

Ухудшение экономической ситуации, связанное с продолжающимся мировым финансовым кризисом повлияло на условия функционирования белорусской экономики. Рост отрицательного сальдо торгового баланса и девальвация валют стран, входящих в корзину привязки белорусского рубля, создали условия проведения разовой девальвации. Проведенная девальвация позволила улучшить состояние счета текущих операций платежного баланса, установить курс белорусского рубля на равновесном уровне, что повысило доверие иностранных инвесторов к экономике республики. Положительное влияние девальвации на отрасли экономики и отдельные предприятия было выражено в повышении ценовой конкурентоспособности белорусских товаров на внешних рынках и в увеличении рублевого эквивалента экспортной выручки. Однако данный эффект краткосрочен и необходимы меры позволяющие создать потенциал устойчивого развития экономики. Эффективное управление валютным курсом способно стабилизировать валютный рынок и способствовать снижению рисков внешнеэкономической деятельности импортозависимых производств. В силу чего необходимо создание условий развития экспортоориентированных производств, способствующих притоку иностранной валюты в экономику. Проведенная девальвация повысила доверие стран-партнеров внешнеэкономической деятельности республики, сформировав имидж государства с наименьшим отклонением номинальных показателей от реальных условий функционирования экономики.

Литература

1. Акулич, Т.С. Направления воздействия валютного курса на конкурентоспособность / Т.С. Акулич // Вестн. Могилев. гос. ун-та им. А.А. Кулешова. – 2010. – № 2 (36). – С. 13–19.
2. Национальный интернет-портал Республики Беларусь [Электронный ресурс] / Сайт Нац. банка Респ. Беларусь. – Минск, 2011. – Режим доступа: <http://www.nbrb.by>. – Дата доступа: 20.12.2011.
3. Ковалев, М. Национальная экономика в условиях мирового экономического кризиса / М. Ковалев, С. Пасеко // Банк. вестн. – 2009. – № 1. – С. 5–12.

СИСТЕМА ВОСПРОИЗВОДСТВА ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Анцух С.В., магистр экономических наук, аспирант кафедры международных экономических отношений БГУ

Глобальные тенденции, возникшие в мире в конце XX в. в сферах экономики, производства, образования, здравоохранения, сформировали некоторые социально-экономические колебания, следствием которых явилось

состояние нестабильности рыночной экономики. Становление нового этапа эволюции общества, предполагает не только изменения в его качественной структуре, но и трансформацию социально-экономической системы в постиндустриальный тип, возрастание гуманизации всех сфер общественной жизни, приоритет человеческих ценностей, взаимозависимость и взаимообусловленность человеческого фактора, т. е. социально активного элемента воспроизводственных процессов и тенденций экономического роста.

Общепризнанным становится понимание того, что основным богатством любой страны являются люди, ее человеческий потенциал, происходит осознание роли человеческого потенциала, как основного инструмента социально-экономического прогресса общества.

Концепция развития человеческого фактора в рамках экономической теории, в первую очередь, связана с выявлением его стратегических возможностей, определяющих интеллектуальные и физические способности, его профессиональные знания и навыки. В совокупности, представители различных школ экономической науки, выделяли именно человека, его потенциал в качестве движущей силы любых хозяйственных процессов при производстве благ и услуг.

Все современные тенденции можно свести фактически к одному – пониманию того, что человеческий потенциал выдвинулся в число доминирующих факторов производства, поскольку он определяет темп и уровень развития национальной и мировой экономики.

Концепция развития человеческого потенциала соединяет воедино развитие и использование его потенциала, производство и распределение благ. При этом данная концепция предусматривает анализ всех важнейших вопросов общественного развития: занятость, экономический рост, социальное неравенство, экологическая безопасность с позиции интересов человека. Главное различие между концепцией развития человеческого потенциала и теорией человеческого капитала заключается в более широком подходе. В одной из них люди рассматриваются скорее как средство достижения экономического роста и увеличения богатства, а в другой – провозглашаются конечной целью общественного развития.

С экономической точки зрения человеческий потенциал – это коллективный субъект общественного производства, имеющий социальную, демографическую, профессиональную и квалификационную структуру, взаимодействие элементов которой обеспечивает развитие экономики. Человеческий потенциал формируется и обогащается в органической взаимосвязи объективного и субъективного. С одной стороны, он есть продукт общественного развития, сформированный множеством специфических особенностей, а с другой – деятельный, созидающий субъект общества в целом и конкретной человеческой индивидуальности. Качество человеческого по-

тенциала определяется совокупностью его свойств, признаков, детерминирующих способность человека соответствовать своему назначению и предъявляемым требованиям.

