

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ
БЕЛОРУССКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ФАКУЛЬТЕТ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ

Кафедра международных отношений

КУЗЬМИЦКАЯ
Диана Александровна

ЛАТИНОАМЕРИКАНСКОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ВНЕШНЕЙ ПОЛИТИКИ
ИСПАНИИ В XXI ВЕКЕ

Дипломная работа

Научный руководитель:
доктор исторических наук,
доцент С. Ф. Свилас

Допущена к защите
«___» _____ 2022 г.

Зав. кафедрой международных отношений
доктор политических наук, профессор Ю. И. Малевич

Минск, 2022

ОГЛАВЛЕНИЕ

ПЕРЕЧЕНЬ УСЛОВНЫХ ОБОЗНАЧЕНИЙ.....	3
РЕФЕРАТ	4
ВВЕДЕНИЕ.....	7
ГЛАВА 1 ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОТЫ.....	10
1.1 Историография проблемы	10
1.2 Источники и методы исследования.....	14
ГЛАВА 2 ПОЛИТИЧЕСКИЙ ДИАЛОГ ИСПАНИИ С ЛАТИНОАМЕРИКАНСКИМИ ГОСУДАРСТВАМИ	17
2.1 Основные факторы развития испано-латиноамериканских отношений	17
2.2 Испания как посредник между Европейским Союзом и Латинской Америкой. Саммиты ЕС – Латинская Америка	21
ГЛАВА 3 ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ ОТНОШЕНИЙ ИСПАНИИ С ГОСУДАРСТВАМИ ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ.....	34
3.1 Внешнеторговые отношения. Переговоры между странами ЕС и Латинской Америкой о создании зоны свободной торговли.....	34
3.2 Испано – латиноамериканское инвестиционное сотрудничество	41
3.3 Испания и латиноамериканская миграция.	46
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	57
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ И ЛИТЕРАТУРЫ.....	62

ПЕРЕЧЕНЬ УСЛОВНЫХ ОБОЗНАЧЕНИЙ

ЕИБ	Европейский инвестиционный банк.
ЕС	Европейский Союз
ЕЭС	Европейское экономическое сообщество
ВТО	Всемирная торговая организация
ЕС	Европейский союз
ИАМС	Испанское агентство международного сотрудничества
ИАМСвЦР	Испанское агентство международного сотрудничества в целях развития
ИАСН	Иbero-Американское сообщество наций
ЛАК	Латинская Америка и Карибский бассейн
ЛКА	Латино-Карибская Америка
ООН	Организация Объединенных Наций
ОПР	Официальная помощь в целях развития
СЕЛАК	Сообщество государств Латинской Америки и Карибского бассейна
ФФИ	Фонд финансирования инфраструктуры
ЦУР	Цели устойчивого развития
ЭКЛАК	Экономическая комиссия ООН для Латинской Америки и Карибского бассейна
ЮНЕСКО	Организация Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры

РЕФЕРАТ ДИПЛОМНОЙ РАБОТЫ

Кузьмицкой Дианы Александровны

*Латиноамериканское направление внешней политики Испании
в XXI веке*

1. Структура и объем дипломной работы

Дипломная работа состоит из задания на дипломную работу, оглавления, перечня условных обозначений, реферата дипломной работы, введения, трех глав, заключения, списка использованных источников и литературы. Общий объем работы составляет 61 страница. Список использованных источников и литературы занимает 7 страниц и включает 80 позиций.

2. Перечень ключевых слов

ИСПАНИЯ, ЛАТИНСКАЯ АМЕРИКА, ВНЕШНЯЯ ПОЛИТИКА, СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ, ЦЕЛИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ, ДИПЛОМАТИЯ, РЕГИОНАЛЬНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ, МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ.

3. Содержание работы

Объект исследования — внешняя политика Испании в XXI веке.

Предмет исследования — латиноамериканское направление внешней политики Испании в XXI веке.

Цель исследования — выделить и раскрыть содержание основных аспектов латиноамериканского вектора во внешней политике Испании в XXI.

Методы исследования. В работе использованы общенаучные (обобщение, анализ, синтез, индукция) и специальные (историко-ретроспективный, нарративный, институциональный, структурно-функциональный, метод анализа документов, статистический) методы, междисциплинарный подход.

Полученные результаты и их новизна. Работа является одним из первых в белорусской историографии исследованием латиноамериканского направления внешней политики Испании в XXI веке посредством выделения его политического и экономического аспектов. Рассмотрены основные факторы развития испано-латиноамериканских отношений, посредническая роль Испании между ЕС и регионом Латинская Америка, а также внешнеторговые отношения, инвестиционное сотрудничество и миграционная проблема.

Достоверность материалов и результатов дипломной работы. Материалы и результаты дипломной работы, основанные на широкой источниковой и историографической базе, а также междисциплинарном подходе, являются достоверными. Работа выполнена самостоятельно.

Рекомендации по использованию результатов работы. Результаты работы могут быть использованы для дальнейших исследований по данной теме, в педагогической, учебной деятельности.

РЭФЕРАТ ДЫПЛОМНАЙ ПРАЦЫ

Кузьміцкай Дзіяны Аляксандраўны

Лацінаамерыканскі кірунак знешняй палітыцы Іспаніі

ў XXI стагоддзі

1. Структура і аб'ём дыпломнай працы

Дыпломная праца складаецца з заданні на дыпломную працу, зместа, пераліку ўмоўных абазначэнняў, рэферата дыпломнай работы, увядзення, трох кіраўнікоў, заключэння, спісу выкарыстаных крыніц і літаратуры. Агульны аб'ём працы складае 61 старонка. Спіс выкарыстаных крыніц і літаратуры займае 7 старонак і ўключае 80 пазіцый.

2. Пералік ключавых слоў

ІСПАНІЯ, ЛАЦІНСКАЯ АМЕРЫКА, ЗНЕСНЯЯ ПАЛІТЫКА, СТРАТЭГІЯ РАЗВІЦЦА, МЭТЫ ЎСТОЙЛІВАГА РАЗВІЦЦА, ДЫПЛАМАТЫЯ, РЭГІОНАЛЬНЫЯ АРГАНІЗАЦЫІ, МІЖНАРОДНЫЯ АРГАНІЗАЦЫІ.

3. Змест працы

Аб'ект даследавання — знешняя палітыка Іспаніі ў XXI стагоддзі.

Прадмет даследавання — лацінаамерыканскае кірунак знешняй палітыцы Іспаніі ў XXI стагоддзі.

Мэта даследавання складаецца ў тым, каб вылучыць і раскрыць змест асноўных аспектаў лацінаамерыканскага вектара ў знешняй палітыкі Іспаніі ў XXI.

Метады даследавання. У працы выкарыстаны агульнанавуковыя (абагульненне, аналіз, сінтэз, індукцыя) і спецыяльныя (гісторыка-рэтраспектыўны, наратыўны, інстытуцыянальны, структурна-функцыянальны, метады аналізу дакументаў, статыстычны) метады, міждысцыплінарны падыход.

Атрыманыя вынікі і іх навізна. Праца з'яўляецца адным з першых у беларускай гістарыяграфіі даследаваннем лацінаамерыканскага напрамку знешняй палітыкі Іспаніі ў XXI стагоддзі з дапамогай выдзялення яго палітычнага і эканамічнага аспектаў. Разгледжаны асноўныя фактары развіцця іспанска-лацінаамерыканскіх адносін, пасрэдніцкая ролю Іспаніі паміж ЕС і рэгіёнам Лацінская Амерыка, а таксама знешнегандлёвыя адносіны, інвестыцыйнае супрацоўніцтва і міграцыйная праблема.

Дакладнасць матэрыялаў і вынікаў дыпломнай працы. Матэрыялы і вынікі дыпломнай працы, заснаваныя на шырокай крынічнай і гістарыяграфічнай базе, а таксама міждысцыплінарным падыходзе, з'яўляюцца дакладнымі. Праца выканана самастойна.

Рэкамендацыі па выкарыстанні вынікаў працы. Вынікі працы могуць быць выкарыстаны для далейшых даследаванняў па дадзенай тэме, у педагагічнай, вучэбнай дзейнасці.

DIPLOMA THESIS ABSTRACT

Kuzmitskaya Diana Alexandrovna

Foreign Latin American direction in Spain's foreign policy

In the XXI century

1. Structure and scope of the diploma work

The diploma thesis consists of a diploma thesis assignment, a table of contents, a list of symbols, an abstract of the thesis, an introduction, three chapters, a conclusion, a list of used sources and literature. The total amount of work is 61 pages. The list of references occupies 7 pages and includes 80 positions.

2. Keywords:

SPAIN, LATIN AMERICA, FOREIGN POLICY, DEVELOPMENT STRATEGY, SUSTAINABLE DEVELOPMENT GOALS, DIPLOMACY, REGIONAL ORGANIZATIONS, INTERNATIONAL ORGANIZATIONS.

3. The content of the work

The object of the research is the foreign policy of Spain in the XXI century.

The subject of the research is Latin American direction in Spain's foreign policy in the XXI century.

The purpose of the research is to highlight and reveal the content of the main aspects of the Latin American vector in Spain's foreign policy in the XXI century.

Methods of research. The work uses general scientific (generalization, analysis, synthesis, induction) and special (historical-retrospective, narrative, institutional, structural-functional, document analysis method, statistical) methods, interdisciplinary approach.

The results of the work and their novelty. The work is one of the first in Belarusian historiography to study the Latin American direction of Spain's foreign policy in the XXI century by highlighting its political and economic aspects. The main factors of the development of Spanish-Latin American relations, the intermediary role of Spain between the EU and the Latin America region, as well as foreign trade relations, investment cooperation and the migration problem are considered.

Authenticity of the materials and results of the diploma work. The materials and the results of the diploma work, based on a broad source and historiographical base, as well as an interdisciplinary approach, are reliable. The work was done independently.

Recommendations on the usage. The results of the work can be used for further research on this topic, in pedagogical, educational activities.

ВВЕДЕНИЕ

Латинская Америка всегда занимала особое место во внешней политике Испании и является одним из ее приоритетных направлений. С момента обретения странами Латинской Америки независимости от испанской диктатуры в начале XIX века, отношения между ними не прекратились. Это было связано с наличием общей истории, культуры, традиций, сходства языка и религии. Отчасти сотрудничеству способствовала и элита латиноамериканских стран, которая по большей части состояла из иммигрантов из Испании. Таким образом, Испании удалось сохранить достаточное влияние в латиноамериканском регионе до сегодняшнего дня, хотя, конечно, в истории были периоды, когда отношения между метрополией и ее бывшими колониями подвергались кризису и негативному влиянию со стороны США и европейских государств, а роль Испании на международной арене была крайне нестабильна в течение некоторого времени.

Отношения между Испанией и Латинской Америкой определяются несколькими направлениями, в этом регионе создаются и активно реализуются испанские экономические интересы, испанский капитал вливается в экономику латиноамериканских стран. Это связано с ростом экономического развития стран региона, а также происходящими интеграционными процессами во всех сферах деятельности. Латиноамериканские страны и Испания проявляют взаимный интерес к этим процессам, поскольку им нужны рынки для сбыта своих товаров и услуг, а также иностранные инвестиции.

Испания активно участвует в развитии различных сфер и отраслей Латинской Америки, играет роль «международного арбитра» с правом разрешать конфликтные ситуации в этом регионе.

Учитывая стремительное ускорение глобальных процессов в начале XXI века, усиление новых тенденций в мировом развитии, формирование международной повестки дня и основ международной системы, внешняя политика Испании переживает период динамичного развития в концептуальном и методологическом плане. Внешняя политика Испании на современном этапе имеет четкие приоритеты, среди которых в последние годы все большее внимание уделяется общеевропейским интеграционным процессам.

Актуальность данного исследования обусловлена, во-первых, новыми аспектами во внешнеполитическом курсе Испании, активным участием авторитетных экспертов и ученых в процессе формирования подходов страны к различным проблемам международной безопасности и внешнеполитической деятельности в конце XX-го и начале XXI-го вв. Во-вторых, актуальность

обусловливается нехваткой отечественных исследований, посвященных данной теме.

Объект исследования — внешняя политика Испании в XXI веке.

Предметом исследования является латиноамериканское направление внешней политики Испании в XXI веке.

Цель исследования состоит в том, чтобы выделить и раскрыть содержание основных аспектов латиноамериканского вектора внешней политики Испании в XXI веке.

Для достижения цели сформулированы следующие задачи:

1. Выделить основные факторы развития испано-латиноамериканских отношений.
2. Раскрыть посредническую роль Испании между ЕС и латиноамериканскими государствами.
3. Охарактеризовать внешнеторговые отношения государств Латинской Америки с Испанией, уделив особое внимание переговорам о создании зоны свободной торговли;
4. Проанализировать испано-латиноамериканское инвестиционное сотрудничество.
5. Рассмотреть проблему латиноамериканской миграции в Испании.

Хронологические рамки исследования: Нижней рамкой исследования является 2001 г., когда Испания утвердила Генеральный стратегический план, где указала, что регион Латинская Америка рассматривается в качестве одного из приоритетных направлений внешней политики Испании. Это послужило толчком для активизации сотрудничества. Верхней рамкой исследования стал 2019 г., который отметил двадцать лет с момента запуска стратегического межрегионального диалога между ЕС и Латино-Карибской Америкой. Несмотря на все сложности в экономической и политической сферах, с которыми сталкиваются две стороны, развития отношений с государствами Латинской Америки было и всегда остается приоритетным направлением во внешней политике Испании.

Методы исследования. В работе использованы общенаучные (обобщение, анализ, синтез, индукция) и специальные (историко-ретроспективный, нарративный, институциональный, структурно-функциональный, метод анализа документов, статистический) методы, междисциплинарный подход.

Структура дипломной работы определяется общей логикой исследования, его целью и задачами.

Первая глава состоит из общей характеристики историографии и источников по теме работы, а также методов исследования, примененных в ходе изучения проблемы.

Вторая глава раскрывает основные факторы развития испано-латиноамериканских отношений и роль Испании в качестве посредника между Европейским Союзом и латиноамериканскими государствами.

Третья глава рассматривает внешнеторговые отношения Испании с латиноамериканскими государствами, их инвестиционное сотрудничество и проблемы латиноамериканской миграции в Испании.

Дипломная работа состоит из задания на дипломную работу, оглавления, перечня условных обозначений, реферата дипломной работы, введения, трех глав, заключения, списка использованных источников и литературы. Общий объем работы составляет 61 страница. Список использованных источников и литературы занимает 7 страниц и включает 80 позиций.

ГЛАВА 1

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОТЫ

1.1 Историография проблемы

В русскоязычной, испаноязычной, латиноамериканской и иной зарубежной литературе вопрос латиноамериканского вектора внешней политики Испании изучен в достаточной степени. В рамках исследования был проанализирован как исторический, так и современный аспект проблемы. Однако в ходе изучения историографии проблемы была отмечена острая нехватка отечественных исследований. Рассмотрим историографию согласно структуре данной дипломной работы – о политическом аспекте внешней политики Испании в Латинской Америке, о взаимодействии ЕС и региона ЛАК, об экономическом сотрудничестве, включая инвестиционное, и о миграционных проблемах.

В целях выполнения настоящего исследования было отобрано множество литературы. Условно можно разделить отобранный материал по стране происхождения на русскоязычные (Россия), русскоязычные (Беларусь и иные русскоязычные публикации), испаноязычные (Испания), испаноязычные (страны Латинской Америки) и англоязычные (источники из разных стран). Как отмечено во введении к настоящей работе, хронологическими рамками исследования являются 2001 – 2019 гг., соответственно, в работу брались материалы, опубликованные в 2001 году или позднее. Подобный подход позволил исследовать рассматриваемые аспекты объективно, взвешенно и получить представление обо всех существующих точках зрения на рассматриваемый феномен вне зависимости от контекста политической парадигмы, к которой принадлежит автор (авторы) того или иного труда. Отметим, что ключевыми стали группы материалов на русском языке (37 единиц) и на испанском языке (28 единиц).

Рассмотрим испанскую историографию проблемы. Политический аспект внешней политики Испании в Латинской Америке раскрывается в ряде научных работ. Масштабные работы С. Del Arenal («Política exterior de España y relaciones con América Latina», 2011 г.) позволяют понять общую картину внешней политики Испании, в том числе и в отношении латиноамериканского региона [53]. Р. Birle («“Triángulo Atlántico” en tiempos de Trump. Perspectivas de las relaciones birregionales entre la Unión Europea y la Comunidad de Estados Latinoamericanos y Caribeños», 2017 г.) пришел к выводу о том, что и после 2021 г. приоритетными направлениями во внешнеполитическом курсе Испании останутся дальнейшая евроинтеграция, латиноамериканский и

средиземноморский регион, а также атлантическое направление. Традиционно Испания привносит во внешнюю политику Латинской Америки социальное направление, решая проблемы миграции, наркотрафика, терроризма при помощи инструментов «мягкой силы», поддерживая проекты по развитию [45].

Посредничество Испании во взаимодействии Европы и Латинской Америки также рассмотрено испанскими авторами. Прогностический характер имеет исследование А. Ayuso («España y su papel en un espacio común birregional UE-ALC: Mirando hacia el futuro», 2010 г.), в котором автор делает прогноз на ближайшие 10 лет о роли Испании «в общем бирегionalном пространстве ЕС-ЛАК». Исследователь подробно анализирует каждое событие, ставшее важной вехой двустороннего сотрудничества между Европой и Латинской Америкой и выявляет степень влияния на данные обстоятельства усилий испанских дипломатов и политиков [42].

Авторы С. Ghirelli, Javier J. Pérez в 2019 г. провели анализ соотношения глобальных и региональных тенденций во внешнеполитической деятельности Испании; степень участия Испании в общеевропейском и средиземноморском интеграционных объединениях, в военно-политическом сотрудничестве в рамках евроатлантического блока, а также в политическом диалоге в рамках иберо-американского сообщества [62].

Статья D.O. Casal («Relaciones comerciales entre España y América Latina», 2018 г.) посвящена исследованию внешней экономической политики Испании начала XXI в. Особое внимание автор уделяет основным концептуальным основам и практическому содержанию внешней политики испанского государства; влиянию внутривнутриполитических демократических преобразований на внешнюю политику Испании [46].

Parra Santamaria («El interregionalismo europeo y la integración regional latinoamericana», 2019 г.) говорит о том, что присутствие России, США и Китая на рынках Латинской Америки привело к резкому сокращению сотрудничества с Испанией в области развития, потоков частных инвестиций. [74].

Arahuetes, A. и у Argüelles, J. в публикации «Las inversiones directas de España en América Latina» (2016 г.), указывают, что снижение испанского присутствия усугубилось как результат активизации других игроков, имевших интересы на латиноамериканском рынке [40]. Arahuetes, A. и García, A. рассмотрели динамику ПИИ в рассматриваемых нами регионах (статья «¿Qué ha sucedido con la Inversión Extranjera Directa (IED) de las empresas españolas en América Latina tras el boom de los años noventa y la incertidumbre de los primeros años 2000?», 2007 г.) [39]. Испанские исследователи S. Arriola, R. Garranzo, L. Ruiz Jiménez в работе «La renovación de la cooperación iberoamericana. Transformaciones para una agenda post-2015» (2013 г.) говорят о возможных сценариях возобновления иберо-американского сотрудничества [41].

