – С. 55–58.

15. Интеграционное право в современном мире: сравнительно-правовое исследование : монография / С. Ю. Кашкин [и др.] ; под ред. С. Ю. Кашкина. –

М. : Проспект, 2017. – 416 с.

16. Каменков, В. С. Опыт России в сфере правового регулирования энергетической безопасности / В. С. Каменков // Энергетическая стратегия. – 2021. – № 1. – С. 57 – 61.

17. Каменков, В. С. Понятие энергетического права / В. С. Каменков // Электронный журнал Министерства энергетики Республики Беларусь «Энергетическая стратегия» – 2015. – № 1. – С. 66 – 70.

18. Каменков, В. С. Хозяйственное право как отрасль юридической науки: современное состояние и перспективы (директивы, декреты, кадры) // В.С. Каменков // Теоретико-прикладные перспективы научного обеспечения современного развития экономики : материалы междунар. круглого стола, Минск, Беларусь, 23 мая 2019 г. / БГУ, Юридический фак., каф. финансового права и правового регулирования хозяйственной деятельности; Академия управления при Президенте Республики Беларусь, Институт управленческих кадров, фак. управления, каф. гражданского и хозяйственного права ; под ред. В. С. Каменкова, Н. Л. Бондаренко. – Минск, 2019. – С. 25–32.

19. Каменков, В. С., Куницкая, О. М. Источники правового регулирования инвестиций: вопросы совершенствования отдельных нормативных положений / В.С. Каменков, О.М. Куницкая // Актуальные проблемы гражданского права: научный журнал. – 2021. – № 1 (17). – С. 137–150.

20. Конаневич, Ю. Г. Имущественные права и их значение для хозяйственных правоотношений и механизма осуществления хозяйственной деятельности / Ю. Г. Конаневич // Проблемы гражданского права и процесса: сб. науч. ст. / ГрГУ им. Я. Купалы ; редкол.: И. Э. Мартыненко (гл. ред.) [и др.]. – Гродно : ГрГУ, 2021. – Вып. 6. – С. 79–88.

21. Куницкая, О. М. Объекты общественных отношений в сфере энергетики: (частно-правовой аспект) / О. М. Куницкая, В. С. Каменков // Юстыцья Беларусі. – 2018. – № 9. – С. 52–57.

22. Куницкая, О. М. Объекты энергетики: необходима правовая консолидация / О. М. Куницкая, В. С. Каменков // Энергетическая стратегия. – 2018. – № 6 (66). – С. 53–56.

23. Куницкая, О. М. Субъекты правоотношений в сфере энергетики отдельные аспекты правового регулирования / О. М. Куницкая // Юстыцья Беларусі. – 2018. – № 11. – С. 50–54.

24. Куницкая, О. М. Тенденции правового регулирования инвестиционной деятельности / О. М. Куницкая // Правосудие и правоохранительная деятельность : сб. науч. трудов. Вып. 2 / ИППК судей, работников прокуратуры, судов и учреждений юстиции БГУ ; редкол.: С. К. Лещенко (отв. ред.) [и др.]. – Минск, РИВШ, 2021. – С. 37–44.

25. Максименко, Е. В. Правовые аспекты цифровизации строительной отрасли / Е. В. Максименко // Теоретико-прикладные перспективы правового обеспечения развития экономики: материалы междунар. науч.- практ. круглого стола, Минск, 21 окт. 2021г. : в 2 ч. / Белорус.гос.ун-т; ред-кол.:

Н.Л.Бондаренко (гл.ред.) [и др.]. – Минск: БГУ, 2021. – С. 26–30.

26. Максименко-Новохрост, Т. В. Корпоративное управление – новый термин в управлении или необходимость? / Т. В. Максименко-Новохрост // Проблемы управления. – 2019. – № 3. – С. 49–53.

27. Медведицков, С. И. Техническое нормирование и стандартизация : учеб. пособие / С. И. Медведицков. – Минск : ФУАинформ, 2014. – 226 с.

28. Основы технического нормирования и стандартизации : пособие / В. Е. Сыцко [и др.] ; под общ. ред. В. Е. Сыцко. – Минск : Республиканский институт профессионального образования, 2015. – 169 с.

