

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

ГОСУДАРСТВЕННОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ
«ИНСТИТУТ БИЗНЕСА БЕЛОРУССКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО
УНИВЕРСИТЕТА»

Отдел магистратуры
Кафедра инновационного управления

Аннотация к магистерской диссертации

**ИССЛЕДОВАНИЕ ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТИ ОТКРЫТИЯ
КОМПАНИИ ПО ПОСТАВКАМ ЧЕРНОГО МЕТАЛЛОПРОКАТА В
РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ**

БОРБУТ Александр Сергеевич

Научный руководитель:
Вечер Александр Васильевич,
кандидат технических наук, доцент.

Минск, 2022

Магистерская диссертация на тему ИССЛЕДОВАНИЕ ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТИ ОТКРЫТИЯ КОМПАНИИ ПО ПОСТАВКАМ ЧЕРНОГО МЕТАЛЛОПРОКАТА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ состоит из 87 страниц и включает в себя таблицы в количестве 25 шт., рисунки в количестве 12 шт., приложения в количестве 2 шт., библиографических источников в количестве 52 шт.

Актуальность темы. Исследование целесообразности открытия компании по поставкам металлопроката в РБ имеет очень важное значение, в виду того, что, потребность экономики страны в поставках металла очень высокая, а возможность обеспечивать рынок данным товаром зависит от конкурентоспособности металлотрейдеров, их гибкой политики в ценообразовании, минимизации затрат и возможности быстрого реагирования на ожидаемые и возможные изменения в конъюнктуре рынка.

Целью изучения целесообразности открытия компании по поставкам металлопроката в РБ является обоснование доказательства о том, будет ли выгодно для учредителя и рынка появления нового металлотрейдера или нет.

Объектом изучения будет функционирование крупнейших поставщиков металлопроката в Беларуси.

Предметом изучения – цены на металлопрокат, объемы, издержки и затраты, внешняя и внутренняя среда и конъюнктура рынка.

Результат исследования. В данной работе рассмотрены возможности появления новой компании по поставкам металлопроката в РБ для реализации товара по конкурентным ценам за счет минимизации постоянных затрат, использования гибкой системы скидок со стороны производителей, а также, за счет расширения предложения дополнительных услуг, связанных с продажей металла.

Структура магистерской диссертации. Во введении обоснована актуальность работы, изложены ее цель и задачи исследования, отражена новизна выбранной темы. В первой главе дается описание всего рынка металлопроката РБ и влияние на него общемирового рынка металла. Во второй главе дается описание и анализ деятельности ОАО «Минскконтракт», как одного из основных поставщиков металлопроката в РБ. В третьей главе рассматриваются варианты открытия новой компании по поставкам металлопроката в РБ, основываясь на ранее полученных данных деятельности некоторых металлотрейдеров, а также анализ влияния изменений различных показателей на финансовый результат.

Master's thesis on the topic RESEARCH OF THE FEASIBILITY OF OPENING A COMPANY FOR THE SUPPLY OF BLACK METAL IN THE REPUBLIC OF BELARUS consists of 87 pages and includes tables in the amount of 25 pieces, drawings in the amount of 12 pieces, applications in the amount of 2 pieces, bibliographic sources in the amount of 52 pieces .

Relevance of the topic. The study of the feasibility of opening a company for the supply of rolled metal products in the Republic of Belarus is very important, in view of the fact that the country's economy's need for metal supplies is very high, and the ability to provide the market with this product depends on the competitiveness of metal traders, their flexible pricing policy, cost minimization and quick response to expected and possible changes in market conditions.

The purpose of studying the feasibility of opening a company for the supply of rolled metal products in the Republic of Belarus is to substantiate evidence of whether the emergence of a new metal trader will be beneficial for the founder and the market or not.

The object of study will be the functioning of the largest suppliers of rolled metal products in Belarus.

The subject of study is the prices for rolled metal products, volumes, costs and expenses, external and internal environment and market conditions.

Research result. In this paper, we consider the possibility of the emergence of a new company for the supply of rolled metal products in the Republic of Belarus to sell goods at competitive prices by minimizing fixed costs, using a flexible system of discounts from manufacturers, and also by expanding the offer of additional services related to the sale of metal.

The structure of the master's thesis. The introduction substantiates the relevance of the work, outlines its purpose and objectives of the study, reflects the novelty of the chosen topic. The first chapter describes the entire metal-roll market of the Republic of Belarus and the impact of the global metal market on it. The second chapter describes and analyzes the activities of JSC "Minskkontrakt" as one of the main suppliers of rolled metal products in the Republic of Belarus. The third chapter discusses options for opening a new company for the supply of rolled metal products in the Republic of Belarus, based on previously obtained data on the activities of some metal traders, as well as an analysis of the impact of changes in various indicators on the financial result.

Магістарская дысертацыя на тэму ДАСЛЕДАВАННЕ МЭТАСАБЫТНАСЦІ АДКРЫЦЦЯ КАМПАНІІ ПА ПАСТАЎКАХ ЧОРНАГА МЕТАЛАПРАКАТА Ў РЭСПУБЛІКЕ БЕЛАРУСЬ складаецца з 87 старонак і ўключае ў сябе табліцы ў колькасці 2, шт. шт. .

Аktуальнасць тэмы. Даследаванне мэтазгоднасці адкрыцця кампаніі па пастаўках металапракату ў РБ мае вельмі важнае значэнне, з прычыны таго, што, патрэба эканомікі краіны ў пастаўках металу вельмі высокая, а магчымасць забяспечваць рынак дадзеным таварам залежыць ад канкурэнтаздольнасці металатрэйдэры, іх гнуткай палітыкі ў цэнаўтварэнні, мінімізацыі выдаткаў і магчымасці хуткага рэагавання на чаканыя і магчымыя змены ў кан'юнктуры рынку.

Мэтай вывучэння мэтазгоднасці адкрыцця кампаніі па пастаўках металапракату ў РБ з'яўляецца абгрунтаванне доказу аб тым, ці будзе выгадна для заснавальніка і рынку з'яўлення новага металатрэйдэра ці не.

Аб'ектам вывучэння будзе функцыянаванне найбуйнейшых пастаўшчыкоў металапракату ў Беларусі.

Прадметам вывучэння - кошты на металапракат, аб'ёмы, выдаткі і выдаткі, знешняе і ўнутранае асяроддзе і кан'юнктура рынку.

Вынік даследавання. У дадзенай працы разгледжаны магчымасці з'яўлення новай кампаніі па пастаўках металапракату ў РБ для рэалізацыі тавару па канкурэнтных цэнах за кошт мінімізацыі пастаянных затрат, выкарыстання гнуткай сістэмы скідак з боку вытворцаў, а таксама, за кошт пашырэння прапановы дадатковых паслуг, звязаных з продажам металу.

Структура магістарскай дысертацыі. Ва ўводзінах абгрунтавана актуальнасць работы, выкладзены яе мэты і задачы даследавання, адлюстравана навізна выбранай тэмы. У першым раздзеле даецца апісанне ўсяго рынку металапракату РБ і ўплыў на яго агульнасусветнага рынку металу. У другой главе даецца апісанне і аналіз дзейнасці ААТ "Мінсккантракт", як аднаго з асноўных пастаўшчыкоў металапракату ў РБ. У трэцім раздзеле разглядаюцца варыянты адкрыцця новай кампаніі па пастаўках металапракату ў РБ, грунтоуючыся на раней атрыманых дадзеных дзейнасці некаторых металатрэйдэры, а таксама аналіз уплыву змен розных паказчыкаў на фінансавы вынік.