Н. Casanueva в рамках нового монографического исследования «Unión Europea y América Latina. Una asociación estratégica para los desafíos globales» (2020 г.) проводит масштабный анализ сотрудничества в треугольнике ЕС-Испания-ЛАК [47].

Прогноз выстраивает J. Durand с соавтором в работе «Nuevos Escenarios de la Migración: Las Consecuencias de la Guerra Antiinmigrante» (2019 г.), где представлены правдоподобные сценарии миграции в Испанию [55]. А. Pellegrino в книге «Migration from Latin America to Europe: Trends and Policy Challenges» (2011 г.) также касается вопросов миграции, однако оценивает данный процесс исключительно в качестве позитивного тренда, который будет способен «омолодить» население Испании и Европы в целом и обеспечить европейский регион трудовыми ресурсами. А. Pellegrino указывает, что миграция из ЛАК существенно феминизирована: женщины составляют более половины всех мигрантов из ЛАК [75].

В исследовании использовалась латиноамериканская историография. О. Rosales в статье «Crisis y debates sobre globalización en Europa y los Estados Unidos» (2017 г.) проводит аналогии США и Испании в плане миграционной политики и предлагает испанскому правительству ряд реформ, которые уже признаны успешными в Соединенных Штатах [77].

Бразильский исследователь М. Н. Almeida в статье «O Brasil, as Américas e o Mundo: opinião pública e política externa» (2014 г.) говорит о глобализационных процессах, затрагивающих латиноамериканский регион [38]. Бразильский ученый W. A. Desiderá Neto в работе «O Brasil e as novas dimensões da integração regional» (2014 г.) рассматривает региональную диверсификацию ресурсов и экономического развития [54]. М. Р. Mariano («A política externa brasileira e a integração regional: uma análise a partir do Mercosul», 2015 г.) указывает на роль МЕРКОСУР в экономической политике ЛАК [66].

Мексиканские специалисты Е. Р. Buelvas, S. Jost в статье «Incidencias regionales y globales de la Alianza del Pacífico» (2016 г.) рассматривают перспективы ЛАК на ближайшие 10-15 лет. Ученые говорят о том, что роль Испании будет расти по мере вовлечения во встречи на высшем уровне представителей гражданского общества и бизнеса. Испанские компании являются активными игроками в регионе, что может способствовать расширению диалога [66].

Рассмотрим российскую историографию. Интерес исследователей к роли Латинской Америки во внешней политике Испании возрастает на рубеже XX – XXI веков. В этот период совокупность трудов представлена следующими авторами: Н. Е. Аникеева [3], [5], А. В. Бобровников [7], С. И. Русский [25], И. Г. Синельщикова [27], О. Ю. Чемакина [34], [35] и др. В русскоязычной и в иной зарубежной литературе вопрос латиноамериканского вектора внешней

политики Испании изучен в достаточной степени. Так, например, исторический аспект внешней политики Испании был изучен такими авторами, как А. Д. Богатуров [8], А. Ю. Мельвиль [21], А. В. Шестопап [36], С. А. Зарубин [16], Е. В. Косяк [20], Н. Е. Аникеева [4], А. А. Вартумян [10], [11], М. Л. Карданова [18] и др.

Значительную роль в данном исследовании сыграла работа А. Д. Богатунова «Системная история международных отношений» (2004 г.). В этом труде автор предпринимает первую попытку всесторонне исследовать отношения последних восьми десятилетий XX века. Основной целью А. Д. Богатунова является систематическое освещение развития международных отношений [8]. Отметим также труд коллектива авторов под началом А. Ю. Мельвиля «Политический атлас современности: опыт многовекторного анализа политических систем современных государств» (2006 г.) [21].

Необходимо упомянуть труд профессора А. В. Шестопапа «Иберо-американистика. Традиции, тенденции, перспективы» (2002 г.) [36]. Статья Е. В. Косяк «Эволюция внешнеполитических приоритетов Испании в XX – XXI веке: новые направления и парадигмы» (2012 г.) представляет собой исследование основных направлений внешней политики Испании в XX-XXI веках в контексте глобальных и внутренних изменений. [20].

В статье А. А. Вартумян и М. Л. Карданова «Формирование основных направлений внешней политики Испании в конце XX – начале XXI века» (2021 г.) авторы анализируют специфику внешней политики Испании после гражданской войны, когда она находилась в международной изоляции и до настоящего времени [11].

В статье М. Л. Карданова и С. И. Линец «Латинская Америка как сфера интересов различных государств» (2015 г.) авторами предпринимается попытка проанализировать роль латиноамериканского региона в современных международных отношениях. Латинской Америке удалось выйти из-под влияния, как своей бывшей метрополии, так и ближайшего соседа, Соединенных Штатов, и превратиться в независимого субъекта международных отношений [18].

По словам О. Ю. Чемакиной («Испания и Латинская Америка: к вопросу о тенденциях политических контактов», 2006 г.), в первые десятилетия XXI в. в отношениях между странами Латинской Америки и их бывшей метрополией произошли заметные сдвиги. Выбор латиноамериканского направления, как одного из приоритетов во внешнеполитической стратегии Испании (наряду с ее отношениями с европейскими странами), был обусловлен, по мнению автора, также наличием определенной базы, в частности, культурно-исторических традиций, общности религии и язык [34].

А. В. Бобровников («Латинская Америка: новые вызовы и пути модернизации», 2015 г.) считает, что Испания и Латинская Америка в настоящее время имеют определенный механизм согласования позиций по важнейшим проблемам регионального и мирового значения. Многие экономически и политически слаборазвитые страны региона извлекают выгоду из помощи Испании в отстаивании любых своих интересов [7].

Т. В. Сидоренко («Испанские инвестиции в Латинской Америке: перед лицом новых вызовов», 2016 г.) представил подробный анализ экономической политики Испании в странах Латинской Америки [26]. А. А. Канунников («Европейский союз – Латинская Америка: экономическое, политическое, социальное сотрудничество», 2018 г.) говорит о том, что в контексте укрепления сотрудничества ЛАК-ЕС растущие экономики представляют как возможности, так и проблемы. Необходим более активный диалог по вопросам торговли между ЕС и регионом ЛАК. В этой связи эффективная интеграция Испании в текущую деятельность по сотрудничеству в целях развития будет иметь решающее значение для обеспечения успешных результатов [17].

И. Г. Синельщикова в своей работе («Испания – Латинская Америка: новые тенденции во внешнеэкономических связях», 2019 г.) подчеркивает, что Латинская Америка – это практически единственный регион мира (не считая Восточной Европы), с которым Испания имеет стабильную внешнюю торговлю с профицитом [27].

Незаконная миграция из региона ЛАК, говорит В.М. Давыдов («Латинская Америка в современной мировой политике» 2019 г.), имеет большое значение, и серьезную озабоченность вызывает торговля людьми. По мере того, как Европа принимает на работу огромное количество высококвалифицированных мигрантов, в том числе из региона ЛАК, растет и обеспокоенность по поводу утечки мозгов из этих регионов [13].

1.2 Источники и методы исследования

В качестве источников исследования использованы законодательные акты, договоры, статистические данные, документы, речи, выступления испанских и латинских президентов, премьер-министров, материалы СМИ.

Автор дифференцировала отобранные источники по группам: материалы СМИ - 77% de las empresas españolas [80], Spain is the second-largest destination for Latin American investment [79]; законодательные акты, доклады, соглашения и декларации государственных органов - закон о международном сотрудничестве в целях развития (07.07.1998 г.) [64], Стратегия Национальной

безопасности Испании (2013 г.) [58], ICEX Global Latam 2020 report [79], EU-Mercosur Trade Agreement [59]; статистические сборники и базы данных - Encuesta Anual de Estructura Salarial [57], DataInVex Estadísticas de Inversión Extranjera en España [52].

Законы и декларации послужили базисом для исследования ключевых этапов становления двустороннего развития.

Материалы СМИ позволили получить представление о реакции общественности на конкретные политические события, способ представления информации в медийном пространстве.

Статистические сборники и базы данных были задействованы при написании разделов о торговом, инвестиционном сотрудничестве и о миграции.

Основным испанским законодательством, регулирующим внешнюю политику Испании, ее экономические отношения на международной арене и устанавливающим два вида документов для регулирования этой области (Генеральный план и Годовой план), является Закон о международном сотрудничестве в целях развития от 7 июля 1998 года. Данный документ определяет отношения с государствами региона Латинской Америки [64].

Глобальный отчет ICEX Latam 2020, который был опубликован ICE-Invest в Испании в сотрудничестве с ибероамериканскими компаниями, предоставил информацию о количестве полученных инвестиций Испанией из Латинской Америки и наоборот [79].

Соглашение о свободной торговле между Европейским союзом и Меркосур (EU-Mercosur Trade Agreement, 2019 г.) является соглашением о свободной торговле, в котором ЕС и Меркосур заключили соглашение в начале 2019 года. Это соглашение, подписанное двумя сторонами, направлено на создание зоны свободной торговли [59].

Data Invest («DataInVex Estadísticas de Inversión Extranjera en España», 2022 г.) предоставляет информацию о прямых иностранных инвестициях, как об иностранных инвестициях в Испании, так и об испанских инвестициях за рубежом [52].

В работе использованы общенаучные (обобщение, анализ, синтез, индукция) и специальные (историко-ретроспективный, нарративный, институциональный, структурно-функциональный, метод анализа документов, статистический) методы, междисциплинарный подход.

Индуктивный методологический инструментарий феноменов политики был направлен на выявление закономерностей активности политических институтов. В написании работы были использованы общенаучные и логические методы. Направленный на анализ определенного объекта (как правило, высшего) исторического состояния объекта, логический метод включает воссоздание исследуемого объекта именно в качестве системы.

Необходимость проведения подобного исследования обуславливается отсутствием систематизированного изучения в русскоязычных источниках. Это было необходимо для получения систематизированной информации о внешней политике Испании.

Применялись также историко-описательный (нарративный), институциональный методы. С их помощью автор проанализировал развитие латиноамериканского вектора внешней политики Испании в исторической ретроспективе, сделал срез определенных особенностей, присущих испанской политической мысли, а также провел анализ изменения направления национальной политической линии.

В работе также применялись историко-системный и структурно-функциональный методы. С их помощью внешняя политика Испании рассматривается как система различных элементов, взаимодействующих между собой, дана оценка определенным мнениям и взглядам различных представителей государства, исследователей и независимых экспертов, политиков Испании (ценностный подход) по вопросам латиноамериканского вектора внешней политики Испании.

Статистический метод позволил получить совокупность взаимосвязанных количественных характеристик об экономике и миграционных процессах, выявить общие закономерности.

Анализ документов представляет собой метод сбора информации с помощью документальных источников. Назначение данного метода – извлечь из официальных документов и зафиксировать информацию о взаимодействии Испании и ЛАК, которая потом будет использоваться для изучения проблемы исследования.

Научная новизна. Работа является одним из первых в белорусской историографии исследований, в котором рассмотрены политическая и экономическая составляющая политики Испании в отношении региона Латинская Америка в XXI веке и проводится анализ их содержания.

Рекомендации по использованию. Результаты работы могут быть использованы для дальнейших исследований по теме, а также при подготовке монографий, учебников, лекционных курсов.

ГЛАВА 2 ПОЛИТИЧЕСКИЙ ДИАЛОГ ИСПАНИИ С ЛАТИНОАМЕРИКАНСКИМИ ГОСУДАРСТВАМИ

2.1 Основные факторы развития испано-латиноамериканских отношений

Ключевые направления внешнеполитической деятельности Испании в 2001 – 2019 гг. сосредоточены на трех направлениях: Евросоюз, Латинская Америка и страны Южного Средиземноморья [37]. По другим данным, в начале XXI в. в испанской внешней политике были определены четыре основных направления: атлантическое, европейское, средиземноморское и иберо-американское [34].

Развитие сотрудничества с государствами Латинской Америки определено Испанией как один из приоритетных векторов внешней политики. Цели стратегии сотрудничества и развития Латинской Америки определяются, в частности, наличием культурных и исторических традиций, общностью религии и языка. В настоящее время несколько штатов и территорий Южной и Центральной Америки принадлежат Латинской Америке (Таблица 2.1).

Таблица 2.1 - Государства и территории Латинской Америки.

Независимые государства		Зависимые территории (с указанием принадлежности)
Аргентина	Мексика	Гваделупа (Франция)
Белиз	Никарагуа	Мартиника (Франция)
Боливия	Панама	Французская Гвиана (Франция)
Бразилия	Парагвай	Пуэрто-Рико (США)
Венесуэла	Перу	Фолклендские острова (Британия)
Гватемала	Сальвадор	Аруба (Нидерланды)
Гаити	Тринидад и Тобаго	Антильские острова (Нидерланды)
Гондурас	Уругвай	Каймановы острова (Британия)
Доминикана	Чили	Ю. Георгия и Ю. Сандвичевы острова (Британия)
Гайана		
Колумбия	Эквадор	Монтсеррат (Британия)
Коста-Рика	Ямайка	
Куба	Суринам	

Примечание: источник [2].

В указанных в таблице 2.1 территориях и государствах в настоящее время проживают около 470 млн человек (причем население за XX век выросло более чем в 8 раз, что составляет самый высокий уровень прироста в мире) [2].

Испания и страны Латинской Америки в 2000 г. вступили в период

значимых социально-политических трансформаций, которые приобрели системный характер и оказали ощутимое воздействие, как на внутреннее развитие этих государств, так и на их положение в быстро меняющемся мире [45].

Как отмечает М. В. Пупышева, Испания, в силу своего географического положения, является, так называемой, «буферной зоной», или же посредником, что во многом обуславливает важность внешнеполитических векторов взаимоотношений с Латинской Америкой [23]. Необходимо также отметить одну из главных особенностей ведения внешней политики Испании – это «мягкая сила». В XXI веке важным элементом политики Испании стало налаживание дипломатических отношений с государствами и регионами «за океаном» именно применением «мягкой силы», то есть выстраивание собственного имиджа за счет содействия в развитии важных аспектов существования государства, например, развитие образования, науки и техники.

В контексте иберо-американской системы политических отношений в исследуемый нами период можно наблюдать две разные тенденции: с одной стороны, наблюдалась постепенная политизация саммитов, отраженная вышеупомянутыми разделениями; с другой стороны, консолидация и институционализация иберо-американской системы сотрудничества привели к созданию иберо-американского Генерального секретариата, предоставляющего юридический статус иберо-американскому сообществу. Эти два факта оказали сильное влияние на будущее развитие системы политического взаимодействия и сформировали ее нынешнюю ситуацию [23].

Отметим ряд факторов, которые влияют на внешнеполитическое сотрудничество Испании и Латинской Америки. *Во-первых*, наибольшей нестабильностью характеризуются отношения между Венесуэлой и Испанией. Разногласия между странами переросли в прямой антагонизм, когда во время попытки «государственного переворота» против президента Венесуэлы Уго Чавеса в апреле 2002 года испанский посол быстро последовал за американским послом, чтобы встретиться с фактическим премьер-министром, вместо того, чтобы осудить события, как это сделало подавляющее большинство латиноамериканских государств. С этого момента Испания была включена правительством Венесуэлы в «антиимпериалистическую» группу стран, кроме того, подобное видение разделяли несколько иных государств латиноамериканского региона. Кроме того, под влиянием некоторых националистических и левых (иногда популистских) латиноамериканских правительств была распространена антикапиталистическая риторика, затрагивающая испанские интересы в регионе и приводящая к антииспанским выступлениям, основанным на колониальном прошлом [13].

Во-вторых, важную роль играет создание новых региональных

организаций, таких как УНАСУР, АЛБА и СЕЛАК, демонстрирующих новую динамику в региональном сотрудничестве. Но, кроме того, существует определенная напряженность между этими блоками, на которые влияют идеологические вопросы, начиная от вышеупомянутой АЛБА, возглавляемой Венесуэлой и Кубой, до Тихоокеанского альянса, поскольку региональные политические игроки пересекаются со старыми интеграционными механизмами. Испания имеет статус наблюдателя в некоторых из этих интеграционных организаций, включая Тихоокеанский альянс [30].

В-третьих, отметим снижение интенсивности сотрудничества с Латинской Америкой после 2006 г. Назначение министром иностранных дел Мигеля Анхеля Моратиноса, человека с дипломатическим опытом в делах Ближнего Востока, но не в латиноамериканских вопросах, а также растущий интерес к активизации внешней деятельности Испании в Азии и Африке привели к тому, что Латинской Америке стало уделяться меньше внимания. Одной из институциональных мер, принятых в 2006 г., было разделение Государственного секретариата по международному и иберо-американскому сотрудничеству на две соответствующие части [23]. В дополнение к этим нескольким изменениям произошли некоторые трансформации в структуре Министерства иностранных дел, что препятствовало более последовательному диалогу с латиноамериканскими партнерами. Королевская семья, тем не менее, поддерживала периодическое и стабильное присутствие в регионе. Кроме того, появление Азии в качестве нового значимого рынка определило растущее внимание правительства к данному региону; кроме того, как отмечено выше, Ближний Восток оказался в центре политических проблем. Все эти факты привели к сокращению взаимодействия с Латинской Америкой [24].

В-четвертых, следует отметить сотрудничество в социальной сфере и сфере экологии, инициатором которого выступает Испания. Испания сотрудничает с латиноамериканскими странами в рамках стратегии помощи по социальному развитию посредством соответствующих комитетов помощи развивающимся странам ООН и путем продвижения политики «треугольного сотрудничества и сотрудничества Юг-Юг» в ибероамериканском регионе [20]. Например, одно из достижений в политике Испании в сотрудничестве с международными агентствами помощи по развитию является взаимодействие с Фондом по достижению Целей Развития Тысячелетия (ФЦРТ), который был основан в 2007 г., и он сопровождался подписанием договора между правительством Испании и Генеральной Ассамблеей ООН. В настоящее время бюджетный фонд насчитывает 900 млн долл., и данный фонд осуществляет финансирование 150 программ по ЦРТ в 50 странах мира. Среди целей Испании в Латинской Америке – ликвидация нищеты и голода, обеспечение всеобщего начального образования, содействие равноправию полов и

расширение прав женщин, сокращение детской смертности, улучшение охраны материнского здоровья, борьба с ВИЧ/СПИД и т.д. В 2007 г. сформирован Fondo del Agua (Водный фонд), объем которого составил около 1 млрд долл. Кроме того, с 2014 г. было расширено сотрудничество с беднейшими странами ЛАК [53].