29. Салей, Е. А. Институт юридического лица в гражданском кодексе Республики Беларусь: состояние и перспективы развития / Е. А. Салей // Журнал Белорусского государственного университета. Право. – 2019. – № 1. – С. 23–31.

30. Седик, Д. Единый рынок пищевых продуктов Евразийского экономического союза и торговые барьеры/ Д. Седик, И. Кобута // Торговая политика. – 2016. – № 1/5. – С. 56–91.

31. Томкович, Р. Р. Проблемы взаимосвязи публичного и частного права в регламентации финансового рынка / Р.Р. Томкович. // Теоретико-прикладные перспективы правового обеспечения развития экономики: материалы междунар. науч.-практ. круглого стола, Минск, 21 октября 2021 г. / Белорус. гос. ун-т ; рекол.: Н. Л. Бондаренко (гл. ред.) [и др.]. – Минск : БГУ, 2021. – С. 138–142.

32. Функ, Я. И. О введении в правовую систему Республики Беларусь нового вида договора дарения – договора о внесении вклада в хозяйственное общество / Я. И. Функ // Правосудие и правоохранительная деятельность : сб. науч. трудов. Вып. 2 / ИППК судей, работников прокуратуры, судов и учреждений юстиции БГУ ; редкол.: С. К. Лещенко (отв. ред.) [и др.]. – Минск, РИВШ, 2021. – С. 88–96.

33. Хадаркевич, Г. Н. Корпоративное управление в Республике Беларусь: состояние и проблемы развития / Г. Н. Хадаркевич, Е. Л. Федоренчик, О. С. Шульгина // Экономический бюллетень Научно-исследовательского экономического института Министерства экономики Республики Беларусь. – 2018. – № 5. – С. 4–15.

34. Шамич, Ю. В. Технические нормативные правовые акты (НТПА) в области технического нормирования и стандартизации : учеб.-методич. пособие / Ю. В. Шамич, Л. В. Шульга, Т. А. Шаура. – Витебск : ВГАВМ, 2015. – 66 с.

35. Шумилов, В. М. Право всемирной торговой организации (ВТО) : учебник для бакалавриата и магистратуры / В. М. Шумилов. – Москва : Издательство Юрайт, 2019. – 219 с.

4.1.3. Законодательные и иные нормативные правовые акты¹

¹ Законодательные и иные нормативные правовые акты используются в действующей редакции на момент изучения учебной дисциплины

1. Конституция Республики Беларусь : с изм. и доп., принятыми на респ. референдумах 24 нояб. 1996 г., 17 окт. 2004 г., 04 марта 2022 г. – Минск : Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2016. – 62 с.

2. Банковский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : 25 окт. 2000 г., № 441-3 : принят Палатой представителей 3 окт. 2000 г. : одобр. Советом Респ. 12 окт. 2000 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

3. Гражданский кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : 7 дек. 1998 г., № 218-3 : принят Палатой представителей 28 окт. 1998 г. : одобр. Советом Респ. 19 нояб. 1998 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

4. Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях [Электронный ресурс] : 6 янв. 2021 г., № 91-3 : принят Палатой представителей 18 дек. 2020 г. : одобр. Советом Респ. 18 дек. 2020 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

5. Кодекс Республики Беларусь об образовании [Электронный ресурс] : 13 янв. 2011 г., № 243-3 : принят Палатой представителей 02 дек. 2010 г. : одобр. Советом Респ. 22 дек. 2010 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

6. Налоговый кодекс Республики Беларусь (Общая часть) [Электронный ресурс] : 19 дек. 2002 г., № 166-3 : принят Палатой представителей 15 нояб. 2002 г. : одобр. Советом Респ. 2 дек. 2002 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

7. Трудовой кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : 26 июля 1999 г., № 296-3 : принят Палатой представителей 08 июня 1999 г. : одобр. Советом Респ. 30 июня 1999 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