Воспроизводство человеческого потенциала можно структурировать с позиции микро- и макроуровня.

Микровоспроизводство человеческого потенциала осуществляется за счет направления инвестиционных вложений в этапы социализации конкретного индивида.

На макроуровне воспроизводство человеческого потенциала осуществляется за счет совокупных инвестиций и показывает, как общество может создать активы человеческого потенциала. Макровоспроизводство представляет собой совокупность относительно самостоятельных процессов, не тождественных микровоспроизводству, но образующих системный процесс воспроизводства всего человеческого потенциала.

На воспроизводство человеческого потенциала существенное влияние оказывает цикличность экономического развития. В период роста экономики суммарные расходы государства и общества на образование и здравоохранение должны расти ускоренными темпами и распределяться максимально эффективно – в противном случае последствия кризиса могут оказаться затяжными и тяжелыми. Государство в период роста должно создавать максимально комфортные условия для увеличения расходов частных компаний на человеческий капитал (налоговые льготы, государственно-частное партнерство и т.п.). В период кризиса должны действовать "точечные" механизмы поддержки наиболее нуждающихся носителей человеческого капитала. При этом инвестиции в человека в период кризиса не должны терять своего приоритета – основная финансовая нагрузка на данной стадии экономического цикла ложится на государство, поскольку у частных компаний существует недостаток финансовых ресурсов.

Сегодня возникла объективная потребность всестороннего исследования человеческого потенциала и понятий, характеризующих постиндустриальную стадию развития мировой экономики, в выработке четких определений, систематизации существующих теоретических наработок.

На данном этапе развития общества наиболее адекватной является социально ориентированная экономическая система, которая способна обеспечить функционирование современной экономической системы, учитывая главную роль социальной компоненты, в центре которой находится человек и его развитие. Построение социально ориентированного государства способно не только активизировать проблему человеческого фактора, но и акцентировать внимание на вопросах человеческого потенциала. Одним из необходимых условий роста конкурентоспособности экономики и обеспечения устойчивого развития является повышение эффективности государ-

ственного управления за счет проведения административной реформы, совершенствования методов бюджетирования, переход от “планирования ресурсов” к “планированию результатов”.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО ТРАНСФЕРА ТЕХНОЛОГИЙ

Бертош Е.В., аспирант кафедры международных экономических отношений БГУ

Основу экономики первой половины XXI в. составляют знания, воплощенные в технологиях, выступающие в качестве главной производящей силы общества. Реализация накопленных знаний в технологиях, используемых в реальном секторе экономики, может стать основой конкурентоспособного технологического обмена, позволяющего сократить технологический разрыв между странами. Международный трансфер технологий, в данном процессе играет первоочередную роль, и в современных условиях расценивается не только как межстрановое движение технологий, но и как комплекс взаимосвязанных действий субъектов хозяйствования участвующих в нем. Международный трансфер технологий это сложное многоаспектное явление, которое проявляется через лицензионную торговлю и показатель роялти и лицензионные платежи. В первом десятилетии XXI в., согласно данным ОЭСР, их доля в мировом экспорте услуг находилась в пределах 16 %, однако объем платежей за использование технологий в мире постоянно растет [1].

Согласно данным мировой статистики экономически развитые страны мира являются ведущими экспортерами и импортерами технологий на протяжении последних пятидесяти лет. На их долю приходится порядка 97% экспортных поступлений и 85 % платежей за использование иностранной технологии в мире. Объемы экспорта технологий за рассматриваемый период находятся приблизительно на равном уровне: 1991 г. – 99,2 %, 2000 г. – 98, 7%, 2010 г. – 97,4 %. Объемы импорта технологий данной группы стран имеют тенденцию снижения за период с 1991–2010 гг. сократились приблизительно на 26 % [1].

Развивающиеся страны напротив увеличивают объемы потребления зарубежных технологий, которые за период с 1961–2010 гг. увеличились на 30%, а объемы экспорта за исследуемый период увеличились на 2,2 %. Следует отметить, что экспорту технологий развивающихся стран предшествовал их активный импорт, так как уже 1961 г. его объем составлял около 15%