В-пятых, Испания использовала и продолжает использовать Латинскую Америку в качестве поддержки для завоевания международного веса, в то время как Латинская Америка стремилась к более широкому диалогу с Европой. За первое десятилетие (2001 – 2010 гг.) в сотрудничестве Испании со странами Латинской Америки наблюдались две противоположные тенденции: с одной стороны, двустороннее сотрудничество с развивающимися странами (Бразилия, Мексика, Чили, Перу и Колумбия); а с другой стороны, растущая европеизация латиноамериканской политики [4]. Первый тезис обусловлен лучшим выбором стратегических партнеров. Начало XXI века характеризовалось стремлением Испании за счет Латинской Америки достичь лидерства в европейском сообществе. Для осуществления своей цели Испания начала формировать и реализовывать ряд реформ, направленных также на противостоянии международной конкуренции.

В-шестых, в течение второго десятилетия XXI в., Испания и страны Латинской Америки претерпели значительные изменения, которые привели к формированию нового подхода к отношениям. Латиноамериканский регион развивается гораздо быстрее, чем европейский, а разнообразные интеграционные проекты способствуют усилению позиций региональных государств на континенте. Кроме того, многие латиноамериканские страны начинают направлять свои геостратегические и торговые приоритеты в сторону Тихого океана. Усиливая собственные позиции на мировой арене эти страны больше не нуждаются в «посредничестве» Испании в Европе. В таких условиях для Испании становится важным поиск новых инструментов сотрудничества со странами региона. В рассматриваемый период были четко сформулированы причины приоритета регионов Латинской Америки во внешней политике Испании. Стратегия национальной безопасности 2013 года четко определяет градацию национальных интересов Испании в геополитическом измерении, среди которых регион Латинской Америки занимает третье место [58].

Таким образом, Испания стремится укреплять и развивать взаимовыгодное сотрудничество с государствами Латинской Америки, налаживать политические контакты. На данный момент функционируют механизмы и институты по координации позиций по основным проблемам региона и мира, кроме того, проводятся саммиты ибероамериканского сообщества. В целом, можно отметить возросшую в последние годы роль Испании в этом регионе. Политические контакты между Испанией и

государствами Латинской Америки имеют достаточно хорошую динамику и показывают, что между ними на данный момент существуют достаточно прочные партнерские отношения. Сотрудничество Испании с государствами Латинской Америки реализуется на многостороннем уровне.

2.2 Испания как посредник между ЕС и Латинской Америкой. Саммиты ЕС – Латинская Америка

В начале XXI в. произошли заметные сдвиги в отношениях между странами Латинской Америки и Европой – они образовали автономное направление во внешнеполитической деятельности. Развитию отношений способствовали взаимные интересы двух регионов. Крайне важно отметить, что именно Испания, будучи членом Европейского Союза, играет ключевую роль в разработке политики ЕС в отношении стран Латинской Америки. С точки зрения европеизации иберо-американской политики Испания рассматривает отношения ЕС с Латинской Америкой не как нечто второстепенное, а как неотъемлемую часть этой политики. Европеизация иберо-американской политики привела к тому, что прогресс в отношениях между двумя регионами напрямую влияет на политические, социальные и экономические интересы Испании в регионе, и наоборот, что растущее значение этих политических и экономических ориентаций Испании все больше интересуют развитие межрегиональных отношений.

Конечным следствием этой европеизации стало то, что для Испании, как страны с особыми интересами в Латинской Америке, так и страны-члена ЕС, все, что связано с углублением и активизацией отношений с этим регионом, имеет решающее значение. В соответствии с этой реальностью, неудивительно, что Испания является одной из стран-членов ЕС, которая больше всего заинтересована в развитии этих отношений и что роль Испании с момента ее вступления в 1 января 1986 года была решающей в понимании развития этих отношений в последние десятилетия. Это также объясняет, что все испанские правительства, хотя и с различным акцентом и подходами, уделяли особое внимание развитию взаимодействия между ЕС и регионом Латинская Америка, пытаясь реализовать трехстороннюю стратегию Испания-ЕС-Латинская Америка, которая работала с относительным успехом. Фактически, как уже отмечалось, Испания является единственной страной-членом ЕС, которая проводит институционализированную региональную политику в отношении всего региона, что подразумевает отношения между двумя регионами. С этой точки зрения понимается приверженность Испании, возникшая уже после переговоров о присоединении к Европейскому

сообществу, активизации и развитию европейских отношений с Латинской Америкой, и также объясняется в Договоре и Акте о присоединении, что особое внимание уделяется отношениям с этим регионом [4].

Политический и экономический контакты между Европейским союзом и странами Латинской Америки в настоящее время являются обширными и включают в себя множество аспектов. В этом отношении внешнеполитические и внешнеэкономические взаимодействия происходят на четырех уровнях:

– межпарламентский (проведение межпарламентских конференций один раз в два года с 1974 г.);

– региональный (организация встреч глав правительств Евросоюза с ведущими странами региона, образующими сообщество государств Латинской Америки и Карибского бассейна (далее – СЕЛАК);

– субрегиональный (проведение раундов двусторонних переговоров между ЕС и интеграционными объединениями ЛКА);

– межрегиональный [9].

Также идут переговоры о создании «межрегиональной стратегической ассоциации» (здесь речь идет о практике проведения саммитов Евросоюз – Латинская Америка, которая была предложена на первой встрече глав государств Евросоюза, Латинской Америки и Карибского бассейна 28 июня 1999 г.) [9].

Важным событием в развитии связей между странами ЕС и Латинской Америки стало вступление Испании в Европейский Союз в 1986 г. В ходе переговоров о присоединении с самого начала Испания поднимала вопросы и говорила о своих особых связях и интересах с Латинской Америкой, стремясь к тому, чтобы их интеграция привела к растущему вниманию Европейского Сообщества по отношению к этому региону. Таким образом, испанская делегация, участвовавшая в переговорах, выдвинула ряд предложений, в которых она просила учесть особые связи Испании с Латинской Америкой, указав на целый ряд мер в интересах стран региона, направленных на смягчение негативных последствий, которые могут возникнуть в результате присоединения в области торговли и сотрудничества. Стоит сказать, что Испания всегда претендовала на роль посредника между Евросоюзом и Латинской Америкой, ссылаясь, как правило, на общность исторических традиций, языковую и культурную близость. Это представляет собой релевантный элемент отношений между Испанией и государствами Латинской Америки, поскольку затрагивает не только внешнюю политику Испании по отношению к латиноамериканскому региону, но и концепцию испанской внешней политики в целом, усиливая ее «ибероамериканскую» направленность [61].

С того самого момента, когда Испания вступила в Европейский союз, она поставила перед собой задачу включить регион Латинская Америка в повестку дня Европейского парламента и осуществить, реализовать проекты, которые направлены как на оказание общей экономической помощи, так и на содействие развитию латиноамериканских стран на региональном или субрегиональном уровнях. Таким образом, Испания пыталась дать экономические гарантии странам Латинской Америки через расширение взаимодействия с Евросоюзом. Кроме того, Испания стремилась придать одно из центральных направлений сотрудничества со странами Латинской Америки обсуждению внешнеполитической стратегии Сообщества. Создание внешнеполитического "треугольника", где Испания выступала бы в качестве посредника, значительно повысило бы международный авторитет страны и ее стратегическое положение на Западе [61].

Испания, как посредник, активно участвует в саммитах ЕС - Латинская Америка, ЕС – МЕРКОСУР, ЕС-Бразилия. Этим она способствует решению проблем государств латиноамериканского региона. Стоит сказать, что пик взаимодействия Испании с латиноамериканским регионом были достигнуты во время председательства Испании в Европейском союзе (в 1989, 1995, 2002, 2010 гг.). Испания во время президентства огромное внимание уделяла развитию отношений с государствами Латинской Америки [38].

Период интенсификации испанского посредничества между ЕС и регионом Латинская Америка является вторым этапом развития испанской внешней политики, ключевой особенностью которой является укрепление латиноамериканского вектора. Прогресс в отношениях между Евросоюзом и регионом Латинская Америка стали иметь непосредственное влияние на образ и интересы Испании в регионе, и, кроме того, все возрастающее значение интересов в ЛАК требует от Испании разработать и углубить отношения между двумя регионами, то есть провести «ибероамериканизацию» внешней политики Европейского Союза [38].

В рамках первого саммита ЕС – ЛАК, который прошел на высшем уровне в Рио-де-Жанейро в 1999 году, главы государств и правительств Европейского союза (ЕС) и стран Латинской Америки и Карибского бассейна собрались для того, чтобы продолжить осуществление «двухрегионального стратегического партнерства», начатого в этом же году. На Саммите стороны обязались укреплять отношения путем создания стратегических союзов для налаживания связей в политической, экономической и культурной сферах. Однако декларация, которая была принята на саммите, не определила четких целей и содержания этого партнерства. Но, стоит сказать, что все же они пришли к одному решению. Было положено начало переговорам по соглашению об ассоциации между Европейским Союзом и МЕРКОСУР [6].

В результате встречи на высшем уровне отношения между двумя регионами не были налажены на институциональной основе и за счет консолидации конкретных инициатив. Кроме того, с 1999 года наблюдается постепенный процесс ослабления политических связей, о чем ясно свидетельствуют три последующие встречи на высшем уровне. Такое отсутствие динамики двусторонних отношений можно объяснить глобальными последствиями событий, произошедших 11 сентября 2001 года, и доминированием вопросов международной безопасности в глобальной повестке дня. Последующие встречи на высшем уровне подтвердили отсутствие общих целей и стратегий. С 2002 года Х. М. Аснар попытался включить в повестку дня для развития отношений между ЕС и латиноамериканским регионом линию атлантизма, которая была принята Испанией для того, чтобы ослабить роль Евросоюза как автономного субъекта в отношениях с регионом Латинская Америка [38].

Второй саммит ЕС – ЛАК состоялся в мае 2002 г. в Мадриде при председательстве Испании в Евросоюзе и отразил смену курса внешней политики Испании, связанную с приходом к власти Х. М. Аснара. Политик настаивал на том, чтобы одной из центральных тем саммита стала борьба с терроризмом, и добился включения в итоговый документ саммита обязательства участников саммита бороться с терроризмом, несмотря на протест президента Бразилии Э.Ф. Кардозу, выступившего против навязывания подобной «повестки страха». Саммит осудил принятие третьими странами односторонних политических, военных или торговых мер и тем самым вошел в открытое противоречие с доктриной Дж. Буша-мл. [69].

Во время председательства Испании в ЕС ключевой темой был аргентинский экономический кризис и другие трудности в развитии стран МЕРКОСУР. Нельзя сказать, что Испании удалось полностью облегчить взаимодействие по заключению соглашений между ЕС и МЕРКОСУР. Однако важным достижением саммита стало указание в итоговой декларации пункта о борьбе с торговым протекционизмом. Важным итогом этого саммита стало подписание соглашения об ассоциации между ЕС и Чили. В сфере образования сотрудничество было усилено с запуском программы Alban, которая дала талантливым латиноамериканским студентам возможность учиться на магистра в европейских странах. Недостатком обоих саммитов было то, что документы, подписанные на встрече, не имели практической направленности. Саммит 2002 года считается наименее структурированным и наименее продуктивным [41]. С другой стороны, саммит 2002 года дал понять, что у стран ЕС есть интересы, которые противоречат идее углубления связей с Латинской Америкой. Кроме того, по итогам Саммита можно сделать вывод, что Латинская Америка не получила ожидаемых выгод от вступления Испании в ЕС. Предложения стран

Латиноамериканского региона о принятии новых инвестиционных программ не нашли поддержки в Европе. Можно также сказать, что мадридский саммит продемонстрировал растущие трудности Испании в проведении эффективной политики в Латинской Америке без поддержки ЕС, опираясь только на США [6].

Третий саммит Европейского союза – стран Латинской Америки и Карибского бассейна состоялся в Мексике в Гвадалахаре (май 2004 г.); Европейский союз участвовал в расширенном составе, что увеличило его неоднородность и практически разрушило единство целей сотрудничества с Латинской Америкой. На исход саммита повлиял приход к власти в Испании социалистического правительства Х. Л. Р. Сапатеро, которое изменило векторы внешней политики страны. Новое правительство выразило свое намерение сделать отношения с Латинской Америкой приоритетными и вывести их на новый уровень. Позитивной чертой новой политики стало внимание к социальной повестке дня стран Латинской Америки и Карибского бассейна: было высказано мнение, что эффективное осуществление политики институционального развития и укрепления демократии невозможно без борьбы с нищетой и неравенством. В Латинской Америке социальное неравенство также имеет влияние на политические системы. Во многих странах усилилось недовольство представительной демократией, и оппозиция начала получать поддержку [70].

Таким образом, центральными темами повестки дня саммита в Гвадалахаре были эффективность многосторонней дипломатии и социального развития. ЕС и Латинская Америка пришли к выводу, что социальное развитие является приоритетом развития отношений. В ответ Европейская комиссия выдвинула две инициативы: Евросоциальную программу и диалог между сторонами по важнейшим социальным вопросам [73]. Однако объем помощи, предоставленной ЕС, был незначительным, поэтому саммит не привел к реальному прогрессу в социальном развитии. Создание зоны свободной торговли, занимало важное место на саммите, но единственным результатом стало открытие переговоров о соглашении об ассоциации ЕС со странами Центральной Америки и Андского сообщества.

58 глав государств и правительств приняли участие в четвертом саммите ЕС – ЛАК, состоявшемся в Вене (май 2006 г.), что составляет 30% от числа членов ООН. В Венской декларации в основном перечислены достижения предыдущих встреч на высшем уровне [70].

Все участники саммита испытали чувство неэффективности в текущем политическом диалоге и отсутствие сильной политической воли со стороны стран ЕС и Латинской Америки. Основная задача заключалась в преодолении асимметрии между ЕС и ЛАК. В ЕС в этот период произошел кризис

идентичности из-за стагнации проекта общеевропейской конституции. Расхождения во мнениях в Европейском союзе не смогли оказать положительного влияния на межрегиональный политический диалог и привели к незначительным конкретным результатам и разочарованию партнеров. В контексте саммита Европейский союз представил подготовительные документы и окончательный текст декларации, в то время как Латинская Америка не представила никаких совместных инициатив, и в целом регион выглядел более разделенным, чем когда-либо: Уго Чавес и Эво Моралес претендовали на лидерство, традиционные экономические лидеры региона Бразилия и Мексика также выразили свои амбиции, что в совокупности препятствовало сплоченности региону Латинская Америка и эффективному диалогу с ЕС. В итоговой декларации саммита демократия провозглашалась универсальной ценностью; в документе в качестве приоритета провозглашалась – свободная воля народа, определяющая его политические системы, но подчеркивалось, что нет единой модели демократии. Кроме того, отдельно разъяснялось – необходимость должного уважения суверенитета, территориальной целостности и права на самоопределение [17].

Последующие события существенно осложнили отношения между Латинской Америкой и ЕС. Наблюдается новая тенденция к национализации европейских компаний некоторыми латиноамериканскими правительствами. Были опубликованы сообщения о возможном введении Венесуэлой дополнительных налоговых пошлин на нефтяные компании и о национализации энергоресурсов в Боливии. Все это вызывает обеспокоенность у Испании в ее отношениях с латиноамериканскими правительствами. В Венесуэле Telefonica, которая в 2007 году находилась в процессе восстановления, получила повреждения. Они были вынуждены продать свою долю CANTV, лидеру венесуэльского телекоммуникационного рынка. В 2006 году Repsol потеряла контроль над своими проектами в стране. Склонность к энергетическому национализму характерна и для Эво Моралеса, который реализовал план национализации нефтяной промышленности [44].

Несмотря на описанные выше события, сотрудничество с другими странами Латинской Америки оставалось достаточно перспективным. Эксперты форума европейских и латиноамериканских предпринимателей рекомендовали саммиту ЕС – ЛАК поставить цель - удвоить объем взаимной торговли к 2012 году (саммит, однако, отказался от этого обязательства из-за разногласий, вызванных волной национализации европейского бизнеса латиноамериканскими диктаторами) [17].

Одним из немногих итогов Венского саммита 2006 года стало расширение сотрудничества в области социального развития. Инициатива Испании по углублению сотрудничества со странами со средним уровнем

дохода для достижения целей, сформулированных в Декларации тысячелетия, не была поддержана другими участниками встречи на высшем уровне. Были запущены межвузовские программы ALFA, программа EuroSolar, ориентированная на предоставление возобновляемых источников энергии в отдаленные районы Латинской Америки [9].

Пятый саммит ЕС-ЛАК состоялся в Лиме (май 2008 г.). Борьба с бедностью и изменением климата были приоритетами повестки дня. Саммит исходил из того, что в глобализованном мире растет взаимозависимость между регионами, поэтому необходимо поддерживать сотрудничество между Европой и Латинской Америкой [9]. Целью саммита было укрепление стратегического партнерства, особенно в социальной и образовательной сферах, кроме того, проводилась работа по обеспечению устойчивого развития регионов. На саммите обсуждались текущие конфликты между Колумбией, Эквадором и Венесуэлой, территориальные споры между Перу и Чили, Парагваем и Боливией. Бразилия предложила организовать Комитет по обороне латиноамериканских государств, целью которого будет обеспечение нераспространения оружия путем запрета его продажи. В заключительной декларации саммита основное внимание уделялось охране окружающей среды и борьбе с глобальным изменением климата. Был выдвинут ряд предложений по реформированию международной валютно-финансовой системы [6].

Европейский союз призвал правительства стран ЛАК привести экономику в соответствие с экологическими стандартами, но представители латиноамериканского региона выделили социальные проблемы в качестве приоритета. В ходе встречи на высшем уровне возникли и усилились новые разногласия по вопросам терроризма и незаконного оборота наркотиков. Можно сказать, что Европа оказалась неспособной изменить внешнеполитическую стратегию отношений со странами Латинской Америки так, чтобы она стала адекватной латиноамериканской реальностью. Тем не менее, сторонам удалось договориться о запуске ряда программ, направленных на поддержку диалога по изменению климата и борьбе с наркотиками, на которые были выделены бюджеты в размере 5 и 6 млн евро соответственно. Саммит в Лиме также не принес кардинальных изменений в отношениях между регионами [18].

В течение этого периода Испания пыталась улучшить региональное взаимодействие, но не смогла найти поддержки среди других европейских стран, особенно среди некоторых новых членов Европейского союза. Восточноевропейские страны не имели прежних связей с Латинской Америкой и потому не были заинтересованы в партнерстве с этим регионом, выражая протесты в связи с переговорами по Лиссабонскому договору. Иммиграционные проблемы были очень проблематичными темами, которые не

были разработаны в рамках саммита в Лиме: граждане Бразилии или Аргентины, у которых не было визовых требований, по-прежнему отказывались от испанского пограничного контроля. Отметим, что директива о возвращении нелегальных мигрантов, принятая в одностороннем порядке ЕС через несколько дней после саммита в Лиме 2008 года, где обсуждался этот вопрос, не дала ожидаемых результатов [70].