8. Уголовный кодекс Республики Беларусь [Электронный ресурс] : 9 июля 1999 г., № 275-3 : принят Палатой представителей 2 июня 1999 г. : одобр. Советом Респ. 24 июня 1999 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

9. Хозяйственный процессуальный кодекс Республики Беларусь : 15 дек. 1998 г. № 219-3 : принят Палатой представителей 11 нояб. 1999 г. : одобр. Советом Респ. 26 нояб. 1998 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

10. О валютном регулировании и валютном контроле [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 22 июля 2003 г., № 226-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

11. О государственном прогнозировании и программах социально-экономического развития Республики Беларусь [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 5 мая 1998 г., № 157-3 // ЭТАЛОН. Законодательство

Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

12. О государственном регулировании внешнеторговой деятельности [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 25 нояб. 2004 г., № 347-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

13. О естественных монополиях [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 16 дек. 2002 г., № 162-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

14. О концессиях [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 12 июля 2013 г. № 63-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

15. О мерах по предотвращению легализации доходов, полученных преступным путем, финансирования террористической деятельности и финансирования распространения оружия массового поражения [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 30 июня 2014 г., № 165-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

16. О нормативных правовых актах [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 17 июля 2018 г., № 130-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

17. О поддержке малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 1 июля 2010 г., № 148-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

18. О приватизации государственного имущества и преобразовании государственных унитарных предприятий в открытые акционерные общества : Закон Респ. Беларусь, 19 янв. 1993 г., № 2103-ХІІ // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

19. О приватизации государственного имущества и преобразовании государственных унитарных предприятий в открытые акционерные общества [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 19 янв. 1993 г., № 2103-ХІІ // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

20. О противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 12 дек. 2013 г., № 94-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

21. О профессиональных союзах [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 22 апр. 1992 г., № 1605-ХІІ // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

22. О развитии цифровой экономики [Электронный ресурс] : Декрет

Президента Республики Беларусь, 21 дек. 2017 г., № 8 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2021.

23. О рынке ценных бумаг [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 5 янв. 2015 г., № 231-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

24. О социальном обслуживании [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 22 мая 2000 г., № 395-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

25. О техническом нормировании и стандартизации [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 05 янв. 2004 г., № 262-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

26. О товарных биржах [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 5 янв. 2009 г., № 10-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

27. О хозяйственных обществах [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 9 декабря 1992 г., № 2020-XII // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

28. О ценообразовании [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 10 мая 1999 г., № 255-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

29. Об инвестициях [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 12 июля 2013 г., № 53-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

30. Об информации, информатизации и защите информации [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 10 нояб. 2008 г., № 455-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

31. Об обеспечении единства измерений [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 5 сент. 1995 г., № 3848-XII // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

32. Об утверждении Основных направлений внутренней и внешней политики Республики Беларусь [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 14 нояб. 2005 г., № 60-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

33. Об экономической несостоятельности (банкротстве) [Электронный ресурс] : Закон Респ. Беларусь, 13 июля 2012 г., № 415-3 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

34. Об утверждении Концепции национальной безопасности Республики Беларусь [Электронный ресурс] : Указ Президента Респ. Беларусь, 9 нояб. 2010

г., № 575 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

35. Об утверждении статистического классификатора СК 00.007-2015 «Институциональные единицы по секторам экономики»: постановление Национального статистического комитета Республики Беларусь, 30 дек. 2015 г., № 219 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

36. О прогнозировании последствий принятия (издания) нормативных правовых актов [Электронный ресурс]: постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 25 янв. 2019 г., № 54 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2022.

4.2. Электронные ресурсы

1. Национальный правовой интернет-портал Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://pravo.by>. – Дата доступа: 01.02.2023.

2. Образовательный портал БГУ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://dl.bsu.by>. – Дата доступа: 01.02.2023.

3. Официальный сайт Президента Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://president.gov.by>. – Дата доступа: 01.02.2023.

4. Официальный сайт Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://belarus.by>. – Дата доступа: 01.02.2023.

5. Совет Министров Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://government.gov.by>. – Дата доступа: 01.02.2023.

6. Электронная библиотека БГУ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://elib.bsu.by>. – Дата доступа: 01.02.2023.