Литература

1. Imports (exports) of goods and services (% of GDP) – Belarus [Electronic resource] // The World Bank. – Mode of access: <https://data.worldbank.org/indicator/NE.IMP.GNFS.ZS?locations=BY/>. – Date of access: 15.04.2022.
2. Внешняя торговля товарами [Электронный ресурс] // Национальный статистический комитет Республики Беларусь. – Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/realny-sector-ekonomiki/vneshnyaya-torgovlya/vneshnyaya-torgovlya-tovarami/>. – Дата доступа: 15.04.2022.
3. Ключевые экспортные товары и услуги [Электронный ресурс] // Президент Республики Беларусь. – Режим доступа: <https://president.gov.by/ru/belarus/economics/vneshnjaja-torgovlya/eksportnye-tovary-i-uslugi/>. – Дата доступа: 15.04.2022.
4. Резиденты ПВТ обновили рекорд по экспорту – \$3,2 млрд за 2021 г. [Электронный ресурс]. – 2022. – Режим доступа: <https://devby.io/news/pvt-obnovil-rekord-po-eksportu>. – Дата доступа: 15.04.2022.
5. Внешняя торговля в 2021 г. сделала качественный скачок (Инфографика). [Электронный ресурс] // Белорусы и рынок. – Режим доступа: <https://belmarket.by/news/2022/02/25/news-49823.html>. – Дата доступа: 2022.
6. Внешняя торговля Республики Беларусь [Электронный ресурс] // Президент Республики Беларусь. – Режим доступа: <https://president.gov.by/ru/belarus/economics/vneshnjaja-torgovlya/eksportnye-tovary-i-uslugi/>. – Дата доступа: 15.04.2022.
7. Внешняя торговля Беларуси. Есть ли повод для оптимизма? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://nv--online-info.turbopages.org/nv-online.info/s/2022/04/10/vneshnjaja-torgovlja-belarusi-est-li-povod-dlja-optimizma.html>. – Дата доступа: 30.04.2022.
8. Как военные действия в Украине повлияют на белорусскую экономику [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://thinktanks.by/publication/2022/03/04/kak-voennye-deystviya-v-ukraine-povliayut-na-belorusskuyu-ekonomiku.html>. – Дата доступа: 30.04.2022.

Особенности внешнеинвестиционной политики Китая

*Ся Бохуэ, магистрант БГУ,
науч. рук. Филиппова Л. Е., канд. экон. наук, доц.*

Китай занимает особое место среди стран мира в процессе зарубежного инвестирования. Открытие китайской экономики для иностранных инвесторов происходило территориально, т.е. последовательно включало в мировую экономическую систему наиболее подготовленные к этому регионы страны. Постепенно инвесторы стали перемещаться от приморских городов-портов вглубь страны, принося инвестиции во все более отдаленные регионы.

Сегодня увеличение объемов иностранных инвестиций и повышение эффективности их использования рассматриваются руководством КНР в качестве приоритетных целей в экономике, достижение которых должно способствовать решению таких задач, как экономическое развитие в условиях ограниченности внутренних фондов, переход национальной экономики к рыночным отношениям, модернизация экономики за счет внедрения современного оборудования и технологий, интеграция экономики в мировое хозяйство, повышение уровня жизни и занятости населения.

Внешнеинвестиционная политика Китая заключается в:

- усилении государственного контроля над иностранными инвестициями путем обязательного предварительного согласования всех инвестиционных проектов независимо от организационно-правовых форм создаваемых коммерческих организаций и объема инвестиций в органах Государственного комитета по развитию и реформам Китая;
- существенной корректировке порядка регулирования валютных операций при проведении внешнеэкономической деятельности. Главное изменение касается введения правила, при котором внешнеторговая выручка зачисляется не на счет предприятия, а на специальный счет банка для проверки законности полученного валютного поступления;
- принятии новой редакции Каталога-руководства отраслей для иностранных инвестиций, закрепившей значимые новации в поощряемых, ограничиваемых и запрещенных для иностранных инвесторов отраслях экономики [1].

В Китае создаются зоны, в которых действуют инструменты государственного регулирования иностранных инвестиций:

1) Согласно льготному режиму, действующему на территории свободных экономических зон (СЭЗ), администрации зон в лице управляющих комитетами пользуются правами провинциальных правительств в области регулирования местной экономики и разработки соответствующей нормативно-правовой базы. В частности, они самостоятельны в вопросах заимствования средств на мировом и внутреннем кредитных рынках, размещения за рубежом облигаций в рамках лимитов, предоставляемых центральным правительством.

2) Налоговые льготы по государственным и местным налогам. Они могут варьироваться в зависимости от профиля. Предприятиям предлагаются дополнительные льготы, если они относятся к так называемым «развиваемым отраслям»: биофармацевтика, электроника, точное машиностроение и прочие высокотехнологичные отрасли, заранее определенные в качестве «развиваемых» в СЭЗ. Также льготы часто предусмотрены для предприятий, внедряющих научно-технические разработки в производство.

3) По решению местных администраций в отношении экспортно-ориентированных или высокотехнологичных прямых иностранных инвестиций (ПИИ)

могут также предоставляться льготы неналогового характера, например, в виде сокращения или полного освобождения от платежей за использование земли, воды, электричества, газа, интернета, за аренду помещений и др. Резиденты СЭЗ имеют право приобретать недвижимость в собственность. Налог на недвижимость оплачивается в размере 1,2% от ее стоимости, при аренде – 12% от стоимости аренды [2, с. 23].

4) Следующий инструмент инвестиционной политики – упрощение бюрократических процедур. Например, многие СЭЗ предоставляют услугу «одного коридора» или «с одной остановкой», когда все необходимые инстанции находятся на территории зоны развития в одном здании. Также в зонах практикуется так называемое обслуживание «по-драконовски» – форма предоставления услуг (или проведения инспекционных процедур) администрацией зоны развития, отличительной особенностью которой является упрощение процесса взаимодействия клиента (резидента зоны) и администрации, благодаря возможности подавать набор документов в одну структуру администрации, которая уже затем проводит обработку заявки и передает документы и т.п. в профильную структуру зоны или какой-либо государственный орган [2, с. 23].

Таким образом, анализ развития внешнеинвестиционной политики Китая послужил основой для выявления следующей закономерности динамики регулирования иностранных инвестиций в Китае: от максимального поощрения иностранных инвестиций через льготирование только «качественных» инвестиций к предоставлению иностранным инвесторам национального режима и усилению контроля в сфере иностранных инвестиций.

Литература

1. Обзор экономики Китая [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/cn/about_cn/eco_cn/. – Дата доступа: 20.04.2022.

2. Хаджиева, Г. У. Потенциал роста экономики Китая: движущие факторы и проблемы / Г. У. Хаджиева // Наука. Образование. Экономика. – 2020. – № 3. – С. 20–25.

Особенности развития свободных экономических зон в КНР

*Фан Шикунь, магистрант БГУ,
науч. рук. Нестерова А. А., канд. экон. наук, доц.*

Поэтапное реформирование экономики Китая по государственным программам было достаточно успешным и стало основой для дальнейшей ее модернизации. В ходе реализации экономических преобразований