2010 год сыграл очень важную роль для Испании, поскольку она снова председательствовала в Совете Европейского союза. Саммит ЕС – США и встреча Средиземноморского союза были отложены, поэтому Испания участвовала только в качестве председателя на саммите ЕС – ЛАК в Мадриде, состоявшемся в мае 2010 года. Одной из основных целей встречи было подписание соглашения о свободной торговле с Центральной Америкой и возобновление переговоров с МЕРКОСУР. Создание фонда финансирования инфраструктуры и создание фонда ЕС-ЛАК являются важными результатами этого саммита. В настоящее время Испания твердо привержена осуществлению Лиссабонского договора. По словам премьер-министра Х. Л. Р. Сапатеро, испанское председательство должно было быть евроатлантическим, то есть с акцентом на внешнюю политику в отношениях между ЕС и странами Латинской Америки [9]. Декларация саммита содержит, среди прочего, План действий на 2010 – 2012 годы с конкретной практической повесткой дня, ориентированной на будущее сотрудничество в приоритетных областях. В отличие от предыдущих встреч, этот саммит характеризовался установлением конкретных целей [41].

Среди других итогов саммита - подписание соглашения об ассоциации между ЕС, странами Центральной Америки и Панамой и вступление в силу торгового соглашения ЕС с Колумбией и Перу. Переговоры были довольно трудными, ставя под сомнение приверженность ЕС формату межрегиональной интеграции, а в случае Колумбии - защите прав человека. По итогам Саммита был сформирован Фонд Eurolat, который следит за программами и договоренностями, достигнутыми сторонами. Этот проект, для которого испанской дипломатии пришлось преодолеть сопротивление государств-членов ЕС, призван способствовать взаимопониманию процессов, происходящих в обоих регионах. Кроме того, был создан Специальный инвестиционный фонд LAIF для Латинской Америки, программа RALCEA [41].

Мадридский саммит был посвящен двум ключевым вопросам глобальной повестки дня: финансовому кризису и глобальной финансовой архитектуре. Хотя страны Латинской Америки в меньшей степени пострадали от кризиса, на саммите латиноамериканские лидеры заявили, что только совместными усилиями можно стабилизировать финансовые рынки, устранить

протекционистские барьеры в торговле и обеспечить эффективное развитие [46].

Проблема иммиграции стала проблемой в отношениях между ЕС и Латинской Америкой. Президенты латиноамериканских стран выразили обеспокоенность по поводу возможного принятия в Европе законов, дискриминирующих латиноамериканцев. Президент Мексики Фелипе Кальдерон призвал все страны "не создавать социальную напряженность в обществе путем принятия дискриминационных мер в отношении иммигрантов" [70]. Можно сделать вывод, что Мадридский саммит "разблокировал" инерционную ситуацию в отношениях ЕС и Латинской Америки 2000 – 2010 годов: произошел ощутимый сдвиг во многих областях, сближение позиций, что позволило с оптимизмом оглянуться на дальнейшую динамику отношений.

Основными итогами встречи стали заключение торгового соглашения с Колумбией и Перу, договор об ассоциации ЕС со странами Центральной Америки, продолжение переговоров по соглашению об ассоциации с МЕРКОСУР. Все это обеспечивалось именно усилиями испанских дипломатов и политиков, а это, в свою очередь, укрепляло позиции Испании в Латинской Америке в рамках ранее отмеченного политического "треугольника" ЕС – ЛАК – Испания [23]. Однако Мадридский саммит кардинально не изменил стратегию Евросоюза по отношению к странам Латинской Америки. Европейский союз впервые осознал необходимость более гибкой стратегии, отвечающей новым реалиям и вызовам Латинской Америки. В любом случае Испания сыграла ключевую роль на данном этапе и доказала, что ее внешнеполитические амбиции подкреплены реальными действиями.

М. Рахой был назначен премьер-министром Испании 20 декабря 2011 года. По прогнозам аналитиков, выход из кризиса и восстановление позиций Испании в ЕС поглотят львиную долю политических ресурсов правительства М. Рахоя, а политика в отношении Латинской Америки будет обусловлена снижением доступности экономических ресурсов. Отчасти эти прогнозы оправдались [44].

Седьмой саммит ЕС – ЛАК состоялся в январе 2013 г. в Сантьяго. План действий на 2013 – 2015 годы, разработанной на его основе включает, помимо традиционных линий развития двусторонних отношений, ряд положений о борьбе за социальное равенство, защита окружающей среды, борьба с терроризмом и протекционизм [44]. Важным аспектом двусторонней политики является целенаправленная поддержка торговли и инвестиций между странами ЕС и ЛАК, а также программы, стимулирующие экономический рост. Национализация европейских компаний оставалась ключевой темой в отношениях ЕС-ЛАК. Саммит принял заявление, в котором оба региона признают свою приверженность нормативно-правовой базе, предназначенной

для обеспечения правовой защиты инвесторов. Эта правовая определенность, которую Испания активно поощряла, оказалась чрезвычайно важной для недопущения повторения таких эпизодов, как в Аргентине и Боливии. Правительство Испании выразило удовлетворение итоговой декларации саммита. Важным вопросом, который был обсужден в ходе саммита, было сотрудничество в преодолении последствий глобального экономического кризиса, который серьезно затронул Европу и Испанию, в частности. В связи с этим Ангела Меркель призвала Испанию использовать свои особые отношения с Латинской Америкой и экспортировать туда как можно больше товаров. Канцлер заявила, что Латинская Америка, учитывая ее традиционные отношения с Испанией, представляет собой рынок для конкурентоспособных отраслей стран Южной Европы [9]. На саммите много говорилось о латиноамериканских инвестициях в Европу. Было высказано предположение, что Испания может сыграть роль шлюза для латиноамериканских компаний, желающих выйти на европейский рынок. Испания также обновила свое стратегическое партнерство с Чили за счет расширения сотрудничества в области технологического обмена, туризма, образования, торговли и экономики.

Одним из важных событий стало участие латиноамериканских государств в СЕЛАК, который в декабре 2011 года был созван в Каракасе по венесуэльской инициативе. Саммит ЕС – СЕЛАК отразил заинтересованность Евросоюза в продолжении переговоров по соглашению о свободной торговле с МЕРКОСУР, несмотря на продолжающиеся взаимные претензии сторон и политический кризис в Парагвае. Саммит, впервые прошедший в новом формате, продемонстрировал свой потенциал именно благодаря объединившему американские страны Федеральному суду, а также расширению площадок для проведения саммита, встреч представителей СМИ и бизнеса [47].

Пользуясь, случаем, Испания проявила себя в качестве уникального межконтинентального посредника между СЕЛАК и ЕС, странами Латинской Америки и Европы и еще раз подчеркнула историческое единство южноамериканских народов с Испанией, поскольку 90% латиноамериканцев являются этническими испанцами. По итогам Саммита СЕЛАК – ЕС в Сантьяго, была подписана декларация, в соответствии с которой были подтверждены существующие межрегиональные обязательства, а также сформирован План действий по различным направлениям, которые должны быть проработаны до следующего саммита, который состоялся в 2015 году [6]. В плане действий содержится призыв к новым совместным программам и договорам о сотрудничестве, таким, как Совместная инициатива в области исследований и инноваций, в целях содействия научно-техническому сотрудничеству путем объединения инструментов и знаний на национальном,

региональном и межрегиональном уровнях. Среди прочего, был подписан ряд двусторонних договоров между европейскими и латиноамериканскими странами на межправительственном уровне [9].

Формат Иберо-американской встречи на высшем уровне продолжает способствовать укреплению отношений между Испанией и государствами Латинской Америки. На 25-м саммите, состоявшемся 16 ноября 2018 года, главы государств-участников приняли 9 новых положений, отражающих развитие взаимодействия в рамках Иберо-американского формата. К ним относятся: Предложение об укреплении программ и инициатив Иберо-американского сотрудничества на основе технической и финансовой поддержки, включение Детского фонда Организации Объединенных Наций (ЮНИСЕФ) в работу конференции в качестве консультативного наблюдателя. Аналогичные инициативы Иберо-американского саммита с участием ООН демонстрируют эффективность диалога и устойчивое развитие сотрудничества между Испанией и регионом Латинская Америка в рамках межгосударственных встреч [67].

Среди важных политических факторов, влияющих на трансатлантическое взаимодействие, можно выделить Brexit. Видимо, Евросоюзу придется реагировать на краткосрочные вызовы, к которым можно отнести процессы "реевропеизации". На этом фоне можно ожидать укрепления традиционных финансово-экономических связей между США и Великобританией, что приведет к рискам для ЕС, как в торговле, так и в инвестициях [45].

Безусловно, в 1999 – 2019 гг. экономическое и политическое взаимодействие между двумя регионами приобрело качественно новый характер в контексте важных процессов глобализации, регионализации и структурных преобразований, которые происходили как в странах ЛАК, так и в Европейского союза. Европейский союз на фоне внутренних преобразований и фактора Brexit сталкивается с необходимостью формирования новой повестки дня в диалоге с внешними партнерами.

Таким образом, с момента проведения первого саммита ситуация в Латинской Америке изменилась кардинально: диктатуры, тяжелая экономическая ситуация, гиперинфляция и рост бедности во многих странах сменились укреплением институтов демократии и верховенства закона. Зрелость региона проявилась и в качестве новых региональных интеграционных инициатив. С экономической точки зрения, Латинская Америка усилила макроэкономические показатели в последние годы, что позволило региону противостоять экономическим и финансовым воздействиям мирового финансового кризиса. Тем не менее, полноценное стратегическое партнерство между регионами при посредничестве Испании является труднодостижимой целью, и Европа должна разработать новую стратегию для

государств ЛАК, сделав ставку на двусторонние отношения с отдельными странами. Испанский опыт и ее признание в качестве посредника имеют большое значение для самой Испании и для Европейского союза. Таким образом, для Испании представляется необходимым поддерживать интеграцию между двумя блоками. Расширенная стратегия сотрудничества может служить стимулом для развития связей ЕС со странами, которые первоначально отказывались развивать отношения с Европой, что в конечном итоге может способствовать укреплению региональных интеграционных процессов. Эта новая стратегия должна учитывать гетерогенность интересов между странами Латинской Америки не только с точки зрения экономического и социального развития, но и в идеологических и политических вопросах. В подобном контексте Испания, обладающая опытом и особыми отношениями со странами латиноамериканского региона, будет продолжать играть главную роль в преодолении этих расхождений и содействовать сближению различных подходов для расширения сотрудничества со странами Латинской Америки.

Резюмируя все выше сказанное, автором были выявлены основные факторы развития отношений между Испанией и регионом Латинская Америка. В начале 2000-х гг. были определены четыре основных направления внешней политики Испании: атлантическое, европейское, средиземноморское и иберо-американское. Большое место во внешней политике Испании занимает иберо-американское направление. Среди факторов, существенно влияющих на развитие политических контактов между Испанией и латиноамериканским регионом, - наличие довольно сложных двусторонних отношений с рядом стран латиноамериканского региона. С 2006 года сотрудничество Испании с латиноамериканским регионом сократилось. Было установлено, что Испания сотрудничает со странами Латинской Америки в рамках стратегии содействия социальному развитию (политика трехстороннего сотрудничества, сотрудничество Юг – Юг и сотрудничество в рамках Фонда достижения результатов в области развития, сформулированных в Декларации тысячелетия).

Была рассмотрена практика проведения межправительственных встреч на высшем уровне и роль Испании как посредника между Европейским союзом и Латинской Америкой. Испания, как член Европейского союза, играет ключевую роль в разработке политики ЕС в отношении Латинской Америки. Испания активно участвует в саммитах между Европейским союзом и регионом Латинская Америка, Европейским союзом и МЕРКОСУР, внося свой вклад в решение сложных проблем в регионе. Во время своего председательства (1989 г., 1995 г., 2002 г., 2010 г.) Испания уделяла огромное значение развитию отношений с государствами Латинской Америки, были заключены соглашения, и именно Испания инициировала переговоры между ЕС и МЕРКОСУР о создании зоны свободной торговли.

ГЛАВА 3

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ ОТНОШЕНИЙ ИСПАНИИ С ГОСУДАРСТВАМИ ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ

3.1 Внешнеторговые отношения. Переговоры между странами ЕС и Латинской Америки о создании зоны свободной торговли

В Генеральном стратегическом плане, утвержденном правительством Испании на период 2001 – 2004 гг., Иberoамерика рассматривается в качестве одного из приоритетных направлений внешней экономической политики Испании [48]. Это можно объяснить двумя причинами. Во-первых, потому, что сотрудничество с этими странами в региональных рамках Иbero-американской конференции уже налажено и достаточно эффективно, а во-вторых, экономические реформы, проводимые в странах региона, повысили их привлекательность для испанских предпринимателей и инвесторов. При этом внутри самого континента приоритеты Испании в сотрудничестве определялись исходя из уровня развития той или иной страны, и исходя из этого, в сферу интересов Испании в 2001 году были включены в основном следующие страны (Рисунок 3.1):

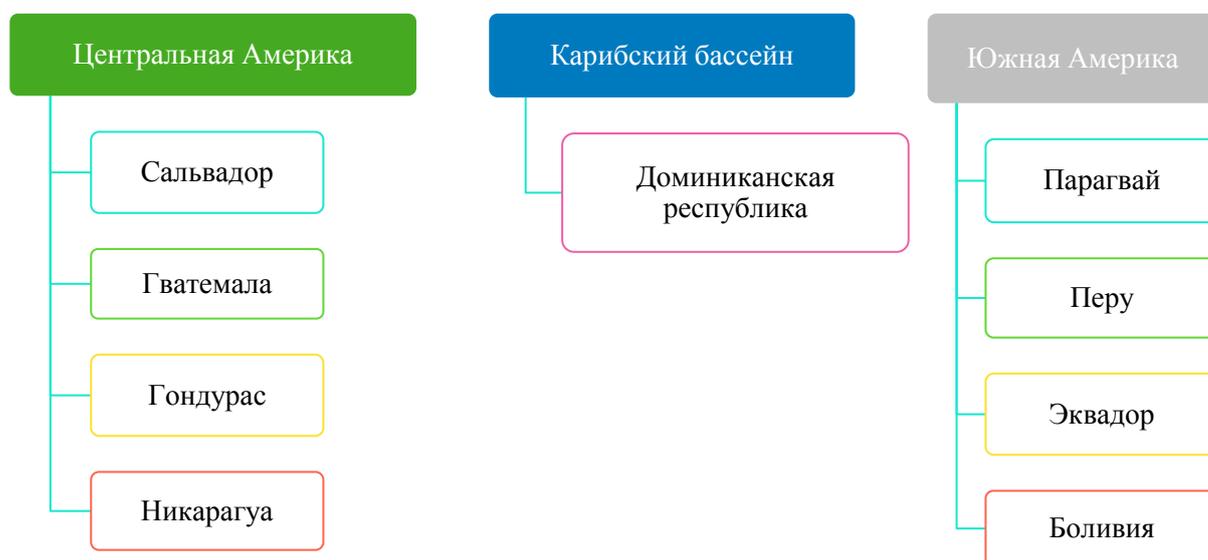


Рисунок 3.1 – Внешнеэкономические приоритеты Испании на 2001 г. согласно Генеральному стратегическому плану 2001-2004 гг. [48].

Существуют значительные различия в объеме экспорта и импорта между странами ЛАК по сравнению с двусторонней торговлей с Испанией. Это связано с разным размером экономик и разной степенью открытости для торговли этих стран, а также с существующими историческими связями. Условно, по характеру и объему взаимной торговли с Испанией, все страны Латинского региона можно разделить на четыре группы.

В первую группу входят две основные экономики латиноамериканского региона: Мексика и Бразилия. Мексика традиционно была первым торговым партнером Испании в латиноамериканском регионе; в стране присутствует много крупных испанских компаний. Торговля с Бразилией начала значительно расти в 1990-х гг., а в 2013 году объем торговли впервые превысил объем торговли в Мексике. Несмотря на вышесказанное, показатели двусторонней торговли между Испанией и Бразилией остаются низкими, учитывая размер обеих экономик [22].

Вторая группа стран состоит из стран со средним экономическим развитием: Чили, Колумбия, Аргентина, Куба, Перу, Доминиканская Республика и Эквадор, с которыми Испания поддерживает важные торговые и инвестиционные отношения. В последние годы, стоит отметить снижение активности торговых отношений с Венесуэлой [22].

Третья группа стран – Панама, Коста-Рика, Сальвадор, Гватемала, Уругвай, Парагвай и Боливия. Это рынки, объем взаимной торговли, которых невелик, но они представляют интерес для Испании, поскольку они предоставляют возможности для краткосрочного роста [22].

Четвертая группа стран может включать страны с низким доходом на душу населения, такие как Гондурас и Никарагуа, и большинство неиспаноязычных островов Карибского бассейна: Ямайка, Тринидад и Тобаго и Гаити. Торговля с этой группой стран в течение всего рассматриваемого периода (2001 – 2019 гг.) и, включая 2020-2021 гг. была недостаточно активной [22].

В соответствии с целями, поставленными правительством Испании в 2001 году, либерализация экономики необходима для содействия интеграции развивающихся стран Латинской Америки в мировое экономическое сообщество. С этой целью Испания в рамках многосторонних отношений помогла ЕС подписать соглашения об ассоциации с наибольшим числом государств региона Латинской Америки [47]. Такие соглашения являются долгосрочными договорами, создающими зоны свободной торговли на территории государств, что, в свою очередь, обеспечивает приток иностранных инвестиций, необходимых для модернизации экономики. Эти усилия были весьма плодотворными; следует также отметить тот факт, что торговые отношения между Испанией и латиноамериканскими государствами в

настоящее время регулируются Соглашениями о зоне свободной торговли (ЗСТ), подписанными ЕС с государствами и интеграционными ассоциациями Латинской Америки и Карибского бассейна (ЛКА) [30].

По состоянию на конец 2021 года ЛКА имела 18 экономических и коммерческих отделений Государственного секретариата по торговле Испании; обширную сеть двусторонних соглашений по предотвращению двойного налогообложения и борьбе с налоговым мошенничеством; и ряд соглашений по поощрению и взаимным гарантиям прямых иностранных инвестиций. Соглашения о поощрении и взаимном гарантировании прямых иностранных инвестиций являются наиболее важным форматом сотрудничества в связи с растущей ролью ТНК и прямых иностранных инвестиций в структуре иберо-американских экономических отношений. Именно такого рода соглашения между Испанией и Латинской Америкой уделяется особое внимание на каждом саммите [72].

С начала 2000 г. активное развитие испанской экономики позволило значительно увеличить поддержку региона в рамках международного сотрудничества, развития двусторонних отношений (например, в Программе развития ООН "трехстороннего сотрудничества"). С 2004 – 2007 гг. объем ОПР (официальная помощь в целях развития) увеличился на 116 % - с 1,9 млрд евро до 4,2 млрд евро, что составляет почти 0,42 % ВВП [72].

