

2. Environmental finance ESG data source [Electronic resource]. – Mode of access: <https://www.environmental-finance.com/channels/esg-data.html>. – Date of access: 09.03.2022.

3. Sustainable Debt Market Summary H1 2021 [Electronic resource]. – https://www.climatebonds.net/files/reports/cbi_susdebtsum_h12021_02b.pdf. – Date of access: 12.03.2022.

Особенности деловой активности корейских ТНК

*Шкапич А. П., студ. III к. БГУ,
науч. рук. Юрова Н. В., канд. экон. наук, доц.*

Экономическое развитие Республики Корея продолжает вызывать интерес в связи с мощным экономическим рывком. Во многом это достижение связано с применением модели развития, основанной на целенаправленной поддержке чеболей – семейных ТНК со специфической системой корпоративного управления.

При характеристике чеболей выделяются следующие их главные особенности: они играют важную роль в развитии национальной экономики, имеют тесные связи с правительством и своеобразную модель корпоративного управления, охватывают различные сектора экономики и отраслей промышленности, полагаются на сложные структуры взаимосвязанной собственности.

Хотя более сорока конгломератов подходят под определение чеболя, лишь горстка обладает огромной экономической мощью. Пятерка лидеров, вместе взятая, представляет примерно половину стоимости южнокорейского фондового рынка. В эту пятерку входят компании: Samsung, Hyundai, SK Group, LG и Lotte.

Сегодня роль чеболей в экономическом развитии Республики Корея очень велика: по итогам 2021 г. ВВП Южной Кореи составил \$1823,9 млрд, при этом доли 5 и 20 самых крупных ТНК в производстве ВВП составили соответственно 25,3% и 49,8% [1]. Благодаря высокой конкурентоспособности товаров и агрессивной торговой политике чеболей, Республике Корея и отдельным компаниям удалось занять достойное место на многих мировых товарных рынках и в рейтингах.

В ходе работы был оценен уровень транснационализации компаний Республики Корея с помощью индекса транснациональности. Он характеризует, насколько значимой является зарубежная деятельность корпорации.

Наибольшим уровнем транснационализации из приведенного перечня характеризуются компания Samsung Electronics – 53% по данным отчета 2020 г. По доле зарубежных сотрудников также лидирует Samsung (69,8%), по доле активов – Doosan (40%) и SK Holdings – по доле зарубежных продаж (92,7%).

Таблица 1. – Характеристика крупнейших корейских ТНК по объему зарубежных активов, продаж и сотрудников за 2014-й и 2019 г.

Компания	Место по уровню транснационализации среди корейских ТНК		Зарубежные активы, %		Зарубежные продажи, %		Зарубежные сотрудники, %	
	2014	2019	2014	2019	2014	2019	2014	2019
Samsung Electronics	1	1	26,6	27,9	89,9	61,4	68,9	69,8
Huyn dai	2	3	21,1	15,1	55,3	89,9	39,9	43,7
Hanwha	3	2	21,3	21,8	16,4	15,6	21,3	21,8
POSCO	4	4	21,6	21,6	29,8	35,9	15,7	21,6
LG Electronics	5	7	22,2	25	75,1	63,5	54,8	49,0
Doosan	6	6	22,6	40	64	57,5	40	40
SK Holdings	7	5	22,6	13,8	93,1	92,7	19,9	9,1

Примечание: Источник [2]

Характерной чертой внешнеэкономической деятельности корейских корпораций, как следует из этой таблицы, является то, что из трех составляющих индекса транснационализации наибольшее значение придается доле зарубежных продаж, именно их сокращение вызывает снижение индекса транснационализации.

На данный момент сложилось два противоположных мнения о влиянии ТНК на экономику. С положительной стороны, чеболи являются центральной стороной экономического роста Кореи. Однако, с противоположной точки зрения, обладая монопольной силой, чеболи не позволяют новым предпринимателям конкурировать на рынке, приводят к неравномерному распределению НИОКР в Кореи и создают недостаточно рабочих мест (лишь 11,4%) [3].

Многие эксперты утверждают, что южнокорейской экономике потребуются серьезные реформы корпоративного управления, чтобы обеспечить устойчивый рост и ограничить неравенство. Некоторые экономисты также предложили другие изменения политики, в том числе ужесточение антимонопольного законодательства.

Литература

1. Forbes Global 2000 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.forbes.com/lists/global2000/#3b1fa0d5ac04>. – Дата доступа: 26.03.2022.
2. UNCTAD [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://unctad.org/press-material/foreign-activities-largest-tncs-developing-economies-have-grown-noticeably>. – Дата доступа: 26.03.2022.
3. Korea CXO Institute [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://newsarticleinsiders.com/channel/korea-cxo-institute>. – Дата доступа: 26.03.2022.

Development Stage of Construction Industry in China

*Юэ Тайшань, асп. IV к. БГУ,
науч. рук. проф. Ковалев М. М., д-р физ.-мат. наук, проф.*

China has the most active construction industries in the world. With the rapid growth of Chinese economy in recent years, construction projects have been rapidly spread all over the country. This study summarizes the development stages of the construction industry and provides insights into how it may develop in the future.

Scholars have expounded their views on the stages of the development of Chinese construction industry and pointed out three stages [1]:

1) Before 1979, construction projects were executed abroad as a result of economic and technical assistance: organizations worked on a non-profit basis according to projects agreed by Chinese government.

Since 1979, China has been open to foreign investment. Interestingly, the construction industry was closed to foreign investment and controlled by the government from 1979 to the early 1980s. Chinese government recognized the urgent need to involve the private sector in the industry when construction activities arose in the early 1990s.

2) Chinese international construction enterprises had rose from 1980 to 1990. On August 13, 1979, the State Council of China approved Chinese professional companies to invest in other countries. The character of state-owned enterprises has gradually changed from the original public ownership status to a commercial entity;

3) Early 1990s – Multinational growth: Chinese big companies expanded overseas after 1990. Provincial companies also have permits to go abroad. In 1997–1998, many contractors broke away from the government. China also exported a lot of equipment and materials. China promulgated the Construction Law in 1997 and the Tendering and Bidding Law in 1999. These two laws reformed the construction industry. The laws amended for several times since China joined the World Trade Organization in 2001.