В 2008 году Испания столкнулась с экономическим кризисом, и задержка правительства с признанием серьезности ситуации привела к ошибочным инициативам, которые затем вынудили администрацию принять радикальные, а иногда и импровизированные меры. Испания перестала быть основным поставщиком инвестиций. Глобальный финансовый кризис в значительной степени поставил под сомнение сотрудничество Испании с латиноамериканскими странами, как на двустороннем уровне, так и в формате Иберо-американского сообщества наций. Экономический рост латиноамериканских стран, укрепление их финансового положения и позиции в мировой торговле имеют значительный потенциал для развития и углубления испано-латиноамериканских отношений. Отсюда стремление испанского правительства укрепить торгово-экономические связи [46].

С 2009 года экспорт в Латинскую Америку претерпел позитивную эволюцию, достигнув своего исторического максимума в 15,320 млн евро к 2018 году. После рецессии в 2019 – 2020 гг. уровень экспорта восстановился до 14,549 млн евро к 2021 году. В 2013 году был достигнут рекордный показатель экспорта 15 млн евро, который в то время составлял 6,4% от общего объема испанского экспорта [72].

Огромная часть торгового оборота в 2018 году пришлась на Мексику, Бразилию, Чили, Аргентину, Колумбию и Перу, крупнейшие государства

региона. В торговых связях с ЛКА сохраняется обычный для Испании торговый дефицит (в последнее десятилетие профицит наблюдался только в 2015 году из-за завершения "товарного суперцикла") [22]. Основными экспортными товарами из Испании в Латинскую Америку являются: машины, оборудование и полуфабрикаты.

Ключевым импортом являются энергетика и продукты питания. Главной проблемой остается низкий вес экспорта в ЛКА и импорта региона Испании: в обоих случаях доля колеблется между 5% и 7%, что сопоставимо с торговлей между Испанией и Северной Америкой, и значительно ниже доля оборота со странами ЕС (где экспорт составляет 70% и 60% импорта). Эта тенденция сохраняется с начала 2000-х гг. и указывает на нераскрытый потенциал испано-латиноамериканской торговли и преждевременность переговоров о создании Иберо-американского "мегапартнерства". Этому в большей степени способствует социально-экономическая разобщенность и медленные интеграционные процессы как в рамках ЛКА, так и в формате ЕС-ЛКА [42].

Испания сегодня ориентирована на европейское пространство, хотя на самом деле гораздо проще экспортировать в ЛКА. Нынешняя ситуация отчасти объясняется институциональными проблемами, отчасти пассивной политикой испанского правительства. Специфика латиноамериканского региона заключается в том, что зачастую политические факторы преобладают над экономическими: правительство народной партии 2011-2018 гг. идеологически стремилось дистанцироваться от многостороннего курса, проводимого премьер-министром Х. Л. Сапатеро в отношении с Латинской Америкой. Кабинет М. Рахоя имел явное предпочтение по отношению к либерально-консервативным правительствам стран Тихоокеанского альянса. Такой подход получил название "две латиницы" и был связан с политикой народной партии в отношении региона. Этот курс неоднократно подвергался критике со стороны левых сил, и приход к власти в 2018 году кабинета П. Санчеса и его переизбрание в конце 2019 года стали новым стимулом в экономических отношениях [30].

Европейский союз заключил более 40 региональных торговых соглашений [30]. Переговоры о двусторонних соглашениях с важными странами-партнерами остаются ключевым приоритетом для ЕС. В 2017 – 2019 гг. страны Евросоюза подписали соглашения о свободной торговле с Канадой, Сингапуром, Вьетнамом и Японией, продолжается работа над соглашениями с Австралией, Мексикой, Новой Зеландией, ассоциацией государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) [22].

28 июня 2019 года Европейский союз и страны-члены МЕРКОСУР (Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай) завершили переговоры о создании зоны свободной торговли, которые продолжались более 20 лет. Соглашение

охватывает большой рынок с населением 780 миллионов человек и укрепляет тесные политические и экономические отношения между ЕС и странами МЕРКОСУР. Соглашение предусматривает преференциальные условия для доступа стран к товарам, услугам и инвестициям, упрощает внешнеторговые операции и облегчает доступ к технологиям. Документ предусматривает специальные программы для малого и среднего бизнеса, а также стабильные правила игры для иностранных инвесторов [59].

В 2018 году внешняя торговля ЕС с МЕРКОСУР составила 104,4 млрд долл. Европейский союз поставил МЕРКОСУР товары на сумму 49,4 млрд долл. США и приобрела товары МЕРКОСУР на сумму 55 млрд долл. Сальдо торгового баланса было положительным для МЕРКОСУР – 5,7 млрд долл. [12].

Согласно положениям Соглашения о зоне свободной торговли, страны МЕРКОСУР отменят импортные пошлины на 91% товаров, которые компании ЕС поставляют на свою территорию сроком на 10 лет. Для некоторых товаров, имеющих большое значение для экономики стран МЕРКОСУР, предусмотрен более длительный период либерализации тарифов (до 15 лет) [59].

Соглашение также предусматривает отмену в течение 10 лет импортных пошлин 92% товаров МЕРКОСУР, импортируемых в Испанию [12]. При этом документ учитывает интересы испанских аграриев. Как и в других торговых соглашениях, ЕС не намерен полностью открывать свой рынок для импорта сельскохозяйственной продукции: либерализовано 82% стоимости сельскохозяйственной продукции, импортируемой из стран МЕРКОСУР, а на оставшийся импорт распространяются обязательства по частичной либерализации, включая тарифные квоты для более чувствительных продуктов за очень немногими исключениями. Для чувствительных продуктов доступ на рынок ЕС будет предоставляться ограниченным и строго контролируемым образом с учетом интересов европейских фермеров и предпочтений потребителей. Это будет достигнуто за счет тщательно скорректированных квот, которые будут постепенно внедряться [59].

Доля латиноамериканских государств в испанском импорте не сильно изменилась за последние годы: в 2010 – 2021 гг. она оставалась на уровне 5% и сократилась примерно вдвое по сравнению с периодом 2000 – 2009 гг. из-за увеличения внешнеэкономической ориентации Испании на импорт из стран Европейского союза. Основными импортерами являются Мексика (1,8% от всего испанского импорта в 2015 г.), Бразилия (1,2%), Аргентина (0,7%), Куба (0,5%), Чили (0,4%), Венесуэла (0,4%) и Доминиканская Республика (0,2%) [22].

Привилегированное положение Испании в отношениях с ЛКА по сравнению с другими странами ЕС, по-видимому, приведет торговлю к уровню, примерно равному уровню ПИИ – 15 – 30%. Однако нынешняя ситуация

говорит об обратном, и наиболее вероятным объяснением является неопределенность в отношении возможности интернационализации малых и средних предприятий, на которые приходится значительная часть экспорта. Это, в свою очередь, может свидетельствовать о недостаточном уровне двусторонней экономической дипломатии (при правительстве М. Рахоя все внимание было направлено на разработку отдельных проектов и поддержку крупных ТНК) [76].

В 2020 двусторонняя торговля товарами между Испанией и Португалией (объем экспорта и импорта) упала на 20,4% по сравнению с 2019 г., с 31,632 млн долл., что усугубило ситуацию и появилась тенденция к снижению, начавшаяся в 2019 г. (на 23,3% меньше, чем в 2019 г.), и импорт товаров на сумму 13,322 млн долл. (-17,7%). Разница приводит к дефициту торгового баланса. Дефицит, который составляет 1,477 млн долл. в 2020 году, такой же, как и в предыдущем году, более чем в два раза превышает показатель 2019 г. Данные за первый квартал 2021 года, когда двусторонняя торговля едва снизилась (-0,07%) по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, показывают признаки восстановления объемов торговли [42] (Рисунок 3.2).

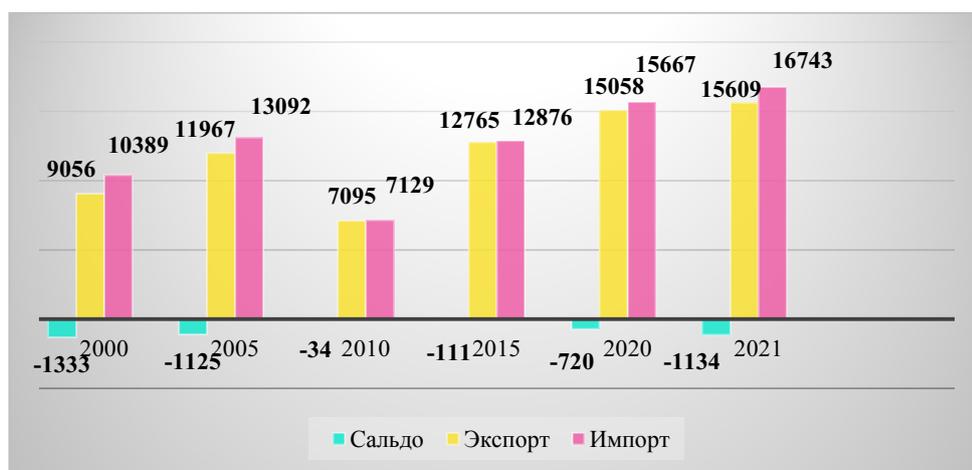


Рисунок 3.2 - Динамика показателей экспорта-импорта во взаимной торговле Испании и стран Латинской Америки, 2000-2021 гг., млн евро [50].

В 2020 году относительный вес испанского экспорта (4,4%) и импорта (4,7%) в Латинскую Америку был меньше, чем относительный вес экспорта (5,4%) и импорта (5,6%) из Испании в Соединенные Штаты и Канаду; значительно ниже уровня торгового оборота с ЕС (60,5% экспорта и 51,8% импорта). Динамика удельного веса экспорта (с 4,7% до 4,2%) и импорта (с 4,1% до 4,4%) из Испании в Латинскую Америку в первые месяцы 2021 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года показывает, что взаимная

торговля постепенно восстанавливается после эпидемии коронавируса [50]. Далее представлена последняя статистика за 2021 г. по товарным позициям (Таблица 3.1):

Таблица 3.1 Торговля между Испанией и странами Латинской Америки по типам продукции, 2021 г., млн евро.

Тип продукции	Экспорт, млн евро	% от общего объема экспорта в ЛА	Импорт, млн евро	% от общего объема импорта в ЛА
Продукты питания, табак и напитки	1365	8,7	4453	26,6
Энергоресурсы	1428	9,1	5213	31,1
Сырье	201	1,3	2380	14,2
Полуфабрикаты	5021	32	2908	17,4
Машинное оборудование	3976	25,3	398	2,4
Автомобили и проч. транспорт	547	3,5	598	3,6
Потребительские товары	2876	18,3	709	4,2
Потребительские товары длительного пользования	276	1,8	84	0,5
ИТОГО	15690	100	16743	100

Примечание: собственная разработка на основе [50].

Таким образом, текущий этап развития испано-латиноамериканских экономических связей характеризуется воздействием кризисных циклов и на Латинскую Америку, и на Испанию, попеременным замедлением и ускорением социально-экономического развития и меняющейся политической конъюнктурой [22]. Точки минимума при этом обозначены мировым финансовым кризисом и концом «товарного суперцикла» – событиями, оказавшими разнонаправленное воздействие на страны ибероамериканского сообщества.

Резюмируя все вышесказанное, можно сделать вывод, что регион Латинская Америка является одним из приоритетных направлений внешнеэкономической политики Испании. Для нее данный регион является огромной площадкой для сбыта своей продукции, так как и Испания является для него выходом на рынок ЕС. В большей степени основными партнерами Испании в ибероамерике являются Мексика, Бразилия, Чили, Колумбия, Аргентина, Куба, Перу. Для углубления и развития сотрудничества с государствами латиноамериканского региона Испания способствовала интегрированию государств Латинской Америки в мировую экономическую систему путем выполнения роли посредника между ЕС и Латинской Америкой

для подписания соглашения об ассоциации. В итоге было подписано соглашение об образовании зоны свободной торговли. Автор считает необходимым еще раз отметить, что в регионе ЛАК функционируют 18 экономических и торговых отделений Государственного секретариата торговли Испании, подписаны двусторонние соглашения об избежании двойного налогообложения, о поощрении прямых иностранных инвестиций.

3.2 Испано – латиноамериканское инвестиционное сотрудничество

Решение испанских компаний о направлении крупных инвестиций в Латинскую Америку мотивировано не только языковой и культурной общностью; ключевым мотивирующим фактором потоков прямых иностранных инвестиций является колоссальный размер рынка принимающих стран. В последнее десятилетие (2011-2021 гг.) Испания укрепила свое лидирующее положение в роли европейского инвестора в странах Латинской Америки. В первой половине рассматриваемого десятилетия (2011-2016 гг.) доля Испании в общем объеме прямых иностранных инвестиций, выделяемых странами Европы в латиноамериканский регион, составляла 52%, тогда как во второй половине десятилетия (2016-2021 гг.) она снизилась до 45% [51].

Испанские инвестиции, как правило, направлялись в такие отрасли, как энергетика, телекоммуникации, инфраструктура и банковское дело, а также в добычу нефти и газа. Отраслевая структура претерпела существенные изменения: в 2000 – 2010 гг. 6% испанских ПИИ в Латинскую Америку было направлено в сферу услуг, в то время как на производственный сектор (в первую очередь, речь идет о предприятиях Бразилии) пришлось 12% испанских инвестиций. Рассмотрим объемы валовых инвестиционных потоков, направляемых из Испании в страны Латинской Америки в 2000 - 2021 гг. (Таблица 3.2) [51].

Таблица 3.2 Валовые инвестиционные потоки, 2000-2021 гг., тыс. евро.

Год	Объем валовых инвестиционных потоков	Год	Объем валовых инвестиционных потоков
2000	25 361 647,07	2011	8 534 433,99
2001	9 237 572,71	2012	6 641 334,24
2002	6 282 472,15	2013	9 989 209,57
2003	4 831 625,13	2014	13 614 587,71
2004	6 887 939,72	2015	10 754 294,44
2005	5 087 868,59	2016	11 296 117,82
2006	3 370 889,22	2017	7 345 478,43

Окончание таблицы 3.2.

2007	9 105 980,30	2018	10 612 229,56
2008	7 515 211,93	2019	7 012 276,15
2009	4 813 830,89	2020	4 952 180,17
2010	5 780 499,09	2021	3 130 344,56
ИТОГО		182 158 023,44	

Примечание: собственная разработка на основе [51].

Рассмотрим аналогичные показатели в динамическом представлении (Рисунок 3.3).

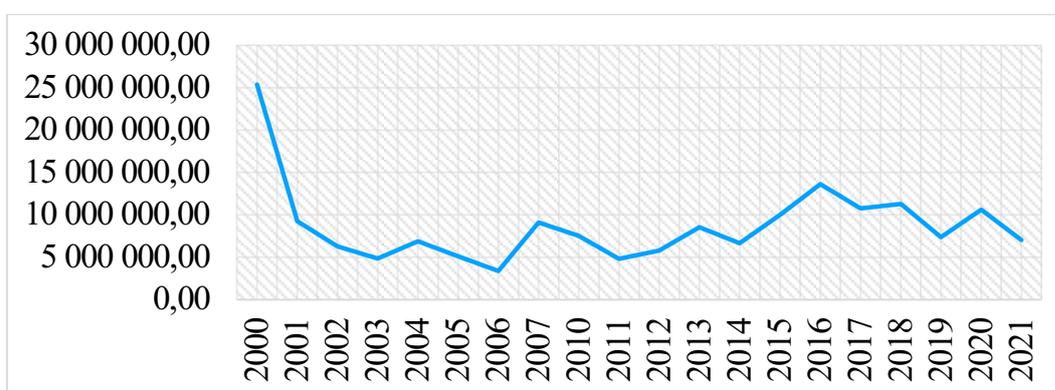


Рисунок 3.3 – Динамика валовых инвестиционных потоков, 2000-2021 гг, тыс. евро [51].

Кроме того, представим долю испанских ПИИ в общем объеме ПИИ каждой страны анализируемого нами региона (Рисунок 3.4).

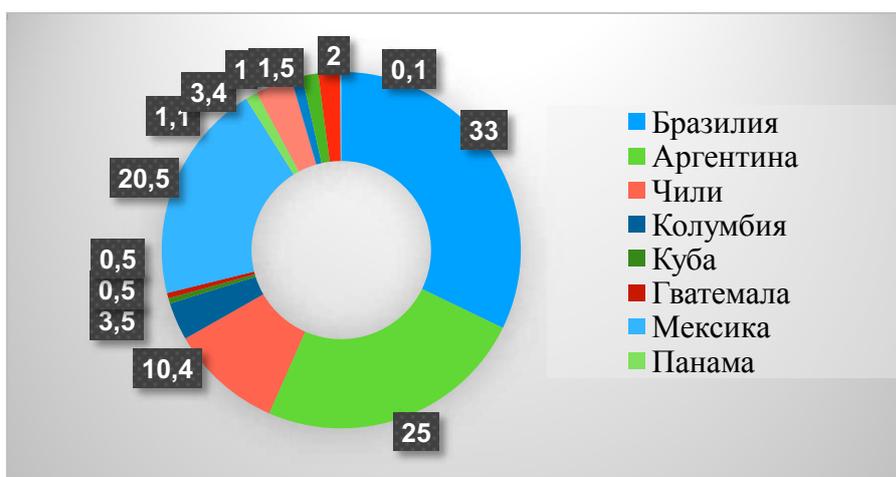


Рисунок 3.4 – Доли испанских ПИИ в общем объеме ПИИ стран Латинской Америки, % [51].

По данным на 2022 г. важнейшими реципиентами испанских прямых иностранных инвестиций остаются государства Тихоокеанского альянса (Мексика, Чили, Колумбия и Перу), занимающие 14% в структуре общего объёма испанских прямых иностранных инвестиций, Аргентина (3,4%), Колумбия (2,2%), Перу (1,0%). Объем испанских инвестиций в Латинской Америке в настоящее время составляет около 150 миллиардов евро, примерно 50% которых инвестировано в мексиканские предприятия, 45 млрд евро – в компании Бразилии [51].

В начале 2000-х гг. поток прямых иностранных инвестиций был ориентирован Испанией на страны ЛКА, выступавшие для нее как площадка для развития бизнеса. После перераспределения прямых иностранных инвестиций в Европу, Азию и Северную Америку, доля Испании в общем объёме инвестиционных потоков в латиноамериканский регион снизилась до 8,5% в 2004 – 2013 гг. Кроме того, после прихода испанских инвестиций на более прибыльный европейский рынок, определенную роль в снижении показателей испанских прямых инвестиций в латиноамериканский регион сыграл приток китайского капитала. Возникший в Испании финансово-экономический кризис придал импульс постепенному возвращению прямых иностранных инвестиций в ЛКА на лидирующие позиции благодаря так называемому «товарному суперциклу» (периоду долгого и устойчивого роста спроса и цен на сырьевые товары). Это, в свою очередь, означало новую фазу роста испанских инвестиций в латиноамериканском регионе. В связи с завершением «товарного суперцикла» в 2014 г., доля региона Латинская Америка в структуре общего объёма испанских прямых инвестиций за рубежом снизилась с 34% в 2013 г. до 24% в 2015 г. [26].

Рассмотрим страновую специфику инвестирования Испании в латиноамериканский регион. На сегодня объем инвестиций испанских компаний в экономику **Бразилии** позволяет считать ее крупнейшим бенефициаром инвестиций Испании в Латинской Америке. Тем не менее, объем бразильской экономики ограничивает испанские предприятия в некоторых секторах, за исключением телекоммуникационного. Бразилия является шестой по размеру экономикой в мире, и Испания является вторым по величине иностранным инвестором в этой стране (общий объем инвестиций на 2021 г. составлял \$85 млрд. в различные проекты) [26]. Испанская Telefonica является крупнейшей телекоммуникационной компанией Бразилии; испанский банк Santander является третьим по величине банком. Испанские фирмы стремятся инвестировать в будущие проекты в Бразилии, например, в бразильские морские буровые установки. Готовится совместный инвестиционный проект по строительству высокоскоростной железной дороги между Рио-де-Жанейро и Сан-Паулу общей суммой \$20 млрд [26].

Среди развитых стран Латинской Америки **Мексика** характеризуется наибольшей экономической зависимостью от деятельности испанских ТНК. Особое влияние Испании ощущается в банковском секторе, который более чем на 40% контролируют испанские компании. Второй особенностью инвестиций Испании в Мексику, по сравнению с другими странами региона, является широкое участие испанского капитала в туристической отрасли Мексики. Испанская туристическая группа Sol Meliá ведет гостиничный бизнес в 12 странах Латинской Америки, занимая, таким образом, ведущую роль в туристической отрасли Мексики [56].

Основными сферами участия испанского капитала в экономике **Аргентины** являются: нефтегазовый сектор, транспортный сектор, банковский сектор и телекоммуникации. Процесс активной экспансии испанских компаний в Аргентину начался с 2000-х гг., когда компания Repsol приобрела 97 % акций аргентинской компании YPF, крупнейшей частной нефтегазовой компании Латинской Америки. Объем инвестиций компании Repsol для покупки YPF составил порядка 11,8 млрд долл., что составляет около 35 % от общего объема инвестиций испанских компаний в экономику Аргентины [56].

Латинская Америка стала основным бенефициаром фондов помощи в целях развития. **Венесуэла** временно стала основным бенефициаром прямых иностранных инвестиций в регионе, поскольку вернулась в группу стран, имеющих право на участие в распределении ПИИ [26].

Из-за осложнений внешнеполитических отношений с рядом стран региона после 2010 г. (речь идет об Аргентине, Боливии, Венесуэле и др.) позиции испанского капитала несколько ослабли; встречались случаи национализации активов ТНК. Например, в Венесуэле под контроль государства перешел филиал банка Santander. В феврале – апреле 2012 г. острый характер приобрел конфликт правительства Аргентины с ведущей испанской нефтегазовой компанией Repsol, чья дочерняя компания YPF является крупнейшим производителем углеводородов в стране. В мае 2012 г. Боливия национализировала свои электросети, принадлежавшие испанской компании Red Eléctrica de España [56].

Пандемия 2019 – 2021 гг. замедлила темпы инвестиционных потоков испанских транснациональных корпораций. Тем не менее, известно, что на текущий момент 77% испанских компаний планируют увеличить объем инвестиций на субконтиненте, восстановив допандемийные уровни [80]. Проведенное в 2021 г. масштабное социологическое исследование топ-менеджмента ведущих испанских корпораций показало, что для испанских компаний основными конкурентными преимуществами, предлагаемыми Латинской Америкой, являются колоссальный объем внутреннего рынка (64%), конкурентоспособность совместных предприятий (36%), выгодное

географическое положение (28%), существующие соглашения о свободной торговле с национальными правительствами стран Латинской Америки (23%), доступ к сырьевым ресурсам (25%), квалифицированная рабочая сила (31%). При этом основными угрозами инвестиционной деятельности считаются следующие: политическая нестабильность латиноамериканского региона (27%), замедление экономического роста (19 %), отсутствие действенных средств правовой защиты (18 %), нестабильный обменный курс (16%), нарушение гражданских прав (11%) и незавершенность инфраструктуры (8%) [56].

Рассмотрим инвестиционное сотрудничество между Испанией и Латинской Америкой с точки зрения инвестиций стран Латинской Америки в испанскую экономику. По данным на начало 2021 г. Латинская Америка стала четвертым по объему внешним инвестором в экономике Испании, уступая только США, Великобритании и Франции и опережая Германию и Китай [52]. Объем латиноамериканских инвестиций в испанские предприятия в 2000-2021 гг. составляет 42,663 млрд евро. С 2010 г. и объем ежегодных инвестиций латиноамериканских стран в экономику Испании составляет 3,8 млрд евро [52].

Согласно статистическим данным, включенными в отчет Global Latam 2020, опубликованный корпорацией ICEX-Invest в сотрудничестве с Генеральным секретариатом ассоциации SEGIB, в 2020 г. объем полученных Испанией инвестиций из Латинской Америки составил 968 млн евро, что значительно ниже, чем в 2019 г., но сопоставимо с допандемийным показателем 2018 г. Отмечается высокий уровень инвестиционной активности холдинговых компаний латиноамериканского происхождения, представленных в Испании. В частности, в 2020 г. количество заключенных ими инвестиционных транзакций выросло на 152% по сравнению с 2019 г. Интенсивная деятельность, связанная с финансовыми потоками в холдинговых компаниях, отражает растущее значение Испании как «точки входа» латиноамериканских компаний на европейские рынки [79].

Среди важных инвестиционных проектов можно отметить деятельность аргентинской технологической компании Globant, бразильской финансовой компании IG4, бразильской финансовой компании Creditas, аргентинской компании по разработке программного обеспечения Veritran и мексиканской корпорации KioNetworks, которая специализируется на анализе данных – все они инвестируют существенные объемы средств в испанскую экономику [79].

Латинская Америка является одним из регионов, наиболее сильно пострадавших от пандемии, но, тем не менее, в 2020 г. крупные латиноамериканские компании продемонстрировали относительную устойчивость в плане сохранения инвестиционных потоков. Объем ПИИ, поступающих из латиноамериканского региона, в 2019 г. снизился на 90%, но был постепенно восстановлен за два последующих года. Падение уровня

исходящих ПИИ было значительным в Бразилии (-74%), в Перу (-56%) и Колумбии (-39%). В других крупных странах региона, таких как Аргентина (-21%) и Чили (-15%), падение объемов инвестиций было не таким ощутимым. В 2019 г. был прекращен поток исходящих инвестиций в горнодобывающую промышленность, строительство и розничную торговлю [79].

Таким образом, отношения Испании с Латинской Америкой являются экономически важными. По этой причине вес испанских компаний и дочерних предприятий испанских компаний, созданных в регионе, количественно и качественно больше, чем в любом другом регионе мира. Только в Мексике насчитывается около 6 000 компаний и филиалов испанских компаний. Испанские компании имеют самый большой запас инвестиций за рубежом в Латинской Америке, что эквивалентно трети совокупных инвестиций Испании в мире. Налоговые отчисления испанских компаний в государствах Латинской Америки превышают 40 млн евро в год. И объем латиноамериканского инвестиционного фонда в Испании составляет 15% от общего объема иностранных инвестиций в нашей стране. Поэтому значительная часть отношений Испании с государствами Латинской Америкой, как коммерческих, так и инвестиционных, коренится в предпринимательском духе общества на всех социальных и экономических уровнях. Эти отношения имеют большое значение еще и потому, что в обоих направлениях создана благоприятная среда для иностранных инвестиций, а также потому, что обе стороны Атлантики придают большое значение стабильности для развития взаимовыгодного сотрудничества. Взаимные соглашения о поощрении и защите инвестиций действуют с 16 иберо-американскими странами, а договоры об избежании двойного налогообложения – с 14 странами региона. Это все говорит о том, что государства латиноамериканского региона не имеют лучшего партнера в Европе, чем Испания, и не только из-за культурной и исторической близости, но и по экономическим соображениям.

3.3 Испания и латиноамериканская миграция

Испания была центром экономической эмиграции; кроме того, миграция испанцев в другие страны в конце франкистского правления обрела массовый охват с ежегодным числом людей, покидающих страну, в 130 тысяч. Однако в годы, последовавшие за демократическими преобразованиями, ситуация начала кардинально меняться. Число легальных иммигрантов в Испании составляло 200 тыс. человек (или 0,5% населения страны), а на конец десятилетия этот показатель составлял 640 тыс. (1,6 %). В 2007 году число легальных мигрантов превысило 4,6 млн человек. В 2012 году был зафиксирован исторический

максимум – 5,7 млн человек (12,1% населения страны), после чего началось постепенное падение (пик пришелся на 2018 г.) [65].

По данным на 2021 г. примерно половина всех иммигрантов распределена по 5 национальным группам (Рисунок 3.5):



Рисунок 3.5 – Национальный состав легальных иммигрантов в Испании на 2021 г., тыс. чел. [65].

Так, на конец 2021 года доля румын составляла 14,5% от общего числа иммигрантов (около 925 тыс. человек), марокканцев – 13% (889 тыс.), эквадорцев – 6,9% (390 тыс.), колумбийцев – 6,1% (270 тыс.), британцев – 6,8% (255 тыс. человек), тогда как доля других национальностей составляла 52,7 %. Среди национальных диаспор выделяются перуанцы, аргентинцы, немцы, французы, украинцы, поляки; среди иммигрантских меньшинств – бельгийцы, чилийцы, уругвайцы и др. [48].

Рассмотрим динамичные темпы миграции в Испанию в целом и долю латиноамериканских мигрантов в общем числе мигрантов за исследуемый нами период (Рисунок 3.6):

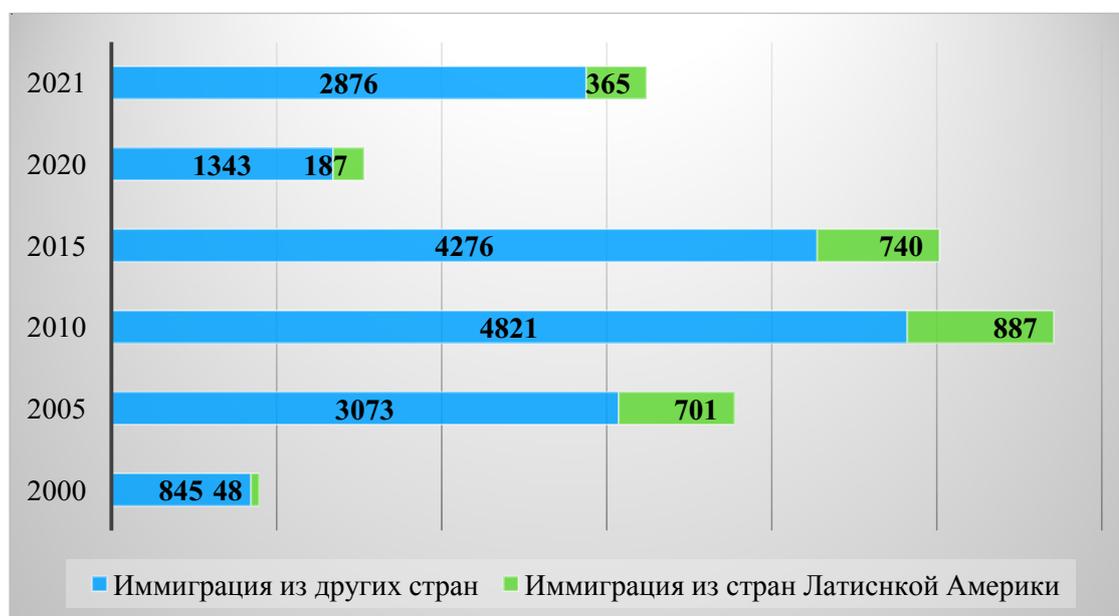


Рисунок 3.6 – Динамика иммиграции в Испании, 2000 – 2021 гг. (тыс. чел.). [1], [4], [75].

Следует отметить, что граждане Латинской Америки имеют достаточно устоявшуюся практику миграции в Соединенные Штаты Америки, в то время как из Латинской Америки в Испанию это представляет собой относительно новую тенденцию. Миграционный поток шел по маршруту "Испания-Латинская Америка", и только в 1980 г. это направление изменилось на противоположное [65]. Толчком к миграции жителей Латинской Америки в Испанию стало вступление Испании в Европейский союз в 1986 году, что привело к стабильному экономическому росту и постоянному спросу на рабочую силу. Многочисленные группы иммигрантов в Испанию в конце 1990-х гг. были отправлены в основном из Мексики, в середине 1990-х гг. национальный состав иммигрантов пополнился жителями Кубы и Доминиканской Республики, а в 2000 г. граждане Центральной и Южной Америки подключились к миграционному потоку [55].

Выбор между двумя наиболее популярными направлениями переселения (Испания или США) среди латиноамериканцев обусловлен двумя факторами: географическим и культурно-социальным. Страны Южной Америки, Центральной Америки и Карибского бассейна географически близки к Соединенным Штатам, но социальная и культурная дистанция между Соединенными Штатами и ими вполне ощутима [72]; в то время как в пользу миграции в Испанию выступает именно фактор языковой, социальной и культурной близости.

С 2000 г. продолжалось резкое увеличение числа мигрантов из Латинской Америки в Испанию. Ситуация несколько изменилась в 2008 г., когда испанцы сами под влиянием событий кризиса начали покидать страну, а приток

мигрантов, в свою очередь, также уменьшился [65]. По данным Национального статистического института Испании (INE), в период с 2008 - 2017 гг. за границу переехали в общей сложности 647 тыс. испанцев, из них 283 тыс. получили вид на жительство в европейских странах (обычно в Великобритании и Германии). Кроме того, среди важных демографических тенденций выделяется падение рождаемости в Испании в последние годы. Рождаемость в Испании на 2018 и 2019 гг. самая низкая за последние 40 лет [60]. Уровень рождаемости не может компенсировать высокую смертность (особенно в случае с кризисом, связанным с коронавирусом). Соответственно, рост населения страны обусловлен исключительно иммиграцией, в том числе из стран Латинской Америки. Иммигранты несут ответственность за пополнение населения, а также покрывают огромную долю предложения рабочих мест на рынке труда, особенно неквалифицированных. Иммигранты из Латинской Америки "омолаживают" демографический профиль Испании, потому что страна, как и Европа в целом, испытывает негативные последствия старения населения и сокращения доли здоровых граждан. Эволюция увеличения ожидаемой продолжительности жизни в Испании действительно ощутима: если в 1976 г. средняя продолжительность жизни составляла 73,3 года, то к 2019 г. она увеличилась до 83,2 года [60].

В 2018 г. в Испании ходатайствовали о предоставлении убежища около 55 тыс. человек, в 2019 г. – около 118 тыс. человек (рекордно высокий показатель), в 2020 – 2021 гг. – 21 786 человек и 13 876 человек (это сокращение обусловлено пандемией и сопутствующими ей ограничительными мерами). Более половины ходатайств о предоставлении убежища поступило от граждан Венесуэлы и Колумбии; значительная часть ходатайств поступила от граждан Центральной Америки (Гондураса, Никарагуа и Сальвадора) [60].

Международные прибытия мигрантов из Латинской Америки были почти полностью приостановлены в период пандемии – конец 2019 – начало 2022 года, поэтому национальные статистические управления Испании представляют статистику за 2019 г. (Таблица 3.3; Таблица 3.4).

Таблица 3.3 Гражданство латиноамериканских иммигрантов в Испанию с разбивкой по легальности статуса, 2019 г. %

Страна	Всего мигрантов	Официальная миграция	Незаконная миграция
<i>Южная Америка</i>			
Аргентина	13.88	12.89	8.40
Боливия	8.04	4.71	26.47
Чили	2.86	2.46	4.06
Колумбия	18.33	19.48	16.67

Окончание таблицы 3.3.

Эквадор	25.02	26.99	21.71
Парагвай	1.48	0.71	5.74
Перу	6.77	7.83	2.38
Уругвай	4.51	4.42	3.64
Венесуэла	5.42	5.82	2.66
Всего	86.31	85.31	91.73
<i>Центральная Америка</i>			
Коста-Рика	0.06	0.03	0.28
Эль Сальвадор	0.25	0.21	0.42
Гватемала	0.17	0.11	0.42
Гондурас	0.32	0.19	0.98
Мексика	2.33	2.51	1.40
Никарагуа	0.32	0.21	0.98
Панама	0.21	0.24	0.14
Total	3.66	3.50	4.62
<i>Страны Карибского региона</i>			
Куба	5.35	6.06	1.54
Доминиканская Республика	4.68	5.13	2.10
Всего	10.03	11.19	3.64
Всего	100.00	100.00	100.00

Примечание: собственная разработка на основе [57].

Таблица 3.4 Усредненные экономические и демографические характеристики латиноамериканских иммигрантов в Испанию, 2019 г.

Переменная	Описание	В среднем по всем мигрантам	Официальные мигранты	Нелегальные мигранты
<i>Данные по трудоустройству</i>				
Трудоустроены	Имеющие место работы на конец 2019 г., %	81	81	83
Заработная плата	Средняя почасовая ставка, евро	5.65	6.16	4.76
Квалифицированный труд	Доля сотрудников, задействованных в умственном или высококвалифицированном труде, %	28	0.30	0.12
<i>Демографические параметры</i>				
Возраст	На момент прибытия	27.13	28.00	23.14
	На момент проведения исследования	37.03	37.65	32.70
Пол	Женский, %	43	46	39
	Мужской, %	57	57	60

Окончание таблицы 3.4.

Семейный статус	Женат или состоит в партнерских отношениях, %	47	49	36
Дети	Кол-во несовершеннолетних детей	0.66	0.69	0.54
<i>Человеческий и социальный капитал</i>				
Общеобразовательная школа	Завершено 12 классов школьного обучения, %	66	66	62
Трудовой стаж	Общий стаж в стране прибытия (Испания), лет	9.56	10.49	3.80
Родители	Мать и/или отец находятся в Испании, %	14	15	6
Супруг	Супруг находится в Испании, %	42	44	29

Примечание: собственная разработка на основе [57].

Диаспора латиноамериканских иммигрантов, прибывших в Испанию, характеризуется высокой степенью географической концентрации: 87% зарегистрированных латиноамериканских иммигрантов проживают в автономных сообществах Мадрид, Каталония и Валенсия, Балеарские и Канарские острова, провинции Мурсия и Ла-Риоха. Низкое число иностранцев из Латинской Америки наблюдается в экономически слаборазвитых сельскохозяйственных регионах: около 5% всех прибывших латиноамериканцев приезжают из регионов Эстремадура, Галисия, Кастилия и Леон, кроме того, по данным на 2021 г. 4% от общего числа прибывших из Латинской Америки живут в Сеуте и Мелилья, расположенные в Северной Африке [75].

Наиболее важной особенностью латиноамериканской иммиграции в Испанию является ее высокая степень интеграции и организации не только по национальным мотивам, но и по семейным кланам (иммигранты, как правило, поселяются рядом с родственниками, которые ранее прибыли в Испанию). Однако эта тенденция наблюдается с 2010 – 2011 гг.; в 2007 г. около 50% латиноамериканских иммигрантов в возрасте до 55 лет были индивидуальными трудовыми мигрантами, в то время как с 2011 г. большинство латиноамериканских иммигрантов стремятся восстановить семейные узы. Об этом свидетельствуют данные статистических управлений страны-за период 2011 – 2012 гг. доля разрешений, выданных в связи с воссоединением семьи, увеличилась с 39% до 53% [75].

Группы мигрантов из Латинской Америки стали более демографически неоднородными; сегодня они больше не одинокие мужчины трудоспособного возраста. Правительство Испании сообщает, что социально-экономическая структура иммиграции значительно изменилась с 2010 г.: среди иммигрантов

меньше молодых людей (в возрасте до 25 лет), больше женщин и квалифицированных рабочих [57].

В структуре иммиграции по признаку пола и возраста произошли значительные изменения. В то время как до 2008 года шесть из десяти иммигрантов (всего в Испании) и четыре из десяти латиноамериканских иммигрантов были мужчинами, сегодня женщины доминируют над латиноамериканскими иммигрантами. С 2013 года от 58% до 65% латиноамериканских иммигрантов составляли женщины, что означает гораздо более быструю ассимиляцию, чем мужчины в Испании. С 2009 года исследователи наблюдали изменения в возрастной структуре иммиграции, которые показывают тенденцию к старению [67].

Также стоит сказать о латиноамериканской молодежи. Одним из проблемных аспектов латиноамериканских подростков и молодежи, проживающих в Испании, является высокий уровень прогулов в школе и, как следствие, высокая доля людей с незавершенным средним образованием. Латиноамериканские подростки демонстрируют более низкие показатели по основным дисциплинам выпускников средних школ по сравнению с испанцами. Эта проблема носит общенациональный характер, однако у латиноамериканской молодежи она усугубляется рядом негативных социально-экономических факторов: плохая безопасность или даже нищета семей иммигрантов, низкий культурный и образовательный уровень, снижение мотивационных и ценностных установок [67].

Представление о финансовом положении мигрантов из Латинской Америки в Испании можно получить на основе количественных данных, публикуемых ежегодно правительством Испании (в частности, «Inmigración en tiempos de Covid-19. Anuario CIDOB de la Inmigración» от 2020 г. [60]), которые обрисовывают подробную картину социально-экономических условий и качества жизни иммигрантов из Латинской Америки. Независимо от года публикации, каждый регулярный ежегодный статистический сборник содержит данные, свидетельствующие о том, что латиноамериканские иммигранты по всем ключевым показателям жизни значительно уступают коренным испанцам. В кризисный период 2019 – 2021 гг. негативная динамика ускорилась, а социальная дезинтеграция мигрантов значительно углубилась [60].

Несмотря на двукратное увеличение денежных взносов иммигрантов в единый социальный фонд страны, количество получаемых ими пособий и условия социального страхования не совпадают с суммой их взносов. Многие исследователи говорят, что причиной этого является не низкая доля социальных расходов в ВВП Испании (25% против 30% в странах ЕС), а дискриминационный характер распределения социальных пособий в пользу иммигрантов. Например, 6 из 10 зарегистрированных безработных

иммигрантов не получают пособий; и средний размер пособия намного меньше, чем у испанца [57].

Дискриминационный характер социальной политики Испании проявляется также в выплате заработной платы иммигрантам. В целом, это на 30% меньше, чем у испанцев; среднегодовое рабочее время иммигранта составляет 3300 евро по сравнению с 3130 евро для коренных испанцев [57].

Согласно статистическим данным, собранным Национальным институтом статистики Испании к 2021 году среднегодовая зарплата испанца составила 24,6 тыс. евро, иммигранта из Евросоюза – 21,3 тыс. евро, а иммигранта из Латинской Америки – 15,3 тыс. евро, что составляет 66% от средней зарплаты испанца [57].

В целом, анализ социально-экономических показателей, характеризующих уровень финансового благосостояния латиноамериканских мигрантов в Испании и наличие социального обеспечения, показывает, что испанские иммигранты составляют основную часть бедного населения страны, оставаясь при этом одной из наименее социально интегрированных слоев населения в Испании, и Испании как в Европе в целом [75], [65].

Однако мигранты из Латинской Америки сталкиваются с меньшими предрассудками местного населения, и с тем, что мигранты представляют собой нежелательное население, социально-экономическое бремя для национальной экономики (по сравнению с мигрантами из арабских и африканских стран). Кроме того, мы отмечаем положительное влияние латиноамериканской иммиграции на социально-экономическое развитие страны. Испания как получатель иностранной рабочей силы из Латинской Америки удовлетворяет внутренние потребности низкооплачиваемой и низкоквалифицированной рабочей силы [78].

Официальные органы страны неоднократно подчеркивали позитивную роль латиноамериканских мигрантов в улучшении демографической ситуации в Испании. Центр миграционной документации Испании [48] представил данные, согласно которым в период с 2000 – 2008 гг. население Испании увеличилось почти на 4,2 млн человек (что составляет 10,7% от общей численности населения страны). Кроме того, 79,4% этого увеличения было обеспечено притоком иммигрантов, 34% – иммигрантами из стран Латинской Америки. Рост численности населения сопровождается, в частности, омоложением коренного населения. Подчеркивая важность рабочей силы из Латинской Америки как важного ресурса для экономического и социального развития Испании, автор считает нужным подчеркнуть особую роль женщин-иммигрантов в этом процессе. Феноменальный рост трудовой активности женщин в Испании обеспечивается иммигрантами (которые составляют 30% работающих женщин в стране) [48].

Таким образом, особое внимание в обоюдном сотрудничестве уделяется вопросу миграции, поскольку Испания, и другие страны ЕС сталкиваются с проблемой растущего числа мигрантов. Цель политики, проводимой в этой области, заключается в гарантировании права на достойную жизнь в странах происхождения мигрантов, и регулировать миграционные процессы. Особое внимание обращалось на изучение форм координации и обмена информацией между ведомствами, отвечающими за политику содействия развитию и иммиграционную политику, и разработку стратегий, программ и проектов, направленных на улучшение социальных условий жизни.

В ходе работы над главой 3 дипломной работы были выявлены значительные различия в объеме экспорта и импорта между странами ЛАК в отношении двусторонней торговли с Испанией. Причины – разный размер экономик и разную степень открытости для торговли этих стран, а также существующие исторические связи. В 2008 г. Испания столкнулась с экономическим кризисом, и промедление правительства с признанием серьезности ситуации привело к ошибочным инициативам, которые затем вынудили администрацию принять решительные, а иногда и импровизированные меры. Испания перестала выступать основным поставщиком инвестиций. Кроме того, в 2020 г. двусторонняя торговля товарами между Испанией и ЛАК (сумма экспорта и импорта) упала на 20,4% по сравнению с 2019 годом. Основные торговые партнеры Испании в регионе Латинская Америка - это Мексика, Бразилия, Аргентина, Чили. Испания активно выступала посредником между ЕС и государствами Латинской Америки, и в итоге было заключено более 40 региональных торговых соглашений.

Важным событием явилось завершение в 2019 г. переговорного процесса по подписанию соглашения между ЕС и МЕРКОСУР по созданию зоны свободной торговли, которые длились около 20 лет. Это соглашение только способствует укреплению отношений между регионом и Евросоюзом.

Автор проанализировал испано-латиноамериканское инвестиционное сотрудничество: испанские инвестиции направлялись в такие отрасли, как энергетика, телекоммуникации, инфраструктура и банковское дело, а также в добычу нефти и газа. Стоит сказать, что в начале с 2004 – 2013 гг. наблюдалось снижение притока испанских инвестиций в регион Латинская Америка. Это было в основном связано с приходом китайского капитала в регион. Также были рассмотрены специфики инвестирования Испании в регион на примере таких стран, как Бразилия, Мексика, Аргентина, Венесуэла. В основном, большой объем испанских инвестиций шли Бразилию и Мексику. Например, по данным на 2021 год общий объем испанских инвестиций шло в Бразилию - 85 млрд долл. в различные проекты, такие как сооружение морских буровых установок, строительство высокоскоростной железной дороги. Мексика обладает наибольшей экономической зависимостью от испанских ТНК. В основном это банковский сектор и туристическая отрасль, например испанская туристическая компания Sol Melia. Хотя из-за коронавируса испанское инвестирование пошло на спад, испанские компании планируют восстановить и увеличить инвестирование на 77% в латиноамериканском регионе.

Говоря об инвестировании Латинской Америки в Испанию, то регион является четвертым по объему инвестиций в испанскую экономику. В 2020 г.

объем латиноамериканских инвестиций составил 968 млн евро. Хотя это ниже, чем было в 2019 году, но зато количество заключенных инвестиционных транзакций выросло на 152%. Основными инвестиционными проектами по инвестированию в испанскую экономику занимаются бразильская финансовая компания IG4, аргентинская технологическая компания Globant и др. Это говорит о том, что Латинская Америка заинтересована в инвестиционном сотрудничестве с Испанией.

В ходе проведения исследования были проанализированы процессы латиноамериканской миграции в Испанию. С 2000-х гг. миграционные потоки из латинской Америки в Испанию значительно росли. Это происходило вплоть до 2008 года, так как случился экономический кризис, и испанское население начало мигрировать в регион Латинская Америка. Стоит сказать, что в Испании, как и во всей Европе, наблюдается низкий уровень рождаемости и в основном рост населения страны происходит за счет иммиграции из стран Латинской Америки. Это все говорит о том, что Испания заинтересована в иммигрантах из Латинской Америки, не только потому, что это низкооплачиваемая рабочая сила, но и потому, что происходит процесс «омоложения нации». Стоит сказать, что латиноамериканская иммиграция в Испанию обладает высоким уровнем интеграции и организованности по национальному признаку и семейным кланам, что говорит о том, что латиноамериканские иммигранты хорошо приживаются в Испании. Однако, все же, возникают ряд проблем. Например, проблема латиноамериканской молодежи, связанная с образованием: очень высокая доля лиц с незаконченным образованием. Это все создает проблему безработицы. Испания активно борется с данной проблемой, и проводит политику для обеспечения достойного уровня жизни иммигрантам.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Латинская Америка играет важную роль во внешней политике Испании. В рамках исследования были изучены взаимоотношения государств Латинской Америки с Испанией в политической и экономической сферах. Однако налаживание равноправных, значимых на мировой арене взаимоотношений потребовало много времени. Толчком для начала процесса послужил ряд причин. Во-первых, потеря Испанией региона Латинская Америка как колоний, что обусловило практически полное отсутствие влияния на эти территории. Во-вторых, промышленный упадок Испании. В-третьих, общность культуры и языка. В-четвертых, пересмотр векторов внешней политики вследствие потери репутации после Второй мировой войны.

В XXI в. иберо-американская политика Испании стремится адаптировать двусторонние отношения с учетом характерных черт каждой из стран; укрепить существующие механизмы для диалога и политического взаимодействия; найти формы для совместных действий в международных организациях; взаимовыгодно использовать экономические возможности, что сегодня имеет Латинская Америка, что должно способствовать связям в инвестиционной и коммерческой сферах. Кроме того, Испания, в рамках Европейского Союза, играет важную роль в разработке политики ЕС для стран Латинской Америки.

Испания является важным актором мировой политики и экономики, зарекомендовала себя как страну, имеющую собственный бренд на мировой арене. Суть этого бренда заключается в приверженности ЦУР, устойчивости перед лицом глобальных кризисов. Государства Латинской Америки разделяют с Испанией набор ценностей, интересов и приоритетов, которые приводят к сближению позиций по основным вопросам, составляющим основу международной повестки дня. В условиях конкуренции между различными международными субъектами и пересмотра основных геополитических балансов Испания может и должна извлечь выгоду из своих исторических, человеческих, экономических, политических и солидарных связей со всеми странами Латинской Америки, чтобы усилить свое присутствие и активно способствовать развитию региона. Это особенно актуально, учитывая, что Латинской Америке еще предстоит развить свою инфраструктуру, модернизировать экономику и укрепить институты, гарантирующие социальную сплоченность, что открывает огромные возможности для действий Испании за рубежом. В своих отношениях с государствами Латинской Америки Испания уделяет приоритетное внимание укреплению институтов, уважению прав человека, политическому разрешению кризисов, обеспечению

всеобъемлющего и устойчивого экономического роста и поддержанию своей политики солидарности с регионом. Мадрид понимает, что ему необходимо поддерживать правовую определенность во всем регионе и продвигать открытую экономику, а также укреплять связь между Европейским союзом и Иберо-американским сообществом во всех его аспектах.

В ходе проведения исследования были определены основные факторы развития испано-латинских отношений. К началу XXI в. в испанской внешней политике были определены четыре главных основных направления – атлантическое, европейское, средиземноморское и ибероамериканское. Ибероамериканское направление занимает ведущее место.

Среди факторов, которые оказывают наибольшее влияние на развитие политических контактов между Испанией и регионом Латинская Америка, является наличие достаточно трудных двусторонних отношений с рядом стран региона Латинской Америки. Наибольшей нестабильностью характеризуются отношения между Венесуэлой и Испанией. Под влиянием некоторых националистических и левых латиноамериканских правительств была распространена антикапиталистическая риторика, которая затрагивала испанские интересы в регионе и привела к антииспанским выступлениям.

Следующий фактор, влияющий на развитие внешнеполитических отношений между Испанией и государствами Латинской Америки, - это возникновение новых региональных организаций, таких как УНАСУР, АЛБА, СЕЛАК, МЕРКОСУР, которые показывают новую динамику в региональном сотрудничестве, и постепенно ослабляют соответствующую роль ибероамериканских саммитов. Подчеркнем снижение интенсивности сотрудничества Испании с регионом Латинской Америки после 2006 года, когда министерство иностранных дел возглавил Мигель Моратинос, который являлся специалистом по Ближнему Востоку. Сотрудничество в социальной сфере и сфере экологии, инициатором, которого выступает Испания, является весьма продуктивным. Испания взаимодействует с латиноамериканскими странами в рамках стратегии помощи по социальному развитию (политика «треугольного сотрудничества»), сотрудничество «Юг-Юг», сотрудничество в рамках фонда по достижению Целей Развития Тысячелетия).

Таким образом, не смотря на определенные сложности, развитие сотрудничества с регионом Латинская Америка занимает приоритетное место во внешней политике Испании. Она стремится развивать взаимовыгодное сотрудничество с латиноамериканскими государствами на паритетной основе и налаживает политические и экономические контакты через проведение межпарламентских конференций, организацию встреч на площадках региональных организаций, например, СЕЛАК, проведение двусторонних переговоров, например между ЕС и интеграционным объединением ЛКА.

В рамках проведения исследования была рассмотрена практика межправительственных совещаний на высшем уровне и роль Испании как посредника между ЕС и Латинской Америкой. Испания выступает посредником между Европой и Иberoамерикой. В начале XXI в. произошли заметные сдвиги в отношениях между странами Латинской Америки и Европой – они образовали автономное направление во внешнеполитической деятельности. Развитию отношений способствовали взаимные интересы двух регионов.

Особо подчеркнем, что именно Испания, будучи членом Европейского Союза, играет ключевую роль в разработке политики ЕС в отношении стран Латинской Америки. Испания принимает активное участие в работе саммитов ЕС – Латинская Америка, ЕС – МЕРКОСУР, ЕС – Бразилия, способствуя, таким образом, решению сложных проблем региона. Наибольшей интенсивности такие отношения достигали во время председательствования Испании в Европейском союзе (1989 г., 1995 г., 2002 г., 2010 г.).

Испания как посредник между ЕС и регионом Латинская Америка положила начало для переговоров по заключению соглашения об ассоциации между ЕС и МЕРКОСУР. Она сыграла большую роль в завершении переговоров о подписании соглашения о создании зоны свободной торговли между Европейским Союзом и МЕРКОСУР.

Что касается особенностей экономической составляющей взаимоотношений Латинской Америки и Испании, то были отмечены значительные различия в объеме экспорта и импорта между странами ЛАК в отношении двусторонней торговли с Испанией. Причинами можно назвать разный размер экономик и разную степень открытости для торговли этих стран, а также существующие исторические связи. Для того, чтобы способствовать интеграции развивающихся стран Латинской Америки в мировое экономическое сообщество, требовалось проведение либерализации экономики. В этих целях Испания в рамках многосторонних отношений оказывала содействие тому, чтобы Европейский союз подписал соглашения об ассоциации с наибольшим числом государств латиноамериканского региона.

В 2008 г. Испания столкнулась с экономическим кризисом, и промедление правительства с признанием серьезности ситуации привело к ошибочным инициативам, которые затем вынудили администрацию принять решительные, а иногда и импровизированные меры. Испания перестала выступать основным поставщиком инвестиций.

В 2020 г. двусторонняя торговля между Испанией и ЛАК (сумма экспорта и импорта) упала на 20,4% по сравнению с 2019 г., с 30,825 млн евро до 24,523 млн евро, что усугубило ситуацию и создала тенденцию к снижению, начавшуюся в 2019 г. Испания экспортировала в ЛАК товаров на сумму 11,541 млн евро (на 23,3% меньше, чем в 2019 г.) и импортировала товаров на сумму

12,982 млн евро (-17,7%). Текущий этап развития испано-латиноамериканских экономических связей характеризуется воздействием кризисных циклов и на Латинскую Америку, и на Испанию, попеременным замедлением и ускорением социально-экономического развития и меняющейся политической конъюнктурой.

Проанализировав испано-латиноамериканское инвестиционное сотрудничество, можно сказать, что испанские инвестиции направляются в такие отрасли, как энергетика, телекоммуникации, инфраструктура и банковское дело, а также в добычу нефти и газа. Отраслевая структура в исследуемый нами период претерпела существенные изменения: с 2000 - 2010 гг. 86% испанских ПИИ в Латинскую Америку было направлено в сферу услуг, в то время как на производственный сектор (в первую очередь, речь идет о предприятиях Бразилии) пришлось 12% испанских инвестиций. Важнейшими реципиентами испанских прямых иностранных инвестиций остаются государства Тихоокеанского альянса (Мексика, Чили, Колумбия и Перу), занимающие 14% в структуре общего объема испанских прямых иностранных инвестиций, Аргентина (3,4%), Колумбия (2,2%), Перу (1,0%). Объем испанских инвестиций в Латинской Америке на 2021 г. составляет около 150 млрд евро, примерно 50% которых были инвестированы в мексиканские предприятия, 45 млрд евро – в компании Бразилии. Инвестиции вносятся и странами Латинской Америки в испанскую экономику. По данным на начало 2021 г. Латинская Америка стала четвертым по объему внешним инвестором в экономике Испании, уступая только США, Великобритании и Франции, опережая Германию и Китай. Объем латиноамериканских инвестиций в испанские предприятия за период 2000-2021 гг. составляет 42,663 млрд евро.

В ходе исследования были рассмотрены процессы латиноамериканской миграции в Испанию. Граждане стран Латинской Америки имеют достаточно устоявшуюся практику миграции в Соединенные Штаты Америки, тогда как из Латинской Америки в Испанию представляет собой сравнительно новую тенденцию. С 2001 г. наблюдался высокий темп роста мигрантов из Латинской Америки в Испанию. Ситуация несколько изменилась в 2008 г., когда сами испанцы, под воздействием кризисных событий, начали выезжать из страны, и приток иммигрантов также снизился.

В период пандемии (конец 2019 – начало 2022 гг.) миграция из Латинской Америки практически полностью была приостановлена. Иммиграционные диаспоры граждан из Латинской Америки характеризуются высокой степенью географической концентрации: 87% зарегистрированных иммигрантов из Латинской Америки проживают в Автономных сообществах Мадрида, Каталонии и Валенсии. Социально-экономическая структура иммиграции с 2010 года существенно изменилась: среди иммигрантов меньше

лиц молодого возраста (до 25 лет), больше женщин и квалифицированных рабочих. Иммигранты составляют основную массу бедного населения страны, хотя официальные ведомства страны неоднократно подчеркивают положительную функцию латиноамериканских мигрантов в улучшении демографической обстановки в Испании.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ И ЛИТЕРАТУРЫ

1. Авилова, А. В. Испания и Латинская Америка: Имперская традиция и современность [Электронный ресурс] / А. В. Авилова // Ибероамериканские тетради. – 2017. – № 4. – Режим доступа: <https://www.iberpapers.org/jour/article/viewFile/72/45>. – Дата доступа: 11.05.2022.
2. Андреева, А. А. Геостратегия и внешнеполитическая модель Испании / А. А. Андреева. – М. : Инфра-М, 2011. – 733 с.
3. Аникеева, Н. Е. Внешнеполитическая деятельность правительства М. Рахоя / Н. Е. Аникеева // Институт международных исследований. – 2015. – № 1 (7). – С. 23–30.
4. Аникеева, Н. Е. Испания в конце XX – начале XXI века / Н. Е. Аникеева. – М. : АСТ, 2006. – 340 с.
5. Аникеева, Н. Е. Особенности внешней политики Испании в период правления Х. Л. Родригеса Сапатеро 2004–2008 гг. / Н. Е. Аникеева // Вестник МГИМО. – 2008. – № 2 (2). – С. 10–19.
6. Балюк, Н. В. Международно-правовые и институциональные основы сотрудничества ЕС и ЛАК / Н. В. Балюк // Вісник Маріупольського державного університету. Сер.: Історія. Політологія. – 2014. – №11. – С. 20–28.
7. Бобровников, А. В. Латинская Америка: новые вызовы и пути модернизации / А. В. Бобровников. – М. : Спутник+, 2004. – 360 с.
8. Богатуров, А. Д. Системная история международных отношений / А. Д. Богатуров. – М. : НОФМО, 2004. – Т. 1-4. – 2087 с.
9. Борзова, А. Ю. Роль Испании в развитии диалога между ЕС и странами Латинской Америки в рамках института саммитов ЕС-ЛАК / А. Ю. Борзова // Вестник РУДН. Серия: Международные отношения. – 2014. – № 1. – С. 30–39.
10. Вартумян, А. А. Территориальное измерение внешней политики Испании на рубеже XX – XXI веков / А. А. Вартумян // Гуманитарные и юридические исследования. – 2021. – № 7. – С. 23–27.
11. Вартумян, А. А. Формирование основных направлений внешней политики Испании в конце XX – начале XXI века / А. А. Вартумян, М. Л. Карданова // Гуманитарные и юридические исследования. – 2021. – № 1. – С. 14-21.
12. Воловик, Н. П. Соглашение о свободной торговле между европейским союзом и общим рынком стран Южной Америки / Н. П. Воловик // Экономическое развитие России. – 2019. – № 9. – С. 30–37.

13. Давыдов, В. М. Латинская Америка в современной мировой политике / В. М. Давыдов. – М. : Наука, 2009 – 342 с.
14. Димов, И. М. Испания: Поиск путей к расширению экономического и политического сотрудничества со странами Латинской Америки в период франкизма / И. М. Димов // Вопросы истории. – 1997. – № 3. – С. 34–45.
15. Емельянов, А. И. Цивилизационная идентичность государств Латинской Америки как новый феномен мировой политики: автореф. дис. ... канд. полит. наук : 23.00.04 / А. И. Емельянов. – М., 2016. – 18 с.
16. Зарубин, С. А. Взаимоотношения Испании и Аргентины в 1946–1955 гг.: образование и крах альянса Франко-Перона / С. А. Зарубин // Вестник КГУ. – 2015. – № 5. – С. 39–43.
17. Канунников, А. А. Европейский союз – Латинская Америка: экономическое, политическое, социальное сотрудничество: монография / А. А. Канунников. – М. : Ин-т Европы РАН, 2014. – 102 с.
18. Карданова, М. Л. Латинская Америка как сфера интересов различных государств / М. Л. Карданова // Вестник пятигорского государственного лингвистического университета. – 2015. – № 4. – С. 315–317.
19. Карданова, М. Л. Роль культурно-языкового фактора как инструмента «мягкой силы» во внешней политике Испании / М. Л. Карданова // Дискуссия. – 2015. – № 3. – С. 14–61.
20. Косяк, Е. В. Эволюция внешнеполитических приоритетов Испании в XX- XXI веке: новые направления и парадигмы / Е. В. Косяк // Политика и общества. – 2012. – № 12 (96). – С. 108–113.
21. Мельвиль, А. Ю. Политический атлас современности: опыт многомерного анализа политических систем современных государств / А. Ю. Мельвиль. – М. : МГИМО, 2007. – 267 с.
22. Никулин, К. Торгово-экономическое партнёрство Испании и Латинской Америки / К. Никулин // Современная Европа. – 2020. – № 3. – С. 170–180.
23. Пупышева, М. В. Приоритеты внешней политики современной Испании / М. В. Пупышева // Вестник Московского государственного лингвистического университета. Общественные науки. – 2020. – № 4. – С. 88–98.
24. Раппопот, Р. Испания / Р. Раппопот. – М. : Весь мир, 2005. – 280 с.
25. Русский, С. И. Ибероамериканское сообщество: перспективы в XXI веке / С. И. Русский // Международные отношения. – 2004. – № 7. – С. 23–35.
26. Сидоренко, Т. В. Испанские инвестиции в Латинской Америке: перед лицом новых вызовов / Т. В. Сидоренко // Ибероамериканские тетради. – 2016. – №1. – С. 56–61.

- 27.** Синельщикова, И. Г. Испания – Латинская Америка: новые тенденции во внешнеэкономических связях / И. Г. Синельщикова // Латинская Америка. – 2001. – №12. – С. 12–19.
- 28.** Стратегия внешних действий Испании на 2021–2024 годы [Электронный ресурс] // Консультант по интернационализации бизнеса в Кордове. – Режим доступа: <https://relacionateypunto.com/ru/>. – Дата доступа: 12.05.2022.
- 29.** Тайар, В. М. ЕС – ЛКА: Тенденции межрегионального сотрудничества [Электронный ресурс] / В. М. Тайар. – Режим доступа: <http://www.ilaran.ru/?n=129>. – Дата доступа: 12.05.2022.
- 30.** Тайар, В. М. Европейский союз и Латинская Америка: Межрегиональное экономическое взаимодействие в XXI веке / В. М. Тайар // Актуальные проблемы Европы. – 2018. – № 3. – С. 23–43.
- 31.** Терещенко, Г. Н. Социально-экономические преобразования в странах Латинской Америки (Аргентина, Бразилия, Чили) / Г. Н. Терещенко // Актуальные проблемы экономической политики. – 2002. – № 4. – С. 20–28.
- 32.** Торкунов, А. В. Современные международные отношения / А. В. Торкунов. – М. : Сфера, 2020. – 668 с.
- 33.** Цыганков, П. А. Международные отношения: теории, конфликты, движения, организации / П. А. Цыганков. – М. : Радиус, 2018. – 336 с.
- 34.** Чемакина, О. Ю. Испания и Латинская Америка: к вопросу о тенденциях политических контактов // Международный вестник. – 2006. – В. 8. – С.12 –19.
- 35.** Чемакина О.Ю. Латиноамериканская политика Испании в начале XXI века // Уральский вестник международных исследований. – 2006. – В. 4. – С.81 -84.
- 36.** Шестопад, А. В. Ибероамериканистика. Традиции, тенденции, перспективы: учебное пособие / А. В. Шестопад. – М. : МГИМО, 2002. – 269 с.
- 37.** Яковлев, П. П. Внешняя политика нового правительства Испании [Электронный ресурс] / П. П. Яковлев. – Режим доступа: http://www.perspektivy.info/table/vneshnaja_politika_novogo_pravitelstva_ishpanii_2012-04-27.htm. – Дата доступа: 09.05.2022.
- 38.** Almeida, M. H. O Brasil, as Américas e o Mundo: opinião pública e política externa / M. H. Almeida. – São Paulo : CEBRAP/IRI-USP, 2014. – 521 p.
- 39.** Arahetes, A. ¿Qué ha sucedido con la Inversión Extranjera Directa (IED) de las empresas españolas en América Latina tras el boom de los años noventa y la incertidumbre de los primeros años 2000? / A. Arahetes, A. García // Documento de Trabajo. – № 35. – 2007. – P. 67-90.

- 40.** Arahetes, A. «Las inversiones directas de España en América Latina» / A. Arahetes, J. Argüelles // REVISTA CIDOB d'AFERS INTERNACIONALS. – 2016. – № 31. – P. 29.
- 41.** Arriola, S. La renovación de la cooperación iberoamericana / S. Arriola, R. Garranzo, L. Ruiz Jiménez // Transformaciones para una agenda post-2015. – Madrid : SEGIB y AECID, 2017. – 657 p.
- 42.** Ayuso, A. España y su papel en un espacio común birregional UE-ALC: Mirando hacia el futuro / A. Ayuso // España, la Unión Europea y la integración latinoamericana. – Miami-Florida European Union Center: Jean Monnet Chair, 2010. – 56 p.
- 43.** Banco Interamericano de Desarrollo (BID), Informe macroeconómico de América Latina y el Caribe – Oportunidades para un mayor crecimiento sostenible tras la pandemia, abril 2021. – 127 p.
- 44.** Barbé, E. Tensiones de la política exterior española hacia América Latina: comunidad, imagen y liderazgo”, en C. del Arenal (coord.), España y América Latina 200 años después de la Independencia. Valoración y perspectivas. 123-150 / E. Barbé. – Madrid : Real Instituto Elcano/Marcial Pons, 2013. – 409 p.
- 45.** Birle, P. El “Triangulo Atlántico” en tiempos de Trump. Perspectivas de las relaciones birregionales entre la Union Europea y la Comunidad de Estados Latinoamericanos y Caribeños / P. Birle // Anuario de Integración. – 2017. – № 14. – P. 9–32.
- 46.** Casal, D. O. Relaciones comerciales entre España y América Latina / D. O. Casal // EAE Business school. – 2018. – 30 p.
- 47.** Casanueva, H. Unión Europea y América Latina: Una Asociación Estratégica Para Los Desafíos Globales / Marcial Pons // Ediciones Jurídicas y Sociales. – 2020. – 140 p.
- 48.** Centro Documentación Migraciones – 2022 [Electronic resource]. – Mode of access: https://1mayo.ccoo.es/Centro_Documentacion_Migraciones. – Date of access: 28.05.2022.
- 49.** CEPAL. La Unión Europea y América Latina y el Caribe: estrategias convergentes y sostenibles ante la coyuntura global. – Santiago, Chile: Comision Europea (CE), 2018. – 53 p.
- 50.** Comisión Económica para América Latina y Caribe (CEPAL), Panorama social de América Latina 2020, marzo 2021. – 97 p.
- 51.** DataInvex Estadísticas de Inversión Española en el Exterior [Electronic resource]. – Mode of access: <http://datainvex.comercio.es/CabeceraPersonalizada.aspx>. – Date of access: 28.05.2022.

- 52.** DataInvex Estadísticas de Inversión Extranjera en España [Electronic resource]. – Mode of access: http://datainvex.comercio.es/principal_invex.aspx. – Date of access: 28.05.2022.
- 53.** Del Arenal, C. Política exterior de España y relaciones con América Latina / C. Del Arenal. – Madrid, 2011. – 217 p.
- 54.** Desiderá Neto, W. A. O Brasil e as novas dimensões da integração regional. – Rio de Janeiro : IPEA, 2014. – 287 p.
- 55.** Durand, J. Nuevos Escenarios de la Migración: Las Consecuencias de la Guerra Antiinmigrante / J. Durand, D. S. Massey, K. A. Pren // *Papeles de Población*. – 2009. – № 61. – P. 101–128.
- 56.** El valor de la inversión española en Latinoamérica [Electronic resource] // Mapfre. – Mode of access: <https://www.mapfre.com/en/insights/economy/value-spanish-investment-latin-america/>. – Date of access: 28.05.2022.
- 57.** Encuesta Anual de Estructura Salarial [Electronic resource]. – Mode of access: <https://datos.gob.es/en/catalogo/ea0010587-encuesta-anual-de-estructura-salarial>. – Date of access: 28.05.2022.
- 58.** Estrategia de Seguridad Nacional de 2013 [Electronic resource] // Ministerio de Defensa de España. – Mode of access: <https://www.defensa.gob.es/Galerias/documentacion/revistas/2013/red-297-estrategia-seguridad-nacional.pdf>. – Дата доступа: 29.05.2022.
- 59.** EU-Mercosur Trade Agreement [Electronic resource] // European Commission. – Mode of access: https://policy.trade.ec.europa.eu/eu-trade-relationships-country-and-region/countries-and-regions/mercosur/eu-mercosur-agreement_en. – Date of access: 29.05.2022.
- 60.** Inmigración en tiempos de Covid-19. Anuario CIDOB de la Inmigración 2020 [Electronic resource] // Cidob, Centro De Pensamiento Global. – Mode of access: https://www.cidob.org/es/publicaciones/serie_de_publicacion/anuario_cidob_de_la_inmigracion/inmigracion_en_tiempos_de_covid_19_anuario_cidob_de_la_inmigracion_2020. – Date of access: 28.05.2022.
- 61.** Informe anual 2019. La contribución de la inmigración a la economía Española. Estudio. – Madrid, 2020. – Vol. II. – 127 p.
- 62.** Ghirelli, C. The spillover effects of economic policy uncertainty in Latin America on the Spanish economy / C. Ghirelli, Javier J. Pérez [Electronic resource]. – Mode of access: <https://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S2666143821000090>. – Date of access: 12.05.2022.
- 63.** Gratius, S. Engaging Cuba / S. Gratius // EU-ISS Alert. – 2014. – № 13. – P. 2.

- 64.** Ley 23/1998 de Cooperación Internacional para el Desarrollo [Electronic resource] // Jefatura del Estado. – Mode of access: <https://www.boe.es/eli/es/l/1998/07/07/23/con>. – Date of access: 28.05.2022.
- 65.** Mahía, R. Población extranjera residente en España: evolución, características e integración económica / R. Mahía // Anuario CIDOB de la Inmigración. – 2018. – P. 80–113.
- 66.** Mariano, M. P. La política exterior brasileña y los procesos de integración regional a partir de la creación de Unasur y de la Alianza del Pacífico”, in BUELVAS, E. P. and JOST, S. (eds) Incidencias regionales y globales de la Alianza del Pacífico / M. P. Mariano. – Mexico City : Gedisa Editorial, FKA, 2016. – 109 p.
- 67.** Massey, D. S. Migración, Cooperación, y Desarrollo en Norte América: Lecciones desde Europa / D. S. Massey // La Inmigración y Sus Causas. – Madrid : Editorial Sistema, 2008. – P. 423–446.
- 68.** Massey, D. S. La Racialización de Mexicanos en Los Estados Unidos: Estratificación Social en la Teoría y la Práctica / D. S. Massey // Migración y Desarrollo. – 2008. – № 10. – P. 65–95.
- 69.** Massey, D. S. Población y Sociedad: Muros o Puentes / D. S. Massey. – Madrid : Revista Fundación Ramón Areces, 2018. – 476 p.
- 70.** Massey, D. S. Social Capital and International Migration from Latin America / D. S. Massey, M. Aysa // Congress of the International Union for the Scientific Study of Population. – 2005 July 18-25. – P.18–21.
- 71.** Mejías, S. A. La credibilidad de España como puente entre Iberoamérica y Europa: La Cumbre UE-ALC / S. A. Mejías // UAM. – 14 de febrero de 2010. – P.70–76.
- 72.** Noya, J. El poder simbólico de las naciones. Real Instituto Elcano / J. Noya // Documento de trabajo. – 2005. – № 35. – P. 17.
- 73.** Ojeda Medina, T. Regionalismos e integración en América Latina y el Caribe / T. Ojeda Medina // Las transformaciones de América Latina cambios políticos, socioeconómicos y protagonismo internacional. – Madrid : Spain, 2018. – P. 149–174.
- 74.** Parra Santamaria, A. El interregionalismo europeo y la integración regional latinoamericana / A. Parra Santamaria // Entramado. – 2019. – Vol. 6. – P. 96–105.
- 75.** Pellegrino, A. Migration from Latin America to Europe: Trends and Policy Challenges / A. Pellegrino. – New York : International Organization for Migration, 2014. – 67 p.
- 76.** Relaciones Bilaterales España – Latinoamérica Y Caribe1. Subdirección General de Iberoamérica y América del Norte // Secretaría de Estado de Comercio. – Dirección General de Comercio Internacional e Inversiones, 2021. – 295 p.

77. Rosales, O. Crisis y debates sobre globalización en Europa y los Estados Unidos / O. Rosales // CEPAL, Serie Comercio Internacional. – 2017. – № 129. – P. 5–7.

78. Sole, C. The Labour Market and Racial Discrimination in Spain / C. Sole, S. Parella // Journal of Ethnic and Migration Studies. – 2003. – № 9. – P. 121–140.

79. Spain is the second-largest destination for Latin American investment according to the ICEX Global Latam 2020 report [Electronic resource] // Invest in Spain. – Mode of access: <https://www.investinspain.org/en/news/2021/spain-global-latam-2020#:~:text=Spain%20received%20968%20million%20euros,on%20a%20par%20with%202018.> – Date of access: 28.05.2022.

80. 77% de las empresas españolas planean aumentar su inversión en América Latina en 2022 [Electronic resource] // Forbes. – Mode of access: [https://forbes.co/2022/03/23/negocios/77-de-las-empresas-espanolas-planean-aumentar-su-inversion-en-america-latina-en-2022/.](https://forbes.co/2022/03/23/negocios/77-de-las-empresas-espanolas-planean-aumentar-su-inversion-en-america-latina-en-2022/) – Date of access: 28.05.2022.